

ANFAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa ÇALIK:

“Proje Non Profit Bir Organizasyondur”

Akdeniz İş Görüşmeleri öncelikle yerli ve yabancı KOBİ'lere yönelik olup, yüz yüze yapılacak eşleştirme görüşmeleri aracılığıyla girişimciler, yatırımcılar, ithalatçılar ve ihracatçılara hem yeni dış pazarlara açılma, hem de mevcut pazar paylarını genişletme fırsatını sunmaktadır

→ Röportaj: Nart BOZKURT

Uluslararası bir eşleştirme programı olan Akdeniz İş Görüşmeleri, Akdeniz'e komşu 23 ülkenin işgücü, kalite, teknoloji ve marka gücünü birleştirerek potansiyellerini doğru değerlendirmelerini, müşteri portföyünü genişletmek ve dış pazarlara açılmak isteyen yerli KOBİ'lere bir fırsat yaratmayı ve ülkemizin dış ticaret hacminin büyümesine katkı sağlamayı amaçlamakta olduğunu belirten (ANFAŞ) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Çalık sorularımıza yanıtladı.

● Akdeniz İş Görüşmeleri projesi nasıl oluştu?

Akdeniz İş Görüşmeleri Forumu Antalya Danışma Kurulu'nda değerlendirilerek ele alınan bir proje. ANFAŞ Antalya Fuarçılık ve KOSGEB'in önderliğinde TOBB ve bağlı kuruluşların destek verdiği, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK), İstanbul Dünya Ticaret Merkezi (İDTM), Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığı (TİKA), İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV), Akdeniz Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (ASCAME), Antalya Ticaret

Mustafa Çalık:

Konya doğumlu olan Mustafa Çalık, İ.T.Ü. İnşaat Fakültesi'nden 1965 yılında İnşaat Yüksek Mühendisi olarak mezun oldu. Çalışma hayatına Hikmet Ataman ve Ortağı Kolektif Şirketi'nde Köprüçay Sağ Sahil Sulaması İnşaatında (Antalya) Şantiye Şefi olarak başladı. Daha sonra aynı firmanın Malatya ve Kahramanmaraş'taki sulama inşaatlarında şantiye şefliği görevini sürdürdü.

1968-1970 yılları arasında Deniz Kuvvetleri Komutanlığı İnşaat Emlak Dairesi Başkanlığı'nda yedek subay olarak kontrol mühendisliği görevi yapan Çalık, İngilizce biliyor.

1973 yılında kendi inşaat şirketini kurarak devlet taahhüt işleri yapmaya başlayan Çalık, Kemer-Göynük'te Club Phaelis Tatil Köyü'nü 1988 yılında hizmete açtı. Şu anda



ve Sanayi Odası öncülüğünde, 17 danışma kurulu üyesinin katılımıyla ortaya çıkan bir projedir. Proje geniş katılımın yanı sıra, Türkiye'de, Anadolu Kaplı KOBİ'lerimizin yurtdışı bağlantılarını oluşturmak, geliştirmek amacıyla yüz yüze görüşmeyi sağlayacak olması açısından bir ilk özelliğini taşıyor.

● Katılımcı ülkeler ve sektörler hakkında bilgi verebilir misiniz?

Şu ana kadar 214 yabancı katılımcı kaydını yaptırdı. Bu sayının Mayıs ayına kadar 300'e ulaşmasını bekliyoruz. Azerbaycan-Nahçıvan, Belarus, Gürcistan, Kazakistan, Kırgızistan, Rusya Federasyonu, Türkmenistan, Ukrayna, Afganistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Filistin, Irak, İran, İsrail, Kuveyt, Lübnan, Suudi Arabistan, Ürdün, Cezayir, Fas, Libya, Mısır, Sudan, Tunus, Almanya, Arnavutluk, Bosna, Hersek, Bulgaristan, Fransa, Hollanda, Hırvatistan, İngiltere, İspanya, İtalya, Macaristan, Portekiz, Romanya, Slovakya, Slovenya, Yunanistan bu ülkeler arasında.

495 odası olan bu tesisin işletmesini başarıyla yürütmekte olan Çalık, Club Phaselis'i işletirken 1990'lı yıllarda çok cazip bir sektör haline gelen tekstile de yatırım yaptı. Antalya Organize Sanayi'de 45 dönüm üzerine pamuk ipliği fabrikasını 1997 yılında hizmete açtı. Tesiste 20-80 numaraya kadar penye ve karde pamuk ipliği üretilmekte.

Mustafa Çalık, mesleği olan inşaat sektörünü de bırakmayarak Antalya Lara Bölgesi Fener semtinde 24 bin metrekare alan üzerine kurulu denize sıfır çok lüks, 105 daireli bir konut kompleksini tamamladı. Halen, Anfaş ve Ketav-Ketob Yönetim Kurulu Başkanlığı, ANSİAD Üyeliği ve TİM Meclis Üyeliği görevini sürdürmekte olan Çalık evli ve dört çocuk babası.

Akdeniz İş Görüşmelerine katılacak olan sektörler ise şöyle; Yapı ve Yapı Malzemeleri, Otel ve Ev Donanımları, Elektriksel Donanım ve Gereçler, Gıda, Tarım ve Tarım Ekipmanları, Kimya ve Plastik Sanayi, Tekne ve Yat Turizmi, Deniz Turizmi, Deniz Ticareti ve Lojistiği, Tekstil, Deri ve Ayakkabı, Kuyumculuk.

● Katılımcı firma ve kuruluşlar açısından ne tür fırsatlar var?

Yukarıda söylediğim gibi, on sektör, kırk dört ülkeden 300 alıcı Antalya'ya üreticiler ile buluşmak için gelecekler. Projemizde, her firmanın iki yetkili temsilcisiyle katılımını göz önüne alırsak 2100 işadamı Antalya'ya gelecek. Görüşmeler tercüman eşliğinde yüz yüze gerçekleştirilecek. Biz ANFAŞ olarak her türlü ortamı oluşturacağız. Amacımız, Anadolu'nun üreten firmaları KOBİ'lerin yurt dışına açılmasını ve somut bağlantılar kurmalarını sağlamak.

Bu proje ile yerli üreticilerin üretimlerini artırmalarının yanı sıra uluslararası ticari ilişkilerinin de geliştirileceğine inanıyoruz. Bu proje ile aynı zamanda zengin üst grupların ülkemizi ve özellikle Antalyamız'ın turistik ve tarihi değerlerinin de tanıtılması açısından bir fırsat olacağını düşünüyorum.

Katılmak isteyen ve proje ile ilgili bilgi sahibi olmak isteyen, projeye ilgi duyanlar, www.mbp2008.com internet adresinden veya +90 242 311 96 16 telefon numarasından her türlü bilgiye ulaşabilirler.

AKDENİZ İŞ GÖRÜŞMELERİ NEDİR?

- Akdeniz İş Görüşmeleri öncelikle yerli ve yabancı KOBİ'lere yönelik olup, yüz yüze yapılacak eşleştirme görüşmeleri aracılığıyla girişimciler, yatırımcılar, ithalatçılar ve ihracatçılara hem yeni dış pazarlara açılma, hem de mevcut pazar paylarını genişletme fırsatını sunuyor.
- Program KOBİ, girişimci, sektör, kuruluş ve ülkeler düzeyinde iş bağlantıları ve ortaklıkların kurulması, teknoloji transferlerinin yapılması yoluyla KOBİ'ler için ekonominin ve pazarın geliştirilmesi hedefiyle oluşturuldu.
- Programın ilk iki günü Antalya Expo Center'da katılımcılara, aracısız iş görüşmeleri, üçüncü ve dördüncü günler ise sektörel gezi ve turizm programları sayesinde de iş bağlantılarını genişletme ve iyi vakit geçirme imkanını sunacak.

AKDENİZ İŞ GÖRÜŞMELERİ KATILIMCILARA NE TÜR FIRSATLAR SUNACAK

- Yerli KOBİ'lere yabancı mal, ürün ve hizmet alıcılarıyla doğrudan iş bağlantıları kurarak dış pazara girme;
 - Oluşturulacak işbirlikleri sayesinde pazar paylarını ve iş hacimlerini büyütme;
 - İş dünyasındaki, yenilikçi gelişmeler hakkında bilgi edinme ve mevcut tecrübeleri paylaşma;
 - Yerli ve Yabancı KOBİ'ler arasında lisans verme, franchising ve doğrudan yatırımları kapsayan stratejik ortaklıklar için yeni başlangıçlar oluşturma;
 - İlgili sektörlerdeki hem Türk hem de program katılımcısı olan uluslararası üst düzey yöneticiler, ithalatçılar, ihracatçılar hammadde tedarikçileriyle aracısız, birebir görüşme ve fikirleri yüz yüze paylaşma;
 - Kurulacak uzun vadeli işbirlikleriyle KOBİ'lere açık olan diğer uluslararası programlara (AB Finansmanlı projeler, 7. Çerçeve Planı, vb) katılmadaki ortaklıklar için temel oluşturma fırsatlarını sunuyor.
- İki günlük katılımcı kayıt bedeli, yurtiçinden katılacaklar için 70 Euro, yurtdışından katılacaklar için yüz Euro olan, Akdeniz İş Görüşmeleri'ne kayıt için www.mbp2008.com adresinde yer alan kayıt formunu doldurmak gerekiyor.