EKONOMİK FORUM
Sayı: 251



SİBER GÜVENLİK
GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRİYOR

PERAKENDE TİCARETİNDE **YENİ DÖNEM** > s.28

2015'TE KÜÇÜK EV ALETLERİ TASARRUF MERCEĞİNDE > s.52

YUNANİSTAN SEÇİMLERİNİ **KİM KAZANDI KİM KAYBETTİ?** > s.66



Darüşşafaka'ya bağış yapın, annesi veya babası hayatta olmayan binlerce çocuğumuzun eğitimine katkıda bulunun.

www.darussafaka.org | 444 1863

Darüssafaka
1863
CEMİYET



Hes Kablo,
iyi bir ustanın elinde sanata dönüşür.

Boydak

Kayseri : 352 207 4500
İstanbul : 212 393 8462
Ankara : 312 205 6001
hes.com.tr

HES KABLO

Güven veren teknoloji

EKONOMİK FORUM
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Aylık Yayın Organı

YÖNETİM
TOBB Yönetim Kurulu Adına Sahibi
M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

YAYIN KOORDİNATÖRÜ
Çetin Osman BUDAK

SORUMLU MÜDÜR
Azmi ÖZGÜR
TOBB Dumlupınar Bulvarı No: 252
Eskişehir Yolu / ANKARA
Telefon : (0312) 218 20 00
Faks : (0312) 219 40 90

EDİTÖR
Gülder DEMİR
gulder.demir@dunya.com
Telefon : (0212) 440 27 77

HAZIRLANMASINDA KATKIDA BULUNANLAR
Nart BOZKURT **(nart.bozkurt@tobb.org.tr)**
Recep ŞEN, Hakan GÜLDAĞ

GÖRSEL TASARIM
Eylem AKSÜNGER

FOTOĞRAF
Ender ÇEPEL, Mustafa KARACA,
Pınar SEZER YANIKGİL

EDİTORYAL HAZIRLIK
Ajans D
Dünya Süper Veb Ofset A.Ş.
100. Yıl Mahallesi 34204
Bağcılar/İSTANBUL
Telefon : (0212) 440 27 77

GÖRSEL DESTEK
- TOBB Basın Yayın Müdürlüğü
- Dünya Gazetesi Arşiv ve Dokümantasyon Servisi

REKLAM REZERVASYON
Mehtap YILDIRIM
Telefon : (0212) 440 28 39

BASKI
İstanbul Basım Promosyon
Basın Ekspres Yolu Cemal Ulusoy Cad.
No:38/A 34620, Sefaköy-İstanbul
info@istanbulprinting.com
Tel: (0212) 603 26 20

DAĞITIM
Tele Kurye Dağıtım ve
Kurye Hizmetleri AŞ
Merkez Mh. Kağıthane Cd. No: 29/1 34407
Kağıthane / İSTANBUL-TÜRKİYE

YAYIN TÜRÜ
Süreli, her ayın 15'inde yayımlanır

Sayı: 251

Ekonomik Forum'da yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe, TOBB'un resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Ekonomik Forum dergisi ayda bir yayımlanır. 15 bin adet basılır. Dergi ağırlıkla özel seçilmiş adreslere gönderilir. Abonelik için yeni taleplerin ***yayin@tobb.org.tr*** adresine yapılması gereklidir.

İÇİNDEKİLER



98

6 BAŞYAZI

HABER
8 YERLİ MALI ALANA %15 FİYAT AVANTAJI

HABER
10 VAN TSO MERKEZ DESTEK OFİSİ'NİN TANITIMI YAPILDI

HABER
22 G20 ÜLKELERİNİN BÜYÜKELÇİLERİ TOBB'DA BİR ARAYA GELDİ

SAĞLIK
24 UZUN ÇALIŞMA SAATLERİ, BEL VE BOYUN AĞRILARINA SEBEP OLUYOR

HABER
26 TOBB BAŞKANI HİSARCIKLIOĞLU, EFTA HEYETİ'Nİ KABUL ETTİ

HABER
27 TOBB'UN BAHÇESİNE ÇINAR AĞAÇLARI DİKİLDİ

HABER
33 EGE BÖLGESİ SANAYİCİLERİNİN GURUR GÜNÜ

FİNANSAL ANALİZ
36 KURUN EKONOMİ ÜZERİNDEKİ ETKİLERİ

HABER
40 BARTIN EKONOMİSİNE DEĞER KATANLAR ÖDÜLLERİNİ ALDI

TOBB ETÜ MED
42 TÜRKİYE İLE MALEZYA İLİŞKİLERİNDE YENİ DÖNEM

İŞ DÜNYASI
44 TÜRKİYENİN KÜRESEL GURURU: DENİZ TAŞIMACILIĞI VE GEMİ İNŞA SEKTÖRÜ
TOBB İMEAK Deniz Ticaret Odaları (DTO) Konseyi Toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ile Konsey üyelerinin katılımıyla TOBB Birlik Merkezi'nde gerçekleştirildi.

HABER
50 HİSARCIKLIOĞLU: "FİLYOS PROJESİ, TÜRKİYE'NİN ÇEHRESİNİ DEĞİŞTİRECEK"

HABER
51 HİSARCIKLIOĞLU: "FİLYOS VADİSİ PROJESİ TÜRKİYE'NİN ZENGİNLEŞME PROJESİDİR"

HABER
57 TOBB BAŞKANI M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU: "İNŞAAT SEKTÖRÜ TÜRKİYE EKONOMİSİNİN DİNAMOSU"

EĞİTİM
58 TOBB MECLİS ÜYELERİ BİLGİLENDİRME SEMİNERLERİ YOĞUN KATILIMLA SÜRÜYOR

ARAŞTIRMA
60 DÜNYA BANKASI'NDAN TÜRKİYE'YE REFORM ÇAĞRISI
Dünya Bankası'nın "Türkiye'nin Dönüşümü" başlıklı raporunda, yapısal reformlara hız verilmesi gerektiğine dikkat çekildi.

HABER
64 HİSARCIKLIOĞLU HAVZA, VEZİRKÖPRÜ VE TERME'DE İŞ İNSANLARIYLA BULUŞTU

HABER
65 28. BİLİM VE TEKNOLOJİ YÜKSEK KURULU TOPLANTISI YAPILDI

GÜNCEL
66 YUNANİSTAN SEÇİMLERİNİ KİM KAZANDI, KİM KAYBETTİ?

HABER
70 ÜRETEN SAMSUN'UN YILDIZLARI ÖDÜLLERİNİ ALDI

SEKTÖRLER
73 TOBB TÜRKİYE SEKTÖR MECLİSLERİNDEN HABERLER

HABER
78 TRABZON'DA "EKONOMİNİN YOLDIZLARI VERGİ REKORTMENLERİ ÖDÜL TÖRENİ" YAPILDI

UMEM
81 UMEM BECERİ'10 PROJESİ UYGULAMA ÖRNEKLERİ

HABER
86 RUSYA'DAKİ KRİZİ FIRSATA ÇEVİREBİLİRİZ

TOBB ETÜ
94 ÖZBEKİSTAN'LA YENİ DÖNEM TOBB ETÜ'DE ELE ALINDI

KÜTÜPHANE
96 Her yöneticinin okuması ve kütüphanesinde olması gereken kitapları tanıtıyoruz.

YENİ ÜRÜN
98 Piyasaya çıkan yeni teknolojik ürünler hakkında bilinmesi gerekenler.

113 TÜRKİYE'NİN GÖSTERGELERİ

119 DÜNYADAN İŞ TEKLİFLERİ

128 SELECT NEWS

KAPAK KONUSU

12 SİBER GÜVENLİK **GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRİYOR**



Günümüzde siber güvenliğin temelinde üç temel unsur yatıyor: Güvenli, farkında ve dirençli olma... Dolayısıyla tehdidin farkında olunması, kurumların dirençli olması ve işleri sürdürmek amacıyla güvenli bir ortam yaratılması gerekiyor. Bir kurumun, %100 güvenli olması mümkün olmasa da, bu üç temel özelliğe odaklanmak suretiyle siber tehditlerin etkilerini azaltarak ve potansiyel iş zararını en aza indirmek mümkün görünüyor.



101 **ODA VE BORSALARDAN HABERLER**

- ÇanakkaleTSO Yönetim Kurulu üyeleri, Eceabatlı üyeleriyle bir araya geldi,
- Kütahya ile Bosna Hersek arasında ticari köprü kuruluyor,
- Muğla Oda/borsaları Milas'ta toplandı,
- Bergama TODikili Belediyesi ile KOSGEB protokolü imzaladı,
- Keşan'da KOSGEB KOBİ Proje Destek Programı başladı,
- Edirne TSO selden zarar gören üyelerine elini uzattı,
- TSE ile Odaların işbirliği reel sektöre kazanç sağlıyor,
- İran Heyeti Erzurum TSO'yu ziyaret etti,
- Adanalı mobilyacılardan 1.3 milyon dolarlık ihracat,
- "Niğde Havaalanı İstiyor" kampanyası büyük ilgi gördü,
- Bodrum Boat Show'da yerini aldı,
- Marmaris TO, yeni projesiyle GEKA'dan %100 destek aldı,
- Bursa TSO'da "Güvenli İskele Semineri" yapıldı,
- Gazi,antep'te 6. GAPTARIM ve 11. GAP FOOD fuarları açıldı,
- Cenevre'deki Kurvaziyer Zirvesi'nden İzmir'e MSC müjdesi,
- Kocaeli TO 19 kişiye Girişimcilik Sertifikası verdi,
- Teknoloji Melekleri Projesi'nin ilk eğitimi başladı,
- TEB Trabzon Girişimcilik Merkezi açılıyor,
- "Ne Varsa Manavgat'ta Var" etkiliği büyük ilgi gördü,
- Tokat'tan Amasya'ya işbirliği ziyareti,
- Türk Mutfağının uluslararası ismi Hüseyin Özer Zile'de konferans verdi,
- Yalova yabancıların cazibe merkezi oldu.



DOSYA

28 **PERAKENDE TİCARETİNDE YENİ DÖNEM**

Perakende sektörü tarafından ısrarla istenen ve beklenen kanun önemli yenilikler, getiriyor. Kanunla birlikte Türkiye perakende sektörü bütünsel bir yapıya kavuşuyor.

AVRUPA BİRLİĞİ

52 **2015'TE KÜÇÜK EV ALETLERİ TASARRUF MERCEĞİNDE**

AB vatandaşları için 1 Ocak 2015 itibarıyla enerji verimliliğinde yeni bir dönem başladı. Bu yeni dönemde pişirme araçlarının etiketlenmesi, kahve makinelerine, modemlere, alıcılara otomatik stand-by modunun zorunlu hale getirilmesi gibi evlerinde, iş yerlerinde kullandıkları cihazlara ilişkin kurallar değişti.





88 **JOSEPH E. STIGLITZ**

Stiglitz, Ebola'nın neden olduğu krize benzer bir krizde bile çarenin devlet kurumlarında arandığını anlatıyor.



90 **JEFFREY SACHS**

Sachs, dünyanın yeni bir makroekonomik stratejiye ve düzene neden ihtiyaç duyulduğunu irdeliyor.



92 **RÜŞTÜ BOZKURT**

R. Bozlurt, aile kavramının yeni bir yapılanmaya doğru evrildiğine dikkat çekiyor.

BAŞYAZI

TOBB **2050'nin Türkiye'si için** çalışıyor

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU
TOBB Başkanı
Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (Eurochambres) Başkan Yardımcısı
İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Yönetim Kurulu Üyesi
baskanlik@tobb.org.tr



2050 için çok daha iddialı hedeflerimiz var. Araştırma ve geliştirmeye dayanan yenilikçi ve rekabetçi bir ekonomik model kurmuş, tüm bu coğrafya için ilham kaynağı olmuş bir Türkiye görmek istiyorum. **En az üç sektörde dünya lideri pozisyonunu elde etmiş, dünyada tanınan 10 marka üreten, dünyanın en büyük 500 şirketi arasında 20 Türk şirketine sahip bir özel sektör hedefliyorum.**

2015 yılı pek çok açıdan tarihimizde önemli bir kavşak noktası. 35 sene sonra 21'inci asrın tam ortasına rastlıyor. 35 sene öncesi ise dünyada ve Türkiye'de ortaya çıkan yeni iktisadi yapıların temelinin atıldığı 1980'lerin başına denk geliyor.

1980'lerde dünyayı en iyi ne simgelerdi diye baktığımızda duvarları ve sınırları görüyorduk. Bu alanların içinde dünyanın geri kalanından bağımsız olarak yaşanabiliyordu. Bilişim ve lojistik alanındaki ilerlemelerle birlikte artık buna imkân kalmadı. Şimdi dünyayı en iyi ne simgeliyor diye baktığımızda interneti görüyoruz. Ülkeler bir bütünün parçaları olarak işlev görmeye başlıyor. Bu yüzden de AB, NAFTA, TTIP gibi oluşumlar, yani bir bütünün parçası olmak daha fazla talep görüyor.

Türkiye'ye baktığımızdaysa 35 sene önce 80'lerin başında ekonomimiz; rekabete kapalı, yüksek gümrük duvarları arkasında kalitesiz malı içeride pahalı üreten, ithal ikameci bir yapıdaydı. Rahmetli Özal bu sağlıksız yapıyı değiştirecek adımları atmaya başladı. Ekonomide ilk reform hamlesini başlatan Özal'la birlikte Türkiye ekonomisi hızlı bir gelişme gösterdi. Rekabete açık, ihracatı ciddi bir iş alanı gören yeni bir zihniyetle tanıştık. Sonuçta 70'lerin "hasta adamı" gitti ve yerine müthiş bir ekonomik performans sağlandı. Dünyaya açılarak ve rekabet ederek para kazanmayı öğrendik. Türkiye önemli bir güç ve çekim merkezi haline geldi. İş insanlarımız büyük bir şevk ve dinamizmle dünyanın her yerinde iş yapmaya başladı.

Ne yazık ki bu performans ve reform süreci 90'larda devam ettirilemedi. Eski kötü alışkanlıklarımızdan, köhne ve hantal kurumlarımızdan, yasakçı zihniyetlerimizden vazgeçmedik. Siyasi hesaplar ve çıkarlar ön plana çıktı. Koalisyon hükümetlerinin uyumsuzluğu ve vizyonsuzluğu 90'ların kayıp yıllar olarak tarihe geçmesine neden oldu. Reel sektörün önünü açmak yerine kapattık. Bankalardaki kaynaklar hükümetlerin popülist ve verimsiz harcamalarıyla israf edildi. Sonuçta bütün dünya büyürken, biz yerimizde saydık. Koca bir 10 yılı boşa geçirdik. Hem kamu maliyesi çöktü hem de mali piyasalarımız. Bunun bedelini de 2001 krizinde ödedik.

Nihayet 2001 kriziyle gördük ki, Türkiye'nin karşı karşıya bulunduğu meselelerin çözümü için, başta kamuda olmak üzere iktisadi, idari ve siyasi yapıda bir zihniyet devrimini gerçekleştirmemiz gerekiyor. İşte böylece ikinci reform hamlesi başladı. Kamu maliyesinde ve bankacılık sisteminde çürükler ayıklandı. Daha şeffaf ve hesap verebilir bir sistem kuruldu. İş ortamının iyileştiren adımlar atıldı. Bunların sonuçları da görüldü. 2002-2007 arasında ekonomi ortalama yıllık %7 büyüdü. 3 milyon kişiye yeni istihdam alanı açıldı. Enflasyon ve faiz oranları tek haneli seviyelere geriledi. Dünyanın 17'nci büyük ekonomisi olduk. Bu bir başarı hikâyesidir ve bunda büyük payı olan Türk müteşebbisi, sanayicisi, üreticisi, çalışanı hepimizin övünç kaynağı olmuştur.

1980'lerin başında Suudi Arabistan ekonomisi Türkiye'den daha büyüktü, Yunanistan'la ise eşit konumdaydık. Bugünse Türkiye bu bölgenin en büyük ekonomisi oldu. İtalya ile Çin arasında sanayi üretim kapasitesi en büyük ülke haline geldik. Üstelik sanayimizi tüm Anadolu'ya yaydık. 1980'de Türkiye'de sadece 12 Organize Sanayi Bölgesi (OSB) vardı. Bugünse 200'e yakın OSB yatırımcılarla dolmuş durumda. Yurt dışı müteahhitlikte ve turizmde dünyada ilk sıralara yükseldik.

1980'de sadece 1000 kadar kayıtlı ihracatçı firma vardı, toplam ihracatımız ise 3 milyar dolar düzeyindeydi. Bugünse 50 binden fazla kayıtlı ihracatçımız dünyaya açılarak para kazanmaya çalışıyor. 1980'lerin başında tarım ihracatçısı bir ülke konumundayken, bugün sattığımız malların %94'ü sanayi ürünlerinden oluşuyor. Türkiye bunu, petrol veya doğal gaz gibi kaynaklara sahip olmadan, sadece müteşebbis gücüyle başarmıştır.

Komisyonculara mal satmakla ihracat yapmayı öğrenen firmalarımız, artık yabancı pazarlarda yerleşik hale geliyor. Türk özel sektörünün bugün yurt dışında 30 milyar dolara yakın yatırımı bulunuyor. Müttehitlerimizin, Türkiye'nin etrafındaki coğrafyanın neredeyse tamamında önemli yatırımları, makine parkları bulunuyor. Dünyanın en büyük 250 uluslararası müteahhitlik firmasından 42'si Türk müteahhitleridir.

Sanayici ve tüccarımız da, üretim ve pazarlama ağlarını etrafımızdaki coğrafyaya genişletiyorlar. Yeri geldiğinde fabrika açıyorlar, yeri geldiğinde temsilcilik açıyorlar ya da stratejik ortaklıklar kurma yoluna giriyorlar. Bu dediklerimi sadece İstanbul'daki büyük şirketlerimiz değil, Anadolu'daki binlerce KOBİ'miz de yapıyor.

Şirketlerimizin zihinsel kodları da değişiyor. Markalaşmanın önemini ve faydasını anlıyoruz. Marka tescilinde son yıllarda Avrupa'nın ilk üç ülkesinden biri haline geldik. Zira sadece iç pazarlara değil dış pazarlara odaklanarak üretim yapıyoruz. Bu sayede 210'dan fazla ülkeye ihracat yapıyoruz. Avrupa'da satılan her dört televizyondan, her beş beyaz eşyadan biri Türkiye'de üretiliyor. Enerji arz güvenliğinde stratejik bir önem kazanıyoruz.

Şimdi tarihin yeniden şekillendiği kırılma noktalarından birini yaşıyoruz. Türkiye, ilk kez, nerede olduğu için değil, coğrafi konumu sayesinde değil, ne olduğu için, bu topraklar üzerinde ne inşa ettiği için önem taşıdığı bir döneme girdi. 35 sene önce üçüncü dünya ülkesi görünümündeydik. Bugünse bölgesel bir güç haline geldik. 35 sene sonra 2050 için çok daha iddialı hedeflerimiz var.

"Dünyada en çok yaşamak istediğiniz ülke" sorusuna Türkiye cevabının ilk 10'a girdiği bir Türkiye hayal ediyorum. Araştırma ve geliştirmeye dayanan yenilikçi ve rekabetçi bir ekonomik model kurmuş, tüm bu coğrafya için ilham kaynağı olmuş bir Türkiye görmek istiyorum. En az üç sektörde dünya lideri pozisyonunu elde etmiş, dünyada tanınan 10 marka üreten, dünyanın en büyük 500 şirketi arasında 20 Türk şirketine sahip bir özel sektör hedefliyorum. Sadece küresel değer zincirleri içinde yer almakla kalmayan, küresel değer zincirleri oluşturup dünyaya yayılan küresel milli şirketlerimiz olmasını istiyorum.

2050 hayalimde öyle bir Türkiye var ki; Bölgemizdeki şirketler, Türkiye'ye mal sattığını referans olarak gösterecek. Ülkeler "Nasıl daha fazla Türk yatırımı çekebiliriz" diye konferanslar düzenleyecek. Hastası olan, hükümetinden "Türkiye'deki hastaneler gibi" hastane isteyecek. Çocuğunun geleceğini düşünen, Türkiye'de üniversitelere göndermenin yollarını arayacak. Yazarlar, kitapları Türkçeye çevrilsin diye, Türkiye'de yayınevlerini dolaşacak.

TOBB olarak böyle bir Türkiye hedefine ulaşmak, gelecek nesillere böyle bir ülke bırakabilmek arzusuyla çalışıyoruz. Ahmet Arif'in dediği gibi; Umut ile, sevda ile, düş ile, bu büyük Türkiye hayalimiz için çalışıp, hedeflerimizin peşinden koşacağız.



Yerli malı alana **%15** fiyat avantajı

Şirketler, bir mali müşavir ve eksper yardımıyla bakanlık tarafından belirlenen hesap cetveline bakarak ürettikleri ürünün yerlilik oranını belirleyecek. Cetvelde **yüzde 51'i yerli çıkan ürün "Yerli malı" olarak** kabul edilecek. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Kamu İhale Kanunu kapsamında mal alımı ihalelerinde Yerli Malı Belgesi sayesinde %15 fiyat avantajı uygulanacağını açıkladı

Yerli Malı Belgesi tanıtım toplantısı Bilim, Sanayi ile Teknoloji Bakanı Fikri Işık ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirildi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB tarafından "Hedefimiz üretim ve teknoloji üssü bir Türkiye İnşa etmek" sloganıyla 7 Ocak 2015 tarihinde gerçekleştirilen Yerli Malı Belgesi tanıtım toplantısına katıldı.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık yeni Türkiye'nin vizyonunun yüksek gelirli bir ekonomi yaratmak olduğunu belirterek, bunun da olmazsa olmazının sanayinin orta yüksek ve yüksek teknolojili ürün yapısına kavuşturmak olduğunu söyledi.

Özellikle %4'ler seviyesinde olan yüksek teknolojili ürün üretimini ve ihracatı %15'ler seviyesine çıkarmayı hedeflediklerini ifade eden Bakan Işık, şunları söyledi:

"2014 yılının ocak-kasım döneminde toplam dış ticaret açığımız 76 milyar dolar, bunun 48 milyar doları orta yüksek ve yüksek teknolojili ürünlerde meydana gelmiş. Bu konuda sanayiyi dönüştürmek temel hedefimiz."

Bakan Işık, 2014 yılında Devlet Malzeme Ofisi'nin (DMO) doğrudan yaptığı alım miktarı 2 milyar lirayı geçtiğini, kamunun yaptığı toplam ihale rakamının 16 milyar liranın üzerinde olduğunu anlatarak, kamu alımlarını artık kaldıraç olarak kullanmayı hedeflediklerini belirtti.

Yerli Malı Tebliği'nden sonra verilen belge sayısının 330'a ulaştığına dikkat çeken Bakan Işık, sözlerine şöyle devam etti:

"Bu arada orta yüksek ve yüksek teknolojili ürün listesini hazırladık. Kamu İhale Kurumu 2 bin 139 kalem olarak bunu ilan etti. Kamu alımlarında yerli avantajı %15. Bunu kamu alımı yapan kurumların %93'ü uygulamamış. Şimdi orta yüksek ve



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan tarafından Eczacıbaşı-Baxter'a Yerli Malı Belgesi verildi.

yüksek teknolojide %15 fiyat avantajını uygulamak zorunlu hale geldi. %15 pahalı olsa dahi yerli ürün belgesi olan bir ürünü kamu satın almak zorundadır. 'Ben alırsam soruşturma açılır mı? Başıma bir şey gelir mi?' gibi bir şey yok, Kanun bunu emrediyor. İkincil mevzuatı da hazırladık şu anda yürürlüktedir. 330 ürünün Yerli Malı Belgesi alması sevindiricidir. Kamu tedariğinin önemli bir kısmını yerli temin edecek."

YERLİ ÜRÜN %15 PAHALI OLSA DAHİ DEVLET YERLİ OLANI TERCİH EDECEK

Bakan Işık, kamu ihalelerine girmek için ihtiyaç olan iş bitirme belgesini teknolojik ürünlerde bir engel olmaktan çıkardıklarını ifade ederek, eğer bir ürün Ar-Ge sonucu geliştirildiyse Bakanlık olarak teknolojik ürün deneyim belgesi verdiklerini, bu belgeyle iş bitirme belgesi aranmadan firmanın ihaleye girebildiğini anlattı.

Şu ana kadar 13 teknolojik ürün deneyim belgesinin alındığını anımsatan Bakan Işık, "Bütün bu hedefleri gerçekleştirmek için ithal etmek zorunda kaldığımız bazı ürünlerde de savunma sanayisinde başarılı şekilde uygulanan 'ofset' dediğimiz sanayi işbirliği programını da buraya uyguluyoruz. 'Eğer ithalat yapacaksanız, ithalatın %50'sini yerli kaynaklardan karşılayacaksınız' diyoruz. Bu da yürürlüktedir" diye konuştu.

Bakan Işık, 2015 yılını Türkiye'nin mesafe alabileceği bir yıl olarak gördüklerini ifade ederek, yerlilik oranlarını önemsediklerini, mobilyada %86, giyimde %82, tekstilde %63 yerlilik oranına sahip olunduğunu belirtti.

Tekstilin yüksek teknolojili ürün gamına girmediğini ama buradaki hedeflerinin katma değeri yüksek ürün gamına geçmek olduğunu vurgulayan Bakan Işık, bunun için de tasarıma yoğunluk verdiklerini söyledi.

HİSARCIKLIOĞLU: "DIŞ TİCARET AÇIĞININ ÇÖZÜMÜ KOBİ'LERDE"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu da konuşmasında, Türkiye ve sanayiciler için yeni bir süreç başladığını belirterek, sanayiciler olarak bugüne kadar, kamu idaresinin, yaptığı ihalelerde, milli şirketlere destek ve öncelik verilmediğinden şikâyetçi olduklarını söyledi.

Gelişmiş ülkelerin dahi, kendi ülkelerindeki üretimi desteklediğini ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Bu çerçevede bir kamu kurumu, mal alımı yaparken, pahalı da olsa, önce kendi ülkesinin, şirketinin, ürettiği malı tercih ediyor. Böylece kendi KOBİ'lerinin büyümesini sağlıyor. Zira KOBİ'lerin en önemli sorunu, pazara erişememek" dedi.

Hisarcıklıoğlu, bu alanda çok uzun süre geride kaldıklarına değinerek, "Biz kamu alımlarında, yabancı ürünlere kucak açtığımız için, kendi KOBİ'lerimizi değil, yabancı ülkelerin şirketlerini desteklemiş oluyoruz. Böyle devam edersek, yarının küresel şirketleri Anadolu'nun KOBİ'leri içinden çıkmaz. Biz de, bugün olduğu gibi yarın da, sanayide ve ihracatta, ithalata bağımlılığı konuşup dururuz" ifadesini kullandı.

KOBİ'lerin ekonomi için önemine dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ihracatın %59'unu, ithalatın ise %40'ını KOBİ'lerin yaptığını, dış ticaret açığının da çözümünün KOBİ'lerde olduğunu söyledi.

YERLİ MALI İÇİN %51 ŞARTI VAR

Kamu ihalelerinde, yerli üretime %15 fiyat avantajı uygulanması kararının, 2002 yılında başladığını anımsatan Hisarcıklıoğlu, "Ama çeşitli bürokratik zorluklar nedeniyle bu uygulama hayata geçemedi. Üç defa Başbakanlık genelgesi çıktı ama Kamu mal alım ihalelerinin %93'ünde, bu düzenleme işletilemedi. İşte buradaki sıkıntıyı aşmak ve yerli üretime destek vermek için, Sanayi Bakanı Fikri Işık'ın liderliğinde, çok önemli bir çalışma gerçekleştirdik" dedi.

Hisarcıklıoğlu, artık bir malın, hangi oranda yurt içinde üretildiğini hesaplayıp, yerli malı olup olmadığını belirleyebileceklerini ifade ederek, bir sanayi ürünün, yerli malı olarak kabul edilebilmesi için, ürünün yerli katkı oranının, en az %51 olması gerekeceğini söyledi.

Yerli Malı Belgesi alım sürecine ilişkin bilgi veren Hisarcıklıoğlu konuşmasına şöyle devam etti:

"Üretici firma önce bir mali müşavir ve eksper belirleyecek. Sonra, Bakanlığımızın belirlediği Hesap Cetveline uygun olarak, yerli katkı oranını hesaplayacak. Bu hesap, teknik yönden eksper tarafından, mali yönden ise mali müşavir tarafından tetkik edilip, uygunsa onaylanacak. İlgili Oda/Borsa, hazırlanan tüm bilgi ve belgelerin mevzuata uygunluğunu kontrol edecek ve uygun bulursa, Yerli Malı Belgesi'ni düzenleyip, üreticiye teslim edecek."

Yerli ürünlere %15 fiyat avantajı tanıyan düzenlemenin, artık daha etkili şekilde uygulanmaya başlayacağını belirten Hisarcıklıoğlu, bu sayede orta ve yüksek teknolojili ürünleri belirleyip, onlara destek verebileceklerini, körlemesine atış yapmayacaklarını, nokta hedefi belirleyip, nişan alacaklarını söyledi.

Hem milli sanayi hem de KOBİ'ler için yeni gelişme fırsatları doğacağını vurgulayan Hisarcıklıoğlu, cari açığın azaltılmasının, daha sağlıklı ve istikrarlı büyümenin yolunun KOBİ'lerin ve sanayinin güçlenmesinden geçtiğini ifade etti.

Açılış konuşmalarının ardından, sisteme giriş yapılarak, Eczacıbaşı-Baxter Hastane Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. Firması fabrika direktörü Ali Doğan Bürge'ye Yerli Malı Belgesi verildi.



Van TSO Merkez Destek Ofisi'ne görkemli bir tanıtım resepsiyonu yapıldı.

Van TSO Merkez Destek Ofisi'nin tanıtımı yapıldı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Van Ticaret ve Sanayi Odası'nın Ankara'daki Ofisi'nin tanıtım resepsiyonuna katıldı. Van TSO'yu bu vizyon içeren çalışmasından dolayı tebrik eden Hisarcıklıoğlu, **Van'ın tarihi ve kültürüyle Türkiye'nin en önemli şehirlerinden biri** olduğunu vurguladı.

Van Ticaret ve Sanayi Odası (VAN TSO) tarafından Ankara'da açılan Merkez Destek Ofisi için tanıtım resepsiyonu düzenlendi. Resepsiyona TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, AK Parti Van milletvekilleri Mustafa Bilici ve Burhan Kayatürk, 23. Dönem Van milletvekilleri Kayhan Türkmenoğlu ile Kerem Altun, Van TSO Meclis Başkanı Hüseyin Güneş, KOSGEB Van Bölge Müdürü Bilal Emre Yörük, Van TSO Yönetim Kurulu ve Meclis üyeleri, Portekiz, İran, İtalya elçilikleri misyon temsilcileri, VADSİAD Başkanı Suat Çiftçi, Erciş TSO Yönetim Kurulu Başkanı İzzet



Yağar, Gümrük Ticaret İşletmeleri A.Ş. Genel Müdürü Arif Parmaksız, Ankara Erciş Birlik Dayanışma Derneği Başkanı Zafer İzgi, Ankara Van Dayanışma Derneği Başkanı İdris Ortakaya, Ankara'daki Vanlı iş insanları ve bürokratlar katıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu yaptığı konuşmada, Van TSO'yu vizyon içeren çalışmasından dolayı tebrik ederek, Van'ın tarihi ve kültürüyle Türkiye'nin en önemli şehirlerinden biri olduğunu vurguladı. Van TSO öncülüğünde geçtiğimiz yıl gerçekleştirilen dünyanın en kalabalık kahvaltısı etkinliği ve rekorunu anımsatan Hisarcıklıoğlu, "Van bir projeye sahip çıktığında neler yapabildiğini göstermiştir" dedi.

Van TSO'nun akredite olarak "5 yıldızlı" oda unvanı aldığını ifade eden Hisarcıklıoğlu, beş yıldızın tıpkı otellerde olduğu gibi bir kalite göstergesi olduğunu belirtti. Paris, Londra ya da Berlin Ticaret Odası'nda üyeler hangi kalitede hizmet alıyorsa Vanlıların da odalarında o kalitede hizmet aldığını ifade eden Hisarcıklıoğlu, TOBB olarak Van'a ikinci okul olarak bir Fen Lisesi yapma düşüncesinde olduklarını dile getirdi.

İKİNCİ HEDEF İSTANBUL OFİSİ

Van TSO Yönetim Kurulu Başkanı Necdet Takva ise merkez noktalarda temaslar sağlamak için Ankara'da ofis açtıklarını anlattı. Van TSO olarak Van'ın tanıtımı konusunda her türlü çalışmayı yaptıklarını vurgulayan Takva, şunları söyledi:

"Van TSO, Anadolu'nun en doğusunda bulunması nedeniyle merkezi düzeyde etkin temsil sağlamak, üyelerimizin ihtiyaçlarına cevap verebilmek ve Van'ın tanıtımına katkı sağlamak amacıyla Ankara'da bir irtibat ofisi oluşturduk. Van TSO'nun bu tür faaliyetlerini umuyorum ki iş insanlarımızın etkin yararlanmasıyla birlikte İstanbul'da da bir ofis oluşturmak suretiyle üyelerimize hizmet ağını genişletmeyi hedefliyoruz."

Takva, Ekonomi Bakanlığı'na bölgesel ticareti geliştirmek için Kuzey Irak Kürdistan Bölgesi'ne bir ticaret merkezi oluşturmak gibi bir çaba içinde olduklarını da belirtti. Yaklaşık 10 ay önce faaliyete geçen Van TSO Merkez Destek Ofisi'nin koordinatörlüğünü Tolga Yüksel'in yaptığı ve şimdiye kadar 11 ülkenin ticaret müsteşarlıklarıyla toplantılar gerçekleştirildiği ifade edildi. Van TSO üyelerinin bu ofis aracılığıyla Ankara'da ücretsiz olarak kullanabileceği çalışma ofisleri ve toplantı salonu gibi ihtiyaçlarını karşılayabilecekleri belirtildi.





SİBER GÜVENLİK
GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRİYOR

Gülder DEMİR | *Editör*
gulder.demir@dunya.com



Günümüzde siber güvenliğin temelinde üç temel unsur yatıyor: **Güvenli, farkında ve dirençli olma...** Dolayısıyla tehdidin farkında olunması, kurumların dirençli olması ve işleri sürdürmek amacıyla güvenli bir ortam yaratılması gerekiyor. Bir kurumun %100 güvenli olması mümkün olmasa da, bu üç temel özelliğe odaklanmak suretiyle siber tehditlerin etkilerini azaltarak, potansiyel iş zararını en aza indirmek mümkün görünüyor.

Önce cep telefonları daha sonra sosyal medya ve bulut teknolojilerinin hayatımıza girişiyle birlikte içinde bulunduğumuz dünya artık makinelerin birbiriyle konuştuğu bir yer. Bugün telefonunuzun, bilgisayarınızın veya tabletinizin birbirine bağlı olduğunu biliyorsunuz ama yarın buzdolabınız, gözlükleriniz, arabanız ve eviniz birbiriyle bağlantı kuruyor olacak. Örneğin buzdolabınız evde yaşayan kişi sayısına göre almanız gereken malzemeleri listeleyebilecek. Evinize gitmeden önce ısı ayarı yapabilecek. Kısaca nesnelerin internetiyle yaşamı kolaylaştıran bu akıllı dünyada riskler de yok değil. Tüm bu gelişmeleri sağlayan bulut ve sanallaşma teknolojisi son zamanların en çok konuşulan risklerden birini de beraberinde getiriyor. Siber saldırılar ve bunlara karşı alınması gereken güvenlik tedbirleri.

SİBER GÜVENLİK KAVRAMI

Siber uzay, ABD Savunma Bakanlığı'nca "internetin bulunduğu, telekomünikasyon ağlarını ve bilgisayar sistemlerini de kapsayan, birbirine bağlı bilgi teknolojisi altyapılarının olduğu küresel bir alan" olarak tanımlanıyor. Ayrıca şöyle bir tanımlama da yapılıyor:

"İnsanların bilgisayarlar ve telekomünikasyon sistemleri aracılığıyla herhangi bir coğrafi sınırlamaya maruz kalmadan, birbirine bağlı olma durumu."

Siber uzaydan gelebilecek saldırılara ve tehditlere karşı kurum, kuruluş ve kullanıcıların varlıklarını korumak amacıyla kullanılan politikalar, güvenlik kavramları, risk yönetimi yaklaşımları ise siber güvenliği oluşturuyor.

2014'ün son dönemleri ve 2015'in ilk günlerinde ülkeler arası siber saldırılara sahne oldu.ABD ile Kuzey Kore arasında bir film nedeniyle başlayan siber saldırı gerginliğinde, devreye devlet başkanları bile girdi.

Siber saldırıların ana hedefi ülkelerin güvenlik, sağlık, enerji, ulaşım, haberleşme, su, bankacılık, kamu hizmetleri gibi



kritik sektörlerinin bilgi sistemi altyapılarını kapsıyor. Siber Güvenlik Derneği üyelerinden Ömer Faruk Altundal tarafından hazırlanan Türkiye'nin 2014 Siber Güvelik Raporu'nda, "2014 yılında ezber bozan, üreticilerin kendi uygulamalarından kaynaklanan zafiyetlerin gölgede kaldığı; bunun yerine, defacto standart olarak kullanılan uygulamalarda bulunan açıkların keşfedildiği bir dönemden geçtik. Bu açıkların halen tamamen giderilmediğini, kalıntılarıyla halen yeni zafiyetlerin keşfedildiğini ve bunları sömürmek için saldırı vektörlerini geliştirildiğini görmekteyiz" deniliyor.

RAKAMLARLA SİBER GÜVENLİK

Siber güvenlik kuruluşu Arbor Networks'ün araştırmasına göre, 2014'ün ikinci çeyreğinde dünya genelinde siber saldırılar %68 oranında hız keserken aynı dönemde Türkiye'ye yönelik saldırılarda %6 artış yaşandığı belirtiliyor. Türkiye'nin en çok saldırı aldığı ülkeler 2014'ün ilk çeyreğinde Malezya, İsviçre ve Rusya olurken, ikinci çeyrekte başı çeken Rusya'yı, ABD ve İsviçre izliyor. Türkiye'yi vuran en büyük saldırılar, bilgisayarların takvim ve saatlerini dünyayla uyumlandırmada kullandığı NTP üzerinden gerçekleştirildiği gözlemleniyor.

Dünyaca ünlü içerik dağıtım ağı Akamai'nin State of the Internet raporunda, siber saldırıların en çok hangi ülkelerden yapıldığı ortaya konuyor. 2014 yılının birinci, ikinci ve üçüncü çeyrek rakamlarına bakıldığında dünya genelinde en çok siber saldırının Çin'den gerçekleştiği görülüyor. İkinci ABD'yi, Tayvan, Hindistan ve Rusya izliyor. Türkiye ise %1,3'lük oranla dokuzuncu sırada yer alıyor.

Kaspersky Lab 2014 Siber Saldırı Raporu'na göre ise Kaspersky Lab antivirüs ürünleri tarafından, kullanıcıların bilgisayarları ve mobil cihazlarına karşı gerçekleştirilen 6.2 milyar kötü niyetli saldırının engellendiği belirtiliyor. Kullanıcı bilgisayarlarının %38'inin, bir yıl içinde en az bir web saldırısına maruz kaldığı ifade edliyor.

TÜRK BANKALARI **KORSANLARIN İLK HEDEFİ**

İşletmelerin de geleneksel sınırları her geçen gün genişleyerek, "sınırsız" hale geldiği dünyada artık küçük, büyük her sektörden organizasyonlar tehdit altına giriyor. Trend Micro'nun 2014 raporuna göre Türkiye çevrimiçi bankacılık alanında Avrupa'da en çok saldırıya uğrayan ülke konumunda. Uzmanlar, son yıllarda kaydedilen olumlu gelişmeler rağmen siber savaşın tam gaz devam ettiğini belirtiyor.

Yaşar Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölüm Başkanı Doç. Dr. Ahmet Koltuksuz, siber güvenlik konusunda dünyada olumlu adımlara rağmen koordineli çalışan bir sistemin olmadığını belirterek, "Siber savaşlar başlayacak, insan eğitelim, ordu kuralım, dediğimiz günler geldi" dedi.

Türkiye'nin siber savaşa karşı müdahaleyi yönetecek orkestra şefinin bulunması gerektiğini belirten Doç. Dr. Koltuksuz, "2012'de Ulusal Siber Olaylara Müdahale Merkezi, 2013'te Siber Olaylara Müdahale Ekibi oluşturuldu. Ulusal Siber Güvenlik Stratejisi yürürlükte. Ancak bu iş Ankara'da 50-100 kişiyle olacak bir iş değil, ülke



geneline yayılması gereken bir ekip işi. Eğitimli insanları bir araya getirmek, yeni uzmanlar eğitmek, bu işin kimin yürüteceğini belirlemek gerekiyor. Bu yüzden daha hazır değiliz" ifadesini kullandı.



Trend Micro'nun 2014 yılı ikinci çeyrek raporuna göre de Türkiye'deki tehditlerin başında çevrimiçi bankacılığa olan siber saldırılar ön plana çıkıyor. Avrupa'da bu alanda en fazla saldırıya uğrayan ülke olan Türkiye, dünyada Japonya, ABD, Hindistan, Brezilya ve Vietnam'ın ardından altıncı sırada yer alıyor.

EN ZAYIF SİSTEMİNİZ KADAR GÜÇLÜSÜNÜZ

Bir saldırganın tehdit, strateji ve yöntemlerini anlamak, kurumlara siber güvenlik stratejisi, önlem almak için bilgi verebilir. Dolayısıyla kurumlar her adımda güvenlik kavramını benimserlerse siber suçluların işini zorlaştırabilirler.

Yapılan araştırmalar bir siber saldırıların genel olarak aşağıda belirtilen aşamalardan geçerek uygulandığını ortaya çıkarıyor:

Keşif: Şirketlerin, kurumların veya kişilerin zafiyetlerinin belirlenmesi. Bunun için internet üzerinden yapılan araştırmalar, çağrı merkezlerinin aranması, sosyal medya üzerinden bilgi toplama gibi yöntemler kullanılıyor.

Saldırı: Zafiyetlerin hedeflenmesi. Saldırganlar tarafından belirlenmiş e-post saldırıları, kullanıcılara güvenilir kaynaktan zararlı dosya gönderimi, ağ, web uygulama veya yazılım zafiyetlerinin istismarı gibi yöntemler uygulanıyor.

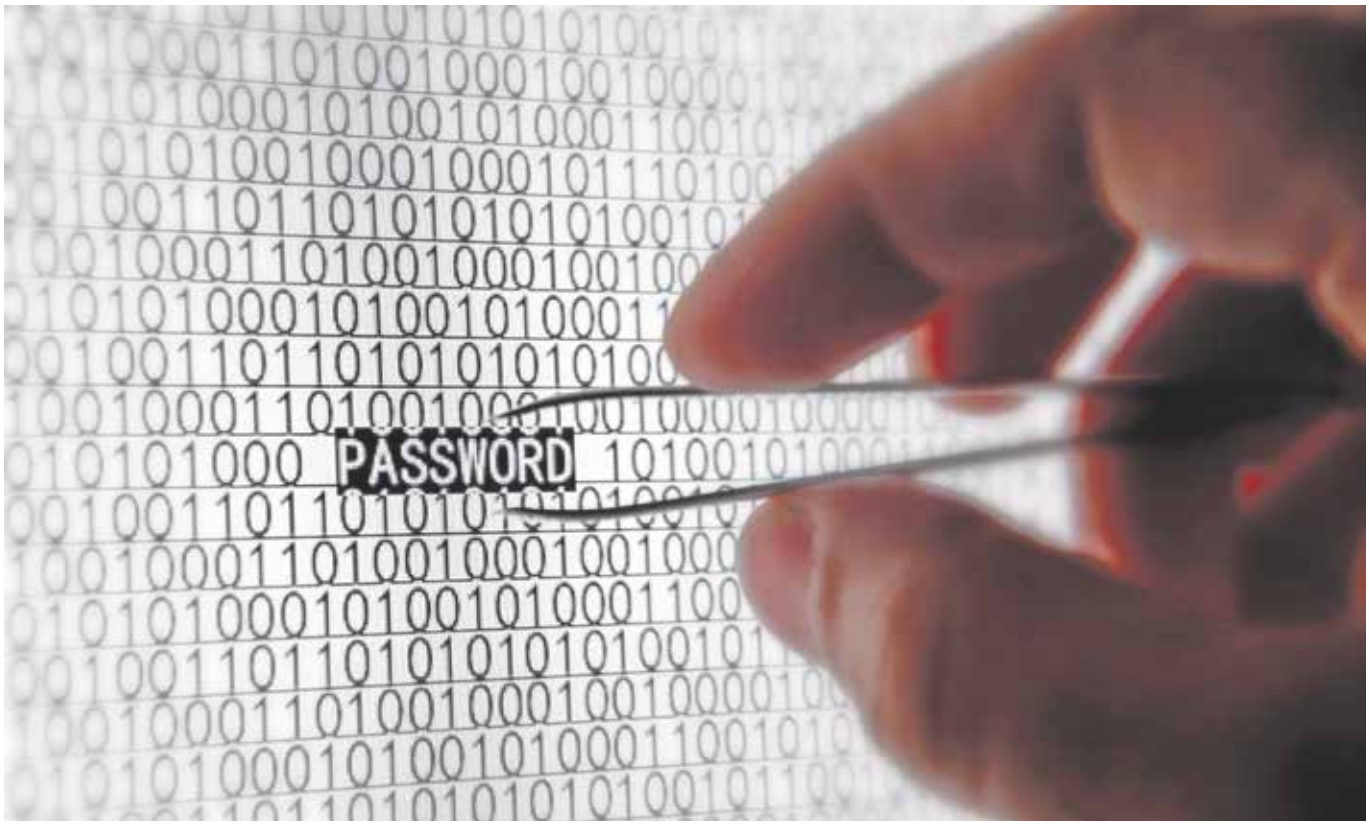
İstismar: Yetkisiz erişim. Saldırganlar, bilgisayara hat yükseltilmesi, ağ ve sunucuları izleme veya kontrol etme, atak vektörlerinin artırımı, izleri saklama gibi uygulamalara baş vuruyor.

Amacı Gerçekleştirme: Çalmak, zarar vermek, dikkat dağıtmak. Saldırgan tarafından çalınan veriler şifrelenerek tehdit unsuru olarak kullanılması, uzun süre gizlenerek veri ele geçirme, dijital izleri gizlenmesi şeklinde gerçekleşiyor.

Saldırılara karşı siber savunmanın temelinde üç temel unsur yatıyor: Güvenli, farkında ve dirençli olma... Buna göre, tehdidin farkında olunması, kurumların dirençli olması ve işleri sürdürmek amacıyla güvenli bir ortam yaratılması gerekiyor. Bir kurumun, %100 güvenli olması mümkün olmasa da, bu üç temel özelliğe odaklanmak suretiyle siber tehditlerin etkilerini azaltarak ve potansiyel iş zararını en aza indirmek mümkün görünüyor.

SİBER SALDIRI EN ÇOK WEB SİTELERİNDE GÖRÜLÜYOR

Yapılan araştırmalar, örnek vaka analizleriyle farklı sektörlerdeki siber saldırılar incelendiğinde, bilgi güvenliği olaylarının %35'inin web saldırıları, %22'sinin siber casusluk ve %14'ünün satış noktası ihlalleri (POS) olduğunu gösteriyor.



Siber saldırıların en önemli zararları arasında ise rekabet avantajıyla müşterinin güveninin yitirilmesi, kurumun itibarının ve markasının zedelenmesi olmak üzere kolay telafi edilemeyen varlıklarda görülüyor.

Araştırmalar, siber saldırılara karşı duyarlı yedi sektöre dikkat çekiliyor.

İleri Teknoloji: İleri teknoloji sektörü, elinde bulundurduğu değerli bilgilerle, siber saldırılar açısından hem çok cazip hem de çoğu zaman savunmasız durumda kalıyor. Yeni teknolojileri en erken alan ve uygulayan şirketler olarak henüz olgunlaşmamış teknolojik araçların getirdiği tehlikelere ve muhtemel saldırılara karşı açık ve kırılgan olunuyor. Bu da, ileri teknoloji şirketlerini ve çalışanlarını diğer sektörlere kıyasla ortalama üstü bir risk iştahına sahip kılıyor.

Online Medya: Siber tehditlere karşı en savunmasız alanlardan biri online medya sektörü olarak gösteriliyor. Bu kurumların online çalışıyor olmaları, saldırıya maruz kalma yüzdelerini ciddi anlamda artırıyor. Ürünlerinin yüksek talep gördüğü ve tamamen dijital çalışan bu sektör, izinsiz erişimi amaçlayan ya da değerli içeriğin hedef alındığı şahsi veya örgütlü suç eylem ve saldırılarında çokça hedef haline geliyor.

Telekomünikasyon: Telekom şirketleri büyük ölçekte olmaları ve önemli verilerin iletilmesi ve depolanmasında yaygın olarak kullanılan kritik altyapıyı inşa etmeleri, kontrol etmeleri ve işletmeleri sebepleriyle siber saldırılar için önemli bir hedef oluyor.

E-ticaret ve Online Ödemeler: Şirketler her geçen gün çoğalan şekilde hizmetlerini online platformlara kaydırdığı için suçlular da aynı şeyi yapıyor. Çoğu e-ticaret sitesi veri işleme ve tedarik yönetimi için doğrudan hem internete hem de bir şirketin sunucu uygulama sistemlerine bağlı çalışmakta. Bu da internet sitesini kurum dahilindeki önemli bilgi varlıklarına erişmede önemli bir saldırı noktası haline getiriyor. Online ödeme sistemleri de sıklıkla saldırıya uğrayan kırılgan alanlardan biri haline geliyor.

Sigortacılık: Sigorta şirketleri müşterilerle daha yakın ilişkiler kurmak, müşterilere yeni ürünler sunmak ve müşterilerin finansal portföyünde daha fazla yer edinmek için dijital kanallara yöneliyor. Dolayısıyla sigorta sektöründeki siber saldırılar da gitgide artıyor. Bu dijital yatırımlar yeni stratejik imkânlar sağlasa da, çok kanallı ortamın zorluklarıyla başa çıkmada nispeten deneyimsiz olan kurumlar için yeni siber riskler doğuruyor.

Üretim: Mevcut üretim sistemlerinin çoğu, güvenlik risklerinin daha az olduğu zamanlarda geliştirildiği dikkate alındığında, üretim teknolojilerinin ana odağını geleneksel olarak güvenlik değil emniyet ve performans oluşturuyor. Bu da üretim sistemlerinde önemli güvenlik zafiyetlerinin oluşmasına yol açıyor. Üreticiler artık sadece hackerlar ve siber suçlular gibi bilinen oyuncuların saldırılarına maruz kalmıyor. Rakip firmalar ve kurumsal casusluğa karışan devletler de tehlike arz edebiliyor.

Perakende: Kredi kartı bilgileri hackerlar ve suçlular için yeni gözde para birimine dönüştüğü için, perakendeciler bu bilgilere fazlasıyla sahip konumda görünüyor. Bu durum perakende sektörünü siber saldırılar için karşı konulamaz bir hedefe dönüştürüyor. Perakendeciler veri bazlı teknolojiler yoluyla satışlarını ve verimliliği artırmak istedikleri için sektörün olası saldırılara açıklığı her geçen gün daha da artıyor.

Siber Güvenlik Derneği, önümüzdeki dönemde siber saldırılardan nasibini alacağı düşünülen bir diğer sektörün de sağlık sektörü olduğunun altını çiziyor. Var oluş sebebi gereği hem Türkiye'de hem de dünyada insanların bir şekilde dâhil olduğu sağlık sektöründeki kurumlarda pek çok fazla bilgi bulunuyor. (Vatandaşların adı-soyadı, adresleri, doğum yeri-tarihi, kan grubu, iletişim bilgileri, sağlık sorunları, kimlik numaraları gibi.)

Siber Güvenlik Derneği'nin 2014 raporunda, "Ayrıca hastanelerin de bilgi alışverişinde bulunduğu Merkezi Nüfus Kayıt Sistemi (Türkiye'de MERNİS) çok daha fazla bilgi barındırabilmektedir. Bu açıdan sağlık kurumları, siber korsanların iştahını oldukça kabartan birer hedef durumundadır.

2014'ün sonlarında yaptığımız bir araştırmada, bir devlet hastanesinde bulunan zafiyetler zinciri nedeniyle 600 bin hastaya ilişkin kritik kimlik bilgileri, iletişim bilgileri ve hastalığın ifşa edilebildiği görülmüştür. Bu zafiyetin Sağlık Bakanlığı'nın ilgili birimleriyle paylaşılarak giderilmesi sağlanmıştır" bilgisi yer alıyor.

TÜRKİYE'DEKİ SİBER GÜVENLİK YAPILARI VE FAALİYETLERİ

Türkiye'de 35 milyonu aşkın internet kullanıcısı olması özellikle de "sosyal ağ" denilen facebook, twitter, linkedin, youtube gibi sitelerin kullanımını da artırıyor. Türkiye'deki internet kullanıcılarının bilgi güvenliği/siber güvenlik farkındalığının artırılması amacıyla TÜBİTAK BİLGEM tarafından Bilgimi Koruyorum E-Öğrenme Projesi http://www.bilgimikoruyorum.org.tr/ adlı bir site kuruldu. Site, kullanıcılara sadece kendilerini korumayı öğretmeyi değil, onları siber saldırılara alet olmamak konusunda bilinçlendirmeyi de amaçlıyor.

Ayrıca Siber Güvenlik Derneği, Bilgi Güvenliği Derneği gibi sivil toplum kuruluşları düzenledikleri konferanslar, seminerler ve eğitimlerle toplumda siber güvenlik farkındalığı oluşturuyor.

Son yıllarda özellikle protesto amaçlı "hacktivizm" faaliyetlerinden büyük kamu kurumları ve özel şirketler de nasibini alıyor. Özellikle servis dışı bırakma, web sayfası içeriği değiştirme gibi saldırılara maruz kalan kurumların verdiği hizmetler sekteye uğruyor. Servis dışı bırakma saldırıları sırasında saldırının etkisinin uzun sürmesi, saldırganların hiçbir bilgi birikimi olmasa da kolaylıkla yapılabilmelerinden ve saldırıya uğrayan kurumun diğer kurumlarla arasındaki koordinasyon eksikliğinden kaynaklanıyor.

Siber suçlara karşı uluslararası düzeydeki ilk sözleşme Avrupa Konseyi tarafından hazırlanan Siber Suç Sözleşmesi'dir. Sözleşmeyi 39 Avrupa Konseyi üyesi, ABD, Kanada, Japonya ve Güney Afrika olmak üzere toplam 43 ülkenin imzaladığı biliniyor. Türkiye'de 10 kasım 2010'da Dışişleri Bakanlığı düzeyinde bu belgeyi imzalamış bulunuyor.

Türkiye için henüz bir siber güvenlik stratejisi belirlenmemiştir. Fakat 20 ekim 2012 tarihli Milli Güvenlik Kurulu kararıyla siber güvenlikle ilgili olarak alınacak önlemleri belirlemek ve bunların uygulanmasını ve koordinasyonunu sağlamak amacıyla Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı'nın başkanlığında Siber Güvenlik Kurulu kurulmuş, böylece siber güvenliğin devlet seviyesinde ele alınmasına imkân sağlanmıştır.

2012'nin Temmuz'unda TÜBİTAK BİLGEM'E bağlı Siber Güvenlik Enstitüsü'nün açılması, siber güvenlik alanında daha etkin Ar-Ge yapılmasına olanak sağlamıştır.

2023 yılına kadar en az üç nükleer enerji santrali inşa etmek isteyen Türkiye'nin stuxnet/flame/duqu benzeri siber saldırılara hedef olmaması için gerekli siber savunma altyapısını kurması ve hazırlıklarını yapması gerekiyor. Bu bağlamda yasal düzenlemelerin oluşturulması, uluslararası hukuktan kaynaklanan hakların kullanılabilmesi için hazırlık yapılması, ulusal bilgisayar olaylarına müdahale organizasyonunun kurulması, ulusal siber güvenlik altyapısının güçlendirilmesi, siber güvenlik alanında insan kaynağı yetiştirilmesi, siber güvenlikte milli teknolojilerin geliştirilmesi için seferber olunması gerekiyor.

KURUMLAR **RİSKLERİNİ** BELİRLEMELİ



KİM SALDIRABİLİR?

- Siber suçlular.
- Hacktivistler.
- Devletler.
- Kötü niyetli çalışanlar.
- Kötü niyetli tedarikçiler.
- Rakipler.
- Gelişmiş yalnız hackerlar.

NEYİN PEŞİNDELER?

- Hassas bilgiler (şirket ve yönetim raporları, finansal bilgiler, yatırımcı bilgileri vb.)
- Finansal dolandırıcılık (para transferi).
- İş yıkımı.
- Yaşam tehdidi.

NELER KULLANILABİLİR?

- Oltalama (phishing) saldırıları.
- Yazılım veya donanım zafiyetleri.
- Farkındalık eksiklikleri.
- Çalınan kullanıcı bilgileri.

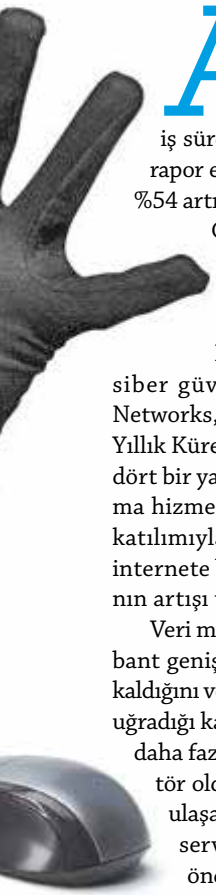
Kaynak: *Kaynak: Deloitte, 2 Aralık 2014, İstanbul.*



SİBER SALDIRILAR

10 YILDA 50 KAT ARTTI

ABD siber güvenlik kuruluşu Arbor Networks'ün araştırmasına göre, internet üzerinden sunulan hizmetleri engellemeye yönelik saldırılar 10 yıl önce sadece bir sıkıntıyken, bugün kurbanlarının iş sürekliliği ve kârlılığını etkileyen boyutlara ulaştı. **2004'te rapor edilen en büyük saldırı saniyede 8 GB iken, 2014'te yıllık %54 artışla toplamda 50 katına çıktı** ve saniyede 400 GB'a ulaştı.



ABD siber güvenlik kuruluşu Arbor Networks'ün araştırmasına göre, internet üzerinden sunulan hizmetleri engellemeye yönelik saldırılar 10 yıl önce sadece bir sıkıntı iken, bugün kurbanlarının iş sürekliliği ve kârlılığını etkileyen boyutlara ulaştı. 2004'te rapor edilen en büyük saldırı saniyede 8 GB iken, 2014'te yıllık %54 artışla toplamda 50 katına çıktı ve saniyede 400 GB'a ulaştı. Güvenlik duvarlarını bile etkisiz kılabilen saldırıların ilk üç nedeni vandalizm, oyunlar ve ideolojik amaçlar iken, en fazla zarar gören ilk üç grup bireysel kullanıcılar, e-ticaret ve kamu kurumları oldu.

Dünyadaki İnternet servis sağlayıcılarının %90'ının siber güvenliğini sağlayan ABD güvenlik kuruluşu Arbor Networks, Kasım 2013-Kasım 2014 dönemini kapsayan 10'uncu Yıllık Küresel Altyapı Güvenliği Raporu'nu yayımladı. Dünyanın dört bir yanından servis sağlayıcılar, şirketler, bulut ve barındırma hizmet sağlayıcıları ile diğer ağ operatörlerinden 287'sinin katılımıyla gerçekleştirilen anket sonucu ortaya çıkan veriler, internete bağlı olan tüm şirketleri tehdit eden DDoS saldırılarının artışı ve bunun sonuçlarını ortaya koydu.

Veri merkezi operatörlerinin üçte birinden fazlasının internet bant genişliğinin tamamını kullanan DDoS saldırılarına maruz kaldığını ve %44'ün de bir DDoS saldırısı nedeniyle kazanç kaybına uğradığı kayıtlara geçti. DDoS'un kurumlar için bir sıkıntıdan çok daha fazlası, iş süreklilikleri ve kârlılıklarını tehdit eden bir faktör olduğunu ortaya koyan rapor, 2014'te saniyede 400 GB'a ulaşan büyüklükte saldırı yaşandığını açığa çıkardı. İnternet servis sağlayıcısı katılımcıların uğradığı saldırılar ise bir önceki yıla oranla %42 arttı. Servis sağlayıcılar açısından müşterilerine yönelik DDoS saldırıları bir numaralı operasyonel tehdit konumuna geldi.

SİBER GÜVENLİKTE NİTELİKLİ ELEMAN AÇIĞI %59

Arbor Networks'ün 10'uncu Yıllık Küresel Altyapı Güvenliği Raporu'na yönelik bilgi veren Arbor Türkiye Ülke Müdürü Serhat Atlı, savunma becerilerinde insan faktörünün önemini korumaya devam ettiğini belirtiyor. Atlı, raporda güvenlik kuruluşlarında nitelikli personel alımında ve iş akdinin devamında güçlükler yaşadığını rapor eden katılımcı sayısı %14'lük bir artışla %59'lara ulaştığına dikkat çekiyor.

Katılımcıların 10 yıl önce saldırıların "deneme-yanılma" yoluyla yapıldığını ifade ettiklerini, bugün ise %90'ının uygulama katmanı saldırılarına maruz kaldığını belirttiğini söyleyen Atlı, "Kurbanların üçte biri DDoS saldırıları sonucunda güvenlik duvarı ve IPS cihazlarının devre dışı kaldığını rapor ederken, buna karşın nitelikli güvenlik çözümlerinden yararlanılması gerektiği ortaya çıktı" diyor.

Arbor Türkiye Ülke Müdürü Serhat Atlı, TOBB Ekonomik Forum Dergisi'nin konuya yönelik sorularını şöyle yanıtladı:

Siber saldırı çeşitleri ve tanımları hakkında bilgi verir misiniz? Siber atakların dünyadaki artış sebebi nedir?

Arbor'ın odaklandığı iki önemli siber saldırı çeşidi var. İlki günümüzün popüler saldırı türü DDoS saldırıları. Bu saldırı tipinde amaç web sitelerini, uygulamaları ve tüm online servisleri ulaşılamaz hale getirmek. Bu ataklar sürekli olarak gelişerek web sitelerinin, bulut servislerinin erişilebilirliğini tehdit etmektedir. Ayrıca bu ataklar çok etki yaratıyor çünkü web sitesinin çökmesi veya erişilememesi halinde bu sorun çok kısa sürede öğreniliyor ve yayılıyor. Bu da kurumun itibarını etkiliyor ve de rakipleri bu kesintileri aleyhlerinde kullanabiliyor.

Diğer saldırı çeşidi ise gelişmiş saldırılar. Bu saldırılar, herhangi bir organizasyonu, kurumu, şirketi hedef alır. Hedef hakkında olabildiğince bilgi toplanır ve hedefin güvenlik sistemleri incelenir. Amaç şirketin iç ağına girip fark edilmeden orada kalmak ve içeriden bilgi toplayabilmektir. Araştırmalara göre bu tip ataklarda saldırganlar iç ağlarda 200 gün fark edilmeden kalabilmektedir. Saldırganlar iç ağda oldukları zaman, erişimlerini artırarak şirketin gizli bilgilerini çalmaktadır. Bu tip saldırganlar sabırlı ve bilinçli atak yaparak etkili olmaktadır.

Türkiye'nin siber güvenlik alanındaki açıkları nelerdir?

Türkiye'deki siber güvenlik sorunlarıyla dünyadaki sorunlar aynı. Standart güvenlik modelinde çeşitli güvenlik seviyeleri var. Bu model bulut bilişimin ortaya çıkmasından



Arbor Türkiye Ülke Müdürü Serhat Atlı, Türkiye'deki siber güvenlik sorunlarıyla dünyadaki sorunlar aynı olduğunu belirtti.



önce efektif bir modeldi çünkü şirketler bilgilerini dışarıya açmıyordu. Bu yüzden koruma politikaları belli ve çok katıydı. Fakat bulut bilişimle şirketlerin diğer organizasyonlarla bilgi paylaşması, şirket bilgilerini internet ortamından erişilebilir kılması gerekiyor. Örnek olarak; satış yazılımları, CRM bilgileri, İK bilgilerinin paylaşımını veya şirketlerin bazı bölümlerini outsource etmesini söyleyebiliriz. Bu sebeple sizin güvenliğiniz, en zayıf noktanızın güvenliği kadardır. Bu da saldırganlara atak yapabilecek daha fazla nokta sağlamaktadır.

Türkiye'ye yapılan siber atakların büyüklükleri, kaynakları ve yöntemleri hakkında bilgi verir misiniz?

2014 yılının ilk yarısındaki atakların ortalama büyüklüğü saniyede 2 Gb idi. İkinci yarısında ise bu sayı saniyede 0,7 Gb'a düşüyor. 2014 yılının ilk çeyreğinde 20Gb'ten fazla olan atakların %99'u NTP reflection/amplification ataklarıydı. Yılın ilk yarısındaki NTP ataklarının ortalama büyüklüğü saniyede 5,7 Gb idi. İkinci yarısında ise bu altı saniyede Gb'a ulaştı. En çok atak yapılan servis ise www servisleri oldu. Yani e-ticaretler...

Türkiye'ye hangi ülkelerden daha fazla atak geliyor?

Günümüzde siber ataklar küresel niteliktedir. Ataklar bugün bir kaynaktan yapılıyor, ertesi gün ise farklı bir kaynaktan yapılabiliyor. Arbor Networks ile Google Ideas'ın işbirliği sayesinde bunu görsel bir hale getirebiliyoruz. Arbor Networks'ün ATLAS Projesi aracılığıyla 320 servis sağlayıcısı trafik ve atak bilgilerini paylaşmakta. Bu sayede, Arbor Networks saniyede 120 Tb'tan fazla trafiği inceleyerek, dünyadaki atakları gözlemleyebilmekte ve inceleyebilmektedir ki, bu sadece Arbor'a özgüdür. Google Ideas bu bilgiyi alarak görsel bir platforma taşıdı: Digital Attack Map (digitalattackmap.com). Bu harita bize dinamik, görsel ve anlık olarak dünyadaki siber atakları göstermekte.

Siber savunmanın temeli nedir?

Geçtiğimiz yılda, DDoS ataklarından dolayı sistemleri, servisleri ve erişimleri, müşteri bilgileri veya fikri/sınai mülkiyet hakların çalınması ya da hasar oluşan sistem kesintileri gibi sayısız olaylar nedeniyle pek

çok organizasyon zarara uğradı. Bugünkü problem ise kurumların gizli bilgilerini veya iş kritik uygulamalarını hedef alan içerden ve dışarıdan ataklara maruz kalmaları. Artık tehditler iş sürekliliğini veya şirketin gizli bilgilerini hedef alıyor.

Olay tiplerinden bağımsız, tüm kurumlar bu tip tehditlere karşı hazır olmalıdır ve kurumların %60'ında olaya müdahale ekipleri mevcuttur. Fakat kurumların daha zayıf olduğu kısımlar var; saldırıların işe olan etkilerini tahmin edebilmek, saldırıyı 24 saat içinde tespit edebilmek gibi. Maalesef bu iki konu da çok önemli. Özellikle bazı regülasyonlar saldırıların, tehditlerin belli zaman aralıklarında tespit edilmesini istemekte.

Siber riski nasıl tanımlarınız?

Günümüzde siber risk, iş riskidir; bu iki tanım birbiri yerine kullanılabilir. Başarılı siber ataklar müşteri veya şirket bilgilerini hedef alır. Arbor Network'un sponsorluğunda Economist Intelligence Unit'in yaptığı araştırmaya göre, siber ataklara karşı sigortanlanma isteği artmakta. Arbor'ın WISR isimli bu raporunda belirtildiği gibi; servis sağlayıcı olmayan katılımcıların %6'sı sigorta şirketleriyle bu alanda gelişme sağlamak için sözleşme imzalamışlardır.

Siber atakların başarı oranları ve ataklar sonucundaki kayıplar göz önüne alındığında, organizasyonlar güvenlik duruşlarını güçlendireceklerdir. Fakat bugünkü tehditlere karşı organizasyonları korumak sadece teknolojiyle olmaz; insan ve süreçleri de içerir. Güvenlik analistleri bu tehditleri analiz etmeli, önceliklendirmeli ve detaylı araştırmalı. Bunun içinde gerekli tehdit algılama sistemleri ve ürünlerini de kullanılmalı.

Kurumların siber tehditlere karşı neler yapması gerekli?

Günümüzde firmalar güvenlik bütçelerinin çoğunu, atakların ilk ve son safhalarına harcıyorlar. İlk safhada; atağın olmasını engellemeye yönelik oluyor. Ağlarını korumak için; web uygulama firewalls, next-gen firewalls, intrusion prevention systems, antivirus ve bu gibi diğer çözümleri kullanıyor. Son safha ise saldırıyla ilgili tüm alarm ve logların toplanması; saldırı veya tehdit nasıl içeriye girmiş gibi bilgilerdir. Burada eksik olan orta safhada ne olduğu yani tehdit iç ağa girince ne yapmış, nerelere ulaşmış bilgilerine ulaşabilmek. Kurumların kendilerini daha iyi koruyabilmeleri için tehditti daha hızlı algılayıp, müdahale etmeleri gerekir.



Arbor Türkiye Ülke Müdürü Serhat Atlı, şirketlerin siber ataklara karşı kendilerini korumaları için kendi ağlarını denetleyebilmelerinin önemini vurguladı.

Şirketler siber ataklara karşı kendilerini korumak için ne yapmalı?

Şirketler kendi ağlarını denetleyebilmelidir. İç ağlarındaki haberleşmelerden haberdar olmalılar. Bu sayede anormal veya olağan dışı bir olay olduğunda bunu anlayabilirler. Bu olağan dışı olayı fark ettiklerinde ise detaylı olarak analiz etmeliler, atağın nerelere ulaştığını veya ulaşmaya çalıştığını görmeliler ve bu atağı engellemeliler.

Kişiler ve şirketler siber ataklara karşı nasıl hazırlanmalı?

Sonuçta tüm şirketler insanlardan oluşur. Sofistike saldırganlar çoğunlukla şirketlerin çalışanlarını hedef alır. Çalışanların sosyal medya profillerini inceler. Çalışanların bilgisayarlarına malware yüklemek için çalışanın şüphelenmeyeceği bir konu hakkında bir link hazırlanır. Çalışanlar bu linki tıkladığında bilgisayarlarına malware'ı yüklemiş olur. Şirket ağına bilgisayarıyla girdiği zamanda saldırgan amacına yani kurumun iç ağına ulaşmış olur. Bu tip saldırganlar sabırlı ve hedefe odaklanmışlardır.

Efektif güvenlik, sadece gerekli güvenlik cihazlarını kullanmak değildir. Çalışanlar da güvenlik konusunda eğitilmelidir. Birçok firmanın olay müdahale planı var fakat bu planlar üzerinde çalışacak vakitleri yok veya uygulayacak yeterli insan kaynağı yok. Atak olduğunda, atağa yapılan müdahalenin gerektiği kadar sert olmamasının sebebi ise yeterince bu planlar üzerinde çalışılmamasıdır. Efektif güvenlik bahsedilen tüm bu önlemleri karşılamalıdır.

G20 ülkelerinin büyükelçileri **TOBB'da** bir araya geldi

TOBB ve B20 Türkiye Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "**Küresel ekonomide daha önce karşılaşmadığımız sorunlarla yüz yüzeyiz. Para bolluğunun biteceği, parasal sıkılaşmanın başlayacağı günleri konuşuyoruz.** Küresel sorunlar hepimizi yakından ilgilendiriyor. Bu küresel sorunlar da küresel çözüm gerektiriyor. Bu noktada G20'nin ne kadar önemli olduğu ortaya çıkıyor" dedi.



TOBB ve B20 Türkiye Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, G20 ülkelerinin büyükelçileri ile TOBB İkiz Kuleler'de bir araya geldi.

G20 ülkelerinin büyükelçileri, B20 Türkiye'nin önceliklerini öğrenmek ve fikir alışverişinde bulunmak üzere Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde (TOBB), B20 Türkiye Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde bir araya geldi. Toplantıda bir konuşma yapan Hisarcıklıoğlu, G20'nin geride kalan dönemde küresel ekonomik krizlerde ne kadar etkin bir platform olduğunu gösterdiğini belirtti.

Hisarcıklıoğlu, "Ancak bugün gelinen noktada, küresel ekonomide daha önce karşılaşmadığımız sorunlarla yüz yüzeyiz. Para bolluğunun biteceği, parasal sıkılaşmanın başlayacağı günleri konuşuyoruz. Hepimizin gözü, Amerikan Merkez Bankası'nda (FED). Ancak hiç kimse bu durumun gelişmekte olan ekonomilerde ve az gelişmiş ülkelerde ne gibi sonuçlar yaratacağını kestiremiyor" dedi.

Başarılı altyapı projelerini hayata geçirmede sıkıntılar yaşadıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, şunları söyledi:

"Elimizde kaynak var, masa üzerinde de proje. Ama kaynak ile masa üzerindeki projeyi birleştirip uygulamaya geçiremiyoruz. Enerji hâlâ çok bilinmeyenli bir denklem. Kaya gazından, yenilenebilir enerji teknolojilerine kadar çok ilginç alternatifler ortaya çıkıyor. Fakat petrole hâlâ göbekten bağlıyız. Brent petrol fiyatı ortada ciddi bir kriz beklentisi olmamasına rağmen yaklaşık %50 düştü. Bu düşüşün ardından neleri getireceği belli değil."

"KÜRESEL SORUNLAR DA KÜRESEL ÇÖZÜMLER GEREKTİRİYOR"

Büyümenin motoru olarak anılan ticaretin eski ihtişamını kaybettiğine değinen TOBB ve B20 Türkiye Başkanı Hisarcıklıoğlu, sözlerine şöyle devam etti:

"Her yıl küresel büyümenin iki-üç katının üstünde ticaret



artışı oluyordu. Son yıllarda yavaş büyüme hızlarının da altında ticaret artışı görüyoruz. Bugün 'ticareti nasıl daha serbest hale getirebiliriz?' yerine, küresel ekonominin geleceği için çok tehlikeli olan tarife dışı engelleri konuşuyoruz. Artık çok taraflı anlaşmalar yerine bölgesel anlaşmalar revaçta. Mega bölgesel anlaşmalar bir yanda ilerliyor, Dünya Ticaret Örgütü nezdindeki çok taraflı müzakereler öbür tarafta can çekişiyor. Bunların hepsi küresel sorunlar ve hepimizi yakından ilgilendiriyor. Bu küresel sorunlar da küresel çözüm gerektiriyor. Bu noktada G20'nin ne kadar önemli olduğu ortaya çıkıyor. Çünkü G20 küresel sorunların çözümünde en üst istişare platformu. Belki de küresel ekonomiyi ilgilendiren hususlarda hızlı ve etkin biçimde ortak kararlar alınabilecek tek platform. Dolayısıyla Türk iş dünyası olarak, 2015'teki G20 dönem başkanlığımıza önem veriyoruz. Çünkü bunun bir daha en erken 20 yıl sonra karşımıza çıkacak bir fırsat olduğunu farkındayız. Bu fırsatı da en iyi şekilde değerlendirmek için var gücümüzle çalışıyoruz."

▲ TOBB ve B20 Türkiye Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "B20 Türkiye olarak hedefimiz B20'yi çok daha etkin ve güçlü bir platform haline getirmek" dedi.

"G20'NİN İŞ DÜNYASI KANADI OLAN B20'Yİ DAHA DA GÜÇLENDİRMELİYİZ"

G20'nin böylesine önemli olduğu bir dönemde, hükümetler ile iş dünyası arasında işbirliğinin artırılmasının son derece önemli olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, konuşmasına şöyle devam etti:

"G20'nin iş dünyası kanadı olan B20'yi daha da güçlendirmeliyiz. B20 Türkiye olarak hedefimiz B20'yi çok daha etkin ve güçlü bir platform haline getirmek. İş dünyasının sesini çok daha güçlü bir biçimde G20 liderlerine duyurmak. Bu maksatla 2015 için oldukça yoğun bir B20 programı hazırladık. Ticaret, altyapı ve yatırımlar, büyümenin finansmanı, istihdam, yolsuzlukla mücadele ile KOBİ'ler ve girişimcilik görev güçlerimizle çalışmalarımıza başladık. Yakında B20'de aktif rol alan Türk şirketi sayısını artırmak için İş Dünyası Liderleri Forumu'nu kuruyoruz. Türk şirketlerinin tepe yöneticilerinden oluşacak 100 kişilik bu forum ile 2015 yılı boyunca B20 çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Bu sene B20 sadece Türkiye'yle sınırlı kalmayacak. B20 toplantılarını yurt dışına da taşımaya başlıyoruz."

▼ G20 ülkelerinin büyükelçileri, B20 Türkiye'nin önceliklerini öğrenmek ve fikir alışverişinde bulunmak üzere TOBB'da, B20 Türkiye Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde bir araya geldi.

"20'Yİ AŞKIN ETKİNLİKLE SES GETİRECEK BİR B20 SÜRECİ HAZIRLADIK"

Hisarcıklıoğlu, şubat ayında Suudi Arabistan'dan başlayarak Orta Doğu, Latin Amerika, Afrika, Asya, Güney Asya ve Uzak Doğu'da bölgesel istişare toplantılarına start vereceklerini dile getirerek, "Bu konsültasyonları büyük uluslararası etkinlikler etrafında gerçekleştirerek B20 farkındalığını artırmayı hedefliyoruz. Ayrıca, nisan ve haziran aylarında ilki Washington'da IMF-Dünya Bankası İlkbahar Toplantıları etrafında, diğeri ise Paris OECD toplantıları çerçevesinde Görev Gücü Ortak Toplantılarını yapacağız" dedi. B20 çerçevesinde bu denli kapsamlı ve çok sayıda organizasyon zinciri daha önce tasarlanmadığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Toplam 20'yi aşkın etkinlikle ses getirecek bir B20 süreci hazırladık. Biz, B20'nin sesinin daha fazla duyulmasını, G20'yi daha fazla desteklemesini istiyoruz. Bizim 'bir elin nesi var, iki elin sesi var' diye bir atasözümüz var. G20 hükümetleri ile iş dünyalarının işbirliğinden başarılı sonuçlar alınacağından eminim" ifadesini kullandı.



UZUN ÇALIŞMA SAATLERİ, **BEL VE BOYUN AĞRILARINA** SEBEP OLUYOR

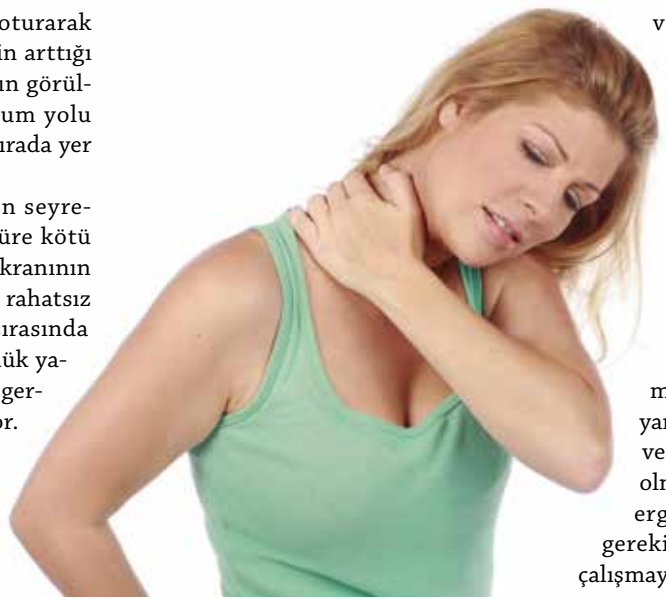
Yoğun çalışma hayatı, bilgisayar başında geçirilen uzun saatler, uzun süre ayakta veya oturarak çalışma, bel ve boyun ağrılarına sebep oluyor. Uzmanlar bel ve boyun ağrısı şikâyetiyle hekime başvuranların sayısının her geçen gün arttığını söylüyor. Kişinin günlük yaşam aktivitesini kısıtlayan **bel ve boyun ağrıları için uzmanlar, bol bol egzersiz yapmayı ve sürekli aynı pozisyonda durmamayı** öneriyor.





Modern yaşam tarzı, stres ve hareketsizlik, boyun ve bel ağrılarına yol açıyor. Yine uzun saatler boyunca hareketsiz bir şekilde oturmak boyun ve bel ağrılarının en yaygın nedenleri arasında gösteriliyor. Günümüzde özellikle bilgisayar başından kalkmadan, oturarak çalışan kişilerde bu tip şikâyetlerin arttığı biliniyor. İstatistikler bel ağrısının görülme oranının gribal ve üst solunum yolu enfeksiyonlarından sonra ikinci sırada yer aldığına dikkat çekiyor.

Masada çalışırken, televizyon seyrederken ve kitap okurken uzun süre kötü pozisyonda oturmak, bilgisayar ekranının çok yüksek veya çok alçak olması, rahatsız pozisyonda uyumak ve egzersiz sırasında boynun fazla bükülmesi gibi günlük yaşamımızdaki bazı aktiviteler, kas gerginliklerinin nedeni olarak biliniyor. Yaygın vücut ağrısı ve sabahları yorgun uyanma gibi belirtilerle seyreden fibromiyalji (yumuşak doku romatizması) de boyun ve üst sırt bölgesinde ağrıya yol açan bir tablo olarak karşımıza çıkıyor.



Boyun omurgasında eklem kireçlenmesi, omurga kemikleri arasındaki disklerin bozulması, boyun fıtığı, boyun omurga kanalında daralma gibi boyun omurgası ve etrafındaki kas, bağ ve sinir köklerine ait bozukluklar da sıklıkla karşımıza çıkan boyun ağrısı nedenleri olarak biliniyor. Düşme veya kazaya bağlı boyun kası zedelenmeleri, omurga, kemik ve eklemlerdeki zedelenmeler veya kırıklar boyun ağrısına yol açan diğer nedenler olarak söylenebilir. Seyrek olarak da kemik erimesine bağlı çökmeler, omurgadaki enfeksiyon ve tümörler de boyun bölgesinde ağrı yapan nedenleri oluşturuyor.

Boyun ve sırt kasları gerginliklerine bağlı boyun ağrılarını önlemek için öncelikle çalışma masası, oturulan koltuk ve bilgisayarın konumu ve yüksekliği, uyuma ve oturma pozisyonlarının düzgün olması, uygun bir yastık seçimi gibi ergonomik düzenlemeler yapmak gerekiyor. Bilgisayar ile çalışılıyorsa çalışmaya sık ara verilmesi ve çalışılırken

sıklıkla telefon kullanmak gerekiyorsa, kulaklık kullanılması öneriliyor. Boyun ağrısından korunmak için düzenli olarak boyun kasları germe ve kuvvetlendirme egzersizlerinin yapılması büyük önem taşıyor.

DÜZENLİ EGZERSİZ VE SPOR, BEL AĞRILARINI AZALTIYOR

Tedavi, bel ağrısını oluşturan nedene bağlı olarak belirleniyor. Tanıyı koymak için röntgen, tomografi ve MR gibi görüntüleme yöntemleri ve laboratuvar tetkikleri gerekli olabiliyor. Tedavide, cerrahi tedaviyi gerektiren bir hastalık söz konusu değilse, fizik tedavi, ilaç tedavisi, bel ve karın egzersizleri, enjeksiyonlar, manuel tedavi gibi konservatif tedaviler uygulanabiliyor. Bel ağrılarında fizik tedavi ve rehabilitasyon uygulamaları ağrının azaltılması, kas spazmının giderilmesi, bel, karın ve pelvis kaslarının (kol kasları) kuvvetlendirilmesi ve postür eğitimine yönelik çok etkili bir tedavi uygulaması olarak biliniyor. Bel ağrısından korunmak için düzenli egzersiz ve spor öneriliyor. Bel ve karın kaslarının güçlü olması, aşırı kas gerginliklerinin ortadan kaldırılması için önerilen sporlar ise yoga ve pilates. Yüzmenin de bel ağrılarını önlemede olumlu etkileri olduğu biliniyor.

Birkaç günden uzun süren ağrı ve tutukluk hissi, boyundan kollara yayılan ağrı veya uyuşma gibi bulguların olması halinde mutlaka bir doktora başvurulması gerektiğini belirten Liv Hospital Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Uzmanı Dr. Hilal Yıldız, boyun ağrısının röntgen, tomografi veya MR gibi görüntüleme yöntemleriyle araştırılmasının doğru olacağını söylüyor. Tanıya göre uygulanacak tedavinin belirlenebileceğini anlatan Yıldız, "Cerrahi tedavi gerektiren bir durum söz konusu değilse, fizik tedavi, ağrı kesici ve kas gevşetici ilaçlar, enjeksiyonlar ve manuel tedavi uygulanabilir. Fizik tedavi ve rehabilitasyon ağrıyı gidermeyi, kas spazmını çözmeyi, boyun ve sırt kaslarının kuvvetlendirilmesini ve doğru postürün sağlanmasını hedefleyen çok etkili bir tedavi yöntemidir" diyor.

Bel ağrılarının çok sık karşılaşılan sağlık problemlerinden birisi olduğunu kaydeden Dr. Yıldız, kötü pozisyonda oturma, ağır kaldırma, uzun süre ayakta veya otururak çalışma gibi nedenlerle bel kaslarında oluşan gerginliklerin bel ağrısına en sık yol açan nedenler olduğunu vurguluyor. Çalışma sırasında bel omurgasının aşırı derecede öne ve arkaya gerilmesi veya yanlara bükülmesini oluşturan hareketlerden kaçınılması gerekliliğine işaret eden Dr. Yıldız, konuya yönelik şu açıklamayı yaptı:

"Ağır kaldırmayı gerektiren işler yapılıyorsa mümkünse bu işlerin destek ve cihaz yardımıyla yapılması ve omurganın düzgün pozisyonda tutulması lazım. Bel omurgasında yer alan disklerdeki bozulma ve yırtılmalar, omurga kemiklerinde kayma, eklemlerindeki kireçlenmeler de sıklıkla bel ağrısına yol açar. Daha seyrek nedenler de kaza veya düşmeye bağlı kırıklar, kemik erimesine bağlı çökmeler, enfeksiyon ve tümörlerdir."



Liv Hospital Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Uzmanı Dr. Hilal Yıldız.

Nöroloji Uzmanı Doç. Dr. Erdemoğlu:
"Masa başı çalışanlar oturma düzenine dikkat etmeli"

Masa başı çalışanların her zaman sırtı sandalyeye değecek şekilde oturması gerektiğini söyleyen Acıbadem Ankara Hastanesi Nöroloji Uzmanı Doç. Dr. Ali Kemal Erdemoğlu, bel kavisini koruyacak bir yastığın kullanılması gerektiğine dikkat çekiyor. Çalışma sırasında omurganın aşırı derecede öne ve arkaya gerilmesi veya yanlara bükülmesini oluşturan hareketlerden kaçınılmasını isteyen Doç. Dr. Erdemoğlu, "Bilgisayar ekranı çok uzak olmamalı, ekran göz hizasının ne çok üstünde ne de çok altında olmalı. Dizler 90 derecelik bir açıda duracak şekilde çalışmalı. Gün içinde ara ara molalar verilip kas ve eklemlere dinlenme ve yenilenme fırsatı verilmeli. Ara ara koltuk ayarları değiştirilmeli. Her yarım saatte bir ayağa kalkarak ofiste gezmeli" diye konuşuyor.

Doç. Dr. Erdemoğlu, masa başında çalışanlar için doğru oturma tekniklerini ise şöyle tarif ediyor:

- Otururken dik pozisyonda oturmalı ve bu alışkanlık haline getirilmeli.
- Ayakların altına bir basamak konularak oturulursa daha rahat edilir.
- Koltukta sırt kamburlaştırılmamalı.
- Oturur pozisyonda iken yerden bir cisim almak için belden eğilmemeli, çömelerek alınmalı.
- Derin ve yumuşak koltuklara oturmamalı, kol konacak yeri olan, arkalığı en az omuz hizasına kadar gelen ve beli destekleyen sandalye ve koltuklar tercih edilmeli.
- Bilgisayar karşısında çalışırken baş dik, bel ve kalçaların arka kısmı destekli, köprücük kemikleri yere paralel olmalı.
- Masa başında devamlı oturulmamalı, ara sıra kalkıp dolaşılmalı.



Acıbadem Ankara Hastanesi Nöroloji Uzmanı Doç. Dr. Ali Kemal Erdemoğlu.



TOBB BAŞKANI HİSARCIKLIOĞLU EFTA HEYETİ'Nİ KABUL ETTİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, EFTA Parlamenter Komitesi Heyeti'ni makamında kabul etti. EFTA Heyet Başkanı Kathy Riklin, **EFTA ile Türkiye arasında 22 yıldır var olan STA kapsamında hizmet ticaretini de** genişletmek istediklerini ve ticaretin kolaylaştırılması hususunda çalıştıklarını söyledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Avrupa Serbest Ticaret Birliği (EFTA) Parlamenter Komitesi Heyeti'ni makamında kabul etti. Görüşmede, EFTA ve Türkiye arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesi konusu üzerinde duruldu. TOBB hakkında bilgilendirmede bulunan Hisarcıklıoğlu, EFTA-Türkiye arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesi için büyük fırsatların değerlendirilmesi ve ticaretin önündeki engellerin kaldırılması gerektiğini vurguladı. EFTA Anlaşması'nın hizmet sektörü çerçevesinde genişlemesini desteklediğini belirten Hisarcıklıoğlu, sağlık sektörü açısından da önemli fırsatların olduğunun altını çizdi.

B20 Türkiye Yürütme Kurulu Başkanlığı görevini yürüten Hisarcıklıoğlu, EFTA üyesi ülkelerin uluslararası alanda iş yapan şirketlerinin bu kapsamda görev almasını beklediklerini belirtti. Dünya ekonomisinin üçte ikisini oluşturan G20'nin, uluslararası alanda sorunları çözecek bir platform olarak nitelendirilebileceği vurgulandı.

EFTA Heyet Başkanı Kathy Riklin ise EFTA ile Türkiye arasında 1992 yılında yürürlüğe giren Serbest Ticaret Anlaşması'nın (STA) güncellenmesi ve genişletilmesi çalışmaları kapsamında bu ziyareti gerçekleştirmekten mutluluk duyduklarını dile getirdi. 22 yıldır var olan söz konusu anlaşma kapsamında hizmet ticaretini de genişletmek istediklerini belirten Riklin, ticaretin kolaylaştırılması hususunda da çalıştıklarını vurguladı.

EFTA Heyet Başkanı Kathy Riklin ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, EFTA Heyeti'ni makamında ağırladı.







TOBB'UN BAHÇESİNE **ÇINAR AĞAÇLARI** DİKİLDİ



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Üyeleri'nin Birlik Merkezi'ne çınarı ağacı dikme projesi, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar, Yönetim Kurulu Üyesi ve Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükçü ile Yönetim Kurulu Üyesi ve Diyarbakır Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ebubekir Bal adına yapılan dikimlerle devam etti.

TOBB Yönetim Kurulu'nda bu dönem ilk kez görev alan İstanbul Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Çamur Ali Kopuz, Adana Ticaret Borsası Meclis Başkanı Şahin Bilgiç, Samsun Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Salih Zeki Murzioğlu, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, Denizli Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Necdet Özer, Tekirdağ Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Günay ve Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Öztürk kendi isimlerini taşıyan ağaçları TOBB Birlik Merkezi'nin bahçesine dikmişlerdi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve diğer Yönetim Kurulu Üyeleri de ağaç dikimlerine eşlik etti.

PERAKENDE TİCARETİNDE **YENİ DÖNEM**



Gülder DEMİR | *Editör*
gulder.demir@dunya.com



"Perakende sektörü tarafından ısrarla istenen ve beklenen **kanunla** birlikte Türkiye perakende sektörü bütünsel bir yapıya kavuşuyor. Kanunla **Organize Perakende Sektörü'ne de yenilik ve yükümlülükler** getiriliyor.

Perakendecilik yakın geçmişe kadar "Bakkaliye", "Nalburiye", Züccaciye" kavramlarının içine sığan basit ve sessiz, büyük oranı da "kayıtdışı"nda kalan bir sektörken, son 30-40 yıl içinde Türkiye'de ekonomiyi büyüten bir kaç sektör arasına girdi. Perakende sektörünün gelişme trendi Organize Perakende Sektörü'nde AVM'ler dediğimiz yapı içinde organize olma yönünde seyrediyor. Bu yönde Türk toplumunun, özellikle kentlileşmiş kesiminde büyük bir tüketici dönüşümü yaşanıyor.

Türkiye'de 2014 sonu itibarıyla toplam 338 AVM faaliyet gösteriyor. Bunlardan 112'si İstanbul'da bulunurken, 2014 yılında açılan yeni AVM sayısı 13 oldu ve AVM'lere toplam ziyaretçi sayısı 1.7 milyar kişi olarak gerçekleştiği görülüyor.

AVM'lerde yapılan perakende işlem hacmi 75 milyar lira oldu. 2014'te en yüksek ciro artışı %11,9 ile giyim kategorisinde yaşandı. Yıl içinde AVM sektörünün ortalama mevcut istihdamı 400 bin civarında gerçekleşti.

2015 yılında AVM sayısı 355'e yükselmesi ve kiralanabilir alanın 12.84 milyon metrekareye ulaşması bekleniyor. Aynı zamanda yeni projelerin toplam yatırım değeri ortalama 3 milyar doları bulması öngörülüyor. AVM sektöründe 2015 yılında ortalama 120 milyar liralık bir

TÜRKİYE PERAKENDE SEKTÖRÜ **GELENEKSEL KALIBINDAN ÇIKARAK** AVM'LERLE VE YURT DIŞINA AÇILMAYLA BÜYÜYOR. SEKTÖRDE 1.8 MİLYON KİŞİ FAALİYET GÖSTERİYOR.



ciroya ulaşacağı ve 20-25 bin civarında kişiye istihdam sağlayacağı tahmin ediliyor. Sektörde toplam yatırım miktarı 50 milyar doları aşmış bulunuyor. Bu yatırımın 14 milyar doları yabancı sermaye tarafından yapıldığı görülüyor.

AVM'lerin yanı sıra perakende sektörünün bir diğer gelişmesi de, "mağazalar zinciri" olarak ortaya çıktı. Herhangi bir ürün veya hizmetin markalaşması süreci, mağaza zinciri açmak, franchise veya bayilikler vermek biçimde şekillendi.

Perakende sektörünün modern ve organize gelişmesi, Türkiye'de KOBİ ölçekli imalat sektörünü de güvenli tedarikçiler olarak geliştirdi. Bu dinamiğiyle binlerce imalatçı KOBİ, süreç içinde ihracatçı oldu. Bu nedenle perakende sektörü denildiği zaman imalatçı KOBİ'ler için iç pazar/dış pazar farkı ortadan kalkıyor, her iki pazar içinde aynı kalite ve standart ürünlerin üretimi mümkün olabiliyor.

Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun yıllardır bekleniyordu ve beklenen Kanun 25 Ocak 2015 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Perakende işletme tanımının kapsamına alışveriş merkezi (AVM), büyük mağaza, zincir mağaza, bayi işletme, özel yetkili işletme, perakende ticaretle uğraşan diğer ticari işletmelerle esnaf ve sanatkâr işletmeler giriyor. Kanun şu yenilikleri getiriyor:

PERBİS KURULUYOR

Yasanın getirdiği yeniliklerin başında perakende işletmelerin açılış ve faaliyeti ile kapanışında gerekli başvuru ve diğer işlemlerin yapılması, ilgili kurum ve kuruluşlara iletilmesi, değerlendirilmesi, sonuçlandırılması ve bu işletmelere yönelik veri tabanının oluşturulmasıyla, bilgi paylaşımının sağlanması amacıyla Gümrük ve Ticaret Bakanlığı bünyesinde, Perakende Bilgi Sistemi (PERBİS) kurulması geliyor.

PERBİS, Bakanlıkça ilgili kurum ve kuruluşların erişimine açılacak ve bu kurum ve kuruluşlar nezdinde kurulan elektronik kayıt sistemleriyle çevrimiçi olarak birbirine bağlanacak. Perakende işletmeler, iş yeri açma ve çalışma ruhsatını vermeye yetkili belediye veya il özel idareleri ile diğer idareleri kapsayan yetkili idarenin izniyle açılacak ve faaliyete geçecek. İzin, PERBİS üzerinden verilecek. İş yeri açma başvurusu uygun bulunmayanlara sonuç en geç 30 gün içinde gerekçeli olarak tebliğ edilecek.

Ruhsat Alma: Büyükşehirlerde, alışveriş merkezlerine yapı ruhsatı, yapı kullanma izin belgesi ile iş yeri açma ve çalışma ruhsatı vermeye büyükşehir belediyeleri yetkili kılıyor. Alışveriş merkezi projesi için yapı ruhsatı verilirken üst meslek kuruluşlarının görüşleri alınacak. Bu kuruluşlar görüşlerini 15 gün içinde bildirecek.

Üreticinin Korunması: Büyük mağaza ve zincir mağazalarıyla, bayi işletme ve özel yetkili işletmeler, üretici ya da tedarikçiden mağaza açılışı, tadilatı, ciro açığı, banka ve kredi kartı katılım bedeli gibi adlar altında ürün talebini doğrudan etkilemeyen bir prim ya da bedel talep edemeyecek.

PERAKENDE KANUNU NE GETİRİYOR?

- Perakende ticaret Perakende Bilgi Sistemi (PERBİS) üzerinden yönetilecek.
- Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun AVM'lere düzen ve sosyal kalite getiriyor.
- Zanaatkar nitelikli nadide meslekleri yeniden gündeme getiriliyor.
- AVM'lerde esnafa alan açıyor.
- Tedarikçi kooperatifleri kurulması öngörülüyor.
- Ürün etiketlerinde "üretici"nin lansmanı da zorunlu oluyor.
- Perakende sektörü 2015'te %9-10 civarında büyümesi hedefleniyor.
- AVM'lerin sayısının 355'e, cirosunun da 120 milyar liraya ulaşması bekleniyor.
- Perakendede toplam cironun 300 milyar lira olacağı öngörülüyor



AVM'LERDE KÜÇÜKLER KORUNACAK

❖ AVM'lerde, esnaf ve sanatkâr işletmecilerine rayiç bedel üzerinden kiraya verilmek üzere, toplam satış alanının en az %5 oranında yer ayrılacak. Bu yerler, esnaf ve sanatkâr işletmecilerinden yeteri kadar talep olmaması ya da boşalan yerlerin duyuru tarihinden itibaren 10 gün içinde doldurulamaması halinde diğer talep sahiplerine de kiralanabilecek.

❖ AVM'lerde, geleneksel, kültürel ya da sanatsal değeri olan kaybolmaya yüz tutmuş meslekleri icra edenlere kiraya verilmek üzere, toplam satış alanının en az binde ikisi oranında yer ayrılacak. Bu yerlerin kira bedeli, rayiç bedelinin dörtte birinden fazla olamayacak.

❖ Hızlı tüketim mallarının satışının yapıldığı büyük mağaza ve zincir mağazalarda, satış alanlarının en az %1'ine tekabül edecek şekilde raf alanı, mağazanın bulunduğu ilde üretilmesi kaydıyla yöresel ürünlerin satışına ayrılacak.

Türkiye ekonomisini rekabetçi kılan bileşenlerin başında büyük "iç piyasa"nın geldiğini biliniyor. Kişi başına harcanabilir geliri yıllık 11 bin dolara, alım gücü yönünden bundan da fazlasına yakın gelen 77 milyon tüketici Türkiye iç pazarını olağanüstü canlı kılıyor ve her geçen gün daha fazla sayıda yerli, yabancı yatırımcının ilgisini çekiyor.



Perakende işletmeler, satışa konu ürünün talebini doğrudan etkileyen reklam, anons veya raf tahsisi gibi hizmetlerden dolayı üretici ya da tedarikçiden, sözleşmede türü ve oranı belirtilmedikçe prim ya da bedel talebinde bulunamayacak.

Üretici Markası: Yurt içinde üretilen ve gıda, içecek, temizlik, kişisel bakım ürünleri gibi hızlı tüketim malı niteliği taşıyan mağaza markalı ürünlerin üzerinde ve ambalajında, perakendecinin ad, unvan veya markasının yanı sıra üreticinin ad, unvan ya da markasına yer verilecek.

Ödeme Öncelikleri: Üreticiler ya da tedarikçiler ile perakende işletmeler arasındaki alım satım işlemlerinden kaynaklı ödemelerin, sözleşmede öngörülen tarihte yapılması esas olacak. Üretim tarihinden itibaren 30 gün içinde bozulabilen hızlı tüketim mallarına ilişkin ödemelerin süresi 30 günü geçemeyecek.

Alışveriş Kampanyaları: Perakende işletmeler, Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun ve ilgili diğer kanunlarda öngörülen usul ve esaslara uymak kaydıyla indirimli ya da promosyonlu satış kampanyaları düzenleyebilecek. Ancak kampanyanın süresi; iş yeri açılışı, devri, kapanışı, adres ya da faaliyet konusu değişikliğinde üç ayı, tasfiye durumunda ise altı ayı geçemeyecek. Perakende işletmeler, başlangıç ve bitiş süresi belli olmayan indirimler yapamayacak.

Sürekli İndirimli Satış: Kanunda, sürekli indirimli satış; seri sonu, sezon sonu, ihraç fazlası, kusurlu ve benzeri malların, perakende işletmelerce, indirimli fiyattan ya da malların fabrika çıkış fiyatı üzerinden yıl boyu satılması olarak tanımlanıyor.

Sürekli indirimli satış yapan perakende işletmelerin ön cephesinde ve mağaza içinde kolaylıkla görülebilir ve okunabilir şekilde bu satış türünü gösterir ya da çağrıştırır ibaresine yer verilecek.



Ortak Kullanım Alanları: Alışveriş merkezi, büyük mağaza, zincir mağaza ve diğer ticari işletmeler İmar Kanunu ve ilgili mevzuatına göre müşterileri için otopark alanı oluşturmakla yükümlü olacak. Alışveriş merkezlerinde, satış alanının en az binde beşine tekabül eden alanın sosyal ve kültürel etkinliklerin düzenlenmesi amacıyla ayrılması zorunlu. Bakanlık, bu oranı bir katına kadar arttırmaya yarısına kadar azaltmaya yetkili olacak.

Alışveriş merkezlerinde, acil tıbbi müdahale ünitesi, ibadet yeri, bebek bakım odası, çocuk oyun alanı gibi ortak kullanım alanları oluşturulacak. Ortak kullanım alanları, engelliler ile yaşlı ve çocukların ihtiyaçlarına göre oluşturulacak.

Çalışma Saatleri: Mesleğe, mevsime ve turizme özgü şartlar ve benzeri hususlar gözetilerek perakende işletmelerin bir kısmının ya da tamamının çalışma saatleri, meslek kuruluşlarının müşterek teklifi üzerine yetkili idarenin görüşü alınarak vali tarafından belirlenebilecek.

Tedarik ve Dağıtım Kooperatifleri: Esnaf ve sanatkâr işletmelerince satışa sunulan malların etkin bir şekilde piyasadan temini amacıyla tedarik ve dağıtım kooperatifleri kurulabilecek. Kooperatifler, kuruldukları tarihten itibaren, 10 yıl boyunca gelir vergisi ve kurumlar vergisi kanunları kapsamında tahsil edilecek vergileri %50 tutarında ödeyecek.

Perakendeciler Konseyi: Perakende ticaretin kanunun amacına uygun olarak yapılmasının sağlanması amacıyla karşılıklı bilgi ve görüş alışverişinde bulunmak, sektöre yönelik politika oluşturulmasına katkı sağlamak, sorunları tespit etmek, alınacak önlemleri belirlemek ve ilgili kurum ve kuruluşlar arasında işbirliğini sağlamak üzere Bakanlığın koordinatörlüğünde Perakendeciler Konseyi oluşturulacak.

Denetim-Ceza: Kanuna göre, kanuna aykırı hareket eden perakende satış işletmelerine 2 bin lira ile 50 bin lira arasında ceza uygulanacak.

Ustalık: İş yeri açma ve çalışma ruhsatı verilmesinde, meslek odaları, iş yeri sahibi olarak üye kaydı yaptıracaklardan, o iş yerinde ustalık gerektiren işleri yapacaklardan ustalık belgesi ya da en az ön lisans diploması istemek zorunda olacak. Birden fazla kişi çalışıyorsa bir kişiden ustalık belgesi alınması yeterli olacak.

İNTERNETTE PERAKENDE PATLAMASI HEDEFLENİYOR

2014 yılında Türkiye'de internetten alışveriş yapanların sayısı 12 milyona ulaştı. Hacim olarak e-ticaretin Türk perakende piyasasına oranı ise %1,7 oldu. Gelişmiş ülkelerde bu oran ortalaması %5,5 iken Çin, Polonya gibi gelişmekte olan ülkelerde %3,5 seviyesinde. Türkiye'nin online perakendede 8 milyar liraya yaklaşan bir büyüklüğü 2015 yılında yakalaması bekleniyor.

2015 yılında perakende e-ticarete ivme kazandıracak teknolojik gelişmeler de yaşanacak. Örneğin 2015 yılında ibeacon gibi müşteriyi dijital verilerinden takip ve tanıma teknolojilerini, makinelerin kendi aralarındaki iletişimini (nesnelerin interneti) ve yine yer bağımsız erişim sağlayan bulut teknolojilerinden yükselen girişimleri kullanır hale gelecek.



Fiziksel mağazadan alışveriş yapan bir müşteri markanın e-ticaret sitesine girdiğinde daha önce satın aldığı ürünlere göre ürün önerme ya da e-ticaret sitesinden alışveriş yapan müşterileri fiziksel mağazada tanıyıp onlara özel indirim ve promosyon sunma olanakları 2015'in önemli gelişmelerinden biri olarak görülüyor. 2015 yılında artık kullanıcıların e-ticaret sitesinden bir ürün alırken gerçekten mobil olup olmadığı daha önem kazanıyor. Dijital pazarlama yatırımlarında hangi kanalın daha kârlı olduğunu saptamak için ROPO analizleri 2015 yılında sıklıkla duyulacak çalışmalar arasında yerini alıyor.

Omni-channel terimi daha çok duyulacak. 2015 yılında iBeacon destekli mobil e-ticaret uygulamalarıyla, kullanıcılara lokasyon bazında tekliflerin verildiği ve kampanyaların sunulduğu projeler gelişecek. Click'n Collect yaklaşımı ve ROPO analizleri yakından takip edilecek. Sosyal medya ağırlıklı SEO çalışmaları hız kazanacak. Müşteriler, markanın kanallarıyla değil doğrudan markayla iletişime geçecek. Perakendeciler müşteriyi bireysel olarak tüm kanallar üzerinden stratejik ve koordineli bir şekilde ele alacak.



Ege Bölgesi sanayicilerinin **gurur günü**

Ege Bölgesi Sanayi Odası, **yatırım, üretim, ihracat, istihdam ve vergi ile Ar-Ge ve inovasyon alanlarında başarılı sanayicileri** TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katıldığı törenle ödüllendirdi. EBSO Geleneksel Başarılı Sanayiciler Ödül Töreni'nde ayrıca Oda üyeliğinde 50 yılı geride bırakan sanayicilerle yılın genç ve kadın girişimcileri de plaketlerini aldı.

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Ödül Töreni TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ın ev sahipliğinde TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun da katılımıyla İzmir'de gerçekleştirildi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ödül töreninde yaptığı konuşmada, İzmir ekonomisinin durumu hakkında değerlendirmelerde bulunarak, yeni iş yeri açma sayısı açısından geçen yıla göre tüm Türkiye'de %18 artış yaşanırken, bu artışın İzmir'de %34 oranında olduğunu söyledi. Paranın ekonomideki dönüşü açısından protesto olan senetlerin TL bakımından tutarına bakıldığında Türkiye ortalamasının %9 artışa, İzmir'in ise %10 artışa tekabül ettiğini açıklayan Hisarcıklıoğlu, karşılıksız çeklerdeki artışın da Türkiye'de %3,4 İzmir'de ise %3,9 olduğunu belirtti.

İZMİR'İN ÜÇ ÖNEMLİ PROJESİ

İzmir'in önünde üç önemli proje bulunduğunu ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu projeleri İzmir-İstanbul Otoyolu, İzmir-Ankara Hızlı Treni ve yeni fuar alanının hizmete girmesi olarak açıkladı. Hisarcıklıoğlu, bu yeni projelerle İzmir'in vizyonunun daha da ileri gideceğini dile getirdi.

İzmir'in üretim açısından Türkiye ortalamasının üzerinde olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, Türkiye ekonomisinin İzmir'in verimliliğini yakalayabilse %33 daha zengin olacağını söyledi

İSTİHDAM ÜZERİNDEKİ YÜKLER

İstihdam üzerindeki yüklere de değinen Hisarcıklıoğlu şunları söyledi:

"İstihdamın üzerindeki vergi-prim yükü yüksek. İşçimizin cebine 100 lira giriyorsa işverenin cebinden 159 lira çıkıyor. ABD'de bu oran %22'lerde. İstihdam üzerindeki yüklerin muhakkak bizim rekabet edebileceğimiz şartlara getirilmesi lazım. Kıdem tazminatı konusunda da seçim dönemlerinde popülizm oluyor. Biz bu konuda dünya şampiyonuyuz. Bu uygulama 1930'lardan kalma. Her yıl 1 milyon kişiye iş bulmak durumundayız. Devletin kapısında bunu bulamazsınız. Bunu girişimciler vasıtasıyla yapacağız. Onun için iş yapmayı cazip hale getirmeliyiz.

Tahsilatta zorluk çekiyoruz. Bununla ilgili iki mekanizma üzerinde çalışıyoruz. Çekin itibarının tekrar artırılması için ça-



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, kişi başına düşen gelirin 25 bin dolara çıkması için ilacın yapısal reform olduğunu söyledi.

lışıyoruz. Vadeli çek sadece Türkiye'de var. Dünya ekonomisine icat olarak soktuğumuz tek şey vadeli çek.

Bankalar kredi açarken benim bütün geçmişimi, ödenmiş ödenmemiş neyim varsa görüyor. Onlar para satıyor görüyor, biz para satıyoruz göremiyoruz. Bizim riskimiz daha büyük. Onun için biz de görmek istiyoruz. Bu kapsamda karekodlu çek vasıtasıyla bankaların gördüğü bilgileri görebileceksiniz. Yani riski üstlenip üstlenmeme konusunda karar bize ait olacak.

Alacak da bir önemli mekanizma da alacak sigortası. Bugün Avrupa'da kimse alacağından dolayı batmıyor. Binde 5 oranında işlem maliyeti alarak, bütün alacağınızı sigorta ediliyor. Alacak sigortası artık yaygın olarak kullanılmaya başlandı."

DÖVİZLE BORÇLANMAYIN UYARISI

Döviz geliri olmayanların 2015'de dövizle borçlanmaması uyarısında bulunan Hisarcıklıoğlu, "Faiz oranlarında bir düşme söz konusu olabilir. Dövize baktığımızda; döviz geliriniz yoksa 2015'te dövize borçlanmayın. Aşağı yukarı iki türlü de dalgalanma söz konusu olabilir" diye konuştu.

Türkiye'nin kişi başına geliri 2002 yılında yaklaşık 4 bin dolar civarında olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, "Şimdi 10 bin dolar civarında. Yani altı yılda 2,5 misli ekonomimizi büyüttük. Ancak 2008'den itibaren 10 bin dolara çakıldık kaldık. Buna 'orta gelir tuzağı' diyorlar.

Türkiye'nin esas gündemine odaklanması lazım. Ama haksızlık etmeyelim seçim olmadan yapısal reformlar zor ama seçimler sonrasında Türkiye'nin tek odaklanması gereken yapısal reformlar. 2015'in haziranından sonra yapısal reformlara ihtiyaç var" ifadesini kullandı.

ESEN'DEN SANAYİLEŞME VURGUSU



EBSO Meclis Başkanı Salih Esen, Türkiye'nin çok acil yeni bir yatırım hamlesine ihtiyaç duyduğunu belirtti.

EBSO Meclis Başkanı Salih Esen, son altı yıldır ödül değerlendirmelerine KOBİ'lerin dâhil edilerek desteklenmeye çalışıldığını, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'nun da KOBİ'ler konusundaki özel gayretlerini takdir ettiklerini belirterek, TOBB KOBİ Bilgi Sitesi'nin başarısını buna örnek gösterdi.

Esen, Türkiye'deki işletmelerin %99'unu oluşturan KOBİ'lerin teşvik edilmesi ve önündeki sorunların ortadan kaldırılmasının bugünün küresel ekonomisinde de büyük önem taşıdığını vurguladı. Geçmişte olduğu gibi bundan sonra da yine tek ses olarak KOBİ'lerin geliştirilip büyütülebileceğine dikkat çeken Esen, son dönemlerde işleri yolunda gitmeyen pek çok sanayicinin üretim kaybı yaşadığına, gerçekleştirdikleri yatırımlardan zarar ettiklerine ve iflas erteleme talebinde bulunduklarına üzülerek tanık olduklarını belirtti.

Türkiye'nin çok acil yeni bir yatırım hamlesine ihtiyaç duyduğu ortamda iflas ve iflas erteleme davlarının, icra dairelerindeki dosya sayılarının rekor kırdığını, karşılıksız çıkan çeklerin ödenme oranının son yılların en düşük seviyesine indiğini ifade eden Esen, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İflas, icra dosya sayıları hem de çeklerle ilgili veriler bir çeşit alarm niteliğindedir. Resmi veriler icra dosya sayısı artarken işlemleri yapacak icra daire sayısının azaldığını gösteriyor. Bu da kaos yaratmakta, adaleti geciktirmektedir. Hukukun yavaş işlemesi, içinde bulunduğumuz rekabet ortamı içinde kabul edilebilir bir durum değildir. Yavaş işleyen hukuk, sanayicimizi maliyet kaybına itmektedir. Sanayicimizin korunması, özellikle ekonomimizin can damarı olan KOBİ'lerin iflas tuzağına düşmemeleri bu süreçte oldukça önemlidir. Elbette bu da, ancak risklerin bertaraf edilmesiyle, belirsizliklerin azaltılmasıyla ve haklarının korunmasıyla mümkün olabilecektir."

EBSO, 17 ayrı kategoride 183 sanayiciye 433 plaket ve başarı belgesi verdi.



YORGANCILAR: "HER ÜLKE DERS ÇIKARMALI"

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar da, "Ülkemizin gücünden hiçbirimizin şüphesi dahi olamaz ama bir gerçek var ki, bu gücün en önemli kaynaklarından bir tanesi yatırım yaparak üretim gerçekleştiren, ihracat yapan, istihdam sağlayan, vergisini ödeyen sanayicilerdir. Siz sanayicileri tebrik ediyorum" dedi.

Yorgancılar, tüm etkenler ve genel seçimler de dikkate alındığında önemli bir yılın yaşanacağını dile getirerek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Özel sektör olarak bizler; kendi sorunlarımız içine gömülüp kalırsak, önümüzdeki engelleri aşamazsak, değişen dünya düzenini doğru okuyup yeni stratejiler geliştiremezsek, ortak akıldan uzaklaşırsak ulaşabileceğimiz nokta bellidir. Ötesi de yoktur. O nedenle istiyoruz ki, tek yürek, tek ses olmaya devam edelim, konularımızı doğru zamanda doğru yere aktaralım ve yine Türkiye'nin gücüne güç katalım."



EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, Türkiye'nin gündeminin ekonomi olması, birlik ve beraberliğini koruması gerektiğini söyledi.

Sanayileşme adına dile getirdikleri görüşlere rağmen Türkiye'nin makro koşullarının sanayileşme için değil finans, inşaat ve perakende için daha uygun olduğunu, bu nedenle yap-satçılığa yönelindiğini belirten Yorgancılar, "Yani üreten kesim olarak bizler azınlıkta kalıyoruz. Son iki yıldır sanayisizleşme vurgusunu yapan biri olarak, son altı aydır ilgili bakanlarımız tarafından bu konuya dikkat çekilmesinden elbette ki memnuniyet duymaktayım" dedi.

Yorgancılar, uzun süredir sıcak para desteğiyle iç tüketimle ve ithalatla büyüyen Türkiye'nin ihracatla sürdürülebilir büyümesi sağlayabilmesi için katılımcılık anlayışıyla ihracatı teşvik edici politikalar izlemesinin önemini dile getirdi.

Türkiye'de en kapsamlı ödül törenini düzenleyen EBSO, 17 ayrı kategoride 183 sanayiciye 433 plaket ve başarı belgesi verdi. Başarılı sanayicilere plaketleri EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve Meclis Başkanı Salih Esen ile birlikte TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İzmir milletvekilleri Oktay Vural, Alaattin Yüksel, Mustafa Moroğlu, İzmir Büyükşehir Belediye Başkan Yardımcısı Sırrı Aydoğan, İzmir Vergi Dairesi Başkanı Rıfat Engin ile Dokuz Eylül Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Füzün tarafından verildi.

HİSARCIKLIOĞLU: "UMEM AVANTAJINI KULLANIN"

EBSO Ödül Töreni'nde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri'10 İstihdam Projesi ile işverenin istihdam yükünün %18 oranında düştüğünü vurgulayarak, "Bu uygulamadan en fazla yararlanan yabancı sermaye. İstihdam yükünden yakınan bütün şirketlerimizi bu fırsattan yararlanmaya çağırıyorum" dedi.

Bu projenin en başarılı olduğu illerden birisinin İzmir olduğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu:

"Ancak bu salonu dolduranların bile %30'unun haberi var. Üç ay mesleki eğitim veriliyor. Günlük 25 lira cep harçlığı ve sigorta var. Sonra üç ay staj dönemi ve günlük cep harçlığıyla sağlık sigortası devam ediyor. Buralarda işverenimize hiçbir yük yok. Sonra da sınıfı geçen kursiyerleri fabrikada ya da iş yerinde istihdam ediyoruz. İstihdam edince istihdam yükünüzün %18'ini ödemiyorsunuz. Ama Türkiye'de bu uygulamadan faydalanan yabancı yatırımcılar. Maalesef bizim yatırımcılarımız hem istihdam yüklerinden şikâyet ediyor hem de bu uygulamayı kullanmıyor. İstihdam yükünden yakınan bütün şirketlerimizi bu fırsattan yararlanmaya çağırıyorum."



Hisarcıklıoğlu, UMEM Projesi kapsamında en fazla istihdam sağlayan firmalara da ödüllerini verdi.



KURUN EKONOMİ ÜZERİNDEKİ ETKİLERİ

Erkin ŞAHİNÖZ | *Ekonomist*
erkinsahinoz@yahoo.com



Son üç yıldır potansiyel büyüme hızının altında büyüyen, **önemli ihracat pazarlarının büyük bölümünde jeopolitik sıkıntılar ya da ekonomik büyüme problemleri olan Türkiye ekonomisin daha düşük faiz ortamına ihtiyacı olduğu** aşikâr. Ancak içinde bulunduğumuz konjonktürde (FED'in 10 yıl sonra ilk faiz artırımını yapacağı süreç) daha düşük faiz sırasıyla daha yüksek kur ve daha yüksek enflasyonu tetiklediği için Merkez Bankası çaresiz.



Dolarizasyon, yüksek enflasyon dönemlerinin ortaya çıkardığı bir eğilim. Ekonomik birimler, yüksek enflasyon dönemlerinde tasarruflarını yerel para cinsinden varlıklardan ziyade yabancı para cinsinden varlıklarda değerlendirmeye başlar. Çünkü yüksek enflasyon yerel paranın satın alma gücünü eritir. Yüksek enflasyonun kalıcılaşması halinde tasarruflardaki dolarizasyon eğilimi bir süre sonra ekonomik birimler arasındaki ticarete de yansır. Kiralar, mal ve hizmet fiyatları yabancı paraya endekslenir. Bu noktada yerel paraya olan güven iyiden iyiye sarsılır.

Dolarizasyon, bahse konu yabancı para birimi tercihinin illaki dolar olacağı anlamına gelmez. Euro, Yen, Sterlin gibi herhangi bir "rezerv/hard currency" para birimi de olabilir. Ancak dünyada dolaşımdaki paranın neredeyse üçte ikisi dolar olduğu için, dolarizasyonda genelde tercih edilen para birimi ABD doları olur. İnsanımızın dolara olan özel sevdası da buna eklendiğinde Türkiye'de dolar-TL kuru ayrı bir önem kazanır.

Bundan dolayı dolar-TL kuru ekonominin "güven barometresi" konumundadır. Kurdaki değişimin tetiklediği iktisadi etkileşimlerin yanı sıra "psikolojik" gücünü de hatırlamak gerekiyor. Kurda oynaklığın yüksek olduğu ve kontrolsüz yükselişlerin yaşandığı dönemlerde kurun sadece psikolojik etkilerinden dolayı bile yatırımcılar yatırımlarını, tüketiciler de tüketimlerini frenlemektedirler. Haliyle psikolojik etkisi bile ekonominin yavaşlamasına neden olur.

KURUN ENFLASYON ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Yazımın ana konusuna dönüyorum. Kurun enflasyon ve Merkez Bankası'nın politikaları üzerindeki etkisine bakacağız. Kurdan enflasyona geçişkenliğin kaynağını göreceğiz.

Şimdi aşağıdaki tabloya bakalım.

İthalat/İhracat Kompozisyonu
Dış Ticaret: Geniş Ekonomik Gruplar Sınıflamasına göre (GEGS)
(Aylık, Milyon USD)

	2014 Toplam	İhracat/İthalat İçindeki Oranlar
Toplam İhracat	157,715	
Yatırım (Sermaye) Malları	16,112	0.01
Hammadde (Ara Malları)	75,234	0.48
Tüketim Malları	65,125	0.41
Diğerleri	1,244	0.01
Toplam İthalat	242,224	
Yatırım (Sermaye) Malları	36,000	0.15
Hammadde (Ara Malları)	176,747	0.73
Tüketim Malları	29,023	0.12
Diğerleri	453	0
Dış Ticaret Dengesi	-84,509	

Tablo I'de Türkiye'nin 2014 ihracat ve ithalat kompozisyonu görülüyor. 242.2 milyar dolar ithalat yapmışız. Toplam ithalatın yüzdesel olarak sadece %12'si tüketim malları ithalatı. İthalatın %88'iyse yatırım malları ve hammadde ithalatı. Şimdi kurdaki artışın ithalat üzerindeki etkilerini değerlendirelim. Önce tüketim malları kısmıyla başlayalım.

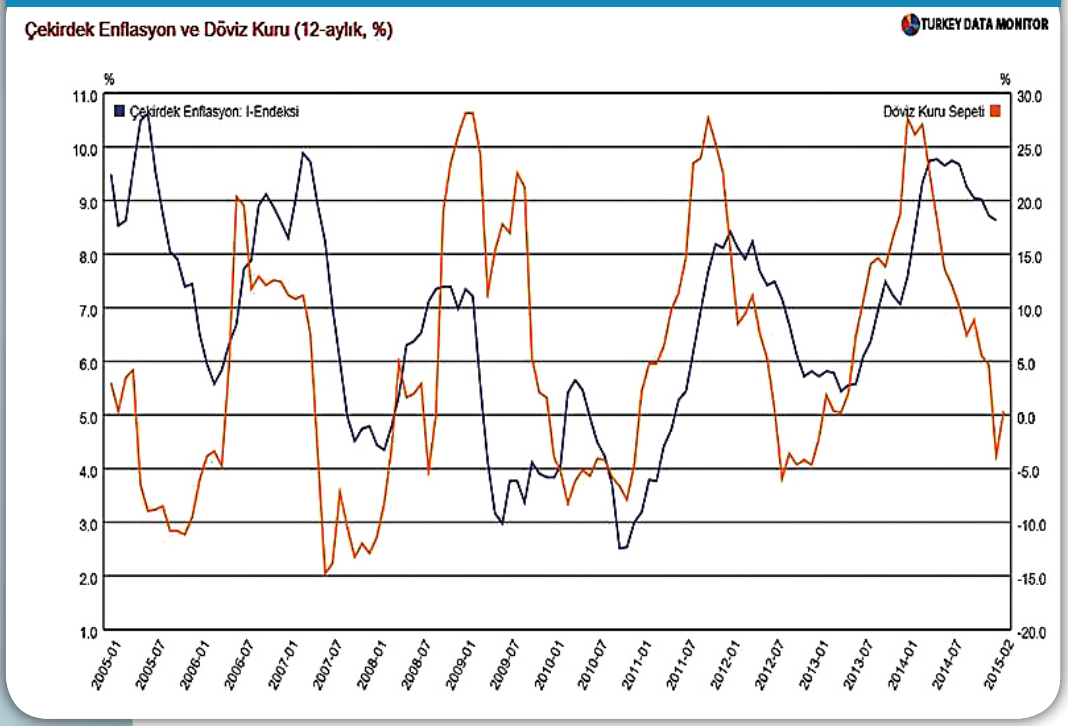
Ne demiştik? Kurdaki yükseliş fiyat etkisinden dolayı ithal ürünleri pahalılaştırıyor. Bu doğru. Pahalılaştırıyor. Pahalılaştığı için daha az tüketim malı ithalatı yapıyoruz. Ama yapıyoruz. Örnek üzerinden gidelim. Fiyatı 1 dolar olan bir ürün ithal ediyoruz. Bu ürünü %20 kâr marjıyla iç piyasada satıyoruz. Kurun 2,30 olduğunu düşünelim. 2,30 TL'ye ithal edip, 2,76 TL'den satıyoruz (2,30 x 1.20). Kur 2,65'e geldiğinde kâr marjının %20 kaldığını varsayarsak aynı ürün iç piyasada 3.18TL'den (2,50 x 1.20) satılıyor. Ürünün kurdaki değişim nedeniyle iç piyasadaki TL satış fiyatı artıyor. Benzer eğilimin birçok ithal edilen ürün fiyatına yansıdığını düşünürsek kurdaki yukarı yönlü hareketler nedeniyle enflasyonun olumsuz etkilendiğini görebiliriz.

Gelelim ithalatımızın oldukça önemli bir kısmını oluşturan yatırım malları ve hammadde ithalatına. Bu kalemlerin çok önemli bir kısmı içeride üretimde kullandığımız enerji dâhil temel girdilerden oluşuyor. Kur yükselişi bu gruptaki malların TL karşılığını artıyor. Ancak pahalılaştıkları için ithalatını anlamlı bir şekilde azaltamıyoruz. Çünkü bu girdiler iç piyasadaki üretim için vazgeçilemeyecek nitelikteler.

Üstelik söz konusu ithalat olduğunda Türkiye açısından dolar-TL, euro-TL'den daha önemli. Aşağıdaki tabloda (TABLOII) görüldüğü gibi Türkiye'nin yaptığı ithalatın neredeyse üçte ikisi



Çekirdek Enflasyon - Döviz Sepeti



dolar cinsinden. Son dönemde TL'nin dolara karşı değer kaybı euroya karşı yaşadığı değer kaybından belirgin bir şekilde fazla. Bu da dolar-TL'deki yükselişin içerideki enflasyon üzerindeki etkisini daha da olumsuz hale getiriyor.

Özetle, ithalatımızın önemli bir kısmının "öyle ya da böyle ithal edilmek zorunda kalınan" ürünlerden oluşması ve ithalatın üçte ikisinin dolar cinsinden olması kurdan (özellikle dolar-TL hareketinden) enflasyona olan geçişkenliğin arkasındaki temel faktörler.

Dış Ticarette **Döviz Kompozisyonu**

	2014 Toplam (Milyon$)	Yüzde
Toplam İhracat	158,211	
Euro	70,011	0.44
ABD Doları	74,764	0.47
Toplam İthalat	242,217	
Euro	72,589	0.30
ABD Dolaro	153,791	0.63

MERKEZ BANKASI'NIN POLİTİKALARI

Merkez Bankası'nın kendi çalışması da bunu destekliyor. Bu çalışmaya göre TL'nin her 10'luk değer kaybının enflasyona olan faturası kabaca 1,3 puanlık yükseliş şeklinde. Bir grafik bin kelimeye bedeldir. Türkiye'de kur ve enflasyon ilişkisini yukarıdaki grafik çok net bir şekilde özetliyor. "Kur yukarı-enflasyon yukarı, kur aşağı-enflasyon aşağı" ilişkisi Merkez Bankası'nın son dönemde ciddi sıkıntılar yaşamasına neden oluyor.

Son üç yıldır potansiyel büyüme hızının (Türkiye için potansiyel büyüme hızı %4,5-5 civarıdır) altında büyüyen, önemli ihracat pazarlarının büyük bölümünde jeopolitik sıkıntılar ya da ekonomik büyüme problemleri olan Türkiye ekonomisin daha düşük faiz ortamına ihtiyacı olduğu aşikâr. Ancak içinde bulunduğumuz konjonktürde (FED'in 10 yıl sonra ilk faiz artırımını yapacağı süreç) daha düşük faiz sırasıyla daha yüksek kur ve daha yüksek enflasyonu tetiklediği için Merkez Bankası çaresiz.

Merkez'in farklı yöne kaçan üç farklı tavşanın peşinden koşup hiçbirini yakalayamama durumuna düşmekten ziyade ana stratejiyi belirleyip itibarının daha fazla zedelenmesine izin vermeden hareket etmesi gerekiyor. Ya "göreli olarak yüksek faiz ve göreli olarak güçlü TL" politikasına ödün vermeden devam edecek. Ya da "göreli olarak düşük faiz ve göreli olarak zayıf TL" politikasını benimseyecek.

Türkiye, düşük faiz-yüksek kur modelini temel alabilir. Bu modele geçiş süreci sancılı olur. Beraberinde kurda sert oynaklık, TL'de hızlı değer kaybı, maliyet tabanlı enflasyon getirir. Ancak bu ilk etkilerden sonra ekonomi belli bir dengeye yerleşir ve istikrar oluşur. Finansal sistem ve ekonomik aktörlerin yeni ekonomik modele alışması zaman alır ama alışılır. Hem öyle hem böyle yapmak yerine arkasında sağlam durulacak iki modelden birinin stratejik olarak kabullenilmesi ve bunun ekonomik aktörlere anlatılması gerekiyor. Aksi halde son dönemde yaşadığımız yüksek faiz-yüksek kur-yüksek enflasyon-düşük büyüme tablosuna mahkûm kalacağız.



Bartın Ekonomisine Değer Katanlar Ödül Töreni ve TOBB tarafından Bartın'a yaptırılacak olan Sosyal Bilimler Lisesi'nin protokol imza töreni yoğun ilgi gördü.

Bartın ekonomisine **değer katanlar** ödüllerini aldı

Bartın Ticaret ve Sanayi Odası tarafından düzenlenen **Ekonominin Yıldızları Ödül Töreni ve TOBB Sosyal Bilimler Lisesi Protokol İmza Töreni'ne** katılan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Bartın'da bir sanayi kültürü olduğunu belirtti.

Bartın Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) tarafından düzenlenen Ekonominin Yıldızları Ödül Töreni ve TOBB Sosyal Bilimler Lisesi Protokol İmza Töreni'ni gerçekleştirildi. Törene TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yanı sıra Törene Vali Seyfettin Azizoğlu, Adalet ve Kalkınma Partisi (AK Parti) Bartın Milletvekili Yılmaz Tunç, Belediye Başkanı Cemal Akın, Bartın Üniversitesi Rektörü Ramazan Kaplan, Bartın Baro Başkanı Ferhat Parlatır, daire müdürleri, siyasi parti ve sivil toplum örgütü temsilcileri ile davetliler katıldı.

Törende konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, FIFA'nın hakemlere "Yıldız futbolcuları koruyun, bunlara yapılacak sert müdahalelere müsamaha göstermeyin, bunlar futbol oynamaya devam etsin" talimatını verdiğini belirterek, "Bu talimat yıldız oyuncuların oyuna devamı ve futbolun seyredilebilir hale gelmesi için verildi. Bu kapsamda



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Bartın Valisi Seyfettin Azizoğlu tarafından, Bartın'a yapılacak TOBB Sosyal Bilimler Lisesi'nin protokolü imzalandı.

başta vergi dairesi müdürlerimiz olmak üzere devletimizin bürokratlarının ülke ekonomisinin göz bebeği sanayicilerimizi koruyup kollaması gerekiyor. Bunları ürkütürsek, ülke kaybeder" dedi.

Bartın TSO'nun 109 yaşında olduğunu anımsatan Hisarcıklıoğlu, Bartın TSO'nun "5 yıldızlı" Oda olduğunu, üyelerine Londra, Paris ve Berlin odalarının verdiği hizmet standartlarında hizmet verdiğini söyledi.

Bartın'da 2014 yılında önceki yıla göre gelir vergisi mükellef



sayısı ve kurumlar vergisi mükellef sayısının azaldığına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, bu tablonun değişmesi için girişimci sayısının artırılması, gençleri ve kadınları girişimciliğe yönlendirilmesi gerektiğini vurguladı.

Bartın'da bir sanayi kültürü olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, 300 kilometre çevresinde 116 milyar liralık bir pazar olduğunu belirtti. Bartın'da yaptıkları ankette, eğitimli ve nitelikli eleman isteği yönünde görüşler ortaya çıktığını ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu kapsamda TOBB, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı, TOBB ETÜ ve İŞKUR ile yürütülen Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri'10 Projesi'ni ortaya koyduklarını belirterek, proje hakkında bilgi verdi.

TOBB ve Türkiye Bankalar Birliği arasında yapılan ortak çalışma sonrası, çek ödemesine sigorta getirecek karekod sistemi üzerinde çalışıldığını dile getiren Hisarcıklıoğlu, karekodu bulunan çek sistemiyle çeki verenle ilgili kredi kartı borcundan doğal gaz borcuna kadar her türlü bilginin görülebileceğini anlattı.

Bartın TSO Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Çakır, Bartın'ın sanayi yönünden gelişmesinin son yıllarda hızlandığını söyledi.

TOBB tarafından Bartın'a yaptırılacak olan Sosyal Bilimler Lisesi'nin protokolü düzenlenen görkemli bir törenle gerçekleşti.

BARTIN EKONOMİSİNE GENEL BAKIŞ

Tören'in açılış konuşmasını yapan Bartın TSO Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Çakır, Bartın'ın sanayi yönünden gelişmesinin son yıllarda hızlandığını, özel sektörce küçük ve orta ölçekli çok sayıda yatırım gerçekleştirildiğini belirtti. Çakır Bartın ekonomisine yönelik olarak şu bilgiyi verdi:

"Bartın'ın sanayide teşvik kapsamına alınmasından sonra Bartın Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB) bulunan parsellerin tamamı sanayiciye tahsis edilmiş durumdadır. Artan talebi karşılayabilmek için OSB'nin genişletme çalışmalarını bitirmiş durumdayız. Bu sayede 1300 dönümlük yeni bir sanayi alanı oluşturularak, 30 yeni büyük fabrikayı hizmete sokacak bir alana sahip olacağız.

BTSO önderliğinde başlattığımız çalışmalar sonucunda Batı Karadeniz Kalkınma Ajansı Güdümlü Proje Desteği ile Bartın OSB'de Teknoloji Ar-Ge Merkezi kuruyoruz. İlin ve bölgenin ekonomik gelişmesine katkıda bulunacak olan 'Bartın Eğitim, İnovasyon ve Teknoloji Merkezi' sanayici ile üniversiteyi bir araya getirecek ortak çalışmalar yürütecek bir noktaya getirecektir. Ayrıca Bartın Limanı'nın büyümesi ve gelişmesi Odamızın stratejik yol haritasında da yer almaktadır. Yapılan yeni yolları ve yeni tünellerle mesafeler kısalmış, ulaşım kolaylaşmıştır. Turizm potansiyeli her geçen gün artan Bartın için yeni turizm yatırımları yapılacak arsalar ve alanlar yaratmamız gerekmektedir.

Batı Karadeniz'in kaderini değiştirecek nitelikteki Filyos Vadisi Projesi, bölgede ekonomik kalkınmayı tetikleyecektir, Filyos Vadisi kapsamında yapılması planlanan Filyos Limanı Zonguldak-Karabük-Bartın illerinin yanı sıra çevre illere ve İç Anadolu Bölgesi'ne hizmet edecektir."

ÇAKIR: "EĞİTİMDE KALİTEYİ YÜKSELTECEK"

Bartın TSO Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Çakır konuşmasında, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'nun yönlendirmesiyle Oda/borsaların yaptığı çalışmaların bölgelerine büyük katkı sağladığını, halka önderlik ettiklerini belirtti. Çakır, TOBB tarafından yaptırılacak lisenin Bartın için önemine değinerek, teşekkürlerini şöyle dile getirdi:

"Bugün gerçekleştireceğimiz okul protokolü ile bir hedefimizi daha gerçekleştirmek bizleri heyecanlandırmıştır. Her şeyin en iyisine layık olan Bartın sayenizde eğitim kalitesini yükseltecek bir okul kazanacaktır. Bir insanın kurtuluşunun dünyanın kurtuluşu olarak görülmesine büyük önem vererek '81 İlde 81 Okul' projesini yürüten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na ilimizde gerçekleştirilecek okul yatırımı protokolü için şükranlarımı sunuyorum."

Tören sonrasında, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Bartın Valisi Seyfettin Azizoğlu tarafından, Bartın'a yapılacak TOBB Sosyal Bilimler Lisesi'nin protokolü imzalandı.





TÜRKİYE İLE MALEZYA İLİŞKİLERİNDE YENİ DÖNEM

Malezya ile Türkiye arasındaki ekonomik ilişkilerin, tespit edilen potansiyele ve fırsat alanlarına rağmen, oldukça kısıtlı bir seyir izlediğine dikkat çeken **TOBB ETÜ 2010 yılı İktisat Fakültesi mezunu İrem Kızılca**, önümüzdeki dönemin ikili ticari ilişkilerin hızla gelişmesi için oldukça müsait olduğunu vurguluyor.

2023 yılında yüksek gelirli bir ekonomi haline gelmeyi ve ihracatını 500 milyar dolar seviyesine çıkarmayı hedefleyen Türkiye'ye binlerce kilometre uzaktaki Malezya'nın da gelecek için benzer hedefleri var. Türkiye gibi Malezya da 2020 yılında yüksek gelirli bir yapıya kavuşmak için ekonomide ve kamu idaresinde kapsamlı bir dönüşüm programı uyguluyor.

Kültürel ve jeopolitik benzerliklerinin yanı sıra, iki ülkenin ekonomik ve siyasi yapılarında belirgin farklılıklar dikkat çekiyor. Bu benzerlikleri ölçek avantajına, farklılıkları da tamamlayıcılığa dönüştürebilecek ortak bir ekonomi gündemi iki ülkeye de ciddi katkılar sağlayıp, iş dünyaları için fırsatlar oluşturabilir.

Türkiye tarafından bakıldığında, ileri teknolojili alanlara sıçramak ve Asya pazarına açılmak için Malezya'yla işbirliği önemli bir ilk adım olabilir. Malezya tarafından bakıldığında ise Avrupa ve Orta Doğu pazarlarında varlığını artırmak ve hizmetler sektöründe küresel oyuncu haline gelmek için Türkiye stratejik öneme sahip gözüküyor.

Malezya ve Türkiye arasındaki ekonomik ilişkiler, tespit





"MALEZYA VE TÜRKİYE ARASINDA ÖZEL SEKTÖRÜN ÖNCÜ OLABİLECEĞİ TİCARET VE YATIRIM ALANLARININ YANINDA, HÜKÜMETLERİN DE ÖNEMLİ ROL OYNAYABİLECEĞİ BİR DİZİ STRATEJİK İŞBİRLİĞİ ALANI DA BULUNUYOR."

TOBB ETÜ 2010 YILI İKTİSAT MEZUNU İREM KIZILCA

edilen potansiyele ve fırsat alanlarına rağmen, oldukça kısıtlı bir seyir izliyor. Önümüzdeki dönem ise ikili ilişkilerin hızla gelişmesi için oldukça müsait.

MALEZYA İLE TÜRKİYE ARASINDA ÖZEL SEKTÖRÜN ÖNCÜ OLABİLECEĞİ İŞBİRLİKLERİ

Türkiye'nin Güney Asya'da imzaladığı ilk Serbest Ticaret Anlaşması (STA) olan Malezya-Türkiye STA'nın bu sene içinde devreye girmesi ön görülüyor. Öte yandan bu sene G20'nin dönem başkanlığını üstlenen Türkiye'nin KOBİ'lerin küreselleşmesi ve Güney-Güney işbirliği gibi konuları da ön plana çıkarması bekleniyor. Yine 2015'de Malezya da ASEAN dönem başkanlığını üstlenerek, Trans-Pasifik Ticaret Anlaşması'nın imzalanmasında öncü bir rol oynamaya çalışacak. Tüm bu küresel gelişmeler, iki ülke arasında daha yoğun bir gündem tasarlanırsa, 2015'in ikili ekonomik ilişkilerde bir dönüm noktası olabileceğine işaret ediyor.

1996'da sadece 360 milyon dolar olan Türkiye ile Malezya arasındaki ticaret hacmi, 2013'de 1,5 milyar dolara ulaştı. Ancak artan ticaret hacmine rağmen Türkiye bu ticari ilişkide halen yaklaşık 1 milyar dolar ticaret açığı veriyor ve ihracat gücü ancak kısıtlı sayıda üründe ön plana çıkıyor. Ticaret hacminin güçlenmesi için bir dizi engelin ortadan kaldırılması ve özel sektörde bir yaklaşım değişikliği geliştirilmesiyle ASEAN pazarındaki pek çok fırsatın yakalanarak, Türkiye'nin hızlı bir biçimde bölgeye ihracatını artırması sağlanabilir.

İki ülkenin sektörel kapasiteleri ve gelişim eğilimlerini kamu ve özel sektörün yatırım perspektifleriyle birlikte değerlendirdiğimizde, bir dizi sektörde ikili iş fırsatlarının olası gözüktüğü söylenebilir. Başta sağlık, eğitim, turizm, perakende olmak üzere birçok sektörde iki ülke için de ortak hareket alanları bulunuyor. Bu sektörlerde, satın alma ve birleşmelerden, ortak girişimlere, teknoloji-know-how transferinden, franchise anlaşmalarına kadar farklı işbirliği biçimleri söz konusu olabilir.

Ayrıca Malezya'nın farklı bölgelerinde Türk şirketleri için farklı yatırım fırsatları da bulunuyor. Örneğin Kuala Lumpur inşaat ve gayrimenkul sektörlerinde, Penang yüksek teknolojili elektrik&elektronik ve bilişim sektörlerinde, Johor-İskender ise orta teknoloji sanayi üretim alanlarında rekabet üstünlüğü sağlayan merkezler. Malezya ve Türkiye arasında özel sektörün öncü olabileceği ticaret ve yatırım alanlarının yanında, hükümetlerin de önemli rol oynayabileceği bir dizi stratejik işbirliği alanı da bulunuyor. Ticaret, yatırım ve stratejik işbirliği alanlarında kamu-özel işbirliklerinin kurulması iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin derinleşmesine önemli bir katkı sunabilir.

İkili ilişkilerin güçlenmesinde önümüzdeki dönemde Türk KOBİ'lerinde üretim, ihracat ve kalite istikrarın artırılması, büyük Türk şirketlerinin daha fazla dışa dönük olmasının teşvik edilmesi, iki ülke arasındaki kanallardaki eksikliklerin giderilmesi, iş konseylerinin etkinliğinin artması ve Serbest Ticaret Anlaşması'nın etkilerinin değerlendirilmesi büyük önem taşıyor.

TÜRKİYE'NİN KÜRESEL GURURU:

DENİZ TAŞIMACILIĞI VE GEMİ İNŞA SEKTÖRÜ

TOBB DENİZ TİCARET ODALARI KONSEYİ TOPLANTISI'NDA KONUŞAN TOBB BAŞKANI M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU, **DENİZ TAŞIMACILIĞI VE GEMİ İNŞA SEKTÖRLERİNİN, GÖSTERDİKLERİ BAŞARILARLA,** TÜRKİYE'NİN KÜRESEL REKABETTEKİ GURURU OLDUĞUNU SÖYLEDİ.



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB Deniz Ticaret Odaları Konsey üyeleriyle günün anısına aile fotoğrafı çekildi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İMEAK Deniz Ticaret Odaları (DTO) Konseyi Toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ile Konsey üyelerinin katılımıyla TOBB Birlik Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Hisarcıklıoğlu toplantının açılışında yaptığı konuşmada, denizcilik sektörünün Türkiye'nin yıldız sektörlerinden biri olduğunu söyledi. Gemi inşa sanayinin dünyada tanınan marka haline geldiğini belirten Hisarcıklıoğlu, her türlü gemiyi anahtar teslim yapacak durumda olduklarını ifade ederek, şöyle konuştu:

"2003 öncesinde belli bir bölgeye sıkışan tersanelerimiz, doğru yatırım teşvikleriyle, Hopa'dan İskenderun'a kadar tüm kıyılarımıza yayıldı. 2023 yılında 500 milyar dolar ihracat olmak üzere, 1 trilyon doların üzerinde dış ticaret hacmi hedefliyoruz. O halde, hem gemi inşa sanayimizi, hem deniz taşımacılığını hem de limanlarımızı daha fazla geliştirmeye ve büyütmeye ihtiyacımız var.

Aynı zamanda hem gemi inşa sanayimizi, hem deniz taşımacılığını hem de liman yatırımlarını eş güdüm içinde destekleyerek büyütmeliyiz. Zira sadece Avrupa Birliği (AB) üyesi devletler değil, asıl rakibimiz konumundaki Çin, Kore Brezilya, Hindistan ve Rusya da, gemi inşa sanayine doğrudan ya da dolaylı destekler geliştirdi.

İtalya ile Çin arasında en büyük ekonomiyiz, sanayi malı tedarikçisiyiz, ticaret yolları üzerindeyiz. Fakat ekonomik büyüklüğü bizimle hemen hemen aynı olan, ama kıyı şeridi bizimkinin 15'te biri olan Hollanda, bizden daha fazla yükleme-boşaltma işlemi gerçekleştiriyor. Bugün deniz ticaret filomuz 10 milyon

"407 MİLYAR DIŞ TİCARET HACMİNİN %57'Sİ DENİZ YOLUYLA TAŞINMAKTADIR. BUNUN NAVLUN BEDELİ YAKLAŞIK OLARAK 12 MİLYAR DOLAR, BUNUN SADECE %12'SİNİ TÜRK FİLOSUYLA TAŞIYORUZ."

TOBB BAŞKANI M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU





"TÜRKİYE, ÖNÜMÜZDEKİ 10 YIL İÇİNDE, SADECE KENDİ İHTİYAÇLARINI, TAŞIMALARINI DEĞİL, BÖLGESİNDEKİ DİĞER ÜLKELERİN DE İHTİYAÇLARINI KARŞILAYABİLECEK BİR DENİZCİLİK VE LİMAN İŞLETMECİLİĞİ ANLAYIŞI GELİŞTİRMEK DURUMUNDA."

TOBB BAŞKANI M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU

ton Türk bayraklı, 32 milyon ton Türk sahipli filodan oluşmakta. Maalesef şu anda henüz daha istediğimiz noktada değiliz ve ciddi bir navlun açığını bu yüzden veriyoruz.

407 milyar dış ticaret hacminin %57'si deniz yoluyla taşınmaktadır. Bunun navlun bedeli yaklaşık olarak 12 milyar dolardır. Bununsa sadece %12'sini Türk filosuyla taşıyoruz. Dolayısıyla sadece deniz taşımacılığından yıllık 8 milyar dolar civarında bir dış açığımız doğuyor.

Bu rakamları 2023'e taşıdığımızda, dış ticaret mallarının taşımacılığında deniz yolunun payı yaklaşık %65-70 oranına çıkacak. 1,2 trilyon dolarlık dış ticaret hacmimiz olacağı düşünüldüğünde, bugünkü oranlarla deniz taşımacılığından ortaya çıkan açık 30 milyar doların üzerine çıkacaktır. Buna şimdiden tedbir alıp, deniz filomuzu güçlendirmemiz gerekiyor."

"TERSANELERİMİZİ GÜÇLENDİRMELİYİZ"

Öte yandan tersanelerin %80'inin servis tabir edilen tamir bakım alanı olarak çalıştığını dile getiren Hisarcıklıoğlu, "%5'i askeri gemi, %15'i ise özel gemi inşa sanayine yönelik çalışıyor. Gemi inşa sektöründe,



TOBB Başkan Yardımcısı ve İMEAK DTO Meclis Üyesi Halim Mete, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Feridun Bilgin, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, İMEAK DTO Yönetim Kurulu Başkanı Sefer Kalkavan, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Özkan Poyraz ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Memiş Kütükçü.

tek bir askeri geminin yerli olarak inşa edilmesinden devletin sağladığı tasarruf 300 milyon eurodur. Dolayısıyla, gemi filosunu geliştirmenin yolu, önce tersanelerimizi güçlendirmekten geçiyor" dedi.

Bir diğer konunun da marinalarla ilgili olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, aynı coğrafya içindeki İtalya'da 380 marina, 180 bin bağlama kapasitesi, İspanya'da 360 marina 130 bin bağlama kapasitesi, Fransa'da 255 marina, 227 bin bağlama kapasitesi bulunduğunu belirtti. "Bizim toplam 46 belgeli marinamız bulunuyor. Belediye yat çek yerleri koyduğumuz da toplam marina sayımız 69'a ulaşıyor. Demek ki bu alanda da gidecek daha çok mesafe ve potansiyel bulunuyor" diyen Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin, önümüzdeki 10 yıl içinde, sadece kendi ihtiyaç ve taşımalarını değil, bölgesindeki diğer ülkelerin de ihtiyaçlarını karşılayabilecek bir denizcilik ile liman işletmeciliği anlayışı geliştirmek durumunda olduğunu söyledi.

DÜNYA EKONOMİSİNDE DURUM

2015 yılının tüm dünya için, tedbirli ve temkinli olunması gereken, bir sene olacağını ifade eden Hisarcıklıoğlu şunları söyledi:

"Bu konuda en geniş çalışmaları yapan IMF, tahminlerini güncelledi. 2015 ve 2016 yıllarına ilişkin küresel büyüme beklentisini aşağı yönlü revize etti. Buna göre, bu yılki küresel büyüme beklentisi %3,8'den %3,5'e çekildi. Gelecek yıla yönelik tahmin de %4'ten 3,7'ye geriledi. Aşağı yönlü bu revizyon, Euro Bölgesi, Japonya, Çin ve Rusya ekonomilerindeki zayıflıklardan kaynaklanıyor.

Eylül ayından bu yana %50 gerileyen petrol fiyatları, petrol ihracatçısı ülkelerin ekonomilerini olumsuz etkilemesine rağmen, Türkiye dâhil pek çok ülkeye olumlu yansıdı. Bununla birlikte petrol fiyatlarının azalması, petrole yönelik yatırımları da azaltacak. Dolayısıyla düşecek üretim kapasitesine bağlı olarak, birkaç yıl içinde petrol fiyatlarının yeniden yükselmesi sürpriz olmamalı.

Türkiye, düşen petrol fiyatlarından şu ana kadar çoğunlukla olumlu etkilendi. Cari açık, enflasyon ve faizler düştü. Ama burada dikkatli olmamız gerekiyor. Dünyada toplam ihracatın en az üçte ikisi ham petrolden oluşan 23 ülke var. Türkiye bu 23 ülkeye 60 milyar dolar civarında ihracat yapıyor. Düşen petrol bir taraftan ithalat faturamızı azaltırken, petrol ihraç eden ülkelerin azalan geliri, daha az ithalat, yatırım, turizm şeklinde olumsuz etkilere de yol açabilecek.

Dolayısıyla beklenmedik bir piyango gibi gelen petrol fiyatındaki bu düşüşün getirdiği fırsat penceresini, yapısal reformlara yeniden odaklanarak kullanmalıyız. Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun açıkladığı yapısal dönüşüm paketleri, bu açıdan çok önemli. TOBB olarak biz de bunları destekliyoruz. Türkiye, ekonomideki yapısal dönüşümü gerçekleştirirse, orta gelir tuzağını aşar ve gelişmiş ülkeler arasında yer alma hedefine ulaşır."

KONSEY TOPLANTISINDAN ÇIKAN SONUÇLAR

TOBB İMEAK Deniz Ticaret Odaları Konsey Toplantısı'nda aşağıdaki konularda çalışma yapılması kararlaştırıldı:

- Türk bayrağından yabancı bayrağa kaçış önlenmeli.
- Türk bayraklı gemilerin taşıma payı arttırılarak navlundan kaynaklanan cari açığın aşağıya çekilmesi sağlanmalı.
- Eximbank'ın liman, gemi inşa ve taşımacılıktaki etkinliği artırılmalı.
- Yolcu taşımacılığında mali sorumluluk sigorta teminat ve primleri sektörlere uygun hale getirilmeli.
- Denizcilik eğitiminde kullanılmak üzere staj gemisi uygulaması devreye sokularak desteklenmeli.
- Koy ve kıyılarımızın korunması ve sürdürülebilirliğinin sağlanması amacıyla Deniz Ticaret odalarıyla işbirliği yapılmalı.

ULAŞTIRMA, DENİZCİLİK VE HABERLEŞME BAKANI ELVAN:

"EKONOMİK ÖMRÜNÜ TAMAMLAMIŞ KOSTERLERİ HİZMETTEN ÇEKECEĞİZ"

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, ekonomik ömrünü tamamlayan kosterleri, birebir hurda teşviki vererek hizmetten çekeceklerini belirterek, **"Yasal düzenlemeyi yapar yapmaz döner sermayedeki kaynağımızı kullanarak filomuzu yenileme imkânına kavuşacağız"** dedi.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirilen TOBB İMEAK DTO Konseyi Toplantısı'nda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin her şeyden önce bir deniz ülkesi olduğunu vurguladı. Bakan Elvan, "Ülke ekonomisi, dünya ticaretinden pay alma, bölgesel ve küresel rekabette yerimizi tahkim etme ve güçlendirme söz konusu olduğunda, alabildiğine gerçekçi olmak durumundayız" dedi.

Tersaneciliğin geliştirilmesi için ihtiyaç duyulan yasal düzenlemelerin yapılması ve kara sularının emniyetli hale getirilmesinin önemine dikkat çeken Bakan Elvan, ülkenin deniz ticaret filosunun güçlendirilmesi ve deniz ticaretinin artırılmasının da en az bunun kadar önemli olduğunu söyledi.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Feridun Bilgin, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan.

Deniz taşımacılığı, liman ve gemi inşaat sektörlerini esas alan birçok toplantı ile çalıştay düzenlediklerini anımsatan Bakan Elvan, "Denizcilik sektörünün yüksek yerli katma değerli olmasıyla Türkiye'nin cari açığını azaltmada etkili bir sektör olduğu vurgusundan yola çıktık. Türkiye'nin dış ticaretine konu olan yüklerin mal değeri olarak %55'lik kısmı deniz yoluyla taşınıyor" ifadesini kullandı.

"YILLIK 7,9 MİLYAR DOLAR NAVLUN AÇIĞI VERDİĞİMİZİ ORTAYA KOYDUK"

Bakanlık olarak teknik ve analitik çalışma gerçekleştirdiklerini anlatan Bakan Elvan, şöyle konuştu: "Çalışmamız sonunda 2013 yılı kesinleşmiş verilerden hareketle kurduğumuz modelle yıllık 7,9 milyar dolar navlun açığı verdiğimizi ortaya koyduk. 7,9 milyar dolar yabancı gemilere ödediğimiz navlun miktarı-





nın azaltılması bu navlunun Türk sahipli veya Türk bayraklı gemilere ödenmesi için başlangıçta temel iki destek planlama çıktı. Bunlar ürün olarak ihracata yönelik yeni gemi inşasının teminat sorununu Kredi Garanti Fonu (KGF) kullanılarak çözümü. İkincisi ise yaşlı koster filomuzu burada teşviki sağlamak suretiyle yenilemektir. KGF teminatının sağlanması için yaptığımız çalışmalar Hazine Müsteşarlığı'nın vermiş olduğu destekle son haline getirilmiştir. Bu kapsamda KGF 1 milyar liralık ilave teminat imkânı verilecektir. Teminat değerinin 5 milyar lirayı bulması beklenmektedir. Planlanan yatırımı düşündüğümüzde veya inşa edilecek olan toplam gemiler için kullanılacak kaynak miktarına baktığımızda ise bu sağlamış olduğunuz 5 milyar liraya ilave olarak 6 milyarlık bir yatırımın gerçekleşmesi söz konusu olacak. Öncelikli olarak ele alınması gereken konulardan biri olduğu yönündeki talebinizi değerlendirerek bu çerçevede sonlandırdık."

Tersanelerde ürün olarak ihracata yönelik inşa edilecek gemilerin tanımının genişletildiğini dile getiren Bakan Elvan, "Yeni nesil gemiler, platformlar, destek gemileri KGF teminatına

Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, "Yeni nesil gemiler, platformlar, destek gemileri KGF teminatına öncelikli olarak alınacaktır" dedi.

öncelikli olarak alınacaktır. Desteklenmesi gereken bir başka alt sektöründe Akdeniz'deki filo hâkimiyetimizi devam ettirmek üzere koster inşası ve işletmeciliği olduğunu öngörüyoruz. Bu kapsamda daha önce kara taşıma araçlarında yaptığımız gibi ekonomik ömrünü tamamlamış kosterleri, birebir hurda teşviki vermek suretiyle hizmetten çekeceğiz. Bununla ilgili kararımızı aldık. Yasal düzenlemeyle ilgili çalışmalar tamamlandı. Hurda bedeli ve teşvik miktarının %10-15'lik proje yatırımına yönlendirilmesi, %10-15 öz sermaye ve gemi ipoteği karşılığında, %70 banka kredisiyle koster filomuzu yenileyebilecek bir modeli sizlerle paylaşıyoruz. Yasal düzenlemeyi yapar yapmaz döner sermayedeki kaynağımızı kullanarak filomuzu yenileme imkânına kavuşacağız" diye konuştu.

BAKAN ELVAN'DAN DENİZCİLİK SEKTÖRÜNE **ÇİFTE MÜJDE**

TOBB İMEAK Deniz Ticaret Odaları Konsey Toplantısı'na katılan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan'dan sektöre iki önemli müjde geldi. Ekonomik ömrünü tamamlayan kosterler yeni bir finansman modeli çerçevesinde hurda teşvikiyle hizmetten çekilirken, gemi inşasındaki teminat sorunu için de Kredi Garanti Fonu (KGF) devreye girecek.

Bakan Elvan konuya ilişkin şunları söyledi:

"Yabancı gemilere ödediğimiz navlun miktarının azaltılması ve bu navlunun Türk sahipli veya Türk bayraklı gemilere ödenmesi için planlarımız var. Birincisi, yaşlı koster filomuzu hurda teşviki sağlamak suretiyle yenilemek.

İkincisi de, ürün olarak ihracata yönelik yeni gemi inşasının teminat sorununu KGF kullanılarak çözmek. Bu kapsamda KGF milyar liralık ilave teminat imkânı verecek. Teminatta 5 kat kaldıraç kullanılabilecek olduğundan, toplam kredi teminat değerinin 6 milyar lirayı bulması bekleniyor."

HİSARCIKLIOĞLU'NDAN ELVAN VE BABACAN'A TEŞEKKÜR

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu da Türk iş dünyası ve denizcilik sektörü adına söz konusu müjdeler için Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan ile Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'a teşekkür etti. Bakan Elvan'ın planlamacı kökeni sayesinde kalkınmada kamu-özel sektör istişaresi ile ortak akıl oluşturulmasına çok önem verdiğini ve iş dünyası olarak bu yaklaşımı çok önemsediklerini ifade eden Hisarcıklıoğlu, Babacan'ın da denizcilikle ilgili bu güzel gelişmelerin ortaya çıkarılması sürecinde büyük emeği olduğunu belirtti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Her



zaman özel sektörün yanında olan ve sorunlarının çözümü için çaba gösteren Bakan Elvan ile Babacan'ın vizyonuna ve emeklerine sağlık diyorum. Hepimiz daha güçlü bir ekonomi, daha güçlü bir Türkiye'nin peşindeyiz"dedi.



HİSARCIKLIOĞLU: "FİLYOS PROJESİ, TÜRKİYE'NİN ÇEHRESİNİ DEĞİŞTİRECEK"

Çaycuma Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret eden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Filyos Projesi'nin Türkiye'deki önemli projelerden biri olduğunu vurgulayarak, **"Bu sadece bir liman ve enerji üretimi değil, endüstriden sanayileşmeye kadar Türkiye'nin çehresini değiştirecek bir projedir"** dedi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çaycuma Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, Yönetim Kurulu Başkanı Rıfat Sarsık, Meclis Başkanı Erdoğan Güney, Yönetim Kurulu üyeleri, Meclis üyeleri ile Çaycumalı tüccar ve sanayicilerle bir araya geldi. Çaycuma Kaymakamı Serkan Keçeli ve Belediye Başkanı Bülent Kantarcı'nın da bulunduğu ziyarette, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet bölgeyle ilgili görüş alışverişinde bulundular.

Filyos Projesi'nin Türkiye'deki önemli projelerinden biri olduğunu belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bu sadece bir liman ve enerji üretimi değil, endüstriden sanayileşmeye kadar Türkiye'nin çehresini değiştirecek bir projedir. Yargı süreci bittikten sonra ya da uzayacaksa başka bir formülle buranın hızla açılması lazım. Bu ne Zonguldak'ın ne Bartın'ın ne Karabük'ün ne de Kastamonu'nun projesi. Bu Türkiye projesidir. Burası istihdama açıldığı anda çehresini hiç birimiz tanıyamayacağız. Bu kapsamda özellikle bu proje üzerine seçim döneminde buraya gelecek bütün siyasi parti temsilcilerine anlatarak bir an önce bu projenin önünün açılması için çalışılması lazım" dedi.

Havaalanı olmadan sanayi olmayacağını ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Limana, demir yoluna ve yatırımcıya ihtiyaç var. Bunların hepsi tamam ama burayı işletecek, sahibi olacak iş insanlarının uçağa binip gelip gidiyor olması lazım. Bu konuda biz de elimizden geleni yapacağız" ifadesini kullandı.

SARSIK: "HİSARCIKLIOĞLU BÖLGENİN SORUNLARINA VAKIFTIR"

Çaycuma TSO Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Sarsık, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na sık sık Çaycuma'nın taleplerini ve beklentilerini anlattıklarını ifade etti. Sarsık, "Kendileri bölgemizin sorunlarına vakıftır ve yakından takip etmektedir. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na bir kez daha hoş geldiniz diyerek teşekkürlerimizi sunuyorum" dedi.

1995 yılına kadar TSO'da görev yaptığını belirten Çaycuma Belediye Başkanı Bülent Kantarcı da, " O zamanlar TOBB başkanlarını aramızda görmek hayaldi. Oda/borsalarıyla bu kadar iç içe olan bir Başkanı huzurunuzda kutlamak istiyorum. Çaycuma Belediyesi olarak, projelerimiz arasında 'Deneme Bilim Merkezi' kurmak var. Bilim Merkezi, deneyerek öğrenmenin en kolay yoludur. Bu konuda TOBB Başkanından destek sözü istiyorum" dedi.

Ziyaret sonunda TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu Çaycuma TSO Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Sarsık'a bir anı plaketi, Çaycuma Kaymakamı Serkan Keçeli ve Belediye Başkanı Bülent Kantarcı'ya TOBB'un hazırlatıp yayınladığı "Yunus Emre" kitaplarını hediye etti. Çaycuma TSO Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Sarsık ve Belediye Başkanı Bülent Kantarcı da TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'na günün anısına birer plaket takdim etti.



Çaycuma TSO Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Sarsık ile Belediye Başkanı Bülent Kantarcı TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'na günün anısına birer plaket takdim etti

HİSARCIKLIOĞLU: "FİLYOS VADİSİ PROJESİ TÜRKİYE'NİN ZENGİNLEŞME PROJESİDİR"



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Devrek TSO'yu ziyaret ederek ilçedeki iş insanları ve girişimcilerle bir araya geldi. Hisarcıklıoğlu ziyarette yaptığı konuşmada ilçenin bastonda Türkiye markası olduğunu vurgulayarak, T**ürkiye'nin GAP'tan sonra en büyük projesi olan Filyos Vadisi Projesi'nin** hayata geçmesi için destek vermeye hazır olduğunu söyledi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Devrek Ticaret ve Sanayi Odası'nı (TSO) ziyaret etti. Devrek TSO Yönetim Kurulu Başkanı Zekai Bükrü ve Meclis üyeleriyle görüş alışverişinde bulunan Hisarcıklıoğlu, Devrek'in bastonda Türkiye markası olduğunu belirterek, "Yurt dışından gelen misafirlerim baston isteyince Devrek'ten talep ediyoruz. Devrek'in bastonun yanı sıra diğer işlerde de marka olması gerekir. Elinizde yöresel ürünleriniz var. Ağaç üzerine de markaya ihtiyacınız var. Allah size orman, yeşillik ve su vermiş. Büyükşehirlerde yaşayanlar tabiatla buluşmak istiyorlar. Dolayısıyla turizm açısında da elinizde büyük bir fırsat var" dedi.



"ELİNİZDE MÜTHİŞ POTANSİYEL VAR"

Filyos Projesi'nin Türkiye projesi olduğunu vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, konuşmasına şöyle devam etti:

"Bugün Türkiye'nin GAP'tan sonra olabilecek en büyük projesi Filyos Vadisi Projesi'dir. Filyos Vadisi Projesi'ni hayata geçirebilirsek Batı Karadeniz'in, aynı zamanda İç Anadolu'nun sanayiyle, denizle ve uluslararası alanla ulaşabilecekleri en kısa noktadır. Limanıyla, lojistik merkezleriyle, endüstri yatırımlarıyla ve ticaret merkezleriyle beraber yapılacak komplike bir iş. Elinizde müthiş bir potansiyel var. Bu proje Türkiye'nin zenginleşme projesidir. Elimden ne geliyorsa bu konuda destek vermeye hazırım."

BÜKRÜ: "EN BÜYÜK ÖRNEK TOBB"

Türkiye'nin son 10 yılda kaydettiği gelişmede TOBB'un çatısı altındaki bütün Oda/borsaların büyük payı olduğunu dile getiren Devrek TSO Yönetim Kurulu Başkanı Zekai Bükrü, "Apartman katlarında sıradan birer daire ve şehirde ara sıra hatırlanan birer kurumken; bugün büyük fiziksel gelişmeleri gerçekleştirmiş, uluslararası standartlar konusunda dünyaya örnek olan ve dünyanın her karış toprağında başarılarımızın sonuçlarını herkesin gördüğü bir kurum haline dönüştük. Bu büyük değişimi 2001 yılından beri bizimle yan yana ve beraber yürümekten, büyümekten ve bizleri sürekli yukarı taşımaktan büyük keyif alan Başkanımız Hisarcıklıoğlu'yla sağladık. Kendilerine sonsuz şükranlarımı sunuyorum" ifadesini kullandı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin GAP'tan sonra olabilecek en büyük projesinin Filyos Vadisi Projesi olduğunu söyledi.

2015'TE KÜÇÜK TASARRUF



Çisel İLERİ
İKV Proje Müdürü

EV ALETLERİ MERCEĞİNDE



AB vatandaşları için **1 Ocak 2015 itibarıyla enerji verimliliğinde yeni bir dönem başladı**. Bu yeni dönemde pişirme araçlarının etiketlenmesi, kahve makinelerine, modemlere, alıcılara otomatik stand-by modunun zorunlu hale getirilmesi gibi evlerinde, iş yerlerinde kullandıkları elektronik cihazlara ilişkin kurallar değişti. AB'de, bu değişimle birlikte hane başına yılda 45 euro tutarında enerji tasarrufu öngörülüyor.

Bilindiği gibi Avrupa Birliği (AB) vatandaşları için 1 Ocak 2015 itibarıyla enerji verimliliğinde yeni bir dönem başladı. Bu yeni dönemde pişirme araçlarının etiketlenmesi, kahve makinelerine, modemlere, alıcılara otomatik stand-by modunun zorunlu hale getirilmesi gibi evlerinde, iş yerlerinde kullandıkları elektronik cihazlara ilişkin kurallar değişti.

Enerji verimliliğinde yeni bir döneme girilen AB'de, bu değişimle birlikte hane başına yılda 45 euro tutarında enerji tasarrufu öngörülüyor. Toplam 11 milyon hanede son beş yılda 100 milyar euro tutarında enerji tasarrufu yapıldığı düşünüldüğünde, önümüzdeki dönemde bu oranın katlanarak artacağı tahmin ediliyor. Ancak bu tasarrufun kullanıcılar ve üreticilerin ötesinde AB'nin enerji güvenliği ve iklim değişikliğiyle mücadele politikaları açısından da değerlendirilmesi gerekiyor.

Avrupa Komisyonu'nun tahminlerine göre tüm eko dizayn ve enerji etiketlemesi düzenlemeleri yıllık 166 milyon ton petrole yani İtalya'nın birincil enerji tüketimine eşdeğer bir tasarruf sağlayacak. Çevre açısından değerlendirecek olursak sadece 1 Ocak 2015'te yürürlüğe giren yeni düzenlemeler sayesinde bile 2020 yılı itibarıyla karbondioksit salınımının yılda 15 milyon tona düşeceği öngörülüyor.

YENİ DÜZENLEMELERİN KAPSAMI

1 Ocak 2015 tarihinde yürürlüğe giren düzenlemelerle tüketicilerin yemek pişirirken, kahve yaparken veya internette gezerken enerji tasarrufu yapmaları ve enerji etiketlemeleri ile internetten satın aldıkları ürünlerin verimlilik oranlarını görebilmelerini hedefleniyor.

İnternet Üzerinden Satışlarda Enerji Etiketlemesi Zorunluluğu: 2015'e kadar internet üzerinden satışlarda toptancılar sadece ürünün hangi enerji verimliliği sınıfına ait olduğunu belirtmekle yükümlüydü. Yeni düzenlemeyle internet üzerinden satış sırasında ürünlerin enerji etiketlerinin de gösterilmesi zorunlu hale geldi. Örneğin, eskiden internet üzerinden satışlarda sadece "A enerji sınıfı ürün" diye belirtilirken artık ürünün A+ ya da A++ olup olmadığı görülebilecek. Böylece enerji tasarrufu açısından ürünlerin tüketiciler tarafından kıyaslanması daha kolay yapılacak.

Pişirme Ürünlerine Enerji Etiketlemesi: 2015 yılına kadar mutfakta kullanılan pişirme ürünleri içinde sadece elektrikli fırınlar enerji etiketiyle satılıyordu. Yeni düzenlemelerle evlerde kullanılan doğal gazlı fırınlar ve aspiratörler için de enerji etiketlemesi zorunlu hale geldi.

Ağa Bağlı Cihazlar İçin Otomatik Stand-By: Modem, dekoder, alıcı, ağa bağlanan TV, yazıcı gibi yeni ağa bağlanan cihazların herhangi bir işlem yapılmadığında otomatik olarak stand-by ayarına geçecek şekilde üretilip, piyasaya sürülmesi gerekiyor.

Kahve Makineleri İçin Otomatik Stand-By: Yeni kahve makinelerinin belirli bir süre kullanılmadığında otomatik olarak stand-by ayarına geçecek şekilde üretilip satışa sunulması zorunlu hale geldi.

YENİ DÜZENLEMELERİN TÜKETİCİLERE ETKİSİ

Günümüzde tüketicilerin giderek daha fazla internet üzerinden alışverişe yöneldiği biliniyor. 1 Ocak 2015'te yürürlüğe giren düzenleme tüketiciler için enerji verimliliği kıyaslamasında internet üzerinden alışveriş ile mağazadan alışveriş arasındaki farkı ortadan kaldırıyor. Bu da tüketiciler açısından internetten alışveriş yaparken de ürünlerin enerji verimliliğini kıyaslayabilmek ve böylece daha tasarruflu alışveriş yapabilmek anlamına geliyor.

Yeni düzenlemeler kapsamında pişirme ürünlerine getirilen enerji etiketlemesi zorunluluğu tüketiciler için kullanımda tasarruf imkânı yaratıyor. Avrupa Komisyonu tarafından yapılan değerlendirmeye göre, enerji verimliliği sınıfı A+ olan doğal gazlı fırın kullanım ömrü boyunca D sınıfa kıyasla 180 euro tasarruf edilmesini sağlıyor.

Ağa bağlı cihazlara getirilen otomatik stand-by modu zorunluluğu, ürünlerin performansını etkilemeksizin hane başına yılda 40 euro tasarruf anlamına geliyor.

Avrupa'da evlerde ve iş yerlerinde yaygın olarak kullanılan kahve makinelerine getirilen yeni stand-by düzenlemesiyle her makinede %30 oranında elektrik tasarrufu sağlanması hedefleniyor. Komisyona göre kahve makinesinin kullanım süresi boyunca toplam 45 euronun üzerinde tasarruf elde edilecek ki, bu zaten neredeyse makinenin ortalama fiyatına tekabül ediyor.

Yeni düzenlemelerin neticesinde Avrupa'da bir ailenin yılda 45 euro tasarruf edeceği öngörülüyor. Tamamen enerjiyi verimli





DÜZENLEMELERİN ÇEVRE AÇISINDAN ÖNEMİ NEDİR?

- Yeni düzenlemeler sayesinde 2020 yılı itibarıyla karbondioksit salınımının yılda 15 milyon ton düşeceği öngörülmekte ve bu rakam, Bükreş gibi bir şehrin yıllık emisyonuna eşit.

- Tüm mevcut stand-by modda kullanım dikkate alındığında karbondiyoksit emisyonu 28 milyon ton düşeceği öngörülüyor. Bu rakam 1,5 milyon hanenin yıllık emisyonuna denk geliyor. Tüm ekodizayn ve enerji etiketlemesi düzenlemeleriyle yıllık 166 milyon ton petrole eşdeğer bir tasarruf sağlanması bekleniyor. Bu rakam İtalya'nın ya da 60 milyon ailenin yıllık birincil enerji tüketimine denk geliyor.



kullanan ürünleri tercih eden Avrupa'daki bir aile ise 2020 yılına kadar yılda ortalama 465 euro tasarruf edebilecek.

ÜRETİCİ VE TOPTANCI İÇİN DÜZENLEMELER NE ANLAMA GELİYOR?

Komisyon tarafından kabul edilen bu yeni düzenlemeler üreticiler, toptancılar, üye devlet temsilcileri, tüketici organizasyonları ve çevreci STK'larla görüş alışverişi içinde hazırlandı. Aynı şekilde AB'nin diğer ekodizayn ve enerji etiketlemesi düzenlemeleriyle birlikte Avrupa'daki şirketlerin rekabet gücü açısından stratejik bir kazanım olarak değerlendiriliyor.

• AB'de tüketicilerin %85'inden fazlası ürün satın alırken enerji etiketlemesi kullanıyor. Avrupa iş dünyası için bu yılda ekstra 55 milyar euro kazanç anlamına geliyor.

• Ekodizayn düzenlemeleri AB çapında ortak kurallar getirdiği için 28 ülkenin farklı kurallarına uyum maliyetini ortadan kaldırarak, maliyetleri düşürüyor ve rekabetçiliği artırıyor.



• Enerji verimliliğiyle ilgili önlemler AB sanayiini düşük kaliteli ve düşük maliyetli ithal ürünlerin rekabetine karşı koruyor.

• Enerji verimliliği düzenlemeleri AB ürünlerini yabancı pazarlarda da daha rekabetçi hale getiriyor. Komisyon tarafından yapılan son araştırma, AB ülkeleri dışında kalan ve enerji etiketlemesi düzenlemeleri kabul eden 59 ülkenin yaklaşık yarısı AB'nin kullandığı enerji etiketi dizaynından esinlenmiştir. Buna Brezilya, Çin, Güney Kore, Rusya ve Güney Afrika gibi büyük ekonomiler de dâhil.

DÜZENLEMELER TÜRKİYE İÇİN NE ANLAMA GELİYOR?

Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı olan AB pazarındaki bu yeni düzenlemeler, Türk ihracatçısını yakından ilgilendiriyor. Öyle ki, bu ürünleri satan Türk ihracatçıların teknik standartları ve koşulları karşılamaları gerekiyor. Öte yandan aynı perspektifle, AB'de üretilen fırın, kahve makinesi gibi ürünlerin Türkiye pazarına gireceği de düşünülürse, yerli üreticiler rekabet güçlerini ve pazar paylarını korumak durumunda kalacaklar.

Türkiye'nin AB'yle katılım müzakereleri sürecinde enerji faslının halen müzakerelere açılamamış olması kabul edilemez bir durum. Ancak fasıl açılsın/açılmasın Türkiye'nin müktesebat uyumu konusunda çabalarını sürdüreceği, en yetkili ağızlardan defalarca vurgulanıyor. Bu kararlılığın en önemli göstergelerinden biri, 2019 yılına kadar atılacak müktesebata uyum adımlarını sıralandığı Ulusal Eylem Planı.

Tüm bunlar neticesinde AB'nin yeni düzenlemelerine Türkiye'nin de uyum göstermesi kaçınılmaz oluyor. Türkiye yeni açıklanan 2015-2019 Enerji Stratejik Planı'nda enerji tasarrufunu, en temel önceliklerden biri olarak benimsemişti. Yeni düzenlemelerle birlikte AB için öngörülen tasarruf oranları, tüketici, üretici, çevre ve enerji arz güvenliği açısından enerji verimliliğinin önemi gibi unsurları bir bütün olarak değerlendirilmesi gerekiyor.

"2015 AVRUPA KALKINMA YILI" BAŞLADI

Avrupa Kalkınma Yılı, 9 Ocak 2015 tarihinde Riga'da düzenlenen açılış toplantısıyla başladı.

2015 Avrupa Kalkınma Yılı kapsamında, "Bizim Dünyamız, Bizim Onurumuz, Bizim Geleceğimiz" sloganıyla düzenlenecek etkinliklerle AB kamuoyunun AB Kalkınma Yardımı konusunda farkındalığının artırılması amaçlanıyor.

2015 yılının Kalkınma Yılı olarak ilan edilmesi girişimi, AB vatandaşlarını AB'nin kalkınma ve işbirliği politikasına ilişkin bilgilendirmek ve kamuoyunun katılımını güçlendirmek amacıyla Letonya'da bir sivil toplum örgütü tarafından geliştirilmişti. Aynı zamanda 2015'in Binyıl Kalkınma Hedefleri'ne (Millennium Development Goals/MDGs) ulaşmak için hedef yıl olarak belirlenmiş olması da, 2015'in Kalkınma Yılı olarak ilan edilmesinde önemli bir rol oynadı.

2015 Avrupa Kalkınma Yılı'nın açılış töreninde bir konuşma gerçekleştiren Avrupa Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, temel haklara saygı konusunda atılması gereken birçok adımın olduğunu hatırlatırken, Avrupa Komisyonu'nun dünyanın yoksul bölgelerine destek olmaya devam edeceğini ifade etti. 2015 yılı sonrasındaki programın amaçlarının yoksulluğun azaltılması, doğanın korunması, barış ve insan haklarına saygı ekseninde belirlendiğini vurgulayan Juncker, tüm bu amaçların hâlihazırda da gözetildiğini sözlerine ekledi. Juncker, aynı zamanda tüm AB vatandaşlarına bu amaçların gerçekleştirilmesine katkı sağlamaları yönünde çağrıda bulundu.



2015 Avrupa Kalkınma Yılı kapsamında, yıl boyunca düzenlenecek etkinliklerle AB kamuoyunun AB Kalkınma Yardımı konusunda farkındalığının artırılması amaçlanıyor.



TOBB BAŞKANI **M. RİFAT HİSARCIKLIOĞLU:**

"İNŞAAT SEKTÖRÜ TÜRKİYE EKONOMİSİNİN DİNAMOSU"

Türkiye 3. Genişletilmiş İnşaat Sektörü Değerlendirme ve İstişare Toplantısı'nda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, **inşaat sektörünün Türk ekonomisinin dinamosu olduğunu, sektörün son beş yıldaki büyüme ve istihdam artışının %15'ini tek başına sağladığını** belirtti.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İnşaat Müteahhitleri Konfederasyonu (İMKON) tarafından Ankara'da düzenlenen Türkiye 3. Genişletilmiş İnşaat Sektörü Değerlendirme ve İstişare Toplantısı'nda konuştu. İnşaat sektörünün çimento, seramik, demir-çelik gibi ilgili sektörleri de geliştirdiğine dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, "2013 yılı itibarıyla sektörün Türkiye'ye getirdiği döviz 33 milyar dolar. Türkiye'nin 33 milyar dolar daha az borç almasını sağlıyoruz. Bu sektörü yokmuş gibi farz ederek ekonomiyi yönetebilmek mümkün değil" dedi.

Kentsel dönüşüm projelerinin sektöre katkısına da değinen Hisarcıklıoğlu, bu kapsamda Türkiye'de yaklaşık 7 milyon binanın yeniden ele alınacağını söyledi.

Türkiye'nin güney komşularında ciddi bir pazar oluştuğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu, sektörün yaşadığı sıkıntılara ilişkin görüşlerini de paylaştı. Hisarcıklıoğlu, yanlışları olan müteahhitlerin piyasadaki işi bilen ve düzgün iş yapan diğer müteahhitlerin ismini lekelediğini dile getirdi.

Müteahhitlik sektörünün sağlıklı envanterinin çıkarılamadığına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, sektörde çalışanların mesleki yeterlilik belgesine sahip olmalarının önemine değinerek, önümüzdeki dönemde çok tehlikeli ve tehlikeli meslekler sınıfına giren işlerde söz konusu belgeye sahip olmayanların çalışamayacağını belirtti.





TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, müteahhitlik sektörünün sağlıklı envanterinin çıkarılamadığını ifade etti.

İMKON Başkanı Tahir Tellioğlu, İmar Kanunu'nun Kentsel Dönüşüm Kanunu'yla çelişen yanları bulunduğunu söyledi.

TELLİOĞLU: "KUSURA BAKMAYIN, BU MÜJDE DEĞİL"

İMKON Başkanı Tahir Tellioğlu da, sektöre dair geçmişteki birçok sorunun bugün hâlâ sürdüğünü ifade ederek, İmar Kanunu'nun bunların arasında yer aldığını söyledi.

İmar Kanunu'nun Kentsel Dönüşüm Kanunu'yla çelişen yanları bulunduğuna işaret eden Tellioğlu, "Bizim talebimiz, İmar Kanunu ve inşaat sektörü ilgili diğer kanunların bütünlük içerisinde birbirini tamamlaması ve sağlıklı işlemesidir" görüşünü dile getirdi.

İş ve iş güvenliğine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Tellioğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Özellikle son iş kazalarından dolayı sektörün üzerinde ağır bir baskı var. İşçi kardeşlerimiz bize emanet. Türkiye'de maalesef böyle salaş bir çalışma düzeni yerleşmiş. İnşaat sektörü gelişmesine rağmen biz müteahhitler olarak ya da ustalarımız, taşeronlarımız bu noktada kendisini çok yetiştiremedi. Burada hatamız var. Siyaset kurumu da siyasi olarak bunun faturasını ödemekten çekindiğinden dolayı 'hemen cezayı basayım' anlayışına düşüyor. Maalesef Çalışma Bakanı da 2 bin inşaatın yapılan denetlemelerinde 1800'ünün mühürlendiğini söyleyerek kamuoyuna bir müjde vermiş oluyor. Kusura bakmayın. Bu, müjde değildir. Bu, Bakanlık açısından da sektör açısından da ayıptır. Benim sektörden edindiğim intiba şu: Aslında %80'ini kapatacak şekilde suç unsuru yok ama bir arkadaşımız geliyor. 'Efendim şunları, şunları tamamlayın' diyor. Eksikleri tamamlıyoruz, açıyoruz. Öbürü geliyor. 'Şunları, şunları yaparsan iyi olur.' Bir hafta da o kapatıyor. Bunu taksit taksit vermenin bir manası yok."



TOBB Meclis **Üyeleri Bilgilendirme Seminerleri** yoğun katılımla sürüyor

TOBB'a bağlı **365 Oda ve Borsa'nın 10 bine yakın Meclis Üyesi için hazırlanan ve üç gün süren bilgilendirme seminerleri** tüm hızıyla sürüyor. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bilgilerin büyük bir hızla değiştiği günümüz dünyasında, düzenlenen seminerleri çok önemsediğini vurguladı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne (TOBB) bağlı 365 Oda ve Borsa'nın 10 bine yakın Meclis Üyesi için hazırlanan Bilgilendirme Seminerleri sürüyor.

TOBB Meclis Üyeleri Bilgilendirme Seminerlerine özel önem verdiklerini belirten TOBB Genel Sekreteri Mustafa Saraçöz, gelen yoğun talep nedeniyle de haftalık grup kontenjanını 150'den 200'e çıkardıklarını ifade etti. Bu seminerlerin düzenlemesinde birinci amacın kendilerini anlatmak olduğunu vurgulayan Saraçöz, "Biz kendimizi iyi anlatamazsak başkaları bizi ya eksik anlatır ya da yanlış anlatır. TOBB ve iştiraklerinin, Oda/borsaların neler yaptığını, hangi hizmetleri sunduğunu önce bizim bilmemiz gerekiyor. İkincisi, ülke ekonomisi nereden geldi, nereye gidiyor ve biz camia olarak neler yapabiliriz? Bu önemli" diye konuştu.

Seminerlerin birinci gününde "TOBB'un Kurumsal Yapısı ve İştirakleri, Türkiye Ekonomisinde Dönüşüm ve TEPAV, Ticari Uyuşmazlıklarda Arabuluculuk ile Döviz Kurları, Faiz ve Borsa" konularında sunumlar gerçekleştirildi. Programın ikinci gününde de TOBB ETÜ SEM eğitmenlerince, "Türk Dış Politikasının bugünü ve Geleceği, Etkili Yönetim Becerileri, Etkili İletişim Becerileri, Protokol Kuralları, E-ticaret ve Sosyal Medya Yönetimi, Finansal Yönetim, İşletme ve Yönetim Fonksiyonları" konularında sunumlar yapıldı. Üçüncü Gün ise "İhracatta 5N 1K ve Süpermen Türk Olsaydı" sunumları gerçekleştirildi.



TOBB Genel Sekreteri Mustafa Saraçöz, gelen yoğun talep nedeniyle haftalık grup kontenjanını 150'den 200'e çıkardıklarını söyledi.

HİSARCIKLIOĞLU: "KALKINMA YERELDEN BAŞLIYOR"

Meclis Üyeleri Bilgilendirme Seminerlerinde meclis üyelerine hitap eden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, şehir-

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 9-11 Ocak 2015 tarihleri arasında yapılan TOBB Meclis Üyeleri Bilgilendirme Semineri'ne katılan Meclis üyeleriyle.





TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 16-18 Ocak 2015 tarihleri arasında yapılan TOBB Meclis Üyeleri Bilgilendirme Semineri'ne katılan Meclis üyeleriyle.

ler arasındaki rekabetten söz ederek, kalkınmanın yerelden başladığını ifade etti.

Geçtiğimiz yıl Oda/borsaların 410 milyar liralık proje geliştirdiğini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, şehirlerin birlik ve beraberlik içinde olmaları gerektiğini, bunun da kalkınmanın anahtarı olduğunu anlattı. Hisarcıklıoğlu, "Hatasız bir insan yok. Hata aramaktan vazgeçip birliktelik üretebilirsek rahmet ve bereket olur. Öbür türlü kutuplaşırsınız. Hiçbir şekilde kutuplaşmaktan fayda gelmez. Hepimiz birbirimizi sevmek zorundayız. Hepimiz birbirimize muhtacız. Ayrı ayrı düşünüp ortak akılda buluşacağız" diye konuştu.

Meclis Üyeleri Bilgilendirme Seminerleri'nin amacı hakkında da bilgi veren Hisarcıklıoğlu, Meclis üyelerinin bulundukları kentlerin kanaat önderleri olduğuna dikkat çekerek, "İlinizde bir adım önde olmak durumundasınız" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, seminerde gerek TOBB'un gerek Oda/borsaların hizmetleri ve üyelerinin faydalanabileceği imkânlar hakkında detaylı bilgilendirmelerde bulunduklarını, kişisel gelişime ilişkin de toplantılar yapıldığını dile getirdi.

HİSARCIKLIOĞLU: "SANAYİ OLMADAN ÜLKELER ZENGİNLEŞEMEZ"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bilgilerin büyük bir hızla değiştiği günümüz dünyasında, Türkiye genelindeki 10 bin Meclis Üyesi'ne yönelik olarak düzenlenen seminerleri çok önemsediğini vurguladı.

Oda/borsaların ne iş yaptığına dair sorularla sıklıkla karşılaştıklarını anımsatan Hisarcıklıoğlu, Meclis üyelerinin bilgilerini tazelemek ve tamamlamak, TOBB'un faaliyetlerine ve çalışmalarına ilişkin bilgi paylaşımını hızlandırmak ve kişisel gelişimi artırmak için düzenledikleri bilgilendirme seminerlerinde Nisan sonu itibarıyla 3 bin üyeyi geçeceklerini söyledi.

Sanayileşmenin önemi üzerinde duran TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, sanayi olmadan ülkelerin zenginleşmesinin ve krizlere karşı önlem alabilmesinin mümkün olmadığını belirtti. Türkiye'nin geleceğinin daha güçlü olması için sanayileşmeyi "olmazsa olmaz" gördüklerini dile getiren Hisarcıklıoğlu, Türkiye'de hizmet sektörü ilerlerken, sanayi sektörünün durakladığını, bunun değişmesi gerektiğini anlattı.

Türkiye'nin G20 Dönem Başkanlığı ve kendisinin B20 Türkiye Başkanlığı üzerine bilgi veren Hisarcıklıoğlu "Dünya ekonomisinin %85'ini bir yıl boyunca Türkiye'de misafir edeceğiz" diye konuştu. Ayrıca, Yerli Malı Belgesi alımına değinen Hisarcıklıoğlu, Türkiye'de üretilen bir malın %51 yerli girdisi varsa, Yerli Malı Belgesi alacağını ve kamunun satın alacağı mallar açısından %15 daha pahalıya satabileceğini belirtti.

DÜNYA BANKASI'NDAN TÜRKİYE'YE REFORM ÇAĞRISI



Dünya Bankası Türkiye Direktörü Martin Raiser liderliğinde hazırlanan "Türkiye'nin Dönüşümü" başlıklı kapsamlı rapor, Dünya Bankası'nın Washington'daki merkezinde düzenlenen panelde sunuldu. Açılış konuşmasını, IMF İcra Direktörü İbrahim Çanakçı ve Dünya Bankası Genel Direktörü Sri Mulyani Indrawati'nin yaptığı panelde, Türkiye'nin özellikle son 20 yılda gösterdiği başarı ile orta gelir tuzağına düşmemesi için yapılması gerekenler belirtiliyor.

Dünya Bankası Türkiye Direktörü Martin Raiser, son iki yılda Türkiye'ye özel sektör, bankacılık, eğitim, sağlık, iletişim ve konut sektörlerinde yakalanan başarıyı gözlemlemek üzere Tayland'dan Moritanya'ya kadar 25'in üstünde ülkeden temsilcinin geldiğini vurgulayarak, söz konusu raporu bu ülkelerin Türkiye'nin deneyiminden daha iyi yararlanabilmeleri için hazırladıklarını açıkladı.

Raiser, Türkiye'nin küresel gücünün liberalleşmenin başladığı 1980'li yıllardan bu yana etkileyici hızda artarken, ülkenin küresel ithalat ve ihracat payının bu dönemden beri sırasıyla üçe ve dörde katlandığını anlattı. Avrupa Birliği'yle (AB) imzalanan Gümrük Birliği Anlaşması'nın bunda büyük rol oynadığını vurgulayan Raiser, girişimci Türk ihracatçıları ve onlara sağlanan kamu teşviklerinin de etkili olduğunu dile getirdi.

Rapora göre, Türkiye'yi gelişmekte olan ülkeler için ilham kaynağına dönüşen başarı hikâyesinin sütun taşlarını istihdam ve şehirleşme oluşturuyor. "Dünyanın iş imkânlarının bittiğinden korktuğu bir dönemde, Türkiye istihdamını şaşırtıcı hızda artırdı. Ekonomi, 2009'dan bu yana 5 milyonu aşkın kişiye iş imkânı sağladı" belirtilen raporda, bunda Türkiye'nin ekonomik aktivitelerinin inşaat ve tarım gibi emek yoğun sektörlere kaymasının önemli rol oynadığı belirtiliyor.

Gülder DEMİR | *Editör*
gulder.demir@dunya.com

DÜNYA BANKASI TÜRKİYE DİREKTÖRÜ MARTİN RAISER LİDERLİĞİNDE HAZIRLANAN "TÜRKİYE'NİN DÖNÜŞÜMÜ" BAŞLIKLI RAPOR, DÜNYA BANKASI'NIN WASHINGTON'DAKİ MERKEZİNDE DÜZENLENEN PANELDE SUNULDU. RAISER, **TÜRKİYE'NİN ORTA GELİR SEVİYESİNDEN YÜKSEK GELİR SEVİYESİNE ATLAYABİLMESİ İÇİN** YAPISAL REFORMLARA HIZ VERMESİ GEREKTİĞİNE DİKKAT ÇEKTİ.





ŞEHİRLEŞME VE ANADOLU'NUN KAPLANLARI

Türkiye'de uygulanan başarılı şehirleşme programının ülkenin artan gelir seviyesine katkı sağladığı ifade edilen raporda, Türk kentleri dünyada en hızlı büyüyen metropoller arasında gösteriliyor.

Raporda, "En yüksek şehirleşme oranının ülkenin iç kısmında yakalandığı, "İstanbul, Ankara ve İzmir gibi metropollerin dışına çıkıp, Kayseri, Konya ve Gaziantep gibi bazen Anadolu Kaplanları olarak da adlandırılan şehirleri ziyaret edenler çarpıcı bir dönüşüme şahit olacaklar" görüşü yer alıyor.

Buna karşın, artan kentleşmenin daha iyi planlama ihtiyacını da beraberinde getirdiği uyarısında bulunulan raporda,



daha önceleri başarılı projelere imza atan Başbakanlık Toplu Konut İdaresi Başkanlığı'nın (TOKİ) şehirlerde gittikçe artan memnuniyetsizliğe neden olduğunun altı çiziliyor.

TÜRKİYE, İLHAM KAYNAĞI OLMAYI REFORMLARLA SÜRDÜREBİLİR

Türkiye'nin önündeki en önemli sorunlardan birinin verimliliği artırmak olduğu belirtilen raporda, genç nüfus ve kadınların iş gücüne katılımındaki artışın her yıl 1 milyondan fazla kişiye istihdam ihtiyacı yaratacağı belirtiliyor. Türkiye'de ortalama yaşın 29 olduğu, ülkenin yaşlanmadan zenginleşebilecek nadir ülkeler arasında yer aldığının altı çizilen raporda, bununla birlikte, Türkiye'nin doğrudan yabancı yatırım (FDI) konusunda diğer gelişmekte olan ülkelerin gerisinde kaldığı vurgulanıyor. Türkiye'nin FDI rekabetinde kaybediyor olması yapısal reformların yavaşlamasına bağlanıyor.

Raporda, özel sektörü ve istikrarı destekleyen, Türk bankacılık sektörünün de ekonomik başarıda önemli bir yere sahip olduğunun altı çizilirken, "Türk bankaları zoru seçerek ihtiyatlı davranmayı Avrupa bankalarından 10 yıl önce öğrendi. Çözümleyici sermaye tamponlarıyla yurt dışından yatırım almaya

Toplam faktör verimliliği **yapısal reformlara** duyulan ihtiyacı artırıyor

IMF İcra Direktörü İbrahim Çanakçı, Türkiye'de kişi başına düşen milli gelirin, yüksek gelirli ülkeler sınırının %20 altında olduğunu anımsatarak, "Eğer Türkiye, geçmiş büyüme performansını devam ettirirse, bu sınırı üç-beş yıl içinde atlayabilir" öngörüsünde bulundu.

Öte yandan, son yıllarda yavaşlayan toplam faktör verimliliğinin yapısal reformlara duyulan ihtiyacı artırdığını, Türkiye'deki politika yapıcıların ve ilgili kurumların bu durumun farkında olduğunu vurgulayan Çanakçı, "10. Beş Yıllık Kalkınma Planı ile kısa süre önce açıklanan 25 Öncelikli Dönüşüm Programı bu anlayış ve farkındalığın iyi bir yansıması. Şunu söylemeliyim ki, bu rapor ve resmi dokümanların gelecek için öngördüğü politikalar birbiriyle mükemmel uyuşuyor" ifadesini kullandı.

Dünya Bankası Genel Direktörü Sri Mulyani Indrawati ise Türkiye'nin son olarak G20 başkanlığını üstlenmesinin tüm gelişmekte olan ülkeler için gurur verici bir gelişme olduğunu belirterek, "Bu rapor, diğer gelişmekte olan ülkelerin kanun yapıcılarına, Türkiye'nin küresel ekonomiye nasıl entegre olduğunu göstererek anlatmayı amaçlıyor. Gelişmekte olan ülkelerin küreselleşmenin kazananı Türkiye'den öğreneceği çok ders olduğuna inanıyorum"diye konuştu..



devam ederek, Türkiye'nin krizden (2007-2009 krizi) hızla çıkmasını sağladı" ifadesi kullanılıyor.

TASARRUFLAR ARTIRILMALI

Dünya Bankası Türkiye Direktörü Martin Raiser panelde yaptığı sunumun ardından soruları yanıtladı. Raiser, "Türkiye, an itibarıyla orta gelir tuzağında mı" sorusuna, "Orta gelir tuzağı gerçekten var mı, bilmiyoruz. Birçok çevrede bu tuzağın varlığı tartışılıyor. Ama gördüğümüz şu, Türkiye'nin son yıllardaki büyüme hızı geçmişe oranla düşük. Uzun vadede olması gerekenin altında. Şu andaki büyüme tahminimiz %3 ile %3,5 arasında, yani Türkiye'nin potansiyelinin altında. Türkiye, %4,5, belki de %5 oranında büyüyebilir ama bunun için reformları hızlandırması gerekir" yanıtını verdi.

"Dünya Bankası raporunda, Türkiye'nin dış yatırımları çekmede son dönemde diğer gelişmekte olan ülkelerin gerisinde kaldığına da dikkat çelikdiği, bu durumu tersine çevirmek için Türkiye ne yapmalı?" sorusunu Raiser, şöyle yanıtladı:

"Yatırımcılar doğal olarak iyi bir iş ortamı beklentisi içinde. Türkiye de bu konuda kötü bir noktada değil. İyi iş ortamı sıralamasında ilk 50 içinde yer alıyor. Ama hâlâ iyileştirilmesi gereken alanlar var; arazi tanzimi, kredi politikaları, yasal çerçeve gibi. Daha da genel bakarsak, yatırımcılar, hukukun üstünlüğü ilkesi ve şeffaflık gibi alanlardan emin olmak istiyor, politik kararların alınış sürecinde belirsizlik olmamasını tercih ediyor. Türkiye'deki seçim süreci nedeniyle sanırım yatırımcılar da beklemeye geçip, bu seçimlerin sonucu görmek istiyor. Ama bu seçimlerin sonunda, Türkiye'nin reformları gündemine yeniden alması; yatırımcılara bu konuda ciddi olduğu sinyalini vermesi ve reformlara yeniden başlaması için iyi bir zaman. Bunlar yapıldığında eminim Türkiye yeniden yabancı yatırımların arttığına tanık olacaktır."

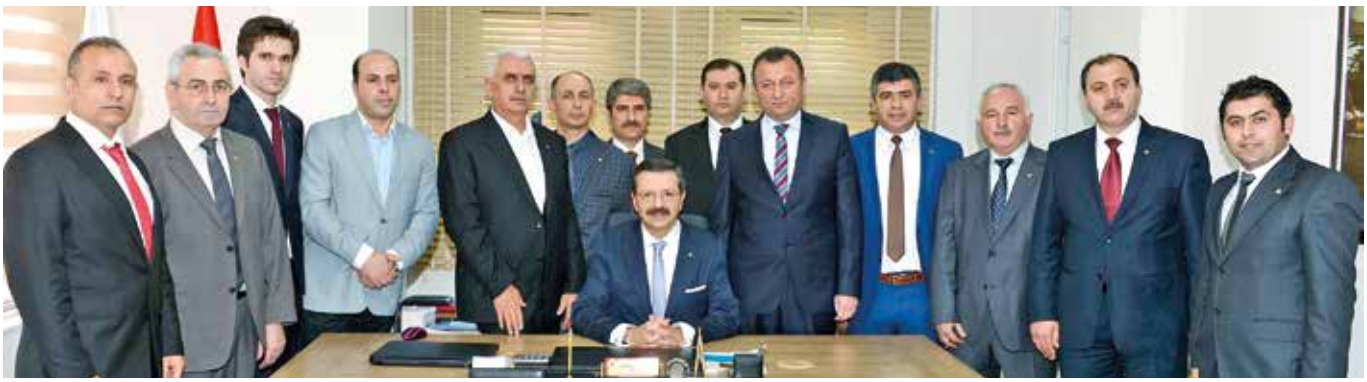
Dünya Bankası Türkiye Direktörü Raiser'e, Washington'daki panel sırasında sorulan bir soru da ABD ile AB arasında görüşmeleri yapılan Transatlantik Yatırım ve Ticaret Ortaklığı'na (TTIP) Türkiye'nin dâhil edilip edilmeyeceğiydi. Dünya Bankası yetkilisi bu konuyu Türkiye için hem fırsat hem de bir risk unsuru olarak gördüklerini söyledi: "TTIP dışında bırakılmak Türkiye açısından riskler taşıyor. Ama şunu da unutmamak gerekir ki TTIP açısından, Türkiye diğer gelişmekte olan ülkelere göre çok büyük bir avantaja sahip, çünkü TTIP'in taraflarından biriyle çok sağlam bir ticaret anlaşması var. Eğer TTIP anlaşması, ABD'ye ihracat yapacak olanların AB kaynaklı bir belge almasını gerektirecekse, Türkiye, Gümrük Birliği sayesinde büyük bir avantaj sağlayacak ve pazara rahat giriş yapacaktır."

Raiser'e göre, eğer Türkiye ile AB arasındaki Gümrük Birliği anlaşması hizmet sektörünü de kapsayacak şekilde genişletilirse Türkiye'nin kazanımları diğer gelişmekte olan ülkelere göre çok daha yüksek olacak.

Öte yandan, Türkiye'nin hedefleriyle birlikte sorunlarının da büyümesine karşın yapısal reformların 2007'den bu yana yavaşladığına değinen Raiser, raporun ayrıca Türkiye'nin ülkenin orta gelir seviyesinden yüksek gelir seviyesine atlayabilmesi için bir yol haritası çizdiğini vurguluyor.

Bu kapsamda, Türkiye'nin Kolombiya ve Meksika gibi ülkeleri örnek alarak tasarrufları artırmayı teşvik etmesi gerektiğini savunan Raiser, orta gelir tuzağından kurtulmanın çok zor olduğuna dikkati çekerek, "1960'lardan bu yana orta gelir tuzağından kurtulabilen ülkelerin sayısı oldukça düşük. Burada üç grup ülkeden bahsediyoruz: Asya Kaplanları, yeni AB üyeleri, ve petrol bulan birkaç ülke. Türkiye'nin doğal kaynakları kısıtlı, tasarruf oranı ise yükselen piyasa ekonomilerinin en düşük seviyesinde, dolayısıyla bir Asya Kaplanı da değil, bu geriye belirsizlikler dolu AB üyeliğini bırakıyor" ifadesini kullandı.

HİSARCIKLIOĞLU, HAVZA, VEZİRKÖPRÜ VE TERME'DE İŞ İNSANLARIYLA BULUŞTU



Samsun'da bir dizi programa katılan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, **Havza TSO, Vezirköprü TSO ve Terme TSO'ya ziyaretlerde bulunarak**, iş insanlarından yörenin sorunlarını dinleyip, görüş alışverişinde bulundu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Havza TSO'ya yaptığı ziyarette, Havza TSO'nun 30'uncu yılında ilçede olmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi. Hisarcıklıoğlu, ilk kez geldiği 2001 yılından bu yana Havza'nın hızlı bir şekilde değiştiğini gözlemlediğini belirterek, bölgede termal turizmin gelişmesi için tanıtım ve otel yatırımının büyük önem taşıdığına dikkat çekti.

Havza Belediye Başkanı Murat İkiz'e de hizmetlerinden dolayı teşekkür eden Hisarcıklıoğlu, kadın girişimcilerin TSO meclislerinde olması gerektiğine değindi.

VEZİRKÖPRÜ TSO ZİYARETİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet, Vezirköprü TSO'da Vezirköprü TSO Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Fişekci ve Belediye Başkanı İ. Sadık Edis'in konuşmalarının ardından söz alarak, Vezirköprü TSO binasının ilçeye yakışmadığını, ilçeye yeni bir hizmet binası kazandırılması gerektiğini söyledi.

Hisarcıklıoğlu, "Hep birlikte Vezirköprü'ye yeni bir hizmet binası kazandıralım. Vezirköprü'nün sorunlarını Fişekci her yerde dile getiriyor. Ben de fakülte ile sanayi için destek vereceğim ve takipçisi olacağım. TOBB olarak '81 İlde 81 Okul' kampanyamız var. Bunlar bittikten sonra ilçelere yöneleceğiz" dedi.

Hisarcıklıoğlu ziyarette "Yunus'un Gül Bahçesinden" isimli kitabı Vezirköprü TSO Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Fişekci'ye hediye ederken, Vezirköprü TSO Yönetim Kurulu üyeleri de Hisarcıklıoğlu'na plaket takdim etti.

TERME ZİYARETİ

Samsun programının son ziyaretini Terme Ticaret ve Sanayi Odası'na (TSO) yapan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Terme TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ekmekçi ile Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri'nce ağırlandı. Hisarcıklıoğlu, Terme TSO'nun "5 yıldızlı" Oda olma yolunda önemli bir adım attığını belirterek, bu çabalarından dolayı Terme TSO Yönetimi'ni kutladı. Terme'nin çok geniş ve güzel bir sahile sahip olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, turizmde bu potansiyelin mutlaka değerlendirilmesi gerektiğini söyledi.

Terme TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ekmekçi de Terme ekonomisi hakkında bilgi vererek, Tarım Makineleri İhtisas Organize Sanayi Bölgesi kurma çalışmalarını anlattı.

▼ **TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Terme TSO'nun "5 yıldızlı" Oda olma yolunda önemli bir adım attığını belirtti.**





▲ **TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Vezirköprü TSO'da ilçeye yeni bir hizmet binası kazandırılması gerektiğini söyledi.**



Başbakan Prof. Dr. Ahmet Davutoğlu, gençleri geleceğe hazırlarken güçlü ve sağlam bir alt yapıyla yetiştirmenin gerekliliğinin altını çizdi.

28. BİLİM VE TEKNOLOJİ YÜKSEK KURULU TOPLANTISI YAPILDI

Başbakan Prof. Dr. Ahmet Davutoğlu başkanlığında yapılan 28. Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu Toplantısı'na, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu da katıldı. Birçok önemli kararın alındığı toplantıda, Başbakan Davutoğlu **üniversite sanayi işbirliğinin geliştirilmesi gerektiğinin, bilgi ve teknoloji üretiminde üniversitelere büyük görevler düştüğünü** vurguladı.

Ankara Vilayet Evi'nde 6 Ocak 2015 tarihinde gerçekleştirilen 28. Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu Toplantısı'na TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu katıldı. Başbakan Prof. Dr. Ahmet Davutoğlu başkanlığında gerçekleşen toplantıda; Başbakan Yardımcıları Bülent Arınç, Ali Babacan, Numan Kurtulmuş, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Ayşenur İslam, Adalet Bakanı Bekir Bozdağ, Avrupa Birliği Bakanı Volkan Bozkır, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi, Gençlik ve Spor Bakanı Akif Çağatay Kılıç, Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce, Enerji ve Tabi Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanı M. Mehdi Eker, İçişleri Bakanı Efkan Ala, Milli Eğitim Bakanı Nabi Avcı, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Ekrem Erdem, YÖK Başkanı Yekta Saraç'ın yanı sıra Bilim Teknoloji Yüksek Kurulunun diğer üyeleri yer aldı.

Ankara Gölbaşı'ndaki Vilayetler Evi'nde düzenlenen toplantının açılış konuşmasını Başbakan Prof. Dr. Ahmet Davutoğlu yaptı. Davutoğlu, geçmiş medeniyetlerin kurulması, gelişmesi süreçlerinde insanoğlunun bilgi sahibi olabilme, muhakeme geliştirebilme, bilgiden bilim ve teknoloji üretme kapasitesinin, medeniyetleri oluşturan ana faktörlerden biri olduğunu dile getirdi. Medeniyet kavramının kendisinin dahi varlık, bilgi ve değer paradigması etrafında şekillendiğine dikkat çeken Başbakan Davutoğlu, şunları söyledi:



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Başbakan Ahmet Davutoğlu başkanlığında yapılan Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu Toplantısı'na katıldı.

"Her bir değişim, yeni varlık felsefesi, yeni bir bilgi felsefesi, yeni değerler sistemiyle insanlık tarihinde yeni bir aşamaya geçişi temsil eder. Bu açıdan baktığımızda, bugün karşı karşıya olduğumuz temel meselelerden biri, var olan bilgi anlayışını bilime dönüştürebilme kabiliyeti ile ülkemizin diğer ülkelerle olan rekabet gücünü artırabilmesidir."

"DEVLETLERİN YÜKSELİŞİNDE BİLGİNİN KULLANIMI..."

İnsanoğlunun, geçmişte üç önemli paradigmatik değişimden geçtiğini dile getiren Davutoğlu, konuşmasına şöyle devam etti:

"Bu süreçlerde, bilgi üretim kapasitesine sahip ve öncülük yapan topluluklar, halklar, milletler, ülkeler bir sonraki dönemde yönlendirici öncü nitelik kazandılar. Bu gelişmeleri takip edemeyenler ise çağın gerisinde kaldılar, diğerlerinin ürettiği bilgiye, diğerlerinin ürettiği teknolojiye ram olmak, onun mahkûmu olmak, onun aktarıcısı olmak realitesiyle karşı karşıya kaldılar. Bizim tarihimizde, devletlerin yükselişine baktığınızda ve aslında Osmanlı Devleti'nin, son kadim örnek olarak değişimine baktığımızda bir obadan bir devlete, oradan da bir dünya düzenini temsil edecek yeni siyasal zemine yönelişte İstanbul'un fethiyle birlikte yaşanan sürece çok dikkatli bir şekilde eğilmek gerekir."

Birçok önemli kararın alındığı toplantıda, Başbakan Davutoğlu üniversite sanayi işbirliğinin geliştirilmesi gerektiğinin, bilgi ve teknoloji üretiminde üniversitelere büyük görevler düştüğünün de üzerinde durdu.



YUNANİSTAN SEÇİMLERİNİ KİM KAZANDI KİM KAYBETTİ?



Yunanistan'da 25 Ocak 2015 tarihinde gerçekleşen seçimlerde radikal Syriza Partisi'nin zaferi, AB çevrelerinde endişeye sebep oldu. **Syriza lideri Alexis Tsipras'ın kemer sıkma politikalarını reddetmesi ve kamu borcunun bir kısmının silinmesi ile yeniden müzakere edilmesine yönelik** söylemi, Euro Alanı'nın istikrarı konusunda soru işaretlerine yol açtı.

Küresel mali krizin başlangıç yılı olan 2008 yılından günümüze, AB genelinde aşırı sağ ve sol hareketlerin güç kazandığı görülüyor. Hemen hemen tüm AB üyesi devletlerde alınan önlemler ve kemer sıkma politikaları işsizliği artırırken, özellikle orta ve alt gelir gruplarında ücretler ile sosyal kazanımlarında önemli kayıplara yol açtığı gözlemleniyor.Tüm bu yaşananların siyasi sonuçlarının olması da kaçınılmaz oluyor.

Krizi en yoğun olarak yaşayan ülkelerden biri olan Yunanistan'da da ekonomik ve sosyal sorunlar, krize yol açmakla sorumlu tutulan merkez sağ ve merkez sol partilerin kamuoyu desteğini önemli ölçüde azaltırken, halkın umudunu radikal hareketlere yöneltmesi sonucunu doğurdu.

Bu aşamada, AB'nin yapması gereken, serinkanlı bir şekilde Yunanistan'daki demokratik seçimlerin sonuçlarını kabullenmek ve Yunanistan meselesini bir kez daha masaya yatırmak oldu. AB karar alıcıları, Yunan halkının meşru endişelerini de dikkate alarak, borcun yeniden müzakere edilmesini sağlamaları gerekiyor. Aksi takdirde, hem Syriza Partisi'nin sisteme entegre olması zorlaşabilir hem de bu durum Euro Alanı'nın bütünlüğü ve sürdürülebilirliği açısından olumsuz sonuçlar doğurabilir.

AB'nin çoğulcu yapısı, farklı siyasi ve ideolojik görüşleri de içinde barındırabilmeli ve sokaktaki vatandaşın sorunlarına çözüm üretebilmeli. AB, en önemli meselelerinden biri olan "demokratik açık" meselesini ancak bu şekilde aşabilir ve bütünleşme sürecini devam ettirebilir. Avrupa'nın geleceği, tek



merkezden politikaların empoze edildiği bir AB değil, ulusal ve bölgesel çeşitliliğinin harmanlanarak, ortak çözümler ürettiği bir Birlik olmayı gerekli kılıyor.

Yunanistan Başbakanı Aleksis Tsipras, Avrupa Parlementosu Başkanı Martin Schulz'la görüştü.

TROYKA VADESİNİ DOLDURDU

Komşu ülke Yunanistan'da 25 Ocak 2015 tarihinde gerçekleştirilen seçimleri, radikal solcu Syriza Partisi kazandı. Katılım oranının %60'ın biraz üzerinde olduğu seçimlerde, ülkedeki kemer sıkma politikalarına savaş açan ve Yunanistan'ın borcunu yeniden müzakere edeceğini söyleyen 40 yaşındaki radikal sol lider Alexis Tsipras'a %36 oy çıktı. Hükümetteki merkez sağ parti Yeni Demokrasi Partisi ise, %27'de kaldı.

Seçimlere katılan diğer beş partinin de Yunan Parlamentosu'nda temsil hakkı kazanması bekleniyor. Bu partiler arasında en ilgi çekici olan ise aşırı sağcı Altın Şafak Partisi. Seçimleri üçüncü olarak geride bırakan Altın Şafak'ın oy oranı %6'nın biraz üzerinde. Bu yazı kaleme alındığında resmi sonuçların henüz açıklanmadığı seçimlerde, 300 sandalyeli Yunan Parlamentosu'nda Syriza şimdiden 149 sandalyeyi almış durumda. Syriza'nın çoğunluğu elde edebilmesi için Parlamento'da iki sandalyeye daha ihtiyacı var.

Seçimlerin galibi Syriza Partisi lideri Alexis Tsipras, seçimlerle Yunan halkının kemer sıkma politikalarıyla, ekonomik yıkıma karşı güçlü ve açık bir mesaj verdiğini söylerken, AB, Uluslararası Para Fonu (IMF) ve Avrupa Merkez Bankası'ndan (AMB) oluşan Troyka'nın artık geçmişte kaldığını vurguladı; kriz konusunda adil ve tüm tarafların yararına olacak çözüm konusunda müzakere edecekleri sözünü yineledi.

SYRİZA NEDEN KAZANDI?

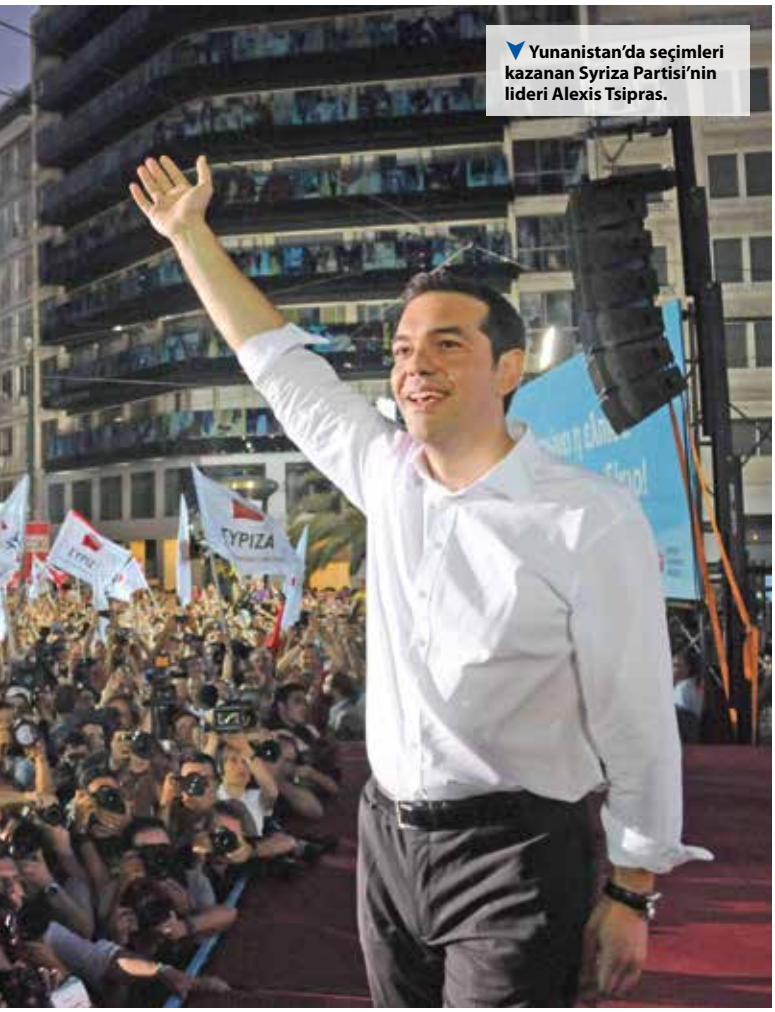
Yunanistan 2008 yılında Avrupa'yı teslim



alan ekonomik krizden en fazla etkilenen ülke oldu. Kemer sıkma politikaları kapsamında kamu hizmetleri, emeklilik, sosyal güvenlik gibi alanlarda yaşanan sert kesintiler, Yunan halkını yıllardır zorluyor. Ülkede işsizlik oranı %25'lere dayanmışken, 25-35 yaş arası işsizlik %50'nin biraz altında. Devlete gelir elde etmek amacıyla oluşturulan ek mülkiyet vergisi ise orta sınıfı biraz daha sıkıştırmış durumda. Böyle bir ortamda, Yunanistan'ın borçlarının geri ödenmesinde faiz oranlarının yeniden görüşülmesi ve vadelerin uzatılması, asgari ücretin 751 euroya yükseltilmesi, 300 bin yeni istihdam alanının yaratılması ve emekli maaşlarının iyileştirilmesi sözüyle yola çıkan Syriza'nın seçimlerin galibi olması Yunanistan için çok büyük bir sürpriz olmadı. 2009 seçimlerinde oyların yalnızca %4,6'sını alabilen Syriza'nın bugün oy oranını %36'ya çıkarmış olması, Yunan kamuoyunun kemer sıkma politikalarına tepkisinin bir yansıması olarak değerlendiriliyor.

YUNANİSTAN'I NELER BEKLİYOR?

Syriza'nın tek başına iktidar olabilmesi için Yunan Parlamentosu'ndaki 151 sandalyeyi alması gerekiyordu. Ancak %36 oy oranıyla Syriza'nın Parlamento'da garantileyebildiği sandalye sayısı 149 oldu. Bu noktada, diğer partilerin Parlamento'da az sandalyeyle temsil ediliyor olsalar da, koalisyonun oluşturulabilmesi için önemli rol oynayacakları önceden biliniyordu.



▼ Yunanistan'da seçimleri kazanan Syriza Partisi'nin lideri Alexis Tsipras.



▲ Yunanistan Başbakanı Aleksis Tsipras, Brüksel'deki ilk görüşmesini AB Komisyonu Başkanı Jean Claude Juncker'le gerçekleştirdi.

Aleksis Tsipras 26 Ocak 2015 tarihinde, 2012 yılında Yeni Demokrasi Partisi'nden ayrılarak parti kuran Bağımsız Yunanlar Partisi'nin (ANEL) lideri Panayiotis Kammenos ile görüştü. Görüşmenin ardından Kammenos tarafından yapılan açıklamada, ANEL'in Aleksis Tsipras'a güvenoyu vereceği ve yeni hükümetin Syriza-ANEL koalisyonundan oluşacağı belirtildi. Yeni koalisyon hükümeti, Parlamento'daki 300 koltuğun 162'sini alarak çoğunluğu oluşturuyor.

İLK TEPKİLER: KİM NE DEDİ?

Yunanistan'daki seçimlerde kemer sıkma politikaları karşıtı Syriza'nın galibiyeti AB içerisinde şimdiden yankı bulmuşa benziyor. İngiltere Başbakanı David Cameron, seçim sonuçlarının AB çapında ekonomik belirsizliği artıracağını söylerken, Alman Merkez Bankası Başkanı Jens Weidmann, Syriza'nın zaferinin, ekonomik krizin çözülmesi için elde edilen kazanımları tehlikeye atmayacağını umduklarını söyledi.

Fransa Cumhurbaşkanı François Hollande tarafından yayımlanan resmi açıklamada, "Dileğimiz; Euro Alanı'nın istikrarına katkı sağlayacak biçimde, iki ülke arasındaki işbirliğinin, Avrupa değerlerinin temelini oluşturan, ilerleme, dayanışma ve sorumluluk ruhuyla sürdürülmesidir" ifadesine yer verildi.

AP Sosyalistler ve Demokratlar İlerici İttifakı (S&D) Grubu Başkanı Gianni Pittella ise Syriza'nın zaferini, Euro Alanı'nda yürütülen ekonomi politikalarının değişmesi gerektiği yönünde değerlendirdi. Öte yandan, Belçika Maliye Bakanı Johan Van Overtveldt, borçların yeniden yapılandırılması ve gerekli usullerin tekrardan görüşülmesine ilişkin açık kapı bulunduğunu, ancak bunun Yunanistan'ın Parasal Birlik kurallarına saygı göstermesi temelinde gerçekleşeceğini söyledi.

AVRUPA'YI NELER BEKLİYOR?

Öncelikle Yunanistan'da radikal sol partinin seçimlerden zaferle çıkmasının, AB çapında diğer sol partileri cesaretlendirme ihtimali bulunuyor.

Radikal sol Syriza, kamu harcamalarında yaşanan kesintileri tersine çevirerek, maaşları ve emeklilik hizmetlerini artırmayı vaat ediyor. Syriza ayrıca bugün büyük bir kısmı Euro Alanı ülkeleri tarafından ödenen Yunanistan'ın kamu borçlarını silmeyi istiyor. Hiç şüphesiz euro-dolar paritesinin son 11 yılın en düşük seviyesine geldiği ve AMB'nin tarihinin en büyük tahvil alımını gerçekleştirdiği bu dönemde, Syriza'nın vaatleri AB ekonomisi için büyük bir endişe demek. Olası bir Syriza hükümeti, Yunanistan'ın kamu borçlarının Troyka ile yeniden müzakere edileceği anlamına geliyor. Bu sebeple AB ve uluslararası finans kurumları endişe içinde.

Yunanistan'ın seçim sonuçları ışığında, AB'nin yapması gerekenin, Yunanistan meselesini masaya yatırmak ve Yunan halkının meşru endişelerini de dikkate alarak, borcun yeniden müzakere edilmesini sağlaması olarak öngörülüyor. Aksi takdirde, hem Syriza Partisi'nin sisteme entegre olması zorlaşabilir hem de Euro Alanı'nın bütünlüğü ve sürdürülebilirliği açısından olumsuz sonuçlar doğurabilir.

Üreten Samsun'un Yıldızları ödüllerini aldı

Samsun'un üretimdeki aktörlerinin ödüllendirildiği törene katılan Hisarcıklıoğlu, TOBB tarafından kente yapılacak endüstri meslek lisesinin de protokolüne imza attı. Hisarcıklıoğlu burada yaptığı ekonomik değerlendirmede, **petrol fiyatlarındaki düşüşün cari açık açısından sevindirici, Rusya'ya yapılan ihracat açısından ise üzücü** olduğunu söyledi.



Samsun Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) ile Samsun Ticaret Borsası (TB) tarafından ortaklaşa düzenlenen, "Üreten Samsun'un Yıldızları" ödül töreni Gençlik ve Spor Bakanı Akif Çağatay Kılıç ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla yapıldı. Törende ayrıca, TOBB tarafından Samsun'da yapılacak olan İlyas Kılıç TOBB Endüstri Meslek Lisesi'nin protokolü imzalandı.

Samsun TSO ile Samsun TB, 2012 ve 2013 yılları arasındaki faaliyetlerinden dolayı en çok kurumlar vergisi ve gelir vergisi ödeyen, ihracat yapan, Türkiye'nin en büyük ilk 500 ve ikinci 500 sanayi kuruluşları arasına giren üyelerini Büyükşehir Belediyesi Sanat Merkezi'nde düzenlediği törende ödüllendirdi.

Ödül töreni öncesi Samsun TB Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Çakır yaptığı konuşmada, Samsun'un yeni bir OSB'ye ihtiyaç duyduğunu belirtti.

Ardından söz alan Samsun TSO Yönetim Kurulu Başkanı Salih Zeki Murzioğlu ise Samsun ve ülke ekonomisine katkı sağlayarak ödül almaya hak kazanan firmaları kutladı, yürüttükleri projeler hakkında bilgi verdi. Göreve geldikten sonra Samsun'un bölgesel etkinliğini uluslararası platforma taşıyacak projeler ürettiklerini belirten Murzioğlu, "Şimdi bu çalışmalarımızı pekiştirecek, kentimizi ülkemizin 2023 yılı hedeflerine

HİSARCIKLIOĞLU **SAMSUN TİCARET BORSASI'NA** ZİYARETTE BULUNDU

Samsun Ticaret Borsası (TB) Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Çakır'ı makamında ziyaret eden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, burada Başkan Çakır'ın yanı sıra Borsa Yönetim Kurulu ve Meclis üyeleri tarafından karşılandı. Samsun TB'nin akredite laboratuvarlarını gezen ve çalışmalar hakkında bilgi alan Hisarcıklıoğlu, akredite laboratuvarlardan alınan belgelerin dünyanın her yerinde itibar gördüğünü söyledi. Hisarcıklıoğlu daha sonra Samsun TB Yönetim Kurulu Başkanı Çakır ve beraberindekilerle sohbet ederek, görüş alışverişinde bulundu.





taşıyacak yeni projelerimize çalışıyoruz. Limanlarımız ve ulaşım akslarının konumu gereği, Samsun merkezde yeni ve büyük bir organize sanayi bölgesi oluşturulmasına acil ihtiyaç vardır" dedi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Samsun'un birçok şehre nasip olmayan önemli avantajlara sahip olduğunu belirtti.

HİSARCIKLIOĞLU: "TÜRKİYE'NİN GELECEĞİNE UMUTLA BAKIYORUM"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu konuşmasında, birlikte iş yapabilme becerisinin ve şehrin çıkarları noktasında ortak olabilmenin markalaşmayı ve bereketi getireceğini dile getirdi. Samsun'un birçok şehre nasip olmayan önemli avantajlara sahip olduğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu, "Daha çok kazanmak için her şeyiniz var. Altyapı noktasında yok yok. Böyle bir günde şehrin tüm yöneticileri bir aradaysa, bu birlikteliktir" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, petrol fiyatlarının düşmesine en çok sevinen ülkelerden birinin de Türkiye olduğunu vurgulayarak, "Bugün varil fiyatı 60 doların altına düştü. En çok cari açığımızı kapsayan enerji ithalatımızdı. Neredeyse bu faturanın %50 düşmesi demektir. Bu müthiş bir avantaj, ama bir taraftan seviniyoruz bir taraftan da üzülüyoruz. Çünkü Rusya'ya ihra-

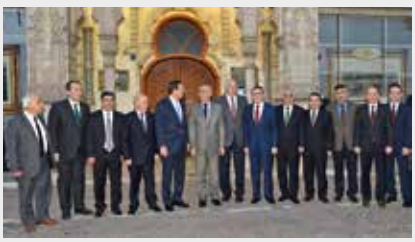
HİSARCIKLIOĞLU SAMSUN VALİSİ ŞAHİN VE BELEDİYE BAŞKANI YILMAZ'I ZİYARET ETTİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Samsun programı kapsamında Samsun Valisi İbrahim Şahin ve Samsun Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz'ı makamlarında ziyaret etti.

Vali Şahin'i yeni makamında ilk kez ziyaret ettiğini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, Vali Şahin'e, Türkiye'ye yaptığı hizmetlerden dolayı teşekkür etti. Vali Şahin ise Hisarcıklıoğlu'nu Samsun'da görmekten büyük mutluluk duyduğunu belirterek kendisine teşekkür etti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz'ı da makamında ziyaret etti. Beraberinde TOBB Yönetim Kurulu üyeleriyle Belediye'ye giden Hisarcıklıoğlu, Belediye Başkanı Yılmaz tarafından kapıda karşılandı. Belediye binası önünde hatıra fotoğrafı çekildikten sonra makamda devam eden kısa süreli ziyaretin sonunda TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Samsun Belediyesi Ziyaret Defteri'ni imzaladı.





▼ İlyas Kılıç Endüstri Meslek Lisesi'nin protokolü imzalandı.



cat yapıyoruz, alım gücü düştü. Rublenin değer kaybı son altı ayda %50'dir. Bu sefer Rusların alım gücü düştüğü için malımızı satın alacak adam sayısı azaldı. Çünkü kasalarında da 500 milyar dolar olmasına rağmen bir anda %50 fakirleştiler. Bundan dolayı pazarda zorluk yaşıyoruz. Özellikle Rusya'nın yaş meyve sebzenin tamamını biz karşılıyorduk. Fakat hem ihracatta zorlanmaya başladık hem de gönderdiğimiz malların parasını alamıyoruz. DBütün bunları dikkatli olun diye söylüyorum. Petrol fiyatlarının düşmesinin reel sektöre ikinci bir zararı da, Antalya'da Rusların rezervasyonlarını iptal etmeye başlamalarıyla oluyor. Ama ben Türkiye'nin geleceğine umutla bakıyorum" dedi.



BAKAN KILIÇ: "MAKAMLARA GELİNMEZ, MİLLET GETİRİR"

Gençlik ve Spor Bakanı Akif Çağatay Kılıç, "Makamlara gelinmez, makamlara millet getirir" diyerek, makamlara gelindiğinde ve sorumluluklar yüklenildiğinde de, o sorumlulukların hakkını verilmesi gerektiğini dile getirdi.

Bakan Kılıç, "Eğer siz milletle beraber olmaz, milletin çıkarlarını gözetmezseniz yanınızda kimseyi bulamazsınız. Ama siz eğer ülkenizin hem içerde ve dışarıda hem de ekonomisinde sağlam durmasını, daha ileriye gitmesini dert edinmişseniz, milletle iç içeyseniz önünüze ne engel çıkarsa çıksın, millet sizinle beraber yürür. İşte bizim sırrımızda bu. Çünkü biz milletle beraber olduk" diye konuştu.

Ortaya konan hedeflere yoğun bir şekilde yürümeye devam ettiklerinin altını çizen Bakan Kılıç, "Ülkenin yönetiminden milletimizden milli iradeyi temsil görevini almış iktidar olarak her zaman birlikte ve her zaman beraber yürüyeceğiz" ifadesini kullandı.

İLYAS KILIÇ ENDÜSTRİ MESLEK LİSESİ İÇİN İMZALAR ATILDI

Konuşmaların ardından TOBB tarafından Samsun'da yapılacak olan İlyas Kılıç adı verilen Endüstri Meslek Lisesi'nin protokolü imzalandı. Daha sonra 2013 yılı vergilendirme dönemi Samsun TSO üyesi kurumlar vergisi rekortmenlerine, 2013 yılı vergilendirme dönemi Samsun TSO üyesi gelir vergisi rekortmenlerine, 2013 yılı Samsun TSO üyesi ihracatçı firmalara, Samsun TSO üyesi İSO ilk 500 ve ikinci 500'e giren firmalara, Samsun TSO üyeliğinde 50 yılı dolduran şahıs firmalara, Samsun'dan borsaya kote olan ilk firmaya ve Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) en çok istihdam sağlayan firmalara ödülleri verildi.

ÇARŞAMBA'DA **BAŞARILI GİRİŞİMCİLERE DE** ÖDÜLLERİ VERİLDİ

Yenilenen Çarşamba TSO Hizmet Binası ve Çarşamba Ticaret Borsası M. Rifat Hisarcıklıoğlu Konferans Salonu'nun açılışlarını gerçekleştiren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çarşamba Ovası'nın bu bölge için müthiş bir kaynak olduğunu vurgulayarak, gıda sektörünün daha uzun yıllar dünyanın bir numaralı sektörü olacağını söyledi.

Hisarcıklıoğlu, Çarşamba'da yaptığı konuşmada kendi isminin herhangi bir salon veya sokağa verilmesine sıcak bakmadığını, çünkü hizmetleri kendi kaynaklarından değil, kurumların imkânlarıyla gerçekleştirdiklerini söyledi. "Ben kendilerine de söyledim. Benim adım yerine TOBB ismi olsun. Doğrusu budur dedim, ama arkadaşlarım sağ olsunlar yine de böyle uygun gördüler. Kendilerine teşekkür ediyorum" diyen Hİsarcıklıoğlu, şehre hizmet için birlik ve beraberliğin önemini vurguladı.



Herkesin ayrı ayrı düşüneceğini ancak sonunda ortak akılda birleşerek tüm şehrin o fikirlerin arkasında durması gerektiğini anlatan Hisarcıklıoğlu, işin bereketinin burada olduğunu söyledi.

Türkiye'nin ekilebilir arazi büyüklüğü açısından dünyada 7'nci sırada olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, tarım ve hayvancılığın önemi üzerinde durdu. Çarşamba Ovası'nın bu alanda önemli bir fırsat olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, Gıda OSB düşüncesinin bu işi sanayileştireceğini ve asıl kârın Çarşamba'da kalmasını sağlayacağını söyledi.



SEKTÖR

TOBB TÜRKİYE SEKTÖR MECLİSLERİNDEN HABERLER

İklimlendirme sektörü **yeni yıl faaliyetlerini** planladı

TOBB Türkiye İklimlendirme Meclisi yaptığı toplantıda 2015 yılına yönelik faaliyetlerini planladı. Toplantı gündemine **enerji verimliliği ve iç hava kalitesi** konuları damgasını vurdu.

TOBB Türkiye İklimlendirme Meclisi bir araya gelerek yeni dönemde yapacağı çalışmaların kapsamını görüştü. Toplantıya katılan Gazi Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Müdürü Prof. Dr. Hacı Mehmet Şahin Teknoloji Transfer Ofisinin modül faaliyetleri ve sanayiciye yönelik verilen hizmetler konusunda bilgi verdi.

Toplantıda, öncelikle 10'uncu Kalkınma Planı çerçevesinde enerji verimliliği konusunda idari ve kurumsal kapasitenin geliştirilmesine yönelik önemli bir başlık açıldığını, bu bağlamda yıllardır somut bir ilerleme kaydedilemediğine dikkat çekildi. Sektörü yakından ilgilendiren "Enerji Verimliliğinin Geliştirilmesi Programı Eylem Planı" çerçevesinde Meclis bünyesinde sistematik bir çalışma yapılmasının gerekliliği tartışılarak iç hava kalitesi konusunda çalışmalar yürütecek bir alt komite kurulmasına karar verildi.

İç hava kalitesi konusunun ilk olarak Meclis toplantısı öncesinde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Müsteşarı Mustafa Öztürk'e yapılan ziyarette dile getirildiğini belirten Meclis Başkanı Zeki Poyraz, "Sektörde iç hava kalitesi standartları konusunda ciddi eksiklik var ancak bizim uzmanlığımızla giderilebilir, üzerimize düşen görevi yapacağız sözünü verdik " dedi.

Meclis Toplantısı öncesinde Yüksek Fen Kurulu Üyesi Osman Kayum da ziyaret edildi. Söz konusu ziyaret hakkında bilgi veren Meclis Başkan Yardımcısı Metin Duruk, görüşme çerçevesinde iklimlendirme sektöründe güncellenmesi gereken veya tedavülden kaldırılan ürünlerin poz paketinden çıkartılması, birim fiyatlardaki haksızlıkların giderilmesi, piyasa fiyatlarının ayarlanması ve haksız rekabetin önlenmesiyle ilgili olarak ortak çalışma yapılması konusunda mutabakat sağlandığını söyledi.



MADEN OCAKLARINDA HAVALANDIRMA VE TEHLİKELİ GAZLAR İLE MÜCADELE

Toplantıda ayrıca "Maden Ocaklarında Havalandırma ve Tehlikeli Gazlar ile Mücadele" konusu tartışıldı. Madenlerin havalandırılmasına yönelik Maden Mevzuatı'ndan sadece tek cümlelik bir ifade geçtiğini dile getiren Meclis Üyesi Vural Eroğlu, Türkiye'de bu konudaki yasal düzenlenmenin eksikliğine dikkat çekti. "Maden Havalandırma Yönetmeliği Taslağı" için genel çerçeve ve esaslar belirlenerek hazırlanacak çalışmanın Meclis onayından geçtikten sonra ilgili kamu kurumuna sunulmasına karar verildi.

YERLİ ARA MAMUL ÜRETİMİNİN DESTEKLENMESİ

Toplantıda son olarak Meclis Üyesi Bayram Kömürcü, yerli ara mamul (komponent) üretiminin desteklenmesi konusunda ortak bir çalışma yapıldığı ve bu kapsamda yerli üretimi bulunan komponentleri altı grupta bir araya getirildiğini ifade etti. Kömürcü, çalışmanın detaya indirgenmesi adına Türkiye'ye ne kadar komponent girişi olduğu hususunda resmi kurumlardan bir takım bilgilerinin alınması ve üretimlerin Türkiye'de yapılması için teşvik kapsamına girmesi gerektiğini vurguladı. Bölgesel teşviklerin yanı sıra sektörel teşviklerin de geliştirilmesi gerektiğine dikkat çeken Kömürcü, komponent üretimlerinde sektörel teşviklerin 6'ncı Bölge olarak değerlendirilmesi gerektiğini önerdi.

Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Kanunu görüşüldü

TOBB Türkiye Perakendecilik Meclisi, Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Kanun Tasarısı'nı görüşmek üzere bir araya geldi. Meclis üyeleri, **"Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun"** sonrasında yayımlanan yönetmelikler hakkında değerlendirmede bulundu.



TOBB Türkiye Perakendecilik Meclisi, Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Kanun'unu görüşmek üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda Mehmet Nane başkanlığında toplandı.

Toplantıda ilk olarak Gümrük ve Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Adem Başar tarafından Perakende Ticaretin Düzenlenmesi Kanun'u hakkındaki son gelişmeler dile getirildi. Tasarı hakkında görüşlerini aktaran Meclis üyeleri, Tasarı'nın ağırlıklı olarak organize perakende zincirleri ve AVM'ler ile esnaf arasında esnaf lehine ayrımcılık yapılması riskini taşıdığı, ehil olmayan ellerde organize perakendeciliğe ağır bir darbe getireceğini vurguladı.

ESNAFIN KENDİ YAPISAL VE EKONOMİK SORUNLARININ SEBEBİ AVM'LER DEĞİL

Meclis üyeleri tarafından özellikle, esnafın kendi yapısal ve ekonomik sorunlarını AVM'lerin varlığına bağlamalarının son derece yanlış olduğu vurgulanarak, esnafın tek taraflı baskısının Kanun'un içeriğini etkilemesiyle sektöre ve ülke ekonomisine kalıcı zarar vereceği belirtildi. Tüm sektörü ve ülke ekonomisini derinden etkileyecek bu tasarının içeriğinin bireysel çıkarlar gözetilmeden belirlenmesinin kritik öneme sahip olduğu ifade edildi. Mevcut yasa tasarısındaki bazı hükümlerin Türkiye'nin bölgesinin alışveriş üssü olması hedefiyle çeliştiğinin önemli bir uyarı olarak dikkate alınması belirtildi.

TÜKETİCİNİN KORUNMASI HAKKINDA KANUN YÖNETMELİKLERİ

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Tüketicinin Korunması ve Piyasa Gözetimi Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Yakup Güzel'in bilgi paylaşımı sonrası, "Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun" sonrasında yayımlanan yönetmelikler hakkında değerlendirme yapıldı. Bu noktada yayımlanmış olan ayıplı mal, tüketicinin cayma hakkı, tanıtma ve kullanım kılavuzu, fiyat etiketi, garanti belgesi ile satış sonrası hizmetlere dair yönetmelikler görüşüldü. Özellikle fiyat etiketlerine dair denetim faaliyetlerinde, sektörde önceki yıllardan elde kalmış olan ürünler için ek süre talep edildi. Bunlara ek olarak, taklit ürünlerle mücadelenin önemine vurgu yapılarak, bunun bir ülke sorunu olduğu ve çözümü için topyekün bir seferberlik gerektiğinin altı çizildi.

Toplantıda son olarak, Gıda İşletmelerinde Yerel, Marjinal ve Sınırlı Faaliyetlerin Düzenlenmesine Dair Tebliğ'in getirdiği belirsizlikler görüşüldü. Bu noktada kasap kavramının sadece bağımsız çalışan esnaf niteliğinde olmadığı, süpermarkette et reyonunun da kasap niteliğinde olduğu Bakanlık tarafından kabul edilmesinin sağlanması gerektiği, aksi takdirde tebliğdeki muğlaklık sebebiyle süpermarketlerin belli ilave izinlere tabi olan "sınırlı marjinal yerel faaliyet" denilen faaliyet niteliğine girdiği belirtildi.

LPG sektörünün **2014 yılı değerlendirmesi** yapıldı

LPG kullanan araçların park edebileceği otoparklara ilişkin standart tasarısı TS 9881'in 24 Aralık 2014 tarihinde hızlıca yayımlandığını belirten TOBB Türkiye Sıvılaştırılmış Petrol Gazı Meclis Üyeleri, **LPG'li araçların kapalı park yerlerine alınması** yönünde çalıştıklarını belirtti.





TOBB Türkiye Sıvılaştırılmış Petrol Gazı (LPG) Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Selçuk Öztürk'ün katılımıyla Ankara Birlik Merkezi'nde toplandı. Toplantıda, Meclis Başkanı Yağız Eyüboğlu tarafından 2014 yılı LPG sektörünün değerlendirmesi yapıldı. Tüplü LPG pazar daralmasının %5,1 olduğunu belirten Meclis Başkanı Eyüpoğlu, 78 bin tonluk dökme pazarının 71,5 bin tona gerilediği, 2,31 milyon tonluk otogaz pazarının 2,38 milyon tona çıkarak % 2,8 artış gösterdiğini belirtti. Eyüpoğlu, Ocak-Ekim döneminde tüplü LPG'nin % 21,5, dökme LPG'nin %2,3 ve otogaz LPG'nin %76,2 paya sahip olduğunu söyledi. Eyüboğlu aynı zamanda, aerosolde kullanılan LPG satışının aynı dönemde %1,9 artarak 55,6 bin tondan 56,7 bin tona yükseldiğini açıkladı.

LPG MEVZUAT DEĞİŞİKLİKLERİ DEĞERLENDİRİLDİ

Meclis üyeleri, LPG Piyasası Kanunu ile birçok firmanın lisans iptalleri gibi ağır cezalarla yükümlendirilerek mağdur edilmelerinin önüne geçilmesi gerektiğini, bu kapsamda, Kanun'daki 17. Madde'de değişikliğe gidilmesi gerektiğini yineledi.

Meclis üyeleri, ayrıca zorunlu stok yükümlülüğünün karşılanmasına yönelik sektörel kısıtları değerlendirdi. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından gündeme getirilen ikame ürün kavramının yanı sıra, stok yükümlülüğünün 10 güne indirilmesinin önemi vurgulandı.

LPG'Lİ ARAÇLARIN KAPALI PARK YERLERİNE ALINMASI

LPG'li araçların kapalı park yerlerine alınması konusunu gündeme getiren çalışma grubu üyeleri de, asıl amaçlarının araçlardaki güvenlik sorununun çözümlenmesi olduğunu ve tüm LPG'li araçların kapalı park yerlerine alınması yönünde çalıştıklarını belirtti. LPG kullanan araçların park edebileceği otoparklara ilişkin standart tasarısı TS 9881'in 24 Aralık 2014 tarihinde hızlıca yayımlandığını belirten Meclis üyeleri, yasağın tamamen kaldırılması için Binaların Yangından Korunması Yönetmeliği ile Araçların İmal, Tadil ve Montajı Hakkında Yönetmeliği'nde revizyona gidilmesi gerektiğini dile getirdi.

Meclis Başkanı Eyüboğlu, sektör olarak beklentilerinin, ilerleyen zamanlarda kamu araç parkında LPG'li araçların da yer alması olduğunun altını çizdi..

TOBB Türkiye Girişim Sermayesi Meclisi **İstanbul'da toplandı**



TOBB Türkiye Girişim Sermayesi Meclisi, 2014 yılı dördüncü toplantısını Meclis Başkanı Göktekin Dinçerler'in başkanlığında TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda, Meclis üyelerinin yanı sıra gündeme yönelik davet edilen ilgili kamu ve özel sektör üst düzey temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Son Meclis toplantısından sonra gerçekleştirilen faaliyetler hakkında bilgi verilen toplantıda, Meclis Başkanı Göktekin Dinçerler açılış konuşmasını yaptı. Toplantıya davet edilen kamu ve özel sektör temsilcileri Bireysel Emeklilik Sistemi hakkında Meclise bilgi verdi. Soru ve cevapla devam eden toplantı sonunda Bireysel Emeklilik Sistemi'ne yapılan devlet katkı payı ve girişim sermayesi yatırım fonlarına Bireysel Emeklilik Şirketleri tarafından yatırım yapılabilmesi konusunun daha iyi irdelenebilmesi için alt komite kurulmasına karar verildi.





TOBB Kozmetik ve Temizlik Ürünleri Sanayi Meclisi, **piyasa gözetim ve denetim uygulamalarını** değerlendirdi

TOBB Kozmetik ve Temizlik Ürünleri Sanayi Meclisi üyeleri İstanbul'da gerçekleştirilen toplantıda bir araya geldi. Toplantıda sektörle ilgili piyasa gözetim ve denetim uygulamaları, mevzuattan kaynaklanan sorunlar görüşüldü.

Meclis Başkanı Ahmet Pura, hem mevzuattan hem de uygulamalardan kaynaklı bazı aksaklıkların bulunduğunu belirterek, konuyla ilgili sorunların çözümüne yönelik bir yol haritasının çıkarılmasının önemini dile getirdi.

Pura, ilgili kurumlar tarafından sektöre yönelik piyasa ve gözetim uygulamalarının etkin olarak gerçekleştirildiğini, ancak gerçekleştirilen uygulamalarda firmaları olumsuz yönde etkileyen durumlarla karşılaşıldığını söyledi. Pura, konunun kuruluşlarla firmalar arasındaki iletişim eksikliğinden kaynaklandığını, piyasa denetim ve gözetim kuruluşlarıyla sektörün yer alacağı bir çalıştayın gerçekleştirilmesinin, aksaklıkların giderilmesinde büyük rol oynayacağını belirtti.

Meclis toplantısında, "Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Taslak Yönetmelik, Serbest Satış Sertifikası, Reklam Yönetmeliği" hakkında görüşlerin ilgili kurumlara iletilmesine ve klinik araştırmalara yönelik Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'na ziyarette bulunulmasına karar verildi.

Trabzon'da **"Ekonominin Yıldızları Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni"** yapıldı

Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Ekonominin Yıldızları Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni'nde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin geleceğine umutla baktıklarını, **Türkiye'nin bugün 160 milyar dolar ihracat** yapar duruma geldiğini söyledi.



Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası (TTSO) Ekonominin Yıldızları Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni'ne TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Trabzon Valisi Abdil Celil Öz, Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Orhan Fevzi Gümrükçüoglu, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete, TTSO Meclis Başkanı Şadan Eren, TTSO Yönetim Kurulu Başkanı Suat Hacisalihoğlu, Trabzon Ticaret Borsası (TTB) Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Koleoğlu,Trabzon Cumhuriyet Başsavcısı Hayreddin Akçıl, BALO A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Harun Karacan, Trabzon Vergi Dairesi Başkanı Ayhan Yaman ile çok sayıda TTSO üyesi katıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu yaptığı konuşmada, vergi dairesi başkanlarına çağrıda bulunarak yatırımcıların korunması gerektiğini belirtti. Hisarcıklıoğlu, "FİFA bütün hakemlere bir çağrıda bulundu. Dedi ki, takımdaki yıldız oyunculara gözünüz gibi bakacaksınız. Aman onlara yapılacak faullere dikkat edin. Sakatlanmasınlar, futbol oynamaya devam etsinler. Niye diye sorulunca, 'FİFA'yı futbolu güzelleştiren o yıldız oyuncular 'dedi. İşte bugün Ronaldo 100 bin kişilik tribünü dolduruyor, bir Messi 100 bin kişilik tribünü dolduruyor. Bugün Türkiye'nin ekonomisini güzelleştirenler buradalar, aman onları koruyup kollamak sizlere ait. Bizi böyle zarfla falan korkutmayın" ifadesini kullandı.

▲ TTSO Ekonominin Yıldızları Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirildi.

"160 MİLYAR DOLAR İHRACAT YAPAR NOKTAYA GELDİK"

160 milyar dolar ihracat yapar noktaya geldiklerini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Ben Türkiye'nin geleceğine umutlu bakıyorum. Tüm fırsatlar elimizin altında" diye konuştu.

30 yıl önce sadece tarım ürünü satarken, şimdi sanayi malı



satmaya başladıklarını vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Geçen yıl itibarıyla dünyada girmediğimiz tek bir ülke kalmadı. 30 yılda İtalya ile Çin'in arasında sanayi devi olan bir ülke haline geldik. Sanayide bir numarayız, müteahhitlikte ve taşımacılıkta dünya ikincisiyiz. Benim neslim bu ülkeyi 27'nci büyük ekonomiden aldı 17'nci büyük ekonomi haline getirdi" dedi.

Hedeflerinin kişi başına milli gelirin 25 bin dolara çıkması olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, konuşmasına şöyle devam etti:

"Son altı yıldır 10 bin dolarda kaldık. Bununda sebebi yapısal reformları unuttuğumuz içindir. 10 bin dolarda çakıldık kaldık. Hedefimiz kişi başına milli gelirimizi 25 bin dolara çıkarmak. Güçlü olabilmenin yolu buradan geçiyor. Bunun yolu da yapısal reformlardan geçiyor. Türkiye'nin gerçek gündemine dönmesi lazım. Gerçek gündemi ekonomideki yapısal reformlar. Ekonomi hiçbir zaman ikinci planda olmayacak. Birinci planda hep ekonomi olmalı. Ekonomi olmazsa olmazımız. Biz para pul istemiyoruz. Tek bir şey istiyoruz. Bizim önümüzde 16 tane ülke var, bu 16 ülke hangi şartlarda üretiyorsa, hangi şartlarda satıyorsa, hangi şartlarda istihdam ediyorsa, bizde aynı şartları istiyoruz. Bize bunu sağlayın, o zaman bizde ilk 10'a bu ülkeyi sokalım. Biz bunu yaparız. Bunun da tek

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, hedeflerinin kişi başına milli gelirin 25 bin dolara çıkması olduğunu belirtti.

ÖZEL İPEKYOLU MÜZESİ TRABZON'DA AÇILDI

TTSO İpekyolu Müzesi, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Trabzon Valisi Abdil Celil Öz, Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete, TTSO Yönetim Kurulu Başkanı Suat Hacısalihoğlu, TTSO Meclis Başkanı Şadan Eren ve çok sayıda davetlinin katıldığı törenle açıldı.

Törende konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Oda/borsaların şehirlerinin ekonomisine sağladığı katkının yanı sıra kültürel hizmetlere dönük çalışmalar da yaptığını söyledi.

Hisarcıklıoğlu, Trabzon'un bir tarih ve kültür şehri olarak, tarihimizde önemli bir misyonu olduğunu dile getirerek, "Fatih Sultan Mehmet'in İstanbul'dan sonra ikinci fethettiği şehir Trabzon. Kültürel, tarihsel ve toplumsal hizmet açısından bu müzeyi yaptıkları için başta TTSO Yönetim Kurulu Başkanı ve Meclis Başkanı olmak üzere tüm Meclis üyelerime teşekkür ediyorum" dedi.



TTSO Meclis Başkanı Şadan Eren, Trabzon Valisi Abdil Celil Öz, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Orhan Fevzi Gümrükçüoglu ve TTSO Yönetim Kurulu Başkanı Suat Hacisalihoğlu.

TTSO Yönetim Kurulu Başkanı Suat Hacısalihoğlu da, Trabzon'un tarihsel özelliği olan eserleri gün yüzüne çıkarmak ve sergilemek amacıyla bu müzeyi açtıklarını söyledi.

2010 yılından itibaren çeşitli eserleri toplamaya başladıklarını anlatan Hacısalihoğlu, müzede Fatih Sultan Mehmet'in hocasının 500 yıllık kitabı, Trabzon Vilayet Mührü gibi son derece kıymetli eserlerin yer aldığını söyledi.



TTSO Yönetim Kurulu Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, Güçlü devletin ancak ekonominin güçlenmesiyle olacağını söyledi.



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TTSO Ekonominin Yıldızları Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni'nde plaket alan vergi rekortmenleriyle günün ansısına fotoğraf çektirdi.

şartı, kardeşliğimizin, birliğimizin, beraberliğimizin bozulmaması."

HACISALİHOĞLU: "VERGİ VERENLERİ KUTLUYORUZ"

TTSO Yönetim Kurulu Başkanı M. Suat Hacısalihoğlu, her yıl vergi rekortmenlerine ödül verildiğini, bunun da bir yılda yapılan ticaretten elde edilen kârın sonucu devlete verilen verginin sıralanışı olduğunu belirtti. Törenin amacının sadece ilk 10'a girenleri kutlamak olmadığına dikkat çeken Hacısalihoğlu, "Bütün vergi ödeyenleri kutlamak gerekiyor. Elbette ilk 10'a girenlerin bir özelliği var ama diğerlerinin de özelliği var "dedi.

Güçlü devletin ancak ekonominin güçlenmesiyle olacağını ifaden Hacısalihoğlu, güçlü ekonominin vereceği vergilerle mümkün olacağını dile getirdi. Hacısalihoğlu, "Üyelerimizin yapmış olduğu vergi katkılarıyla, devletimizin topladığı vergilerle belli oranlarda sosyal destekler sağlanmaktadır. Önemli olan üyelerimizin yapmış olduğu faaliyetlerden elde ettiği gelirlerin yanı sıra devletin üzerindeki istihdam yükünü de büyük oranda üzerine almıştır. Dolayısıyla vergilerimiz sadece devletin gücünü oluşturmuyor aynı zamanda sosyal yaşantının da güçlenmesine katkı sağlıyor"dedi.

EREN KAYIT DIŞI EKONOMİYE DİKKAT ÇEKTİ

TTSO Meclis Başkanı M. Şadan Eren de, "Trabzon'un coğrafi dezavantajları sebebiyle bir sanayi şehri olmayı başaramamışsa da, jeopolitik konumuyla tarihin her döneminde önemli bir ticaret kenti olduğunu söyledi. Eren, "Tarihi İpek Yolu güzergâhını liman kenti olma özelliğiyle perçinleyen şehrimiz, Türkiye'nin dış ülkelere açılan ihracat kapısı olma noktasında her zaman etkinliğini korudu" ifadesini kullandı.

TTSO üyelerinin vergi verme sorumluluğunu eksiksiz yerine getirmekte olduğunu vurgulayan Eren, kayıt dışı ekonominin Türkiye'nin dünya ekonomileri arasında hak ettiği yeri almasının önündeki el freni olduğunu dile getirerek şöyle konuştu:

"Kayıt dışı sanayicimizin ve tüccarımızın aleyhine haksız rekabet ortamı yaratmaktadır. Üretimde bürokratik engellerin kalkması, teşviklerin bölge özelliklerine göre belirlenmesi adına yapılacak çalışmaların ve istihdamın desteklenmesi sonucu oluşacak sinerjinin, ödenen vergiler dikkate alındığında devlet için bir gider olmayacağı aşikârdır. Bu açıdan bakıldığında, devletimizin kayıt dışının önüne geçtiği sürece devlet teşvikleri artırılabilir ve bugünkünden daha fazla imkân özel sektörün hizmetine sunulabilir."

TİCARET BORSASI ZİYARETİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Trabzon programı kapsamında Trabzon Ticaret Borsası'nı (TTB) ziyaret ederek, TTB Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Güngör Köleoğlu ve meclis üyeleriyle bir araya geldi.

Hisarcıklıoğlu yaptığı konuşmada, TTB'nin önemli bir borsa olduğunu belirterek, sadece Trabzon'a değil tüm Türkiye'ye katkı sağladığını vurguladı. Borsa tarafından başlatılan fındığın veriminin artırılması projesinin önemine değinen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu proje ile çok önemli bir işe el atıldığını söyledi.



Hisarcıklıoğlu, UMEM Beceri'10 Projesi kapsamında TTB tarafından yedi adet kurs açıldığını, bu işte de başarılı olan bir borsa olduğunu ifade etti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Trabzon Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Güngör Köleoğlu, Trabzon Valisi Abdil Celil Öz, Trabzon Büyükşehir Belediye Başkanı Orhan Fevzi Gümrükçüoğlu ve Meclis üyelerine TOBB tarafından hazırlanan "Yunus'un Gül Bahçesinden" isimli kitabı hediye etti.

UMEM BECERİ'10



www.umem.org.tr
www.beceri10.org.tr

ÇAĞRI MERKEZİ
444 86 36

İzmir'de UMEM Beceri'10 Projesi **Sigortacılık Kursları** başlıyor

İzmir'de UMEM Beceri'10 Projesi Sigortacılık Kursları başlıyor. Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın koordinatörlüğünde İzmir'de hayata geçirilen **UMEM Beceri'10 kurslarından bugüne kadar 3 bin üzerinde kursiyer** mezun oldu.

İstihdamın önündeki en önemli konulardan biri olan "mesleksizlik" sorununu ortadan kaldırmak için Türkiye genelinde ilk Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın (EBSO) koordinatörlüğünde İzmir'de hayata geçirilen eğitim merkezi, 65 farklı meslek grubunda düzenlenen 250 kurstan 3 bin üzerinde kursiyer mezun etti. Pastacılık eğitiminden mezun kursiyerler, Pastacılar ve Fırıncılar Derneği Başkanı Latif Doğan ile birlikte EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ı ziyaret etti. EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, UMEM'in, istihdama katkı sağlamak ve iş gücü piyasasında arz talep uyuşmazlıklarını giderecek şekilde nitelikli eleman yetiştirmeyi esas alan bir proje olduğunu söyledi. İzmir'in, en yüksek istihdam sağlayan kentler arasında olduğunu anlatan Yorgancılar, şöyle konuştu:

"Türkiye genelinde ilk UMEM eğitim merkezini biz İzmir'de kurduk. Vestel'le yapacağımız protokolle de yine bir ilki gerçekleştirerek 81 ilden teknik elemanı İzmir'de eğitmeye başlıyoruz. Belediye ile yaptığımız işbirliği kapsamında İZULAŞ VE İZDENİZ için de kurslarımız başladı. Şimdi de, sigortacılık sektörüyle ilgili ilimizde 15 sigorta acentesinden 20 kişilik istihdam talebi aldık. TOBB UMEM kapsamında sigortacılık eğitim modülüne bağlı eğitim verilecek. Ayrıca, Hazine Müsteşarlığı Sigorta Acenteleri Yönetmeliği'ne göre, sigorta acente teknik personel sınavına girmeden bir yıl zorunlu çalışma koşulunu UMEM eğitimi almış kişilerde aramamakta. Yani UMEM kursunu bitiren staj yapmadan direk sınavına girebilecek." Pastacılar ve Fırıncılar Derneği Başkanı Latif Doğan da kursiyerlerin önemli bir bölümünün eğitim gördüğü iş kolunda istihdam edildiğini, bir kısmının ise kendi işinin patronu olduğunu belirterek, "EBSO ve UMEM sayesinde, gençlerimizin önünde yeni bir ufuk açıldı. Emeği geçen herkese sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.





UMEM BECERİ'10 PROJESİ SİGORTACILIK KURSLARI BAŞLIYOR

UMEM Beceri'10 Projesi İzmir Kurs Yönetimi toplantısında sigortacılık sektörü başta olmak üzere toplam 110 kişilik kurs açılmasına karar verildi.

Toplantıda, "Sigortacılık" sektörüyle ilgili 15 firmanın 20 kişilik talebi başta olmak üzere, bir firmanın 10 kişilik "Tekstil Makina Operatörü", beş firmanın 20 kişilik "Elektrikçilik" ve bir firmanın 60 kişilik "Teknik Servis Elemanı" istihdam talepleri onaylanarak, kurs açılmasına karar verildi.

EBSO Genel Sekreteri Mustafa Kalyoncu başkanlığında yapılan toplantıya, İŞKUR İl Müdür Yardımcısı Zafer Şener, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Melih Ağzıbüyük, EBSO UMEM Proje Uzmanı Levent Narin, İzmir Ticaret Odası (İZTO) UMEM Proje Uzmanı Melisa Korkmaz ve İzmir Ticaret Borsası (İZTB) UMEM Proje Uzmanı Kenan Keskinkılıç katıldı.



UMEM Beceri'10 Projesi kapsamında Kütahya'da **"Reyon Görevlisi"** kursu açıldı

Kütahya Ticaret ve Sanayi Odası'nın üyesi firmanın marketlerinde, UMEM Beceri'10 Projesi kapsamında, **40 kursiyere reyon görevlisi eğitimi** verilerek, nitelikli çalışanların istihdamları sağlanıyor.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, (TOBB) Kütahya Ticaret ve Sanayi Odası, (KUTSO) Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) ve İŞKUR işbirliğinde hayata geçirilen Uzmanlaşmış Mesleki Eğitim Merkezi (UMEM) projesi kapsamında, "Reyon Görevlisi" mesleğinde eleman yetiştirmek amacıyla açılacak kurslarda, 20 kursiyere teorik ve pratik eğitim verilecek. KUTSO Üyesi Sultan Gıda AŞ Sultan Market firmasında, iki ay 9 gün sürecek olan eğitimlerin ardından kursiyerlerin en az %50'si istihdam edilecek. İŞKUR Kütahya İl Müdürü Feyzullah Eren Türkmen ile imzalanan projenin önemine değinen Sultan Gıda Yönetim Kurulu üyesi Orhan Düzgören, şöyle konuştu:

"Gerek çalışana, gerekse işverene son derece önemli avantajlar sağlayan UMEM Beceri'10 Projesi ile teorik ve pratik eğitimlerin ardından işbaşı eğitimiyle iş gücü piyasasının ihtiyacı olan eğitimli ve nitelikli eleman yetiştirilmesi hedeflenmektedir. İŞKUR'la böyle bir projeyi başlattığımız için büyük memnuniyet duyuyoruz. Projemize ilk başvuru 40 kişiydi, ancak teorik eğitim yerimizin yeterli olmaması nedeniyle 20 kişiyle başladık. Kursiyerlerimiz merkezde bulunan dört büyük marketimizde beş kişilik gruplar halinde eğitime başladı. İlk kursiyerlerden başarılı olanların istihdamından sonra, diğer 20 kişilik kursumuz da başlayacak ve bundan sonraki iş gücü ihtiyacımızı karşılama noktasında İŞKUR'la birlikte çalışmaya devam edeceğiz."

Ankara Polatlı'da UMEM Beceri'10 Kursları başlıyor

Polatlı Ticaret Odası'nda UMEM Beceri'10 Projesi bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. Polatlı TO Yönetim Kurulu Başkanı Ulvi Sakarya, **"UMEM Beceri'10 kursları Polatlı'mız için bir istihdam ve ekonomik özgürlük kapısıdır"** dedi.



Polatlı Ticaret Odası'nda (TO) yapılan Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri'10 Projesi bilgilendirme toplantısı büyük ilgi gördü. Toplantıya Polatlı TO Yönetim Kurulu Başkanı Ulvi Sakarya'nın yanı sıra paydaş kurumlar olan İlçe Milli Eğitim Müdürü Hayri Doğruel, Meslek Lisesi müdürleri, Polatlı İŞKUR Müdürü Ali Fuat Eren ve Polatlı TO üyeleri ile yerelde faaliyet gösteren esnaf katıldı.

Polatlı TO Yönetim Kurulu Başkanı Ulvi Sakarya, şubat ayında başlayacak olan UMEM Beceri'10 kursları için ilk etapta istihdam sağlayacak firmalarla görüşmeler neticesinde torna tesviye ve servis elemanı kurslarının başlatılacağını belirtti.

Proje hakkında bilgi veren Sakarya, toplam 180 gün boyunca teorik ve pratik eğitimler verileceğini ayrıca her kursiyer için günlük 25 lira harçlık yatırılacağını belirterek, İş Kazası ve Meslek Hastalığı Sigortası ile Genel Sağlık Sigortası yaptırılacağını vurguladı.

SAKARYA: "UMEM KURSLARI İSTİHDAM VE EKONOMİK ÖZGÜRLÜK KAPISIDIR"

UMEM Beceri'10 Projesi kapsamındaki teşvikleri anlatan Polatlı TO Yönetim Kurulu Başkanı Ulvi Sakarya, istihdam sağlayacak işverenlerin, kursu bitiren kursiyerleri işe aldıklarında 42 aya kadar SGK primi işveren payını ödemeyeceklerinin altını çizdi. Ayrıca işverenlerin, kendileri dâhil bir sigortalısı dahi olsa projeden faydalanabileceğini belirtti.

Sakarya, "UMEM Beceri'10 kursları Polatlı için bir istihdam ve ekonomik özgürlük kapısıdır. Polatlı TO öncülüğünde bütün yerel paydaşlarımız burada destek sağlayacaklarının sözünü vermiştir. İlçemizde çalışmak isteyen, işe ihtiyacı olan vasıflı vasıfsız, kadın veya erkek ayırt etmeden herkesi bu projeden yararlanmaya için davet ediyoruz" diye konuştu.

Bilgilendirme toplantısında bir sunum yapan Ankara Sanayi Odası (ASO) İnsan Kaynakları Müdürü Dr. Mustafa Kemal Topçu da, proje hakkında açıklayıcı bilgi verdi. Topçu, işveren teşviklerini konusunda şu açıklamayı yaptı:

"Kadınları ve 18-29 yaş arası erkekleri istihdam edenlerin 4,5 yıla varan, 30 yaş üstü erkekleri istihdam edenlerin 3,5 yıla varan süreyle sigorta primi işveren payı ödemeleri karşılanacaktır ve bu teşvik tüm illeri kapsamaktadır."

Kursiyerler için avantajları da dile getiren Topçu, kursiyerlere günlük 25 lira katkı verildiğini ayrıca İş Kazası ve Meslek Hastalığı ile Genel Sağlık Sigortası yapıldığının altını çizdi.

ANKARA UMEM BECERİ'10, **2015 YILI YOL HARİTASINI** ÇİZDİ

Ankara UMEM Kurs Yönetimi, Ankara Sanayi Odası'nda (ASO) bir araya geldi. Kurs yönetimi toplantısında, dört faklı okulda toplam 13 kurs düzenlenmesi kararlaştırıldı.

Buna göre, Çiçekçi/Çiçek Düzenlemecisi, Mobilya Montaj İşçisi, Sigorta Acente Teknik Personeli, CMM Operatörü başta olmak üzere çeşitli mesleklerde 2015 yılı başında kurslar açılacak.

Toplantıda, ayrıca proje kapsamında en fazla istihdam sağlayan firmalara bir törenle ödül verilmesi ve yerel yönetimlerle işbirliği yapılması konuları görüşüldü.



2015 YILINDA **TRABZON UMEM BECERİ'10'DA** YENİ KURSLAR

UMEM Beceri'10 Trabzon Kurs Yönetimi toplantısı, Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası, İŞKUR İl Müdürlüğü, Trabzon İl Milli Eğitim Müdürlüğü temsilcileri ve okul müdürlerinin katılımıyla yapıldı.

Toplantıda, 8 Mayıs 2014 tarihinde revize edilen UMEM Beceri'10 Projesi protokolü ve genelgesi ile getirilen yenilikler, kurs açılması hususundaki usul ve esaslara ilişkin bir sunum yapıldı. Ayrıca 2015 yılında açılması planlanan kurslar istişare edildi.





ŞANLIURFA UMEM BECERİ'10 **245 KİŞİLİK** KURS AÇIYOR

Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri 10 Projesi Şanlıurfa Kurs Yönetimi toplantısı Şanlıurfa Ticaret ve Sanayi Odası (ŞUTSO) Meclis Başkanı İbrahim İletmiş başkanlığında yapıldı. Toplantıda Şanlıurfa Organize Sanayi Bölgesi'nden iki firma, Siverek İhtisas Sanayi Bölgesi'nden de iki firmanın toplamda 245 kişilik iş gücü talebi onaylanarak, kurs açılmasına karar verildi.

Toplantıya ŞUTSO Meclis Başkanı İbrahim İletmiş'in yanı sıra TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nden (ETÜ) Yardımcı Doç. Dr. Başak Yavçan, ŞUTSO Genel Sekreteri Faruk Yaşar, İŞKUR İl Müdür Yardımcısı Mahmut Kaya, İl Milli Eğitim Şube Müdürü Cumali Yılmaz, Şanlıurfa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Mehmet Demirok, Siverek Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) Genel Sekreteri Fatma Kara, Danışman Mehmet İnat, İŞKUR Aktif İşgücü Hizmet Şefi Ahmet Kürek ve ŞUTSO UMEM Proje Personeli Hacı Müslüm Sakacı katıldı.

UMEM BECERİ'10 PROJESİ **MANİSA'DAKİ MESLEK LİSESİ MÜDÜRLERİNE** TANITILDI

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Milli Eğitim Bakanlığı, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, İŞKUR ve TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nin (ETÜ) işbirliğiyle Türkiye›nin işsizlik sorununa çözüm bulmak amacıyla başlatılan Uzmanlaşmış Meslek Edindirme Merkezleri (UMEM) Beceri'10 Projesi, Manisa Meslek Lisesi Müdürlerine tanıtıldı.

Manisa Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO) Bülent Koşmaz Hizmet Binası Meclis Salonu'nda gerçekleşen toplantıya Milli Eğitim İl Müdürü Mustafa Altınsoy, MTSO Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Coşkun, UMEM Yürütme Kurulu üyeleri Güvenç Özer, Ayla Bozkurt, İsmail Koç ile Meslek Lisesi müdürleri katıldı.

Toplantının açılışında konuşan İl Milli Eğitim Müdürü Mustafa Altınsoy, UMEM'de Manisa'nın çok başarılı bir il olduğunu ve Ege Bölgesi'nde istihdam sağlamada birinci olduğunu belirterek, "Bölgemizin sanayisinin güçlü olması bizimde meslek eğitimimize yansıyor. İmkânlarımızın da güçlü olmasını sağlıyor. Bunlar bizim için büyük avantaj. Bu avantajları kullanmamız lazım. Bu projeye katkı sağlamanızı sizlerden bekliyorum" diye konuştu.



UMEM Yürütme Kurulu Üyesi Ayla Bozkurt, UMEM Beceri'10 Projesi'nin işleyişi hakkında bilgi vererek, 2011 yılından bu yana elde edilen istatistik bilgileri katılımcılarla paylaştı.



ATSO 2014 Geleneksel Ödül Töreni, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla ATSO Atatürk Konferans Salonu'nda yapıldı.

Rusya'daki krizi **fırsata çevirebiliriz**

Antalya Ticaret ve Sanayi Odası'nın 2014 Geleneksel Ödül Töreni'nde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, **Rusya'nın Türkiye'den yaptığı tarımsal ürün ithalatındaki gümrük vergisinin** düşürülerek, bu ülkedeki krizin fırsata çevrilmesini istedi.

Antalya Ticaret ve Sanayi Odasının (ATSO) 2013 yılında en fazla vergi ödeyenler ile döviz kazandırıcı ve istihdam sağlayıcı faaliyetlerde bulunan firmaları ödüllendirdiği, 2014 Geleneksel Ödül Töreni, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirildi. Törene Adalet ve Kalkınma Partisi (AK Parti) Antalya Milletvekili Gökçen Özdoğan Enç, CHP Antalya Milletvekili Osman Kaptan, Antalya Valisi Muammer Türker, Muratpaşa Belediye Başkanı Ümit Uysal, Konyaaltı Belediye Başkanı Muhittin Böcek, Kepez Belediye Başkanı Hakan Tütüncü ile çok sayıda iş insanı katıldı. Törende konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye denildiği zaman dünyada akla ilk İstanbul geliyorsa, ikinci olarak Antalya'nın geldiğini, marka şehir Antalya'nın Türkiye'nin dünyadaki gururu olduğunu söyledi. Antalya'nın ekonomiye sağladığı katkıyla da Türkiye'nin önde gelen şehirlerinden biri olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, kentin Ankara'dan aldığı 1 liralık hizmetin karşılığında Ankara'ya 7 lira verdiğini belirtti.

Her yıl geleneksel olarak Antalya'da düzenlenen Yöresel Ürünler Fuarı'nın (YÖREX) önemine değinen Hisarcıklıoğlu, kalkınma için yöresel ürünlerin markalaştırılması gerektiğini dile getirdi.

Türkiye'nin 2015 G20 Liderler Zirvesi'nin de Antalya'da yapılacağını anımsatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, iş dünyasından yaklaşık bine yakın katılımcıyla liderleri Antalya'da bir araya getireceklerini belirtti.

G20 Liderler Zirvesi'nin zaten uluslararası bir marka olan Antalya'ya daha büyük bir değer sağlayacağını vurgulayan Hisarcıklıoğlu, Antalya'nın 2016 yılında da Botanik EXPO'ya ev sahipliği yapacağını, bu organizasyonun da hem Antalya'nın tanıtılması hem de kaynakların Antalya'ya getirilmesi açısından büyük tarihi bir fırsat olduğunu söyledi.

"YAPISAL REFORMLARIN ISKALANMAMASI LAZIM"

Ekonomide yapısal reformların önemine dikkat çeken TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, önceki yıllarda yapılan

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 2015 G20 Liderler Zirvesi'nin Antalya'da yapılacağını belirtti.





Antalya Valisi Muammer Türker ile TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu arasında TOBB Antalya Fen Lisesi Protokolü imzalandı.

çalışmalarla %20'lere gerileyen Kurumlar Vergisi'ni her gittiği ülkede anlattığını, Türkiye'nin yapısal reformlara devam etmesi, yapısal reformları ıskalamaması gerektiğini ifade etti.

Üst üste seçimler yaşayan Türkiye'nin son altı yıldır kişi başı milli gelirde 10 bin dolarda kaldığını ifade eden Hisarcıklıoğlu, "2015 seçimlerinden sonra Türkiye'de dört yıl seçim yok, müthiş bir de avantajımız var. 2015-2017 döneminde yaptık yaptık, yapamazsak aşağı doğru ineriz" diye konuştu.

İş dünyasında yaşanan bazı sıkıntılarla ilgili de açıklamalarda bulunan Hisarcıklıoğlu, TOBB ve Türkiye Bankalar Birliği arasında yapılan ortak çalışma sonrası, çek ödemesine sigorta getirecek karekod sistemi üzerinde çalışıldığını belirtti.

Karekodu bulunan çek sistemiyle, çeki verenle ilgili kredi kartı borcundan doğal gaz borcuna kadar her türlü bilginin görülebileceğini anlatan Hisarcıklıoğlu, Türk özel sektörünün uluslararası rakip firmalarla eşit şartlarda rekabet edebilmesi için öncelikle istihdam üzerindeki vergi yüklerinin azaltılmasını talep etti.

"RUSYA'NIN TARIM ÜRÜNLERİ İTHALATINDAKİ VERGİ DÜŞÜRÜLMELİ"

Türkiye'de tarımsal desteklerin de mutlaka artırılması gerektiğini vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin en önemli ihracat pazarı ve turizm gelirlerinin önemli kısmını oluşturan Rusya'da yaşanan devalüasyonla birlikte Rus halkının gelirinin %50 düştüğünü anımsatan Hisarcıklıoğlu, risk oluşturan bu durumun Türkiye için fırsata çevrilebileceğini söyledi. Bunun için Rusya'ya yapılan tarımsal ihracattan alınan verginin indirilmesi gerektiğine dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Ekonomik ambargo üzerlerindeyken, Rusya'nın Türkiye'den yaptığı tarımsal ürün ithalatındaki gümrük vergileri düşürülmeli. Bu Antalya'yı çok ilgilendiriyor. Rusya'ya ihracatın artmasını istiyorsak hükümete, siyasetçilere, bakanlarımıza daha fazla bu derdin anlatılıyor olması lazım. Rusya'nın gıda ürünlerinin Türkiye'den alınması noktasında Putin'in talimatı var" ifadesini kullandı.

TOBB'DAN ANTALYA'YA FEN LİSESİ

Gecede ayrıca, Antalya Valisi Muammer Türker ile TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu arasında TOBB Antalya Fen Lisesi Protokolü de imzalandı. TOBB'un Antalya'ya yapacağı Fen Lisesi'nin eğitime verdikleri önemin bir göstergesi olduğunu ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, eğitime yapılan yatırımdan zarar edilmeyeceğini belirtti.

TURİZM'DE MESLEKİ **YETERLİLİK BELGESİ ALANLAR** SERTİFİKALARINI ALDI

Turizm, yiyecek ve içecek sektörlerinde, çalışanların ulusal yeterlilikler doğrultusunda değerlendirilmesi amacıyla sınav ve belgelendirme hizmeti sunan ATSO MESEM, ilk Mesleki Yeterlilik belgelerini verdi. Bar görevlisi ve servis görevlisi alanlarında yapılan sınavlardan başarılı olanlara sertifikaları, ATSO tarafından düzenlenen Geleneksel Ödül Töreni'nde TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından verildi.

MESEM tarafından belgelendirilen bu kişiler, Türkiye ve Avrupa Birliği (AB) ülkelerinde geçerliliği olan sertifikaya sahip oldu.





JOSEPH E. STIGLITZ

Ebola ve **eşitsizlik**

Ebola'nın neden olduğu krize benzer bir krizde bile çare devlet kurumlarında aranıyor. Hükümetler bu tür krizleri çözme konusunda mükemmel olmayabilir, ama beklediğimiz kadar mükemmel olmamalarının nedenlerinden biri de, **ilgili ulusal ve uluslararası kurumlara yeterince mali kaynak sağlanmamış** olunması.

Joseph E. Stiglitz Columbia Üniversitesi'nde profesör ve Nobel Ekonomi ödülü sahibidir. Bruce Greenwald ile beraber kaleme aldığı en son kitabı, Öğrenen Bir Toplum Yaratma: Büyümeye, Gelişmeye ve Sosyal İlerlemeye Yeni Bir Yaklaşım (Creating a Learning Society: A New Approach to Growth, Development, and Social Progres) ismini taşımaktadır.

Ebola krizi, küreselleşmenin olumsuz tarafını bize bir kez daha hatırlatıyor. Yalnızca sosyal adalet ve cinsiyet eşitliği gibi ilkeler değil, aynı zamanda çevreyle ilgili sorunlar ve hastalıklar gibi kötü şeyler de sınırları her zamankinden daha kolay geçiyor artık.

Bu kriz, bize aynı zamanda kamu yönetimiyle sivil toplumun önemini anımsatıyor. Ebola gibi bir hastalığın yayılmasını önlemek için özel sektörden yardım istemiyoruz. Onun yerine, ABD'deki Hastalık Kontrol ve Önleme Merkezleri (CDC), Dünya Sağlık Örgütü (WHO) ve dünyanın her yerindeki yoksul ülkelerde insanları tedavi etmek için yaşamlarını riske atan doktor ile hemşirelerin örgütü Sınır Tanımayan Doktorlar gibi kurumlardan yardım bekliyoruz.

Devlet kurumlarını dağıtmak isteyen sağcı fanatikler bile, Ebola'nın neden olduğu krize benzer bir krizde bile çareyi devlet kurumlarında arıyor. Hükümetler bu tür krizleri çözme konusunda mükemmel olmayabilir, ama beklediğimiz kadar mükemmel olmamalarının nedenlerinden biri de, ilgili ulusal ve uluslararası kurumlara yeterince mali kaynak sağlanmamış olunması.



Ebola meselesinden alacağımız daha çok ders var gibi. Hastalığın Liberya ve Sierra Leone'de bu kadar hızlı yayılmasının nedenlerinden biri, savaşlardan yıpranmış olan her iki ülkede de, nüfusun büyük çoğunluğunun yetersiz beslenmesi ve sağlık sisteminin çökmüş olması.

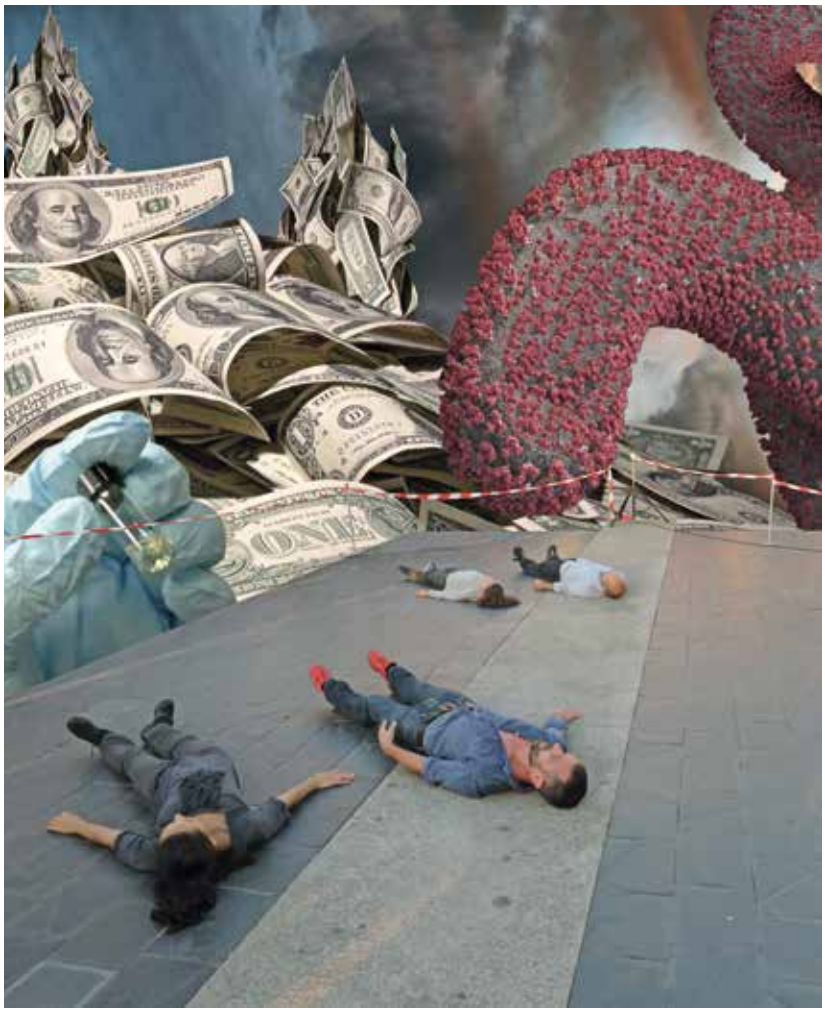
Dahası, özel sektörün önemli bir rol oynadığı alanlarda (aşı geliştirme), yoksul insanları veya yoksul ülkeleri etkileyen hastalıklara kaynak ayırabilmesi için özel sektöre sağlanan teşvikler düşük düzeyde. Gelişmiş ülkeler, Ebola gibi hastalıklarla mücadeleye yönelik aşılara ancak o hastalık kendileri için tehdit olmaya başlayınca yatırım yapıyor.

Bu özel sektöre yönelik bir eleştiri değil; sonuçta ilaç şirketleri, vicdanlarına bakarak yatırım yapmıyor ve yoksulların hastalıklarını önleyecek veya tedavi edecek para yok. Dahası Ebola krizi, hükümetlerin çok daha iyi halledebileceği meseleler konusunda özel sektöre güvendiğimizi gösteriyor. Gerçekten de, eğer daha fazla kamu kaynağı kullanılabilseydi, Ebola aşısı yıllar önce geliştirilebilirdi.

ABD'NİN SAĞLIK KONUSUNDAKİ GERİLEMESİNDEN ÇIKARILACAK DERSLER

Amerika'nın bu alandaki başarısızlıkları oldukça dikkat çekti. O kadar ki, bazı Afrika ülkeleri ABD'den gelen ziyaretçilere özel tedbirler uyguluyor. Ama bu çok daha derin bir soruna işaret ediyor: ABD'nin büyük ölçüde özel sektöre ait olan sağlık sistemi yürümüyor.

ABD'nin dünyanın önde gelen hastanelerine, araştırma üniversitelerine ve gelişmiş tıp merkezlerine sahip olduğu bir gerçek. Ama ABD, tıbbi tedavi konusunda kişi başına harcadığı tutara ve o tutarın GSMH içindeki payına bakıldığında dünyanın diğer herhangi bir ülkesinden daha fazla para harcamasına rağmen,



Sağlığa erişimi bir insan hakkı olarak görmeyen gelişmiş birkaç ülkeden biri olan ve diğerlerine göre özel sektöre daha çok bağımlı olan ABD'de Amerikalıların ihtiyacı olan ilaçlara ulaşamaması sürpriz olmamalı.

kendi sağlık verileri gerçekten hayal kırıklığı yaratacak düzeyde.

ABD'li erkeklerde doğumda beklenen yaşam süresi, yüksek gelirli 17 ülke arasında en kötüsü, İsviçre, Avustralya ve Japonya'ya göre yaklaşık dört yıl daha kısa. Kadınlar açısından ise Japonya'daki yaşam beklentisine göre beş yıldan daha fazla düşük bir oranla aynı ülkeler arasında en kötü ikinci durumda.

Sağlıkla ilgili diğer ölçümler açısından da aynı derecede kötü durumda. Veriler, Amerikalıların yaşamları boyunca sağlık açısından daha kötü durumda olduğunu gösteriyor. Son 30 yıldır bu alandaki sorunlar giderek ağırlaşıyor.

PİYASA OYUNCULARINA ÖNEM VERMEMENİN BEDELİ ÖDENİYOR

ABD'nin sağlık konusundaki gerilemesini kötüleştiren ve diğer ülkelerin önemli dersler çıkarması gereken birçok etken var. Sağlığa erişimi bir insan hakkı olarak görmeyen gelişmiş birkaç ülkeden biri olan ve diğerlerine göre özel sektöre daha çok bağımlı olan ABD'de Amerikalıların ihtiyacı olan ilaçlara ulaşamaması sürpriz olmamalı. Çıkarılan Hastaların Korunması ve Düşük Maliyetli Tedavi Yasası (Obamacare), her ne kadar iyileşme sağladıysa da, sağlık sigortası uygulaması hâlâ yetersiz durumda ve 50 eyaletin nerdeyse yarısı, ABD'nin yoksullarına yönelik bir sağlık yardım programı olan Medicaid'i yaygınlaştırmayı reddediyor.

Dahası ABD, gelişmiş ülkeler arasında çocukluk dönemi yoksulluğu konusunda birinci durumda (bu durum, özellikle Avrupa'da uygulanan kemer sıkma politikaları bazı Avrupa ülkelerinde yoksulluğu ciddi ölçüde artırmadan önce de geçerliydi) ve yetersiz beslenme ile yetersiz tedavi olanakları çocukları yaşam boyu etkileyebiliyor. Diğer yandan, ABD'nin silahlarla ilgili yasal düzenlemeleri de, ABD'nin gelişmiş ülkeler arasında en yüksek cinayet oranına sahip olmasına katkı sağlıyor. Ülkenin otomobile olan bağımlılığı ise trafik kazasına bağlı ölüm oranlarının yüksek düzeylere ulaşmasına yol açıyor.

ABD'de yaşanan büyük eşitsizlik de, yukarıda saydığım etkenlerle birlikte değerlendirildiğinde, ülkenin sağlık konusundaki gerilemede önemli bir etken. Yoksulluğun, çocukluk dönemi yoksulluğunun arttığı, sağlık hizmetlerine, konut edinme olanakları ile eğitime ulaşabilen insan sayısının yükseldiği ve giderek daha az sayıda insanın güvenli gıdaya ulaşabildiği (çoğunlukla obeziteye yol açan ucuz gıdalar tüketiliyor) ABD'de sağlıkla ilgili verilerin kötü olması kimseyi şaşırtmamalı.

ABD, sağlık verileri konusunda da yüksek gelirli ve sigorta güvencesine sahip nüfus açısından, dünyanın diğer ülkelerinden daha kötü durumda. Belki bu da, gelişmiş ülkelere oranla daha büyük bir eşitsizlik olmasıyla ilintili olabilir. Sağlık, bildiğimiz gibi stresle ilgilidir. Başarıya giden basamakları tırmanmaya çalışan insanlar, başarısızlığın kötü sonuçlarını farkındalar. ABD'de başarı basamaklarının arasındaki mesafe diğer bütün ülkelerde olduğundan daha yüksek ve en üst basamaktan en alt basamağa olan mesafe de daha fazla. Bu da, daha fazla endişe, yani sağlığın kötüleşmesi anlamına geliyor.

Sağlıklı olmak bir nimet, fakat ülkelerin sağlık sistemlerini (ve toplumlarını) inşa etme yöntemleri, sonuçlar açısından çok büyük bir fark yaratıyor. ABD ve dünya, piyasa oyuncularına aşırı güvenmenin, eşitlik ile sosyal adalet gibi daha kapsamlı değerlere yeterince önem vermemenin bedelini ödüyor.

Telif Hakkı: *Project Syndicate, 2014.*
www.project-syndicate.org



Prof. JEFFREY D. SACHS

Yeni bir **makroekonomik** strateji

Yeni ve sürdürülebilir teknolojileri geliştirmek ve küresel işbirliğini artırmak için, **uzun vadeli kamu yatırımı stratejilerine, çevre planlarına, teknoloji alanında yol haritalarına, kamu ve özel sektör ortaklıklarına** ihtiyacımız var. Sağlığımızın ve başarımızın bugün bağlı olduğu yeni makroeknomik düzeni bu araçlar yaratır.

Jeffrey D. Sachs Columbia Üniversitesi'nde Sürdürülebilir Kalkınma Profesörü, Sağlık Politikası ve Yönetimi Profesörü ve Dünya Enstitüsü Direktörüdür. Ayrıca Birleşmiş Milletler Genel Sekreteri'ne Milenyum Kalkınma Hedefleri konusunda Özel Danışmanlık yapmaktadır.

Ben bir makroekonomistim, ama ABD'deki ekonomistlerin yer aldığı başlıca iki kamptan farklı düşünüyorum. Bunlardan biri, toplam talebin artırılması gerektiğini düşünen Neo-Keynesyenler ve diğer ise vergilerin düşürülmesi ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler. Her iki ekol de, yüksek gelirli ekonomilerin son yıllardaki süreğen zayıf performansına çözüm bulmaya çalıştılar ama bunu başaramadılar. Demek ki, sürdürülebilir ve yatırımla büyümeye dayalı yeni bir stratejiye ihtiyaç var.

Makroekonominin temel meselesi, toplumun elindeki kaynakları en verimli şekilde kullanılmasını sağlamaktı. Çalışmaya hazır olan işçilere istihdam sağlanmalı, fabrikalar sermayelerini verimli bir şekilde kullanmalı ve gelirin tüketimden ziyade tasarrufa ayrılan kısmı gelecek yılların refahını artırmak için yatırıma yönlendirilmeli.

Neo-Keynesyenler ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler, yukarıda bahsettiğim üçüncü yaklaşımda çuvallıyorlar. Yüksek gelirli ülkelerin çoğu (ABD, Avrupa'nın büyük bir bölümü ve Japonya) kaynakların gelecekte iyi kullanılmasını sağlayacak uygun veya akıllıca yatırımlar yapamıyor. Bu yatırımlar, yurt içi ve yurt dışında olmak üzere iki şekilde gerçekleştirilebilir, ama dünya her ikisinde de başarısız.

NEO-KEYNESCİ YAKLAŞIM İLE ARZIN ARTIRILMASINI SAVUNANLAR

Yurt içi yatırımlar; makine ve bina yatırımı, gayrimenkul yatırımı ile devletin insana (eğitim, beceri geliştirme), bilgi (araştırma ve geliştirme) ve altyapı (ulaşım, enerji, su ve iklim esnekliği) yatırımları da dâhil olmak üzere çeşitli şekillerde yapılabilir.

Neo-Keynesci yaklaşım, yurt içindeki her türlü yatırımın artırılmasına odaklanıyor. Bu yaklaşıma göre, harcama harcamadır. Neo-Keynesyenler, böylece faiz oranlarını olabildiğince düşük tutarak gayrimenkul yatırımlarını, teminatlı tüketici kredileriyle otomobil satışlarını ve kısa vadeli teşvik programlarıyla, hemen istihdam yaratabilecek altyapı yatırımlarını artırmaya çabaladılar. Yatırım harcamaları işe yaramayınca, tasarruf fazlamızı olabildiğince tüketmemizi öneriyorlar.

Buna mukabil arz taraftarları, vergi oranlarının daha da düşürülmesi ve devlet denetiminin daha da gevşetilmesi suretiyle özel yatırımların (kamu yatırımları değil!) artırılmasını destekliyorlar. Bunu ABD'de ve en son George W. Bush hükümeti döneminde birkaç kez denediler. Ama devlet denetiminin azaltılmasının sonucunda, üretime yönelik özel yatırımlarda sürdürülebilir bir artış olmadığı gibi, gayrimenkul sektöründe de maalesef kısa süreli bir canlanma oldu.

Neo-Keynesyenler ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler birbirlerinin politikalarını kullansalar da, ortada görünen gerçek şu ki, son yıllarda yüksek gelirli ülkelerin çoğunda milli gelirin bir kısmını temsil eden yatırımlar önemli ölçüde yavaşlamış durumda. IMF verilerine göre, söz konusu ülkelerin brüt yatırım harcamaları 1990'da GSMH'nın %24,9'una denk geliyorken, bu oran 2013'de %20'ye geriledi.

ABD'deki yatırım harcamaları ise 1990'da GSMH'nın %23,6'sına denk geliyorken, bu oran 2013'te %19,3'e düşmüş durumda ve net rakamlar bazında bakıldığında bu oran (sermaye amortismanı hariç brüt yatırım) daha da düşük. Avrupa Birliği'nde (AB) bu oran, 1990'da %24 iken, 2013 yılında %18,1'e gerilemiş durumda.

YATIRIM KONUSUNDA YAŞANAN KRİZ YANLIŞ ANLAŞILDI

Neo-Keynesyenler ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler, yatırım harcamalarındaki bu süreğen düşüşe yönelik gerçekçi çözümlere yoğunlaşamadılar. Çevreyi çok kirleten ve yüksek oranda karbon salınımına neden olan enerji-yoğun üretim biçimlerini doğal kaynakları verimli kullanan sürdürülebilir ekonomilere dönüştürebilmek ve düşük karbon salınımlı enerji kaynaklarına geçebilmek için toplumların yatırıma çok ihtiyacı var. Bu tür

yatırımlar, ancak kamu ve özel sektörün atacağı tamamlayıcı adımlarla mümkün olabilir.

Bu bağlamda gereken yatırımlar arasında büyük ölçekli güneş ve rüzgâr enerjisi santralleri, hem toplu ulaşımda (otobüs ve trenler) hem de özel ulaşımda (otomobiller) elektrik enerjisiyle çalışan ulaşım araçlarının daha fazla kullanılması, enerji tasarruflu binalar ile yenilenebilir enerjiyi uzun mesafelerde (örneğin Kuzey Denizi ve Kuzey Afrika'dan Avrupa kıtasına ve California'nın Mojave Çölü'nden ABD'nin yoğun nüfuslu merkezlerine) taşıyabilecek enerji nakil hatları bulunuyor.

Ne var ki, toplumların bu tür yatırımlar yapması gerektiği zamanlarda, ABD ve Avrupa'daki kamu sektörleri adeta bir "yatırım grevine" giriyor. Hükümetler bütçeyi dengeleme adına kamu yatırımlarını kısıyor ve özel sektör ise kamunun denetimine tâbi enerji nakil hatları, sorumlulukla ilgili düzenlemeler, fiyatlama formülleri, ulusal enerji politikaları muğlakken ve büyük tartışmalara konu olurken alternatif enerjiye güçlü, emin bir şekilde yatırım yapamıyor.

ABD'de kamu harcamalarında ciddi kesintilere gidildi. Federal hükümet ve eyalet yönetimleri, yatırımları bir sonraki kuşağın akıllı ve çevre dostu teknolojilerine yönlendirmek konusunda siyasi kararlılığa, fonlama stratejilerine veya uzun vadeli planlara sahip değil.

Neo-Keynesyenler ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler, yatırım konusunda yaşanan krizi yanlış anladılar. Neo-Keynesyenler, gerek kamu gerek özel sektör yatırımlarını toplam talebin başka bir çeşidi olarak görüyor. Akıllı, çevre açısından sürdürülebilir kamu ve özel sektör yatırım harcamalarını artırmak için gereken enerji sistemlerine ve altyapısına (yeni teknolojileri destekleyen hedeflenmiş Ar-Ge çalışmaları da dâhil) ilişkin kamu politikası kararları dikkate alınmıyor. Böylece, yatırımların tekrar hız kazanabilmesi için gereken ayrıntılı ulusal politikaları desteklemek yerine yapay uygulamalar destekleniyor (sıfır faiz oranları ve teşvik paketleri).

Arzın artırılması gerektiğini düşünenler, özel sektör yatırımlarının tamamlayıcı kamu yatırımlarının, şeffaf politika ve yasal düzenlemelere bağlı olduğunu kendi açılarından tamamen unutmuş görünüyor. Özel sektörün sihir yaparak boşluğu bir şekilde doldurabileceğine safça inanarak kamu harcamalarının kısılması savunuluyor. Ancak, kamu yatırımlarını kısarak özel sektör yatırımları engelleniyor.

Örneğin, hükümetin uzun vadeli iklim ve enerji politikaları veya şehirlere düşük karbonlu enerji kaynaklarının taşınması için gereken uzun mesafeli iletim hatlarının yapımını teşvik etme planları olmadıkça, özel sektör elektrik enerjisi üreticileri büyük çaplı yenilenebilir enerji üretimine yatırım yapmayacak. Bu tür karmaşık politika detayları, serbest piyasa ekonomistlerini bugüne kadar hiç rahatsız etmemişti.



ABD, düşük gelirli Afrika ekonomilerine kredi vererek onların ABD'li şirketlerden yeni enerji santralleri satın almalarını sağlayabilir. Bu tür bir politika, ABD'nin sanayisini güçlendirirken, **ABD'ki özel tasarrufların da küresel yoksullukla mücadelede** önemli bir araç olmasını sağlayabilir.

Diğer yandan, yabancı yatırımları artırmak için yurt içi tasarrufları kullanmak gibi bir seçenek de var. Örneğin ABD, düşük gelirli Afrika ekonomilerine kredi vererek onların ABD'li şirketlerden yeni enerji santralleri satın almalarını sağlayabilir. Bu tür bir politika, ABD'nin sanayisini güçlendirirken, ABD'de ki özel tasarrufların da küresel yoksullukla mücadelede önemli bir araç olmasını sağlayabilir.

Ancak Neo-Keynesyenler ile arzın artırılması gerektiğini düşünenler, bu konuda da farklı davranmadılar ve kalkınma finansmanı kuruluşlarını iyileştirmeye yönelik ciddi adımlar atmadılar. Makroekonomistler, Japonya ve Çin'e tüketim oranlarını artırmaları tavsiyesinde bulunmak yerine, daha akıllıca davranarak, bu ekonomileri yüksek orandaki tasarruflarını hem yurt içi hem de yurt dışı yatırımların finansmanında kullanmaya teşvik edebilirlerdi.

Bu yaklaşımlar, ekonomik büyümeyle çevresel sürdürülebilirlik arasında acilen denge kurulması gerektiğinin farkında olan herkes için makul seviyede anlaşılabilecek yaklaşımlar. Bizim kuşağımızın en önemli meselesi, dünyanın kirli ve karbona dayalı enerji sistemlerini ve altyapılarını 21. yüzyıl için temiz, akıllı ve verimli sistemlere dönüştürmek. Sürdürülebilir bir ekonomiye yatırım yapmak, refah seviyemizi ciddi ölçüde yükseltebilir ve tasarruf fazlamızı doğru amaçlar için kullanmamızı sağlayabilir.

Ancak bunun kendiliğinden olmayacağı da açık. Yeni ve sürdürülebilir teknolojileri geliştirmek ve küresel işbirliğini artırmak için, uzun vadeli kamu yatırımı stratejilerine, çevre planlarına, teknoloji alanında yol haritalarına, kamu ve özel sektör ortaklıklarına ihtiyacımız var. Sağlığımızın ve başarımızın bugün bağlı olduğu yeni makroeknomik düzeni bu araçlar yaratır.

Telif Hakkı: *Project Syndicate, 2014.*
www.project-syndicate.org



RÜŞTÜ BOZKURT

rustu.bozkurt@dunya.com

Aile işletmelerini yoğun biçimde **tartışmalıyız**...

Ailede yeni bir yapılanmaya doğru evriliyoruz. Kimilerinin "doğrusal aile" adını verdiği yeni yapılanmayı ne kadar erken tartışır ve oluşumları ne kadar erken algılarsak, alacağımız önemler de o kadar etkili olabilir. **Dünü anlayarak, bugünü analiz ederek ve yarını da öngörerek** aile yapısı kadar aile işletmeciliğinin dayanacağı yapıları, işlevleri, karşılıklı bağımlılık ilişkilerini tartışarak bir ortak görüş yaratırsak, alacağımız önlemler de o kadar etkili olabilir.

Eğilimler çok küçük değişikliklerin biriken etkisiyle ortaya çıkan, "çığ etkisi" yaratarak büyüyen, büyüdükçe boşluklar yaratan, boşlukları büyüdükçe "işlevini yitiren", değişen ve sonunda yerini "başka bir eğilime" bırakan olgulardır.

İnsan yaşamında doğal örgütlenmelerden biri olan "aile" iki önemli eğilime tanıklık etti: Ataerkil aile yapısı binlerce yıl yaşamın merkezinde yer aldı.

Ataerkil ailede, iş ve aş ortak sağlandığı gibi, çocuk ve yaşlı bakımı da ortaklaşa çözülüyordu. Gelenekler, görenekler ve inançlar da aile ilişkilerini belirliyordu. Büyük aileler bir yandan temel üretim kaynağı olan topraklara sahip olurken, zaman içinde ticarete hâkimi oldular. Toprak zenginliğinin kentleşmeyle birlikte yarattığı rantların yarattığı sermayeyle sanayideki ilk adımları da onlar attı.

Aile kaynaklı zenginlik, sanayileşmeyle birlikte "aile işletmelerini" öne çıkardı. Hâlâ bugün iş yerlerinin büyük bir bölümü aile işletmelerine dayanıyor.

Ana, baba ve çocuklardan oluşan çekirdek ailenin özünü ise toprak ve ticaret kaynaklı sermayeden çok, "entelektüel odaklı kariyer" belirliyor. Çocukların iyi okullarda okuması, örgütlü iş yerlerinde kariyer yapması, bürokrasi de söz sahibi olması, sanatla uğraşması ailenin yeni hedeflerini oluşturuyor.

Yükselen orta sınıfın temel kurumu olan "çekirdek aile" yeni yaşam biçimleri ve yeni yaşam tarzlarını da birlikte getiriyor.

Şimdilerde ise ailede yeni bir yapılanmaya doğru evriliyoruz. Kimilerinin "doğrusal aile" adını verdiği yeni yapılanmayı ne kadar erken tartışır ve oluşumları ne kadar erken algılarsak, alacağımız önemler de o kadar etkili olabilir.

KAS GÜCÜNDEN BEYİN GÜCÜNE

Ataerkil ailenin üretimdeki dayanağı "toprak odaklı" olmasıydı. Ailedeki insan ne kadar kalabalık olursa, toprakları işleme olanakları o kadar genişliyordu.

Avcı-toplayıcı dönemde uygun av, uygun yiyecek bulma üzerine kurulu aile liderliği becerisi; yerleşik düzende uygun toprakları bulma, onlara sahip çıkabilme, işleme ve gerekli ekonomik fazlayı üretmeye dayalıydı.

Ataerkil ailede zenginlik üretimi kadar, nesli sürdürmek için "çocukların bakımı" da ana-babaların değil, ailenin işiydi. Ortalama ömür 30-40 yıl dolayında idi; uzun ömürlü olan, elden ayaktan düşen "yaşlı bakımı"da tıpkı çocuk bakımı gibi aile içinde kolektif olarak çözülebiliyordu.

Üretim bilgisi babadan oğula rahatlıkla aktarılabiliyordu. Kan bağına dayalı akrabalık üzerine kurulu örgütlenmeler, binlerce yılın birikimiyle ilke, kural ve kararlarını netleştirmişti; düğünde, dernekte, tarlada, çarşıda, pazarda, toyda, törende, oyunda, düğünde, bayramda insanlar birbirini gözle ve sözle gözetliyor, denetliyordu.

Toprak ve zanaat odaklı zenginlik üretimi aile ve yakın çevrenin iş gücünden besleniyordu. Bu süreç, sanayileşme sonrasında çözülmeye başladı...

Üretimde makinelerin kullanılması, insanın kas gücünün uzantısıydı, ama makineler geliştikçe sıradan ve uzmanlaşmamış emeğe olan ihtiyacı azalttı. Sanayi, "fabrika-odaklı üretime" dayanıyordu; fabrikalar da ağırlıklı olarak "erkek emeği ve sermaye gücü" gerektiriyordu.

Fabrikada çalışmanın sağladığı gelir ve yaşam kalitesi, toprakta çalışmanın önüne geçince; kentleşme hızlandı. Ataerkil aile çözüldü, "çekirdek aile" toplumsal örgütlenmenin odağına yerleşti.

Ağırlıklı olarak bağımsız emeğini kiralayan



ya da küçük girişimlerinde geçimini sağlamaya çalışan çekirdek ailenin geçinebilmesi için "kadının iş yaşamına katılımı" zorunlu hale geldi. Çocukların eğitim ve öğretiminin pahalılaşması, yaşam standardının farklılaşması, ailede çalışma yaşında olanların iş yaşamında olma zorunluluğu yanında bazı sorunları öne çıktı: Çocuk ve yaşlı bakımı, sağlık ve emeklilik sistemleri...

BAĞLANTILI AİLE

Ailede yeni bir yapılanmaya doğu ilerliyoruz. Sanayi Toplumu aşamasının sonlarında ortalama ömür 60-75 yıl arasındaydı. Dede, oğul, torun bir arada olabildi. Bilgi Toplumu aşamasında ortalama ömrün 75-100 yıl düzeyine çıkması bekleniyor. İnsanlığın ilk kez karşılaşacağı, yakın gelecekte hepimizin gündeminde yerini alacak bu konuyu şimdiden tartışmak gerekiyor.

İçinde yaşadığımız yüzyılın ortalarına geldiğimizde, büyük babanın, dedenin, oğulun ve torunun bir arada bulunabileceği bir aile yapısına tanıklık edeceğiz. Bağlantılı büyük aileye tanıklık edeceğiz, ama ataerkil ailenin birikimleri işimize pek fazla yaramayacak. Bu yapıdaki ailenin geçimini sağlayacağı iş, barınabileceği konut, yaşadıkları kentsel alanda konut ile iş yeri arasındaki gidiş-geliş nasıl çözülecek? Sağlık giderleri, bakım, eğlence-dinlence, emeklilik geliri çok önemli sorunlarımız arasında yerini alacak.

Dünü anlayarak, bugünü analiz ederek ve yarını da öngörerek aile yapısı kadar aile işletmeciliğinin dayanacağı yapıları, işlevleri, karşılıklı bağımlılık ilişkilerini tartışarak bir ortak görüş yaratırsak, alacağımız önlemler daha yerli yerinde olur.

Aile işletmeciliği ise köklü biçimde değişmeye uğrayacak... O halde yeni aileyi yaşam örgütlenmesinde nasıl konumlandıralım?

AİLENİN YENİ KONUMLANMASI

Gelecek yıllarda bağlantılı ailenin "ailenin sosyoekonomik yaşamdaki konumu"üzerinde tartışmalı, bir kuramsal çerçeve oluşturmalıyız. Uzayan ortalama ömrün "çalışma yaşamında" ne gibi etkileri olabileceğini irdelemeliyiz. Ortalama ömrün 100 yıla çıkması durumunda "emeklilik sistemi" üzerindeki etkilerini öngörmeliyiz.

Üretim "emek-sermaye ekseninden yaratıcı yenilikçi eksene" kaydığına göre, "Ar-Ge, tasarım, inovasyon ve marka eksenli ticaret örgütlenmesi" karşısında ailenin iç örgütlenmesi, akrabalık ilişkileri, herkesin geçimini sağlayabileceği "iş", herkesin barınabileceği "konut", konutla iş yeri, eğlence ve dinlence alanları arasındaki "hızlı, güvenli ve konforlu ulaşım"gibi temel hizmetlerin nasıl örgütlenebileceğini sorgulamalıyız.

Asıl önemlisi, ataerkil ailenin iş yaşamında referans aldığı değerler ve kaynaklar sisteminin, çekirdek aile değerler ve kaynaklar sistemine nasıl geçtiğini, geçiş sürecinde geliştirici ve duraklatıcı etkenlerin analiz edilerek; bağlantılı aile ihtiyaçlarına en düşük maliyetle ve etkin geçişi sağlamanın yol ve yöntemleri üzerine kafa yormalıyız.

Gelecek çeyrek yüzyılda, aile kurumundaki dönüşüm üzerine kafa yoran toplumlar insan ve sermaye kaynaklarını daha etkin kullanacak, refahlarını artıracak.

Çin atasözünü rehber edinmeliyiz: "Devamlı soru soran insan beş dakika aptaldır; hiç soru sormayan insan ise ömür boyu aptaldır." O nedenle, hata kültürümüzü geliştirerek, yanılabilme hakkını kullanarak ailenin geleceğine ilişkin sorularımızı sormalı, yanıtlarını aramalı, bir ortak akıl düzlemine erişmeliyiz.

Aile yapısındaki dönüşümleri, ailenin sosyoekonomik ağların oluşumundaki yerini sürekli sorgulamalı, tartışmalı, eksik gördüğümüz düşünceleri tamamlamalı, yanlış bulunan yargıların doğrusunun neler olduğunu söyleyerek ilerlemeliyiz.

Sakıncalı olan tutum tartışmak değil, kulakları sağır eden sessizlik ve ilgisizliktir.

Dünü anlayarak, bugünü analiz ederek ve yarını da öngörerek **aile yapısı kadar aile işletmeciliğinin dayanacağı yapıları,** işlevleri, karşılıklı bağımlılık ilişkilerini tartışarak bir ortak görüş yaratırsak, alacağımız önlemler daha yerli yerinde olur.

Özbekistan'la yeni dönem TOBB ETÜ'de ele alındı

Özbekistan'ın Ankara Büyükelçisi Ülfet Kadirov, TOBB ETÜ'de düzenlenen, **"Yeni Dönemde Özbekistan-Türkiye İlişkileri"** konulu toplantıda, birçok alanda ekonomik işbirliği yapılabileceğini belirterek, Özbekistan'ın Türkiye'den yatırım beklediğini belirtti.



Avrasya uzmanları, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (TOBB ETÜ) Avrasya Araştırmaları Merkezi tarafından düzenlenen bir yuvarlak masa toplantısında Özbekistan'la ilişkilerde yeni dönem tartışıldı. Toplantıya Dışişleri Bakanlığı, Yurtdışı Türkler ve Akraba Topluluklar Başkanlığı, Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı (TİKA) ve Yunus Emre Enstitüsü temsilcilerinin yanı sıra, Ankara ve İstanbul'dan gelen 30 kadar Avrasya uzmanı katıldı.

Özbekistan'ın Ankara Büyükelçisi Ülfet Kadirov'un davetli konuşmacı olduğu ve TOBB ETÜ Avrasya Araştırmaları Merkezi Müdürü Yrd. Doç. Dr. İhsan Çomak'ın moderatörlüğünde gerçekleşen toplantıda, Kadirov son dönemde gelişen ilişkilere vurgu yaptı. Geçtiğimiz yılın temmuz ayında Dışişleri Bakanı sıfatıyla Özbekistan'ı ziyaret eden Prof. Dr. Ahmet Davutoğlu'nun çok olumlu izlenimler edindiğini, ziyaret sırasında Özbekistan Devlet Başkanı İslam Kerimov ile görüşmesinin çok başarılı geçtiğini belirtti. Kadirov, 25 Şubat 2015'te Özbekistan Dışişleri Bakanı Abdülaziz Kamilov ve Dış Ekonomik İlişkiler Bakanı Elyar Ganiyev'in Türkiye'yi ziyaretinin planlandığını söyledi. Bu ziyaretlerin ardından ise Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Mayıs 2015'te Özbekistan'ı ziyaret etmesi üzerinde durulduğunu ifade eden Büyükelçi Kadirov, "İlişkilerimiz hızla olması gereken seviyeye yükselmektedir" dedi.

Özbekistan'ın Ankara Büyükelçisi Ülfet Kadirov, "Özbekistan, Türk iş insanlarını bekliyor" dedi.

ÖZBEKİSTAN TÜRKİYE'DEN YATIRIM BEKLİYOR

Büyükelçi Kadirov, Türkiye ile Özbekistan'ın dostluğunun baki olduğunu belirterek, "Türkiye bizim kardeş ülkemiz, dostumuzdur, bizim için örnek bir ülkedir. Sebebi ise Türkiye'nin bir tecrübesi var. Türkiye büyük adımlar atarak ileri gidiyor ve inanıyorum ki geleceği çok parlak bir ülke olacak. Özbekistan Cumhurbaşkanı



Türkiye'yi ve Türk iş insanlarını yeterince tanıyor ve seviyor, bunu net bir şekilde söylemek lazım. Ülkemizin iş imkânları yeterli. Dostları ve kardeşleri için her zaman kapısı açık. Ülkemiz, Türk iş insanlarını bekliyor" dedi. Toplantıda ayrıca Özbekistan Devlet Başkanı ile isim benzerliği dikkat çeken Özbekistan Büyükelçiliği Müsteşarı İslam Kerimov da, Özbekistan ekonomisi hakkında detaylı bilgi verdi.

Gazi Üniversitesi Uluslararası İlişkiler Bölümü Öğretim Üyesi M. Seyfettin Erol ise Özbekistan dış politikası ve ülkede yürütülen reformlarla ilgili yaptığı konuşmada, Özbekistan'ın kendi kalkınma modelini oluşturduğunu ifade etti. Toplantıya katılan akademisyenlerden Prof. Dr. Sencer İmer, Özbekistan'ın en önemli sorunlarının denize ulaşım ve su problemleri olduğunu, bunları çözmek üzere hamleler yapılması gerektiğini vurguladı. Avrasya Yazarlar Birliği Başkanı Dr. Yakup Deliömeroğlu da, Türkiye'de Özbekistan aleyhine kamuoyu oluşturmak isteyenlere karşı tavır konulması gerektiğini vurguladı. "İstikrar olmadan, istikbal olmaz" diyen Deliömeroğlu, toplumlararası yakınlaşmanın sağlanmasında edebiyatın önemine vurgu yaptı.

İstanbul Üniversitesi Avrasya Enstitüsü Müdürü Doç Dr. Bekir Günay yaptığı konuşmada, Türkiye'nin Avrasya bölgesine gönderdiği bürokratların gerekli bilgi ve eğitime sahip olmadığını, Türkiye'nin söylem ve eylem uyumu problemi olduğunu vurguladı.



TOBB ETÜ Fen Edebiyat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Yusuf Sarınay, Özbekistan'ın Ankara Büyükelçisi Ülfet Kadirov ile TOBB ETÜ Avrasya Araştırmaları Merkezi Müdürü Yrd. Doç. Dr. İhsan Çomak.

Günay, Afganistan'da istikrarsızlığının devam ettiğini, Çin'in bölgeye yoğun ilgisinin arttığı şu dönemde Türkiye'nin Hazar Bölgesi'ni yeniden tanımlaması gerektiğini söyledi.

Toplantının sonunda TOBB ETÜ Fen Edebiyat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Yusuf Sarınay, Büyükelçi Ülfet Kadirov'a Özbekistan ile Türkiye arasındaki ilişkilerine katkılarından dolayı bir plaket takdim etti.

Küresel kapitalizmin geleceği



Finansallaşma, Borç Krizi ve Çöküş
Ümit Akçay&Ali Rıza Güngen
Notabene Yayınları
208 Sayfa, Mart 2014
Ankara

Dünya tarihinin hızlandığı bir dönemden geçiyoruz. Artık ekonominin istikrarlı büyümesinden bir umut olarak söz ediliyor. Kriz sadece ekonomik daralmaya yol açmakla kalmayıp birçok ülkede emekçilerin yaşamını alt üst eden reformların uygulanmasına aracılık ettiği için krizin seyri ve alınan önlemlerin incelenmesi ayrı bir önem taşıyor. Peki, kriz neden ortaya çıktı? Nasıl bir dönemin içinden geçiyoruz? Bu yıkıma yol açan politika tercihleri birçok ülkede neden halen geçerliliğini koruyor?

Bu çalışma küresel krizin eleştirel bir politik ekonomi perspektifinden değerlendirilmesine dayanarak yanıtlar sunuyor. Ayrıca kitapta, ABD krizinin oluşumu ve gerisindeki nedenler detaylı olarak ele alınıyor. ABD'de 2000'li yıllarda oluşan "yeni finansal mimari", bu yeni yapının işçi sınıfını ve toplumun yoksul kesimlerini borçlandırarak finans sisteminin içine çekmesi sonrası tıkanan kredi sisteminin önce bir finansal krize, oradan da küresel etkileri olan bir ekonomik krize yol açması inceleniyor. Kitapta ikinci olarak krizin Euro Bölgesi'ne geldiğinde nasıl giderek devletlerin iflaslarıyla sonuçlanan bir borç krizine dönüştüğü anlatılıyor. Kitabın temel tartışma konularından bir diğeri de, ekonomik krizle sosyal değişim arasındaki ilişki. Bu bağlamda içinden geçtiğimiz kriz döneminin daha önceki büyük krizlerle, 1929 Büyük Buhranı ve 1970'lerde Bretton Woods çöküşü sonrasındaki dönemlerle karşılaştırılması üzerinden bu krizin, sonuçları ve verilen tepkiler açısından farklılıkları vurgulanıyor.

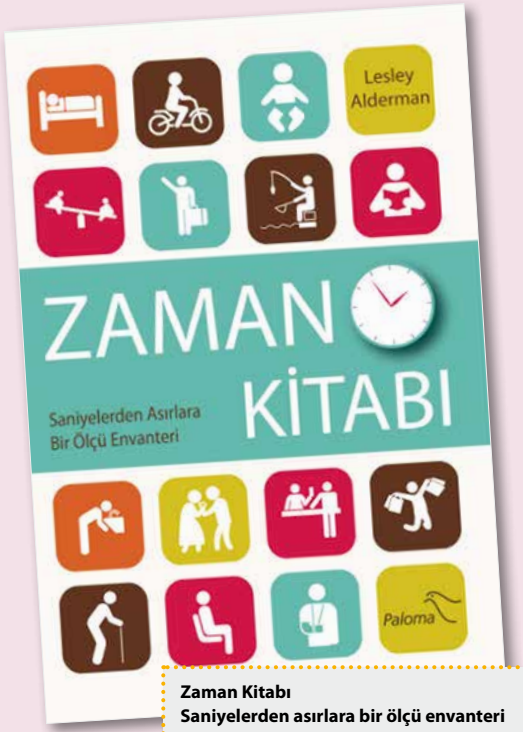
Dünya ekonomisi ve Türkiye'nin yakın dönem geleceğine dair öngörülerin de yer aldığı bu çalışma, yaşanan dönüşümün "daha fazla neoliberalizm" şeklinde özetlenebilecek bir içeriğe sahip olduğu tespitinde bulunurken okuyucu için son altı yıldır içinden geçtiğimiz krizin bütünlüklü bir resmini çiziyor.

Kariyerinizi dönüştürmenin en etkili yolları



Sen Başla Gerisi Gelir
Reid Hoffman&Ben Casnocha
CEO Plus Yayınevi
222 Sayfa, Kasım 2014
İstanbul

İş hayatı çok değişti. Artık güçlü bir network'ünüz yoksa kariyerinizde başarıyı yakalamanız veya fırsatları zamanında değerlendirebilmeniz neredeyse imkânsız. "Benim çevrem çok ama faydasını görmüyorum" diyorsanız, bu kitap tam size göre! LinkedIn kurucu ortağı Reid Hoffman ile iş kitapları yazarı Ben Casnocha'nın birlikte kaleme aldıkları bu kitabın temel mottosu şu: "Herkes girişimcidir." Girişimcilik, kariyer hayatının ta kendisidir. Dolayısıyla hayatınız boyunca bir başkasının şirketinde çalışsanız da aslında kariyerinize yatırım yapıyorsunuz demektir ve yatırım yapmak da girişimciliğin en temel öğesidir.
Peki, kariyere yatırım yapmak ne demek? Network oluşturmak kariyer hayatınızı nasıl ileriye taşır? Rekabet ortamını nasıl avantaja çevirirsiniz? Risk almakla belirsizlikler içinde boğulmanın farkları nelerdir? Yanıtları, kariyerine yeni başlayan ya da kariyer çizgisini başka bir yöne çevirmeye hazırlanan veya var olan kariyerini güçlendirmeye, sürdürülebilir kılmaya odaklanan herkes için yazılmış bu kılavuz niteliğindeki kitapta bulabilirsiniz.



Zaman Kitabı
Saniyelerden asırlara bir ölçü envanteri
Lesley Alderman
Çevirmen: Ferial Tuncer
Paloma Yayınları
328 Sayfa, Kasım 2014
İstanbul

Siz her gün **değerli zamanınızı** nasıl geçiriyorsunuz?

Bir köprü inşa etmek, bir senfoni bestelemek ya da bir milyon dolar kazanmak ne kadar zaman alır? Hastaneye yatmak için en kötü ay hangisidir? Toplantı ayarlamak için en uygun zaman nedir?
Zaman kafa karıştırır ve tarafsız ölçüldüğünde çok şaşırtıcı olur. Bazen durur, bazen uçar. Ve bu döngüler halinde ilerler. İçinde bulunduğumuz an gibisi yoktur, ama yarın bambaşka bir gün olacaktır. Einstein'dan günümüze zamanın (ve diğer her şeyin) izafi olduğunu biliyoruz. Şairler onunla boğuşur, bilim insanları onu ölçmekle meşguldür, iş insanlarıysa kementle teslim almaya çalışır. Ve hepimiz önümüzdeki sayılı saatleri ziyan etmediğimizden emin olmak isteriz.
Amacı eğlendirmek, bilgilendirmek ve kışkırtmak olan Zaman Kitabı bir şeylerin ne kadar sürdüğü, ne kadar dayandığı ve çeşitli faaliyetlere ne kadar zaman ayırdığımızla ilgili. Bazı gerçekler ve eğilimlerden (işin politik yanı bu) rahatsız olup kızabilirsiniz. Okurken "Aaa, kimin aklına gelirdi ki?" ya da "Yok canım, mümkün değil!" de diyebilirsiniz.

Gülder DEMİR | *gulder.demir@dunya.com*
Ekonomik Forum Dergisi, Dünya Yayıncılık AŞ,
100. Yıl Mahallesi, Kat: 3 34440 Bağcılar/İSTANBUL



Jony Ive'ın dünyası

Jony Ive'in Steve Jobs'la birlikteliği ikonik teknoloji ürünlerinin doğuşuyla sonuçlandı: iMac, iPod, iPad ve iPhone. Bu ürünler Apple'ı bir dünya devi yapmakla kalmadı, sektörü dönüştürdü, sadık bir hayran kitlesi yarattı ve adı kolay kolay unutulmayacak bir markanın doğuşuna vesile oldu. Bu ürünlerin tasarımcısı olan, utangaç ve az konuşan biri olarak bilinen Jony Ive'ın dünyası ise neredeyse bir sırdı.

"Nasıl Steve Jobs Olunur?" kitabının yazarı gazeteci Leander Kahney, bu kez spotları Jobs'un "aramızda ruhsal bir ortaklık" var dediği Jony Ive'a tutuyor ve disleksiden mustarip bir tasarım öğrencisinin nasıl olup da yaşamlarımızı değiştiren bir mucite dönüştüğünü gözler önüne seriyor.

Jony Ive'ın meslektaşlarıyla yapılan söyleşilere dayanan ve yazar Leander Kahney'in Apple dünyasına aşinalığından güç alan bu kitap, çağdaş insanın çalışma, eğlenme ve genel olarak iletişim kurma yollarının yeniden tanımlanma sürecini, yaratıcısının yaşamından kesitler eşliğinde anlatıyor.

Apple'ın Ardındaki Deha: Jony Ive
Leander Kahney
Çevirmen: Ebru Kızıldağ
MediaCat Yayıncılık
314 Sayfa, Ocak 2015
İstanbul

Büyük fikirleri **kolayca anlayın**

Başarılı bir marka nasıl yaratılabilir? Büyük bir iş lideri nasıl olunur? Neden bazı firmalar başarısız olurken, bazıları başarıya ulaşır? Tarih boyunca işletme guruları, iş ve ticaret dünyasını şekillendiren ve keskinleştiren fikirler ile çözümler sunmuştur.
İşletme Kitabı, anlaşılır dilde kaleme alınan açıklamalarıyla, teorileri karmaşıklıktan kurtaran şekilleriyle ve küresel pazar hakkındaki düşüncelerimizi ters köşeye yatıran zekice görselleriyle işletme düşüncesini en iyi şekilde anlatıyor.
İster yeni işletme kuran bir girişimci, ister daha büyük resme bakan bir CEO, isterse de iş dünyasını anlamaya çalışan meraklı bir müşteri olun, bu kitapta size ilham verecek çok şey bulacaksınız.



İşletme Kitabı
Kollektif
Alfa Yayınları
355 Sayfa, Kasım 2014
İstanbul



Akademisyenin **vasıfsız işçiye** dönüşümü

Akademisyenlik, "sözde" saygın bir meslek; akademisyenliğe adım atanlar, hem bu saygınlığın, hem de kendi entelektüel ilgilerinin peşinden gidiyorlar. Ancak akademik "iş"te, ağır bir emek sömürüsü ve güvencesizlik var. Çalışanları manen de kemiren, hiçleşme duygusuna gark eden bir emek süreci var.

Aslı Vatansever ve Meral Gezici Yalçın, "sözde" vakıf üniversitelerinde doruğa varan bu prekarizasyon sürecini inceliyor. Ayrıntılı tasvirlerle, kapsamlı görüşmelere dayanarak ve analitik bir bakışla...

"En az 16 saat ders yükü, kart basma, projeler, danışmanlıklar... Burada hem sekreterlik yapıyoruz, hem memurluk yapıyoruz... Hem de bir kolej öğretmeni gibi olabildiğince çok derse giriyoruz. Araştırmaya zaman kalmıyor. (...) Yaratıcı projelerime maddi manevi destek alamıyorum."

"Ne Ders Olsa Veririz"
Aslı Vatansever&Meral Gezici Yalçın
İletişim Yayınları
268 Sayfa, Ocak 2015
İstanbul

IBM'den 1 milyar dolar değerinde yatırım: **z13**



IBM, mobil cihazların yarattığı yeni ekonominin ve trilyonlarca mobil işlemin hızına ve güvenliğine ilişkin beklentileri karşılama gücüne sahip, gerçek zamanlı şifreleme, analitikle ölçeklendirme ve maliyet avantajı sunan yeni ana bilgisayar sistemi z13'ü duyurdu.

Uçtan uça korumalı, denetimli ve kesintisiz olan z13, mobil işlemlerin güvenilir olmasını sağlıyor. Mobil işlemlerin 2025 yılında günde 40 trilyona ulaşacağı tahmin ediliyor.

z13, mobil işlemlerin gerçek zamanlı şifrelemesini hızlandırıyor. Sistem, mobil ortamda başlatılan işlemler için daha fazla güvenlik özellikleri sağlayan şifreleme teknolojileri de dahil olmak üzere 500 yeni patent içeriyor. Bu özellik, ciddi maliyet avantajı sağlarken rakip sistemlere göre 17 kat daha hızlı ve "anında" analitik öngörüleri sağlıyor. Böylece işlemlerin tamamında gerçek zamanlı olarak sahteciliğin saptanması mümkün oluyor.

z13 işlem motoru, işlemleri "gerçek zamanlı" olarak analiz edebiliyor. Bu nedenle örneğin bir sahte işlem gerçekleşmesi durumunda finans kurumları, müşterileri etkilenmeden bu işlemi durdurabilecek ve işlemin meydana geldiği anda sahteciliği önlemeye yardımcı olabilecek.

Yeni z13'ün iş dünyasına getireceği avantajlara bir diğer örnek ise müşteri sadakati alanın geliştirmeye çalışan işletmelere sunduğu yeni imkanlar. Alışveriş alışkanlıklarına ilişkin gerçek zamanlı görünüm ve müşterilere ilişkini kişiselleştirilmiş bilgiler elde eden kurumlar, z13 ile müşterilerin kimi durumlarda daha mağazaya girmeden ve mağazadan çıkmadan ihtiyaçlarını anlayıp çapraz satış promosyonlarından yararlanmalarını sağlayabiliyor.

Geberit'ten yepyeni bir duş kanalı serisi: **CLEANLINE**





Hemzemin duşlar için ürettiği duş kanallarını temizlik ve hijyen konularını dikkate alarak geliştiren Geberit, kullanıcılara yenilikçi çözümler sunuyor. Duş alanlarının ortasına ya da duvar kenarına yerleştirilebilen CleanLine duş kanalları, keyifli bir duş deneyimi yaşamak isteyenler için tasarlandı.

Sıradan duş kanallarının en büyük sorunu kapaklarının altında biriken kirler! Geberit CleanLine duş kanalları bu soruna ideal bir çözüm sunuyor; temizliği zorlaştıracak gizli kenar ve köşeleri ortadan kaldırıyor. Kullanıcılarına hijyenik bir kullanım sağlayan CleanLine duş kanalları, çıkarılabilen tarağı sayesinde saç veya diğer büyük parçaları etkili bir şekilde tutarak duşlarda sıkça yaşanan tıkanma sorununu önlüyor. Şık tasarımı ve paslanmaz çelik kapağı sayesinde ise banyolara modern bir hava katıyor.

İsteğe göre duvar kenarında da yerleştirilebilen duş kanalının paslanmaz çelik kapağı duş alanının ölçüsüne uygun olarak kesilebiliyor.

Gülder DEMİR | *Editör*
gulder.demir@dunya.com



TP-LINK'ten yeni nesil, **çok hızlı iki yeni modem**

TP-LINK, Archer serisine iki yeni modem/router ekledi. Archer D7 ve Archer D2 modem/router'lar, kablolu bağlantı hızlarıyla yarışır hızlara sahip.

TP-LINK'in yeni iki modeli 802.11ac destekli ve Archer D7 toplamda 1750Mbps, Archer D2 ise 750Mbps kablosuz hıza erişebiliyor. İki ürün de çift kanallı; 5GHz kanalında yüksek performans isteyen uygulamalar sorunsuz yapılabilirken, 2.4GHz kanalında e-posta, web'de gezinme gibi günlük uygulamalar gerçekleştiriliyor. Ürünler kanal seçimini otomatik yaparak, kullanıcıya rahatlık sağlıyor. Archer D7, 5GHz kanalında 1.3Gbps, 2.4GHz kanalında 450Mbps gibi çok yüksek kablosuz hızlara erişerek, kablolu bağlantı hızlarıyla rekabet eder hale geliyor.

Her iki modelde de çıkarılabilir üç adet harici anten yer alıyor. Ayrıca yüksek güçte amplifikatörler sayesinde daha iyi kapsama alanı sağlayan modem/router'lar, büyük ev ve ofislerin ihtiyacına uygun modeller. Her yöne daha kuvvetli sinyal yayabilen ürünler, Geliştirilmiş Hüzmeleme (Beamforming) teknolojisi sayesinde sinyale asıl ihtiyacı olan alıcı cihaza doğru kablosuz yayılımını yoğunlaştırarak, daha kararlı veri alışverişi ve üstün kablosuz bağlantı sağlıyor.

Panasonic 4K ile parlak bir gelecek yansıtmak…



Panasonic, lazer ışık kaynağı projeksiyonuna geçiş sürecinin öncülüğünü üstleniyor ve yüksek parlaklığa sahip, bakım gerektirmeyen lazer projektörler serisini daha da güçlendiriyor. Lazer ışık kaynağına sahip projektörlerinde büyük bir aşama kaydeden Panasonic artık uzun süreli performans, yüksek parlaklık ve yüksek doğruluğa sahip bir renk üretimi sunuluyor. Projektörlerin uzun süreler boyunca kullanıldığı eğitim ve turist etkinlikleri alanlarında, bakım gerektirmemeleri onları özellikle çekici bir seçenek konumuna getiriyor. 4K, projeksiyon Panasonic'in yeni amiral gemisi. Yeni tasarlanan, endüstrinin ilk dört kat piksel sunan teknolojisini içeren yeni bir büyük alan projektör.

Apple ve IBM ilk kurumsal uygulamalarını tanıttı



Apple ve IBM; kurumsal hayattaki iPhone ve iPad kullanıcılarına, bulut hizmetlerini destekleyen, IBM'in büyük veri ve analitik yeteneklerini getiren IBM MobileFirst for iOS çözümlerinin ilkini duyurdu.

"IBM MobileFirst for iOS" uygulamaları, pek çok sektördeki şirket çalışanlarının müşterilerle etkileşim kurdukları her yerde, şirketlerinin tüm yeteneklerine her zamankinden daha hızlı, daha kolay ve daha güvenli şekilde erişmelerine yardımcı oluyor.

Apple ile IBM arasında işbirliğiyle tasarlanan "IBM MobileFirst for iOS" çözümleri özellikle bankacılık, perakendecilik, sigortacılık, finans hizmetleri, telekom, devlet ve kamu kurumları ve hava yolları için eşsiz fırsatlar sunuyor. iPhone mobil cihazlar ve iPad tabletler için özel olarak oluşturulan IBM MobileFirst for iOS uygulamaları, her tür kuruluş için özelleştirilebiliyor ve cihaz genelinde güvenlikle birlikte, iOS aygıtları için özel olarak IBM'den alınan bulut hizmetleri aracılığıyla kolayca devreye alınabiliyor ve yönetilebiliyor.

De'Longhi ile kışın rahat bir nefes alın



Soğuk kış günlerinde, mekânlardaki nem miktarının ideal seviyede olması önem taşıyor. Kışın kaloriferli ortamlarda %15'e düşen nem oranı, hem yaşam alanımıza hem de sağlığımıza zarar veriyor. Nemi ideal seviye de tutmak için ise kurtarıcımız nem cihazları. Bu durumda ünlü İtalyan marka De'Longhi'nin DD30P nem cihazı, yardımınıza koşuyor.

De'Longhi DD30P nem cihazının 5 metre uzunluğundaki hortumu ile farklı yükseklikteki ve uzaklıktaki noktalara otomatik pompalama sistemiyle su boşaltımı yapılması mümkün. Ayrıca transparan tank ile nem cihazının performansını çalışırken de takip edebilirsiniz. Eğer sizin de De'Longhi DD30P nem cihazınız varsa, sağlığınız emin ellerde demektir.





Hes Kablo,
iyi bir ustanın elinde sanata dönüşür.

Boydak

Kayseri : 352 207 4500
İstanbul : 212 393 8462
Ankara : 312 205 6001
hes.com.tr

HES KABLO

Güven veren teknoloji



GÜNDEM

ODALAR VE BORSALARDAN HABERLER

102

Çanakkale TSO Yönetim Kurulu Üyeleri, **Eceabatlı üyeleriyle** bir araya geldi



Çanakkale Ticaret ve Sanayi Odası (ÇTSO) Yönetim Kurulu, Eceabat Kaymakamı Nurettin Dayan ile Eceabat Belediye Başkanı Adem Ejder'i makamında ziyaret etti. Ziyaretlerin ardından Eceabatlı üyelerin sorunlarını dinlemek üzere bir araya gelindi. Ziyaretler ve Eceabatlı üyelerle toplantı programına ÇTSO Yönetim Kurulu Başkanı Bülend Engin, Başkan Yardımcısı Mert Mildon, Yönetim Kurulu üyeleri Güven Barış Yüksel, Hikmet Sezen, Mustafa Kansu, Komite başkanları Kemal Pazarbaşı, Sevil Ersöz, Ahmet Uslu ile Genel Sekreter Sema Sandal katıldı.

ÇTSO Yönetim Kurulu Başkanı Bülend Engin toplantıda yaptığı konuşmada, ÇTSO'nun üyelerinin sıkıntılarını yerinde öğrenip, bu sıkıntıları gidermeye çalışan bir kurum olma hedefini dile getirdi.

Toplantıda, Eceabatlı üyeler tek tek kendilerini tanıtarak, sorunlarını ve görüşlerini ifade etti. Anzac House şirketinden Hanifi Araz, Eceabat'ın 100. Yılla birlikte ivme kazanacağını, doğal güzelliklerinin ve Kilye Koyu'nun gelişimini hızlandıracağını belirterek, Eceabat'a gelenlerin gecelemeden gittiğini, bu konuda turizm yatırımlarının artırılması gerektiğini söyledi. Araz, ÇTSO'nun Çanakkale'ye Yat Limanı kazandırma çabalarını takdirle izlediklerini ancak projeye çeşitli engeller çıkarıldığını vurgulayarak, "Eceabat da yat limanı için uygun konumdadır. Rüzgâr ve deniz trafiği bakımından uygun koylarımız vardır. Yat limanı buraya yapılabilir" dedi.

Ça-Ka Su Ürünleri'nden Muharrem Coşğun ise Eceabat Limanı'ndaki batıklardan dolayı teknelerin giremediğini, Eceabatlı balıkçıların balığını karaya çıkaramadığını, başka limanlara giderek, ilçenin ekonomik değerlerini başka yerlere aktarmak zorunda kaldıklarını dile getirdi.

Eceabat Sanayi Sitesi Başkanı Özkan Yantuç da, "Sanayi sitesini dört yıldır kuruyoruz, son aşamadayız. Hep sıkıntı, hep engeller koyuluyor. Tarih önemli elbet ama sanayimiz de önemli. 100. Yıl yatırımlarından biz de faydalanmak istiyoruz" diye konuştu.

ÇTSO Meclis Üyesi ve 16. Komite Başkanı Kemal Pazarbaşı ise Eceabat'a yatırım için çok sayıda kuruluşun geldiğini ancak neyin, ne zaman ve nasıl yapılacağının bilinmemesinden dolayı sıkıntı yaşandığını vurgulayarak, "Turizm yatırımı yapmak isteyenler için kimin neyi, nereye ve nasıl yapacağını planlarsak, bölgenin çok hızlı ayağa kalkacağını düşünüyorum" dedi.

Kütahya ile Bosna Hersek arasında ticari köprü kuruluyor

Kütahya Ticaret ve Sanayi Odası'nı (KUTSO) Bosna Hersek İle İlişkileri Geliştirme Merkezi Vakfı (BİGMEV) Genel Sekreteri Cenita Kocaman ile Proje Yöneticisi Samir Vildiç, Zafer Kalkınma Ajansı (ZEKA) yetkilileriyle birlikte ziyaret etti.

KUTSO Meclis Başkanı İsmet Özotraç ve KUTSO Yönetim Kurulu üyelerinin ev sahipliği yaptığı ziyarette, Bosna Hersek ile Türkiye arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesine yönelik olarak, kalkınma ajanslarıyla, ticaret ve sanayi odaları aracılığıyla BİGMEV tarafından yürütülen faaliyetler hakkında bilgi verildi. KUTSO Meclis Başkanı İsmet Özotraç, Bosna Hersek'le kültür ve gönül bağı bulunduğunu, ekonomik ve ticari ilişkilerin artmasıyla bu bağların da güçleneceğini ifade etti. Üyelerin ticari ilişkilerini artıracak ve Kütahya'nın gelişmesine katkı sağlayacak olan çalışmalarda KUTSO'nun işbirliğine hazır olduğunu belirten Özotraç, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirdi. BİGMEV Genel Sekreteri Cenita Kocaman ise ziyarette yaptığı konuşmada, Bosna Hersek'teki iş imkânlarını tanıtmak, Kütahya'da faaliyet gösteren tüccar ve sanayicileri Bosna Hersek'te bulunan işletmelerle bir araya getirmek istediklerini söyledi. Bu kapsamda, yerinde inceleme fırsatı sunulması ve firmaların ikili görüşmelerinin sağlanması, karşılıklı işbirliği oluşturulması amacıyla, Kütahya heyetini Bosna Hersek'e davet etti.



Muğla Oda/borsaları **Milas'ta** toplandı



Muğla Ticaret ve Sanayi (MUTSO), Ticaret, Deniz Ticaret Odaları ile Muğla Borsası'nın ortak toplantısı Milas'ta yapıldı. Toplantıya MUTSO adına Meclis Başkanı Şükrü Altınay, Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Karakuş, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Mustafa Ercan, Mehmet Dişcigil ile Yönetim Kurulu ve Meclis üyeleri katıldı.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Milas TSO (MİTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Reşit Özer, Bafa Gölü'nün aşırı kirlenmesi nedeniyle her yıl binlerce balığın öldüğünü vurgulayarak Muğla odalarından Bafa Gölü'nün kurtarılması için destek vermelerini istedi.

Özer, zeytincilik yasasında değişiklik yapılarak 25 dekardan daha küçük arazilerin zeytinlik sayılmayacağını, buraların sanayi ve madencilik faaliyetlerine açılacağını belirterek "Oysa Türkiye'nin zeytin ağacı sayısının yaklaşık %10'unun bulunduğu Milas'ta. Türkiye genelinde, zeytinliklerin %80'i 25 dönümün altında. Biz böyle bir yasa değişikliği yapılmamasını istiyoruz" dedi. MHP Muğla Milletvekili Mehmet Erdoğan'ın Muğla'ya üç yeni termik santral yapılmak istendiğini ve bu konuda ÇED sürecinin devam etmekte olduğunu açıklayan Özer, "Şu andaki üç termik santralin yanına üç termik santral daha yapılırsa, Muğla'nın hava kirliliği aşırı derecede artar ve Muğla yaşanmaz hale gelir. Ayrıca Muğla'da balcılık da ölür" diye konuştu.

Marmaris TO Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Baysal, Muğla Büyükşehir Belediyesi'nin Muğla'nın 1/25 bin ölçekli Çevre Düzeni Planı'nda revizyon yapmak için çalışmalar yürüttüğünü anlatarak, "Plan değişikliğinde görüşlerimiz, önerilerimiz alınsın" dedi.

Fethiye TSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan da, Büyükşehir Belediyesi'yle odaların ortak bir çalışma yürüterek Muğla için 20, 30, 50 yıllık hedefler konulmasını önerdi.

Bodrum Deniz TO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Arif Yılmaz da, şehirlerin imar planlarında özel çevre bölgeleri, turizm bölgeleri oluşturularak yetkinin bakanlıkta toplandığına dikkat çekerek "Aslında nasıl bir turizm ve nasıl bir sanayi istiyoruz, bunun kararını biz vermeliyiz. Fakat yetkiler bakanlıkta toplanmış. Plan üzerinde Muğla Büyükşehir Belediyesi'nin yetki alanı o kadar dar ki, bizim buna itiraz etmemiz gerekiyor. Muğla kendi planını kendisi yapmalı" ifadesini kullandı.

Muğla TB Meclis Başkanı Mehmet Merpez, Muğla'da tarımla ilgilenen kesimin çok kötü durumda olduğunu vurgulayarak, AB aday ve potansiyel aday ülkelere destek amacıyla AB tarafından oluşturulan Türkiye İçin Kırsal Kalkınma Projesi IPARD'ın önce 20 il için uygulamaya konulduğunu anımsattı. Bu iller içinde Muğla'nın yer almadığını, sonra uygulamanın 40 ile çıkarılmasına rağmen Muğla'nın 40 il içine de giremediğini dile getiren Merpez, "IPARD'ın desteklediği konular arasında süt, et, meyve ve seze, su ürünleri, çiftlik faaliyetleri, kırsal turizm ile kültür balıkçılığı gibi konular var. Bunların hepsi de Muğla'da var, fakat Muğla bu destek kapsamında yok. Muğla hep üvey evlat. Dalaman'dan Ankara'ya bir uçak seferimiz vardı, o da kaldırıldı. Bizim siyasi ilişkilerimiz yok ve bu işleri halledemiyoruz" dedi.

Bergama TO **Dikili Belediyesi ile KOSGEB Protokolü** imzaladı



Bergama Ticaret Odası (BERTO) Meclis Başkanı Erol Işıldak, Yönetim Kurulu Başkanı Fikret Ürper, Meclis Üyesi Ahmet Avcı ile Genel Sekreter Gülay Koç, Dikili Belediye Başkanı Mustafa Tosun'u makamında ziyaret etti.

Ziyarette KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi ele alındı. BERTO Yönetim Kurulu Başkanı Fikret Ürper, KOSGEB UGE hakkında Dikili Belediye Başkanı Mustafa Tosun'a detaylı bilgi verdi. Eğitimi daha önce Bergama'da ve sonrasında Kınık Belediyesi'yle ortak olarak Kınık'ta gerçekleştirdiklerini, BERTO'nun faaliyet alanı içerisinde olan Dikili'de de bu eğitimi gerçekleştirmek istediklerini söyleyen Ürper, ilerleyen dönemlerde buna benzer projelerde Dikili Belediyesi'yle ortak çalışmaktan memnuniyet duyacağını dile getirdi.

Yapılan görüşme sonrasında BERTO ve Dikili Belediyesi arasında KOSGEB UGE protokolü imzalandı. Eğitimin başvuru ve başlangıç tarihleri daha sonra web sitesi, afiş ve sosyal medya aracılığıyla kamuoyuna duyurulacak.

Keşan'da **KOSGEB KOBİ Proje Destek Programı** başladı



Keşan Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Helvacıoğlu, KOSGEB Edirne Bölge Müdürü Bedri Döngel, KOSGEB Uzmanı Cesur Sekmez ve Keşan TSO Akreditasyon Sorumlusu Seda Havale düzenledikleri toplantıda KOSGEB'in KOBİ Destek Programlarıyla ilgili yapılacak çalışmalar ele alındı.

Keşan TSO Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Helvacıoğlu, bölgedeki KOBİ'lerin sağlıklı bir biçimde büyüyebilmesi, daha uzun ömürlü olabilmesi, ekonomideki etkinliklerinin artırılabilmesi için özellikle yönetim becerilerinin ve kurumsal yetkinliklerinin geliştirilmesinin önemli olduğunu söyledi.

Helvacıoğlu, "Keşan TSO hizmet alanı içindeki KOBİ'lerimizin rekabet gücü kazanmalarında ve marka olmalarında doğru stratejilere ihtiyaçları bulunduğu bir gerçek. İşletmelerimizin markalaşabilmesi için öncelikle kurumsal bir yapı olması gerekmektedir. Marka her ne kadar yenilikçiliğin getirisini garanti altına alsa da, bunu sürdürülebilir kılmak için kurumsal bir yönetim anlayışını da beraberinde tesis etmek gerekir.

Özellikle KOBİ Proje Destek Programları kapsamında, "İşbirliği-Güçbirliği" projesine önem veriyoruz. İşletmelerimizin bir araya gelerek ortak sorunlara ortak çözümler üretmesi aşamasında, destek verilecek olan bu projeye işletmelerimizi davet ediyoruz. KOBİ'ler arası ortaklık ve işbirliği kültürünün geliştirilmesi amacıyla en az beş işletmenin bir araya gelmesi gerekiyor. KOSGEB tarafından oluşturulan bu önemli destek programıyla ilgili üyelerimiz Keşan TSO'nun KOSGEB Temsilciliği'nden ayrıntılı bilgi alabilirler" dedi.

KOSGEB Edirne Bölge Müdürü Bedri Döngel'de yaptığı açıklamada, KOBİ Proje Destek Programı'nın çağrı esaslı olarak açıldığını ve bu çağrı takvimlerinin sürekli yenileneceğini belirterek şunları söyledi:

"KOSGEB olarak, KOBİ Proje Destek Programı kapsamında 'KOBİ'lerin Yönetim Becerilerini ve Kurumsal Yetkinliklerini Geliştirmek ve KOBİ'lerin Markaya Yönlendirilmesi' konularında çağrıya çıkılması ve KOBİ'lerin projelerinin desteklenmesi yönünde çalışmalar tamamlanmış bulunmaktadır. Proje Başvuru Formu www.kosgeb.gov.tr internet adresinden doldurulup çıktısı alınarak eki belgelerle birlikte ilgili Keşan TSO'nun KOSGEB Temsilciliği'ne verilir. Proje süresi en az altı ay en fazla 24 aydır. KOSGEB'in destek üst sınırı ise 150 bin lira olarak belirlenmiştir."

Edirne TSO **selden zarar gören** üyelerine elini uzattı



Edirne Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) Meclisi selden zarar gören ETSO üyelerinden bir yıl boyunca aidat almama kararı aldı.

ETSO Yönetim Kurulu Başkanı Recep Zıpkınkurt, Edirne'de yaşanan nehir taşkınlarından dolayı yaşanan sel felaketinden büyük üzüntü duyduğunu söyledi. Bölgede faaliyetlerini sürdüren ticaret erbabı ve halkın zor durumda olduğunu belirten Zıpkınkurt, Yönetim Kurulu'na intikal eden sel felaketinden zarar gören ETSO üyelerine yardım konusunu gündeme getirdi. Önlemlerin bir an önce alınması gerektiğini belirten Zıpkınkurt, ETSO'nun bu konu üzerine iradesini kullanarak yıllardır yaşanan sorunun bir an önce çözüme kavuşturulması için çalışmalarını sürdüreceğini söyledi. Tek tesellinin can kaybı olmaması olduğunu vurgulayan Zıpkınkurt, "Ancak bölgede yaşayan halk ve ticaret erbabı büyük maddi zarara uğradı. Bundan dolayı da üzüntü duyuyoruz" dedi.

Zıpkınkurt, son günlerde yaşanan yüzyılın en büyük nehir taşkınlarından dolayı sel felaketinden zarar gören nehir kenarlarında faaliyetlerini sürdüren ETSO üyelerinden bir yıl boyunca Oda aidatlarının alınmaması önerisini Meclise sundu. ETSO Meclisi, Yönetim Kurulu'ndan intikal eden maddeyi oy birliğiyle kabul etti.

Zıpkınkurt yaptığı açıklamada, aynı hassasiyeti Edirne'deki diğer kurum ve kuruluşlardan da beklediklerine dikkat çekerek, "Selden zarar gören bölgedeki ticaret erbabının sıkıntılarına bir nebze de olsa çare olmak için diğer kurum ve kuruluşların da aynı hassasiyeti göstereceklerine inanıyorum" diye konuştu.

TSE ile odaların işbirliği **reel sektöre** kazanç sağlıyor

Bolu Ticaret ve Sanayi Odası (TSO) öncülüğü ve ev sahipliğinde, bölgede yer alan il ve ilçe odalarının başkanlarının katılımıyla, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından reel sektör kuruluşlarına yönelik verilen deney ve kalibrasyon hizmetleri, eğitimiyle CE belgelendirme hizmetlerinde %20-40 arasında indirim sağlayan işbirliği protokolü düzenlenen bir törenle imzalandı. Törende TSE'yi temsilen Deney Kalibrasyon Merkez Başkanı Mehmet Hüsrev ile beraberindekiler, Bolu Bölge Temsilcisi Mithat Yılmaz, Bolu TSO Yönetim Kurulu üyeleri, KOSGEB Bolu Hizmet Merkezi Müdürü Kürşad Dereci ile konuk odaların Genel Sekreterleri yer aldı.



Bolu TSO Yönetim Kurulu Başkanı Türker Ateş yaptığı konuşmada, imzalanacak protokolün bölgeye hayırlı olmasını temenni etti.

TSE Deney Kalibrasyon Merkez Başkanı Mehmet Hüsrev ise protokol hakkında bilgi vererek şunları söyledi:

"Dünyadaki evrensel değerler çok hızlı değişmekte. Bunların en önemlisi de artık üçüncü taraf olan muayene ve gözetim hizmetleri. Düne kadar satan ve alan vardı. Ticaret ve ekonomi bu iki nokta arasında gidip geliyordu. Artık yeni dünya düzeninde yeni bir nokta, taraflara yön verecek yeni bir üçüncü nokta oluştu. Muayene eden, gözetleyen, belgelendiren akredite kuruluşlar ticarette dünyanın evrensel ve en büyük yön veren gerçekleri oldu. Bunun da Türkiye'deki temsilcisi TSE'dir. Bugün dünyada küresel aktör, küresel güç olmak için güçlü uygunluk değerlendirme kuruluşları tarafından test, analiz ve belgelendirilmiş olma zorunluluğu söz konusudur. Bu bağlamda TSE olarak değerli tüccar ve sanayicilerimizin ürünlerini veya ticari faaliyetlerini daha kolaylaştırmak, daha etkin ve verimli bir mecraya taşıyabilmek için kendi hizmetlerimizi bölgenin temsilcilerine arz etmeyi hedef seçtik. Bolu TSO'nun ve bölge odalarının hizmetlerine, ürünlerine katkı sağlama amacıyla bir protokol yapıyoruz."

Konuşmaların ardından protokol TSE Deney Kalibrasyon Merkez Başkanı Mehmet Hüsrev ile Bolu TSO Yönetim Kurulu Başkanı Türker Ateş, Zonguldak TSO Meclis Başkanı Zafer Sağlam, Bartın TSO Yönetim Kurulu Başkanı Cihat Çakır, Karadeniz Ereğli TSO Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Tetiker, Gerede TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ersin Kaşka, Alaplı TSO Yönetim Kurulu Başkanı Recep Ocak ve Karabük TSO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yılmaz Ersöz arasında ayrı ayrı imzalandı.

Törenin sonunda TSE Deney ve Kalibrasyon Merkez Başkanı Mehmet Hüsrev tarafından, protokole imza atan odalara birer plaket takdim edildi. TSE ve bölge odaları arasında imzalanan söz konusu protokol kapsamında, Bolu, Zonguldak, Bartın ile Karabük illerinde faaliyet gösteren reel sektör firmaları, ilgili odalara üye olduklarını TSE nezdinde belgeleyerek TSE tarafından sunulan deney ve CE belgelendirme hizmetlerinden %20, eğitim hizmetlerinden %30 ve kalibrasyon hizmetlerinden %40 oranında indirimden istifade edebilecekler.

İran Heyeti Erzurum TSO'yu ziyaret etti

Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) Yönetim Kurulu ile İran'ın Batı Azerbaycan eyaletinden Erzurum'a gelen 15 kişilik bir ticaret heyetiyle bir araya gelerek, bir toplantı yaptı. ETSO Yönetim Kurulu Salonu'nda düzenlenen toplantıya, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hasan Akal, Meclis Başkan Vekili Fehmi Arslan, ETSO Yönetim Kurulu üyeleriyle Batı Azerbaycan Eyaleti Maku Valisi Şahin Alizadeh, Batı Azerbaycan Valiliği Siyasi ve Seçim İşleri Genel Müdürü Ali Mustefevi, Maku Başsavcısı Muhammed Alipour, Maku Belediye Başkanı Menucehr Ferzi, Maku Valiliği Siyasi İşler Sorumlusu Muhammed Reza Abdullahnejad, Bazergan Belediye Başkanı Yousef Hatemi, Maku Meclis Başkanı Mehdi Ahmedi, Bazergan Gümrükler Başmüdürü Ali Rıza Abbaspour ve İranlı iş insanları katıldı.



Toplantıda konuşan ETSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hasan Akal, İran ile Türkiye'nin tarih boyunca iyi ilişkiler içinde olduğunu belirterek, ticari ilişkilerinin daha da gelişmesini arzu ettiklerini ifade etti. Bunun için her iki tarafın da çaba göstermesi gerektiğinin altını çizen Akal, sektörel bazda toplantılar düzenleyerek daha objektif bir bakış açısıyla işbirlikleri yapılması gerektiğini dile getirdi.

İran Heyeti'ne başkanlık eden Batı Azerbaycan Eyaleti Maku Valisi Şahin Alizadeh de, iki ülke arasında ticaretinin artması için ülkelerin birbiriyle daha da yakınlaşması gerektiği belirterek, Maku şehrinde bulunan serbest bölgenin, İran'la ticaret yapmak isteyen Türk iş insanlarının işlerinin kolaylaştırdığını söyledi. Vali Alizadeh, Erzurumlu iş insanlarını da Maku'da görmekten büyük mutluluk duyacaklarını, Erzurum'dan bir ticaret heyetini Batı Azerbaycan'da ağırlamayı arzu ettiklerini ifade etti.

Adanalı mobilyacılardan **1.3 milyon dolarlık** ihracat



Adana Ticaret Odası'nın (ATO) Meslek Komitelerine sağladığı desteklerden yararlanarak İstanbul Mobilya Fuarı 2015'e katılan 16 firma, toplam 1 milyon 315 bin dolarlık ihracat bağlantısı yaptı. ATO Yönetim Kurulu Başkanı Atila Menevşe, sağlanan fuar ve stant desteklerinin, Adana'nın ekonomik göstergelerine pozitif yansımalarda bulunmasının sevindirici bir gelişme olduğunu söyledi.

ATO'nun, üyelerinin ihracata yönelmesini sağlamak amacıyla uygulamaya koyduğu, "Fuar ve Stant Desteği" kentin ihracat rakamlarına yansımaya başladı. 27 Ocak-1 Şubat 2015 tarihleri arasında gerçekleşen ve Türkiye'nin birinci dünyanın da üçüncü büyük organizasyonu olarak bilinen İstanbul Mobilya Fuarı'na, ATO desteklerinden yararlanan 16 üretici firma katıldı.

ATO Yönetim Kurulu Üyesi Emine Nargile ile Meslek Komitesi Üyesi Yücel Bayram'ın ATO üyesi firma stantlarını tek tek ziyaret ederek bilgi aldığı İstanbul Mobilya Fuarı (İSMOB) süresince, 1 milyon 305 bin dolarlık ihracat bağlantısı yapıldığı belirtildi. Emine Nargile ATO'nun üyelerine sağladığı desteğin önemine değinirken, "Stantlarımızı Fas, Tunus, Filistin, Libya, Özbekistan, Azerbaycan, Yunanistan, Makedonya, Ürdün, Yemen, Irak, Arabistan, Türkmenistan, Cezayir, Slovakya, Katar, Dubai, Belçika, Kıbrıs, Rusya, Kazakistan, Dağıstan, Kosova, Tunus, Arnavutluk, Bulgaristan gibi ülkelerden yüzlerce toptan ve perakende alıcı ziyaret etmiş ve önemli miktarda ihracat bağlantısı sağlanmıştır. Mobilya sektörü olarak ATO'nun sağladığı destekleri en iyi şekilde değerlendirmeyi hedefledik ve bunu da önemli ölçüde başardık" diye konuştu.

Fuar süresince İstanbul, Nevşehir, Gaziantep, Şanlıurfa, Malatya, Mardin, Konya, Aksaray, Kayseri, Trabzon, Elazığ, Van, Manisa, Samsun ve Konya'daki firmalardan ise 500 bin dolarlık sipariş alındığı belirtildi.

"Niğde Havaalanı İstiyor" kampanyası büyük ilgi gördü



Niğde Ticaret ve Sanayi Odası (NİTSO), Niğde Ticaret Borsası (TB), Esnaf ve Sanatkârlar Odaları Birliği, Organize Sanayi Bölgesi, Mali Müşavirler ve Muhasebeciler Odası, Ziraat Odası Başkanlığı, Bor Organize Sanayi Bölgesi ile birçok sivil toplum kuruluşu "Niğde Havaalanı İstiyor" kampanyasına destek verdi. NİTSO'nun Toplantı Salonu'nda düzenlenen basın toplantısında kurum başkanları adına NİTSO Yönetim Kurulu Başkanı Şevket Katırcıoğlu şu açıklamayı yaptı:

"Niğde'mizim gelişimini, yeni yatırımcılar için cazip hale gelmesini, bu bağlamda yatırım ve teşvik alanlarının kullanılarak mevcut sanayinin ve ticaretin daha da canlandırılmasını istiyoruz. Artan ticaret, sanayi ve turizm hacmiyle birlikte gelişmekte olan zirai altyapısı değerlendirildiğinde Niğde artık geleceğine doğru yol almak isteyen ve kabuğunu kırmak isteyen şehir konumundadır. Yüksek potansiyeliyle öncü marka şehir arzusundaki Niğde'mizin bu yoldaki en önemli adımı hiç şüphesiz büyük bir ihtiyaç olarak kabul edilen bir bölge havaalanıyla mümkündür. Potansiyel olarak 1 milyondan fazla kişiye hizmet vermesi beklenen bölge havaalanın sadece Niğde'ye değil, aynı zamanda tüm bölgeye önemli katkı sağlayacağı da aşikârdır. Daha önce farklı kampanyalarla dile getirilen havaalanı ihtiyacı, şehrimizin vazgeçilmezleri arasında en ön sıraya yerleşmiştir. Bölge ve ülke ekonomisine olan potansiyel katkıları değerlendirildiğinde yapılacak havaalanı şehrin ve bölgenin tüm paydaşları tarafından arzu edilmektedir. Bu çerçevede ilimizde başlatılan 'Niğde Havaalanı İstiyor' kampanyasını önemsiyor, kurumlar olarak Niğde'den tüm Türkiye'ye yayılan bu sese kulak verilmesini diliyoruz."

Bodrum TO, **Boat Show'da** yerini aldı

Bodrum Ticaret Odası (BODTO) tarafından hazırlanan ve yaklaşık 5 yüz metrekare alana sahip Bodrum standı, 8. CNR Avrasya Boat Show Uluslararası Deniz Araçları Ekipmanları ve Aksesuarları Fuarı'nda ziyaretçi akınına uğradı. Bir motor yat, bir yelkenli ve Bodrum Belediyesi tarafından yaptırılan gulet maketinin sergilendiği Bodrum standında ayrıca bir kokteyl düzenlendi. Bodrum Belediye Başkanı Mehmet Kocadon ve BODTO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kocadon'un ev sahipliğinde gerçekleşen kokteyle; Bodrum Esnaf Odası Başkanı Erdoğan Başeymez, Emekli Orgeneral Bilgin Balanlı, Beşiktaş Başkanı Fikret Orman, Türkiye Yelken Federasyonu Başkanı Serhat Belli, Mübariz Mansimov, CNR Fuarcılık sahibi Ceyda Erem, Gani Müjde, Eren Talu, Deniz Endüstrisini ve Denizciliği Geliştirme Derneği (DENTUR) ve Yat ve Tekne Endüstrisi Federasyonu (YATEF) Başkanı Alpaslan Sirkecioğlu, dünyanın çevresini yelkenli teknesiyle gezen ilk Türk denizcisi Sadun Boro ve AK Parti Bodrum İlçe Başkanı Çiğdem Demiralp gibi isimlerin yanı sıra çok sayıda iş insanı ile BODTO Yönetim Kurulu üyeleri ve vatandaşlar katıldı.



Üç tarafı denizle çevrili Bodrum'un deniz turizminin ve Bodrum'da üretilen teknelerin tanıtımı açısında fuarların önemli olduğunu vurgulayan BODTO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kocadon, "BODTO girişimleriyle, belediyemizin desteği ve Bodrumlu firmaların katılımıyla bu fuarda yer alıyor. Bodrum'da imal edilen teknelerin tanıtılması ve Bodrum turizminin en önemli değerlerinden olan mavi yolculuğun anlatılması için bu tür fuarlar çok önemli. Bu sene standımızda yer alan tekneler, birçok katılımcının ilgisini çekti. Bodrum Guletinin burada maket de olsa sergileniyor olması ve insanların bu guleti inceliyor olması bizleri mutlu ediyor" dedi. Dünyada karada yapılan ikinci en büyük Boat Show olan CNR Avrasya Boat Show'da küçük, orta ve mega sınıfında 400 yat, tekne ve yelkenli sergileniyor ve tüm ürünlerin değeri yaklaşık 250 milyon euroyu buluyor. Bine yakın markanın katıldığı fuarın sektörde 1 milyar dolar düzeyinde iş hacmi yaratması bekleniyor.

Marmaris TO'nun, yeni projesine **GEKA'dan %100 destek**

Marmaris Ticaret Odası (MTO), Rodos ve Marmaris arasında ticari kapasiteyi artırmayı hedefleyen, dış ticaret eğitimleri ile dış ticaret yapabilme becerisine sahip üyelerinin analizini içeren bir araştırma projesiyle Güney Ege Kalkınma Ajansı'ndan (GEKA) %100 destek almayı hak kazandı. MTO İle GEKA arasında projeye yönelik bir protokol imzalandı.

GEKA Genel Sekreteri Süleyman Alata, projeden çok memnun kaldıklarını, GEKA'nında Yunanistan'la işbirliği amaçlı proje fikrini 2015 yılı için planladıklarını belirtti. Alata, MTO'nun GEKA bölgesinde bir ilk olan projesinin diğer kurum ve kuruluşlara örnek, olmasını, GEKA için de araştırmalarına kaynak olacağını vurguladı.



MTO'nun projesi kapsamında Rodos'a uzmanlar tarafından araştırma ve çalışma ziyaretleri yapılacak. Aynı zamanda GEKA'dan da uzmanların katılımıyla, Marmaris'te ihracat hacmine ve kapasitesine sahip firmalar ile sektörler analiz edilerek, bu firmaların dış ticaret eğitimleri saptanacak. Tüm bunları içeren envanter kitapçığı ve fizibilite raporları hazırlanacak. Üç ay sürecek olan projenin araştırma raporları MTO'nun web sayfasında yayınlanacak.

Bursa TSO'da **"Güvenli İskele Semineri"** yapıldı

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) yapı sektöründe iş kazalarını önlemek amacıyla "Güvenli İskele, İskelede Güvenlik Eğitim Semineri"ne ev sahipliği yaptı. BTSO Merkez Binası'nda gerçekleştirilen toplantıya Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik, Bursa Valisi Münir Karaloğlu, BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, AK Parti Bursa Milletvekili Tülin Erkal Kara, İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürü Kasım Özer, Almanya İnşaat Meslek Sandığı Temsilcisi Karl Heinz Noetel ile BTSO Yönetim Kurulu Üyeleri ve inşaat sektör temsilcileri katıldı.

Toplantıda konuşan BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, Türkiye'deki iş kazalarının üçte birinin inşaat sektöründe meydana geldiğini ifade etti. "Maddi kayıpları telafi etsek de kaybedilen yaşamın telafisi mümkün değildir" diyen Burkay, sektörde üretim ve hizmet kalitesini uluslararası standartlara taşırken, iş güvenliği konusunun da uyulması gereken bir mecburiyetten ziyade çalışanların sağlığını ve güvenliğini destekleyen, verimi ve kaliteyi artıran bir araç olarak görülmesi gerektiğini dile getirdi. Bursa iş dünyasının çatı kuruluşu olan BTSO'yu örnek projelerin hayata geçirildiği bir uzmanlık merkezi haline getirdiklerini ifade eden Burkay, iş güvenliği konusunda da Mesleki Yeterlilik Sınav ve Belgelendirme Merkezi (MESYEB) ile hizmet sunmaya başladıklarını anlattı.



Burkay, MESYEB'in nitelikli iş gücünü ve iş güvenliğini uluslararası standartlara taşıyacak önemli bir merkez olduğunu ifade ederek, şunları söyledi:

"MESYEB'de herhangi bir eğitim almadan çalışan kimselere, mesleki yeterlilik belgesi verirken, iş sağlığı ve güvenliği ilkelerinin de ideal düzeyde ele alınmasını amaçlamaktayız."

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik, her yıl ortalama 350 işçinin yüksekten düşerek hayatını kaybettiğini, önlem alınması için atılan adımların da büyük önem taşıdığını vurguladı. Bakan Çelik, MESYEB'in hayata geçirilmesi nedeniyle BTSO Yönetim Kurulu Başkanı Burkay'a teşekkür etti. Bakan Çelik, "Artık uluslararası sertifikaya sahip olan işçilerle bu işi yapacağız. Yasa meclisten geçer geçmez uygulama da hayata geçecek. Belgesi olmayan işçilerin çalışmasına izin verilmeyecek" diye konuştu.

Gaziantep'te **6. GAPTARIM ve 11. GAPFOOD** fuarları açıldı

Gaziantep Sanayi Odası (GSO) desteğiyle, Akort Fuarcılık tarafından düzenlenen 6. Tarım, Tarım Teknolojileri ve Hayvancılık Fuarı (GAPTARIM) ile '11. Gıda, Gıda Teknolojileri ve Ambalaj Fuarı (GAPFOOD) Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakan Yardımcısı Kudbettin Arzu'nun katıldığı törenle açıldı. Fuarın açılış programına Vali Erdal Ata, GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adil Konukoğlu, STK temsilcileri, kamu kurum müdürleri ve çok sayıda davetli katıldı.

GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adil Konukoğlu, GAPTARIM ve GAPFOOD fuarlarının düzenlenmesinde emeği geçen herkese teşekkür ederek, her geçen yıl katılımcı sayısı ve ziyaretçi sayısı artan fuarın sektörün önemli bir buluşma noktası olduğunu, ülkenin dört bir yanından gelen firmaların stant açtığını belirtti. Dünya nüfusu hızla artarken tarım alanlarının giderek azaldığını, tarımın geleceğin en stratejik sektörlerinden birisi olduğunu vurgulayan Konukoğlu, Türk tarımını daha verimli hale getirmek için çaba göstermek gerektiğini ifade etti. Özellikle son yıllarda verilen hayvancılık teşviklerinden yararlanan Gaziantep ve bölgedeki yatırımcıların yararlandığını ve aldıkları destekler sayesinde hayvancılığın belli bir noktaya geldiğini anlatan Konukoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Tarımın önemini ne kadar söylesek de az olur. Ama tarımda öyle önemli bir madde var ki, o da pamuk. Ülkemizde toplam kullanılan pamuk 1 milyon 400 bin ton, toplam üretimimiz ise 600 bin ton civarında. Pamuk stratejik, tekstil sektörünün en önemli ürünlerinden biridir. Türkiye'de otomotivden sonra en fazla ihracat gerçekleştirilen tekstil sektörüdür. Tekstil dış ticaret fazlası veren bir sektördür. Sizlerden ricam önce pamuğa verilecek desteklerin yükseltilerek bir an önce açıklanmasıdır. Aksi takdirde Mayıs'tan sonra verilen destek işe yaramıyor, çünkü ekim zamanı geçmiş oluyor. Desteklerin daha önce belirtilerek açıklanmasında fayda görüyoruz." Gaziantep'in, bölgede üretilen tarım ürünlerinin sanayileşmesinde ve ihracatının gerçekleştirilmesinde merkez konumuna geldiğini anlatan Konukoğlu, Gaziantep'in 2014 yılında 1 milyar 800 milyon dolarlık gıda ihracatı yaptığını ve Türkiye gıda ihracatında %10 pay aldığını belirtti. Konukoğlu, "Hedefimiz Türkiye'deki payımızı %20'lere ulaştırmaktır. Tarıma verilecek her kuruş, kat kat geriye dönerek ülke ekonomisine katkı sağlıyor. Bu konuda sizlerden desteklerin artırılarak devam etmesini bekliyoruz" diye konuştu.



Cenevre'deki Kurvaziyer Zirvesi'nden İzmir'e MSC müjdesi

İzmir Ticaret Odası (İZTO) Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş, dünyanın en büyük kurvaziyer şirketlerinden MSC'nin en tepe yöneticileriyle 15 Ocak'ta İsviçre'nin Cenevre kentinde bir araya geldiğini belirterek, zirveden yeni sefer haberleriyle döndüğünü söyledi. İZTO Turizm Müdürü Mine Güneş Kaya'yla birlikte, MSC Crociere Başkanı ve Kurvaziyer Hatları Uluslararası Birliği (CLIA) Avrupa Başkanı Pierfrancesco Vago, MSC Crociere CEO'su Gianni Onorato ve MSC Kurumsal Kara Turları Planlama Müdürü Gianluca Suprani ile bir araya geldiğini belirten Demirtaş, 2014 yılında İzmir kurvaziyer pazarında %45 payı olan MSC'nin, 46 sefer ile 157 bin 90 yolcu getirdiğini belirtti. Demirtaş, sözlerini şöyle sürdürdü:



"MSC, İzmir'den çok memnun ve seferleri daha da artırmak istiyor. Yöneticileri bunu son derece net olarak ortaya koydular. MSC 2015 yılında İzmir'e devamlı olarak iki gemi koyacak ve bu gemiler düzenli sefer yapacak Bir gemi de dönemsel gelecek. Böylece 2015 yılında MSC'nin İzmir'e olan sefer sayısı 46'dan 68'e yükselecek, 220 bin de yolcu getirecek. MSC'nin 2016 programına göre de İzmir'e 250 bin kişi getireceği öngörülüyor, kentimizde de yatırım yapması planlanıyor. MSC'nin bir önceki yıla göre göstereceği bu ciddi artış, İzmir'in telaşlanmasına gerek olmadığını gösteriyor. Tek güzel haber sadece bu değil tabii. Başka firmalarla da temaslarımız sürüyor ama ticari nedenlerle bilgileri kamuoyuyla paylaşamıyoruz." Demirtaş, Ulaştırma Haberleşme ve Denizcilik Bakanı Lütfi Elvan'ı 30 Aralık 2014'te İzmir'de ağırladıklarında "Bakan Elvan'ın bize inanamadığımız bir sürat ve kararlılıkla tüm sorunlarımıza çare olacak talimatları verdi" dedi. Demirtaş, Bakan Elvan'ın "Parmak iskeleleri yaparız, hangarları terminal haline çevirirız, liman yanaşma kanalının taramasını yaparız, tarifeleri de gözden geçiririz" demesinin büyük moral ve güç verdiğini söyledi. İzmir'in artık çıkmaz bir sokak olmadığını vurgulayan Demirtaş, Anadolu'nun 22 kenti ve Avrupa ve Türkiye'nin komşusu olan ülkeler dâhil 36 farklı kent ile uçak bağlantısı olan bir şehir olduğunu söyledi. Demirtaş, "Bu avantaja yeni, güzel ve ekonomik bir havaalanına sahip olduğumuz avantajı da eklenince İzmir home-port olma şansını da yakalayacak. Ama birden değil, yavaş yavaş, önce kabin satışlarının İzmir'de artırılması, terminalde gerekli fiziki ve operasyonel koşulların yaratılması gerekiyor. Otellerimiz pik sezon dışında iki gece İzmir'de kalan kurvaziyer yolcusuna bir yıl süre ile bir gece bedava oda verirlerse, böyle bir projeyi hayata geçirebilirsek, yine İzmir odak noktası olacaktır" dedi.

Kocaeli TO, 19 kişiye **Girişimcilik Sertifikası** verdi

Kocaeli Ticaret Odası'nın (KOTO) hayata geçirdiği KOTO Akademi ilk mezunlarını verdi. KOTO Akademi tarafından başlatılan "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi" kapsamında 19 kişi, Girişimcilik Sertifikası almaya hak kazandı. Bir yıl içinde KOTO Akademi tarafından 67 farklı alanda 81 eğitim ve dokuz bilgilendirme semineri düzenlendi. KOTO Meclis Salonu'nda yapılan sertifika törenine, KOTO Yönetim Kurulu Başkanı Murat Özdağ, KOTO Meclis Başkanı Bülent Karagöz, KOSGEB İl Müdürü Ertuğrul Çetinkaya ve sertifika almayı hak kazanan kursiyerler katıldı.

Törende konuşan KOTO Meclis Başkanı Bülent Karagöz, "Programınız sadece eğitim değildi. Eğitimle beraber KOSGEB'den destek alacaksınız. Karınca kararınca sizlere maddi olarak destek olacaklar" dedi. KOSGEB il faaliyetlerinden söz eden KOSGEB İl Müdürü Ertuğrul Çetinkaya, "Bizler iki yıldır KOSGEB'de Kocaeli olarak, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa'dan sonra açık



ara beşinci sıradayız. Geçtiğimiz yıl 12 milyon lira istihdam kullandık. Bu sene bunu çok üzerinde rakamlara ulaşmayı hedefliyoruz" ifadesini kullandı.

Teknoloji Melekleri Projesi'nin ilk eğitimi başladı

İstanbul Ticaret Odası (İTO) koordinatörlüğünde faaliyetlerini yürüten TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu'nun (İKGK) çalışmalarından biri olan Teknoloji Melekleri Projesi'nin birinci grup eğitimleri İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde başladı. İstanbul Kalkınma Ajansı'nın "Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı" kapsamında hibe desteği almaya hak kazanan projeye en az lise mezunu kadınlar katılabiliyor. Proje, 18–25 yaş arası 90 kadına istihdam ve yurt dışında geçerli sertifika garantisi sağlayacak. Proje destekçileri arasında İTO, İŞKUR ve İstanbul Ticaret Üniversitesi bulunuyor. Teknoloji Melekleri Projesi, üniversite ve iş dünyası işbirliğinde eğitim, danışmanlık ve yönlendirme hizmetlerinin verilmesiyle, genç kadınların mobil teknolojiler sektöründe istihdam edilmelerine ve girişimcilik kapasitelerinin artırılmasına katkı sağlamak amacıyla geliştirildi.



Proje sonunda mobil teknolojiler sektöründe istihdam edilen ve yenilikçi iş fikrini hayata geçiren genç sayısının artırılmasına katkı sağlanması planlanıyor. Teknoloji Uzmanlığı Eğitim Programı'nı başarıyla tamamlayan katılımcılara, üç ayda bir bilgi ve iletişim teknolojileri alanındaki gelişen son teknolojiler hakkında bilgi vermek amacıyla online seminerler düzenlenecek. Ayrıca İTO tarafından genç kadınların istihdamının izlenmesi için bir havuz oluşturulacak ve projenin sona ermesini takip eden bir yıl süresince katılımcılar izlenecek ve istihdam edilmeleri için destek verilmeye devam edilecek. Teknoloji Melekleri Projesi'nde İTO proje sahibi kurum, İstanbul Ticaret Üniversitesi proje ortağı ve sektörde faaliyet gösteren öncü firmalar ise iştirakçi olarak yer alıyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından geliştirilen "Teknoloji Uzmanlığı Sertifika Programı", altı farklı eğitim alanı çerçevesinde 14 modülden oluşuyor. Yüz yüze ve çevrimiçi (online) yaklaşımların birlikte kullanıldığı program toplam 120 saat sürüyor. Program, uluslararası boyutta tanınmış bir mesleki eğitim akreditasyon kuruluşu olan City&Guilds tarafından akredite edilecek. Programı başarıyla tamamlayan katılımcılara uluslararası geçerliliğe sahip sertifika verilecek.

TEB Trabzon Girişimcilik Merkezi açılıyor

Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası (TTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Suat Hacısalihoğlu, TTSO'nun girişimcilik programlarından son beş yılda yaklaşık 3 bin 500 girişimcinin mezun olduğunu belirtti. Hacısalihoğlu, bir televizyon kanalı tarafından yayınlanan ekonomi programında Trabzon ve bölgede girişimcilik çalışmalarını anlatırken, "Odamızın girişimcilik programının ana hedefi devletimizin üzerindeki istihdam yükünü azaltmaktır. Bu girişimcilik potansiyeli olan kişilerdi destekleyerek sağlanabilir. Oda olarak girişimcilik programından mezun olan başarılı adaylar kurdukları işletmelerde istihdam sağlayarak kendilerine sunulan devlet desteğinin çok fazlasını gerek ödediği vergi gerekse yaptığı istihdam ile fazlasıyla ödemektedir" dedi.

Hacısalihoğlu, bu anlamda girişimcilerin yararlandığı desteklerin özellikle KOSGEB gibi kuruluşlar aracılığı ile kullandırılan devlet desteklerinde bürokrasinin daha azaltılması gerektiğini ifade etti. Hacısalihoğlu, girişimcilerin iş fikirlerini aldıkları eğitimlerin ardından hayata geçirmeye çalıştıklarını ancak bürokrasinin



bu süreçte geride kaldığını vurgulayarak, "Sermayesi devletten alacağı destek olan girişimciler yatırımlarını yapıyorlar ama destek gecikince borca girmiş oluyorlar. Ve maalesef başarılı olması için destek verdiğimiz girişimci bu nedenle başarısız oluyor. Biz bu desteklerin hem çok kolay hem de çok hızlı girişimci adaylara verilmesinden yanayız" diye konuştu.

Hacısalihoğlu'nun yanı sıra programa katılan TEB KOBİ Bankacılığı Pazarlama Direktörü Devrim Tavil de, illerin sosyoekonomik sıralamasında Trabzon'un 31'inci sırada yer aldığını söyledi. Kişi başı gayri safı milli hasılaya bakıldığında ise Trabzon'un 45'inci sırada olduğu söyledi. Bu iki veri arasında önemli bir fark olduğunu vurgulayan Tavil, ülkelerin girişimcilik endeksi çalışmasını Türkiye'de uyguladıklarını, hatta il ve bölge bazında girişimcilik endekslerinin çıkarıldığını belirtti.

Tavil, "Türkiye'de 33 binden fazla kişinin katılımıyla gerçekleşen, 12 bölge çapında, 26 bölge detayında girişim faaliyetleri inceleyen araştırmayı tamamladık. Biz bir fotoğraf çektik. Bundan sonra bu verileri nasıl kullanacağımız önemlidir. Bu amaçla illere gidiyoruz ve Girişim Merkezlerini hayata geçiriyoruz. İstanbul ve Gaziantep illerinden sonra Trabzon'da Girişimcilik Merkezi'ni hayata geçireceğiz" dedi.

"Ne Varsa Manavgat'ta Var" etkinliği büyük ilgi gördü

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası (MATSO) ve Manavgat Belediyesi işbirliği, turizm dernekleri ve sivil toplum kuruluşlarının katkılarıyla 8-9 Ocak tarihlerinde Manavgat Belediyesi Atatürk Kültür Merkezi'nde gerçekleşen "Ne Varsa Manavgat'ta Var" etkinliği büyük ilgi gördü. İki gün açık kalan ve 85 firmanın katıldığı etkinlik tedarikçi ve toplu alım yapan firmaları bir araya getirerek ikili iş görüşmeleri yapılmasını sağladı. Etkinliği Antalya Vali Yardımcısı Recep Yüksel, Manavgat Kaymakamı Emir Osman Bulgurlu, Akdeniz Üniversitesi Manavgat Meslek Yüksek Okulu Müdürü Doç. Dr. Hacer Bakır Sert, İlçe Emniyet Müdürü Ercan İlhan, Antalya Büyükşehir Belediyesi eski Başkanı Prof. Dr. Mustafa Akaydın, AK Parti İlçe Başkanı Hasan Öz ve yönetim Kurulu Üyeleri, MHP İlçe Başkanı İsmail Hakkı Karadağ ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Manavgat Side Turistik Otelciler Birliği Derneği (MASTOB) Başkanı Cengiz Haydar Barut, Kızılağaç Turizm Yatırımcıları Derneği (KITUYAD) Yönetim Kurulu Üyesi Zekai Aydın, Manavgat Titreyengöl-Sorgun Turizm Yatırımcıları Birliği (TİSOYAB) Başkanı Hüseyin Aydoğan, Manavgat Sanayici ve İşadamları Derneği (MASİAD) Başkanı Turgay Akar, Evrenseki Turizm İşletmeciler Birliği (ESDER) Başkanı Ali Güneş, Manavgat Belediyesi Kültür Müdürü Halis Akkaya, Manavgat'ta bulunan meslek odaları başkanları ile sivil



toplum kuruluşu temsilcileri, daire amirleri ilçede bulunan firmaların yetkilileri katıldı. Ziyaretçiler stantları tek tek ziyaret ederek firma yetkililerinden bilgi aldı.

MATSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Boztaş, bu organizasyonla tedarikçi ve toplu alım yapan firmaları ikili iş görüşmeleri çerçevesinde buluşturduklarını söyledi. Boztaş, "Toplu satın alım yapan firmalara başta konaklama tesisleri olmak üzere diyoruz ki 'Ne varsa Manavgat'ta var, aradığınız her şeyi Manavgat'ta MATSO üyelerinde bulabilirsiniz' diyoruz. Pazar arayışında olan, mal satmak isteyen iş insanlarına da 'kendinizi geliştirin, firmalarınız kurumsallaştırın, gerekli yeterlilik belgelerinizi oluşturun, çünkü önünüzde 200 bin yataklı kocaman pazar var' diyoruz. Bizim konaklama tesislerimizin tükettiği yumurta sayısı yıllık 100 milyon adet. 6 milyon kilo kırmızı et, 12 milyon kilo beyaz et, 8 milyon kilo domates, 1 milyon kilo zeytin, 5 milyon kilo peynir çeşitleri, 15 milyon kilo süt ve yoğurt, 5 milyon kilo sıvı yağ, 16 milyon kilo kavun ve karpuz, 6 milyon kilo narenciye tüketiliyor. Bunların birçoğu Manavgat'ta üretilebilen ürünler, satılabilecek ürünler. Firmalarımız, kendilerini yenileyerek, geliştirerek, ürettikleri ürünün servisini yaparak arkasında durduklarında, kendilerini kurumsallaştırdıklarında böyle bir pazar var" ifadesini kullandı. Organizasyonun yoğun ilgi gördüğünün altını çizen Boztaş, iş dünyasını bir araya getiren ikili iş görüşmelerinin ziyaretçi akınına uğradığını ve verimli geçtiğini belirtti. Boztaş, "Daha büyük alanlarda daha büyük organizasyon yapmayı hedefliyoruz" dedi.

Tokat'tan Amasya'ya işbirliği ziyareti

Amasya Ticaret ve Sanayi Odası'nı (ATSO), Tokat ve ilçelerindeki Oda/borsa başkanları ziyaret etti. Tokat TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat, Erbaa TSO Yönetim Kurulu Başkanı Gökalp Coşkun, Niksar TSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Bülent Aybak, Turhal TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Çenesiz, Zile TSO Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Sargın, Tokat TB Yönetim Kurulu Başkanı Lütfi



Bora ve Zile TB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Yeni'yi konuk eden ATSO Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kırlangıç, ziyarette bölge odalarının ortaklık ve işbirliğinin önemine dikkat çekti. Konuklarıyla bölge ekonomisine nasıl katkı sağlanacağı konusunda fikir alışverişinde bulunduklarını anlatan Kırlangıç, ortaklaşa yürütülebilecek projelere ilişkin görüşlerin paylaşıldığını, doğacak fikirlerin hayata geçirilmesi noktasında üstlerine düşen tüm görevlerin değerlendirildiğini söyledi. Misafirlerine yenilenen oda binasını gezdiren Kırlangıç, Tokat bölgesi Oda/Borsa başkanlarına ziyaretlerinden dolayı teşekkür etti.

Türk mutfağının uluslararası ismi **Hüseyin Özer** Zile'de konferans verdi



Zile Ticaret ve Sanayi Odası (TSO), GOP Üniversitesi ile Zile Dinçerler Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksekokulu işbirliğinde "Türk Mutfağının Uluslararası Başarısı" konulu bir konferans gerçekleştirildi. Londra'da dünyaca ünlü Özer ve Sofra Restoran zinciri sahibi Türk mutfağının uluslararası alanda başarılı ismi Hüseyin Özer'in konuşmacı olarak katıldığı konferansa; Tokat Valisi Cevdet Can, Turhal Kaymakamı Yunus Fatih Kadiroğlu, Zile Belediye Başkanı Lütfi Vidinel, Turhal TSO Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Çenesiz, Zile TSO Meclis Başkanı Sami Solmaz, Zile TSO Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Sargın, GOP Üniversitesi Zile Dinçerler Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksekokul Müdür Yardımcısı Öğr. Gör. Mehmet Kocaman, Gazi Osmanpaşa Üniversitesi Zile Dinçerler Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksek Okul Yiyecek ve İçecek İşletmeciliği Bölüm Başkanı Yardımcı Doç. Dr. Emel Memiş, GOP İktisadi İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü TOBB Akademi Danışman Yrd. Doç. Dr. M. Said Döven, DHY London Correspondent Basın Danışmanı Aynur Tattersall, Turhal ve Zile TSO Meclis üyeleri, GOP öğretim üyeleri, Zile TSO gıda sektöründe faaliyet gösteren üyeler ile öğrenciler katıldı.

Zile TSO Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Sargın, Türk mutfağının dünyanın sayılı mutfakları arasında yer aldığını vurgulayarak, Zile TSO'nun gıda sektöründe faaliyet gösteren üyelerine ve öğrencilere yönelik iş temelli eğitim ve staj uygulamalarında Hüseyin Özer'le işbirliği yapacaklarını söyledi.

Hüseyin Özer ise yurt dışında lokantadaki yemek düzeni, edilen sohbetler ile temizlik anlayışına kadar birçok şeyin Türk kültürünü yansıttığını, amacının Türkiye'de lokantacılar yetiştirerek onları da yurt dışına göndermek olduğunu söyledi. Özer, Türkiye ve İngiltere'deki yaşam öyküsünü, restorancılıktaki başarı hikâyesini ve iş insanı olarak hayata bakışını anlatarak, "Lokantacılık cennet mesleğidir ve bu meslekte yüzde yüz dürüst olunmalıdır" dedi.

Dünyaya Türk kültürünü, Türk'ün cömertliğini, dürüstlüğünü, misafirperverliğini gösterdiğini, Türk yemeklerini de en sağlıklı ve lezzetli şekliyle sunarak tanıtmaya çalıştığını dile getiren Özer, çalışanlarla ilişkilerine de değinerek onlara "evlat" diyerek seslendiğini belirtti. Özer, "Bizim dükkânımızda işçi yoktur, evlat vardır. Müşteri yoktur, misafir vardır" ifadesini kullandı.

Yalova yabancıların **cazibe merkezi** oldu

Yalova Ticaret ve Sanayi Odası (YTSO) Yönetim Kurulu Başkanı Tahsin Becan, Yalova'nın gayrimenkul satın almak isteyen yatırımcıların cazibe merkezi haline geldiğini söyledi. Becan, Yalova'da yabancıların hızla gayrimenkul edinmeye başladıklarını belirtti. Körfez Köprüsü ve Otoban Projesi ile yıldızı daha da parlayan Yalova'nın yabancıların daha fazla ilgisini çekmeye başladığını ifade eden Becan, "Körfez Geçiş Köprüsü Projesi ve İstanbul, Bursa, Kocaeli metropolleri arasında kalan maviyle yeşilin buluştuğu Yalova, sahip olduğu konum itibarıyla yabancıların cazibe merkezi haline gelmiştir" dedi.

Becan sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre yabancılara 2015 yılı ocak ayında 1289 konut satışı gerçekleşti. İlk sırayı 392 konut ile Antalya aldı. Antalya ilini sırasıyla 377 konut satışıyla İstanbul, 95 konut satışıyla Yalova, 81 konut satışıyla Bursa, 63 konut satışıyla Aydın ve 49 konut satışıyla Sakarya izledi. Bu durumda 2015 yılı ocak ayında gösterilen yoğun ilgi sayesinde Yalova'mızın üçüncü olduğunu görüyoruz."



Alaattin AKTAŞ
ala.aktas@gmail.com

PROJEKSİYON

DOLAR ARTIŞI ve DIŞ BORÇ:

Doların, neredeyse tüm paralar karşısında değer kazanması çoğu kez bir dizi olumsuzluğa yol açıyorsa da, bu değer artışının olumlu tarafı da yok değil. Bu olumlu yön, biraz kâğıt üstünde kalıyorsa da, var.

Kur artışında en büyük sıkıntıyı yaşayacağımız alanların başında özel sektörün ağır dış borç sorunu geliyor. İşte doların başta euro olmak üzere diğer dövizlere karşı değer kazanması, en azından görünürde bu yükün hafiflemesi sonucunu doğuruyor.

Geçen yılın sonunda özel sektörün toplam dış borcu 282 milyar dolardı. Özel sektörün borcu, bir ayda 2,5 milyar dolar azalarak ocak ayı sonunda 279.8 milyar dolara geriledi. Ama bu gerilemenin altında yatan etken, gerçek anlamda bir borç azalması değil. Bu düşüş, doların değer kazanmasından kaynaklanıyor.

Ocak sonundaki verilere göre, özel sektörün 75 milyar doları yurt dışından sağlanan, 40,5 milyar doları da yurt içinde oluşan yükümlülüklerden kaynaklanan toplam 115.6 milyar dolar kısa vadeli dış borcu var. Özel sektörün uzun vadeli dış borcu ise 164.1 milyar dolar. Buna göre toplam borç 279.8 milyar doları buluyor.

KUR ETKİSİ 7 MİLYAR DOLAR

Türkiye'nin ocak ayı sonundaki toplam kısa vadeli dış borcu 133 milyar dolar ve bu borcun 115.6 milyar doları özel sektöre ait. Kur farkı, toplam rakam üzerinden, yani 133 milyar dolardan hesaplanıyor ve bu tutar bir ayda 3.5 milyar dolar olmuş. Kur farkının özel sektör borcunu ne ölçüde etkilediğini tam olarak ortaya koyacak verilere sahip değiliz, ancak bir varsayımda bulunabiliriz.

Özel sektörün kısa vadeli dış borcunun toplam kısa vadeli borç içindeki payı %87 düzeyinde. Kur farkının da %87'sinin özel sektör borcundan kaynaklandığı varsayımıyla hareket edebiliriz. Buna göre, kısa vadeli borçlardaki 3.5 milyar dolarlık toplam kur farkının %87 oranında 3 milyar dolarının özel sektör borcundan kaynaklandığını söylemek pek yanlış olmasa gerek.

Uzun vadeli borçla ilgili kur farkı ise zaten belli. Dolardaki değer artışı, özel sektörün borcunun 4 milyar dolar düşük görünmesini sağlamış.

Özel sektörün dış borcu azaldı, ama nasıl? (Milyon dolar)

	Ocak 15	Aralık 14	Fark
Kısa vadeli	115.627	114.749	878
A-Yurt dışından sağlanan	75.09	76.291	-1.201
a-Ticari krediler	30.047	31.862	-1.815
b-Diğer krediler	45.043	44.429	614
B-Yurt içinde oluşan yükümlülükler	40.537	38.458	2.079
Uzun vadeli krediler	164.148	167.486	-3.338
TOPLAM	279.775	282.235	-2.46
(Yurt dışından sağlanan)	-239.238	-243.777	4.539

Yani 3 milyar doları kısa vadelilerden, 4 milyar doları da uzun vadelilerden kaynaklanmak üzere özel sektörün borcunda bir ayda 7 milyar dolarlık bir kur farkı gerilemesi söz konusu olmuş.

Buna göre, özel sektörün dış borcunun, kur farkından dolayı ocak ayında normalde 7 milyar dolar azalması gerekiyordu. Oysa azalma, daha önce de belirttik, 2.5 milyar dolarda kaldı. Bir başka ifadeyle ocak ayında özel sektörün toplam dış borcu azalmadı, aksine 4.5 milyar dolarlık bir artış gösterdi.

GERİLEME SÜRECEK

Ocak sonu itibarıyla kısa vadeli toplam dış borcun (133 milyar dolar) %55'ini dolar, %29'unu euro, %14'ünü de TL cinsi borçlar oluşturuyor.

Uzun vadeli dış borçta ise dolar cinsi olanların payı %62, euro cinsi olanların %30, TL cinsi olanların %6 düzeyinde.

Dolar, euro ve TL'ye karşı şubat ve martta da değer kazanmaya devam ettiği için, kur farkı kaynaklı borç gerilemesini bu aylarda da göreceğiz.

Euro/dolar paritesi ocak ayı sonunda 1.13 düzeyindeydi. Şubat sonu da 1.12 ile hemen hemen aynı düzeyde geçildi. Yani en azından şubat sonu itibarıyla kur kaynaklı az da olsa bir gerileme kesinleşmiş durumda.

Şubat sonuna ilişkin gerileme TL bazlı borçlar açısından da kesin. Ocak sonunda 2.40 olan dolar/TL kuru, şubat sonunda 2.51'e çıktı.

Yani özel sektörün dış borcunda en azından kâğıt üstünde olumlu gelişmeler var, borç geriliyor. Ne var ki, gerçekte bir gerileme yaşanmadığı, bunun sanal bir hareket olduğu da ortada.

SANAYİ ÜRETİMİ:

Doğrusu 2015 yılına temel göstergeler açısından pek de iyi bir başlangıç yaptığımız söylenemez. Enflasyonu ocak ayında %1'in altında bekliyorduk, gerçekleşme %1.10'la bir anlamda hayal kırıklığı yaratan düzeyde geldi. Şubatta, geçen yılki düzey aşıldı ve artış %0.71 oldu.

Ocak ayındaki tüketim, reel olarak bir önceki aya göre %6,4, 2014'ün aynı ayına göre %3,1 geriledi. Yani Türk halkı ocak ayında reel olarak daha az tüketim yaptı.

Geçen yılsonunda 2.82 olan euro, dalgalı bir seyir izledi ve pek değişmedi. Dolar ise 2014'ü 2.32'den kapattıktan sonra bir ara 2.65'e yaklaştı. Dolar daha sonra, önce Merkez Bankası'nın aldığı bazı önlemler ve Para Politikası Kurulu'nun mart toplantısında faizi indirmemesi ve FED'in hızlı bir faiz artışına gitmeyeceğinin anlaşılmasıyla yeniden 2.60'ın altına indi. Ancak dolarda yine de geçen yılsonuna göre belirgin bir artış var.

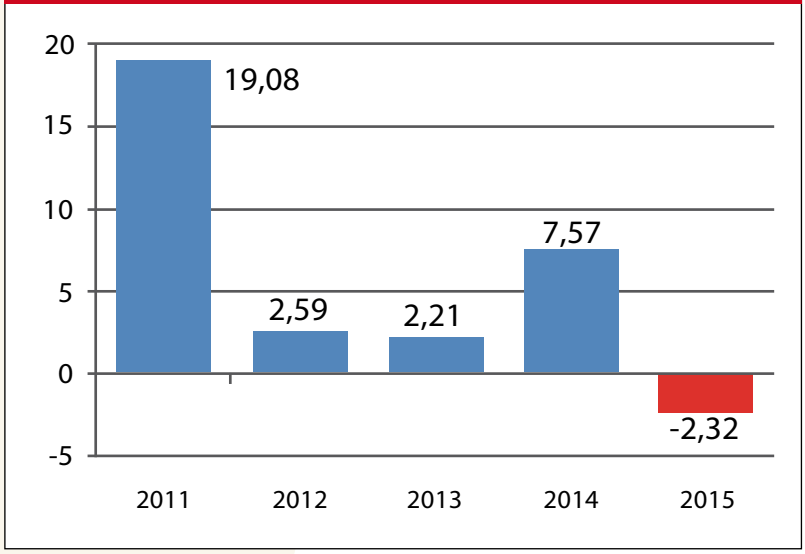
Geçen yıl ocak ayında 19.3 milyar dolar olan ithalat, bu yıl 16.6 milyara indi. Bu gerileme ağırlıkla enerji faturasındaki hafiflemeden kaynaklandı. Ancak, kur artışıyla tırmanışa geçeceği ileri sürülen ihracatta da çok az da olsa düşüş yaşandı. İhracat, 12.4 milyar dolardan 12.3 milyar dolara geriledi.

Yeni yılın belki de en olumsuz göstergesi sanayi üretimindeki düşüş oldu. Sanayi üretimi yıla çok kötü bir başlangıç yaptı. TÜİK'in 2010 bazlı yeni serisine göre ocak ayları itibarıyla bir önceki yıla kıyasla ilk kez gerileme yaşandı. Herhangi bir arındırma işlemine tabi tutulmamış endekse göre, ocak ayındaki sanayi üretimi geçen yılın aynı ayındaki üretimin % 2,3 altında kaldı.

Biraz önce de belirttik, %2,3 herhangi bir arındırma işlemine konu olmayan endeksle bulunan oran. Ancak, arındırılmış endekslerin ortaya koyduğu tablo da parlak değil. Takvim etkisinden arındırılmış endekse göre ocak ayındaki sanayi üretimi geçen yılın %2,2 altında kaldı. Üretim, takvim ve mevsim etkisinden arındırılmış endekse göre ise ocak ayında aralık ayına göre %1,4 azaldı.

Sanayi üretiminin GSYH'nın yaklaşık dörtte birini oluşturduğu dikkate alınırsa, bu oranlar gerçekten can sıkıcı.

Ocak aylarındaki sanayi üretimi nasıl değişti? (%)



BİR BAKIŞTA ÜÇ YILIN EKONOMİK GÖSTERGELERİ

		Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Tem.	Ağus.	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
TÜFE (% değ.)	2013	1.65	0.30	0.66	0.42	0.15	0.76	0.31	-0.10	0.77	1.80	0.01	0.46
	2014	1.98	0.43	1.13	1.34	0.40	0.31	0.45	0.09	0.14	1.90	0.18	-0.44
	2015	1.10	0.71										
Yİ-ÜFE (Aylık) (% değ.)	2013	-0.18	-0.13	0.81	-0.51	1.00	1.46	0.99	0.04	0.88	0.69	0.62	1.11
	2014	3.32	1.38	0.74	0.09	-0.52	0.06	0.73	0.42	0.85	0.92	-0.97	-0.76
	2015	0.33	1.20										
İhracat (Aylık) (milyon $)	2013	11,482	12,386	13,122	12,468	13,277	12,400	13,060	11,118	13,060	12,054	14,201	13,175
	2014	12,400	13,054	14,681	13,372	13,683	12,882	13,346	11,389	13,586	12,894	13,074	13,282
	2015	12,331											
İthalat (Aylık) (milyon $)	2013	18,803	19,395	20,559	22,825	23,245	21,013	22,966	18,198	20,621	19,483	21,414	23,139
	2014	19,286	18,240	19,932	20,659	20,875	20,793	19,941	19,498	20,596	19,185	21,385	21,794
	2015	16,636											
Cari denge (milyon $)	2013	-5,773	-5,052	-5,615	-8,097	-7,586	-4,762	-6,247	-2,386	-3,359	-3,250	-4,182	-8,349
	2014	-4,982	-3,341	-3,347	-4,894	-3,615	-4,134	-2,310	-2,144	-2,290	-2,243	-5,741	-6,805
	2015	-2,002											
İç borç stoku (milyar ₺)	2013	389.0	390.9	392.8	393.6	395.2	395.8	401.0	404.4	407.9	406.9	405.4	403.0
	2014	406.3	407.1	409.0	409.4	412.4	408.4	408.2	407.4	408.2	411.1	413.6	414.6
	2015	416.9											
Sabit faizli iç borçlanmanın ortalama maliyeti (%)	2013	6.46	6.17	6.47	6.56	5.69	8.37	9.03	9.27	9.79	8.51	8.86	9.23
	2014	10.81	10.87	11.07	10.43	9.17	8.67	8.57	9.24	9.35	9.82	8.28	8.81
	2015	7.83											
Bütçe geliri (Aylık) (milyon ₺)	2013	36,872	32,500	24,768	30,488	34,901	31,404	37,086	31,905	30,122	30,018	36,918	32,699
	2014	37,908	34,424	31,968	34,069	37,555	34,557	34,699	37,985	30,339	34,175	39,219	38,860
	2015	40,109	40,153										
Bütçe gideri (Aylık) (milyon ₺)	2013	30,933	33,948	30,157	29,893	30,337	32,603	36,774	35,050	34,847	33,188	30,496	50,001
	2014	36,001	32,756	37,060	36,789	36,080	35,170	39,990	32,038	39,550	37,185	35,618	50,187
	2015	36,342	42,511										
Reel kur end. (TÜFE'ye göre) (2003=100)	2013	120.31	119.51	120.04	121.13	119.55	115.03	114.34	111.55	108.45	110.03	109.15	106.70
	2014	101.50	101.95	102.05	107.55	109.89	109.42	109.68	109.21	109.38	110.61	114.16	113.14
	2015	116.85	113.22										
Aylık Ort. $ (₺)	2013	1.7639	1.7699	1.8072	1.7965	1.8228	1.8945	1.9305	1.9547	2.0171	1.9903	2.0217	2.0578
	2014	2.2168	2.2128	2.2178	2.1275	2.0908	2.1157	2.1187	2.1583	2.2036	2.2583	2.2336	2.2877
	2015	2.3283	2.4552										
Aylık Ort.Euro (₺)	2013	2.3414	2.3689	2.3448	2.3355	2.3666	2.4987	2.5240	2.6018	2.6902	2.7132	2.7291	2.8180
	2014	3.0215	3.0194	3.0658	2.9382	2.8745	2.8758	2.8764	2.8769	2.8501	2.8642	2.7872	2.8217
	2015	2.7162	2.7899										
Mevduat (Milyar ₺)	2013	470.2	475.0	487.2	489.1	501.9	511.2	515.8	513.1	529.9	525.6	528.1	556.2
	2014	541.0	537.1	535.3	538.3	539.5	569.3	584.1	563.8	585.3	568.6	573.2	617.2
	2015	607.8	621.4										
DTH (Milyar $)	2013	116.3	112.1	111.7	114.8	111.8	108.9	113.7	118.8	122.1	125.2	126.7	127.2
	2014	128.1	134.4	139.9	140.6	139.2	134.5	136.2	138.6	136.8	141.8	141.3	132.8
	2015	128.9	131.5										
Kredi (Milyar ₺)	2013	668.3	688.3	704.5	718.3	757.8	783.7	790.3	821.9	837.7	837.4	860.3	890.4
	2014	917.3	918.1	921.4	918.5	931.7	953.8	967.1	980.8	1,009.2	1,015.5	1,031.1	1,062.5
	2015	1,081.2	1,108.6										
Tük.kredileri (Milyar ₺)	2013	188.2	192.5	197.2	200.9	207.6	213.6	218.1	222.3	225.8	227.7	232.1	236.0
	2014	238.5	238.8	240.4	241.7	245.3	248.6	250.8	253.9	258.0	260.2	263.1	267.4
	2015	270.4	273.4										
Kredi kartları (Milyar ₺)	2013	76.9	77.2	77.9	80.9	83.1	84.5	84.5	87.6	89.7	89.5	90.3	90.8
	2014	92.7	89.4	87.2	85.4	84.7	84.5	83.7	82.8	83.7	83.5	82.7	82.8
	2015	84.2	83.2										
San.ür.ende.değ. (%) (Arındırılmamış endekse göre)	2013	2.2	1.4	0.2	4.7	1.9	3.0	5.9	-1.3	6.5	-0.5	4.7	6.9
	2014	7.6	5.1	4.5	4.9	1.8	1.6	-4.5	12.7	4.5	4.5	-1.2	4.6
	2015	-2.3											
San.ür.ende.değ. (%) (Arındırılmış endekse göre)	2013	2.0	4.5	2.2	2.7	0.2	5.0	3.9	0.7	6.5	1.5	4.7	7.0
	2014	7.6	5.1	4.5	5.0	3.6	1.6	3.8	5.3	2.5	2.4	0.7	2.6
	2015	-2.2											
Protestolu senet (Milyon ₺)	2013	729.0	534.1	543.0	568.1	636.2	592.9	710.1	590.9	649.0	646.0	643.3	651.6
	2014	756.5	535.8	558.1	578.8	581.9	588.2	601.8	989.8	708.7	860.9	684.8	775.7
	2015	794.7	712.8										
Dış borç öde. (Milyon $)	2013	2,810	1,008	997	644	957	498	666	337	846	696	579	640
	2014	2,478	2,145	1,154	631	609	567	620	499	1,136	784	502	665
	2015	923	525										

GSYH (% değişim)

	2014	2013	2012	2011
Birinci çeyrek	4.8	3.1	3.1	12.4
İkinci çeyrek	2.2	4.6	2.7	9.3
Üçüncü çeyrek	1.7	4.2	1.5	8.7
Dördüncü çeyrek		4.5	1.3	5.3
Yıllık		4.1	2.1	8.8

Fiyatlar (% değişim)

TÜFE	2015	2014
.Şubat	0.71	0.43
.İki aylık	1.82	2.41
.Yıllık	7.55	7.89
.Yıllık ortalama	8.77	7.60

Yİ-ÜFE	2015	2014
.Şubat	1.20	1.38
.İki aylık	1.53	4.75
.Yıllık	3.10	12.40
.Yıllık ortalama	8.79	6.11

Dış Ticaret (Milyon $)

	2015	2014	Değ.(%)
Ocak			
. İhracat	12,331	12,400	-0.56
. İthalat	16,636	19,286	-13.74
. Açık	-4,305	-6,886	-37.48
.İhracat/ithalat (%)	74.1	64.3	
Yıllık (Ocak itibariyle)			
. İhracat	157,574	152,721	3.18
. İthalat	239,534	252,144	-5.00
. Açık	-81,960	-99,423	-17.56
.İhracat/ithalat (%)	65.8	60.6	

Repo Hacmi (Bin ₺)

	13/13/2015	13/03/2014	Değ. (%)
. Müşterilerle yapılan	3,701,144	3,750,286	-1.31
. Mali kuruluşlar arasında yapılan	32,507,943	26,014,745	24.96

Merkezi Yönetim Bütçesi (Milyon ₺) (Ocak-Şubat)

	2015	2014	Değ.(%)
. Gelir	80,263	72,332	10.96
. Harcama	78,853	68,757	14.68
. Denge	1,410	3,575	-60.56
. Faiz dışı denge	13,313	11,916	11.72

Cari İşlemler Dengesi (Milyon $) (Ocak)

	2015	2014	Fark	Değ.(%)
CARİ İŞLEMLER DENGESİ	-2,002	-4,982	-2,980	-59.8
Döviz geliri	16,703	16,482	221	1.3
. İhracat	13,487	13,426	61	0.5
. Turizm	1,424	1,275	149	11.7
. Faiz	114	122	-8	-6.6
. Diğer	1,678	1,659	19	1.1
Döviz gideri	-18,705	-21,464	-2,759	-12.9
. İthalat	-16,068	-18,668	-2,600	-13.9
. Turizm	-434	-369	65	17.6
. Faiz	-339	-341	-2	-0.6
. Diğer	-1,864	-2,086	-222	-10.6
Ocak itibariyle yıllık	-42,866	-63,867	-21,001	-32.9

Yurtiçindekilerin toplam ₺ mevduatı (Bin ₺)

	13/03/2015	14/03/2014	Değ. (%)
TOPLAM	616,866,589	538,114,404	14.63
. Vadesiz	110,986,851	95,201,274	16.58
. Vadeli	505,879,738	442,913,130	14.22

Merkez Bankası Döviz Rezervi (Milyon $)

	13/03/2015	14/03/2014	Değişim (%)
TOPLAM	125,795	127,942	-1.68
.Döviz rezervi	105,962	107,069	-1.03
.Altın	19,833	20,873	-4.98

Yurtiçi Yerleşiklere Ait DTH (Milyon $)

	13/03/2015	14/03/2014	Değ. (%)
TOPLAM	129,747	135,760	-4.43
. ABD Doları	77,707	75,850	2.45
. Euro (Dolar karşılığı)	46,072	51,765	-11.00
.Diğer dövizler (Dolar karşılığı)	2,451	2,400	2.13
.Kıymetli Mad. Dep. Hes. (Dolar karşılığı)	3,517	5,745	-38.78

Reel Kur Endeksi (2003=100) (TÜFE'ye göre)

Şubat 08	130.01	Şubat 12	115.66
Şubat 09	112.68	Şubat 13	119.51
Şubat 10	123.96	Şubat 14	101.95
Şubat 11	117.10	Şubat 15	113.22

Mevduatın Vade Dağılımı (Bin ₺)

	06/03/2015	07/03/2015	Değ. (%)
a- ₺ mevduat	631,225,936	543,596,313	16.12
. Vadesiz ve yedi gün ihbarlı	105,707,129	86,568,966	22.11
. Bir ay vadeli	106,226,227	76,068,717	39.65
. Üç ay vadeli	364,713,856	336,945,658	8.24
. Altı ay vadeli	24,875,646	22,712,921	9.52
. Bir yıl vadeli ve daha uzun vadeli	29,703,078	21,300,051	39.45
b-Yabancı para mevduat	405,674,215	358,362,304	13.20
. Vadesiz ve yedi gün ihbarlı	73,232,821	67,551,893	8.41
. Bir ay vadeli	60,029,575	50,875,802	17.99
. Üç ay vadeli	213,315,508	180,296,236	18.31
. Altı ay vadeli	20,126,171	20,356,886	-1.13
. Bir yıl vadeli ve daha uzun vadeli	38,970,140	39,281,487	-0.79

Tüketici Kredileri ve Kredi Kartları (Bin ₺)

	13/03/2015	14/03/2014	Değ.(%)
Tüketici Kredileri ve Kredi Kartları	358,227,580	327,364,262	9.43
. Tüketici kredileri	275,898,661	239,875,958	15.02
Konut	118,643,366	102,678,945	15.55
Taşıt	5,858,601	7,540,326	-22.30
Diğer	151,396,694	129,656,687	16.77
.Kredi kartları	82,328,919	87,488,304	-5.90
Tasfiye olunacak			
. Tüketici kredileri	7,437,632	5,140,349	44.69
. Kredi kartları	6,022,878	5,247,039	14.79

Mevduat Bankaları Kredileri (Bin ₺)

	13/03/2015	14/03/2014	Değ. (%)
TOPLAM	1,122,303,712	921,041,392	21.85
Yurtiçi krediler	1,112,906,243	916,563,633	21.42
.₺ krediler	810,609,372	682,127,793	18.84
.Yabancı para krediler	302,296,871	234,435,840	28.95
Yurtdışı krediler	9,397,469	4,477,759	109.87

Yatırım Teşvikleri Belgeleri (Milyon ₺) (Ocak)

	2015	2014	Değ.(%)
.Enerji	23,723	530	4378.87
.Hizmetler	2,025	3,305	-38.73
.İmalat	1,062	1,817	-41.55
.Madencilik	26	203	-87.30
Tarım	44	68	-35.89
Toplam	26,880	5,923	353.85

Şirket Kuruluşları (Ocak-Şubat)

	2015	2014	Değ.(%)
. Kurulan	11,800	10,478	12.62
. Kapanan	3,441	3,663	-6.06

En Yüksek Faiz Oranları (18 Mart 2015 itibarıyla)

₺ mevduata uygulanan faiz (%)		ABD Doları mevduata uygulanan faiz (%)		Euro mevduata uygulanan faiz (%)	
. Bir aya kadar vadeli	3,00 -20,00	. Bir aya kadar vadeli	0,25 -10,00	. Bir aya kadar vadeli	0,25 -10,00
. Üç aya kadar vadeli	4,00 -20,00	. Üç aya kadar vadeli	0,25 -10,00	. Üç aya kadar vadeli	0,25 -10,00
. Altı aya kadar vadeli	4,00 -20,00	. Altı aya kadar vadeli	0,25 -10,00	. Altı aya kadar vadeli	0,25 -10,00
. Bir yıla kadar vadeli	4,00 -20,00	. Bir yıla kadar vadeli	0,25 -10,00	. Bir yıla kadar vadeli	0,25 -10,00

İç Borç Stoku (Milyar ₺)

	2015	2014	Değ.(%)
.Ocak	416.9	406.3	2.61

Para Arzı (Bin ₺)

	13/03/2015	14/03/2014	Değ. (%)
M1	257,087,705	225,826,256	13.84
DOLAŞIMDAKİ PARA	81,947,894	69,435,781	18.02
Dolaşıma Çıkan Banknot + Madeni Para	93,939,567	80,619,667	16.52
Banka Kasaları (-)	11,991,673	11,183,886	7.22
VADESİZ MEVDUAT (₺)	106,066,164	91,672,305	15.70
Mevduat Bankaları	97,420,022	84,143,564	15.78
Katılım Bankaları	8,628,314	7,515,945	14.80
TCMB	17,828	12,796	39.32
VADESİZ MEVDUAT (YP)	69,073,647	64,718,170	6.73
Mevduat Bankaları	63,445,259	59,415,518	6.78
Katılım Bankaları	5,621,322	5,293,348	6.20
TCMB	7,066	9,304	-24.05
M2	1,059,960,888	938,869,992	12.90
VADELİ MEVDUAT (₺)	514,244,811	453,695,458	13.35
Mevduat Bankaları	483,858,320	425,762,349	13.65
Katılım Bankaları	30,386,491	27,933,109	8.78
TCMB	-	-	
VADELİ MEVDUAT (YP)	288,628,372	259,348,278	11.29
Mevduat Bankaları	270,731,367	242,016,233	11.86
Katılım Bankaları	17,897,005	17,332,045	3.26
TCMB	-	-	
M3	1,107,269,363	981,907,208	12.77
REPO	8,610,340	8,831,517	-2.50
PARA PİYASASI FONLARI (B TİPİ LİKİT FONLAR)	13,369,801	11,132,923	20.09
İHRAÇ EDİLEN MENKUL DEĞERLER	25,328,334	23,072,776	9.78

Tüketici Güven Endeksi

	Şubat 15	Ocak 15	Değ.(%)
TÜKETİCİ GÜVEN ENDEKSİ(*)	68.06	67.71	0.5
.Hanenin maddi durum beklentisi	86.75	87.84	-1.2
.Genel ekonomik durum beklentisi	90.87	91.49	-0.7
.İşsiz sayısı beklentisi (**)	60.64	67.81	-10.6
.Tasarruf etme ihtimali	25.00	23.69	5.5

(*)Beklentiler gelecek 12 aylık dönem için sorgulanıyor.
(**)Söz konusu endeksin artması, işsiz sayısı beklentisinde azalışı, azalması ise işsiz sayısı beklentisinde artışı gösteriyor.

Sanayi Üretimi Değişimi (%)

	Ocak 2015	Ocak 2014
.Arındırılmamış endekse göre (yıllık)	-2.3	7.6
.Takvim etkisinden arındırılmış endekse göre (yıllık)	-2.2	7.6
.Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış endekse göre (bir önceki aya göre)	-1.4	2.3

Dış Borç Anapara ve Faiz Ödemesi (Milyon $) (Ocak-Şubat)

	2015	2014	Değ.(%)
Toplam	1,447	4,623	-68.70
. Kamu	1,385	4,568	-69.68
. Merkez Bankası	62	55	12.73
. IMF'ye ödemeler	0	859	

Turist Sayısı

	2015	2014	Değ.(%)
Ocak	1,250,941	1,146,815	9.08

İnşaat Ruhsatı ve Yapı Kullanma İzin Belgesi

Daire sayısı (Yıllık)	2014	2013	Değ.(%)
. Ruhsat	1,014,678	837,282	21.19
. Yapı kullanma izin belgesi	766,527	721,501	6.24

İmalat Sanayi Kapasite Kullanım Oranı (%)

	2015	2014
.Şubat	72.8	73.3

Protestolu Senetler (Ocak-Şubat)

	2015	2014	Değ.(%)
. Adet	158,128	164,371	-3.80
. Tutar (Bin ₺)	1,507,129	1,291,321	16.71

İşsizlik Verileri (Bin Kişi-Aralık 2014 itibarıyla)

	Toplam	Erkek	Kadın
.15 ve daha yukarı yaşta nüfus (Bin kişi)	57,401	28,348	29,053
.İşgücü (Bin kişi)	28,787	20,082	8,705
… İstihdam (Bin kişi)	25,642	18,030	7,612
… İşsiz (Bin kişi)	3,145	2,052	1,093
.İşsizlik oranı (%)	10.9	10.2	12.6
.Tarım dışı işsizlik oranı (%)	12.9	11.5	16.7
.Genç nüfusta (15-24 yaş) işsizlik oranı (%)	20.2	18.9	22.6

DIŞ BORÇ STOKU (Milyon $)

	2014 3. Ç.	2014 2. Ç.	2014 1. Ç.	2013	2012
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	396,800	401,981	388,280	389,540	339,041
Kısa vadeli	131,863	131,771	125,809	130,489	100,226
Uzun vadeli	264,937	270,210	262,471	259,051	238,815
Kamu sektörü (toplam)	118,639	119,437	117,125	115,863	103,983
Kısa vadeli	18,934	18,159	17,843	17,605	11,040
Uzun vadeli	99,705	101,278	99,282	98,258	92,943
TCMB (toplam)	2,944	4,289	4,862	5,234	7,088
Kısa vadeli	417	661	762	833	1,036
Uzun vadeli	2,527	3,628	4,100	4,401	6,052
Özel sektör (toplam)	275,218	278,255	266,293	268,443	227,971
Kısa vadeli	112,512	112,951	107,204	112,051	88,150
Uzun vadeli	162,706	165,304	159,089	156,392	139,821
ÖNCEKİ DÖNEME GÖRE FARK (Milyon Dolar)					
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	-5,181	13,701	-1,260	50,498	35,140
Kısa vadeli	92	5,962	-4,680	30,263	18,630
Uzun vadeli	-5,273	7,739	3,420	20,235	16,510
Kamu sektörü (toplam)	-798	2,312	1,262	11,880	9,745
Kısa vadeli	775	316	238	6,565	4,027
Uzun vadeli	-1,573	1,996	1,024	5,315	5,718
TCMB (toplam)	-1,345	-573	-372	-1,854	-2,246
Kısa vadeli	-244	-101	-71	-203	-203
Uzun vadeli	-1,101	-472	-301	-1,651	-2,043
Özel sektör (toplam)	-3,037	11,962	-2,150	40,472	27,641
Kısa vadeli	-439	5,747	-4,847	23,901	14,806
Uzun vadeli	-2,598	6,215	2,697	16,571	12,835
ÖNCEKİ DÖNEME GÖRE DEĞİŞİM (Yüzde)					
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	-1.3	3.5	-0.3	14.9	11.6
Kısa vadeli	0.1	4.7	-3.6	30.2	22.8
Uzun vadeli	-2.0	2.9	1.3	8.5	7.4
Kamu sektörü (toplam)	-0.7	2.0	1.1	11.4	10.3
Kısa vadeli	4.3	1.8	1.4	59.5	57.4
Uzun vadeli	-1.6	2.0	1.0	5.7	6.6
TCMB (toplam)	-31.4	-11.8	-7.1	-26.2	-24.1
Kısa vadeli	-36.9	-13.3	-8.5	-19.6	-16.4
Uzun vadeli	-30.4	-11.5	-6.8	-27.3	-25.2
Özel sektör (toplam)	-1.1	4.5	-0.8	17.8	13.8
Kısa vadeli	-0.4	5.4	-4.3	27.1	20.2
Uzun vadeli	-1.6	3.9	1.7	11.9	10.1


Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
TÜRKİYE'DEN İŞBİRLİĞİ TEKLİFLERİ
BUSINESS OPPORTUNITIES FROM TURKEY
Türk ihraç ürünleri ve firma tekliflerinin;
Dış pazarlardaki alıcı firmalara duyurulması
Tekliflerden hazırlanan aylık İngilizce bültenin 2700 ekonomi ve ticaret bölgesine e-posta ile gönderilmesi,
Online sorgulanabilmesi
Takip Edilebilmesi
Announcing Turkish export products and offers
Online monitoring
Online search
Sending monthly bulletins including offers to 2700 economy and trade points abroad by e-mail.
http://boft.tobb.org.tr
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey
Dış Ekonomik İlişkiler Dairesi - Foreign Economic Relations Department



DÜNYADAN İŞ TEKLİFLERİ

İşbirliği Teklifleri Bülteni 120

İşbirliği Teklifleri Bülteni'nde, çeşitli ülkelerdeki firma ve kuruluşlardan TOBB'a gönderilen ticari, mali ve teknik işbirliği teklifleri duyurulmaktadır. Bu bilgilere **www.tobb.org.tr** adresinden de ulaşabilmektedir.

Burada yer alan işbirliği teklifleri, kaynak belirtilmesi koşuluyla yayımlanabilir. Duyurusu yapılan yabancı firmalarla temaslar ve müzakereler konusunda TOBB'un herhangi bir aracılık, tercüme veya danışmanlık hizmeti bulunmamaktadır. Bültende yer alan bilgilerin doğruluğu ve güncelliği konusunda TOBB'un herhangi bir sorumluluğu bulunmamaktadır. TOBB, tekliflerin içeriğinden, size değişikliğe uğrayarak ya da geç ulaşmasından sorumlu tutulamaz.

Öte yandan, siz de mal ve hizmet alışverişine yönelik ticari, ortak yatırım ve finansmana yönelik mali ve teknoloji alışverişine yönelik teknik nitelikteki teklif ya da taleplerinizin İngilizce olarak yurtdışındaki ekonomi ve ticaret çevrelerine iletilmesini istiyorsanız, lütfen **http://boft.tobb.org.tr** adresine bağlanınız.

Adres: Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği - Dış Ticaret Müdürlüğü
TOBB İkiz Kuleleri, Eskişehir Yolu 9. Km (Bilkent Kavşağı) 06530 - ANKARA
Tel: 0 (312) 218 22 29 **Faks:** 0 (312) 218 22 09 **e-posta:** meltem.gursel@tobb.org.tr

İŞBİRLİĞİ TEKLİFLERİ

Yurtdışından İşbirliği Teklifleri



Tarım, bahçıvanlık, avcılık ve ilgili ürünler

RUSYA

201400342

FİRMA ADI: AgroFoodService

140000, RF, Moscow region, city of Lubertsy, Krasnaya street, 1 INN: 5027080531 KPP: 502701001

TEL: +7 (985) 7697048

e-posta: agrofudservis@mail.ru

Yetkili Kişi: Alexey Chekurov

Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği'nden Birliğimize gönderilen bir yazıda, Buğday üreticisi olan firmanın Türkiye ile işbirliği yapmak istediği bildirilmiştir. Temsilcilik yazısında, ilgilenenlerin kendilerine de başvurabilecekleri belirtilmektedir.

Metal cevherleri

PERU

201400353

FİRMA ADI: GERENTE COMERCIAL CORPORACION FABAROC

Jr. Arequipa 310-202 STA. Patricia II Etapa La Molina Lima/PERU

TEL: +51 (1) 654 59 16

e-posta: ac_wizard@hotmail.com

Yetkili Kişi: BAHADIR CERI

Danışmanlık hizmeti veren bir Türk vatandaşımız, maden ve enerji sektörü ile ilgili yatırım yapmak isteyen Türk firma, iş adamları ve girişimcilere yönelik çok çeşitli proje ve yatırım olanakları sunmakta olup firmalar için pazar araştırması, oryantasyon ve proje danışmanlığı üstlenebileceklerini bildiriyor.

TUNUS

201400347

FİRMA ADI: NEWEST TECHNOLOGY TEST

Terre boudan cité okba Kairouan 3129

TEL: +216 (77) 285 200

FAKS:+216 (77) 281 330

e-posta: ntt.louhichinaoufel@topnet.tn

Yetkili Kişi: LOUHICHI

Firma alüminyum, bakır, pirinç, pom plastik ve dijital freze satmak istediğini bildiriyor.

Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

Madencilik, taş ocağı işletme ve diğer ilgili ürünler

KARADAĞ

201400336

FİRMA ADI: Premia DOO

TEL: +382 (69) 310000

e-posta: mrvaljevicd@t-com.me

Yetkili Kişi: Bay Danilo Mrvaljeviç

T.C. Podgoritsa Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği'nden alınan bir yazıda, Karadağ'ın Kotor Beldesinde lüks daireler yapıp-satan 'Premia' DOO şirketinin yeni projesi için Türkiye'den



5000 m2'lik traverten taşı (GTİP numarası: 6802910090) satın almak istediği bildirilmektedir.
Gıda maddeleri ve içecekler

ARJANTİN
201400329
FİRMA ADI: Mamuschka SRL
TEL: +54 (294) 442 3294
e-posta: matiascarzalo@mamuschka.com
Yetkili Kişi: Mr. Juan Carlos Carzalo, Matías Carzalo
Firma, fındık, antep fıstığı gibi ürünler ithal etmek istediğini bildiriyor. Söz konusu talep Birliğimize T.C. Buenos Aires Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliğimiz vasıtasıyla iletilmiştir.

201400330
FİRMA ADI: Bavosi Alimentos Alsina 418/20 (1702) Ciudad de Buenos Aires, Argentina
TEL: +54 (11) 4653 5911
e-posta: mbavosi@bavosi.com.ar
Yetkili Kişi: Mr. Matías J. Bavosi
Firma, kuru kayısı, kuru incir, hurma, fındık ve kebere ithal etmek istediğini bildiriyor. Söz konusu talep Birliğimize T.C. Buenos Aires Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliğimiz vasıtasıyla iletilmiştir.

HİNDİSTAN
201400328
FİRMA ADI: SRS ENTERPRISES
UNIT No 1, PLOT No. AH-1 WALBHAT ROAD GOREGAON (E) MAH MUMBAI India
TEL: +91 (981) 9312887
e-posta: srsdenterprises@gmail.com
Yetkili Kişi: SANJAY PAGARIA
Firma, soğuk sıkılarak elde edilen fındık yağı ve fındık satmak istediğini bildiriyor.

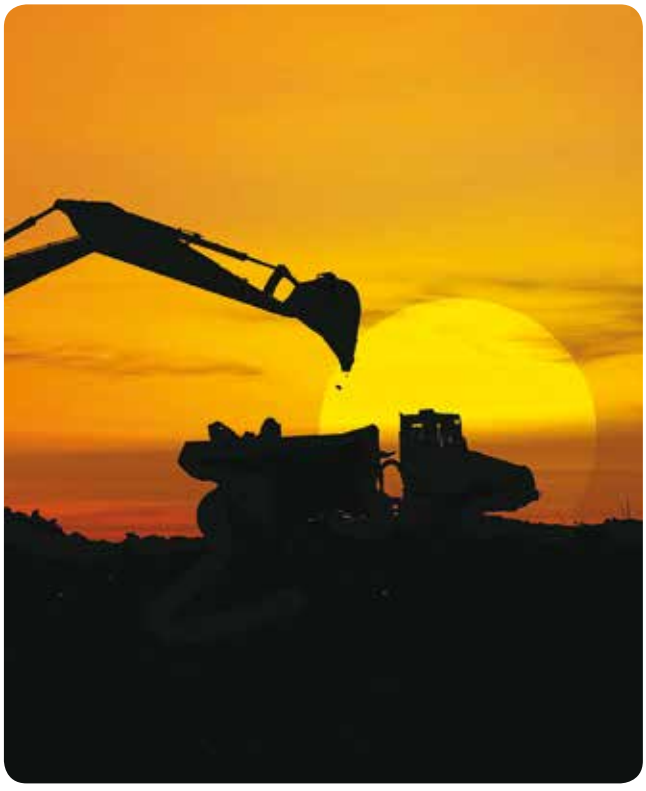
PERU
201400351
FİRMA ADI: GERENTE COMERCIAL CORPORACION FABAROC
Jr. Arequipa 310-202 STA. Patricia II Etapa La Molina Lima/PERU
TEL: +51 (1) 654 59 16
e-posta: ac_wizard@hotmail.com
Yetkili Kişi: BAHADIR CERI
Danışmanlık hizmeti veren bir Türk vatandaşımız, kinua , maca , kiwicha , chia, gibi tahıl bazlı ürünlerin yanında, kahve, kakao, avakado, mango , kuşkonmaz, muz ve birçok tropik meyve ile yakon, yuca ve tatlı patates, gibi çok çeşitli sebzeler, mısır, kuru gıda, bakliyat , mor mısır suyu konsantresi ve çeşitli türlerde bitmiş gıda maddeleri ile deniz ürünleri (konserveler , dondurulmuş ürünler , balık yağı ve unu) ve Peru'nun içimi kolay, yerel bir içkisi olan ve saf damıtılmış üzümden elde edilen Pisco'nun satışı için Türk firmalarla temas kurmak istiyor.

Tekstil ve tekstil malzemeleri
ROMANYA
201400359
FİRMA ADI: NATURA CONSTRUCT SRL
TEL: +40 (72) 3232474
e-posta: naturasrl2014@gmail.com
Yetkili Kişi: MURAT SEVIGEN
Romanya'nın Bükreş iline bağlı Afumat ilçesinde bulunan firma, bu bölgede kiralık işyerlerinin olduğundan bahisle, Türkiye'den tekstil imalatçıları, ayakkabı imalatçıları ve otomotiv sektöründe bulunan iş adamları ile görüşüp küçük bir sanayi bölgesi yapmak istediklerini bildiriyor.

TUNUS
201400350
FİRMA ADI: AA INDUSTRIES
TEL: +216 (71) 963 009
FAKS:+216 (71) 963 034
e-posta: emna.sellami@aai-wipy.com
Yetkili Kişi: Emna SELLAMI
Firma dokusuz kumaş satmak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

201400362
FİRMA ADI: MEDITERRANEAN INDUSTRIAL GROUP
TEL: +216 (74) 831 666
FAKS:+216 (74) 831 655
e-posta: foued.benamor@mig.com.tn
Yetkili Kişi: Foued BEN AMOR
Firma, TIR çadırı/brandası satın almak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

Elbise ve ayakkabı
KARADAĞ
201400331
FİRMA ADI: Zoran Zlokovi'
TEL: +382 (31) 680 026
FAKS:+382 (31) 680 025
e-posta: z.zlokovic@asybijela.com
Yetkili Kişi: Bay Zoran Zlokovi'
Karadağ'da yeni açılacak bir





mağaza için bayan, erkek ve çocuk kıyafetleri satın alınacağı bildirilmektedir. Söz konusu teklif, T.C. Podgorica Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla Birliğimize gönderilmiştir.

LİTVANYA
201400368
FİRMA ADI: URPEJA
Gedimino pr. 31, LT-01104, Vilnius, LITHUANIA
TEL: +370 (686) 64034
Yetkili Kişi: Aleksandras Avdejevas /Store Owner / Director
Firma, Türkiye'deki firmaların hazır giyim ürünlerini franchise (isim hakkı) sistemiyle Litvanya'da satmak istediklerini bildiriyor. 15 yıldır bu alanda faaliyet gösteren firma, bayan bluz, süveter, pantolon, etek, elbise, ceket gibi klasik, seçkin, resmi tarzlarda kıyafetleri tercih ettiğini aynı zamanda Litvanya'da mağaza açmak isteyen Türk firmalara yardımcı olabileceklerini de bildiriyor.

ROMANYA
201400358
FİRMA ADI: NATURA CONSTRUCT SRL
TEL: +40 (72) 3232474
e-posta: naturasrl2014@gmail.com
Yetkili Kişi: MURAT SEVIGEN
Romanya'nın Bükreş iline bağlı Afumat ilçesinde bulunan firma, bu bölgede kiralık işyerlerinin olduğundan bahisle, Türkiye'den tekstil imalatçıları, ayakkabı imalatçıları ve otomotiv sektöründe bulunan iş adamları ile görüşüp küçük bir sanayi bölgesi yapmak istediklerini bildiriyor.

Petrol ürünleri ve yakıtlar
TUNUS
201400364
FİRMA ADI: Société SUD LUBRIFIANT
Cité UV 4 bloc 64 menzah 6 Tunis
TEL: +216 (53) 078 844
e-posta: soussiatarek@gmail.com
Yetkili Kişi: Tarek SOUSSIA
Firma, geri dönüştürülmüş madeni yağ alımı satın almak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

Kimyasal maddeler, kimyasal ürünler ve yapay elyaflar
ÇİN
201400332
FİRMA ADI: TianYi International Co.Ltd.
R3101, East Tower, The Ninth Zhongshan No.2 Xinglin Street, ZhongShan District, Dalian, China
TEL: +86 (411) 8255 6619
FAKS:+86 (411) 8256 0488
Yetkili Kişi: Wei Zhang (Ocean)
T.C. Hong Kong Başkonsolosluğu Ticaret Ataşeliğinden alınan bir yazıda, bir firmanın özellikle Amonyum Perklorat ürünleri için kullanılan, Perklorat kesme ağzı (perchlorate cutting adge) teknolojisi sağladığını belirterek, ülkemizdeki amonyak perklorat imalatçılarının fabrikalarında iyileştirme ve yenileme hizmeti sunmaya hazır oldukları belirtilmekte ve ilgilenen firmalar ile iletişime geçmeyi talep ettikleri bildirilmektedir.

YEMEN
201400355
FİRMA ADI: AL-MOHDAR COMMERCIAL GROUP LTD.
Hodeidah, Yemen
TEL: +967 (3) 200794
FAKS:+967 (3) 226795
e-posta: almohdar62@hotmail.com
Yetkili Kişi: Ahmed Hussein almohdar/general manager
Yemen'de büyük bir ilaç ve farmasötik mamuller ithalatçısı olan firma Almanya'da beraber üretim yapmak üzere Türk firmalarla işbirliği yapmak istediklerini bildiriyor.

Kauçuk, plastik ve pelikülfilm ürünler

TUNUS

201400348

FİRMA ADI: NEWEST TECHNOLOGY TEST
Terre boudan cité okba
Kairouan 3129
TEL: +216 (77) 285 200
FAKS:+216 (77) 281 330
e-posta: ntt.louhichinaoufel@topnet.tn
Yetkili Kişi: LOUHICHI
Firma alüminyum, bakır, pirinç, pom plastik ve dijital freze satmak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

Ana metaller ve ilgili ürünler

KENYA

201400365

FİRMA ADI: KISIMA MINERALS
Macalder Lane Migori City - KENYA
TEL: +254 (717) 967323
e-posta: sales@kisimaminerals.com
Kongo'da bazı yerel maden firmaların temsilciliğini yapan Kenya'lı firma, elmas ve altın tozu satmak istediklerini bildiriyor. Firma bu alanda faaliyet gösteren ve ürünlerini Türkiye'de satabilecek satış temsilcileri, acente, broker ve kuruluşlarla bağlantı kurmak istediklerini bildiriyor.

TATARiSTAN

201400333

FİRMA ADI: MAGNOLIA
423808, Republic of Tatarstan
Naberezhnye Chelny, p/o box 50 Academician Rubanenko Boulevard, h. 12, p. 2.
TEL: +7 ((800) 100-29-12
FAKS:+7 ((855) 53-43-20
e-posta: office@magnol.ru
Alüminyum pres döküm, sert döküm ve kum döküm alanında faaliyet gösteren ve enerji tasarruflu LED ampul üreticisi olan MAGNOLIA adlı firmanın ürünlerini ülkemize de satmak istediği bildirilmiştir. Söz



konusu teklif Birliğimize, Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği aracılığıyla iletilmiş olup, ilgilenen kuruluşların iletişim bilgileri verilen Temsilciliğe başvurmaları gerekmektedir.

TUNUS

201400363

FİRMA ADI: SOSIETE MK DISTRIBUTION
22 AVENU DE LA MECQUE A F H 1 8000 NABEUL
TEL: +216 (53) 743 332
e-posta: ali.ksibi@hotmail.fr
Yetkili Kişi: Ali KSIBI
Firma, alüminyum rulo satın almak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

Mamul ürün ve malzemeler

ALMANYA

201300066

FİRMA ADI: PolyStone Green Technologie
TEL: +49 (152) 539 75 330
e-posta: yakup.yenisu@gmx.de
Yetkili Kişi: Yakup Yenisu
Çok çeşitli alanlarda kullanılabilen plastik ürünler üretim tesisleri kuran firma, söz konusu tesisleri Türkiye'de kurdurmak isteyen firmalarla bağlantı kurmak istediğini bildirmiştir. Firma, kuracağı komple üretim tesisindeki üretim sürecinden geçirilen plastik hammaddeleri (PE/PP) ile kumun karıştırılmasından çok çeşitli inşaat malzemesi üretilebildiğini bildirmiştir. Firma, ürünün ağırlık tasarrufundan dolayı, yüksek derecede dengeli olup, çok aşırı hava koşullarına dayanıklılık özelliğine sahip olduğunu ve betonla da karşılaştırıldığında daha çok özelliklere sahip olduğunu belirtmiştir. Ürünün bildirilen özellikleri: Beton ve taştan 3 kat daha fazla aşınmaya dayanıklıdır, aşırı zorlanmalarda kırılmaya dayanıklıdır, yüksek ısı yalıtımı sağlamaktadır, plastikten daha esnek ve betondan daha sağlamdır, yağ, asit, ürin geçirmemektedir, çok uzun ömürlüdür, yeniden kullanılabilir (çöpe atılmaz), işlenebilir (biçme, kesme, delme, kaynak, yapıştırma, vb.), aynı amaç için üretilmiş diğer ürünlere göre % 10 - % 25 daha hafiftir, UV dayanıklıdır, su almaz, don tutmaz (kaldırım taşları -7°C _ -8°C'ye 'ye kadar donmaz). Kullanım alanları: İnşaat sektöründe A'dan Z'ye kadar her alan için üretimi ve kullanımı olanaklıdır. Tuğla yapılabilir, kimya endüstrisinde atıkların saklanması için giydirici yapılabilir, demiryollarında rayların altına döşenen travers yapılabilir, binalara rutubet yalıtımı yapılabilir, zırhla kaplama yapılabilir, çatılara güneş enerjisine uygun tabakalandırılmış kiremitler yapılabilir. Tesisin, deprem bölgesi olan Türkiye için çok büyük önem taşıdığı vurgulanmıştır. Firma, tesisin üretim lisansıyla birlikte alınması gerektiğini belirtmiştir.

Makineler, ekipmanlar, aletler, cihazlar ve ilgili ürünler

AFGANiSTAN

201400354

FİRMA ADI: United Capital Investments Group Logistics
TEL: +93 ((0)) 798 101717
e-posta: mstfa.elmi@gmail.com
Yetkili Kişi: Mustafa Elmi/ Chief Executive Officer
Afghanistan'da kotex ve bebek bezi üretmek isteyen firma Türkiye'den bu ürünleri üreten makine satın almak istediklerini bildiriyor.

ALMANYA

201300067

FİRMA ADI: PolyStone Green Technologie
TEL: +49 (152) 539 75 330
e-posta: yakup.yenisu@gmx.de
Yetkili Kişi: Yakup Yenisu
Çok çeşitli alanlarda kullanılabilen plastik ürünler üretim tesisleri kuran firma, söz konusu tesisleri Türkiye'de kurdurmak isteyen firmalarla bağlantı kurmak istediğini bildirmiştir. Firma, kuracağı komple üretim tesisindeki üretim sürecinden geçirilen plastik hammaddeleri (PE/PP) ile kumun karıştırılmasından çok çeşitli inşaat malzemesi üretilebildiğini bildirmiştir. Firma, ürünün ağırlık tasarrufundan dolayı, yüksek derecede dengeli olup, çok aşırı hava koşullarına dayanıklılık özelliğine sahip olduğunu ve betonla da karşılaştırıldığında



daha çok özelliklere sahip olduğunu belirtmiştir. Ürünün bildirilen özellikleri: Beton ve taştan 3 kat daha fazla aşınmaya dayanıklıdır, aşırı zorlanmalarda kırılmaya dayanıklıdır, yüksek ısı yalıtımı sağlamaktadır, plastikten daha esnek ve betondan daha sağlamdır, yağ, asit, ürin geçirmemektedir, çok uzun ömürlüdür, yeniden kullanılabilir (çöpe atılmaz), işlenebilir (biçme, kesme, delme, kaynak, yapıştırma, vb.), aynı amaç için üretilmiş diğer ürünlere göre % 10 - % 25 daha hafiftir, UV dayanıklıdır, su almaz, don tutmaz (kaldırım taşları -7°C _ -8°C'ye 'ye kadar donmaz). Kullanım alanları: İnşaat sektöründe A'dan Z'ye kadar her alan için üretimi ve kullanımı olanaklıdır. Tuğla yapılabilir, kimya endüstrisinde atıkların saklanması için giydirici yapılabilir, demiryollarında rayların altına döşenen travers yapılabilir, binalara rutubet yalıtımı yapılabilir, zırhla kaplama yapılabilir, çatılara güneş enerjisine uygun tabakalandırılmış kiremitler yapılabilir. Tesisin, deprem bölgesi olan Türkiye için çok büyük önem taşıdığı vurgulanmıştır. Firma, tesisin üretim lisansıyla birlikte alınması gerektiğini belirtmiştir.

201400338
FİRMA ADI: MSS Mola Solar Systems Ltd. & Co.KG
TEL: +49 (203) 4880101-0
FAKS:+49 (203) 4880101-9
e-posta: info@mss-germany.de
Başta güneş fotovoltaik sektörü olmak üzere yenilenebilir enerji alanında (solar fotovoltaik, termal güneş, rüzgâr, su, biyokütle, jeotermal) faaliyetleri olduğu belirtilen Alman şirketinin; Güneş pilleri, invertörler, anahtar teslim enerji santralleri (paket olarak ya da ayrı) veya müşteri gereksinimlerine uygun donanımları karşılayabileceği bildirilmiştir.

BREZİLYA

201400340
FİRMA ADI: AÇOTECNICA
e-posta: faruk.celik@acotecnica.com.br
Yetkili Kişi: Faruk Çelik / Satış Temsilcisi
Otomotiv sektöründe motor yedek parçaları, turbo charger valfleri, enerji santrallerinde kullanılan türbinler v.b. üretimi yaptığı belirtilen Brezilya firmasının Türkiye'de ayni sektörde çalışan firmalarla işbirliği yapmak istediği ve ayrıca üretimini yaptığı ürünler ile ilgili talepleri olan firmalarla bağlantı kurmak istediği bildirilmiştir.

HİNDİSTAN

201400367
FİRMA ADI: HFCL GROUP
PLOT NO-38,SEC-32
GURGAON-122001 HARYANA, INDIA
TEL: +91 (124) 6139107
FAKS:+91 (124) 4310050
e-posta: kuldeep.kohli@hfcl.com
Yetkili Kişi: KULDEEP KUMAR KOHLI/ GROUP EXECUTIVE DIRECTOR
Ordu, donanma, hava kuvvetleri gibi kuruluşlar için elektronik savaş sistemleri tasarımı, üretimi ve geliştirilmesi konusunda faaliyet gösteren firma, bu alanda işbirliği yapmak istediğini bildiriyor. Ayrıntılar için tıklayınız.

LİTVANYA

201400337
FİRMA ADI: UTERNA JSC
LT ' 28181, Metalo 9 E , LT - 28217 Utena, Lithuania

TEL: +370 (698) 13112
FAKS:+370 (389) 55820
e-posta: sales@uterna.lt
100 °C ' 1300 °C sıcaklık kapasiteli fırınlar üreten firmanın, ürünlerini ihraç etmek istediği bildirilmiştir.

RUSYA

201400335
FİRMA ADI: VEST
400081, Volgograd, Nilskaya Street, 4 «'»
TEL: +7 ((844) 36-22-66
e-posta: vestvolgograd@mail.ru
Isıtma sistemleri alanında faaliyet gösteren Vest firmasının ürünlerini ülkemize de satmak istediği bildirilmiştir. Söz konusu teklif Birliğimize, Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği aracılığıyla iletilmiş olup, ilgilenen kuruluşların iletişim bilgileri verilen Temsilciliğe başvurmaları gerekmektedir.

201400343
FİRMA ADI: ZIOSAB-DON
56, 7th Zavodskaya str., Volgodonsk, Rostov region
TEL: +7 (8639) 277610
FAKS:+7 (8639) 277410
e-posta: ziosab-don@mail.ru
Yetkili Kişi: Igor Evtifeyev
Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği'nden Birliğimize gönderilen bir yazıda, 2003 yılında kurulmuş olan bir elektrik mühendisliği fabrikasının bugüne kadar 56 çeşit sıcak su kazanı, buhar kazan, gaz türbinleri v.b. ürettiklerini belirterek, bu alanda beraber üretim yapmak üzere yabancı firmaları işbirliğine davet ettikleri bildirilmiştir. Temsilcilik yazısında, ilgilenenlerin kendilerine de başvurabilecekleri belirtilmektedir.

TUNUS

201400346
FİRMA ADI: SOMABI
TEL: +216 (20) 268 416
e-posta: contact.somabi@gmail.com
Yetkili Kişi: Riadh BELLAGHA
Firma bisküvi üretim hattı (anahtar teslim) satmak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

201400349
FİRMA ADI: NEWEST TECHNOLOGY TEST
Terre boudan cité okba Kairouan 3129
TEL: +216 (77) 285 200
FAKS:+216 (77) 281 330
e-posta: ntt.louhichinaoufel@topnet.tn
Yetkili Kişi: LOUHICHI
Firma alüminyum, bakır, pirinç, pom plastik ve dijital freze satmak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.

201400361
FİRMA ADI: UNITED IMPORT EXPORT COMPANY
Av. Hédi Ouali 8050 Hammamet BP 219
TEL: +216 (72) 266 566
FAKS:+216 (72) 266 566
e-posta: exportiram@yahoo.fr
Yetkili Kişi: Iram CHOMMAKH
Firma, alüminyum, A4 kağıt kesme makinaları satın almak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.



Elektriksel makineler, düzenekler, donanımlar ve tüketim malzemeleri

HiNDiSTAN

201400366
FİRMA ADI: HFCL GROUP
PLOT NO-38,SEC-32
GURGAON-122001 HARYANA, INDIA
TEL: +91 (124) 6139107
FAKS:+91 (124) 4310050
e-posta: kuldeep.kohli@hfcl.com
Yetkili Kişi: KULDEEP KUMAR KOHLI/ GROUP EXECUTIVE DIRECTOR
Ordu, donanma, hava kuvvetleri gibi kuruluşlar için elektronik savaş sistemleri tasarımı, üretimi ve geliştirilmesi konusunda faaliyet gösteren firma, bu alanda işbirliği yapmak istediğini bildiriyor. Ayrıntılar için tıklayınız.

RUSYA

201400344
FİRMA ADI: LIGHT-09
4A, Stroitelnaya str., Kamenolomni, October district, Rostov region, 346480
TEL: +7 (8636) 22-30-31
FAKS:+7 (8636) 25-80-80
e-posta: elis2000@inbox.ru
Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği'nden Birliğimize gönderilen bir yazıda, şehir ve kırsal yerleşkelerde, yol, tren yolları, büyük antrepo ve işhanları gibi yerlerde kullanılan sokak aydınlatma ürünleri üreten LIGHT-09 firmasının Türkiye ile işbirliği yapmak istediği bildirilmiştir. Temsilcilik yazısında, ilgilenenlerin kendilerine de başvurabilecekleri belirtilmektedir.

TATARiSTAN

201400334
FİRMA ADI: MAGNOLIA
423808, Republic of Tatarstan Naberezhnye Chelny, p/o box 50 Academician Rubanenko Boulevard, h. 12, p. 2.
TEL: +7 ((800) 100-29-12
FAKS:+7 ((855) 53-43-20

e-posta: office@magnol.ru
Alüminyum pres döküm, sert döküm ve kum döküm alanında faaliyet gösteren ve enerji tasarruflu LED ampul üreticisi olan MAGNOLIA adlı firmanın ürünlerini ülkemize de satmak istediği bildirilmiştir. Söz konusu teklif Birliğimize, Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği aracılığıyla iletilmiş olup, ilgilenen kuruluşların iletişim bilgileri verilen Temsilciliğe başvurmaları gerekmektedir.

TUNUS
201400345
FİRMA ADI: BROCAP PLUS
BP25B-ZI Henchir Ayed 8070 Korba TUNISIE
TEL: +216 (72) 385 319
FAKS:+216 (72) 385 348
e-posta: brocap@gnet.tn
Firma voltaj regülatörleri satmak istediğini bildiriyor. Söz konusu teklif Birliğimize T.C. Tunus Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği aracılığıyla iletilmiştir.



Optik ve hassas ölçüm aygıtları, saatler, eczacılık ürünleri ve tıbbi tüketim malzemeleri
RUSYA
201400369
FİRMA ADI: FORMA
PO Box 36, Severnaya St., Uglich, Yaroslavl region, Russia 152613
TEL: +7 ((485) 5-68-0
e-posta: formasales5@mail.ru
Rusya Federasyonu Türkiye Ticaret Temsilciliği'nden Birliğimize gönderilen bir yazıda, diş hekimliği alanında kullanılan malzemeleri üreten 'Forma' firmasının Türkiye ile işbirliği yapmak istediği bildirilmiştir. Temsilcilik yazısında, ilgilenenlerin kendilerine de başvurabilecekleri belirtilmektedir.

Motorlu taşıt, römork ve araç parçaları
BREZİLYA
201400341
FİRMA ADI: AÇOTECNICA
e-posta: faruk.celik@acotecnica.com.br
Yetkili Kişi: Faruk Çelik / Satış Temsilcisi
Otomotiv sektöründe motor yedek parçaları, turbocharger valfleri, enerji santrallerinde kullanılan türbinler ve alloy, ignot v.b. üretimi yaptığı belirtilen Brezilya firmasının Türkiye'de ayni sektörde çalışan firmalarla işbirliği yapmak istediği ve ayrıca üretimini yaptığı ürünler ile ilgili talepleri olan firmalarla bağlantı kurmak istediği bildirilmiştir.

ROMANYA
201400360
FİRMA ADI: NATURA CONSTRUCT SRL
TEL: +40 (72) 3232474
e-posta: naturasrl2014@gmail.com
Yetkili Kişi: MURAT SEVIGEN
Romanya'nın Bükreş iline bağlı Afumat ilçesinde bulunan firma, bu bölgede kiralık işyerlerinin olduğundan bahisle, Türkiye'den tekstil imalatçıları, ayakkabı imalatçıları ve otomotiv sektöründe bulunan iş adamları ile görüşüp küçük bir sanayi bölgesi yapmak istediklerini bildiriyor.

Geri kazanılmış ikincil hammaddeler
ALMANYA
201300068
FİRMA ADI: PolyStone Green Technologie
TEL: +49 (152) 539 75 330
e-posta: yakup.yenisu@gmx.de
Yetkili Kişi: Yakup Yenisu
Çok çeşitli alanlarda kullanılabilen plastik ürünler üretim tesisleri kuran firma, söz konusu tesisleri Türkiye'de kurdurmak isteyen firmalarla bağlantı kurmak istediğini bildirmiştir. Firma, kuracağı komple üretim tesisindeki üretim sürecinden geçirilen plastik hammaddeleri (PE/PP) ile kumun karıştırılmasından çok çeşitli inşaat malzemesi üretilebildiğini bildirmiştir. Firma, ürünün ağırlık tasarrufundan dolayı, yüksek derecede dengeli olup, çok aşırı hava koşullarına dayanıklılık özelliğine sahip olduğunu ve betonla da karşılaştırıldığında daha çok özelliklere sahip olduğunu belirtmiştir. Ürünün bildirilen özellikleri: Beton ve taştan 3 kat daha fazla aşınmaya dayanıklıdır, aşırı zorlanmalarda kırılmaya dayanıklıdır, yüksek

ısı yalıtımı sağlamaktadır, plastikten daha esnek ve betondan daha sağlamdır, yağ, asit, ürin geçirmemektedir, çok uzun ömürlüdür, yeniden kullanılabilir (çöpe atılmaz), işlenebilir (biçme, kesme, delme, kaynak, yapıştırma, vb.), aynı amaç için üretilmiş diğer ürünlere göre % 10 - % 25 daha hafiftir, UV dayanıklıdır, su almaz, don tutmaz (kaldırım taşları -7°C _ -8°C'ye 'ye kadar donmaz). Kullanım alanları: İnşaat sektöründe A'dan Z'ye kadar her alan için üretimi ve kullanımı olanaklıdır. Tuğla yapılabilir, kimya endüstrisinde atıkların saklanması için giydirici yapılabilir, demiryollarında rayların altına döşenen travers yapılabilir, binalara rutubet yalıtımı yapılabilir, zırhla kaplama yapılabilir, çatılara güneş enerjisine uygun tabakalandırılmış kiremitler yapılabilir. Tesisin, deprem bölgesi olan Türkiye için çok büyük önem taşıdığı vurgulanmıştır. Firma, tesisin üretim lisansıyla birlikte alınması gerektiğini belirtmiştir.

Elektrik, gaz, nükleer enerji ve yakıtlar, buhar, sıcak su ve diğer enerji kaynakları

ALMANYA

201400339

FİRMA ADI: MSS Mola Solar Systems Ltd. & Co.KG

TEL: +49 (203) 4880101-0

FAKS:+49 (203) 4880101-9

e-posta: info@mss-germany.de

Başta güneş fotovoltaik sektörü olmak üzere yenilenebilir enerji alanında (solar fotovoltaik, termal güneş, rüzgâr, su, biyokütle, jeotermal) faaliyetleri olduğu belirtilen Alman şirketinin; Güneş pilleri, invertörler, anahtar teslim enerji santralleri (paket olarak ya da ayrı) veya müşteri gereksinimlerine uygun donanımları karşılayabileceği bildirilmiştir.

PERU

201400352

FİRMA ADI: GERENTE COMERCIAL CORPORACION FABAROC

Jr. Arequipa 310-202 STA. Patricia II Etapa La Molina Lima/PERU

TEL: +51 (1) 654 59 16

e-posta: ac_wizard@hotmail.com

Yetkili Kişi: BAHADIR CERI

Danışmanlık hizmeti veren bir Türk vatandaşımız, maden ve enerji sektörü ile ilgili yatırım yapmak isteyen Türk firma, iş adamları ve girişimcilere yönelik çok çeşitli proje ve yatırım olanakları sunmakta olup firmalar için pazar araştırması, oryantasyon ve proje danışmanlığı üstlenebileceklerini bildiriyor.

Emlakçılık hizmetleri

ROMANYA

201400357

FİRMA ADI: NATURA CONSTRUCT SRL

TEL: +40 (72) 3232474

e-posta: naturasrl2014@gmail.com

Yetkili Kişi: MURAT SEVIGEN

Romanya'nın Bükreş iline bağlı Afumat ilçesinde bulunan firma, bu bölgede kiralık işyerlerinin olduğundan bahisle, Türkiye'den tekstil imalatçıları, ayakkabı imalatçıları ve otomotiv sektöründe bulunan iş adamları ile görüşüp küçük bir sanayi bölgesi yapmak istediklerini bildiriyor.

Mimarlık, inşaat, hukuk, muhasebe ve işletme konularında hizmetler

BOSNA HERSEK

201400356

FİRMA ADI: Vedad Huseinspahiç

Bosnia and Herzegovina Zenica

TEL: +387 (60) 3387272

e-posta: vedad.spahic@gmail.com

Yetkili Kişi: Vedad Huseinspahiç

Bosna Hersek'te iş yapmak isteyen şirketler ve şahıslara aracılık, tercümanlık, mihmandarlık, VIP şoförlüğü gibi hizmetler sunan firma özel ve kamu sektörüne ait şirketler ve şahıslarla irtibat kurmaya niyetli Türk girişimcilerin kendileriyle irtibata geçebileceklerini bildiriyor.





Cyber security shaping the future

With the addition of cell phones followed by social media and cloud technologies into our lives, we live in a world where devices are in constant communication with each other. You know that your phone, computer or tablet can connect to each other, but tomorrow your fridge, glasses, car or house may be in communication with each other. Your fridge may list the number of ingredients you need to buy according to the number of people in the home. The house could adjust the temperature before you get there. This internet of things which makes life easier is not without its risks. In a world where the traditional borders of businesses are expanding each day, becoming "limitless", organizations of all sized are coming under threat. Making all of this possible, cloud and virtualization technologies bring with them one of the most significant risks with them: Cyber-attacks and the precautions which they prompt.

Three factors form the foundation of cyber security: Being safe, aware and resolute. Therefore, we must be aware of threats, institutions must resolute and a safe environment needs to be established in order to continue work. While it is impossible for an institution to be 100% safe, focusing on these three factors will decrease the effects of cyber threats, lowering potential business damage.

Ambassadors of G20 countries convened at TOBB

Ambassadors of G20 countries convened at the Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB) in order to learn about B20 Turkey's priorities and to exchange views, hosted by B20 Turkey Chair M. Rifat Hisarcıklıoğlu. In his speech at the meeting, Hisarcıklıoğlu stated that G20 has shown recently how effective a platform it is in the case of global economic crises. Hisarcıklıoğlu said, "We are facing with hitherto unseen problems in the global economy. We are talking about a time when cash abundance will come to an end while monetary tightening begins. Global problems concern us all closely. These global problems require global solutions. At this junction, it becomes apparent just how important G20 is."



Mehmet Baybulat AŞETEY
TOBB Bilgi Erişim Uzman Yardımcısı



A new age in retail

The Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB) President M. Rifat Hisarcıklıoğlu received the European Free Trade Association (EFTA) Parliament Committee Delegation at his office. During the meeting focus was on strengthening economic relations between EFTA and Turkey. Providing a briefing on TOBB, Hisarcıklıoğlu emphasized the need to take advantage of the opportunities and remove obstacles in order to strengthen relations between EFTA and Turkey. Stating that they support the expansion of the EFTA Agreement in order to cover the service sector, Hisarcıklıoğlu underlined the fact that there are significant opportunities in regards to the healthcare sector as well.



Turkey's global pride: Maritime transportation and ship construction sector

TOBB İMEAK Maritime Chambers of Commerce (DTO) Council Meeting was hosted by TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu at the TOBB Union Center with the attendances of the Minister of Transportation, Maritime Affairs and Communication Lütfi Elvan and Council members.

In his speech at the opening of the meeting, Hisarcıklıoğlu stated that the maritime sector is one of the star sectors of Turkey. Stating that the ship construction industry has become a brand name throughout the world, Hisarcıklıoğlu said that the sector has become able to construction any type of ship and went on:

"57% of the 407 billion foreign trade volume is transported via ship. The shipping cost of this is approximately 12 billion USD. Only 12% of this is carried by the Turkish fleet. This creates a deficit of 8 billion USD in maritime transportation.

These figures, carried on to 2023 would bring the share of the transportation of foreign trade goods by the maritime sector up to 65-70%. Considering we will have a foreign trade volume of 1.2 trillion USD, the deficit we encounter today will increase up to 30 billion USD. We must take precautions against this presently and strengthen our fleet."

A new age in retail



Until recently, the retail sector was considered simple, quiet and, for the most part, off the record. In the last 30-40 years, it has become one of the sectors which drives the growth of Turkey's economy. The development trend of the retail sector is leaning towards development in the Organized Retail Sector (Malls). There is a significant consumer transformation towards this trend in Turkey, especially in the urbanized population.

As of the end of 2014, there are 338 malls active in Turkey. Of these, 112 are in İstanbul while the number of newly opened malls in 2014 was 13; the total number of visitors to all malls was 1.7 billion. Retail trade volume conducted in malls totaled 75 billion TRY. The highest turnover increase for 2014 was the clothing category with 11.9%. During the year, the average employment provided by malls was approximately 400,000.

The law much anticipated and requested by the retail sector brings important changes to the sector as well as changes and obligations for the Organized Retail Sector. The law will bring a unified structure to the retail sector in Turkey.

Small home appliances under the lens for austerity in 2015



A new era has begun for EU citizens as of the 1st of January, 2015, in regards to energy efficiency. With this, the labeling of cooking appliances and the mandatory addition of standby mode for coffee makers, modems and receivers in addition to bringing changes in regards to appliances used in business places and in homes. A savings of 45 Euros per household in the EU is predicted.

According to the European Commission's estimates, all eco design and energy labeling efforts will result in yearly savings equal to 166 million tons of petroleum or the equivalent of Italy's primary energy consumption. With regards to the environmental impact, the new legislation which entered into effect as of the 1st of January, 2015, carbon emissions will have dropped to 15 million tons by 2020.



TOBB Council Member Seminars continue with increasing interest

Seminars aimed at approximately 10,000 council members of the 365 chambers and exchanges affiliated with TOBB, each lasting three days, are continuing with great alacrity. TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu stated that in a world of rapidly changing information, these seminars are of great importance.

During his closing speech for the Council Members Seminar, TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu reported that Chambers/Exchanges have produced projects with a total worth of 410 billion TRY, that cities must stand in unity and solidarity which is the key to prosperity. Providing information in regards to the Council Member Seminars, Hisarcıklıoğlu drew attention to the fact that Council Members are the opinion leaders of their cities and said, "You must be a step ahead of your province."

TOBB President Hisarcıklıoğlu stated that they've provided detailed information in regards to the services provided by TOBB or its Chambers/ Exchanges which members can benefit from as well as organizing meetings aimed at personal development.

Who won and who lost at the Greek elections?

The global financial crisis which began in 2008 opened the way for extremist right and left movements in the EU. Austerity measures increased unemployment in almost all EU member states. Especially medium and low income groups experienced significant losses in previous social gains. All of these brought inevitable political ramifications.

The elections which took place on January 25th, 2015, in Greece and the victory of the Syriza Party caused worry in the EU. Syriza leader Alexis Tsipras' rejection of austerity measures and case for erasure and renegotiation of a part of the public debt has caused question marks for the stability of the Eurozone.



New era with Uzbekistan assessed at TOBB ETÜ

Eurasian experts discussed relations with Uzbekistan in the new term at a roundtable meeting held at the Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey University of Economy and Technology (TOBB ETU) Eurasian Research Center. Attending the meeting were representatives of the Foreign Affairs Ministry, International Turks and Relative Peoples Directorate, Turkish Cooperation and Coordination Association and the Yunus Emre Institute as well as approximately 30 Eurasian experts from Ankara and İstanbul.





Uzbekistan's Ambassador to Ankara, Ülfet Kadirov was a guest at the meeting moderated by TOBB ETU Eurasian Research Center Director Assistant Professor İhsan Çomak. Kadirov put emphasis on relations developed in the last term.

TOBB
EKONOMİ VE TEKNOLOJİ
ÜNİVERSİTESİ



Yenilikçi Buluşların TAM YERİ TOBB ETÜ

TEKNOLOJİ MERKEZİ, 74 araştırma laboratuvarı, 13 tasarım stüdyosu, 37 eğitim laboratuvarı ve dünyanın en büyük su türbini test laboratuvarı ile araştırmacılara rahatça çalışabilecekleri üstün nitelikli bir araştırma ortamı sunuyor.

www.etu.edu.tr

Dünyanın gözü üzerimizde...



SANKO

www.sanko.com.tr