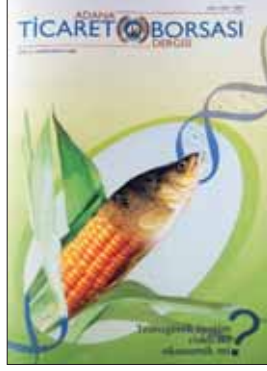


# Odalar Kısa Kısa

TOBB ÜYELERİ HABERLER, GELİŞMELER VE GÖRÜŞLER

## Transgenik üretim tartışması

**Adana Ticaret Borsası** (ATB) Dergisi, son sayısında kapak konusu olarak transgenik bitki üretimini işledi. Derginin haberinde, dünyada toplam 102 milyon hektar alanda üretilen transgenik bitkileri savunanların “ekonomik olması” karşıtlarının ise “insan sağlığı için taşıdığı risk” üzerinde durduğu belirtildi. ATB'nin, iki ayda bir hazırlanan dergisinin Mart-Nisan 2008 sayısında yer alan, genetiği değiştirilmiş organizmaları “Transgenik üretim: Riskli mi, ekonomik mi” başlığıyla kapak konusuna taşıdı. Geniş araştırma dosyasında, bu bitkilerin dünyada 102 milyon hektar tarım arazisinde üretildiği, ürünlerin dünyanın birçok yerinde olduğu gibi Türkiye'ye de ithalat yoluyla girdiğine dikkat çekiliyor. Türkiye'nin bir yandan bu ürünlerin tüketimini engellemesi, diğer yandan üretimini yasaklayıp, araştırma konusu yapılmasını da sadece



devlet enstitüleriyle sınırlamasının yarattığı çelişkiye dikkat çekilen haberde, transgenik ürünlere olumlu yaklaşanlar ile karşıtlarının görüşlerine yer verildi. Haberde, transgenik ürünlere sıcak bakanların, “ilaç kullanımını ortadan kaldırarak maliyeti düşürmesi” boyutuna dikkat çektiği, karşıt çevrelerin ise “insan sağlığına olası zararları” açısından yaklaştığı tespit ediliyor. Her iki görüşün de yansıtıldığı haberde, dünyadaki durum ve uluslararası uygulamalara da değiniliyor.

ATB Dergisi'nin son sayısında, transgenik ürünlerin yanı sıra, Tarım Sigortaları Havuzu (TARSİM), zeytincilik, Ulusal Turunçgil Konseyi ve tarım ilaçlarının kullanımı konuları da işlenmiş. ATB'nin faaliyetlerinin haberleştirildiği dergide ayrıca, Borsa Meclis Başkanı Muhammet Çalışkan'la yapılan röportaj da yer alıyor.

## Bartın'da MPM sonuç değerlendirme toplantısı gerçekleşti

**Milli Prodüktivite Merkezi** tarafından Bartın'da bir yıldır verimliliği artırma projesi kapsamında yapılan çalışmaların bitiminde sonuç değerlendirme toplantısı yapıldı. Toplantının açılış konuşmasını yapan Milli Prodüktivite Merkezi Genel Sekreteri Kerim Ünal MPM hakkında bilgiler vererek Bartın için yapılan çalışmaları ve değerlendirmeleri sundu. Daha sonra Bartın Verimliliği Artırma Projesi Koordinatörü Halit Suiçmez ise Bartın'da araştırma, danışmanlık, eğitim ve halkla ilişkiler konularında yaptıkları çalışmaları ve ilin ortaya çıkan sorunları hakkında yaptıkları araştırmayı bir rapor halinde sunduklarını belirterek, Bartın'ın durum analizine yer verdi.

Toplantıda konuşan Bartın Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mehmet Kemik, “MPM ile ilimizin en önemli sorunu olan verimlilik bilincinin ve kültürünün yerleşmesini, özellikle işletmelerimizin ve kurumlarımızın projeye duyarlılığı ve kentin gelişimini sağlamakta büyük katkı olarak kabul etmekteyiz. Özellikle işletmelerimizin ve resmi kurumlarımızın projeye katkı ve duyarlılıkların MPM Projesi'nin gelişimini sağlamıştır” dedi.

Batın TSO Başkanı Kemik, göçü durdurmak için özellikle OSB odaklı sanayileşmenin önceliğinin olduğunu belirtti. Kemik, Bartın OSB'deki faal işletme sayısı 2005'te on iki iken bugün çalışan fabrika sayısının 28'e ulaştığını, OSB'deki fabrika sayısının 40 civarında olmasını beklediklerini ifade ederek şöyle konuştu:

“Bartın Limanı'nın birinci sınıf gümrük kapısı olması, yapılacak demiryolu hattı ve özellikle cazibe yatırım sektörü olarak başlayan özel sektör demir-çelik yatırımları, ilimizin gelişmesine katkı yapacak-



tır. Lojistik sorunların hallolması özellikle Batı Karadeniz Sahil Yolu, Ankara-İstanbul TEM bağlantılı duble yolların yapımı, havaalanımızın tarifeli seferlere başlaması mevcut demiryolunun Bartın bağlantısı ve limanın rehabilitasyonu sanayide ve yatırımda ilimizi daha gözde hale getirecektir. Filyos Vadisi Projesi'nin hayata geçişi Zonguldak-Bartın-Karabük üçgeninde göç olgusunu tersine döndürecektir.

Yönetime geldiğimizde ikinci arzumuz kentimizin yıldızlar liginde yani ilk 500 kuruluşunda Bartın adımı dalgalandırarak firmalarımızın olmasıydı. Bu yıl imalat sektöründe yirmi yıldan beri ilk defa iki firmamız ilk 500 firma içinde yerini alacaktır. 18 Mart 2005 seçimlerinden bu yana Bartın TSO'daki şirket sayımız 260 artmış şahıs firma sayımızda 220 artış olmuştur. İSO belgeli hizmet ve kalite anlayışı ile hizmet veren odamızda bölgemizde ilk defa akreditasyon çalışmaları sonuç aşamasına gelmiştir.

İlimizdeki ticari sanayi yapısını geliştirme yolunda olan Bartın TSO sosyal sorumluluk bilinci ile her yıl ilimiz içinde üretilen sanayi mamullerinin tanıtımı için Milli Eğitim Müdürlüğü ile birlikte Ticaret ve Sanayi Fuarı METEFi; üç yıldan bu yana yapmaktayız. Bartın Üniversitesi'nin kanunlaşması konusunu gündemde tutan odamız, tüm alt yapısını hazır olan kentimizde üniversiteye ait özlemimizi yerine getirecektir.”



## Hasta vatandaşlara sağlık desteği

Çaycuma Ticaret ve Sanayi Odası, Dünya Göz Hastanesi ile anlaşarak gerçekleştirdikleri ücretsiz göz muayenesi sonucunda ameliyat teşhisi konulan otuz hastanın ameliyatını üstlendi.

27 Mart'ta yola çıkan hastalar; 28 Mart'ta İstanbul'a Ataköy Dünya Göz Hastanesi'nde detaylı muayeneleri ve ameliyatlara yapıldıktan sonra bir gece hastanede konuk edildi ve 29 Mart Cumartesi Çaycuma'ya döndü.

Tedavileri sonrasında Çaycuma Ticaret ve Sanayi Odasına teşekkür ederek bildiren otuz kişi ve yakınları İstanbul'a gidiş, dönüşleri ve Dünya Göz Hastanesinde tedavileri sırasında yalnız bırakılmadıkları ve her türlü ihtiyaçları ile ilgilenildiğini belirterek memnuniyetlerini dile getirdi.

Çaycuma Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Rıfat Sarsık, otuz hastanın tedavisini gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, "Çaycuma Ticaret ve Sanayi Oda-

sı olarak bölgenin ekonomik gelişmesinin yanı sıra Çaycuma Halkı'nın ihtiyacı olduğuna inandığımız bütün çalışmaların arkasındayız. Dünya Göz Hastanesi ile yapmış olduğumuz bu çalışmamızın sonucunda görme konusunda sıkıntısı olan ve acil tedavi gerektiren otuz hastamızın tedavisi gerçekleştirildi. Çalışmanın gördüğü ilgiden yola çıkarak önümüzdeki aylarda yeniden bir tarama ve tedavi çalışması ile ilgili görüşmelerimizin sürmektedir" açıklamasını yaptı.

## VATSO, Şekerbank ile protokol imzaladı

Van Ticaret ve Sanayi Odası (VATSO) ile Şekerbank arasında VATSO üyelerinin faydalanacağı yeni bir kredi protokolü imzalandı. VATSO Başkanı Zahir Kandaşoğlu ve Şekerbank Van Şube Müdürü Metin Bayrakçı tarafından imzalanan protokol ile oda üyelerinin "Taksitli Ticari Kredi" ve 50 bin YTL tutarındaki kredi talebi bir yıl süreyle banka tarafından karşılanabilecek. Amaçlarının üyelerinin ticari kredi sorunlarının çözümüne katkı sunmak olduğunu söyleyen Kandaşoğlu, "Üyelerimizin en büyük sorunu nakit paradır. Üyelerimizin bu konudaki taleplerini bankalarla yaptığımız görüşmelerle gidermeye çalışıyoruz" dedi. Bölgede bulunan tüccar sanayicilerin yıllardır yaşadığı kredi sorununu ortadan kaldırmak için girişimlerde bulunmaya devam edeceklerini belirten Kandaşoğlu, "Bu sorunların çözülmesi gerekiyor. Zor şartlar altında üretim ve ticaret yapan üyelerimize kolaylıklar sağlanmalı. Bu çerçevede yaşanan sorunların en aza indirilmesi, üyelerimizin bankalardan daha hızlı kredi almaları için ilimizde Kredi Garanti Fonu kurma girişimlerimiz devam etmektedir. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin bir



kuruluşu olan Kredi Garanti Fonu'nun ilimizde kurulması ile üyelerimizin kredi talepleri daha hızlı karşılanmış olacaktır" şeklinde konuştu.

Şekerbank Van Şube Müdürü Metin Bayrakçı ise reel sektöre daha fazla kaynak aktarmak suretiyle ülke ekonomisine katkı sağlamayı amaçladıklarını belirterek protokolün hayırlı uğurlu olmasını diledi.

## Çorlu TSO'dan kadın üyelerine 8 Mart hediyesi

Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası (Çorlu TSO), kadın üyeleri için 8 Mart Dünya Kadınlar günü etkinlikleri çerçevesinde "İşte KADIN" adıyla bir dergi yayınladı. "İş kadınlarının iş hayatları" ve "Dünden Bugüne İş Kadını" konularının işlendiği dergide, TOBB Kadın Girişimciler Kurulu haberinin yanı sıra Çorlu TSO kadın üyelerinin yazıları ve şiiirleri yer aldı. Ayrıca, Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası, 15 Mart 2008'de Marka Danışmanı ve Kariyer Koçu Yasemin Sungur'un eğitmen olarak sunumunu yaptığı "Girişimci ve Üretken Kadınlar için Kariyer Koçluğu" eğitimi gerçekleştirdi. 9 Nisan'da da sunumunu tiyatro ve devlet sanatçısı Dilek Türker'in yaptığı "Cumhuriyet Kadınları" başlığı altında bir teatral söyleşi yapıldı.

Çorlu TSO Başkanı Tarkan Ersin, ülkelerin gelişimde kadınların rolünü, yönetimimizde daha fazla sayıda ve aktif görevde yer alır."



önemi üzerine durarak şu açıklamayı yaptı: "Dünya üzerinde kadına önem veren toplumların hem sosyal açıdan hem de ekonomik açıdan gelişmelerinin son derece hızlı olduğunu görmekteyiz. Kadınlarını eğitemeyen, iş dünyasından ve sosyal dünyadan uzak tutulan toplumlarında gelişemediklerini ve bir kısır döngü içerisinde her geçen gün çağdaş toplum olmaktan uzaklaştıklarını gözlemlemekteyiz. O yüzden Türkiye olarak; önce kızlarımızın iş hayatında daha aktif rol almalarını hedeflemeliyiz. Bizde Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetimi ve Meclisi olarak; Çorlu'muzda kadınlarımızın daha sosyal olmalarını hedeflemekte ve bu doğrultuda her türlü girişimi desteklemeliyiz. Diliyoruz ki; gelecekte daha fazla kadın üyemiz olur ve hatta odamız meclisi-

## ABD Ticaret Müsteşarı Adana TO'yu ziyaret etti

Adana Ticaret Odası (ATO), ABD Ticaret Müsteşarı James Fluker, Adana Konsolosu Eric Green, Müsteşar Yardımcısı Serdar Çetinkaya ve Konsolos Yardımcısı Mutlu Sevinç tarafından ziyaret edildi. ATO Yönetim Kurulu Başkanı Şaban Baş, Başkan Yardımcısı Ali Münif Yeğenağa ve Genel Sekreter Ahmet Nevruz ile görüşen Müsteşar Fluker, 60 ABD firması temsilcisinin 14-16 Nisan 2008 tarihleri arasında İstanbul'da düzenlenen, "Trade Winds Europe" konferansı kapsamında Türkiye'ye geleceğini söyledi. Konferansa katılacak ABD firmalarının değişik sektörlerde faaliyet gösterdiklerini ve Türkiye'de iş yapma arzusunda olduklarından kendi alanlarında uzmanlaşmış distribütör, temsilci veya yatırımcı arayışı içerisinde olduklarını kaydeden Fluker, konferansa katıl-



mak isteyen Adanalı sanayici ve işadamlarının katılım formu ve geniş bilgiye ([http://www.buyusa.gov/turkey/tr/trade\\_winds\\_europe\\_2008.html](http://www.buyusa.gov/turkey/tr/trade_winds_europe_2008.html)) sayfasından ulaşabileceklerini söyledi.

ATO Başkanı Şaban Baş da, Adanalı işadamlarına, "Trade Winds Europe" konferansına katılmaları konusunda çağrıda bul-

nacağını ve oda olarak çalışma yapacaklarını belirtti. Fluker ve beraberindeki heyete, Adana ve Çukurova ekonomisinin tanıtımı ve Yumurtalık Serbest Bölgesi'ndeki gelişmeleri kapsayan bir sunum gerçekleştiren Baş, ATO tarafından önümüzdeki dönemde üçüncü kez gerçekleştirilecek Uluslararası Ekonomik İşbirliği Forumu konusunda da bilgi verdi.

ABD'li iş adamlarını Forum'a davet eden Şaban Baş, "Sizlerin ABD'deki yatırımcı ve işadamları ile aramızda bir köprü oluşturacak şekilde destek ve yardımlarınızı bekliyoruz. Bölgemizde şu anda özellikle tarım, sanayi ve enerji sektörlerinde önemli yatırım fırsatları bulunmaktadır. ABD ile aramızdaki dostluk ve müttefik olma bağlarının daha da artması bakımından bu tür yatırımların önemli gelişmeler sağlayacağı kanaatindeyim" dedi.



## Çarşamba TSO üyelerine fatura kartı dağıtıldı

Çarşamba Ticaret ve Sanayi Odası (ÇTSO), üyeleri adına düzenlediği, özellikle, mal ve hizmet alımlarında kullanabilecek, fatura kartlarının dağıtımına başladı.

Mart ayı itibarıyla dağıtımına başlanan fatura kartlarının, ön yüzünde, 19.yüzyılın ilk yarısında Yeşilirmak üzerine inşa edilen ağaç köprüünün fotoğrafı, arka yüzünde ise firma bilgilerinin bulunduğu Çarşamba TSO Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Kefeli, şu açıklamayı yaptı: “Üyelerimizden gelen talepler doğrultusunda yaptığımız çalışmalar sonucunda düzenlettirdiğimiz fatura kartları özellikle mal ve hizmet alımlarında kullanılacaktır. Üyelerimizin bu tür ihtiyaçlarını karşılamak için oda olarak her zaman gereğini yapmaktayız.”



## Hayrabolu TSO “Aktif İstihdam Tedbirleri Projesi” hazırlıyor

Hayrabolu Ticaret ve Sanayi Odası, “Aktif İstihdam Tedbirleri Hibe Planının Uygulanması” konulu konferans düzenleyerek, Hayrabolu Ticaret ve Sanayi Odası, Hayrabolu Organize Sanayi Bölgesi ve Hayrabolu Cumhuriyet Mesleki Eğitim Merkezi Müdürlüğü ortaklığında Avrupa Birliğine sunulmak üzere hibe planı çerçevesinde “Tarım Makineleri Teknik Eleman Eğitim ve İstihdam Projesi”ni hazırlamaya başladı.



Hayrabolu TSO Başkanı Hasan İrtem konu ile ilgili yaphrere açıklamada projeye ilgili bilgi verdi: “Kentlerdeki genç işsizliği kırsaldakine göre daha yüksek olup ele alınan bölge genelinde de, bir meslek sahibi olmamış genç nüfus arasında ciddi bir işsizlik hüküm sürmektedir. Alınan eğitimin yetersiz kalması, işgücü piyasasından kopuk oluşu ya da alınan eğitimle elde edilen niteliklerin işgücü piyasası talepleriyle örtüşmemesi bunun diğer nedenleridir. Hayrabolu genelinde tarım makineleri imalat sektörü ileri seviyede olup bu alanda önemli derecede yetişmiş eleman açığı bulunmaktadır. Ancak yeterli düzeyde spesifik eğitim altyapısı olmadığından işgücü talebi karşılanamamakta, sektörel bazda mevcut potansiyel kullanılmamaktadır. Projenin uygulanması ile birlikte mesleksiz ve işsiz gençlere makine imalatı konusunda meslek eğitimleri ve Hayrabolu'daki makine imalatçı firmalar nezdinde sağlanacak ara teknik eleman istihdam destekleri ile bir meslek edinmeleri, istihdam edilebilirliklerinin artması ve bir işe yerleştirilmeleri sağlanacak. Bu kişilerin yerleştirildikleri işyerlerinde üretime sağlayacakları profesyonel teknik katkı ile bu firmaların verimlilikleri artacak ve artan verimlilikle birlikte kârlılıkları artacak ve bu firmalar yeni yatırımlara girerek yeni iş olanakları yaratacak ve istihdama daha da katkıda bulunacaklardır.”

## GTO Paydaş Analizleri Toplantısı'nı gerçekleştirdi

Gebze Ticaret Odası (GTO) Paydaş Analizi Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Antalya ve Bayramoğlu'nda yapılan Arama Konferansı'nın devamı niteliğinde olan toplantıda, Paydaş Analizi hakkında bilgilendirme yapıldıktan sonra, katılımcılar GTO'nun paydaşlarını belirledi.

TULIP Eğitim ve Danışmanlık firmasından Gülen Utku'nun yönettiği toplantıya, Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Başaran, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdullah Akpınar, Meclis Başkan Yardımcısı H. Umrhan Nargül, Yönetim Kurulu Üyeleri Hasan Tahsin Tuğrul, Murat Adar ve Özcan Dal, Genel Sekreter Seyfettin Biçici ve Genel Sekreter Yardımcıları Uğur Ötekan ve Kemalettin Köse, Daire Müdürü Tülün Çoban ve Basın Halkla İlişkiler Servis Görevlisi Emrah Çamur katıldı. Paydaş Analizi hakkında bilgilendirme yapan Gülen Utku, Antalya'da ve Bayramoğlu'nda GTO ve Gebze ticareti hakkında belirlenen güçlü ve zayıf yanların daha genel konular olduğunu, ticaretin zaten soyut bir kavram olmasından dolayı bunların somuta indirgenmesi gerektiğini vurguladı. Somuta indirgendiğinde daha güçlü ticaret stratejilerinin ortaya çıkacağını da sözlerine ekleyen Utku, bunun stratejik planlama açısından kritik öneme sahip olduğunu söyledi.



GTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Başaran ise, güçlü ve zayıf yanların belirlenmesinde meslek komitelerinin de devreye alınarak, daha somut sonuçların çıkabileceğini ve çalışmaya sektörler hakkında çok önemli girdilerin sağlanarak daha iyi neticeye ulaşılabileceğini ifade etti. Başaran bu sayede soyut kavramların tabana indirgenerek, somut sonuçların alınabileceğini de sözlerine ekledi. Yapılan bilgilendirmelerin ardından GTO'nun paydaşları belirlendi. Belirlenen paydaşlar, oda için sahip olunan önem dikkate alınarak önceliklendirildi.

## İlgın Ticaret Odası “Ticaret ve Pazarlamaya Katkı” semineri gerçekleştirdi

İlgın Ticaret Odası'nda ticaret ve pazarlamaya katkı sağlamak amacıyla “Pazarlama” konulu seminer düzenlendi. Prof. Çağatay Ünüsan ve iletişim bilimi uzmanı Yardımcı Doç. Hüseyin Altunbaş tarafından verilen seminer öncesi, İlgın Ticaret Odası Başkanı İbrahim Gezgin gelişen teknoloji ve iletişim dünyasında pazarlamanın ve müşteri memnuniyetinin önemi üzerine bir konuşma yaptı. Gezgin, “Müşteri ihtiyaçlarını, pazar eğilim-



lerini yeterince algılayabilme, satacağı ürünü buna göre arayabilme, firma yapılanmasında bu değişikliklere hızlı bir şekilde uyum sağlama, bütün firmalar için bir sorumluluk olmaktadır” dedi.

İlgın Ticaret Odası Başkanı Gezgin, teknolojik gelişmelerin akıl almaz bir hızla ilerlediği günümüzde, tüketicilerin ürün ve hizmet ihtiyaçlarını karşılamak için faaliyet gösteren firmaların yaptıkları yenilikleri de aynı hızla tüketicilere sunma zorunluluğunu beraberinde getirdiğine dikkat çekerek şöyle konuştu: “Kuruluşlarımızın ayakta kalabilmeleri ve başarı ile faaliyetlerine devam edebilmeleri kendi sektörlerinde söz sahibi olabilmeleri ancak gelişim ve değişim sürekliliği ile mümkün olabilmektedir. Değişim ve yeniliğin öncülüğünü yapanlar bugünle birlikte gelecekteki varlıklarını da güvence altına almaktadırlar.”

Müşterinin zor kazanılan bir şey olduğunu vurgulayan Gezgin, koşulsuz müşteri memnuniyetiyle beraber sadık müşteri port-



föyü oluşturmaya yönelik yeniliklerin sürekli olmasının zorunluluğu üzerinde durarak “Genelde işletmeler müşteri elde etmek için büyük zahmetlere katlanır ve müşteri elde edildikten sonra ilişki monotonlaşır. Bu müşteri kendi haline bırakılır, yeni müşteri kazanılmaya yönelir. Müşteri öneminin giderek arttığı günümüzde, misyonu her zaman daha fazla müşteriye erişmek olan, eldeki kazanılmış müşteriye 'cepte' bilen işletmelerin, müşteri adedinde büyüme ve kâr oranını artırma sevdası altında işletmenin ufuksuzluğunu göstermektedir” dedi.

## Malatya yatırımcılar için cazibe merkezi oluyor

Malatya Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO) Başkanı Hasan Hüseyin Erkoç, Malatya ekonomisinin ağırlıklı olarak tarıma dayalı gıda ve tekstil sanayisine bağlı olarak gelişme gösterdiğini söyledi. Malatya'da gıda alanında kayısı işleme ve paketleme tesisleriyle un, bulgur ağırlıklı olarak faaliyet gösterirken, süt ve süt ürünleri işlemede de yeni yatırımlar olduğuna dikkat çeken Erkoç, “Kuru kayısıda Türkiye üretiminin yüzde 95'i ve dünya üretiminin yüzde 85'i ilimize aittir. Gıda ve kayısı sanayisini işleyen 240, tekstil sanayisinde ise 91 firmamız bulunmaktadır. Bu sektörlerin genel hatlarıyla sorunu ise; teşvik belgesinin alınması sırasında



ve bilahare desteklerden yararlanma sırasındaki bürokrasidir. Bu bürokrasi, karışık mevzuata hâkim olamayan yatırımcı için önemli sıkıntılar oluşturmaktadır. Bizim anlayış ve inancımıza göre en güzel yatırım insana yapılan yatırımdır. İnsana yapılan yatırımın en güzeli de eğitime yapılan yatırımdır. Malatya Ticaret ve Sanayi Odası olarak KOBİ'lere çeşitli eğitim hizmetleri vermekteyiz. KOBİ'ler için 2007 yılını eğitim yılı ilan ettik. Bu çerçevede bazı projelere ağırlık verdik” dedi.

Malatya TSO Başkanı Erkoç açıklamasında Kayısı Yetiştiriciliği ve Pazarlama Projesi (KAYEP), Rekabetçi Kaplanlar, Milli Produktivite Merkezi Çalışmaları, Çiftçi Örgütlerinin Güçlendirilmesi Eğitim Projesi olarak sıraladığı projelerin Avrupa Birliği Hibe Destekli Projeler kapsamında oda tarafından yürütüldüğünü belirtti.

Malatya'daki KOBİ'lerin devlet destek ve teşviklerinden yararlanmaları için Yatırım Rehberi, web sitesi hazırladıklarını ifade eden Erkoç, yurtiçindeki sektörel fuarlara KOBİ'lerin



gelişmeleri izlemeleri için ziyaretler yapıldığını, 2007 yılı içinde Mersin Tarım ve Gıda Fuarına 25 kişilik, İkinci Irak Uluslararası Sanayi ve Ticaret Fuarına 50 kişilik bir heyetle katıldıklarını söyledi. Erkoç, özel sektörün yatırım yapması için Malatya'nın avantajlarını sıralayarak “Malatya, teşvik kapsamında ve yeni yatırımlar için 20 yıllık sanayi parseli hazır hale getirildi. Cazibe merkezi olma özelliğini taşıyan Malatya, kalkınma yolunda üstlendiği misyonunu en iyi şekilde sürdürmektedir” dedi.

## İş Bankası ETSO kredi protokolü imzalandı

Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) ile Türkiye İş Bankası arasında kredi protokolü imzalandı. ETSO toplantı salonunda düzenlenen imza töreninde konuşan ETSO Başkanı Muammer Cindilli, Türkiye İş Bankası ile imzalanan kredi protokolünün, Erzurumlu girişim ve sanayicilere büyük katkı sağlayacağını söyledi. İş Bankası ile imzaladıkları kredi protokolünün, tarım, hayvancılık ve iç ticaret gibi geniş bir ağı içine aldığını ifade eden Cin-



dilli, oda olarak Erzurum ekonomisinin gelişmesi için çaba sarf ettiklerini vurgulayarak Türkiye'nin şu anda çok ciddi badirelerden geçtiğini belirtti. Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Cindilli, yüz milyar dolarlık borcu olmasına rağmen, Türk ekonomisinin temel direğinin özel sektör olduğunu söyledi. Cindilli, "Dışarıdan bakıldığında çok olumsuzluklar yaşandı, kredi notu düştü. Buna rağmen çok önemli bir deprem yaşanmadı. Çünkü çok dinamik bir özel sektör var Türkiye'de" diye konuştu.

Türkiye İş Bankası Genel Müdürü Ersin Özince, imza töreninde yaptığı konuşmada, İş Bankasının kuruluşundan bugüne kadar, ülkedeki ticaret ve sanayinin gelişmesi için kaynak sağladığını söyledi. Bankanın ulusal kimliğiyle ülke ekonomisinin büyümesine öncülük ettiğini ifade eden Özince, "Erzu-



rum'daki bankacılık hizmetlerinin yüzde 25'ini gerçekleştiriyoruz. Erzurum'daki kredilerin dörtte birini biz veriyoruz. Bu Türkiye ortalamasının üzerinde. Erzurum'un mevduatından yüzde altı pay alıyoruz. Bizim için önemli olan, kuruluş prensibimiz olan ticaretin ve sanayinin gelişmesine öncülük etmektir" diye konuştu. Konuşmaların ardından kredi protokolü ETSO Başkanı Cindilli ve Türkiye İş Bankası Genel Müdürü Özince tarafından imzalandı.

## Denizlili sanayiciler REACH konusunda bilgilendirildi

Denizli Sanayi Odası (DSO), İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) ile ortaklaşa düzenlediği seminerde, üyelerini REACH süreciyle ilgili olarak bilgilendirdi. Denizli Sanayi Odası Toplantı Salonu'nda gerçekleştirilen seminerde, Denizlili sanayiciler, kimya, demir-çelik, maden, metal, alışımlar, otomotiv, kırtasiye gibi pek çok sektörde ihracat yapan firmaları etkileyecek REACH sürecine yönelik sorularına yanıt buldu. Ayrıca seminerde Türk ihracatçısına kendilerini bekleyen büyük tehlikeye karşı hazırlıklı olmaları doğrultusunda uyarı yapıldı. Seminerin açılış konuşmasını yapan DSO Başkan Yardımcısı Gültekin Okay Salgar, "REACH nedeniyle kimyasal madde, müstahzar ihraç eden firmalarımızı, ithalatçı firmalarımızı zorlu bir süreç bekliyor. Avrupa Birliği'ne ihracat yapan neredeyse tüm firmalarımızı etkileyecektir. Çok iyi hazırlanmamız gerekiyor" dedi.

İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri Raportör Yardımcısı Ali Harun Özdişik ise, seminerde Denizlili sanayicilere REACH'in amacı, bu süreçte önemli aşamalar, Türk ihracatçısının REACH sürecindeki durumu ve bu konudaki bilgi kaynakları hakkında detaylı bilgi verdi. Özdişik, "AB'de üretilen ve AB üyesi olmayan ülkelerden birliğe ithal edilen kimyasal maddeleri düzenleyen REACH Tüzüğü ile ilgili olarak ilk uygulama 1 Haziran 2008 tarihindeki ön kayıtla başlıyor. Ülkemiz ihracatının AB pazarına girişte engellerle karşılaşmaması için ise ön hazırlıkların zamanında tamamlanması büyük önem taşıyor. REACH Tüzüğü, sadece AB'ye yaptığımız üç milyar doların üzerindeki kimya ihracatını etkilemiyor. Kimyasal madde içeren bir ürün ihraç ediyorsanız ve miktarı yılda bir tonu aşıyorsa, bu kimyasal maddenin de kayıt altına alınması gerekiyor" diye konuştu.



## “Rekabet Politikaları Ve Uygulamaları” toplantısı

Kayseri Sanayi Odası (KAYSO) tarafından Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım, Rekabet Kurulu Üyeleri ve kurum mensuplarının katılımı ile “Ekonomik ve Sosyal Hayatın Gelişmesi Açısından Rekabet Politikaları Ve Uygulamaları” konulu toplantı düzenlendi. Toplantının açılış konuşmasını yapan Kayseri Sanayi Odası (KAYSO) Başkanı Mustafa Boydak, günümüzde birçok ülkede kaynakların dağılımının piyasa mekanizması aracılığıyla gerçekleştiğini belirtti. Boydak, piyasa mekanizmasının kaynak dağılımını mümkün olan en yüksek toplumsal refaha ulaşacak biçimde gerçekleştirebilmesinin, rekabet koşullarının var olup olmadığına bağlı olduğunu söyledi.

“Rekabet politikaları, eksik rekabet ortamında meydana gelebilecek toplumsal refah kayıplarını azaltmada ve önlemede en etkin olduğuna inanılan politikalar demettir” diyen Boydak, rekabet politikasının temel felsefesini ise oyunun kurallarının belirlenmesi ve kurallara uymayan davranışların cezalandırılması olarak açıkladı.

Rekabet politikasının temel amacını; “Açık ve rekabetçi bir yapı sağlanması yoluyla

mevcut kaynakların dengeli ve etkin bir şekilde dağıtımını ve kullanımını sağlamak ve bu şekilde ulusal refahı en üst düzeye çıkarmaktır” şeklinde açıklayan Boydak, rekabet politikasının üç temel müdahale alanında yoğunlaştığını belirtti.

Kayseri sanayisinin yaklaşık 55 yıldır özel sektörün girişimleri ile büyük bir ilerleme kaydettiğini açıklayan Boydak, “Geçen yıl itibarı



ile Kayseri olarak bir milyar 247 milyon dolar ihracatımız var. Oda olarak üyelerimize teknolojiyi yoğun işlere yönelmelerini her fırsatta dile getiriyoruz. Sadece sanayi şehri değil, etrafındaki 12 vilayete adeta ticari başkentlik yapan Kayseri'nin hizmetler sektörünün de geliştiği bir il olması lazım. Yabancı yatırımcılar içinde cazip bir bölge olan Kayserimiz bundan sonra da üretmeye devam edecek. Bu dönemde biraz daha katma değerimizi artırmanın gayreti içerisinde olacağız. Elbette sorunlarımız var ama Türkiye'nin büyümesine paralel olarak bizde büyümemizi sürdüreceğiz” şeklinde konuştu.

Daha sonra kürsiye gelen Rekabet Kurumu Başkanı Prof. Dr. Nurettin Kaldırım, rekabetin, kayırmacılık, kestirmeden köşeyi dönme, haksız kazanç, kolay yoldan kâr elde etme unsurlarının karşısında olduğunu vurguladı. Bir toplumda rekabetin gerçek manada kurumsallaşması için hürriyet, bireysel sorumluluk ve inisiyatif meselesinin yeterince somutlaşması gerektiğine işaret eden Kaldırım, ekonomik ve sosyal hayatın gelişmesi açısından rekabetin önemli sonuçlar doğurduğunu söyledi.

## Tarımsal işletmelerimizin arazi sorunu

Tarsus Ticaret Borsası (TTB) Başkanı Bekir Kaya yaptığı tarımla ilgili açıklamada şunları söyledi: “Ülkemizde genelinde olduğu gibi ilimizde de tarımsal işletmeler küçük ve çok parçalı yapıdadır. Özellikle ilçemiz Tarsus da bulunan tarımsal işletmelerin tamamı aile işletmesi özelliğindedir. İlçe Tarım Müdürlüğümüzden aldığımız 2006 yılı verilerine göre ilçemiz genelinde kullanılabilir tarım alanı 966.840 dekadır. Mevcut tarımsal işletme büyüklükleri dikkate alındığında ilçemizdeki aile işletmelerinin sahip olduğu arazi miktarları 20-49 dekar ile 50-99 dekar arasındadır.

Türkiye genelinde olduğu gibi ilçemizdeki tarım işletmeleri de, hızlı nüfus artışı ve artan nüfusun tarım dışı sektörde istihdam edilmesi zorunluluğuna karşılık, bu sektörlerde iş gücü talebinin nüfus artışına uygun düzeyde artırılamaması; tarımın gelişim hızının nüfus artışını karşılamada yetersiz kalması ve miras yoluyla arazilerin bölünmesi gibi nedenlerle giderek küçülmüştür.

Tüm Türkiye’de olduğu gibi ilçemizdeki tarımsal işletmelerin küçük ve dağınık olması, söz konusu işletmelerin girdi, finansman, teknoloji, bilgi ve pazarlara erişimlerinin yeterli olmamasını, pazarlama kanallarında aracı kademelerin çok sayıda olması, üreticilerin iç ve dış



piyasalara yönelik ürün taleplerini ve fiyatları yeterince takip edememeleri gibi nedenlerle arızın bazı ürünlerde yüksek, bazı ürünlerde ise düşük seviyelerde gerçekleşmesini, bunun sonucunda arz ve talep dengesinin kurulmamasını, fiyatlarda ve üretici gelirlerinde istikrarın sağlanamaması gibi nedenleri de kaos ortamına yaratmaktadır. Bu durumdan dolayı 29 Haziran 2004 tarihinde TBMM’nde Üretici Birlikleri Kanun Tasansı kabul edilerek yürürlüğe girmiş olmakla beraber tarım sektöründe yaşanan yapısal ve kurumsal sorunlar, tarımsal politikaların etkin olarak yerine getirilememesi gibi nedenlerle kanunun işleyişi tam olarak anlaşılmadığı gibi halen yaşanan handikaplar da devam etmektedir.

Ayrıca, işletmelerin küçük ve çok parçalı oluşu işletmelerde önemli sermaye sorunu yaşatmaktadır. Küçük olan işletmeler hem geçimlerini sağlayacak, hem de üretime ayıracak gelirden yoksun oldukları için tarım kesimi çok büyük ölçüde sermaye sıkıntısı yaşamakta, bu da hem üretimi kısıtlamakta, hem de sosyal sorunlar yaratmaktadır. Diğer bir sorunda, tarımsal arazilerdeki tarım topraklarında mülkiyet sorunu yaşanmasıdır. Bu durum, korkunç bir sosyal adaletsizliği de ifade etmektedir.”

## Ambalaj Atıklarının Kontrolü Yönetmeliği çevreyi koruyor

**Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası** Başkanı Dr. Şükrü Vural, oda üyelerinin Ambalaj Atıklarının Kontrolü Yönetmeliği kapsamında yükümlülüklerini yerine getirmeleri çağrısında bulundu. Yönetmelik kapsamında, ülke genelinde faaliyette olan ambalaj üreticisi işletmelerin Çevre ve Orman Bakanlığı'nın sistemine kayıtlı olmaları gerektiğini hatırlatan Vural konuya yönelik şu açıklamayı yaptı:

“Yönetmelik kapsamında üye firmalarımızın hakkının gözetilmesi ve yönetmelik kapsamında kayıt altına alınması işlemlerinin başlatılması Çevre ve Orman Bakanlığı'na istenmektedir. Böylece ilgili firmalar kayıt altına alınacak ve piyasa



sada eşit şartlar altında çevresel kriterleri ve yasal yükümlülüklerini sağlayacak şekilde çalışacaklardır. Üç yıldır uygulamada olan yönetmelik kapsamında işletmelere yaptırım uygulanmamış olup bu süreç sisteme kayıt ve adaptasyon olarak düşünülmüştür. Ancak 2008 yılı içerisinde 2872 Sayılı Çevre Kanunu doğrultusunda yaptırım uygulanmaya başlanacaktır. Ambalaj üreticileri ve piyasaya sürenlerin (ekonomik işletmeler) tamamının kayıt altına alınması ve haksız rekabetin önlenmesi gerekmektedir. Ekonomik işletmelerin kayıt altına alınabilmesi için Çevre ve Orman Bakanlığı'na müracaat etmeleri gerekmekte olup aksi takdirde müracaatta bu



lunmayan işletmelerin 2872 Sayılı Çevre Kanunu doğrultusunda cezai müeyyide uygulanacaktır. Bu doğrultuda ambalaj üreticisi ve piyasaya süren Oda üyelerimizin Ambalaj Atıklarının Kontrolü Yönetmeliği kapsamında yükümlülüğünü yerine getirmesi [www.atikyonetimi.cevreorman.gov.tr/ambalaj](http://www.atikyonetimi.cevreorman.gov.tr/ambalaj) adresinden temin edecekleri bilgiler doğrultusunda müracaatlarını yapmaları gerekmektedir.”

## Kırşehir TSO ve Denizbank'ın kredi anlaşması gerçekleşti

**Kırşehir Ticaret ve Sanayi Odası** ile Denizbank Kırşehir Şubesi tarafından, odaya kayıtlı işletmelerin kredi talebinin anında gerçekleştirilmesi için protokol imzalandı.

Ticaret ve Sanayi Odası Toplantı Salonu'nda gerçekleşen imza törenine Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mehmet Çopuroğlu, Denizbank Orta Anadolu Bölge Müdürü Burak Bozkaya, Denizbank İşletme Bankacılığı Orta Anadolu Bölge Satış Müdürü Ömer Bilgiç ve Denizbank Kırşehir Şube Müdürü Aysel Altuntaş katıldı.

Hazırlanan protokolü imzalamadan önce konuşan Denizbank Kırşehir Şube Müdürü Aysel Altuntaş, Denizbank'ın işletmelerin finansal ihtiyaçlarına çözüm üretirken, iş sahibinin bireysel yaşamını da kolaylaştırmayı hedeflediğini söyleyerek, “Yurt genelindeki ticaret ve sanayi odaları ile özel protokoller im-



zalarak oda üyesi işletmelere ve işletme sahiplerine avantajlı koşullarla finansman imkânı sağlayan Denizbank İşletme Bankacılığı, 5 Mart 2008 tarihi itibarıyla Kırşehir Ticaret ve Sanayi Odası ile protokol imzaladı. Tüm işletmelere 'Destek Bizden, İlerlemek Sizden' diye sesleniyoruz. Protokol çerçevesinde oda üyesi işletmelere üç aydan 36 aya kadar vade ve özel faiz oranları ile eşit taksitli kredi ayrıca, odaya kayıtlı işletmelerin uzun vadeli işletme sermayesi ihtiyacının finanse edilmesine yönelik olarak 72 aya kadar üç ay ödemesiz dönem opsiyonlu 500 bin YTL'ye kadar 'Sermayenize Destek Kredisi' imkânı sunuyoruz. Bu kredilerden yararlanmak isteyen işletmelerin, üyesi buldukları Kırşehir Ticaret ve Sanayi Odası'na veya Denizbank'ın Kırşehir Şubesi'ne başvurmaları yeterli olacaktır” dedi.

Türkiye'de ilk kez işletme müşterilerine özel kredi değerlendirme modelini Denizbank'ın devreye aldığı söyleyen Altuntaş, “Denizbank İşletme Bankacılığı, gelen her türlü kredi talebine en geç 72 saat içinde cevap veriyor. Yeni modelde işletmelerin sadece finansal verilerini değil, ticari itibarları ile kriterlerini de değerlendirme sistemine dahil eden Denizbank, bu sayede işletmelerin kre-



di başvurularında ki kabul oranını yüzde 80'in üzerine çıkardı” dedi.

Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mehmet Çopuroğlu da, bankalarla yapılan anlaşmalar sayesinde, odalarına kayıtlı işletmelerin daha kolay kredi alabileceklerini belirterek, “Kırşehir Ticaret ve Sanayi Odası olarak, üyelerimizin işletmelerini daha ileri noktalara taşımaları ve gerekli kredi taleplerini karşılamak için bankalarla sürekli diyalog içinde oluyoruz. Bu anlamda, Denizbank ile görüşmeler yaptık ve işletmelerimize kolay kredi temini için protokol imzaladık. Protokol gereği üyelerimiz bu bankadan kredi talep ettiğinde 72 saat sonra cevap alacak” dedi. Yapılan konuşmaların ardından, Denizbank Kırşehir Şube Müdürü Aysel Altuntaş ve TSO Başkanı Mehmet Çopuroğlu tarafından protokol imzalandı.