Hazırlayan: **Gülder DEMİR**
gulder.demir@dunya.com

Otomotiv sanayisinin en önemli yardımcı sanayilerinden biri olan kalıp sektörü, en büyük müşterisi konumundaki otomotiv sanayisinin rekor kırdığı 2010 yılını rekor büyüme ile kapattı. Türk kalıpçılık sektörünün Avrupa ülkeleriyle yarıştığını belirten **Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Özoğul,** Türkiye'nin gelecekte dünyanın en önemli kalıp tedarik merkezi olacağına dikkat çekti.



Türkiye dünyanın en önemli **kalıp tedarik merkezi** olacak

Kalıp sektörü, sanayi üretiminin temelini oluşturuyor. Öyle ki seri üretimi yapılan hemen her şeyin üretilmesi için kalıba ihtiyaç duyuluyor. Otomobilden cep telefonuna, çatal kaşıktan kaleme, en teknolojik ve karmaşık cihazlardan en basit aletlere kadar akılınıza ve hayalinize gelen her ürün için kalıp gerekiyor. Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Özoğul, Türkiye gelecekte otomotiv üretimi konusunda önemli merkezlerden biri olacağını vurgulayarak şöyle konuştu:

"Kalıp olmadan üretim olmaz. Kalıp, standart ve düşük maliyetli üretimin en temel ekipmanıdır. Özellikle otomotiv imalat sanayine yönelik yapılan yeni yatırımlar, kalıba olan ihtiyacı artırmaktadır. Herhangi bir aracı üretmek için montaj hattı kadar montaj hattını destekleyecek yan sanayi de gerekiyor. Sorunsuz yan sanayi için de kaliteli kalıp lazım. 2000'li yıllarda otomotiv sanayinde yaşanan hızlı gelişim sürecinde ihtiyaç duyulan kalıpların büyük kısmı, yerli kalıp sanayi o dönemde yeterli kapasite ve kabiliyete ulaşmadığı için, yurt dışından yüksek fiyatlarla tedarik edildi. Adetler ve modeller arttıkça montaj hatlarını destekleyecek olan yan sanayici istenilen kalite ve fiyattaki kalıba ulaşmak için yerli üreticilere yöneldi. Bu süreçte yerli kalıp üretimi teknoloji ve kalifiye eleman yatırımlarını rakiplerinin düzeyine çıkararak Avrupa'nın sayılı üreticileri arasına girdi. Dünyada üretilen kalıpların % 70'i otomotiv sektöründe kullanılıyor. Bu çok önemli bir rakam. Son dönemde artan talep ile kalıp imal eden orta ve büyük ölçekli firmalarımızın kapasiteleri doldu, 2010 yılında büyük oranda kendi imkânlarımızla hem makine-teçhizat hem de istihdam artışına yönelik yatırım yaptık. 2011 yılının ilk 6 ayı, kesinleşmiş siparişler ile doldu. Bu siparişlerin % 60'ı ihracata yönelik projeler. 2011 yılının ikinci 6 aylık dönemi için verilen tekliflerin görüşmeleri de devam ediyor."

UKUB Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Özoğul, dünyanın en önemli kalıp tedarikçileri olan Avrupa ülkelerinin krizde ağır darbe aldığını, bu nedenle imalat sanayisi gelişmiş ülkele-

rin yüksek maliyetlerden dolayı arayış içerisinde olduğunu ifade ederek, "Bu süreçte Türkiye, dünyanın kalıp tedarik merkezi haline gelme şansına sahip. Türk kalıpçıları sadece, Ford ve Renault markalarına kalıp üretmiyor. Mercedes'in süper lüks otomobili Maybach, BMW ve Porsche markalarının da kalıpları Türk kalıpçıları tarafından üretiliyor. Kapasitemizi artırabilirsek dünyanın en önemli kalıp tedarik merkezi olabiliriz" dedi. Lüks otomobil kategorisine giren Porsche Cayanne, BMW 5. ve 7. serisi için hem sac hem kalıp üretimi yapan kalıpçılarımız olduğunu anımsatan Özoğul şöyle devam etti:

"Türkiye ve Avrupa'daki kalıpçıların arasında teknoloji ve kalite anlamında bir fark yok ancak tecrübe açısından birtakım eksikliklerimiz olabilir. Dünyada üretilen kalıpların % 70'i otomotiv sektöründe kullanılırken, Türk otomotiv sektörü kalıp ihtiyacının % 80'ini yurt dışından temin ediyor. Türkiye'de özellikle 2000'li yılların başından itibaren otomotiv sektörü ile paralel olarak büyüyen kalıp sektörü var. İç piyasanın ihtiyaç duyduğu tüm kalıpların Türkiye'den tedarik edilmesine ve kalıp ihracatının artırılmasına yönelik yapılacak her türlü çalışma için ana sanayi, yan sanayi ve eğitim kurumlarımız ile işbirliğine hazırız."





KALIPÇILIK İHTİSAS MERKEZLERİ OLMALI

Yurt dışından kalıp ithal edecek ana ve yan sanayi firmalarının satın alma sözleşmelerine kalıbın belli oranda Türkiye'de yapılması şartını ekledikleri anda yurt dışından bilgi ve teknoloji transferi başlayacağına dikkat çeken UKUB Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Özoğul, Kalıpçılık İhtisas Merkezi'nin kurulması üzerine görüşünü de şöyle dile getirdi:

"Kocaeli bölgesinde 17 tane sanayi bölgesi var ve Organize Sanayi Bölgesi'nde firmaların çoğunluğu otomotiv yoğunluklu çalışıyor. Burada her biri farklı alanlarda uzmanlaşmış; kimisi büyük kalıp, kimisi küçük kalıp kimisi orta boy kalıp, kimisi otomotivde kimisi başka sektörde çalışıyor ama bölgenin ihtiyacı olan kalıpların hepsini yapabilecek 20-30 firma kümeleşerek bir araya gelip, ortak kullanıma yönelik bir yatırım yaparak kalıp deneme teknoloji merkezi kurabilir. Burada kalıp firmalarının sürekli ihtiyaç duymadığı, senede birkaç saat veya birkaç yüz saat ihtiyaç duyduğu çok büyük ebatlı bir tezgâh ya da yatırım maliyeti yine çok yüksek olan çok hassas üç boyutlu ölçme cihazları, kalıp akış analizlerini en iyi şekilde takip etmek için çok pahalı yüz binlerce dolar tutarlı yazılımlar ortak kullanılabilir. Bir de kalıp deneme atölyesi kurulduğunda zaman, maliyet, para kaybının önüne geçilmiş olur. Avrupa'da gelişmiş diyebileceğimiz bütün ülkelerde 50-60 sene önce kurulmuş bu tür merkezler var. İspanya, Fransa, Kore, İtalya, Almanya, Portekiz'de var ama Türkiye'de yok. Türkiye'de kalıpçılığı geliştirmek, 1 milyar dolarlık hedefi yakalamak için olması gereken çalışmaların başında bu tür merkezleri oluşturmamız gerekiyor."

SEKTÖR BANKA KREDİSİ ALMADA SIKINTILI

UKUB Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Özoğul, TOBB'dan sektöre yönelik talebini ise şöyle ifade etti:

"Yurt dışındaki bankacılık sisteminde bir iş sözleşmesi imzaladığınızda bankalar sözleşmenizi teminat kabul edip kredi veriyor. Türk bankacılık sisteminde ise böyle bir şey olmadığı gibi bir taşınmazı teminat olarak göstermeniz gerekiyor. Genelde bir proje alındığında, bankadan kredi almak için iş yeri teminat gösterilip kredi alınıyor. KOBİ'nin elinde iş potansiyeli olsa bile o kredi borcunu kapatmadan herhangi bir bankadan ikinci bir kredi alamıyor. Dolayısıyla nakit ihtiyacını karşılayamadığı için iş yapamıyor, iş kapasitesi düşüyor. Bu aslında Türkiye'deki imalat sanayinin de sorunu ama kalıpçılık sektöründe daha önemli bir sorun olarak karşımıza çıkıyor. Çünkü kalıpçılık sektöründe ödeme sistemi otomotivden kaynaklı çok farklı. Türkiye'de kalıpçılık sektöründe genelde % 10-20 bir peşinat ile projeye başlanıyor. Özetle kalıp bitip, kalıptan parça çıkışı yapılıp, parça araç üzerine takılıp, onayı alınmadan paranızı alamıyorsunuz. Bu da yaklaşık bir yıl ve bu bir yıl içinde başka bir proje için kredi çekemiyorsunuz. Kalıpçılık sektörü olarak, TOBB'dan bankacılık sisteminde iş sözleşmelerinin teminat olarak kabul edilmesine yönelik bir çalışma yürütülmesini talep ediyoruz."