EKONOMİK
FORUM
OCAK 2017 / 270. SAYI

TÜRKİYE MEGA PROJELERLE

‘DEVLER LİGİ’NE GİRİYOR



TÜRKİYE'NİN BÜYÜME MAKİNESİ



Bizim işimiz makineler üretmek. Teknolojiyi yaşamla buluşturan,
çalıştıkça değer yaratan, dünyanın 200 ülkesinde kullanılan
ve ihracatı milyarlarca doları bulan makineler...
Hepimiz ayrı ayrı, bambaşka işler yapan makineler üretsek de
bir araya geldiğimizde büyük bir makineye dönüşüyoruz.
Ülkemizin refahı için tıkır tıkır çalışan bir büyüme makinesine.

TÜRKİYE'NİN MAKİNECİLERİ

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ

TÜRKİYE CUMHURİYETİ EKONOMİ BAKANLIĞI

Turkey Discover the potential

Biz üretiyoruz,
Türkiye büyüyor.

www.turkiyeninmakinecileri.org

Türkiye'nin **En İyi Ofis Projesi** Ankara'da

MAIDAN

OFIS • HOME OFIS • MEYDAN



EUROPEAN PROPERTY AWARDS
WINNER 2016-2017

★★★★★
Best Office Architecture

Avrupa Gayrimenkul Ödülleri'nde "Türkiye'nin En İyi Ofis Projesi" ödülünü kazanmanın gururunu yaşıyoruz.
Bu başarıya emek veren tüm iş ortaklarımıza ve gücümüze güç katan değerli müşterilerimize teşekkür ederiz.

5.400 TL/m²'den başlayan fiyatlar ve hemen fatura imkânıyla, Kasım 2017'de teslim.

Satış Ofisi
0.312 221 66 55
/maidanankara

Eskişehir Yolu Bilkent Kavşağı
No:4 Çankaya / Ankara
www.maidan.com.tr

EGEGRUP Yapı Endüstrisi A.Ş.

BM MÜHENDİSLİK VE İNŞAAT A.Ş.

İÇİNDEKİLER

EKONOMİK FORUM
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Aylık Yayın Organı

YÖNETİM
TOBB Yönetim Kurulu Adına Sahibi
M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

YAYIN KOORDİNATÖRÜ
Ender YORGANCILAR

SORUMLU MÜDÜR
Azmi ÖZGÜR
TOBB Dumlupınar Bulvarı No: 252
Eskişehir Yolu / ANKARA
Telefon : (0312) 218 20 00
Faks : (0312) 219 40 90

EDİTÖR
Eser SOYGÜDER YILDIZ
eser.yildiz@dunya.com
Telefon : (0212) 440 27 67

HAZIRLANMASINDA KATKIDA BULUNANLAR
Hakan GÜLDAĞ, Recep ŞEN, Özgür ŞAHİN, İzzet ÜNALDI

GÖRSEL TASARIM
Eylem AKSÜNGER

FOTOĞRAF
Ender ÇEPEL, Mustafa KARACA, Pınar SEZER YANIKGİL

EDİTORYAL HAZIRLIK
Ajans D
Dünya Süper Veb Ofset A.Ş.
100. Yıl Mahallesi 34204
Bağcılar/İSTANBUL
Telefon : (0212) 440 27 67

GÖRSEL DESTEK
- TOBB Basın Yayın Müdürlüğü
- Dünya Gazetesi Arşiv ve Dokümantasyon Servisi

REKLAM REZERVASYON
Mehtap YILDIRIM
Telefon : (0212) 440 28 39

BASKI
Gezegen Basım Ltd. Şti
www.gezegenbasim.com.tr
Tel: 0212 325 71 25

DAĞITIM
Tele Kurye Dağıtım ve Kurye Hizmetleri AŞ
Merkez Mh. Kağıthane Cd.
No: 29/1 34407 Kağıthane
İSTANBUL-TÜRKİYE

YAYIN TÜRÜ
Süreli, her ayın 15'inde yayımlanır

Sayı: Ocak 2017/270. Sayı

Ekonomik Forum'da yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe, TOBB'un resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Ekonomik Forum dergisi ayda bir yayımlanır. 15 bin adet basılır. Dergi ağırlıkla özel seçilmiş adreslere gönderilir. Abonelik için yeni taleplerin ***yayin@tobb.org.tr*** adresine yapılması gereklidir.

6 **Başyazı**

8 **Geçtiğimiz Ay Türkiye**

12 **Geçtiğimiz Ay Dünya**

16 **Ayın Sözü**

TOBB Ulusal
32 "Bir şehrin ekonomisi birlik ve beraberlikle ileri gider"

TOBB Uluslararası
42 Hisarcıklıoğlu'ndan AB'ye 'ortak çözüm' çağrısı



AVRUPA İŞ DÜNYASI HANGİ POLİTİKALARI DESTEKLİYOR?

60 45 ülkeden 750'nin üzerinde şirketin katılarak önemli ekonomik sorunlar hakkında görüşlerini ilettiği Eurochambres Avrupa İşletmeler Meclisi'nde Avrupa iş dünyasının nabzı ölçüldü.

GS1 İLE DOĞRU ÜRÜN BİLGİSİNE ULAŞILIYOR

64 GS1 Türkiye Vakfı Genel Müdürü Elif Bilgehan Müftüoğlu, GS1 standartlarının önemine vurgu yaparak, "Öncelikle müşterinin doğru ürün bilgisine kolayca ulaşmasını sağlıyoruz. İkincisi hatalı ürünlerin geri toplanması sürecini yönetiyoruz" dedi.





2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olmayı hedefleyen Türkiye, her biri milyarlarca dolarlık alt ve üst yapı yatırımlarından oluşan mega projeleri bir biri ardına gerçekleştiriyor. Marmaray, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Avrasya Tüneli ve Osmangazi Köprüsü gibi projeler geçtiğimiz yıl tamamlandı. Türkiye'nin ekonomik kalkınmasına öncülük eden ve toplam büyüklüğü 200 milyar doları bulan mega projeler arasında Kanal İstanbul, İstanbul Finans Merkezi, 3. Havaalanı, Çanakkale 2015 Köprüsü ve nükleer santraller yer alıyor.



TOBB AVRUPA KADIN GİRİŞİMCİLER AĞI

TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı, Avrupa'da yaşayan Türk kadın girişimciler için TOBB çatısı altında, tecrübe paylaşımı ve işbirliği yapabilecekleri, iş fırsatlarını değerlendirebilecekleri ve karşılaşılan sorunlara ortak çözüm bulabilecekleri ve Türkiye'deki kadın girişimciler ile işbirliği geliştirebilecekleri bir platform oluşturuyor.



54

AYDIN, 'TEŞVİK'LERDEN DAHA FAZLA FAYDALANMAK İSTİYOR

Ege Bölgesi'nin lokomotifi olmayı hedefleyen Aydın, devletin teşvik ve desteklerinden daha fazla faydalanmak istiyor. Kent, Aydın Çıldır Havaalanı'nın sivil uçuşlara açılmasını da dört gözle bekliyor.



'PROJE TAŞIMACILIĞI'NIN UMUDU YENİ YATIRIMLARDA

68

Büyük ölçekli yatırımların taşınmasını kapsayan 'proje taşımacılığı' sektörü, umudu mega projeler ve enerji yatırımlarına bağladı. 2015 ve 2016'yı iyi geçirmeyen sektör, 2017'de işlerin düzelmesini umut ediyor.

Karikanomi
51 Üründe Yoğunlaşma

HABER
74 Türkiye'deki koşullar yabancı çalışanı tatmin etmiyor

ANALİZ
78 Dünyadaki inovasyon kümelerinden ne öğrenebiliriz?

TOBB ETÜ MED
86 Ortak Eğitim, teorik bilgiyi pratik bilgiye dönüştürüyor

Sektör Meclisleri
91 Sektör Meclisleri'nden haberler

Teknoloji
102 En son teknoloji ürünü haberleri

Sağlık
104 Prostat sağlığı için bilinmesi gerekenler

Ekonomi Tarihi
106 İzmir İktisat Kongresi

123 **Göstergeler**

128 **Select News**

ANALİZ

Stiglitz köşesinde Trump ile artık dünyanın daha sıkıntılı bir dönem yaşayacağını ve "birçok geminin batacağını" yazıyor.

96

GÖRÜŞ

Sachs, yazısında ABD'nin dış politikalarında bir yol ayrımına geldiğini yazarak, uyarılarda bulunuyor.

98

YÖNETİM

R. Bozkurt "İş yerlerinin dayanıklılığını artıran bazı ilkeler" başlıklı yazısında iş insanlarına tavsiyelerde bulunuyor.

100

113 Odalar ve Borsalardan haberler

- Antalya TB'nin 'hayvan borsası' gün sayıyor
- Çorlu TSO bir ilke daha imza attı
- Adana SO ile Zaporijya arasında işbirliği anlaşması yapıldı
- Orhangazi TSO öncülüğünde Asilçelik Yeniköy Meslek Yüksekokulu açıldı
- Kocaeli TO, üyelerini bilgilendirdi
- Bafra TSO'dan İstihdamla Mücadele semineri
- Kuşadası TO'dan dijital arşiv başarısı
- Karacabey Soğanı coğrafi işaretle tescillendi
- Trabzon TB'nin hedefi, fındıkta verim ve kaliteyi daha da artırmak
- Polatlı TO'nun desteği ile pancar pekmezi üretildi
- Van TSO'dan 'genç mucit'e büyük destek
- Iğdır TSO kentteki yatırım imkanlarını anlattı
- Kastamonu TB'nin Ortak Kullanım İşleme Tesisi'nde üretim sevinci
- Karabük TSO'nun temsilcisi İsmail Şahin'den büyük başarı
- Ortadoğu'nun en büyük "Canlı Hayvan Borsası"na adım adım…
- Kahramanmaraş TSO'dan İşbaşı Eğitim Programları'na tam destek



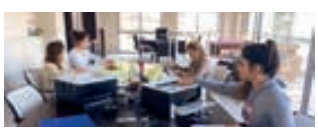
▲ ANTALYA TİCARET BORSASI


▲ KOCAELİ TİCARET ODASI


▲ ÇORLU TİCARET VE SANAYİ ODASI


▲ BAFRA TİCARET VE SANAYİ ODASI


▲ ADANA SANAYİ ODASI


▲ KUŞADASI TİCARET ODASI


▲ ORHANGAZİ TİCARET VE SANAYİ ODASI


▲ VAN TİCARET VE SANAYİ ODASI

TÜRKİYE'NİN GÜÇLÜ BİR REFORM PROGRAMINA İHTİYACI VAR

Türkiye'nin tempolu bir büyüme süreci için güçlü bir reform programına ihtiyacı var. Ekonomide belirsizlikler ve işlem maliyetleri azaltılmalı. Türkiye her alanda daha fazla öngörülebilir bir ülke olmalı. Bu sayede içeride ve dışarıda ülkemize karşı oluşturulmak istenen olumsuz algıları değiştirir ve yatırımcıların güvenini artırabiliriz.



2016 yılı hepimizin huzurunu kaçıran bir yıl oldu. 2017'nin daha huzurlu bir sene olmasını, bize sükûnet getirmesini umuyoruz. Ama ilk işaretler pek öyle gözükmüyor. Her şey üst üste geliyor sanki.

Amerika'da sürpriz bir şekilde Başkan seçilen Donald Trump'ın iddialı programıyla göreve başlaması, Avrupa'da Fransa, Hollanda, Almanya seçimlerinin arka arkaya gelmesi, Esad'ın Rusya desteğiyle birlikte konumunu giderek daha sağlamlaştırması, Ortadoğu'da bir asır önce çizilen sınırların yeniden değişmesinin gündeme gelmesi, terör olaylarının devamı, FED'in faiz artırım sürecini hızlandırma ihtimalinin güçlenmesi, küresel ve bölgesel ölçekte pek çok yeni sürprize ve bilinmeyene yol açacak.

Çevremizde tüm bunlar olurken bizim içeride sakin kafayla hareket etmemiz, belirsizlikleri artıracak değil, azaltacak şekilde kamu politikalarını tasarlamamız daha büyük önem kazanıyor. Zira ülkemizdeki huzur ve istikrar, ekonominin büyüme performansı ile yakından alâkalı. Bunlarda yaşanan her sıkıntı veya iyileşme, ekonomiye aynen yansıyor.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun milli gelir serisini değiştirmesi ve çarpıcı bir şekilde yukarı yönlü düzeltmesi, bir taraftan iktisadi analiz yapmayı zorlaştırırken, makro verilerde epey bir iyileşmeyi de beraberinde getirdi. Bütçe açığı, borç stoku, cari denge, tasarruf oranı gibi pek çok temel makro

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

TOBB Başkanı
Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği
(Eurochambres) Başkan Yardımcısı
İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve
Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Yönetim Kurulu Üyesi
baskanlik@tobb.org.tr

gösterge daha iyi seviyelere geldi. Ama büyüme performansımızın aşağıya doğru gitmekte oluşu da aynı kaldı. Yani gidişattaki sıkıntılarımız devam ediyor.

Yeni verilere göre, 2002-2007 dönemi ile 2008-2016 dönemini karşılaştırdığımızda, ortalama büyüme oranının yüzde 35 gerilemiş olduğunu görüyoruz. Cari işlemler açığı ise bu iki dönem arasında yüzde 45 oranında artıyor. Makro dengelerin belirgin biçimde bozulduğu ortada. Bildiğimiz iktisat gerçekleri değişmiş durumda. Daha az büyüyor ama daha fazla döviz açığı veriyoruz. Üstelik de petrol fiyatlarındaki düşüşe rağmen. Oysa geçmişte hep bu iki gösterge aynı yönde hareket ederdi.

Dünya ekonomisinin eski canlılığında olmadığını da gözönüne aldığımızda, 2016'dan sonra 2017'de de Türkiye ekonomisi uzun dönem ortalamasının altında bir büyüme gösterecek gibi duruyor. Küresel krizden sonra ilk defa çeyreklik bazda yaşanan daralma eğiliminden kurtulmak kolay olmayacak.

Bunun üç temel nedeni görünüyor. Birincisi, FED faiz oranlarını artırdıkça, bizim gibi gelişen ülkeler bundan olumsuz etkileniyor. İkincisi, Türkiye ekonomisinde yapısal bir yavaşlama hissediliyor. Son otuz yılda büyüme sürecinin üçte ikisini sağlayan kırdan kente göç sürecinin sonuna geldik. Ama bunun yerine geçecek bir yapısal dönüşümü hâlâ sağlayamadık.

Üçüncü olarak da 15 Temmuz hain darbe girişimi sonrasında kamu idaresinde kurumsal yapıyı güçlendirecek bir reformu hayata geçiremedik. Kamu idaresine benzer yapıların sızmasını önleyecek bir tasarımı hazırlama noktasına dahi gelemedik. Tüm bunlar ekonomide iş yapma maliyetini artırıyor ve artan işlem maliyetleri de ekonomiyi yavaşlatıyor.

Büyüme verisinin gösterdiği bir gerçek daha var. Ekonomi yüzde 2'ye yakın küçülürken, aynı dönemde kamu harcamaları yüzde 25 artmış. Demek ki kamu harcamalarına gaz vermek de ekonomiyi büyütmüyor. Hatta bu harcamaların nasıl bir verimlilik mantığıyla yapıldığı tam bilinmediğinden uzun vadede kamu mali disiplinini bozma ve kamu borçlanmasını artırma riskini de beraberinde getiriyor.

Özetle Türkiye'nin tempolu bir büyüme süreci için güçlü bir reform programına ihtiyacı var. Ekonomide belirsizlikler ve işlem maliyetleri böylelikle azaltılmalı. Anayasa'da değişiklik önerileri bu çerçevede ele alınarak belirsizlikleri azaltan bir rol oynayabilirdi. Ama buradaki fırsat da kaçmış gözüküyor.

Türkiye'nin giderek her an her şeyin olabileceği bir ülke şeklinde algılanır olması daha az öngörülebilirlik demek. Bu da risk algısını artırıyor.

Türkiye'nin istikrar için büyümeyi sürdürmesi, büyüme içinse ekonomideki ve özellikle kamu idaresindeki belirsizlikleri gidermesi şart. Türkiye her alanda daha fazla öngörülebilir bir ülke olmalı. Bu sayede içeride ve dışarıda ülkemize karşı oluşturulmak istenen olumsuz algıları değiştirir ve yatırımcıların güvenini artırabiliriz.



İşsizlik 6 ayın zirvesine çıktı

İşsizlik oranındaki artış devam ediyor. Ekim ayında yüzde 11,8 olan işsizlik oranı, Mart 2010 döneminden bu yana en yüksek seviyeyi gördü. İşsizlik Mart 2010 döneminde yüzde 12,8 seviyesindeydi. TÜİK'in verilerine göre Türkiye genelinde 15 ve daha yukarı yaştakilerde işsiz sayısı 2016 Ekim döneminde geçen yılın aynı dönemine göre 500 bin kişi artarak, 3 milyon 647 bin kişi oldu. İşsizlik oranı ise 1,3 puanlık artış ile yüzde 11,8 seviyesinde gerçekleşti. Aynı dönemde; tarım dışı işsizlik oranı 1,5 puanlık artış ile yüzde 14,1 olarak tahmin edildi.

Genç nüfusta (15-24 yaş) işsizlik oranı 1,9 puanlık artış ile yüzde 21,2 olurken,15-64 yaş grubunda bu oran 1,3 puanlık artış ile yüzde 12 olarak gerçekleşti.

Serbest bölgelerin ticaret hacmi düştü

Türkiye'deki 19 serbest bölgenin ticaret hacmi, 2016'da 19 milyar dolar seviyesinde gerçekleşerek düşüş yaşadı. Ege Serbest Bölgesi'nde 2012 yılında 5 milyar 222 milyon dolar olan ticaret hacmi, geçen yıl 4 milyar 64 milyon dolar olarak gerçekleşti. Ege Serbest Bölgesi, son 5 yılda toplam 22 milyar 139 milyon dolarlık ticaret hacmiyle tüm serbest bölgelerin oluşturduğu ticaret hacminin yaklaşık beşte birini gerçekleştirdi.

Serbest bölgelerde doğrudan istihdam, 2012 yılında 56 bin seviyesindeyken geçen yıl sonu itibarıyla 66 bine ulaştı.





Milyonerlere bir ayda 6 bin kişi eklendi

Milyoner sayısı, kasım ayında 6 bin 25 kişi daha artarak 106 bin 999'a çıktı. Bazı uzmanlar, artışın vergi barışından kaynaklanmış olabileceğini belirtirken, bazı uzmanlar da Tam Teminatlı Opsiyon İşlemi (DCD) ve yabancı mevduatların çözülmesinden kaynaklanabileceğine vurgu yaparak, "Dövizden TL'ye geçişte 300 bin dolar bile artık milyon TL yapıyor" dedi.

TÜSİAD'ın yeni Başkanı Erol Bilecik

Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nin (TÜSİAD) 47. Olağan Genel Kurulu yapıldı. Seçimli genel kurulda, Cansen Başaran-Symes TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Erol Bilecik'e devretti. Tuncay Özilhan, TÜSİAD Yüksek İstişare Kurulu Başkanlığı'na yeniden seçildi. Genel Kurul toplantısının açılış konuşmasını yapan Özilhan, "Enflasyon artıyor, üretim geriliyor, işsizlik yüksek" diye konuştu.





UniCredit ortaklığıyla birçok ülkede sunduğumuz alternatif finansman ürünlerimiz, ihtiyaçlarınıza yönelik özel çözümlerimizle ve deneyimli uzman kadromuzla dış ticarette de yanınızdayız.

YapıKredi

Hizmette sınır yoktur.



69 turizm acentesinden 46'sı yolcu kaybetti

Geçtiğimiz yıl Rusya ile yaşanan uçak krizi ve terör olayları nedeniyle turizmde yaşanan kayıp en fazla Antalya'yı etkiledi. 2016'da bir önceki yıla göre Ege 2,3 milyon turist, İstanbul 3,2 milyon turist kaybederken; Antalya 5 milyon 458 bin 981 turist ile kaybedenler liginde lider oldu. 2016 yılında Antalya'ya turist getiren 69 acenteden 46'sı yolcu kaybı yaşadı.

Bu 46 acente içinde yüzde 40 üzerinde yolcu sayısı kaybı yaşayan acente sayısı ise 30 oldu. Bir önceki yıla göre yüzde 10 üzerinde yolcu sayısını artırabilen acente sayısı 7 ile sınırlı kaldı. Yolcu kaybı yaşamayan acente sayısı ise 18 oldu.

2016'da 400 milyon bandrol satıldı

Bandrol satış rakamları ile tescil sayıları ilk kez ortak bir veri tabanına taşındı. Edebi eserlerden eğitime, sinemadan müzik eserlerine bandrol ve tescil istatistiklerine ulaşımı kolaylaştıran sistemin ilk sonuçlarına göre, geçtiğimiz yıl 404 milyon 129 bin 293 bandrol satışıyla yayıncılık sektöründeki büyüme devam etti. Süreli olmayan yayın bondrolü satışı 2015 yılında 384 milyon 54 bin 363 iken, 2016 yılında yüzde 5,2 artışla 404 milyon 129 bin 293'e ulaştı.





Perakende satışları yerinde saydı ciro arttı

Perakende satış hacmi 2016 yılı Kasım ayında bir önceki aya göre kısmı bir yükselişle yüzde 0,1 oranında artarken; perakende ciro ise bir önceki aya göre yüzde 1 oranında yükseldi. Türkiye İstatistik Kurumu'nun 2016 Kasım ayı Perakende Satış Endeksleri verilerine göre 2016 Kasım ayında gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 0,3, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 0,4 arttı; otomotiv yakıtı satışları yüzde 0,7 azaldı. Takvim etkilerinden arındırılmış sabit fiyatlarla perakende satış hacmi 2016 yılı Kasım ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 2,0 azaldı.

Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 1,5, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 1,7, otomotiv yakıtı satışları yüzde 3,3 azaldı.

Elektrik fiyatlarına tavan!

Yılbaşı öncesinde elektrik santrallerine uygulanan doğalgaz kısıntısının piyasada yol açtığı aşırı fiyat hareketleri Enerji Piyasası Düzenleme ve Denetleme Kurumunu (EPDK), harekete geçirdi. Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu, Gün Öncesi Piyasasında (GÖP) ile Dengeleme Güç Piyasası (DGP) Asgari ve Azami Fiyat Limitlerinin Belirlenmesine İlişkin Usul ve Esaslar'da değişiklik yaptı. Söz konusu Esaslar'ın geçici birinci maddesine eklenen fıkraya göre 6 Ocak-1 Mart 2017 tarihleri arasında GÖP ve GİP'te asgari fiyat limitleri 0 TL/MWh, azami fiyat limitleri ise 500 TL/MWh olarak uygulanacak.





0850 220 00 00
Müşteri İletişim Merkezi
www.ziraatbank.com.tr

Ziraat Bankası
Bir bankadan daha fazlası

/ziraatbankasi

IMF, büyüme beklentilerini değiştirmedi



IMF, 2016 yılındaki cansız büyümenin ardından önümüzdeki iki yıl global ekonomik aktivitede bir toparlanma öngörse de büyüme projeksiyonlarını değiştirmedi. Fon beklentisini, geçtiğimiz yıl ekim ayında yayınlanan Dünya Ekonomik Görünüm Raporu'ndaki 2017 ve 2018 için global büyüme tahminleri olan yüzde 3,4 ve yüzde 3,6 olarak korudu. IMF, finansal şartların genel olarak sıkılaştığı gelişmekte ve kalkınmakta olan ekonomiler için 2016 büyüme tahminini yüzde 4,2'den 4,1'e ve 2017 büyüme tahminini yüzde 4,6'dan 4,5'e çekti. 2018 büyüme tahminini yüzde 4,8 olarak belirledi.



Almanya ile İtalya arasında 'Fiat' gerginliği

ABD Çevre Koruma Ajansı'nın İtalya-Amerika ortaklı otomobil üreticisi Fiat Chrysler şirketine emisyon hilesi soruşturması başlatması, İtalya ile Almanya arasında gerginliğe neden oldu. Almanya Ulaştırma Bakanı Alexander Dobrindt, Avrupa Komisyonu'nun, çevre düzenlemelerine uymayan Fiat araçlarının satıştan çekilmesini sağlaması gerektiğini söyledi. İtalya Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Graziano Delrio ise İtalyan-Amerikan ortaklığındaki FCA'nın dizel araçlarında emisyon standartlarını ihlal eden gizli yazılım kullandığı iddiasına karşı çıkarak, araçlarda yasa dışı aygıtların olmadığını dile getirdi.

İki devden 46 milyar Euroluk 'evlilik'



Bünyesinde dünyanın en tanınmış gözlük markalarını barındıran İtalya merkezli Luxottica ile lens üreticisi Fransız Essilor birleşme kararı aldı. Anlaşmanın büyüklüğü ise 46 milyar Euro. Luxottica, Oakley ve Ray Ban markaları ile ön plana çıkıyor. Essilor ise lens üretimi gerçekleştiriyor. İki şirketin 2015 yılında toplam ciroları 16 milyar Euro olmuştu. Toplam çalışan sayısı ise 140 bin.

Küresel riskler değişti

Dünya Ekonomi Forumu 2017 Yılı Küresel Risk Raporu'na göre daha önce küresel gelişmeleri şekillendirecek üç önemli risk olarak çevresel sorunlar, kitle imha silahları ve su krizi gösterilirken artık toplumsal eşitsizlik, kutuplaşma ve yoğunlaşan çevresel tehlikeler de öne çıktı. Bu yılki ankette birbiriyle en bağlantılı iki riskin yüksek yapısal işsizlik ile eksik istihdam ve yoğun sosyal istikrarsızlık olduğu görüldü. Farklı sektörlerden 750 uzmana sorularak hazırlanan ve 140 ülkenin incelendiği raporda önümüzdeki 10 yılda krizlerin ve dalgalanmaların artmasını önlemek adına dünya liderlerinin ortak aksiyonuna ihtiyaç duyulduğu vurgulandı.



İş Bankası'ndan İhracatçı KOBİ'lere Destek!
İhracata MaxiPuan veren ticari kart, İhracatçı Kart.



İş Bankası aracılığıyla yaptığınız ihracatınızı MaxiPuan'a dönüştürür, kredi kartınızda biriktirdiğiniz puanları dilediğiniz gibi harcamanızı sağlar.

Ayrıntılı bilgi: Şubelerimiz

İş Bankası aracılığıyla gerçekleştirilen aylık mal ihracat hacmi, ilgili ayın son işgünündeki Bankamız Gişe Döviz Alış Kuru üzerinden TL'ye çevrilerek bu tutarın %0,05'i oranında TL cinsinden MaxiPuan verilecektir. İhracat hacmi üzerinden verilecek olan MaxiPuan aylık 150 TL'yi geçemeyecektir. İhracat hacmi üzerinden MaxiPuan kazanılabilmesi için kartlarla ekstre tutarından bağımsız ilgili ayda asgari 1.000 TL'lik alışveriş işlemi yapılması gerekmektedir. İHRACATÇI KART kredi kartının sunduğu hizmetler ve diğer tüm kredi çeşitleri için son karar İş Bankası tarafından verilecektir. İş Bankası, İHRACATÇI KART ile sunduğu hizmetlerde ve koşullarda değişiklik yapma, kart talebini reddetme ya da gerekli gördüğü takdirde farklı şartlarda kart tahsis etme hakkına sahiptir.



Devler Donald Trump için iyimser

İsviçre'nin Davos kasabasında düzenlenen 47. Dünya Ekonomik Forumu'nda bir araya gelen dünyanın önde gelen şirketlerinin yöneticileri, ABD'de başkanlık koltuğuna oturan Donald Trump ile diyaloğun önemine vurgu yaptı ve Trump dönemi hakkında ekonomik anlamda iyimser görüş belirtti. Alman gazetesi Bild, Davos'taki toplantıya katılan büyük şirketlerin CEO ve başkanlarına Trump döneminden beklentilerini sordu. Şirketlerin yöneticileri, dünya ekonomisinde artık kimsenin birbirinden tamamıyla bağımsız hareket edemeyeceğini belirtti.



OECD'de işsizlik oranı yüzde 6,2

Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD) bölgesinde kasım ayında işsizlik oranı değişmedi. OECD'den yapılan açıklamaya göre, bölgede işsizlik oranı yüzde 6,2 seviyesinde kaldı. Bölgede genç nüfusta işsizlik oranı da yüzde 12,8 oldu. En yüksek işsizlik oranı yüzde 19,2 ile İspanya'da görüldü. OECD bölgesinde işsiz sayısı 38 milyon 494 bin olduğu da hesaplandı. Bir önceki ayda bu rakam 38 milyon 816 bin seviyesinde bulunuyordu.



Azerbaycan'a TANAP için kredi

Dünya Bankası ile Azerbaycan hükümeti arasında Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı Projesi'nin (TANAP) finanse edilmesi için 400 milyon dolarlık kredi anlaşması imzalandı. 2018'de tamamlanması beklenen TANAP kapsamında ilk aşamada Azerbaycan'dan gelecek ve Gürcistan'dan geçecek toplam 16 milyar metreküplük gazın 6 milyar metreküpünün Türkiye iç pazarına ulaştırılması, 10 milyar metreküplük doğalgazın da Türkiye-Yunanistan-Arnavutluk-İtalya rotasını izleyerek Avrupa piyasasına taşınması hedefleniyor.



Almanya yüzde 1,9 büyüdü

Alman ekonomisi 2016 yılı genelinde yüzde 1,9 büyüyerek son beş yılın en iyi büyüme performansını gerçekleştirdi. Avrupa'nın en büyük ekonomisi, artan kişisel tüketim ve devletin mültecilere yönelik yükselen harcamalarından destek alıyor. Bu faktörler ticaretin azalan katkısını ve önde gelen ticaret ortaklarından ve gelişen piyasalardan gelen talepteki, zayıflamayı dengeledi. Ekonomistler 2015 yılında yüzde 1.7 büyüyen Almanya ekonomisinin 2016'da yüzde 1.8 büyümesini bekliyorlardı.

KOBİ'lerin kara gün dostu:
Dost Hesap!

Dost Hesap ile fatura ve çeklerinizi gününde öder,
hesabınızda para olmasa bile ihtiyacınız olduğu an para çekebilir,
beklemeden nakit ihtiyacınızı anında giderebilirsiniz.

halkbankkobi.com.tr | 0850 222 0 401 KOBİ Dialog

HALKBANK



Hırs bir sandalın yelkenini şişiren rüzgâra benzer; fazlası gemiyi batırır azı da gemiyi olduğu yerde tutar.

FRANCOIS MARIE VOLTAIRE
(21 KASIM 1694- 30 MAYIS 1778)

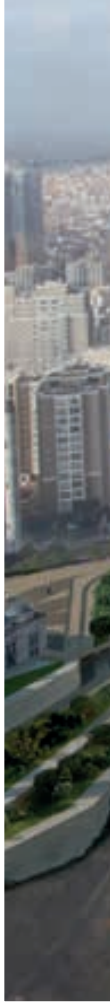


TOBB DenizBank Nefes Kredisi; TOBB, Oda ve Borsalar, KGF ve DenizBank işbirliğinde hayata geçmiştir.

TOBB KGF KREDİ GARANTİ FONU DenizBank

Kredi yalnızca KOBİ'ler tarafından kullanılabilir. Nefes Kredisi üst limiti il ve ilçelere göre 50,000 TL ile 150,000 TL arasında değişmektedir. Nefes Kredisi aylık eşit taksitli ticari nakdi kredidir. Nefes Kredisi'nin vadesi 12 aydır. Belirtilen aylık ve yıllık faiz oranlarına BSMV ve KKDF dahil değildir. Sadece ticari taksitli kredi kullandırımı yapılabilecek olup, bireysel amaçlı kullandırım yapılmayacaktır. Her KOBİ bu krediden en fazla bir defa faydalanabilir. Nefes Kredisi, kesinlikle Bankada getiri amaçlı değerlendirilmesine izin verilmeyecek ve tespit edilebilirliği ölçüsünde başka bankalarda da faiz farkından dolayı gelir elde edilmesinde kullanıldığı izlenimi edinildiğinde kredi derhal geri çağırılacaktır. Ayrıca bu kredi, Bankaların daha önce kullandırdığı kredilerin kapamasında kullandırılamaz. Kredi başvuruları, bankamızca ve Kredi Garanti Fonu tarafından yapılacak nihai değerlendirme sonucu herhangi bir olumsuz duruma rastlanılmaması kaydı ile kesin onaya dönüştürülecektir. Kredi kullanandan alınması durumunda alınacak sigorta primi yaşa ve teminata göre değişiklik gösterebilir. Aylık ve yıllık maliyetler kullandırım yapılacak tutara göre değişiklik gösterebilir. Banka kredi başvurusu ve sonrasında her türlü belge ve teminat talep etme hakkını saklı tutar. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Kredi Garanti Fonu ve DenizBank A.Ş. kredi koşullarını değiştirme hakkına sahiptir. Ayrıntılı bilgi www.denizbank.com'da.





TÜRKİYE MEGA PROJELERLE

‘DEVLER LİGİ’NE GİRİYOR

✓ 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olmayı hedefleyen Türkiye, her biri milyarlarca dolarlık alt ve üst yapı yatırımlarından oluşan mega projeleri bir biri ardına gerçekleştiriyor. Marmaray, Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Avrasya Tüneli ve Osmangazi Köprüsü gibi projeler geçtiğimiz yıl tamamlandı.

✓ Türkiye’nin ekonomik kalkınmasına öncülük eden ve toplam büyüklüğü 200 milyar doları bulan mega projeler arasında Kanal İstanbul, İstanbul Finans Merkezi, 3. Havaalanı, Çanakkale 2015 Köprüsü ve nükleer santraller yer alıyor.

















Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi







ULAŞTIRMA, DENİZCİLİK VE HABERLEŞME BAKANI AHMET ARSLAN

BÜTÜN PROJELERİ HAKKINI VEREREK PLANLIYORUZ

Bütün projeleri, Türkiye'nin içinde bulunduğu coğrafyanın öneminin farkında olarak ve bunun hakkını vererek planlıyoruz.

14 yılda ulaştırma, denizcilik ve haberleşme alanında yaptığımız yatırım miktarı 319 milyar 800 milyon lira. 2016'da da yine yatırımlara ara vermeden, hız kesmeden devam ettiğimizin göstergesi, biz bakanlık olarak 26,5 milyar liralık yatırım yaptık, sadece kamu tarafı. 2017'de de daha başlangıç ödeneğimiz 25 milyar 600 milyon lira ki bunun çok üzerine çıkacağımız herkesin malumu.

Bütün projeleri, Türkiye'nin içinde bulunduğu coğrafyanın öneminin farkında olarak ve bunun hakkını vererek planlıyoruz.

Karayolları sektöründe harcadığımız para 18 milyar 300 milyon lira. Özellikle 6 bin 100 kilometre olan bölünmüş yol, bugün itibarıyla 25 bin 197 kilometre oldu. Yani 19 bin kilometrenin üzerinde biz bölünmüş yol eklemiş olduk.

2016'nın önemli projeleri

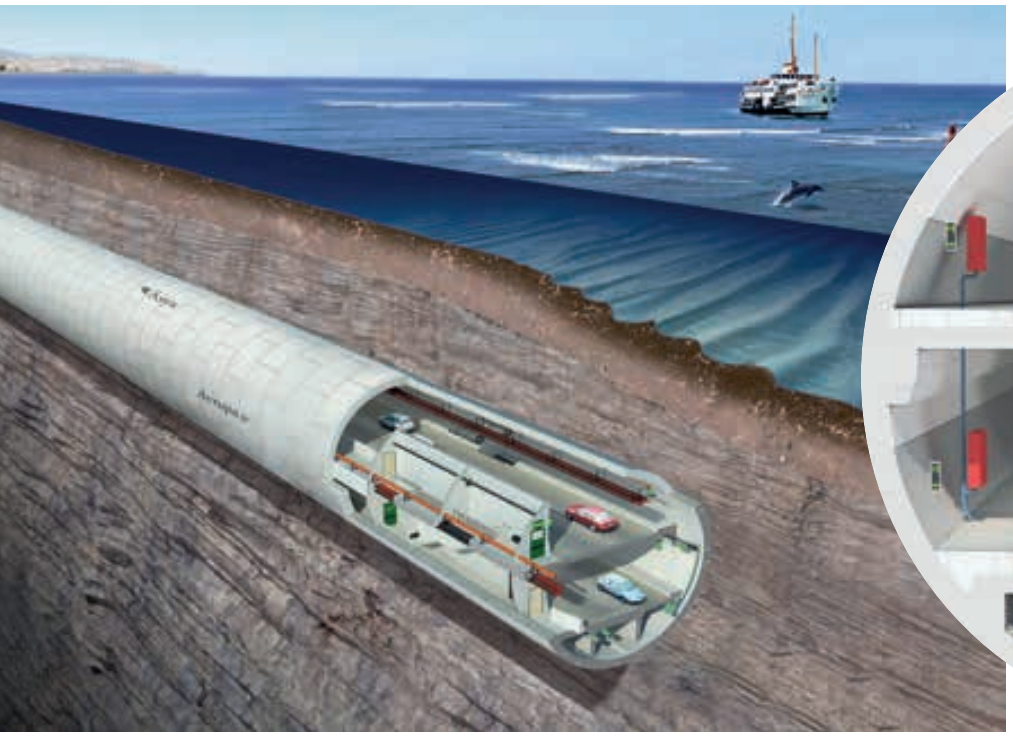
Yaklaşık 3,5 milyar dolara mal olan Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve onun bağlantı yolları da dahil 215 kilometrelik otoyolu hizmete sunduk. İstanbul-İzmir otoyolunun çok önemli bir parçası olan Osman Gazi Köprüsü ve 58,5 kilometre otoyolu da hizmete açtık.

Orhangazi'yi Bursa'ya, İzmir'i de Kemalpaşa ayrımına bağlayacak otoyol çalışmalarını da ki toplam 46 kilometredir, bunu da bitirdik. Avrasya Tüneli'ni de 20 Aralık'ta hizmete soktuk. Bu da 2016'da bitirilen önemli projelerden biri.

2017'de demiryolu sektöründe bu yıl harcadığımız paranın üzerinde bir harcama öngörüyoruz. Toplam demiryolu uzunluğumuz bugün itibarıyla 12 bin 532 kilometreye erişmiş durumda ve biz bu sene 884 kilometre yeni sinyalli hat yaparak, bu hat uzunluğunu 5 bin 462 kilometreye çıkardık. Elektrikli hat uzunluğumuzu da 496 kilometre yeni elektrikli hat yaparak 4 bin 350 kilometreye çıkardık. Özellikle 10 bin kilometreye yakın demiryolu hatlarımızı tamamen yeniledik.

Marmaray ile entegrasyon

Bakü-Tiflis-Kars Türkiye'nin çok önemsediği bir proje, bu projede de yüzde 85 seviyelerine gelmiş olduk. Anadolu ve Avrupa yakasındaki banliyö hatlarının metro standartlarına getirilmesi ve Marmaray ile entegrasyonu çalışmaları da devam ediyor. Ayrıca İstanbul'da Bakırköy-Bahçelievler-Kirazlı ve Sabiha Gökçen-Kaynarca hatlarında da çalışmalarımız sürüyor. Demiryolu sektöründe 2016'da yaptığımız bence en önemli iş demiryollarının altyapısının ve taşımacılığın birbirinden ayrılması, sektörün havacılıkta olduğu gibi serbestleştirilmesi, rekabetin oluşturulması ve büyümenin önünün açılması adına yapılması gereken bütün düzenlemeler yapıldı ve inşallah yarından itibaren artık sektörde tamamen altyapı ve taşımacılık birbirinden ayrılmış, serbest piyasa şartlarında rekabet edebilir, yeni taşımacıların da bu sektörde aktör olabileceği uygulamayı başlatmış olacağız. Ben bunu çok önemsiyorum.





AVRASYA TÜNELİ

BOĞAZ'IN ALTINDAN KARAYOLU GEÇİYOR

Avrasya Tüneli'nde yıllık 25 milyon araç geçiş garantisi verildi. Bu günlük 68 bin 500 araç anlamına geliyor. Tahminler Avrasya Tüneli'ni günde 100-120 bin aracın kullanacağı şeklinde.

Asya ve Avrupa kıtasını deniz tabanının altından karayolu ile birleştiren Avrasya Tüneli açıldı. Kazlıçeşme-Göztepe hattında deniz yüzeyinin 106 metre derinliğinde inşa edilen tünel, Avrupa ve Asya yakaları arasında 100 dakikaya varan ulaşım süresini 15 dakikaya indiriyor.

Teknik açıdan dünyanın sayılı mühendislik projelerinden biri olarak kabul edilen Avrasya Tüneli'nin yapımı, Yapı Merkezi ile Güney Koreli SK E&C şirketinin ortak kurduğu Avrasya Tüneli İşletme İnşaat ve Yatırım AŞ. (ATAŞ) tarafından yürütüldü. ATAŞ, toplam maliyeti 1.2 milyar dolar olan tüneli 25 yıl işlettikten sonra devredecek.

Yıllık 25 milyon araç

Avrasya Tüneli'nde yıllık 25 milyon araç geçiş garantisi verildi. Bu günlük 68 bin 500 araç anlamına geliyor. Tahminler tüneli günde 100-120 bin aracın kullanacağı şeklinde. Tünelden geçen araç sayısı günlük 68 bin 500'ü geçtiği takdirde, aşan kısımdan elde edilen gelirin yüzde 30'u devlete aktarılacak.

Tünelden sadece otomobiller ve minibüsler geçebiliyor. Ayrıca araçlar için yükseklik sınırı 2,8 metre. Avrasya Tüneli, toplam 14,6 kilometrelik bir güzergahı kapsıyor. Projenin 5,4 km'lik kısmı deniz tabanı altına özel bir teknolojiyle inşa edilen iki katlı tünelden ve diğer metotlarla inşa edilen bağlantı tünellerinden oluşuyor. Tünelin en derin bölümü deniz seviyesinden 106 metre aşağıda bulunuyor.

Tünel fay hatlarına yakınlığı nedeniyle Richter ölçeğine göre 9 büyüklüğünde bir depreme dayanacak güçte yapıldı.

Hız kontrolü yapılıyor

Avrasya Tüneli'nde her noktanın 7 gün 24 saat izlendiği kapalı devre kamera sistemi, olay algılama sistemleri, haberleşme ve ihbar sistemleri yer alıyor. Yüksek teknoloji altyapısıyla tünel içinde hız kontrolü sağlanıyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) tarafından konuyla ilgili yapılan açıklamada ise bölgeye 60 bin metrekare deniz dolgusu, 15 bin metre yaya yolu, uluslararası standartlarda bisiklet yolu, 320 bin metrekare yeşil alan, yürüyüş yolları, yapıldığı belirtildi. Aynı açıklamada yeni yolların asfaltlanması için 70 bin ton asfalt döküldüğü ayrıca 350 adet aydınlatma direği dikildiği kaydedildi.



BİR RÜYA GERÇEK OLUYOR:

KANAL İSTANBUL

Türkiye Cumhuriyeti'nin 100'üncü kuruluş yıl dönümü olan 2023'te İstanbul'un batısına Süveyş Kanalı ile rekabet edebilecek büyüklükte bir kanal açılması hedefleniyor.

Tarih boyunca İstanbul Boğazı üzerinden kıtaların birleştirilmesi çok konuşuldu. Pek çok kez projelendirildi. Bugün üzerindeki üç köprü ve deniz altından açılan tünel ve tüp geçitlerle rüya çoktan gerçekleştirildi de...

Şimdi ise kıtaları bir kez daha ayıracak, İstanbul'un Avrupa yakasını ada haline getirecek proje gündemde. 21. yüzyılın en büyük projelerinden biri: Kanal İstanbul. Hiç şüphesiz, İstanbul'a dair kurgulanmış "en çılgın proje" Kanal İstanbul...

Teknik olarak, Karadeniz ile Akdeniz arasında alternatifsiz bir geçit olan İstanbul Boğazı'ndaki gemi trafiğini rahatlatmak için, Karadeniz ile Marmara Denizi arasında açılacak yapay bir su yolu.

Proje nereye yapılacak?

12 Haziran 2011 genel seçimleri arifesinde dönemin Başbakanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından "çılgın projem" ifadesi kullanılarak tanıtıldı. Avrupa yakasında Karadeniz ile Marmara arasında 45 kilometre uzunluğunda olması planlanan yapay kanal ile dünya coğrafyası değişecek. İstanbul iki yarımada ve yeni bir adadan oluşacak…

Çalışmalar beş farklı hat üzerinden sürdürülüyor. Kanalın ilk olarak Kınalı-Karacaköy güzergahından geçeceği iddia edilmişti. Projenin Büyükçekmece Gölü'nden başlayarak Bahşayiş Deresi üzerinden ilerleyeceği, kuzeydoğuya dönüp Boyalık Köyü'nden Karadeniz'e ulaşacağı söylentileri ortaya atılmıştı. Son bir yıldır ortaya atılan yeni güzergah hattı ise Küçükçekmece Gölü ile Karadeniz'e kıyısı olan Yeniköy bölgesi.

Maliyeti 13 milyar dolar

Bu arada Başbakan Binali Yıldırım da Ulaştırma Bakanı olduğu dönemde Kanal İstanbul'un maliyetinin 13 milyar dolar olacağını ifade etmiş ve şu açıklamalarda bulunmuştu:

"Proje için modeli oluşturuyoruz.





Yap-işlet-devret modeliyle yapılacak projede, süreyi mi yarıştıracağız yoksa trafik garantisi mi vereceğiz. Kanalın etrafında oluşturulacak yeni cazibe alanlarını da dikkate alarak projeyi ekonomik hale getirmek için hesaplar yapılıyor. Ön proje bakanlık tarafından hazırlanacak, asıl uygulama projesini yüklenici firma hazırlayacak, bir yandan da yapacak. Proje için belirlenen 5 güzergah bulunuyor. Bunlardan biri kullanılacak. Projede 7 köprü olacak." Kanal İstanbul'un faaliyete geçmesiyle, İstanbul Boğazı topoğrafyası ve akıntıları nedeniyle, zaman zaman çok tehlikeli olabilen tanker ve büyük gemi trafiğinin bu kanala yönlendirilmesi amaçlanıyor.

Yeni bir kent de oluşturulacak

Kanal İstanbul aynı zamanda çok büyük bir gayrimenkul projesi. Kanalın, Marmara Denizi ile birleştiği noktada, 2023 yılına kadar İstanbul çevresinde kurulması öngörülen yeni kentlerden biri yer alacak.

İtalyan La Repubblica gazetesinin "Avrupa ile Asya arasındaki yeni kapı" olarak tanımladığı kanalın uzunluğu 45-50 km, genişliği yüzeyde 145-150 metre, tabanda ise yaklaşık 125 metre olması planlanıyor. Kanaldaki suyun derinliği ise büyük gemilerin geçmesine imkan tanıyacak şekilde 25 metre olacak. Kanal çevresinde modern bir yaşam alanı ve kongre, festival, spor tesisi, kültür tesisi yapılacak.

Panama Kanalı'nın mimarlarından MWH Global'ın Güney Avrupa Operasyon Direktörü Stefano Susani projenin ekonomik açıdan Türkiye'ye önemli potansiyeller sağlayacağını belirterek "Projeyi takipteyiz. Yer almaktan memnun oluruz" sözleriyle Kanal İstanbul ile ilgilendiklerini açıklamıştı.

Yılda 1.5 milyar dolar tasarruf edilecek

Eski Avrupa Yatırım Bankası (AYB) Başkan Yardımcısı Matthias Kollatz-Ahnen, "Çağ atlatan devasa projeleri desteklemek bizim görevimiz" diyerek projeye ilk finansman desteğini açıklayan isim olmuştu.

En az 13 milyar dolarlık bir maliyetle tamamlanması beklenen proje ile dev gemiler kanaldan geçişlerini rahatlıkla yapabilecek. Böylece, İstanbul Boğazı'ndan geçmek için bekleyen gemiler yılda yaklaşık 1.5 milyar dolar gibi bir maliyetten kurtulmuş olacak.

16. yüzyıldan bu yana hayal ediliyor

Karadeniz ile Marmara'yı yapay bir boğazla birbirine bağlama düşüncesinin geçmişi çok eskilere Romalılar dönemine kadar gidiyor. İlk önemli girişim ise 16. yüzyılda. O zamandan bugüne 6 kez gündeme gelen kanal projesi 1550 yılında Kanuni Sultan Süleyman döneminde gerçekleşmeye yakınlaşmış hatta dönemin



iki büyük mimarı Mimar Sinan ve Nicola Parisi, baş vezir Sokullu Mehmet Paşa'nın yönlendirmesiyle hazırlıklara başlamış ancak o sırada patlak veren savaş ve çeşitli nedenlerle proje sürdürülememişti.

Son dönemde proje önce TÜBİTAK'ın Bilim ve Teknik dergisinde Ağustos 1990 tarihinde yayınlanan bir makalede önerildi. Dönemin Enerji Bakanlığı Müşaviri Yüksel Önem'in kaleme aldığı "İstanbul Kanalı'nı Düşünüyorum" başlıklı makalede konu edilen Büyükçekmece Gölü'nden başlayıp Terkos Gölü'nün batısından geçecek İstanbul Kanalı'nın uzunluğu 47 km, su yüzeyindeki genişliği 100 m, derinliği de 25 m olarak tasarlanmıştı.

Türkiye'yi farklı dönemlerde Başbakan olarak yöneten Bülent Ecevit de 1994 yılında İstanbul'un Avrupa yakasında Karadeniz'le Marmara arasında bir kanal açılmasını önermişti. Video görüntüleriyle projeyi tanıtan Ecevit, kanalın yap-işlet-devret yöntemiyle yapılabileceğini, finansmanın dış kredilerle sağlanabileceğini anlatmış ve proje gazete manşetlerinde "Ecevit'ten Mega Proje" olarak yer almıştı.



TÜRKİYE, İFM İLE FİNANSTA DÜNYA ARENASINA ÇIKIYOR

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nde Merkez Bankası, Ziraat Bankası, Halk Bankası, Vakıflar Bankası İş GYO, BDDK, SPK gibi önde gelen kurumların genel merkezleri yer alacak.

İstanbul'un Anadolu yakasında Ataşehir'de yükselen İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin (İFM), dünyanın sayılı metropollerinden İstanbul'u, küresel finans trafiğinin merkezlerinden biri haline getirmesi bekleniyor.

5 milyar dolara mal olması hedeflenen 303 bin metrekare alan üzerinde yer alan Türkiye'nin en büyük bölgesel planlama projesinde Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) ile Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) binalarının temeli geçtiğimiz aylarda atıldı. Böylece projenin kamu ayağında da işler başlamış oldu. İFM içinde arsası bulunan şirketlerin kaba inşaatları da tamamlamak üzere.

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nde kamu bankaları ve kuruluşların kendilerine tahsis edilen alanlarda geliştirecekleri projeler ve Emlak Konut GYO AŞ.'nin arsa satışı karşılığı gelir paylaşımı modeli esasına göre özel sektör eli ile yaptırdığı projelerden oluşuyor. 2014 yılında altyapı işleri için ilk kazmanın vurulduğu projenin ana yüklenicisi ise Ağaoğlu Şirketler Grubu.

Hangi kurumlar olacak?

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nde T.C. Merkez Bankası, T.C. Ziraat Bankası, T.C. Halk Bankası, T.C. Vakıflar Bankası, İş GYO, BDDK, SPK gibi önde gelen kurumların genel merkezleri yer alacak.

İstanbul'u öncelikle bölgesel, nihai olarak da küresel finans merkezine dönüştürmesi planlanan İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin avan projesi dünyaca ünlü HOK firması tarafından geliştirildi. Dünyadaki önemli finans merkezi projeleri örnek alınarak yapıldı. Bunların başında Amerika,













Proje, Osmanlı esintileri taşıyor

Dünyanın en eski bankası, en büyük ticaret merkezi olan Kapalıçarşı ile dünya ekonomisinin merkezinde olma özelliğini her zaman sürdüren İstanbul, konumu ve potansiyeli itibari ile ticaretin merkezi konumunda.

Uzun zaman dilimleri boyunca her alanda merkez olmayı ve iktidarda kalmayı başaran dünyadaki ender yerleşim yerlerinden biri olan İstanbul geçmişten günümüze bir dünya başkenti.

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi'nin mimarisi de Kapalı Çarşı ve Topkapı Sarayı üzerinden Osmanlı esintileri taşıyor.

İngiltere, Dubai ve Uzak Doğudaki finans merkezleri incelenerek, ihtiyaçlar tespit edildi ve proje tasarlandı.

Kendi enerjisini üretecek

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi yeşil binalar için dünyaca kabul edilen Leed Gold Sertifikası adayı. Proje kapsamında yer alan güneş panelleri ile enerji elde edilmesi ve dağıtılması planlanıyor; su tasarrufu için su geri kazanım sistemi dizayn ediliyor.

Projenin ayrıca, finans sektörünün beklentilerini karşılayacak yüksek kalitede bilişim teknolojileri altyapısına da sahip olması hedefleniyor.

İFM'de 98 bin m^2'lik alışveriş merkezi ve 149 adet ticari birim bulunacak. AVM'de çeşitli büyüklüklerdeki ticari ünitelerin yanı sıra 8 adet sinema ile dünya çapındaki gösterilere ve ünlü topluluklara ev sahipliği yapmaya aday, yaklaşık 35 bin metrekarelik brüt alana sahip 2 bin 500 kişilik bir konferans merkezi de yer alacak.

İstanbul Uluslararası Finans Merkezi, Kadıköy-Kartal ve Üsküdar-Ümraniye metro hatlarını birbirine bağlayacak olan yeni metro hattına entegre edilecek. Bunun yanı sıra dört ana bölgeden oluşan proje, özel yönetim ve denetim kuruluşları, banka ve finans kuruluşlarına ait binalar, kongre ve kültür merkezi, oteller ve konutlar, destek ve hizmet birimleri olarak tanımlanan okullar, cami, polis ve itfaiye merkezleri gibi bölümleri içerisinde barındıracak. İstanbul'un en büyük kentsel donatı-park alanını içinde barındıracak olan proje Nezahat Gökyiğit Botanik Parkı'na da yaya bağlantısına sahip.



ÇANAKKALE 2015 KÖPRÜSÜ'NÜN TEMELİ 18 MART 2017'DE

Dünyanın en uzun asma köprüsü olması planlanan 'Çanakkale 2015'in temelinin 18 Mart 2017'de atılması bekleniyor.

Dünyada kuleler arasındaki açıklık bakımından en uzun köprü, Çanakkale Boğazı üzerinde inşaa edilecek. Lapseki (Anadolu)-Gelibolu (Trakya) arasında yapılması planlanan köprü tamamlandığında 2 bin 23 metre orta açıklık, toplam 3 bin 623 metre uzunluğuyla, şu anda Japonya'daki Akashio Köprüsü'nün unvanını elinden alarak dünyanın en uzun asma köprüsü olacak.

Çanakkale Boğazı'na köprü yapma düşüncesi ilk kez 1984-1989 yılları arasında ortaya atıldı. Daha sonra 1994'te tekrar gündeme gelen köprü projesi için 1995'te ihaleye çıkıldı. 18 yabancı firmanın katıldığı ihaleyi kazanan firma, projenin yapılabilir olmadığını belirterek projeden çekildi.

Köprü için teklifler alınacak

Proje başlangıçta sadece lastik tekerlekli araçların geçebileceği bir köprü şeklinde tasarlandı. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan'ın döneminde, proje lastik tekerlekli araç ve demir yolunun üzerinden geçeceği köprü olarak değiştirildi.

Bu arada Başbakan Binali Yıldırım Çanakkale 1915 Köprüsü'nün temelinin 18 Mart 2017'de atılacağını açıkladı.

Resmi Gazete'de yayımlanan ilanda "Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolları Genel Müdürlüğünce Kınalı-Tekirdağ-Çanakkale-Savaştepe Otoyolu Projesi Malkara-Çanakkale (Çanakkale 1915 Köprüsü dahil) kesimi, yap-işlet-devret modeli kapsamında istekliler arasında kapalı teklif alma usulüyle ihale edilecek.

Söz konusu kesimin, belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde finansmanı, projelendirilmesi, yapımı, işletilmesi, işletme süresi boyunca her türlü bakımı, onarımı gerçekleştirilecek, sözleşme süresi







sonunda ise otoyolun her türlü borç ve taahhütlerden arınmış şekilde, bakımlı, çalışır, kullanılabilir durumda ve bedelsiz olarak Karayolları Genel Müdürlüğü'ne devredilecek" denildi.

Otoyol ringi de olacak

Bu arada edinilen bilgiye göre projede Ege Bölgesi'ni doğrudan Kapıkule Sınır Kapısı'na bağlayacak olan otoban planı da yer alacak. Böylece Ege Bölgesi'nden Avrupa'ya taşımacılık yapan araçların İstanbul Boğazı ve İstanbul trafiğine yapmış olduğu yük de hafifletilmiş olacak. Projenin tamamlanması ile Marmara Bölgesi'nde, Marmara Denizi'nin etrafından dolaşacak olan bir otoyol ringine sahip olunacak

Çanakkale Boğazı üzerinde ilk kez yapılacak köprünün adı Türkiye'nin tarihe saygısını simgelemek üzere "1915 Çanakkale" olacak. Birinci Dünya Savaşı sırasında, Çanakkale'de ağırlıklı olarak Gelibolu Yarımadası'nda 1915-1916 yılları arasında İngiliz, Fransız ve Osmanlı güçleri arasında yapılan savaşlarda 500 binden fazla kişi yaşamını yitirmişti. Bu savaşlarda şehit olan 253 bin Türk askeri için dikilen Çanakkale Şehitleri Anıtı, başta Avustralya ve Yeni Zelanda'dan bu savaşa katılmış ve ağır kayıplar vermiş olan Anzak'ların torunları olmak üzere pek çok ziyaretçisi var.

İSTANBUL İLE İZMİR ARASI 3,5 SAATE İNECEK



Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi tamamlandığında İstanbul ile İzmir arasındaki ulaşım süresi 9 saatten 3,5 saate inecek.

Türkiye'nin 2023 hedefleri kapsamında ulaştırma alanında hayata geçirdiği "dev projelerden" olan ve İzmit Körfezi'nin "gerdanlığı" olarak nitelendirilen Osmangazi Köprüsü geçtiğimiz yaz hizmete açıldı.

İstanbul ile İzmir arasındaki ulaşım süresini 9 saatten 3,5 saate indirecek Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi'nin en büyük ayağını oluşturan Osman Gazi Köprüsü, otoyol ile birlikte mega projelerin başında geliyor.

30 Mart 2013'te Yalova Altınova Hersek şantiyesinde düzenlenen törenle temeli atıldıktan sonra yaklaşık 39 ayda tamamlanan köprü, 252 metre kule yüksekliğine, 35,93 metre tabliye genişliğine, bin 550 metre orta açıklığına ve 2 bin 682 metre uzunluğa sahip.

Dünyanın en büyük orta açıklıklı asma köprüleri arasında 4. sırada bulunan köprünün yapımında 8 bin işçi çalıştı. Kuş türlerinin yaşadığı "Hersek Lagünü" için kavis verilen Osmangazi Köprüsü, bu özelliğiyle de tabiata ve biyolojik çeşitliliğe verilen önemi gösteren önemli yapılar arasında yer aldı.

Osmangazi Köprüsü'nün açılmasıyla Kocaeli'nin Gebze ve Diloavası ilçelerindeki sanayi yükü azaldı. Köprünün temelinin atılmasının ardından Yalova'da yeni organize sanayi bölgeleri kurulması için çalışmalar başlatıldı.

Otoyolun üçte ikisi tamamlandı

Bu arada İstanbul ile İzmir arası ulaşımı 9 saatten 3,5 saate indirecek Gebze-Orhangazi-İzmir Otoyolu'nun üçte ikisi tamamlandı. İzmit Körfez Geçişi ve bağlantı yolları dahil 384 kilometresi otoyol, 49 kilometresi bağlantı yolu olmak üzere 433 kilometre uzunluğundaki projenin, Gebze-Gemlik kesimindeki yapım çalışmaları bitti. Çalışmaların devam ettiği Gebze- Bursa kesimindeki fiziksel gerçekleşme de yüzde 91'e ulaştı.

Projede tünel ve viyadükler büyük önem taşıyor. Bursa'da yapılan bin 250 metrelik iki tüplü Selçukgazi Tüneli'nde kazı-destekleme ve nihai beton kaplama çalışmaları tamamlandı. Tünelde elektrik, elektronik ve elektromekanik işlerine başlandı. Üstyapı çalışmaları ise sürüyor. İzmir'de inşa edilen ve bin 605 metrelik iki tüplü Belkahve Tüneli'nde de kazı-destekleme, nihai beton kaplama ve üst yapı çalışmaları tamamlandı. Elektrik, elektronik ve elektromekanik işleri devam ediyor.

Gebze- Orhangazi-İzmir Otoyolu Projesi, 25 viyadük çalışmasını da içeriyor. Viyadüklerin 12'si Gebze-Bursa kesiminde, 11'i Bursa-Balıkesir- Kırkağaç-Manisa kesiminde, 2'si de Kemalpaşa ayrımı-İzmir kesiminde planlandı. Gebze-Bursa arasında 9, Kemalpaşa ayrımı-İzmir arasında 1 olmak üzere 10 viyadük tamamlandı. Diğer 15 viyadükte de çalışmalar devam ediyor.

Yapım süresi yedi yıl

Sözleşme yürürlük tarihi Mart 2013'te başlayan yap-işlet-devret projesinin yapım süreci 7 yıl olarak belirlendi. Otoyolun tamamının, mevcut devlet yoluna göre mesafeyi 95 kilometre kısaltarak ortalama 8-10 saatlik mevcut ulaşım süresini 3-3,5 saate indirmesi bekleniyor. Bu sayede de yılda 650 milyon dolar tasarruf sağlanması öngörülüyor. Projenin toplam yatırım tutarının 10 milyar TL civarında olduğu belirtiliyor.

DÜNYANIN EN BÜYÜK HAVALİMANI 2018'DE HİZMETE GİRECEK

Atlanta Uluslararası Havalimanı'nı geride bırakması beklenen 3. Havalimanı'nın hizmete girmesiyle, yıllık ortalama 120 bin kişiye istihdam sağlanması hedefleniyor.

İstanbul'un Avrupa yakasında, Karadeniz kıyısındaki Tayakadın ile Akpınar köyleri arasındaki 80 milyon metrekare alan üzerine yeni bir havalimanı inşaa ediliyor.

İstanbul'un 3. havalimanı tüm etapları tamamlandığında 150 milyon yolcu kapasitesi ile bugün yılda 90 milyondan fazla yolcuya hizmet veren Atlanta Uluslararası Havalimanı'nı geride bırakarak dünyanın en büyük havalimanı olacak.

Avrupa yakasındaki İstanbul Atatürk ve Asya yakasındaki Sabiha Gökçen'den sonra İstanbul'un 3'üncü uluslararası havalimanı olması nedeniyle şimdilik '3. Havalimanı' ya da 'İstanbul Yeni Havalimanı' olarak anılan projeyi Türk şirketleri; Cengiz, Mapa, Limak, Kolin, Kalyon Ortak Girişim Grubu, 22 milyar Euro teklifle kazandı.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından 7 Haziran 2014 tarihinde temeli atıldı.

3. Havalimanı hazırlanan plana göre dört fazda tamamlanacak. Faz 1'de yıllık kapasitesi 90 milyon yolcu olan ana terminal binası, bir adet ana hava trafik kontrol kulesi, 2 adet Kuzey-Güney doğrultusunda 60 metre genişliğinde A380 uçaklarının inebileceği donanımda 3.75 km ve 4.1 kilometrelik pist, 114 tanesi Ana Terminal'e yakalaşan uçak olmak üzere toplam 347 adet uçak park alanı, hangar, kargo/antrepo, catering, yer hizmetlerini sağlayan havaalanı destek tesisleri ile 18 bin araç kapasiteli kapalı otopark alanı bulunuyor.

Şirketler için alan kiralama süreci başladı

Havalımanının 3 pistiyle birlikte 26 Şubat 2018 tarihinde hizmete girmesi planlanıyor.

Bu arada 3. Havalimanı inşaatında ilk pist ortaya çıktı. Şantiyede alan düzleştirme çalışmalarında ise şu anda 2 bin 200 kamyon, günde 1 milyon metreküp toprak taşıyor. Yeni havalimanında yer almak isteyen şirketler için alan kiralama süreci de başladı.

Toplam 76,5 milyon metrekare proje alanı bulunan dev şantiyede ilk fazda yapılması planlanan yıllık kapasitesi 90 milyon yolcu kapasiteli ana terminal binası da gün geçtikçe daha da yükseliyor. 1 milyon 300 metrekare kapalı alanıyla dev binada, 18 bin araç kapasiteli katlı otopark bulunuyor. Terminal binası için 1 milyon metreküp beton, 180 bin ton demir kullanılacak. Terminalin çatı alanı 450 bin metrekare, cephe alanı ise 500 metre kare olacak. 3. Havalimanı'nın şantiyesinde şu anda 16 bin kişi çalışıyor.

120 bin kişiyi istihdam edecek

Şantiye içindeki kamyon trafiği şu anda inanılmaz boyutlarda. Dev şantiyede ayrıca 252 ekskavatör, 60 kule vinç, 57 greyder, 124 silindir, 101 dozer, 60 eklemli kamyon, 57 tekerlekli yükleyici, 23 mobil vinç, 70 beton mikser ve 18 adet beton pompası başta olmak üzere toplam 3 bin 22 inşaat makinesi çalışıyor.

3. Havalimanı'nın hizmete girmesiyle yıllık ortalama 120 bin kişiye istihdam sağlanması bekleniyor.





İKİ KITAYI DENİZ ALTINDAN BİRLEŞTİRDİ:

MARMARAY

Marmaray'ın ilk etabı Cumhuriyet'in 90'ıncı kuruluş yıldönümü olan 29 Ekim 2013 tarihinde hizmete girdi. Tüm etaplar tamamlandığında Marmaray'ın günlük 1 milyon yolcu taşıması öngörülüyor.

Avrupa ve Asya'yı İstanbul Boğazı'nın altından birleştirme fikri, Osmanlı İmparatorluğu'nun 31. padişahı Sultan Abdülmecid tarafından ilk olarak 1860 yılında ortaya atıldı. Bu amaca yönelik bir projenin ilk çizimlerinin ise Sultan 2. Abdülhamit Han tarafından Tünel-i Bahri (Deniz Tüneli) adıyla 1892 yılında Fransızlara yaptırıldığı belirtiliyor.

İlk kez Turgut Özal hükümeti döneminde 1985-1987 yıllarında yer ve ön fizibilite çalışmaları yaptırılan projede, 1997 yılında Süleyman Demirel hükümeti döneminde proje ile ilgili kredi arayışına da çıkıldı. 2000 yılında Japonya ile ilk finansman anlaşması imzalandı. 2004 yılında ise kazılar başladı.

29 Ekim'de hizmete girdi

Avrupa ve Asya yakalarındaki demiryolu hatlarını İstanbul Boğazı altından geçen bir tüp tünelle birleştiren 76 km'lik bir demiryolu iyileştirme ve geliştirme projesi olan Marmaray'ın ilk etabı Cumhuriyet'in 90'ıncı kuruluş yıldönümü olan 29 Ekim 2013 tarihinde hizmete girdi.

Marmaray'ın Asya yakasındaki Kadıköy ve Avrupa yakasındaki Zeytinburnu semtleri arasındaki 1.4 kilometresi denizin altında olmak üzere 5.5 kilometrelik bölümü yer altında bulunan ilk hattı 14 kilometre uzunluğunda. İnşaatı süren yeni hatların hizmete girmesi ile projenin toplam uzunluğu 76.3 kilometreye çıkacak.

1 milyon yolcu taşınacak

Tüm etaplar tamamlandığında, İstanbul ulaşımının ana omurgasını oluşturan Marmaray'ın günlük 1 milyon yolcu taşıması öngörülüyor.

İnşaatı Japon Taisei ile Türk ortakları Gama ve Nurol tarafından yapılan Marmaray'a 3 milyar dolardan fazla yatırım yapıldı. Proje, Japon Uluslararası İşbirliği Bankası, Avrupa Konseyi Kalkınma Bankası ve Avrupa Yatırım Bankası'nın finansmanı ile gerçekleştirildi.



3. BOĞAZ KÖPRÜSÜ: ÇAĞDAŞ TÜRKİYE'NİN SİMGESİ

2013 yılında yapımına başlanan ve ağustos ayında hizmete açılan Yavuz Sultan Selim Köprüsü üzerindeki raylı sistem tamamlanınca Edirne'den İzmit'e kadar yolcu taşınacak.

1973 yılında faaliyete geçen Boğaziçi Köprüsü ve 1988 yılında tamamlanan Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden sonra İstanbul Boğazı'na yapılan 3. köprü olan Yavuz Sultan Selim Köprüsü geçtiğimiz ağustos ayında hizmete girdi.

Çoğunluğu Türk mühendislerden oluşan bir ekip tarafından inşa edilen, yüksek mühendislik ve teknoloji ürünü olan köprünün üzerinden, bağlantı yollarının tamamlanmasıyla birlikte 8 şeritli karayolu ve 2 şeritli tren yolu geçecek.

Yavuz Sultan Selim Köprüsü, gerek estetik gerekse teknik özellikleriyle dünyanın sayılı köprüleri arasında yer alıyor.

Dokuz metre ile dünyanın en geniş, 1408 metrelik ana açıklığı ile üzerinde raylı sistem yapılacak olan dünyanın en uzun asma köprüsü. Köprünün bir başka ilki ise 322 metreyi aşan yüksekliği ile dünyanın en yüksek kuleye sahip asma köprüsü olması.

Fransız köprü üstadı tasarladı

2013 yılında yapımına başlanan ve ağustos ayında tamamlanan köprü, Kuzey Marmara Otoyolu Projesi'nin Odayeri – Paşaköy kesiminde yer alıyor. Köprü üzerindeki raylı sistemin, Edirne'den İzmit'e kadar yolcu taşıması hedefleniyor. Marmaray ve İstanbul Metrosu ile entegre edilecek raylı sistemle Atatürk Havalimanı, Sabiha Gökçen Havalimanı ve yeni yapılan 3. Havalimanı da birbirine bağlanacak.

Kuzey Marmara Otoyolu Projesi kapsamında İstanbul Boğazı üzerinde yapılan 3. köprünün konsept tasarımı yapı mühendisi "Fransız Köprü Üstadı" olarak nitelendirilen Michel Virlogeux ile İsviçreli T-Engineering firması tarafından ortak olarak yapıldı.

Köprü tasarımı konusunda dünyanın en tecrübeli isimlerinin başında gelen Virlogeux'nin imzasını taşıyan önemli köprülerden bazıları şöyle: Portekiz'in başkenti Lizbon'daki Tejo Nehri'nin üzerinden geçen ve 17,2 kilometrelik uzunluğuyla Avrupa'nın en uzun köprülerinden olan Vasco da Gama Köprüsü ve Fransa'da, yapıldığı 1 Ocak 1995'ten sonra dört yıl süreyle dünyanın en uzun asma köprüsü unvanının sahibi olan Seine Nehri üzerinde kurulu olan Normandiya Köprüsü.

2018'in sonunda tamamlanacak

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün 350 km'lik Kuzey Marmara Otoyolu ile birlikte toplam maliyetinin 8.5 milyar lirayı bulması bekleniyor.

Köprüyü de içeren Kuzey Marmara Otoyolu Projesi'nin devamı olan 169 kilometre uzunluğundaki Kurtköy-Akyazı ve 88 kilometre uzunluğundaki Kınalı-Odayeri kesimlerinde ise çalışmalar devam ediyor. 2018 yılının sonunda tamamlanması hedeflenen toplam 257 kilometre uzunluğundaki otoyollar ile Kuzey Marmara Otoyolu'nun tamamı hizmete açılacak.

İstanbul'daki transit trafik yükünü hafifletmesi, trafikten kaynaklanan hava kirliliğini ve çevre sorunlarını ortadan kaldırması öngörülen köprüyle yılda yaklaşık 1 milyar 450 milyon doları enerji, 335 milyon doları iş gücü kaybı olmak üzere toplam 1 milyar 785 milyon dolarlık ekonomik kaybın önüne geçilecek.



Akdeniz Üniversitesi Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Turizm Fakültesi'nin açılışı yapıldı.

"Bir şehrin ekonomisi birlik ve beraberlikle ileri gider"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bir şehrin ekonomisinin birlik ve beraberlik sayesinde ileri gittiğini vurgulayarak Antalya'daki bu tabloyu tüm Türkiye'de görmek istediğini söyledi.

Akdeniz Üniversitesi Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Turizm Fakültesi, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Antalya Valisi Münir Karaloğlu, CHP Antalya Milletvekili Deniz Baykal, CHP Genel Başkan Yardımcısı Çetin Osman Budak, MHP Genel Başkan Yardımcısı Mehmet Günal, Antalya Büyükşehir Belediye Başkan Yardımcısı Mesut Kocagöz, Akdeniz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Ünal, Manavgat Belediye Başkanı Şükrü Sözen ile Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Boztaş'ın katıldığı törenle açıldı.

Açılışta konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Manavgat'a altıncı gelişi olduğunu söyleyerek, "Çok şükür, her gelişimiz hayırlı bir olaya vesile oluyor. Geçen sene geldiğimizde, Sayın Bakanımızla birlikte, Manavgat TSO Turizm Fakültesi'nin temelini atmıştık. Bu sene de Allah nasip etti, yine hep birlikte açıyoruz" dedi.

"Manavgat TSO, vizyoner adımlar attı"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu bölgenin turizmin kalbi ve 250 bin yatak kapasitesiyle Türkiye'nin en çok yatağa sahip bölgesi olduğunu söyledi.

Antalya'ya gelen turistin üçte birini Manavgat'ın ağırladığını anlatan TOBB Başkanı, "Yılda 5 milyar dolar katma değer sağlıyor. Yani Manavgat Türkiye'nin cari açığını 5 milyar dolar azaltıyor. Bu işin okulu yapılacaksa, en önce burada olmalı. İşte Manavgat TSO elini taşın altına koydu. Manavgat'ın geleceği için çok önemli, çok vizyoner adımlar attı. Yıllardır Manavgat'ın beklediği bir işi sonuçlandırdı. Öyle bir heyecan ve azimle çalıştılar ki 24 ayda bitmesi planlanıyordu, 10 ayda işi bitirdiler. Odamızla iftihar ediyorum. İnşallah önce Türkiye'nin bir numaralı turizm fakültesi olacaklar. Sonra sırada üniversite var. Manavgat TSO'ya ve yönetimine güveniyorum. Evellallah bu işin de altından kalkacaklar" dedi.

Bakan Çavuşoğlu: Eğitime hep birlikte önem veriyoruz

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şöyle devam etti: "İşte Manavgat'ı dünyanın en iyi turizm hizmetini veren bölge haline getirmek için, 5 milyon turisti 15 milyona çıkarmak için adım atıyor. Sadece şehrine değil, ülkesinin geleceğine de yatırım yapıyor. Manavgat TSO Başkanı Ahmet Boztaş kardeşime, yönetimine, Meclisi'ne teşekkür ediyorum. Sadece bu hizmet için teşekkür etmiyorum. Manavgat TSO'yu akredite yaptı. Beş yıldızlı Oda haline getirdi. Manavgat'ı zenginleştirmek için müthiş bir çaba ve gayret içinde. Manavgat'ın yerel değerlerini, ekonomiye kazandırıyor."

MATSO'ya destekleri ve kazandırdığı eserler için teşek-

Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi

kür eden Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu da "Ülkemizin içinden geçtiği zorlu süreçte bile hep birlikte eğitime önem veriyoruz. Dün Sümer Ezgü Sanat Akademisi'nin açılışını yaptık, bugün turizm fakültesini açıyoruz. Antalya ve ilçelerinde açılmaya hazır çok sayıda lise var, hepsi değişik dallarda" diye konuştu.

CHP Antalya Milletvekili Deniz Baykal da eğitimin önemine değinerek, fakültenin Manavgat ve Türkiye'ye hayırlı olmasını diledi.

Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Boztaş da Manavgat'a fakülteyi kazandırma sürecini anlatarak, 2013 yılının eylül ayında bir yönetmelik değişikliği ile yola koyulduklarını söyledi. Boztaş, fakültenin yapımında emeği geçen herkese teşekkürlerini sundu.

Boztaş, bundan sonraki amaçlarının Manavgat'a bir üniversite kazandırmak olduğunu, 10 yılda 25 bin öğrenci getirmeyi hedeflediklerini ifade etti.

Manavgat Belediye Başkanı Şükrü Sözen ise Türkiye'nin tek yürekle hareket edilmesi gereken bir süreçten geçtiğini söyledi. Bu yatırımların Manavgat'ta artmasını dileyen Sözen, eğitimsiz toplumların yoksulluğa mahkum olduğunu belirtti.

Akdeniz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Ünal da Akdeniz Üniversitesi'nin 21 fakültede 69 bin öğrenciye eğitim verdiğini, açılan yeni fakültenin de bu yıl 100 öğrenci ile eğitim öğretime başladığını söyledi.

Hisarcıklıoğlu, sektör meclisi başkanlarını kabul etti



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, seçimi yeni yapılan sektör meclislerinin başkanlarını makamında kabul etti.

Hisarcıklıoğlu kabulde, Tekstil Sanayi Meclisi Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, Deri ve Deri Ürünleri Sanayi Meclisi Başkanı Hakkı Matraş, Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi Başkanı Şeref Fayat, Kimya Sanayi Meclisi Başkanı Timur Erk, Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu, Uluslararası Müteahhitlik Hizmetleri Meclisi Başkanı Mithat Yenigün, Karayolu Yolcu Taşımacıları Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Orman Ürünleri Meclisi Başkanı Ahmet Kahraman ve Turizm Meclisi Başkanı Osman Ayık ile görüştü.

TOBB bünyesinde sektörel gelişmeyi teşvik etmek amacıyla oluşturulan Türkiye Sektör Meclisleri, TOBB adına sektörleri temsil ederek, gerek sektörlerde ortak görüşlerin oluşturulmasına, gerekse özel sektör ile yetkili merciler arasında bir temas noktası olarak kamu özel sektör işbirliğinin geliştirilmesine imkân sağlıyor.



İPA Proje Yürütücüsü Ticaret Borsalarına destek

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Dr. Faruk Özlü, İPA Proje Yürütücüsü Ticaret Borsalarına destek vereceklerini söyledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz, Kastamonu Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Sedat İşeri, Giresun Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Temel Yanıkoğlu ve beraberindeki heyet Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ile Bölgesel Rekabet Edebilirlik Programı (BROP) IPA hakkında görüşmek üzere bir araya geldi.

Toplantıda, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Bölgesel Rekabet Edebilirlik Programı (BROP) IPA 1 projesi yararlanıcısı olan Ticaret Borsaları, projelerinin sürdürülebilirliği için mevzuat düzenlemeleri ve sağlanacak teşvikler için talepte bulundu. Bakan Özlü, söz konusu taleplerle ilgili olarak Ticaret Borsalarına her türlü desteği sağlayacakları konusunda söz verdi.

Toplantıya ayrıca IPA 1 kapsamında proje desteği alan, Ordu Arıcılık Araştırma Enstitüsü, Tokat Küçük Sanayi Sitesi Yapı Kooperatifi ve Bayburt İl Özel İdaresi yetkilileri de hazır bulundu.



Gaziantep Sanayi Odası'nın organizasyonuna Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek ile Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci de katıldı.

"Gaziantep'in başarısını Türkiye örnek almalı"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Gaziantep Türkiye'nin kurtuluş mücadelesinde büyük bir yükü üstlendi. Şimdi ülkemizin zenginleşmesi yolunda da çok büyük bir yükü üstleniyor. Bütün teşvik ve destekleri sonuna kadar hak ediyor" dedi.

Gaziantep'in Yıldızları Ödül Töreni, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Oda ve Borsa başkanları ve üyelerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, açılışta yaptığı konuşmada Gaziantep'in vatanperverliğini 15 Temmuz hain FETÖ darbe girişiminde bir kez daha gösterdiğini söyledi. Hisarcıklıoğlu, "Devletimizin şehit aileleri için açtığı yardım kampanyasına en yüksek katkıyı camiamız yaptı. Camia olarak kampanyaya toplam 56 milyon lira bağış yaptık. Bu bağışın 21 milyon lirasını da Gaziantep Sanayi Odamızın üyeleri yaptı" ifadesini kullandı.

"Birlikte rahmet ve bereket, ayrılıkta azap vardır" sözüne işaret eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, marka şehir olmanın yolunun buradan geçtiğini bildirdi. Gaziantep 6,5 milyar dolar ihracat yapan bir cazibe merkezi olduysa, bu coğrafyanın marka şehirlerinden biri olduysa; buradaki birlik ve beraberlik sayesinde olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Türkiye'ye örnek tablo: Buradaki Gaziantep ruhu" dedi.

İşyeri sayısı yüzde 72 arttı

Küresel krizden bu yana; sadece son 7 yılda Gaziantep'in önemli başarılara imza attığını belirten Hisarcıklıoğlu, Türkiye genelinde işyeri sayısı yüzde 45 artarken, Gaziantep'de yüzde 72 arttığını bildirdi. TOBB Başkanı Türkiye genelinde istidam yüzde 57 artarken Gaziantep'de yüzde 94 arttığını, ihracat yüzde 41 artarken Gaziantep'de yüzde 119 arttığını kaydetti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu: "Gaziantep neye rağmen yaptı bunları? Bir taraftan küresel kriz. Bir taraftan komşu ülkelerde savaşlar var, ihracat yolları tıkanıyor. Diğer taraftan da Gaziantep 320 bin mülteciyi misafir ediyor. 27 AB ülkesindeki toplam mültecilerin 3 katına ev sahipliği yapıyor. Çok açık söylüyorum, dünyada Gaziantep'ten başka bunu başarabilecek başka bir şehir yok.

O yüzden bütün teşvik ve destekleri sonuna kadar hak ediyor. Gaziantep Türkiye'nin kurtuluş mücadelesinde büyük bir yükü üstlendi. Şimdi ülkemizin zenginleşme yolunda da çok büyük bir yükü üstleniyor."

İş dünyasının sıkıntılarından da söz eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Özellikle son dönemde yaşadığımız

olaylar ekonomiye olumsuz yansıdı. Ama inşallah en kötüsünü geride bıraktık. Bu dönemde hükümetimiz özel sektörün önünü açmak için çok önemli hamleler yaptı. Bunu da müthiş bir anlayışla, özel sektörle istişare ederek yaptı. Son EKK kararlarında çok önemli maddeler var. Özellikle yatırımların, finansmanın, istihdamın ve ihracatın desteklenmesi ile ilgili devrim niteliğinde kararlar alındı.

Taleplerimizi dikkate alarak hayata geçirdikleri bu reformlar için başta Sayın Cumhurbaşkanımız, Başbakanımız olmak üzere, Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcımıza, Bakanımıza ve hükümetimize teşekkür ediyoruz" dedi.

Elektronik belge

Bundan sonra Oda'dan alınacak her hizmeti, her belgeyi telefon ekranından yapmanın mümkün olduğunu belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Telefondan belgeyi isteyeceksin. İstersen elektronik imzalı olarak sana gönderilecek, İstersen ıslak imzalı olarak ayağına gelecek. İstersen senin adına kamu kurumlarına doğrudan gönderilecek. Şubatta bu sisteme geçiyoruz. Bunun müjdesini de veriyorum" dedi.

Ucuz kredi fırsatı

Oda ve Borsaların ne iş yaptığına ilişkin sorularla karşılaştıklarına değinen TOBB Başkanı şunları söyledi: "Oda-Borsa ne iş yapar diyorlar. Ucuz kredi sağlıyor. Nitelikli eleman yetiştiriyor. İstihdam üzerindeki maliyetini azaltıyor. Hizmeti ayağına getiriyor. Daha ne yapsın. Bu işte para yok pul yok. Alma yok – hep cepten verme. Daha canını mı versin? Türkiye'nin geleceğinden umutluyum. Türkiye'nin petrolü, doğalgazı yok. Girişimci ruh var. Devletten isteğimiz reformlarla önümüzü açsın. Biz de özel sektör olarak üzerimize düşeni fazlasıyla yaparız."

Gaziantep Ticaret Odası'na ziyaret



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Gaziantep Ticaret Odası (GTO) yeni yönetim kuruluna "hayırlı olsun" ziyaretinde bulundu. Birlik ve beraberliğin olduğu yerde başarının geleceğini ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, şehrin müteşebbis ruha, çalışkan bir insan kaynağına sahip olduğunu söyledi. Hisarcıklıoğlu, Hıdıroğlu ve yönetim kurulunun Gaziantep için güzel çalışmalar yapacağına inandığını söyledi.

Gaziantep'in en önemli özelliğini birlik ve beraberlik olarak gösteren Hisarcıklıoğlu, "Bu birlikteliği muhafaza etmek lazım. Bu birliktelikle Gaziantep'i, Gaziantep yapabiliriz" dedi.

Hisarcıklıoğlu, "Birlikte rahmet ve bereket, ayrılıkta azap vardır" sözünü hatırlatarak, birlikte hareket etme kültürünün öğrenilmesi gerektiğine dikkat çekti.

Oda seçiminin geride kaldığını hatırlatan Hisarcıklıoğlu, "Bu makamlarda, mevkilerde para da pul da yoktur, haberiniz olsun. Bu iş fedakarlık ister; işinizden, ailenizden, akrabanızdan fedakarlık ister. Bu işin güzel olan tarafı ise insanlara faydalı olmaktır. Allah size bu fırsatı verdi, bunu iyi değerlendirin. Sizin tek göreviniz üyelerinize daha çok para kazandırmak için çalışmaktır" şeklinde konuştu.

"Aramıza fitne sokmayalım"

Gaziantep'teki birlikteliğin çok önemli olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Bu birlikteliğe nazar değmesin. Aramıza fitne sokmayalım, fitne boşa kürek çektirir, kimseye fayda sağlamaz. Hepimiz insanız, hepimizin eksiği var, hatasız olan bir Allah'tır. Negatif düşünmeyi bırakmalıyız, hele liderlik edenlerin kesinlikle negatif bakmaya hakkı yoktur" ifadelerini kullandı.

GTO Yönetim Kurulu Başkanı Beyhan Hıdıroğlu da birlik ve beraberliğe önem veren bir ekiple göreve geldiklerini belirterek, "Birlik ve beraberlikle şehrimize ve üyelerimize ve vatanımıza hizmet edeceğiz" dedi.

Gaziantep'teki kurum ve kuruluşlarla işbirliği içerisinde olacaklarını ifade eden Hıdıroğlu, Gaziantep'in girişimci insanlarıyla bir araya gelip yeni çalışmalara imza atmak istediklerini dile getirdi.

AB KİK üyeleri, Bakan Müezzinoğlu ile TZOB'ta biraraya geldi



Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Dr. Mehmet Müezzinoğlu ve Türkiye-AB Karma İstişare Komitesi (KİK) üyeleri, Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB) Genel Başkanı Şemsi Bayraktar'ın ev sahipliğinde TZOB Otel'de bir araya geldi. Toplantıya Bakan Müezzinoğlu'nun yanında Türkiye-AB KİK üyeleri TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Hak-İş Genel Başkanı Mahmut Arslan, Memur-Sen Genel Başkanı Ali Yalçın, TİSK Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, Türkiye Kamu-Sen Genel Başkanı İsmail Koncuk, Türk-İş Genel Başkanı Ergün Atalay katıldı.

KİK üyeliğinden ayrılan TİSK Yönetim Kurulu eski Başkanı Yağız Eyüpoğlu'na da bir plaket verildi.



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Diyarbakır Ticaret Borsası'nda, Borsa Yönetim Kurulu Meclis üyeleri ve Diyarbakır İl Kadın Girişimcileri ile bir araya geldi.

Hisarcıklıoğlu sıkıntıları dinledi ve moral verdi

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu Diyarbakır ziyaretinde, Oda ve Borsa başkanları ile birlikte kent merkezinde çay içip simit yerken, kendisiyle sohbet eden vatandaşlara da moral dağıttı. Hisarcıklıoğlu, birlik ve beraberlik olduğu takdirde her türlü sorunun aşılacağını, ekonominin de güç kazanacağını anlattı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Diyarbakır Ticaret Borsası'nda, Borsa Yönetim Kurulu, Meclis Üyeleri ve Diyarbakır İl Kadın Girişimcileri ile bir araya gelerek istişare toplantısı düzenledi. Hisarcıklıoğlu toplantıda, iş dünyasının temsilcilerinden talepleri ve çalışmaları hakkında bilgi aldı. Zenginliğin olması için ticaretin büyümesi, ticaret için de huzurun var olması gerektiğinin altını çizen Hisarcıklıoğlu, "Diyarbakırlı kardeşlerimi kutluyorum. Ülkenin birliği ve beraberliği noktasında her zaman önemli rol oynadılar. Birbirimizi seveceğiz. Birbirimizi seversek, inanın Allah da onun bereketini bizlere verecektir" dedi.

İş dünyası temsilcilerinin ekonomiyle ilgili sıkıntılarını dinleyen TOBB Başkanı, ekonomideki sıkıntıların yalnız Diyarbakır'a hatta Türkiye'ye özgü olmadığını bütün dünyada büyümenin düşük olduğunu ve sıkıntılar yaşandığını söyledi. 2009'dan bu yana dünya ekonomisinde daralma görüldüğünü belirten Hisarcıklıoğlu bütün mücadelenin büyüme oranlarını yükseltmek üzerine olduğundan söz etti. Ticareti artırabilmek için yapılan çalışmalar hakkında bilgi veren Hisarcıklıoğlu Kredi Garanti Fonu üzerinden finansmana ulaşabilmek için oluşturulan imkânlardan ve yerli malına fiyat avantajına kadar birçok uygulama hakkında da bilgi verdi.

Kadın girişimcilere destek

Toplantıda, kadın girişimcilerin destek talebinde bulunduğu Hisarcıklıoğlu, bu konuda önemli mekanizmalar olduğunu belirterek, kadın girişimcilerin önünün açılması gerektiğini vurguladı. TOBB Kadın Girişimciler Kurulu'nun çalışmalarına işaret eden Hisarcıklıoğlu, bu konuda ortaya konan mayanın tuttuğunu ifade etti.

Toplantıda konuşan Diyarbakır Ticaret Borsası Başkanı Engin Yeşil de TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na "Dün

olduğu gibi bugün de halkın içinde vatandaşlarımızı ve bizleri dinliyorsunuz. Kentimize göstermiş olduğunuz büyük önemden dolayı sizlere teşekkür ediyorum" diyerek Diyarbakır Ticaret Borsası'nın çalışmaları hakkında bilgi verdi.

Lisanslı depoculuk ve OSB'nin durumu

DTB Başkanı Engin Yeşil, daha sonra Diyarbakır Ticaret Borsası tarafından tamamlanan ve devam etmekte olan Hububat Laboratuvarı Geliştirme projesi, Lisanslı Depoculuk Projesi, Tohum Sertifikasyonu Laboratuvarı ile Tarıma Dayalı İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nin son durumu hakkında bilgi verdi.

DTB Meclis Başkanı Ahmet Ay ise Borsa yönetim ve idari konularında TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na bilgi vererek bundan sonraki süreçte de TOBB'un destekleri ile Diyarbakır iline ve üyelerimize aynı kararlılık ile hizmet vermeye devam edeceklerini söyledi.

TOBB Diyarbakır il Kadın girişimciler Kurulu Başkanı Hatice Akyıl ise kadın girişimcilerin daha fazla teşvik edilmesini isterken, yaşadıkları sıkıntıları dile getirdi.

Hisarcıklıoğlu Diyarbakırlıları dinledi

Hisarcıklıoğlu, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Arif Parmaksız, Diyarbakır Ticaret Borsası Başkanı Engin Yeşil, Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Sayar ile birlikte Diyarbakır'da vatandaşlarla da bir araya gelerek sorunları dinledi.

Kent Merkezinde bulunan tarihi Ulu Cami önünde vatandaşlarla simit yiyip, çay içen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Diyarbakırlıların yüreğine güveniyorum. Kamu ve özel sektör işbirliği ile her şeyin üstesinden gelinecektir. Bunu en kısa sürede başaracağız" diye konuştu.

Sur'un yeniden inşaası için temel atıldı



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki ile birlikte Diyarbakır'ın tarihi Sur ilçesini yeniden inşa edecek büyük projenin temel atma törenine katıldı.

Törende bir konuşma yapan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu kadim şehir Diyarbakır'da bulunmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Bizi bölemeyeceklerine, ayıramayacaklarına tüm cihan şahit olsun istedik" ifadesini kullandı.

Birileri ülkede nefret tohumları ekerken, bazı kesimlerin de 100 yıl önce bozulan planlarını diriltmek istediğini işaret eden Hisarcıklıoğlu, şöyle devam etti:

"Ama biz bu milletin her ferdine en çok da Diyarbakırlıların yüreğine güveniyoruz. Korkmuyoruz, korkmayacağız, bir adım bile geri adım atamayacağız. Bizi parçalamaya çalıştılar, çalışacaklar ama biz de hep birlikte ülkemizi birleştirmeye çalışacağız. Allah'a çok şükür ki Sur'u yaşanmaz hale getirenler, çukurlar kazanlar karşılarında çok kararlı bir millet ve devlet gördüler. Onları burada barındırmadınız, Allah hepinizden razı olsun. Şimdi sıra Diyarbakır'ı yeniden imar etmekte. Kamu özel sektör işbirliği ile bunu en kısa sürede başaracağız."

"Huzuru sağladığımız sürece ticaret artar zenginlik gelir"



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu Diyarbakır programı kapsamında Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Oda Başkanı Ahmet Sayar ile Yönetim Kurulu ve Meclis üyelerinin konuğu olan Hisarcıklıoğlu ekonomiye ilişkin görüş alışverişinde bulundu. Diyarbakır Ticaret Borsası Başkanı Engin Yeşil, Milletvekili Ebubekir Bal ve eski Bakan Kudbettin Arzu ile Nevşehir Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Arif Parmaksız da ziyarete katılan isimler arasında yer aldı.

Ziyarette birlik ve beraberlik mesajı veren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Birbirimizi seversek, bir ve beraber olursak güçlü oluruz. Huzuru sağladığımız sürece de ticaret artar, zenginlik gelir" dedi.

Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Sayar ise kentin kalkınması ile ilgili verdiği destek ve ilgi için Hisarcıklıoğlu'na teşekkür ederken, 8 bin üyeye sahip olduklarını belirtti ve faaliyetlerine ilişkin detaylı bilgiler verdi.



Diyarbakır TOBB Ferdi Yiğit Anadolu İmam Hatip Lisesi'ne ziyaret

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki ile birlikte Diyarbakır Bağlar TOBB Ferdi Yiğit Anadolu İmam Hatip Lisesi'ni de ziyaret etti.

Burada öğrencilerle sohbet edip taleplerini dinleyen Hisarcıklıoğlu ve Bakan Özhaseki, öğrencilere kitap hediye etti, ziyaret sonrası öğrencilerle hatıra fotoğrafı çekildi.



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu devletin istihdam konusunda çok önemli destekleri yürürlüğe soktuğunu vurgulayarak bütün şirketleri bu fırsattan yararlanmaya çağırdı.

Oda ve Borsalar, İŞKUR hizmet noktası olacak

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Oda ve Borsalarımız İŞKUR hizmet noktaları haline gelecek. Oda ve Borsalarımızda İŞKUR'un iş ve meslek danışmanları görev yapacak. Böylece hizmeti işverenin ve işsizin ayağına götürmüş olacağız" diye konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Türkiye İş Kurumu Genel Müdürlüğü (İŞKUR) arasında Odalarda ve Borsalarda kurulacak İŞKUR Hizmet Noktası protokolü Ankara'da imzalandı.

İmza törenine, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Dr. Mehmet Müezzinoğlu, İŞKUR Genel Müdürü Mehmet Ali Özkan ve 81 ilin İŞKUR müdürü katıldı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu törenin açışında yaptığı konuşmaya geçmişten bu yana özel sektöre verdiği destekten dolayı Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Mehmet Müezzinoğlu'na teşekkür ederek başladı. Ekonomiyi normalleştirme ve somut adımlar atma zamanının geldiğini söyleyen TOBB Başkanı, "Özellikle de böyle bir dönemde olumlu işler yapmak ve Türkiye ekonomisinin sağlamlığını hem insanımıza göstermek, hem de dünyaya tanıtmak, çok daha önemli hale geldi" dedi.

Bu kapsamda, ilk olarak faiz baskısı altında ezilen KOBİ'lere ucuz finansmanın önünü açtıklarını ve TOBB Nefes Kredisi'ni başlattıklarını bildiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, TOBB ve Oda-Borsa camiası olarak, yıllık yüzde 9,90 faiz oranı ile KOBİ'lerin finansman ihtiyacına nefes olduklarının altını çizdi.

"İşgücü piyasası için el ele verildi"

Yine 2016'yı bitirmeden Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı ve İŞKUR ile birlikte "Mesleki Eğitim ve İstihdam Seferberliği" başlattıklarını kaydeden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bu seferberlik, Türkiye'de kamu ile özel

sektör arasında gerçekleşen en büyük ortak çalışma girişimidir. Bu zamana kadar sadece bir projede olan işbirliğimizi, işgücü piyasasının tamamını kapsama alacak şekilde genişlettik. 81 ildeki Oda-Borsalarımız ve İŞKUR İl Müdürlüklerimiz hızla birlikte çalışmaya başladılar. Nitelikli eleman ihtiyacındaki şirketlerimizle iş arayan kardeşlerimizi bir araya getirdiler. Oda-Borsalarımız İŞKUR İl Müdürlüğü oldu, İŞKUR İl Müdürlükleri Oda-Borsalarımız oldu. İşgücü piyasası için el ele, omuz omuza çalışmaya başladı" dedi.

Yeni bir atılım hamlesi

Şimdi, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, TOBB ve İŞKUR olarak Türkiye ekonomisinin istihdam dostu büyümesini daha da güçlendirecek yeni bir atılım hamlesi başlattıklarını belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, artık Oda ve Borsaların, 81 il ve 160 ilçede, İŞKUR faaliyetleri hakkında da işverenleri bilgilendireceğini ve tanıtacağını ifade etti.

"Oda ve Borsalarımız İŞKUR hizmet noktaları haline gelecek. Oda ve Borsalarımızda İŞKUR'un iş ve meslek danışmanları görev yapacak. Böylece hizmeti işverenin ve işsizin ayağına götürmüş olacağız. Ankara'dan ve merkezden çare arama dönemi kapanacak, yerelden çözümler hız kazanacak" diyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, imzalayacakları protokolün bu konuya ilişkin olduğunu anlattı. TOBB Başkanı, "SGK İl Müdürlerimizden de bir ricam var. İş dünyasına, KOBİ'lerimize istihdam teşvikleri konusunda rehber olun. Yararlanabilecekleri halde yararlanmadıkları istihdam teşviklerinde onlara yol gösterin. Böylelikle bakanlığımızın tasarladığı politikalar amacına ulaşmış olsun, iş dünyasının yarasına merhem olsun" diye konuştu.

"Türkiye'nin geleceğine sen de bir istihdam sağla"

İş dünyası olarak istihdamdaki sıkıntıları hem Başbakana hem de Bakana ilettiklerini bildiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, hükümetin de iş dünyasından gelen sıkıntıları ve çözüm önerilerini hızla hayata geçirdiğine dikkat çekti.

Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu: "Bakın Başbakanımız 2 Aralık'taki EKK'da açıkladı. İstihdam için 3 müjde verdi. Aralık 2016 ve Ocak-Şubat 2017 aylarında ödenmesi gereken SGK primleri faizsiz olarak Ekim-Kasım-Aralık 2017'ye ötelenecek. Orta ve yüksek teknolojili sektörlerde yeni istihdam sağlayacak işverenlere bir yıl boyunca asgari ücretin yarısı, ikinci yılda ise yüzde 25'i kadar destek verilecek. Başta İşbaşı Eğitim Programı olmak üzere İŞKUR programları ile 500 bin kişi özel sektörde istihdam edilecek.

Şimdi iş dünyası olarak bizim üzerimize düşen nedir? Ülkemizin geleceğine daha çok yatırım yapmaktır. Burada tüm iş dünyasına sesleniyorum. Devletimiz, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığımız İŞKUR ve SGK, özel sektöre bu kadar destek verirken, özel sektörün önünü açarken, biz de elimizi taşın altına koyalım. Ve buradan iş dünyasına, üyelerimize bir çağrı da bulunuyorum. 'Türkiye'nin geleceğine sen de bir istihdam sağla' diyorum. Bunu da imkânın ölçüsünde sağla. İmkânın kısıtlıysa 1 istihdam sağla, imkânın varsa 10 istihdam, 100 istihdam sağla.

İŞKUR işe alacağı kişinin maaşını ödüyor, sigortasını yapıyor. Sana hiçbir maliyeti yok. Gel, işsiz bir kardeşime istihdam sağla, ekmeğini paylaş onunla. Program sonunda bu kişiyi istihdam etmeye devam edersen, SGK işveren payını İŞKUR ödüyor yine. Yani İŞKUR, senin istihdam üzerindeki yükünü azaltıyor. Bakın babanın oğluna yapmayacağını İŞKUR, özel sektörümüze yapıyor. Bize de bundan yararlanmak düşer.

Şimdi üyelerimize, KOBİ'lerimize diyorum ki; hangi tür çalışana ihtiyacın varsa, gel üye olduğun Oda-Borsadaki İŞKUR Hizmet Noktası'na ihtiyacını söyle. Gerisini merak etme. Biz ihtiyacın olan nitelikli elemanı bulup sana getireceğiz."

Bakan Müezzinoğlu'ndan çağrı

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Mehmet Müezzinoğlu ise konuşmasında, işsizlikle mücadelede işverenlerin artı istihdamının büyük öneme sahip olduğunu ifade ederek, özellikle üniversiteden yeni mezun olanların istihdam edilmesi halinde bir yıl boyunca bu çalışanların ücretinin yüzde 50'sini destekleyeceklerini vurguladı. Türkiye'de her yaştan 1 milyon 250 bin gencin istihdam beklediğini anlatan Müezzinoğlu, şöyle konuştu: "Ülkenin dinamiklerini çok daha güçlü hale getiremezsek kendimizi de güvene almış olamayız. O nedenle çok daha güçlü dinamikler için daha cesur, daha özgüvenli adımlar atmalıyız. TOBB Başkanımızın dediği gibi bu millete inan ve güvenen mutlaka kazanır."

İŞKUR Genel Müdür Vekili Mehmet Ali Özkan da işsizlik dünyanın en önemli sorunlarından biri olduğunu, bu sorunun çözümünün toplumun her kesimin iş birliğiyle sağlanabileceğini kaydetti. İmzalanan protokol ile istihdam artışını hedeflediklerine işaret eden Özkan, TOBB ile iş birliği kapsamında 252 noktada hizmeti vatandaşın ayağına götüreceklerini bildirdi.

"Lojistik sektörü endüstri 4.0'a adapte olmalı"



Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Koordinasyon toplantısının altıncısı gerçekleştirildi. Kamu ve özel sektör temsilcilerinin üst düzeyde geniş kalımı ile düzenlenen koordinasyon toplantısı TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete ve Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Şaban Atlas'ın başkanlığında yapıldı.

Konuşmasında özel sektörün kamu ile istişare etmesinin önemine vurgu yapan Halim Mete, lojistik, enerji, iletişim ve yazılımın, ülkelerin ekonomileri için çok önemli olduğunu, lojistiğin ülkemiz ekonomisine önemli katkı sağladığını belirtti.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği olarak lojistiğe katkı veriyor olmanın Birliğimiz için bir gurur kaynağı olduğunu ifade eden Mete, TOBB tarafından yapılan gümrük kapılarının modernizasyonunun Birleşmiş Milletler tarafından bütün dünyaya örnek proje olarak gösterildiği bilgisini verdi.

Günümüzde endüstri 4.0 süreci ile üretimde yeni bir döneme geçildiğini, geleceğin dünyasını bilgi tabanlı ekonomiye dayalı ülkelerin kuracağını belirten Halim Mete, lojistik sektörünün bu sürece hızla adapte olması gerektiğini ifade etti.



Türk firmalarının CERN'deki iş hacmi 400 bin Euro'ya ulaştı

TOBB, 600 milyon Euro'luk Avrupa Nükleer Araştırma Örgütü (CERN) Projesi'nde Türk firmalarının pay alması için öncü oldu. Üç firma dört ihaleyi kazanarak, 400 bin Euro iş hacmine ulaştı.

Türkiye'nin 2016 Mayıs ayında CERN'e ortak üye olmasının ardından, Türk firmalarının bu pazardan daha fazla pay alabilmesi için CERN'e üye ülkelerin sanayi ve endüstri firmalarının ihale süreçlerine katılımda koordinasyonu sağlamak üzere TOBB bünyesinde kurulan Sanayi İrtibat Ofisi aracılığıyla ihalelere katılan üç Türk firması, dört ihaleyi kazandı.

Aldığı ilk ihale ile CERN'e adım atan Ankara merkezli Dora Makina, bu ihaleyi takiben aldığı bir ihale ve altı ayrı özel siparişle CERN de tanınan bir marka oldu. Halihazırda, İstanbul ve Kayseri'den iki firma ise kazandıkları ihalelerde öngörülen prototiplerin üretimini yürütüyor. Bu ihaleler sonucunda Türk firmalarının CERN'deki iş hacmi 400 bin Euro'ya çıktı.

Konuya ilişkin değerlendirmede bulunan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bir yıldan kısa bir sürede CERN uzmanlarının da katıldığı birçok etkinlik ile Türk firmalarının bilgilendirildiğini vurgulayarak, bundan sonraki süreçte daha çok firmanın ihalelere başvurarak, ihale kazanacağını umut ettiklerini söyledi.

Yeni fırsatlar açıldı

CERN'in yaklaşık 600 milyon dolarlık yıllık mal alımı gerçekleştirdiğini ve Türkiye'nin CERN'e ortak olmasıyla sanayicilere yeni fırsatlar açıldığını ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Türkiye buraya para koyuyor. 40 ülkeden toplanan para buraya yatırılıyor. Bize de bir fırsat açıldı. Diyorlar ki 600 milyon dolarlık pazardan pay alabilirsiniz. Sanayicilere söylüyorum, CERN'e iş yapmak demek, müthiş bir itibar demek. Burada müthiş bir fırsat var" dedi.

2016 yılında 12 şehirde düzenlediği 19 etkinlik ile CERN'deki Hızlandırıcı Teknolojileri, iş, staj ve kariyer fırsatlarının tanıtımını gerçekleştiren TOBB CERN Sanayi İrtibat Ofisi, CERN ihalelerini, binin üzerindeki takipçi networküne ve Sanayi Veri Tabanındaki 6 binden fazla firmaya duyurdu. Bu duyurular sayesinde ihalelere başvuru yapan 120 firmanın 27'sinden CERN tarafından teklif istendi. CERN tarafından proje büyüklük sınıflaması kapsamında 50 bin ile 200 bin İşviçre Frangı arasında değeri olan ihalelerde teklif istenen 16 Türk firmasından üçü, dört ihaleyi kazandı. Ayrıca, teklif verilen 12 projenin de değerlendirme süreci devam ediyor.

Cizre Ticaret ve Sanayi Odası'na ziyaret

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki, Cizre Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile bir araya geldi.

Görüşmede TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ve Bakan Özhaseki, Cizre'nin ekonomik sıkıntılarını dinledi.



Hisarcıklıoğlu, Cizre'de TOKİ konutlarını inceledi



Çeşitli temaslarda bulunmak üzere Şırnak'a giden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki ile birlikte Cizre'de TOKİ tarafından terör mağdurları için yapımı süren konutları ve Dicle Nehri kıyısındaki park çalışmalarını inceledi. Dicle Nehri rekreasyon alanını gezen Bakan Özhaseki, burada yaptığı açıklamada, Diyarbakır'ın Sur ilçesinde başladıkları çalışmalara Cizre ilçesinde devam ettiklerini söyledi.

Cizre'de temel atma töreni yapıldığını hatırlatan Bakan Özhaseki, ilçede büyük bir park alanının yapımı ile Dicle Nehri'nin ıslah edilmesi için çalışmalara başladıklarını da aktardı. Daha sonra TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ve Bakan Özhaseki, Sur Dibi Aile Parkı'nın açılışını yaptı.

QNB Finansbank olduk, gücümüze güç kattık.

30 ülkede hizmet veren, dünyanın en güvenli 50 bankasından biri* olan QNB ailesine katıldık. "İşimiz rakamlarla değil insanlarla" felsefemizi beraberce geleceğe taşımak için, vakit kaybetmeden kollarımızı sıvadık. Şimdi çok çalışmamız lazım. Çünkü, herkese finansçı lazım.



*QNB, 2013 yılından beri, Global Finance dergisinin "Dünyanın En Güvenli Bankaları" sıralamasında yer almaktadır.

Herkese finansçı lazım

qnbfinansbank.com 0850 222 0 900



Avrupa Parlamentosu'nun Türkiye-AB müzakerelerini askıya alma kararını üzülerek izlediklerini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "AB'yi şikâyet ediyoruz" dedi.

Hisarcıklıoğlu'ndan AB'ye 'ortak çözüm' çağrısı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye ve AB olarak, enerji güvenliği, özgürlük ve güvenlik dengesinin sağlanması ve uluslararası terörle mücadele gibi bölgesel ve küresel boyutta işbirliği gerektiren alanlar olduğunu belirterek, bu konularda da ortak çözüm bulunması gerektiği çağrısında bulundu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Avrupa Birliği Bakanlığı tarafından Londra'da düzenlenen, "Türkiye-AB Sivil Toplum Buluşmaları: Avrupa'nın Geleceği" toplantısına katıldı. Türkiye ve İngiltere'den ağırlıklı olarak iş çevreleri temsilcilerinin katıldığı toplantıyı yöneten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, açılışta yaptığı konuşmada, bu etkinliğin daha önce Brüksel ve Berlin'de de yapıldığını anımsatarak, AB Bakanlığı'nın iş dünyası ve sivil toplum kuruluşlarının birbirileriyle olan diyaloğuna önem verdiğini, AB Bakanı ve Baş Müzakereci Ömer Çelik ve çalışma arkadaşlarını, bu güzel vizyonlarından dolayı kutladığını söyledi.

TOBB'un Türkiye'de iş dünyasının çatı kuruluşu olduğunu anlatan Hisarcıklıoğlu, "1,5 milyon üyemiz var. Her sektör ve her ölçekten işletmeler bizim network içinde. Ben aynı zamanda, Eurochambres'ta da Başkan Yardımcısıyım. Milletlerarası Ticaret Odası'nın Yönetim Kurulu Üyesiyim. 2015 yılında Türkiye'nin G20 dönem başkanlığı esnasında da B20 Türkiye Başkanlığı görevini yürüttüm" dedi.

TOBB olarak, İngiltere Ticaret Odası ile 2001 yılına kadar uzanan bir ortaklıkları olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu şöyle devam etti: "Odalarımızda hizmet kalitesini üst noktaya taşımamızı sağlayan, Oda Akreditasyon sistemimizi İngiltere Ticaret Odası ile birlikte geliştirdik. Bugün burada, Türkiye'den iş insanları, esnaf, işçi ve memur sendikaları konfederasyonları liderleri var. Türkiye'nin iş dünyası, esnaf, sendika konfederasyonları ve sivil toplum kuruluşları olan bizler, esasen, ikili ve Avrupa düzeyindeki platformlarda muhataplarımızla bir araya geliyoruz. Küresel düzeyde B20 ve L20'de bir araya geliyoruz. Avrupa düzeyinde, Eurochambres, BusinessEurope, UEAPME ve ETUC'da Avrupalı işçi ve işveren kesimleri olarak birlikte çalışıyoruz".

"Londra, her zaman belirleyici"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, AB Bakanlığı'nın bu çalışması için, Brüksel ve Berlin gibi, Londra'nın seçilmesinin son derece isabetli olduğunu, Avrupa kıtasıyla ilgili konularda, Londra'nın her zaman belirleyici ve yön gösterici olduğunu söyledi.

Birleşik Krallık'ın dünyanın beşinci büyük ekonomisi olduğunu kaydeden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Yani, ekonomik olarak bir dünya devi. Özellikle 2008 küresel krizinden sonra, Birleşik Krallık ekonomisinin kapasitesini daha iyi gördük. Ekonominin yanında, siyasi açıdan da Birleşik Krallık, Avrupa kıtası ve Avrupa bütünleşmesi için anahtar ülkeler arasında. Küresel sorunların arttığı son

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*

yıllarda, bu gerçek herkes tarafından daha fazla hissediliyor" diye konuştu.

Türkiye ile Birleşik Krallık arasındaki ikili ilişkilerin iktisadi boyutunun son derece sağlam olduğuna vurgu yapan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Geniş bir yelpazede yatırım ve ticaret ilişkilerimiz var. Yaklaşık 16 milyar dolarlık ticaret hacmi ile Birleşik Krallık, Türkiye'nin AB'deki en büyük ticaret ortaklarından biri. Aynı şekilde, yaklaşık 8,5 milyar dolarlık hacmiyle, Birleşik Krallık yine en önemli yatırım ortaklarımız arasında. Türkiye'de yaklaşık 2 bin 800 Birleşik Krallık menşeli şirket faaliyet gösteriyor. Türkiye'de faaliyet gösteren yabancı şirketlerin arasında, sayı olarak da ilk üç ülke arasında yer alıyor. Birleşik Krallık'ta da ciddi Türk yatırımları var. Özellikle, Yıldız Holding tarafından satın alınan United Biscuits ile Birleşik Krallık'taki yatırımlarımızda ciddi artış oldu" dedi.

"AB'yi şikâyet ediyoruz"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye'de işçiler, işverenler, esnaf ve çiftçiler olarak, Avrupa'daki muhatapları ile diyaloğa çok önem verdiklerini, diyaloğu ve müzakereyi askıya alma önerilerini, hayretle karşıladıklarını vurguladı.

Avrupa Parlamentosu'nun, Türkiye-AB müzakerelerini askıya alma kararını üzülerek izlediklerini belirten Hisarcıklıoğlu, "AB'yi şikâyet ediyoruz. Zira, Birleşik Krallık hâlâ AB üyesi. Hem de AB'nin en önemli üyelerinden birisi. Türkiye-AB İlişkileri, uzun bir tarihi geçmişe sahip. İlişkilerimizde, Birleşik Krallık hükümetlerinin her zaman yapıcı katkıları oldu. Bu tarihi süreçte, ilişkiler için bazı kilometre taşları var. Bunlardan en önemlisi de kuşkusuz, 2005 yılındaki katılım müzakerelerinin başlatılmasıdır. Aradan geçen sürede, Türkiye'nin AB'ye katılım süreci maalesef başarılı olamadı. Esasen, Türkiye'nin AB üyelik projesi, doğru bir projedir. Türkiye için doğrudur; AB için de doğrudur. Avrupa kıtası için doğru bir projedir. Arka planında ciddi bir vizyon ve öngörü vardır. O nedenle, bu proje başarılı olmalıdır. Hiçbirimiz mükemmel değiliz. Ancak, hepimizin, bu kadim kıtanın geleceği için söyleyecek sözümüz, sağlayacak katkımız var" dedi.

Brexit süreci ve etkileri

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Brexit sürecini ve ayrılmanın, AB'nin geleceği, hatta Avrupa Kıtası üzerindeki etkisini merak ettiklerini, Brexit sonuçlarının, bir ölçüde yaşanarak görüleceğini ifade etti.

AB'nin temel sorunları arasında yer alan mülteci-göçmenler konusunda, mülteciler ve göçmenlerin entegrasyonu konusundaki başarılı örnekleri incelediklerini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Türkiye, 2011 yılından bugüne kadar Suriyeli mülteciler konusunda yaklaşık 25 milyar dolar harcadı. Mültecilerin insani ihtiyaçlarını karşılamanın yanı sıra, ekonomiye de entegre etmeye çalışıyoruz. Bugün kriz olarak görülen hususların, esasen, iyi yönetilmesi halinde, başarı hikayesi haline gelebileceğini konuşuyoruz. Örneğin, Avrupa'da da ABD'de de çok başarılı göçmenlerin ekonomiye entegrasyonu hikâyeleri var. Ancak, başarı hikâyelerinin tamamında, dışlayıcılık değil kapsayıcılık, ulusalcı politikalar değil, uluslararası işbirliğine dayalı politikalar var" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye ve AB olarak, enerji güvenliği, özgürlük ve güvenlik dengesinin sağlanması ve uluslararası terörle mücadele gibi bölgesel ve küresel boyutta işbirliği gerektiren alanlar olduğunu belirterek, bu konularda da ortak çözüm bulunması gerektiği çağrısında bulundu.

Kosova'dan Türk girişimcilere işbirliği daveti geldi



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kosova Cumhurbaşkanı Haşim Thaçi ile Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Ankara Ticaret Odası'nın (ATO) 2016 yılı son meclis toplantısına katıldı.

Burada bir konuşma yapan konuk Cumhurbaşkanı Thaçi, "15 Temmuz kara bir gecedir. O zaman da açıkladım, şimdi de açıklıyorum, hiçbir tank gücü bu milletin gücünün üzerinden geçemez. Türkiye'nin terörist dediğine biz de terörist deriz" ifadesini kullandı.

Kosova Cumhurbaşkanı Haşim Thaçi, ATO'da yaptığı konuşmada, Türkiye'nin Kosova'nın bağımsızlığını tanıyan ilk ülkeler arasında yer aldığını hatırlatarak iki ülke arasındaki iş birliğine vurgu yaptı.

Thaçi, Kosova'nın genç bir devlet olarak çok fazla fırsat barındırdığına işaret ederek "İstanbul'a bir, Frankfurt'a iki, Londra'ya üç saat uzaklıktayız" dedi.

Türk firmalarının Kosova'da çok başarılı işlere imza attığının, başta inşaat olmak üzere birçok sektörde Türk firmalarının lider yatırımcı olduğunun altını çizen Kosova Cumhurbaşkanı Haşim Thaçi, "İki ülke arasındaki işbirliğinin yolu tamamen açıktır. Bir dostunuz olarak söylüyorum; Kosova halkı adına sizi ülkeme davet ediyorum. Kosova'da kendinizi ülkenizde gibi hissedeceksiniz" diye konuştu.

"2017 daha iyi geçecek"

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci ise yaptığı konuşmada, 2017'nin 2016'dan çok daha iyi geçeceğini belirterek, "Yakın coğrafyadaki değişikliği göreceksiniz. Irak ile Türkiye ilişkilerinin gelişmesini göreceksiniz. İnşallah buna paralel olarak ticaretin de arttığını göreceksiniz" değerlendirmesinde bulundu.

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran da seçimlerin ardından ilk Meclis toplantısını gerçekleştirdiklerini ifade ederek, "Seçimde hür iradelerini sandığa yansıtan tüm üyelerimize teşekkür ediyoruz. Emanetinize sahip çıkacağız. Seçim sürecinde istemeden kalbini kırdığımız varsa hakkını helal etsin" dedi.



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ile Al Sani TOBB-Katar Sanayi ve Ticaret Odası İşbirliği Anlaşması'nı imzaladı.

"Made in Katar markası ile ortaklığımızı bütün dünyaya kabul ettirelim"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Katar ile Türkiye'nin güçlerini birleştirmesi gerektiğini belirterek "Sizde para var, bizde girişimci ruhu var. Bu iki ruhu birleştirelim, Made in Katar markası ile Türkiye-Katar ortaklığını bütün dünyaya kabul ettirelim" diye konuştu.

Türkiye-Katar 2. KOBİ'ler Konferansı, Katar'ın başkenti Doha'da gerçekleştirildi. Konferansın açılışında konuşan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin TBMM'deki anayasa değişikliği teklifi görüşmeleri nedeniyle önceden katılması planlanan bu etkinliğe iştirak edemediğini söyledi.

Katar Ticaret ve Sanayi Odası ile pek çok platformda büyük bir uyumla çalıştıklarını anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Katar ile ortak çalışmaları daha ileri boyutlara taşımaya da kararlı olduklarını söyledi.

İşbirliği anlaşması imzalayarak iki ülke ilişkilerinin artırılabileceğini vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, konferans için Türkiye ve Katar'dan her biri kendi sektörünün yıldızı 400 iş insanının bir araya geldiğini ifade etti.

Konferans kapsamında yedi ana sektörde ikili iş görüşmeleri yapılacağını açıklayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, buluşma ile geleceğe dönük kazançlı ortaklıklar kurulacağına da işaret etti.

Türkiye'nin 15 Temmuz'da önemli bir sınavdan geçtiğini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Fetullahçı Terör Örgütü'nün (FETÖ) darbe girişiminin ardından Türkiye'ye ilk destek veren ülkenin Katar olduğunu söyledi.

"Daha işin başındayız"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye-Katar arasındaki ilişkilerin son yıllarda çok önemli bir noktaya geldiğini vurgulayarak, şöyle devam etti: "Bundan 15 yıl önce Katar'dan Türkiye'ye gelen kaç kardeşimiz vardı biliyor musunuz? Yılda 600 kişi, yanlış duymadınız. Şimdi bu rakam yılda tam 36 bin oldu. 15 yıl önce karşılıklı ticaret hacmimiz sadece 15 milyon dolardı.

Bu rakam 50 kat artarak 700 milyon dolara ulaştı. 15 yıl önce ülkemizde yatırım yapan Katar sermayesi sadece 1 milyon dolardı. Bu rakam da 1 milyar dolara ulaştı. Yine 15 yıl önce Türk firmalarının Katar'da adı geçmezken bugün itibarıyla firmalarımız Katar'da 14 milyar dolarlık proje üstlendiler. İş adamlarımız burada önemli yatırımlar da yapmaya başladılar. İşte kısmetse bugün bir Türk hastanemizin açılışını yapacağız.

Bunlar aslında müthiş rakamlar, çok önemli gelişmeler ama emin olun şu anda işin daha başındayız. Asıl büyük işleri, büyük işbirliğini bundan sonra yapacağız. Son dönemde Katar'ın ülkemize yaptığı büyük yatırımları ve Türk müteahhitlik firmalarına sunduğu fırsatları memnuniyetle karşılıyoruz. Şimdi bunun çok daha ötesinde işler yapmak istiyoruz."

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin



özel sektör eliyle büyüyen, girişimci bir ülke haline geldiğini söyleyerek, "Gelin güçlerimizi birleştirelim. Bizde büyük bir tecrübe ve girişim gücü var. Katar'da bizde olmayan en büyük şey sermaye girişimi, ucuz enerji. Projeleri bir araya getirelim. Sizde para var, bizde girişimci ruhu var. Bu iki ruhu birleştirelim, Made in Katar markası ile Türkiye-Katar ortaklığını bütün dünyaya kabul ettirelim" diye konuştu.

Serbest Ticaret Anlaşması

İslam ülkelerine Allah tarafından müthiş bir coğrafya bahşedildiğini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bütün bu imkânlara rağmen dünya zenginliğinden aldığımız pay sadece 10,2. Tek başına ABD dünya zenginliğinin yüzde 25'ine, Çin ise yüzde 15'ine sahip. 57 İslam ülkesinin toplamı bu rakama ulaşamıyor. Daha vahimi dünyanın en fakir 48 ülkesinin 21'i maalesef İslam ülkeleri. Çok açık söylüyorum, Allah bunun hesabını hepimize sorar" değerlendirmelerinde bulundu.

Türkiye ile Körfez İşbirliği Konseyi arasındaki Serbest Ticaret Anlaşması'nın hayata geçmesini yıllardır beklediklerini vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şunları kaydetti: "Bu adım atılırsa, Türkiye ile Katar arasındaki ticareti güçlendirecek en önemli işlerden birisi yapılmış olacak. Ticaretimiz sınıf atlayacak. Türkiye olarak biz, bu işi hemen bitirmek istiyoruz. Körfez ülkelerinden de aynı yaklaşımı bekliyoruz. İkincisi de İslam ülkeleri arasındaki Tercihli Ticaret Anlaşması olan TIPS-OIC'i hayata geçirmemiz lazım. Anlaşmanın yürürlüğe girmesi için çok küçük bir adım kaldı. Körfez ülkeleri, taviz listelerini güncellerse, anlaşma yürürlüğe girecek. Burada da Katarlı dostlarımızın öncülük yapmasını bekliyoruz."

Katar Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Şeyh Halife bin Jasim Al Sani de iki ülke arasındaki ilişkilerin daha fazla geliştirilmesi gerektiğini söyledi.

Konuşmaların ardından TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ile Şeyh Halife bin Jasim Al Sani, TOBB-Katar Sanayi ve Ticaret Odası İşbirliği Anlaşması'nı imzaladı.



Bilgilendirme toplantısı yapıldı

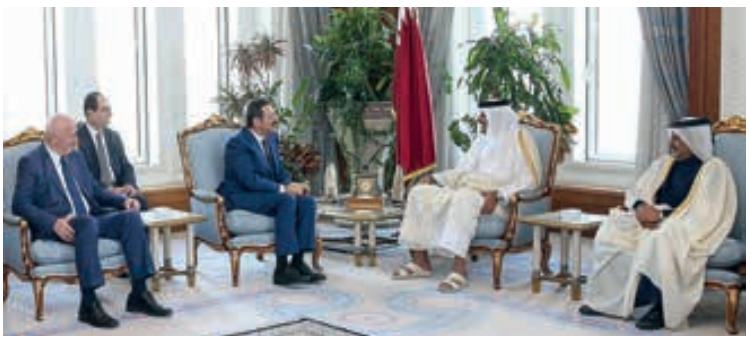
Türkiye-Katar 2. KOBİ Konferansı'na katılmak üzere Katar'ın Başkenti Doha'ya giden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve heyette yer alan Oda/Borsa başkanları, konferans öncesinde Türkiye'nin Doha Büyükelçisi Ahmet Demirok tarafından yapılan bilgilendirme toplantısına katıldı.

İkili ilişkiler gözden geçirildi

TOBB Başkanı ve Eurochambres Başkan Yardımcısı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye-Katar 2. KOBİ Konferansı için gittiği Katar'ın başkenti Doha'da Katar Emiri Şeyh Tamim bin Hamad Al-Thani tarafından kabul edildi.

Emirlik Divan ofisinde gerçekleşen görüşmede, Türkiye ve Katar'ın ekonomi ve yatırım alanlarında ikili ilişkileri gözden geçirildi.

Ziyarete, Katar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şeyh Khalifa bin Jassim Al Sani, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Halim Mete ve Ender Yorgancılar ile TESK Genel Başkanı Bendevi Palandöken de katıldı.





Katar'da ilk Türk hastanesi açıldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Katar'ın başkenti Doha'ya gerçekleştirdiği ziyaret kapsamında, Katar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şeyh Khalifa bin Jassim Al Sani ile birlikte Doha'da yapılan ilk Türk hastanesinin açılışını gerçekleştirdi. Hisarcıklıoğlu, hastaneyi gezerek yetkililerden bilgi aldı.



"Türk şirketleri Katar'da iş fırsatlarını kaçırmasın"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 2022'ye kadar Katar'da 140 milyar dolarlık yatırım yapılmasının öngörüldüğünü belirterek "Daha fazla pay almak istiyoruz. Firmalarımız da bu fırsatı kaçırmasın. Türkiye'deki bütün firmalarımıza çağrıda bulunmak istiyorum, önümüz çok açık burada" diye konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Katar'ın başkenti Doha'ya gerçekleştirdiği ziyaret kapsamında, Katar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şeyh Khalifa bin Jassim Al Thani ile basın mensuplarına açıklamalarda bulundu.

Körfez ve Arap bölgesinin Türkiye için çok önemli olduğunu vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, iş adamlarının bu bölgede yatırım yapılmasını istediklerini söyledi.

Türkiye-Katar 2. KOBİ'ler Konferansı'na iki ülkeden yaklaşık 400 iş adamının katıldığını anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Katar Başbakanı Abdullah Bin Nasir Al Sani tarafından kabul edildiği sırada kendisine "Türkiye'ye yeni bir proje müjdesi vereceğiz" ifadesini kullandığını aktardı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, söz konusu yeni projeye ilişkin "Projeyi Başbakan açıklayacak" şeklinde konuştu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Katar ile Türkiye arasındaki ekonomik ve siyasi ilişkinin dünyada başka bir örneği bulunmadığını dile getirerek, iki ülkenin sadece ortak çıkarlar doğrultusunda değil, dış politika dahil her konuda sanki tek devlet gibi hareket ettiğini ifade etti.

Katarlı firmaların Türkiye'deki yatırımları hakkında da bilgi veren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Commercial Bank Qatar'ın Alternatifbank'ı, Qatar National Bank'ın Finansbank'ı satın aldığını, Katar Silahlı Kuvvetler Endüstri Komitesi'nin BMC'nin yüzde 49 hissesine ortak olduğunu, Mayhoola Investment'ın Boyner Grubu'nun yüzde 31 hissesini, Bein Media Grup'un Digiturk'ü satın aldığını, Al Sraiya Holding'in Mado'nun yüzde 49, Qatar Holding'in Banvit'in yüzde 40 hissesine ortak olduğunu, ayrıca Qatari Diar'ın İstanbul'da Sea Pearl Ataköy isimli gayrimenkul yatırımını yaptığını söyledi.

"Üç aşamalı planımız var"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, şöyle devam etti: "Yaklaşık 6,5 milyar dolarlık bir yatırım söz konusu. Son dönemde Katar devleti büyük inşaat projelerinde Türk müteahhitlerine avantajlar sağlıyor. Türkiye-Katar önümüzdeki süreçte daha büyük işleri birlikte yapacağız. Üç aşamalı planımız var, birincisi Türkiye-Katar arasındaki ticareti artırmak. Firmalarımızı ticari partner yapmak. İkincisi Katarlı dostlarımızın ülkemizdeki daha fazla şirkete ortak olmasını sağlamak. Üçüncüsü Katar'ın 2030 ekonomik dönüşüm programı var. İmalat sanayi ve turizmde güçlü ülke olmak istiyorlar. Biz de bu konuda tecrübemizi aktarmak istiyoruz. Katar sermayesinin desteğiyle Katar'da sanayi tesislerine yatırım yapmak istiyoruz. Bütün bunlarla beraber müteahhitlik projelerine de devam etmek istiyoruz. 2022 Dünya Kupası maçları Katar'da oynanacak. Bu bizim için de çok önemli. FİFA Dünya Kupası ilk defa Müslüman bir ülkede olacak."

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türk inşaat sektörüne Katar'da yatırım yapmaları çağrısında bulunarak, "2022'ye kadar Katar 140 milyar dolarlık yatırım öngörülüyor. Daha fazla pay almak istiyoruz. Firmalarımız da bu fırsatı kaçırmasın. Türkiye'deki bütün firmalarımıza çağrıda bulunmak istiyorum, önümüz çok açık burada. Katar-Türkiye iş birliği, dünyaya rol model olabilecek bir iş birliği" diye konuştu.

İkinci Türk hastanesi isteği

Katar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Al Thani ise Başbakan Al Sani'nin Katar'daki ilk Türk hastanesinin ardından ikinci bir Türk hastanesinin yapılmasını istediğini aktardı.

Son yıllarda Türkiye-Katar ticaret hacminin artış gösterdiğini ifade eden Al Thani, ekonomik, siyasi ve güvenlik alanında Türkiye ile Katar arasında sıkı bir işbirliğinin söz konusu olduğuna dikkati çekti. Katar'ın 2030 hedefi kapsamında petrol ürünlerine yönelik üretim ve sanayiye yönelmek ve ilerlemek istediklerini belirten Al Thani, bu çerçevede küçük ve orta ölçekli sanayinin geliştirilmesini istediklerini, bu konuda başarılı bir örnek olan Türkiye ile iş birliği yapmak istediklerini dile getirdi. Al Thani, ayrıca Körfez ülkeleri arasında imzalanması beklenen Serbest Ticaret Anlaşması'nın hayata geçirilmesi için Katar'ın gereken desteği vereceğini bildirdi.



"Türkiye ile ilişkileri derinleştirmek istiyoruz"

İngiltere Dış Ticaret Politikasından Sorumlu Devlet Bakanı Lord Price Türkiye ile ilişkileri derinleştirmek istediklerini söyledi.

İngiltere Dış Ticaret Politikasından Sorumlu Devlet Bakanı Lord Price TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğindeki çalışma yemeğine katıldı.

Türkiye-İngiltere ticari ilişkileri ve Brexit sürecinin ele alındığı toplantıda, İngiltere'nin AB'den ayrılması sürecinde iki ülke arasındaki ticaretin zarar görmemesi ve ilişkilerin artırılması konuları üzerinde duruldu.

Konuk Bakan Price, Brexit'a ilişkin bilgi verirken, ilk yapılması gerekenin ticari ilişkilerde boşluk bırakmamak ve sonrasında da bu ilişkileri daha da geliştirmek olduğunu söyledi. Türkiye'yi son derece güçlü bir ticaret ortağı olarak gördüklerini vurgulayan Lord Price, iki ülke arasında önemli ticari bağların bulunduğunu belirterek, Türkiye'nin özellikle turizm alanında çok önemli bir destinasyon olduğunu bildirdi.

Kendisinin de 33 yıllık bir işadamı olduğunu ve Birleşik Krallık'ta süpermarket zinciri işlettiğini hatırlattı. Birleşik Krallık olarak öncelikle kendi zaman çizelgelerini belirleyeceklerinin altını çizen Price, AB ile yeni ve kapsamlı bir serbest ticaret anlaşmasının müzakere edilmesi gerektiğini anlattı. Price, güncel ticari konuları AB ortaklarıyla devam ettirmek istediklerini ifade etti.

"Serbest ticaret önemli"

Serbest ticaret konusuna büyük önem verdiklerini söyleyen İngiltere Dış Ticaret Politikasından Sorumlu Devlet Bakanı Lord Price, dünya ticaretinde koruyucu tedbirlerin artış göstermesinden yakındı. Price, serbest ticaretin insanların yoksulluktan kurtulması ve daha ucuz ve kaliteli ürünlere ulaşmasını sağladığını vurguladı. Price, iş dünyası ve toplum başarısının iç içe olduğunu belirterek, Birleşik Krallık'ta vergilerin yüzde 75'inin iş kollarından geldiğine dikkat çekti. Bakan Lord Price ayrıca 24 ülke gezerek, işadamları ve bakanlarla görüştüğünü bildirirken, Türkiye ile ilişkileri derinleştirmek istediklerini sözlerine ekledi.

Ticari ilişkiler

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu da konuşmasında iki ülke arasındaki ekonomik, ticari ve politik ilişkilerin her zaman kritik önem taşıdığına vurgu yaptı. Hisarcıklıoğlu, Birleşik Krallık'ınTürkiye'nin AB'ye üyelik sürecine her zaman destek olduğunu ifade ederken, ikili ticari ilişkilerin seviyesinin 16 milyar dolara ulaştığını anlattı. Bu rakamlarla Birleşik Krallık'ın Türkiye'nin AB'deki ana ticaret ortaklarından olduğunu bildiren TOBB Başkanı, Türkiye'de yaklaşık 2 bin 800 İngiliz kökenli firma bulunduğu bilgisini verdi.

Türk iş dünyası olarak da Brexit sürecini merakla takip ettiklerini kaydeden Hisarcıklıoğlu, "Bu Brexit sert mi yoksa yumuşak mı olacak? Atılacak adımlar, takip edilecek yol ne olacak?

AB'nin geleceği konusunda büyük etkileri olacağını biliyoruz. Türkiye ve AB arasındaki Gümrük Birliği'nden dolayı Türkiye-Birleşik Krallık ticari ilişkileri üzerinde de etkisi olacaktır" diye konuştu.

Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde TOBB İkiz Kuleler'de düzenlenen çalışma yemeğine; İngiltere Dış Ticaret Politikasından Sorumlu Devlet Bakanı Lord Price, İngiltere'nin Ankara Büyükelçisi H.E. Richard Moore, TÜSİAD Başkanı Erol Bilecik, TİSK Başkanı Kudret Önen, TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi ve Ankara Ticaret Borsası Başkanı Faik Yavuz, İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, MÜSİAD Ankara Şube Başkanı İlhan Erdal, Ankara Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Mustafa Deryal, Ankara Sanayi Odası Genel Sekreteri Yavuz Cabbar, TÜGİAD Başkan Yardımcısı Efe Bezci, DEİK Koordinatörü Dilek Tuna ile TEPAV Direktörü Prof. Dr. Güven Sak da katıldı.



Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi

TOBB AVRUPA KADIN GİRİŞİMCİLER AĞI, İŞBİRLİĞİ FIRSATI YARATIYOR

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Avrupa Kadın Girişimciler Ağı, Avrupa'da yaşayan Türk kadın girişimciler için TOBB çatısı altında, tecrübe paylaşımı yapabilecekleri, iş fırsatlarını değerlendirebilecekleri, karşılaşılan sorunlara ortak çözüm bulabilecekleri ve Türkiye'deki kadın girişimciler ile işbirliğini geliştirebilecekleri bir platform oluşturuyor.

Ülkemizdeki girişimcilik potansiyelinin geliştirilmesi ve girişimcilerimizin daha donanımlı hale getirilmesi amacıyla politika belirlemek ve girişimcilik kültürünün gelişmesine öncülük etmek üzere Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından 2007 yılında kurulan TOBB Kadın Girişimciler Kurulu, 6 bin 500 üye sayısı ile Türkiye'nin en geniş girişimci kadın ağıdır.

Kurul üyeleri, kendi sahalarında lider konumda olan işkadınları, profesyonel yöneticiler, girişimcilik konusunda akademik çalışma yapan akademisyenler ile bu sahada bölgesel ya da ulusal ölçekte faaliyet yürüten sivil toplum kuruluşu yöneticilerinden ve girişimciliği destekleyen kamu kurum ya da kuruluşu temsilcilerinden oluşuyor.

Onursal Başkanlığı'nı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yaptığı TOBB Kadın Girişimciler Kurulu'nun İcra Komitesi Başkanı ise Aras Kargo Yönetim Kurulu Başkanı Evrim Aras.

81 ilde faaliyet gösteriyor

Kurul üyeleri 81 ilde gerçekleştirdiği faaliyet ve projelerle, girişimcilik ruhu taşıyan herkese örnek olacak şekilde, üstlendikleri görevleri başarıyla yerine getirerek, ülkemizde kalıcı modeller oluşturuyor.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu liderliğinde oluşturulan TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı ile de




Mülkiye Aytar





Avrupa'da yaşayan Türk kadın girişimciler için TOBB çatısı altında, tecrübe paylaşımı yapabilecekleri, iş fırsatlarını değerlendirebilecekleri, karşılaşılan sorunlara ortak çözüm bulabilecekleri ve Türkiye'deki kadın girişimciler ile işbirliğini geliştirebilecekleri bir platform oluşturuluyor.

TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı Başkanı Mülkiye Aytar, 2000 yılından bu yana Hollanda'da yaşıyor. Ege Üniversitesi Gıda bölümü mezunu olan Aytar, Hollanda'da estetik kliniği işletmeciliği yapıyor, Türkiye'de Kozmetra Limited Şirketi'nin de kurucusu.

Mülkiye Aytar'ın kurucusu olduğu Kozmetra Limited Şirketi, Lobin World ile DMW Uluslararası Diplomatlar Birliği'nin (DMW) Hyatt Arlington Hotel Washington D.C / USA'da organize ettiği "3rd International World Quality Summit" zirvesinde 2014 Dünya Kalite Ödülü'nü kazandı. TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı'na üyelik için kadın girişimcinin iletişim bilgilerini TOBB ile (girisimcilik@tobb.org.tr) paylaşması gerekiyor.

Amaçları neler?

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu liderliğinde başlatılan TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı'nın amaçları ise şöyle:

✓ Avrupa'da faaliyet gösteren kadın girişimcilerin deneyim ve tecrübelerini paylaşmaya yönelik bir platform oluşturmak.

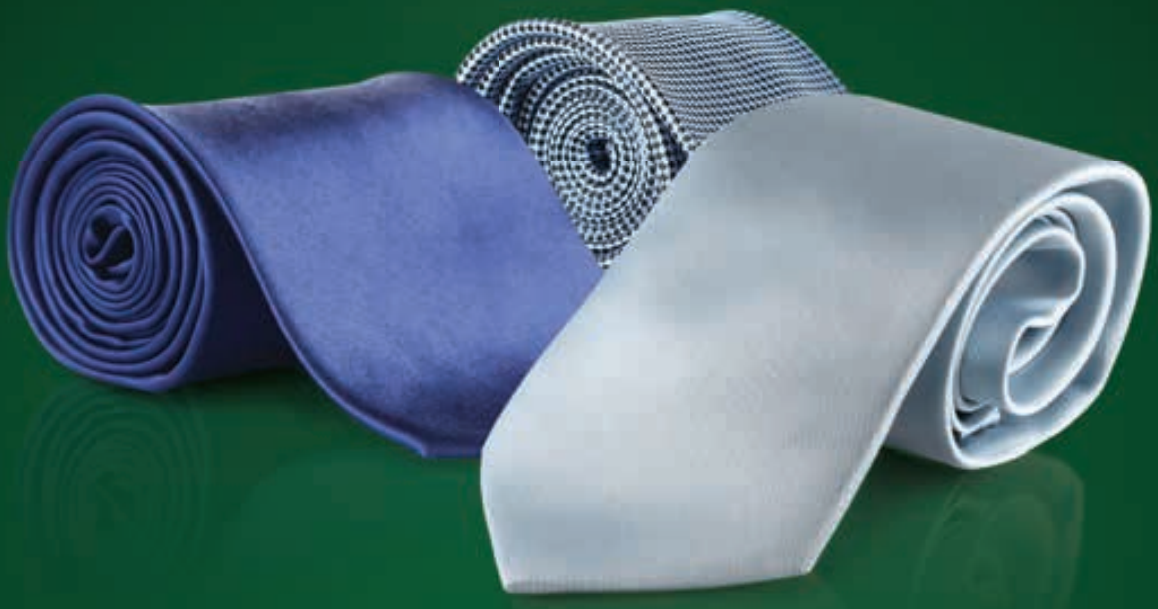
✓ Kendi aralarındaki koordinasyon ve işbirliğini geliştirmek.

✓ Karşılaşılan benzer sorunları daha önce yaşanan deneyimlerden yola çıkarak çözümü için birlikte çalışmak.

✓ Türkiye'deki girişimci kadınlar ile AB ülkelerindeki girişimciler arasında iletişim sağlamak ve işbirliği yapmak.

TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı ile Avrupa'da yaşayan Türk kadın girişimciler TOBB çatısı altında örgütlenmek suretiyle bir platform oluştururken, Türkiye ve Avrupa arasındaki ticaret hacminin gelişmesine katkı sağlıyor.

TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı'nın ilk toplantısı Amsterdam'da, ikincisi ise Birlik Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımları ile TOBB Brüksel Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi. Avrupa'da yaşayan kadın girişimcilerin geniş katılımı ile gerçekleşen tanışma toplantısında Hisarcıklıoğlu, kadın girişimcileri TOBB Avrupa Kadın Girişimciler Ağı çatısı altında toplanmaya davet etti.



MAVİNİN HER TONUNDA KRAVAT

#OlmasadaOlur

AMA EĞİTİM OLMAZSA OLMAZ.

Bu bayram siz de Darüşşafaka'ya destek olun,
annesi ya da babası hayatta olmayan çocuklarımızın
geleceğini aydınlatın.

www.darussafaka.org

Darüşşafaka
1863
CEMİYET

Karikanomi

Çizgilerle Hayat



ÇİZİMLERLE EKONOMİNİN İÇİNDEN AYLIK SOHBETLER

Değişik iş ve projelere dağılmadan, kaynağı tek bir üründe yoğunlaştırarak en iyisini üretmeye çalışmak, başarının yakalanmasında vazgeçilmez bir unsur haline geldi. Talip Aktaş da yazıları, Güven Bilge ise çizimleri ile bu sayımızda "Üründe Yoğunlaşma"nın faydalarını anlattı.

ÜRÜNDE YOĞUNLAŞMA




TÜM YUMURTALARI AYNI SEPETE KOYMAK DOĞRU MU KI?
BEN DE AYNINI SÖYLEDİM. "O RİSKİ İŞİN BAŞINDA DİKKATE ALIRSANIZ, RAHAT EDERSİNİZ. AZ SAYIDA HATTA TEK BİR ÜRÜNDE EN İYİ OLMAYI BAŞARIRSANIZ, DIŞ PAZARLARA AÇILMANIZ KOLAYLAŞIR. ÇİNİN, UZAKDOĞU'NUN REKABETİ ÖNÜNÜZÜ KESMEZ" DİYOR.
BAK O DOĞRU. MÜŞTERİ DE GİDEREK TİTİZLENİYOR. GÖRDÜN BELÇİKALIYI... TEKNİK DİREKTÖR GİBİ MÜBAREK... SANKİ TEK SEÇİCİ O. HEPİMİZ ONUN AĞZINA BAKIYORUZ. AMA SADECE ONLAR MI, YERLİSİ DE ÖYLE. HEPSİ DAHA SEÇİCİ HALE GELDİ. HAKİKATEN, ARTIK HEDEF 'EN İYİ' OLMALI. YOKSA İÇ PAZARDAKİ PAYIMIZI KORUMAK BİLE HER GEÇEN YIL BİRAZ DAHA ZORLAŞACAK.
ÖYLE GÖRÜKÜYO... MUSTAFA, 'PAZARINIZ TÜM DÜNYA OLSUN. KOŞULLARA VE İMKANLARA GÖRE BELLİ BİR ÜRÜNDE BÖLGENİN, SEKTÖRÜN VE ÜLKENİN EN İYİSİ OLMAYI BAŞARDIĞINIZDA, AVRUPA'NIN HATTA DÜNYANIN EN İYİSİ OLMAK DA ULAŞILMAZ BİR HAYAL OLMAKTAN ÇIKAR' DİYO 'GÜCÜNÜZÜ TEK BİR İŞTE ODAKLAYIN' DİYOR YANİ...
'GÜCÜNÜZÜ TEK BİR İŞTE ODAKLAYIN' DİYOR YANİ...
O NİŞ DEDİ. MİMARİDE KULLANILIYORMUŞ ÇOK ESKİDEN BERİ. EFES'TEKİ KÜTÜPHANEDE ÇOK ÖRNEĞİ VARMIŞ. 'BOŞLUK' MANASINDA. TABİİ, BİZİM MESELEMİZ PAZARDAKİ BOŞLUK...
'GİZLİ ŞAMPİYONLUK' DA O ANLAMDA HERHALDE...
AYNEN. ADI SANI BİLİNMEYEN ŞİRKETLER... BİNLERCESİNİ TARAMIŞLAR, ARAŞTIRMIŞLAR, SONUÇTA 500 MEÇHUL AMA BAŞARILI ŞİRKET BELİRLEMİŞLER. ÇALIŞMALARINDAN ALINABİLECEK DERSLERİ ÇIKARMIŞLAR. ONU ANLATIYORMUŞ KİTAP. "BİR ÇIKIŞ YOLU" DEDİ MUSTAFA, "KOBİ'LERİN HEDEFİ GİZLİ ŞAMPİYONLUK OLMALI" DİYOR.
DÖRT KOLDAN ÜSTÜMÜZE GELEN REKABET BASKISINA KARŞI BİZİM İÇİN DE BİR ÇIKIŞ YOLU OLABİLİR. EN İYİSİ, OKUYAYIM BEN BU KİTABI...
GİZLİ ŞAMPİYONLAR
OKU DA BANA DA ANLAT, GARDAŞ, MUSTAFA, 'DÜNYANIN DA DERDİ BU. SİZ BUNCA BADİREYİ ATLATINIZ, PIŞTİNİZ. YENİ DÖNEMİN SORUNLARINA DA ÇÖZÜM BULABİLİRSİNİZ. DÜNYADA DA BUNLAR KONUŞULUYOR. ANCAK BAŞKA AKILLI ŞİRKETLERİN UYGULADIKLARI YÖNTEMLERİ TÜRKİYE KOŞULLARINA UYARLAMAK ZORUNDASINIZ. BEN HER ZAMAN YARDIMCI OLMAYA HAZİRİM. KORKMAYIN, SIKILMAYIN' DEDİ.
TELEVİZYONU DAHA AZ SEYREDELİM, GAZETELERE O KADAR TAKILMAYALIM DA, BU İŞLER DE İLGİSİZ, BİLGİSİZ OLMUYOR. KARAR VERMEK İÇİN BİLGİ LAZIM. BAK NE DİYORUM, BİZ İSTERSEN ÇAĞIRALIM BU MUSTAFA BEYİ. BİR DAHA CİDDİ CİDDİ KONUŞALIM. İŞ ORTADA KALMASIN. ÇOK MALİYETLİ DİYORSAN, BELKİ GELİR ORTAKLIĞI FİLAN GİBİ BİR SİSTEM BULURUZ. O DA BİRAZ ELİNİ TAŞIN ALTINA KOYAR, BİZ DE...
OLUR ORTAK. KONUŞALIM. GEL İSTERSEN, HİÇ ERTELEMEYELİM. HEMEN TELEFON EDEYİM. GELSİN BİRER ÇAY İÇER KONUŞURUZ.
AMMA SIKRASIN YAHU... ADAMI YEMEĞE GÖTÜRELİM BARİ. KUĞULU'NUN ORADA BİR ANKARA TAVACI AÇMIŞLAR YENİ. ORAYA GİDELİM. GİDERKENE DE SEN BİRAZ DAHA ANLAT BANA...



Herodot, Aydın ile ilgili "Bizim yeryüzünde bildiğimiz en güzel gökyüzünün altı ve en güzel iklimin bulunduğu yer" Evliya Çelebi ise "Dağlarından yağ ovalarından bal akar" demiştir...

AYDIN, 'TEŞVİK'LERDEN DAHA FAZLA FAYDALANMAK İSTİYOR

Ege Bölgesi'nin lokomotifi olmayı hedefleyen Aydın, devletin teşvik ve desteklerinden daha fazla faydalanmak istiyor. Kent, Aydın Çıldır Havaalanı'nın sivil uçuşlara açılmasını da dört gözle bekliyor.

Aydın, tarım, turizm ve sanayinin bir arada bulunduğu, Türkiye'nin en gelişmiş bölgelerinden olan Ege'de bulunuyor ve ülkemizin kalkınmasında, rekabetçi dünya ekonomisi içindeki yerini almasında önemli bir işlev ve potansiyele sahip.

Bu potansiyelin hayata geçirilmesi için Aydın, öncelikli olarak Aydın Çıldır Havaalanı'nın sivil uçuşlara açılmasını, teşvik ve desteklerden de daha fazla faydalanılmasını istiyor.

Aydın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Ülken, "Aydın'ın ekonomik olarak potansiyelini durağandan dinamiğe çevirmesi gerekiyor. Bunun için Aydın'daki ticaret hayatının devletin teşvik ve desteklerinden daha fazla faydalanması gerekiyor ki ekonomiye dinamizm gelsin" diyor.

Aydın Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Bosnalı ise "Aydın sahip olduğu potansiyeli ile Türkiye'de Marka Kent olma yolunda, çoğu özelliğe sahip bir kenttir. Marka Kent olma yolunda Borsamız üzerine düşen ne görev varsa yerine getirmeye hazırdır" şeklinde konuşuyor.















"AYDIN ÇILDIR HAVAALANI SİVİL UÇUŞLARA AÇILMALI"

Aydın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Ülken, "Aydın Çıldır Havaalanı yapıldığı günden bugüne sivil uçuşlara açılacak diye bekliyoruz. Aydın, Marka Şehir olacaksa bunu havaalanı olmadan yapması mümkün değil" dedi.

Aydın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Ülken, "Aydın doğru bir yatırım teşvik bölgesinde olması üzerindeki ölü toprağını atması için elzem bir konudur. Oda olarak her fırsatta bu konuyu Başbakanımıza, Bakanlarımıza iletiyoruz. Umarım en kısa zamanda bu çalışmalar yapılır ve ekonomik ivmenin önü açılır diye umuyorum" dedi.

Aydın Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Ülken, Odanın Marka Kent olma yolundaki çalışmalarından, kentin en önemli sorunlarına birçok konu hakkında sorularımızı yanıtladı.

Aydın, Marka Kent olabilir mi? Odanızın bu konudaki çalışmalarını öğrenebilir miyiz?

Aydın Ticaret Odası yönetimine geldiğimiz 2013 yılı Mayıs ayında alışılmışın dışında bir yönetim anlayışında olacağımızı deklare etmiştik. Ortaya, yönetim anlayışımızın ipuçlarını veren bazı kavramlar attık. "Üye Odaklı Yönetim", "Aydın Aklı", "Marka Kent" gibi. Marka Kent Aydın'ı hayal ederken Ticaret Odası olmamız hasebiyle üyelerimizin merkezde olduğu Aydın'ın bütün unsurlarının aklını koyduğu bir Aydın için projeler ürettik.

İlimizin en önemli tarım ürünü incirin yurt için patentini yine Odamız almış ve Türk Patent Enstitü tarafından "Aydın İnciri" coğrafi işareti tescil edilmişti. Avrupa Birliği patenti için daha önce yapılmış iyi niyetli çalışmaları profesyonel bir ekiple ele alarak, geçen yıl içerisinde Avrupa Birliği'ne de "Aydın İnciri" coğrafi işaretinin tescilini yaptırdık. Bu aynı zamanda yetiştirilmiş ürün anlamında Türkiye'nin ilk uluslararası coğrafi işareti olmuştur. Aydın'a kazandırdığımız bu tescil üyelerimizin Avrupa Birliği ülkelerine incir ihracatında önemli bir ivme kazandıracaktır. Daha önce katıldığım bir programda söylediğim bir söz vardı. "İncir Norveç'te yetişmiş olsaydı, biz eczanelerden taneyle satın alıyor olurduk" diye. Elimizdeki bu altının Aydın'ın en önemli markalarından biri olması gerektiği konusunda önemli bir mesafe kaydettiğimizi düşünüyorum.

Havaalanı olmazsa olmazımız

Aydın'ın yıllardan beri kronikleşen aslında öğrenilmiş çaresizlik haline gelen bir sorunu var. O da havaalanı. Aydın Çıldır Havaalanı yapıldığı günden bugüne sivil uçuşlara açılacak diye bekliyoruz. Aydın, Marka Şehir olacaksa bunu havaalanı olmadan yapması mümkün değil. İncirin Avrupa'da coğrafi işaretini alıyoruz, fakat Aydın'dan üç saatte Hollanda'da market rafına koyamıyorsak hiçbir anlamı kalmıyor. Meseleye biraz da buradan bakıyoruz. Marka yaratmak markanın bilinmesiyle alakalıdır. Havaalanı sorununu çözmek için Oda olarak bir Havaalanı Raporu hazırladık. Türkiye'de eşi benzeri görülmemiş bir çalışma oldu. Cumhurbaşkanımıza, Başbakanımıza ve Bakanlarımıza bu raporu gönderdik. İstanbul'a iki saat mesafedeki Çanakkale'de havaalanı varken Aydın'da olmamasının mantıklı bir açıklamasının olmadığını bu raporla herkese gösterdik.

Yatırım teşvik bölgesi sıralaması Aydın'ın el freni

Dünyadaki marka kentlere bakarsanız birçok bileşenin bir araya geldiği ekonomik olarak kalkınmış kentler olduğunu görürsünüz. Aydın'ın ekonomik olarak potansiyelini durağandan dinamiğe çevirmesi gerekiyor. Bunun için Aydın'daki ticaret hayatının devletin teşvik ve desteklerinden daha fazla faydalanması gerekiyor ki ekonomiye dinamizm gelsin.

Burada da karşımıza başka bir sorun çıkıyor. Yatırım teşvik bölgeleri belirlenirken Aydın 2. Bölge'de kendine yer bulmuş. Bu

> *"Aydın'ın doğru bir yatırım teşvik bölgesinde olması üzerindeki ölü toprağını atması elzem bir konudur."*

> *İncir, Norveç'te yetişmiş olsaydı, biz eczanelerden taneyle satın alıyor olurduk.*

şekilde söyleyince pek bir anlam ifade etmiyor ama Manisa ve Gaziantep'in 3. Bölge'de olduğunu söylersem ne demek istediğim daha net anlaşılır sanıyorum. Aydın doğru bir yatırım teşvik bölgesinde olması üzerindeki ölü toprağını atması elzem bir konudur. Oda olarak her fırsatta bu konuyu Başbakanımıza, Bakanlarımıza iletiyoruz. Umarım en kısa zamanda bu çalışmalar yapılır ve ekonomik ivmenin önü açılır diye umuyorum.

Fuarsız marka olmaz

Yerel ekonomilerin dışa açılmasını sağlayan en önemli organizasyon fuarlardır. Fuar ziyaretleri fuarın olduğu bölgenin tanıtımına, ekonomisine çok önemli katkılar yapmaktadır. Aydın'ın markalaşmasını isterken fuara giden değil düzenlediği uluslararası önemli fuarlara gelinen bir Aydın yaratmamız gerekiyor. Bu konudaki en büyük eksiğimiz önemli bir fuar alanına sahip olmamamızdı. Başta söylediğim yönetim anlayışımız gereği Aydın'da atıl durumda bulunan Aydın Tekstil Fabrikası alanının fuar alanı yapılması için Aydın'ın ortak aklı nezdinde çalışmalar yaptık. Geçtiğimiz ay sonucunu aldık ve Aydın Tekstil Fabrikası'nın alanını fuar alanı olarak Aydın'a kazandırdık. Önümüzdeki dönemde Aydın düzenlediği fuarlarla bölgenin önemli bir fuar markası olmaya adaydır.

Odamızın markası AYTOBİL

Marka Kent Aydın'ı inşa ederken Oda olarak kendi markalarımızı da oluşturmaya çalışıyoruz. Oda olarak Güney Ege Kalkınma Ajansı'na son dönemde TR32 bölgesinden en çok proje gönderen Odayız. Oda olarak 2014 yılında GEKA'nın desteği ile yaptığımız AYTOBİL projesi Türkiye'ye örnek oldu ve Kalkınma Bakanlığı tarafından destek kapsamına alındı. Bu şekilde Aydın'a yolu düşen herkes hatta yolunun düşmesine gerekte yok neye ihtiyacı varsa üyelerimizin kapısına kadar giderek tedarik edebiliyorlar. Bu uygulama sayesinde ürün siparişi verebilecekleri güvenilir firmalara ulaşarak bayilik ağları kurabiliyorlar.



Marka Kent olma yolunda Aydın'ın önceliği ne olmalı?

Bir öncelik sıralaması yapmak zor, çünkü Marka Şehir olmanın yolu doğrusal bir çizgide ilerlemiyor. Birbirine bağlı değişkenlerin oluşturduğu bir dairenin büyümesi gibi düşünüyorum ben bu durumu. Bahsettiğim çalışmalar aslında yapmak istediklerimizin öncüleri. Şimdi Aydın'da ülkenin önde gelen bir vakıf üniversitesi olmasını istiyoruz ve bu konuda çalışmalar yapacağız. Bunun yanında ülkenin büyük firmalarının ve kamu kurumlarının bölge müdürlüklerini Aydın'a getirmek için lobi çalışmaları yapıyoruz. Antalya'nın önüne geçip tarımda önemli bir seracılık merkezi olmayı hedefliyoruz. Sağlık serbest bölgesi açılmasını istiyoruz. Bunlar gibi daha birçok isteğimiz ve faaliyete geçeceğimiz alan var fakat hep aynı yerde tıkanıyoruz. Aydın'ın ulaşılabilirlik kolaylığı, lojistik imkânlar, yani havaalanı meselesi. Bu çemberin büyümesi için olmazsa olmaz olan havaalanıdır.

Aydın'daki ticaret ve sanayi hakkında bilgi verebilir misiniz? Kentin en önemli sorunu nedir?

Aydın'ın sanayisi bundan 25 yıl önce Aydın Tekstil Dokuma Fabrikası'nın lokomotifliğini yaptığı gelişmeye açık ama nereye doğru büyümesi gerektiğini tam kestiremeyen bir durumdaydı. Aydın'da sanayinin önemli girdisi tarım ürünleri. En büyük sanayi firmalarımız zeytinyağı sıkma makineleri üreten firmalar. Çine'de madencilik önemli miktarda büyüdü. Bu firmalarımız artık uluslararası ortakları ile birlikte Avrupa ve dünyaya açılmış durumdalar. Ticaret hayatı da gelişmekte fakat Aydın'ın tüm Akdeniz ülkelerinde olduğu gibi uzun bir yaz mevsimi var ve yazlıkçılık kültürü şehre sirayet etmiş durumda. Yılın en az dört ayını ticarette ölü dönem olarak geçiriyor Aydın. Yatırım teşvik bölgesinde yukarılarda olunca büyük yatırımın da şehre gelmesi mümkün olmuyor. Şu anda tükettiğimizden fazlasını üretmemize rağmen eğer sanayimizi geliştiremezsek gelecekte sadece tüketen bir Aydın durumuna düşebiliriz. Ekonomik büyüme için teşvik bölgemizin düşürülmesi ya da bölge bazlı değil sektör bazlı bir yatırım teşvik planı yapılması gerektiği kanaatindeyim.

2017 beklentilerinizi öğrenebilir miyiz?

2016 yılı ülkemiz ve bireyler açısından çok mutlu ve kazançlı geçmedi. Fakat ne yaşarsak yaşayalım şunu bir kere daha gördük ki bu ülkenin dinamikleri benliğine sahip çıktığında yaşanan bütün sıkıntıların üstesinden gelebilmektedir. Bir Ticaret Odası Başkanı ve Aydın sevdalısı olarak benim 2017'den beklentim, Aydın Ticaret Odası olarak Aydın için istediğimiz, yapmaya çalıştığımız ve hayal ettiğimiz ne varsa hepsinin gerçekleştiğini görmek. Büyüyen bir Aydın neden Ege Bölgesi'nin lokomotifi olmasın.

"ÜZERİMİZE DÜŞEN NE GÖREV VARSA YERİNE GETİRMEYE HAZIRIZ"

Aydın Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Bosnalı, "Aydın sahip olduğu potansiyeli ile Türkiye'de Marka Kent olma yolunda, çoğu özelliğe sahip bir kenttir. Marka Kent olma yolunda Borsamız üzerine düşen ne görev varsa yerine getirmeye hazırdır" diye konuştu.



Aydın Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Bosnalı, Marka Kent olunması için ortak hareket edilmesi çağrısında bulundu. Yerel kalkınma potansiyelini harekete geçirmek için birçok proje yürüttüklerini de ifade eden Adnan Bosnalı, sorularımızı yanıtladı.

Mark Kent olmak için neler yapılmalı? Avantajları nedir?

Marka kavramı ülkemizde oldukça yenidir. Şehirleri marka yapmak için sahip olduğu doğal tarihi, kültürel, ticari vb. varlıklarının analizlerinin yapılması gerekmektedir. Yapılan analizler neticesinde, şehrin üst düzey yöneticilerinin birlikte hareket ederek, marka şehirlerin yaratılmasında, belirlenen varlıkların tanıtımları için uzun soluklu bir yol planının oluşturulması gerekmektedir. Marka Kent olma yolunda şehrin en üst yöneticileriyle birlikte daha geniş bir katılımla ilçe belediye başkanlarının, il milletvekillerinin, rektörün, kalkınma ajanslarının, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne bağlı il/ilçe Oda ve Borsalarının, medyanın, sivil toplum kuruluşlarının işbirliği içerisinde hareket edilmesi lazım. Marka Kent olunması daha fazla turistin çekilmesi, yatırımların canlanması ve sonucunda şehrin kalkınmasının sağlanması, şehirde yaşayanlara daha iyi bir hayat sunulmasıdır.

Yerel kalkınma potansiyelini harekete geçirmek için hangi projeler yürütülüyor?

Aydın'da başlıca ekonomik faaliyet tarımdır. İl nüfusunun % 30'a yakın bölümü tarım kesiminde çalışmakta ve il gelirinin de % 35'ine yakın bir bölümü tarım kesiminden oluşmaktadır. İlimizde var olan sanayinin de büyük bir bölümü tarıma dayalıdır ve ticarette de tarımsal ürünlerin pazarlanması egemendir.

Ortak projeler yürütülüyor

Yerel kalkınma potansiyelini harekete geçirmek, bölgesel gelişmeyi hızlandırmak amacıyla, ilimiz ekonomisinde önem arz eden kuru incir, zeytin ve zeytinyağı ile iştigal eden üyelerimizin marka tanınırlığını, rekabet güçlerini artırma, pazarlama kapasitelerini geliştirmek, uluslararasılaşmalarına katkı sağlamak adına, Borsamız ve güçlü ortaklarımızın destekleri ile Ekonomi Bakanlığı tarafından desteklenen Aydın İli Gıda Sektöründe Markalaşma, Tanıtım Ve Uluslararasılaşma Odaklı İşbirlikleri ile Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi, KOSGEB Başkanlığı tarafından desteklenen Zeytinyağı Pazar Payının artırılması ve Avrupa Birliği tarafından desteklenmeye hak kazanan, Aydın Ticaret Borsası'nın ortak olduğu Pazarlama, Uluslararasılaşma ve Kalkınma (M.I.N.D Marketing, İnternationalization, Development) projeleri hayata geçirilmiştir.

Coğrafi işaret konusunda Borsanızın bir çalışması var mı?

Dünyada birçok ülkede coğrafi işaretli ürünlerin çok eskiden önem kazanmasına rağmen, ülkemizde ancak son yıllarda farkındalık kazanmıştır. Bu fırsat iyi değerlendirilerek, coğrafi işaretli ürünlerimizin ihracat içerisindeki payı artırılarak, benzerlerinden yüksek fiyatlara pazarlanması sağlanmalıdır.

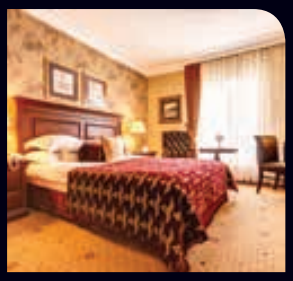
2014 yılında Borsamız tarafından Aydın kestanesinin coğrafi işareti alınmış, 'Aydın kestanesi' coğrafi işareti için 8 Eylül 2015 tarihinde "TR-PDO-0005-01362 referans numarasıyla AB Komisyonu'na müracaat yapılmıştır. Açılan sürecin sorunsuz tamamlanması halinde, kestanemiz dünya pazarlarında daha fazla talep görecek, daha yüksek fiyatlara satılacaktır.

Yerel üreticilere destek

Coğrafi işaretli ürünlerin yok olmamaları, bozulmamaları, oldukları gibi korunmaları için destek veren ve yerel üreticilerimize destek olan Metro Toptancı Market raflarında Aydın kestanesine ve Aydın kestanesinden üretilmiş kestane ununa ve kestane şekerine yer verilmektedir. Ayrıca Aydın çam fıstığı (Künarı), Aydın zeytinyağı ve Aydın memecik zeytininin de değerlendirme süreci devam etmektedir. Coğrafi işaretler önemli çalışma konularımızdan biri olmaya devam edecektir. Denetim mekanizması ve yeni başvurular için çalışmalarımız sürmektedir.

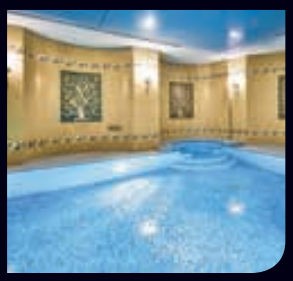
Aydın, tarım, turizm ve sanayinin bir arada bulunduğu, Türkiye'nin en gelişmiş bölgelerinden olan Ege'de bulunuyor ve ülkemizin kalkınmasında, rekabetçi dünya ekonomisi içindeki yerini almasında önemli bir işleve ve potansiyele sahip. Aydın sahip olduğu potansiyeli ile Türkiye'de Marka Kent olma yolunda, çoğu özelliğe sahip bir kenttir. Aydın'ın Marka Kent olması noktasında Borsamız üzerimize düşen ne görev varsa, büyük bir çaba ve gayretler yerine getirmeye hazırdır.











a touch of past for tomorrow

geçmişten geleceğe izler

www.gordionhotel.com

Büklüm Sokak No:59 Kavaklıdere / ANKARA - TURKEY
Tel : +90 312 427 80 80 pbx • Fax : +90 312 427 80 85



AVRUPA İŞ DÜNYASI HANGİ POLİTİKALARI DESTEKLİYOR?

45 ülkeden 750'nin üzerinde şirketin katılarak önemli ekonomik sorunlar hakkında görüşlerini ilettiği Eurochambres Avrupa Şirketler Meclisi'nde Avrupa iş dünyasının nabzı ölçüldü.

Ebru AYDIN
TOBB AB Daire Başkanlığı

Her iki yılda bir düzenlenen ve Avrupa iş dünyasının nabzını ölçen Eurochambres Avrupa Şirketler Meclisi (EPE), 13 Ekim 2016 tarihinde, Avrupa Parlamentosu Genel Kurul Salonu'nda gerçekleştirildi.

"İşletmeler Avrupa'ya, Avrupa İşletmelere Muhtaç" sloganı ile dördüncü kez düzenlenen etkinliğe, 45 Avrupa ülkesinden 750'nin üzerinde şirket katılarak, önemli ekonomik sorunlar hakkında görüşlerini Avrupa Birliği (AB) karar alıcılarına iletti.

Ticaret, tek pazar, sürdürülebilirlik ve mesleki beceriler oturumları ile ekonomik gündemin masaya yatırıldığı Şirketler Meclisi, ekonomik krizin etkilerinin hala sürdüğü, İngiltere'nin AB'den ayrıldığı ve göç sorunu ile oluşan sosyo-ekonomik konjonktürde, Avrupa işadamlarının serbest dolaşım, tek pazar, tek para birimi ve güçlü Birlik gibi AB değerlerine güçlü şekilde sahip çıkmasına sahne oldu.

KOBİ'lerin finansman sıkıntısı çözülmeli

Şirketler Meclisi'nin bir diğer önemli gündem maddesini ise KOBİ'ler oluşturdu. Açılış oturumunda bir konuşma yapan Avrupa Parlamentosu Başkan Yardımcısı Antonio Tajani, KOBİ'lerin yaşadıkları finansman bulma problemine, AB olarak alternatif kaynaklar yaratarak çözüm bulmaları gerektiğine işaret etti.



Fotoğraflar: ©HorstWagner.eu ve TOBB Fotoğraf Servisi



Tajani ayrıca, TTIP ve CETA gibi serbest ticaret anlaşmalarının da sadece büyük şirketlerin değil, KOBİ'lerin de küresel ticaret yapabilmelerinin önünü açması gerektiğine vurgu yaptı.

Avrupa Komisyonu Başkan Yardımcısı Jyrki Katainen de KOBİ'lerin desteklenmesi gerektiğini belirtti. Katainen ayrıca, Komisyon'un girişimciler için yasal standartlaşma dahil birçok çalışma yürüttüğünü ifade ederek, işadamlarını tüm ekonomik konularda hem AB kurumlarına hem de kendi ülkelerindeki yöneticilere seslerini duyurmaya davet etti.

Serbest ticaret anlaşmaları

AB ticaret politikasının en önemli ayağını oluşturan serbest ticaret anlaşmaları (STA), Eurochambres Avrupa Şirketler Meclisi'nde önde gelen gündem maddesini oluşturdu. Yapılan direkt oylamalarda[1], Avrupa iş dünyasının STA'lara ilişkin görüşleri ortaya konuldu. Girişimcilerin AB ticaret anlaşmalarının içeriğine ilişkin yeterli bilgiye sahip olup olmadığına ilişkin soruya, 41 katılımcı evet, 468 katılımcı hayır oyu kullanırken, 24 katılımcı çekimser kaldı.

"ABD (TTIP) ve Kanada (CETA) ile yapılması öngörülen serbest ticaret anlaşmalarına yönelik eleştiriler göz önüne alındığında, etkili bir AB ticaret politikasını şirketinizin rekabetçiliği için önemli buluyor musunuz?" sorusuna ise 447 katılımcı evet, 30 katılımcı hayır, 68 katılımcı ise çekimser oy kullanarak cevap verdi.

AB ticaret politikasında KOBİ'lerin daha fazla söz sahibi olması gerektiğine ilişkin soruya ise 501 katılımcı evet derken, 25 katılımcı hayır oyu kullandı.

"Çin'e pazar ekonomisi statüsü verilmesi Avrupa şirketlerini olumsuz etkiler mi?" sorusuna 356 evet, 86 hayır, 104 çekimser oy kullanıldı. Dolayısıyla Avrupalı şirketler, STA'ları desteklemekle birlikte, daha fazla bilgilendirilerek söz sahibi olmalarını ve AB'nin müzakerelerde etkili bir duruş sergilemesini talep etti.

Türkiye'nin AB ticaret politikasındaki yeri

Ayrıca birçok katılımcının ifade ettiği gibi yasal düzenlemelerde basitleştirmeye gidil-

1 EPE oylama sonuçları için bakınız: http://www.eurochambres.eu/Content/Default.asp?PageID=1&DocID=7523





mesi de talepler arasında yer aldı. "AB serbest ticaret anlaşmalarının faydalarını artırmak için menşei kuralları* basitleştirilmeli midir?" sorusuna, 415 şirket evet derken, 65 şirket hayır, 71 şirket de çekimser oy kullandı.

AB ticaret anlaşmalarının bir diğer önemli ayağını ise Gümrük Birliği oluşturuyor. AB'nin halihazırda Türkiye ile tesis etmiş bulunduğu Gümrük Birliği, özellikle üçüncü taraflarla yapılan STA'lar söz konusu olduğunda Türkiye'nin konumunu gündeme getiriyor. TOBB Başkanı ve Eurochambres Başkan Yardımcısı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Şirketler Meclisi'nde Türkiye'nin rolünü gündeme getirerek, Avrupa Komisyonu'nun Türkiye'yi AB ticaret politikasına daha iyi entegre etmek için neler yapacağını sordu. Avrupa Komisyonu Ticaretten Sorumlu Komiseri Cecilia Malmström'un Kabine Başkanı Maria Asenius, Komisyon'un Türkiye-AB Gümrük Birliği'nin güncellenmesi çalışmalarına öncelik verdiğini, bu kapsamda müzakerelere hazırlandıklarını belirtti.

AB'nin kuruluşundan itibaren oluşturulması hedeflenen ekonomik birliğin en önemli aşamasını teşkil eden Avrupa tek pazarı da yine iş dünyası için bir diğer önemli alanı oluşturuyor. Tek pazarın hedeflediği ürün, hizmet, kişi ve sermayenin üye ülkeler arasındaki serbest dolaşımının, birçok ekonomik kazanımının yanında, ticari verimliliği de en üst noktaya taşıyacağı öngörülüyor. Ancak günümüzde tek pazarın henüz tam olarak sağlanamamasından kaynaklanan sorunlar bulunuyor. Bunlardan ilki, ulusal hükümetlerin Avrupa Birliği içerisindeki ticaretten doğan vergi geri ödemelerini özel sektöre aktarmasında yaşanılan gecikmelerdir.

Avrupa Şirketler Meclisi'nde gerçekleştirdiği konuşmasında, Avrupa Parlamentosu Başkan Yardımcısı Antonio Tajani, yerel kurumlar tarafından geri ödemelerin geç yapılması sebebiyle şirketlerin % 60'ının likidite problemleri yaşadığını ifade etti. Bununla birlikte Şirketler Meclisi'nde gerçekleşen oylamada sorulan "Kamu ve özel sektör arasındaki gecikmiş ödemeler sorununun çözümü için ulusal düzeyde hükümetlerin yeterince çaba gösterdiğine inanıyor musunuz?" sorusuna 377 şirket hayır derken, 79 evet, 34 çekimser oy kullanıldı. Nitekim şirketler, ciddi sorun yaşadıkları bu konuda yeterli çaba gösterilmediğine inanıyor.

Tek pazarda hedeflenen bütünleşme sağlandı mı?

Tek pazarda hedeflenen bütünleşmenin henüz sağlanamamış olması, ticaret politikasında olduğu gibi AB tek pazarında da bazı sorunlar teşkil ediyor.

405 katılımcı, iç pazar kapsamında, şirketlerin tam serbestlik içinde faaliyet gösterebildiği ve rekabet edebildiği seviyede entegrasyonun sağlanmadığını düşünüyor. 61 katılımcı entegrasyonun sağlandığını belirtti, 46'sı çekimser kaldı. Bu eğilim, tek pazarda standartlaşma prosedürlerinin yeterince yerleşmemiş olduğunu ve düzenlemeler konusunda bilgi eksikliği veya karışıklığı yaşandığına işaret ediyor. Nitekim, "Yasa ve yükümlülüklere ilişkin bilgi eksikliği bulunması, diğer AB ülkelerine gerçekleştirilen ticaretin önünde önemli bir engel midir?" sorusuna 430 katılımcı evet, 57 katılımcı hayır cevabı verdi.

"Sadece kendi ülkeniz içinde değil, AB'de de finansman arıyor musunuz?" sorusuna ise, 216 hayır, 210 evet, 79 çekimser oy kullanıldı. Bu durum finans hareketlerinin de serbestisini öngören tek pazarda

***Menşei kuralı:** Eşyanın hangi ülke menşeli olduğunun belirlenmesini sağlayan ve uygulanacak gümrük vergisini saptamaya yarayan spesifik kurallardır. Kaynak: Ekonomi Bakanlığı, http://www.ekonomi.gov.tr/portal/faces/home/dislliskiler/SerbestTic/SerbestTic-MenseKurallariveMenseKumulasyonuSistemi*



şirketlerin yaklaşık yarısının AB düzeyinde finansman arayışına gittiğini gösteriyor.

'Dijital tek pazar' oluşturulmasının da öngörülmesine ilişkin sorulan "İnternette gerçekleştirilen satışların tüm AB ülkelerine yapılmasının yasal bir zorunluluk olması gerektiğini düşünüyor musunuz?" sorusuna, 268 hayır, 187 evet, 49 çekimser oy kullanıldı. Bu, dijital platformda ticaret yapan şirketlerin tek pazar uğruna, faaliyet alanlarını kendi istekleri dışında geliştirmek istemediklerini ortaya koyuyor. Ancak evet ve çekimser oyların da yadsınamayacak ölçüde olması, hizmetlerin AB düzeyinde sağlanabilir olmasının önemine dair şirketlerde var olan farkındalığa işaret etmektedir diyebiliriz.

AB iç pazarının önemli bir özelliğini oluşturan muafiyet sistemi, şirketlerin üye ülkeler arası ticari faaliyetlerinde olması gereken idari, yasal ve mali muafiyetleri içeriyor. Bu kapsamda örneğin, bir şirket, vergi muafiyeti şemasına uyan bir ticari işlemde, vergi kaydı yaptırmadan direkt alışverişte bulunabilmekte, ancak faaliyetinin bir bölümünde geri ödeme olanağı oluşursa bunu talep edememektedir.[2]

Bu durumda şirketlerin normal vergi ödeyerek geri ödeme talep etme seçeneği de mevcut olmakla birlikte, geri ödemelerde yaşanan sıkıntılar dikkate alındığında bu durum ticaret kısıtlayıcı etki yapabiliyor. Şirketler Meclisi'ndeki oylamada sorulan "İdari, yasal ve mali muafiyetlerin, şirketlerin etkin oldukları alanları geliştirmelerinde cesaretlerini kırıcı etki yaptığına inanıyor musunuz?" sorusuna 344 katılımcı evet oyu kullanırken, 74 şirket hayır, 89 şirket çekimser oy kullandı.

Yeşil ekonomi *

AB'nin sürdürülebilir ekonomi politikasının önemli ayağını oluşturan yeşil ekonomi de Avrupa iş dünyasının öncelikleri arasında. Şirketler Meclisi'nde yapılan oylamada, 361 şirket daha yeşil ürünler için ciddi talep olduğuna inanırken, 59 şirket ciddi talep olmadığına inandığını belirtti, 23 şirket çekimser kaldı. Kamu ihalelerinde zorunlu çevresel kriterler bulunması gerektiğine dair ise 294 evet, 114 hayır, 26 çekimser oy kullanıldı.

Şirketler Avrupa ekonomisi için de yeşil politikaları destekliyor. "Döngüsel Enerji Paketi'nde sunulan önerilerin AB ekonomisi için faydalı olacağını düşünüyor musunuz?" sorusuna 267 şirket evet, 47 şirket hayır, 129 şirket çekimser yönde oy verdi. Bununla birlikte ticari kaygılarla bakıldığında durum biraz değişebiliyor. "Enerji denetimleri KOBİ'ler için zorunlu olmalı mıdır?" sorusuna 298 katılımcı hayır oyu verirken, 104'ü evet dedi. "Çevresel ürünlerin tasarım standartlarının karışık olması Avrupa ürünlerinin küresel rekabetçiliğine zarar verir mi?" sorusuna ise 338 şirket evet, 72 şirket hayır, 34 şirket çekimser oy kullandı.

Avrupa şirketleri, ulusal politikaları ise yetersiz görüyor. "Ulusal destek programlarının yenilenebilir enerji için yeterli desteği sağlayacağını düşünüyor musunuz?" sorusuna 215 katılımcı hayır, 141 katılımcı evet, 73 katılımcı çekimser oy kullandı.

AB ekonomisi için vazgeçilmez bir nitelik taşımaya devam eden bir diğer gündem maddesi ise mesleki beceriler. Avrupa iş dünyası, Şirketler Meclisi'nde tekrar vurgulandığı gibi, mesleki becerilerin geliştirilmesinde son derece destekleyici tutum sergiliyor.

"İş temelli öğrenme süreçlerinin mesleki eğitimde esas olması gerektiğini düşünüyor musunuz?" sorusuna 385 evet, 6 hayır, 6 çekimser oy kullanıldı.

"Resmi eğitimin her seviyesine girişimcilik dersleri konulmalı mıdır?" sorusuna ise 391 evet, 23 hayır oyu kullanıldı. "5 yıl öncesine göre, doğru becerilere sahip eleman bulmak daha zor mudur?" sorusuna 283 katılımcının evet, 95 katılımcının hayır, 48 katılımcının çekimser oy kullanması, bu konudaki gerilemeyi işaret etmekte ve yapılması gerekenlere dair iş dünyasının verdiği yoğun desteği açıklamaktadır.

Mülteci işçilere yönelik olumlu yaklaşım

Bu yılki oylamada dikkat çeken bir diğer husus ise mülteci işçilere yönelik olumlu yaklaşım oldu. "İş yerinizde çırak veya stajyer olarak bir mülteci çalıştırır mısınız?" sorusuna, 355 şirket evet, 39 şirket hayır, 28 şirket çekimser oy kullandı.

Yine ticaret ve tek pazarda vurgulandığı gibi şeffaflığın önemi mesleki beceride de Avrupa iş dünyası için önemli rol oynuyor. "Ulusal yeterlilik sistemlerinin şeffaf olmaması diğer üye ülkelerden eleman istihdam etmenizde sizi olumsuz etkiliyor mu?" sorusunda, 238 şirket evet, 134 şirket hayır, 47 şirket çekimser oy kullandı.

Bununla birlikte, Avrupa iş dünyası işsizliğin azaltılmasında sadece mesleki becerinin geliştirilmesinin yeterli olmadığına inanıyor. "İşsizliğin azaltılmasında 'beceri garantisi' etkili bir araç mıdır?" sorusuna 198 katılımcı evet oyu kullanırken, 158 katılımcı hayır, 67 katılımcı çekimser oy kullandı.

Sonuç olarak Avrupa iş dünyası, AB ekonomik birliğinin ticaret, pazar serbestisi, sürdürülebilirlik ve beceriler gibi önemli alanlarda getirdiği vizyon ve avantajları destekleyerek, uygulamada daha etkin, şeffaf ve yapıcı AB politikalarına ilişkin talebini ortaya koydu. Bu bağlamda AB de, ekonomi politikalarının etkinliğini artırmada uygulama odaklı bir yaklaşıma yönelirken, şirketlerin bu sürece dahil edilmesi ile daha aktif rol almalarını sağlayabilir.

---

2 http://europa.eu/youreurope/business/vat-customs/buy-sell/exemptions/index_en.htm

**** Yeşil ekonomi:** Ekonominin çevreye zarar vermeden geliştirilebileceğini savunan yeni bir ekonomik modeldir. Kaynak: Avrupa Komisyonu, http://ec.europa.eu/environment/basics/green-economy/index_en.htm*



“GS1 STANDARTLARIYLA MÜŞTERİLER DOĞRU ÜRÜN BİLGİSİNE ULAŞIYOR”

GS1 Türkiye Vakfı Genel Müdürü Elif Bilgehan Müftüoğlu, GS1 standartlarının önemine vurgu yaparak, “Öncelikle satınalma, stok ve lojistik operasyonlarında hatalı bilgiye dayalı oluşan zararları önlüyoruz, müşterinin doğru ürün bilgisine kolayca ulaşmasını sağlıyoruz” diye konuştu.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) GS1 Türkiye Vakfı, 170 ülkede 2 milyona yakın firmaya hizmet sunan uluslararası GS1Organizasyonu'nun Avrupa Bölgesi Yönetim Kurulu'na seçildi. GS1 Türkiye Vakfı Genel Müdürü Elif Bilgehan Müftüoğlu, GS1 standartlarına ve önemine ilişkin sorularımızı yanıtladı. GS1 Avrupa Bölgesi Yönetim Kurulu'na seçilmenin önemine değinen Müftüoğlu, "GS1 Türkiye sistemine üye olan firmalarımızın sorunlarını artık tüm üye ülkelere aktarabiliyoruz, firmalarımızın lehine olacak kararları aldırmada bir avantaj elde etmiş oluyoruz. En önemlisi, 47 ülke tarafından seçilen 7 üyeden biri olmanın itibar açısından, Türkiye'nin ağırlığı açısından getirisidir." dedi.

Öncelikle GS1'den bahseder misiniz?

GS1, ticari ortaklar arasındaki işbirliğini geliştirme ve tedarik zincirinin etkinliğini artırma amaçlı standartlar ve çözümler geliştiren bir organizasyondur. Uluslararası GS1 Organizasyonu; 1973'de ABD'de, 1977'de Avrupa'da kurulan iki kuruluşun, 2005 yılında Belçika'da yerleşik tek bir merkez altında birleşmesi ile oluşmuştur. Dünyada faaliyet gösteren 112 üye ülke organizasyonu başkan ve genel müdürlerinden oluşan Genel Kurulu'nun seçtiği Yönetim Kurulu ile faaliyetlerini yürütmektedir. Uluslararası GS1 Organizasyonu Yönetim Kurulu'nda Walmart, Unilever, Nestle ve eBay gibi firmaların temsilcileri bulunmaktadır.

Dünyadaki tüm firmaların hizmetine sunuluyor

Firmaların tedarik zincirinde karşılaştığı sorunlara yönelik çözüm ve standartlar geliştiren GS1 Organizasyonu, bu çözüm ve standartları 112 üye ülke organizasyonu kanalıyla dünyadaki tüm firmaların hizmetine sunmaktadır. Bu üye ülke organizasyonları, Asya Pasifik, Avrupa, Latin Amerika, MEMA ve Kuzey Amerika olmak üzere beş tane bölgesel birlik oluşturmuştur:. GS1 Türkiye, GS1 Avrupa Bölgesi üyesidir. 112 üye organizasyondan biri olan GS1 Türkiye, uluslararası GS1 organizasyonunun temsilcisi olarak GS1 sisteminin ülkemizde uygulanması ve yaygınlaştırılması yönünde faaliyetlerde bulunmaktadır. 1988 yılından itibaren TOBB Global Standartlar Müdürlüğü altında hizmet veren GS1 Türkiye; 22 Eylül 2016 tarihinden itibaren TOBB'un kurucusu olduğu GS1 Türkiye Vakfı olarak hizmet vermeye başlamıştır. GS1 Türkiye Vakfı'nın Yönetim Kurulu Başkanı, Başkanımız Sayın M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Başkan Yardımcısı Sayın Ender Yorgancılar, Yönetim Kurulu üyeleri Sayın Arif Parmaksız, Sayın Tahir Büyükhelvacıgil ve Sayın Şadan Eren'dir.

GS1'in faydalarını öğrenebilir miyiz?

GS1, ürünlerin üzerine basılan barkod başta olmak üzere; ürünleri, firmaları, depo ve fabrikaları, taşıma birimlerini tanımlamaya ve tedarik zinciri üzerindeki ürün alışverişini izlemeye yönelik farklı standartlar ve çözümler geliştirmektedir. Hızlı tüketim malları, sağlık, taze gıda, ulaştırma ve lojistik sektörleri başta olmak üzere savunma, ağır sanayi, finans gibi farklı sektörler için de tanımlama, kaydetme ve izlemeye yönelik çözümler sunulmaktadır.

Her sektörde yaygın olarak kullanılıyor

GS1 her sektörde yaygın bir şekilde kullanılmakla birlikte; perakende sektöründe dünya çapında kullanılan tek standarttır. Değişen tüketici alışkanlıkları ve ticaret yapma şekilleri sebebiyle perakende sektörü kendini yenilemek zorunda kalmış, operasyonlardaki zaman ve maliyet kazancını dijitalleşme ve standardizasyon yolu ile sağlamıştır. Doğru ve tüm sistemlerin anlayabileceği standart veri sayesinde; fiziksel ve elektronik ticaretteki zorluklar GS1 çözümleri ile azaltılmaktadır. GS1 standartları önümüzdeki yıllarda elektronik ticaret ve ihracat için ciddi bir ölçü olacaktır. Dolayısıyla özellikle üretici firmalarımızın GS1 Türkiye ile sıkı ilişkiler kurmaları her bakımdan önemlidir.

GS1 Türkiye sistemine nasıl üye olunur?

Firmalar tekil olarak tanımlamak istedikleri ürün, lokasyon ya da taşınmazları olduğunda, GS1 sistemine üye olmak için GS1 Türkiye'ye başvurmaktadırlar. Başvuru sonucu firmaya verilen GS1 Firma Önek Numarası kullanılarak ürün, lokasyon, taşınmaz, doküman ve benzeri varlıklar firma tarafından numaralandırılmaktadır. Herkesin bildiği ürünlerin üzerindeki barkod numaraları, firma önek numarası kullanılarak üretilen numaralardır.

GS1 Türkiye tarafından firmalara verilen ve 868 ve 869 ile başlayan firma önek numaralarındaki; 868 ve 869 rakamları Türkiye'yi belirtmektedir. Verdiğimiz bu önek numarası; üye firmamızı dünyada tekil olarak tanımlamakta ancak bu numaranın kullanıldığı ürünün menşeisinin Türkiye olduğunu göstermemektedir.

GS1 Türkiye'nin faaliyetlerinden bahsedebilir misiniz?

Başvuruda bulunan firmalarımızı GS1 sistemine üye yaparak; ürünlerini, depo ya da fabrikalarını, taşınmazlarını, dokümanlarını ya da taşıma birimlerini tekil olarak tanımlamak için kullanacakları önek numaraları tescil ediyoruz.

Satınalma, stok, sevkiyat gibi operasyonlarda kullanılan bilgilerin doğru ve güncel olmasını sağlıyoruzFirmaların ürünlerini tanımlamak için oluşturdukları barkodların; diğer sistemler tarafından okunabilir olup olmadığını test ediyoruz, örnek barkod gönderen firmalarımızın barkodlarını test ederek okunmasında sorun olanlar için gerekli iyileştirmeleri bildiriyoruz. Tüm üye ülke organizasyonlarına kayıtlı olan üye firmaların önek numarası ve iletişim bilgilerinin paylaşıldığı GEPİR hizmetini firmalarımıza sunuyoruz. Bunu mobil ortamında sunan üç ülkeden birisiyiz.

. Dünyadaki 9'uncu GS1 Küresel İzlenebilirlik Denetim Organizasyonu olarak, firmalara ve kamu kurumlarına GS1 izlenebilirlik çözümlerine ilişkin danışmanlık hizmeti veriyoruz.

2015 yılında TOBBsenkron GDSN sertifikalı veri havuzu hizmetini firmalarımızın kullanımına sunduk. Bu hizmet sayesinde; satınalma, stok, sevkiyat gibi pek çok operasyonda kullanılan ürün adı, marka adı, barkod numarası, paket boyutu, gramajı, lot/parti numarası, minimum sipariş miktarı, palet boyutları ve benzeri bilgilerin tedarik zinciri üzerinde ticari ilişki içinde olan firmalar (üreticiler, dağıtıcılar, perakendeci ve e-perakendeciler) arasında doğru ve güncel olarak paylaşılması sağlanmaktadır.

GDSN, dünyada 2004 yılında kullanılmaya başlamıştır. Bugün itibariyle ağ içindeki veri havuzları arasında 22 milyondan fazla ürünün bilgisi paylaşılmaktadır. GS1 Türkiye de TOBBsenkron veri havuzu ile GDSN içine girmiş, firmalarımızın gerek ülke içinde gerekse yurtdışında satışa sundukları ürünlerine ait bilgileri yerli, yabancı tüm ticari ortakları ile kolayca paylaşmaları sağlanmıştır.

TOBBsenkron'un firmalara getireceği faydalar nelerdir?

Veri iş hayatında ve kişisel yaşamlarımızda artık her şey demek; güvenilir ve standart hale getirilmiş veri ise iş hayatında faaliyetlerin doğru ve daha az maliyetle yürütülebilmesinin tek anahtarı haline geldi. Ürüne dair temel bilgilerdeki hatalar ya da bu bilgilerin eksik olması, ürünün rafa geliş süresini etkilemekte, bu da satış kaybına yol açmaktadır.

Hata oranı önemli ölçüde azalıyor

Bununla beraber, ürüne dair ağırlık ve ölçü bilgileri, koli içi adet miktarı, minimum sipariş miktarı gibi bilgilerin doğru olması; tedarik zincirinde ağır bir maliyet kalemi olan lojistik ve sevkiyat yönetimi açısından önemli olmaktadır. Ürün bilgileri TOBBsenkron'a üretici tarafından kaynağında girildiğinden; gerek yeni ürün gerekse mevcut ürünlerde yapılan değişiklik bilgileri perakendeci ya da dağıtıcı firmaya anında ulaşmakta; zaman kazancının yanı sıra, aradaki insan faktörü azaldığı için hata oranı da önemli ölçüde azalmaktadır.

Öte yandan, müşteriler satın aldıkları ürünlere dair her geçen gün daha fazla bilgi talep etmektedirler. Dolayısıyla gerek satış avantajı sağlamak için gerekse mevzuat gereği müşteriye sunulması gereken bilgi her geçen gün artmakta; bu bilginin tamamının etiket üzerinde sunulması üreticilere zorluk ve ek maliyet getirmekte; bazen imkânsız olmaktadır.

Gıda kaynaklı hastalıklar dikkate alındığında; etiket üzerindeki alerjen madde ve içerik miktarı gibi bilgiler çoğu zaman yetersiz kalmaktadır. Bu bilgilerin tamamını ambalaj üzerine basmak yerine; ürün veri havuzu üzerinden bilgi çekecek mobil uygulamalar üzerinden tüketiciye sunmak çok daha kolay olmaktadır. Zaten artık herkes mobil uygulamaları üzerinden bilgiye ulaştığından, günümüz satış trendleri kapsamında daha uygun bir çözüm olmaktadır. Elektronik ticaret açısından bakıldığında ise arama sonucunda müşteriye doğru ürünün sunulması, müşteri memnuniyetinin sağlanması, geri gönderim maliyetlerinin azaltılması; kullanılan sistemlerde satışa sunulan ürüne ait bilginin doğru ve güncel olmasına bağlıdır.

Tedarik zincirinin etkinliğini nasıl artırıyor?

Firmalara verdiğimiz GS1 firma önek



numarası kullanılarak; tedarik zinciri üzerinde aklınıza gelen her şey; ürünler, paletler, konteynırlar, faturalar, fabrika ya da depolar tekil olarak tanımlanabiliyor.

Örneğin; bu numarayı kullanarak oluşturduğunuz ve ürününüz üzerine yapıştırdığınız barkod numarası ile ürününüzü son kullanıcıya ulaşana dek tedarik zinciri üzerindeki herhangi bir noktada takip edebilirsiniz. Bu numara tüm dünyada sadece sizin ürününüzü gösterir.

Bilgi güvenilir ve güncel

Bizim farklı çözümlerimizi kullanarak ürüne dair bilgi sistemlerine yüklediğiniz her bilgi (ürüne ait boyut bilgisi, minimum sipariş miktarı, koli içi adet miktarı, ürün içerik bilgisi, alerjen madde içeriyorsa ne kadar içerdiği bilgisi gibi aklınıza gelebilecek her bilgi) tedarik zinciri üzerinde ihtiyaç duyacak her firma (satıcı, dağıtıcı, perakendeci ya da e-perakendeci) ve son kullanıcı tarafından erişilebilir hale gelmektedir.

Ürün bilgisi üreticinin kendisi tarafından girildiğinden ve ürüne dair herhangi bir değişiklik olduğunda üretici tarafından anında değiştirildiğinden; sunulan bilgi güvenilir ve güncel bilgi olmaktadır.



Kullanılan bilgi güvenilir ve tüm dünyada standart hale getirilmiş bilgi olduğundan; gerek ülke içinde gerekse ülke dışına yapılan ticari operasyonlar daha az maliyetli ve daha kolay bir hale gelmektedir.

Bilgiye dayalı ticari operasyonlar, firmaların lojistik maliyetlerinin düşmesini, siparişe dayalı hatalarının ortadan kalkması ile zaman ve satış kayıplarının azalmasını sağlamaktadır. Son kullanıcı açısından bakıldığında ise GS1 standartlarının iki önemi bulunmaktadır. Birincisi, müşterinin doğru ürün bilgisine kolayca ulaşmasını sağlıyoruz. İkincisi hatalı ürünlerin geri toplanması sürecinin daha kolay yönetilmesini sağlıyoruz. Özellikle sağlık sektöründe ürünün satış yapılan müşteriye kadar takip edilebilmesinin insan sağlığı açısından çok önemli getirileri var.

Örneğin sağlıkta izlenebilirlik çözümlerimiz sayesinde, herhangi bir ilaç ya da tıbbi cihaz; üretim aşamasından başlayarak ilacın ya da cihazın uygulandığı hastaya kadar geçen tüm süreçte izlenebilmektedir. Daha önce bir hastada kullanılmış ancak sonra hatalı üretildiği tespit edilen bir kalp pilinin hangi hastaya uygulandığı bilgisi hayat kurtarıcı bir bilgi olmaktadır. İlaç ve tıbbi cihazda GS1 standartları ve izlenebilirlik çözümlerinin hastane otomasyon sistemlerine entegre edildiği ve çok başarılı sonuçlar alınan örnekler bulunmaktadır.

TC Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından yürütülen İlaç Takip Sistemi GS1 standartlarında çalışmaktadır. Sistem ilacı üretimden eczane/hastaneye kadar takip eden dünyadaki ilk başarılı örnek olarak bizim için gurur kaynağı olmuştur.

İzlenebilirlik sadece sağlık sektöründe değil; taze meyve ve sebzede, balık ve et ürünlerinde artık önemli bir konu olarak karşımıza çıkmaktadır. AB üye ülkelerinde restoran menülerinde yemek içinde yer alan etin kesildiği hayvana ait "nerede doğdu, hangi yem ve ilaçlarla beslendi, ne zaman ve nasıl kesildi, ne kadar soğuk hava deposunda kaldı" gibi bilgilerin sipariş verecek olan kişiye sunulabilmesi için menüye müşterinin mobil telefonundan tarayarak bu bilgilere ulaşabileceği karekod koyulmasına yönelik örnekler olup; bunun yasal olarak zorunlu hale getirilmesine yönelik çalışmalar bulunmaktadır. Ürün izlenebilirliği insanın sağlığını etkileyecek her sektör için önem arz etmektedir. Diğer yandan, afet yardımdan, savunmaya, eğlenceden finans sektörüne; günlük yaşamımızda yer alan her sektör için de talep edilmeye başlanmıştır. GS1, firmalarımıza izlenebilirlik ve dijitalleşme gereksinimlerini en az maliyetle karşılamalarına yönelik hizmetler sunmaktadır.

GS1 Avrupa Bölgesi Yönetim Kurulu üyeliğine seçildiniz. Seçiminiz nasıl gerçekleşti?

GS1 Avrupa Bölgesi yönetimine ilk defa giren bir Türk olmak; Başkanımız Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'nun GS1 Türkiye'ye gösterdiği ilgi sayesinde gerçekleşmiştir.

GS1 Türkiye Vakfı genel müdürü olarak GS1 Avrupa Bölgesi yönetimine ilk defa giren bir Türk olmak; Başkanımız Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'nun GS1 Türkiye'ye gösterdiği ilgi ve GS1 Avrupa Başkanı'nın GS1 Türkiye'nin önemine olan inancını belirterek bizi teşvik etmesi sayesinde gerçekleşmiştir.

Ayrıca Yönetim Kurulu üyelerimiz ile GS1 Türkiye Komite üyelerimizin her zaman verdikleri bilinçli destekler bu süreçte çok önemli olmuştur. Başta Sayın Başkanımız olmak üzere herkese teşekkür etmeyi bir borç bilirim. Mevcut AB ilişkileri konjonktüründe; İtalya, İngiltere, Fransa, İsviçre gibi ülkelerin adaylığımı desteklemesi ve Türkiye'nin Yönetim Kurulu'na seçilmesi bizim için son derece büyük bir öneme haizdir.

GS1 siyasi bir organizasyon olmamakla birlikte, yetkililerin söylemlerinden yurtdışında Türkiye'ye bakış açısının her geçen gün değiştiği, ülkemizle ilgili yapılan menfi propogandalar açıkça anlaşılmaktadır.

Genel Müdür olduktan sonra katıldığım ilk toplantılarda özellikle Avrupa ülkeleri temsilcilerinin Türkiye'de kadınlar genel müdür olabiliyor mu şeklindeki sorularına muhatap oldum. Kendilerine benim gibi çok sayıda kadın yöneticinin görev yaptığı, kadın haklarının ülkemizde Avrupa'daki pek çok ülkeden daha önce yürürlüğe girdiği, kadınların iş hayatına katılımları için sürekli teşvikler olduğu, Başkanımız ve pek çok üst düzey yöneticinin özellikle kadınları desteklediği şeklinde cevaplar verdim. Yine de dışarıda, Türkiye hakkında son zamanda çok yanlış bilgiler verildiği tartışılmaz bir gerçektir.

Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi



‘PROJE TAŞIMACILIĞI’NIN UMUDU

MEGA PROJELER VE ENERJİ YATIRIMLARI



120 MİLYAR DOLAR

LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN TÜRKİYE'DEKİ PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ

Büyük ölçekli yatırımların taşınmasını kapsayan 'proje taşımacılığı' sektörü umudunu mega projeler ve enerji yatırımlarına bağladı. 2015 ve 2016'yı iyi geçirmeyen sektör, 2017'de sektörün hareketlenmesini umut ediyor.

Hazırlayan: İshak SEVGİN

Türkiye ekonomisinin küresel ekonominin bir aktörü olma yolundaki çabası ile birlikte artan sanayi, enerji ve lojistik yatırımları proje taşımacılığı alanında da pastanın büyümesine neden oluyor.

Son dönemde Türkiye'nin nükleer santral, boru hattı ve enerji santralleri projeleriyle birlikte kayda değer anlamda yatırım alan bir ülke konumuna geldiğine dikkat çeken uzmanlara göre, devam eden büyük çaplı yatırımlar, proje taşımacılığı alanındaki büyümenin de garantörü olacak. Büyük ölçekli yatırımlar için gerekli ekipmanların taşınması noktasında ise lojistiğe ihtiyaç var. Söz konusu ihtiyaçları karşılamak amacıyla bünyelerinde 'proje taşımacılığı', 'proje lojistiği' şeklinde birimler oluşturan lojistik firmaları, böylece yatırımlardan daha fazla pay almayı planlıyor.

Enerji yatırımları sektörü olumlu etkiliyor

Son dönemde proje taşımacılığı işlerinin merkezinde bilhassa enerji yatırımları bulunuyor. Yapılan hesaplamalara göre, dünya nüfusunun 2040 yılında 9 milyara yükselmesi bekleniyor. Söz konusu durum 1.9 milyar insana daha enerji arzı sağlanmasını gerekli kılıyor. Dünya enerji talebi her ülkede farklı olmakla birlikte küresel ölçekte sürekli artıyor. Bu talebi karşılamak için küresel ener-

ji yatırımları da her yıl artış gösteriyor. Uluslararası Enerji Ajansı (UEA) verilerine göre, enerji sektörüne 2015 ile 2040 yılları arasında küresel ölçekte üçte ikisi OECD dışı ülkelerde olmak üzere toplam 68.2 trilyon dolar yatırım yapılması bekleniyor.

Türkiye'de ise hükümetin 2023 yılına kadar enerji sektörüne toplam 122 milyar dolarlık yatırım yapması bekleniyor. Söz konusu yatırımların lojistik firmaları için önemli iş kapısı açarken, devam eden doğal gaz ve petrol projeleri, Ceyhan bölgesinde yapılacak rafineri, petrokimya ve enerji depolama tesisleri, nükleer enerji santralleri, yenilenebilir enerji ve madencilik alanındaki yatırımlar, yapımı devam eden üçüncü havalimanı ile köprüler gibi üst yapı projelerinin proje taşımacılığı sektörü için önemli fırsatlar yaratacağı uzmanlar tarafından ifade ediliyor.

Gelişen kentler iş hacmini artırıyor

Türkiye proje taşımacılığı sektöründe iş hacmini artıran önemli bir unsuru da gelişen kentler oluşturuyor. Artık kent merkezi dışında sanayi yapılanması bulunan, raylı sistemlerin yaygın olduğu, köprü, tünel ve otoyolları ile tüm taşıma modlarına hizmet veren kentler, birçok şehrin marka kent imajının da temelini oluşturuyor. Bu durum ise sektör açısından işlerin artması anlamına geliyor. Kent dışına taşınan fabrikalar, yeni lojistik yatırımları ve başta İstanbul olmak üzere metropollerde birbiri ardına gerçekleştirilen ulaşım projeleri sektörün dinamik bir dönem geçirmesini sağlıyor.

Pazarın büyüklüğü

Proje taşımacılığı, standart lojistik operasyonlara göre daha özel planlama, ekipman yatırımı, lojistik süreç yönetimi ve yetkin işgücü gerektirdiğinden sektöre de yatırım yapacak firmaların güçlü mali yapıya, stratejik vizyona ve kurumsal altyapıya sahip olması gerekiyor.

Son yıllarda hem yerli hem de yabancı firmalar bu alandaki yatırımlarını hızlandırdı. Lojistik Derneği'nden (LODER) alınan bilgilere göre, Türkiye lojistik sektörünün pazar büyüklüğü yaklaşık 120 milyar dolar seviyesinde. Söz konusu hacmin yaklaşık yüzde 40'ı firmaların gerçekleştirdiği depolama, özmal taşımaları gibi iç lojistik faaliyetlerden, kalan yüzde 60'lık kısım ise firmaların lojistik şirketlerden aldığı taşıma, depolama, gümrükleme ve benzeri lojistik hizmetlerden oluşuyor.



Son 10 yılda ciddi artış yaşanıyor

Toplam 2 bine yakın üçüncü parti lojistik (3PL) firmasının bulunduğu Türkiye'de, proje taşımacılığı özelinde hizmet veren ve bu alana yatırım yapan 3PL firma sayısı ise 80 civarında. Bununla birlikte orta ve küçük ölçekli yerel firmalarla bu sayı 300'e kadar çıkıyor. Nitelikli ve özel taşımaları nedeniyle yüksek değer üreten proje taşımacılığı, genel lojistik sektöründen yüzde 5 oranında pay alıyor. Bu konuda net değerler olmasa da projeler kapsamındaki lojistik hizmetlerin payının yüzde 12 seviyesinde olduğu dikkate alındığında proje taşımacılığı pazar büyüklüğünün yaklaşık 6 milyar doları bulduğu tahmin ediliyor.

6 MİLYAR DOLAR

'PROJE TAŞIMACILIĞI'NIN TÜRKİYE'DEKİ PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ

Türkiye'de proje taşımacılığı pazarı son 10 yılda ciddi bir artış gösterdi. Bunda gerçekleştirilen yatırımların ve bu yatırımlar kapsamında yapılan lojistik hizmetlerin önemi çok büyük. Türkiye'de ve çevre bölgelerde artan alt ve üstyapı



yatırımlarıyla sektörün gelecek 10 yılda ivmelenerek büyümesini sürdürmesi bekleniyor. Özellikle boru hattı projeleri, büyük enerji yatırımları ve Türkiye'nin yakın coğrafyasında yaşanan gelişmeler paralelinde yakın zamanda başlayacak yeniden inşa ve yatırım projeleri paralelinde sektörün gelecek dönemde hacmini her yıl ortalama yüzde 20 oranında artacağı tahmin ediliyor. Lojistik sektörünün genel yıllık büyümesinin yüzde 4 ila yüzde 5 seviyesinde kalacağı kanısında olan sektör temsilcilerine göre proje taşımacılığındaki söz konusu artış ciddi bir fırsata ve büyümeye işaret ediyor.

Rakabet gücü ne durumda?

2016 yılında özellikle yurtiçindeki projelerde oluşan hacim nedeniyle sektörün büyümesinin yüzde 12 ile 15 arasında olmasının beklendiği Türkiye'de, söz konusu büyümenin temelinde hızlanan TANAP projesiyle birlikte halen devam eden üçüncü havalimanı projesi ve yine 2016 yılında tamamlanarak hizmete açılan köprü, otoyol ve demiryolu hatları yer alıyor. Bununla birlikte enerji alanında yapılan yatırımlarda bu büyümede etkili olacak.

Gelişen teknoloji, ticari ağın çeşitliliği ve artan hızı, özellikle son yıllarda Türk taşımacılık ve lojistik sektörünün farklı ihtiyaçlara çözüm üretme becerisini geliştirdiğine dikkat çeken sektör temsilcilerine göre, son 10 yılda özellikle gabari dışı taşımacılık gerçekleştiren şirketler sayıca artarken, firmalar yaptıkları teknolojik yeniliklerle her geçen gün tecrübe ve donanımlarını üst seviyeye çıkardı.

Türkiye'nin bölgede rakibi bulunmuyor

Türk firmaların proje lojistiğinde aktif şekilde çalıştıklarını belirten sektör temsilcileri, Avrupa'nın yanı sıra Ortadoğu, Arap Yarımadası ve Afrika ülkelerinin de yatırımlarında Türkiye'den lojistik ortak seçtiğini belirtiyor. Uzun zamandır Avrupa, Ortadoğu, Arap ve Afrika ülkeleriyle ticari ilişkilerini geliştirerek sürdüren Türkiye'nin proje taşımacılığında gelecek talepleri karşılayabilecek yeterlilikte bulunduğu noktasında hemfikir olan sektör temsilcilerine göre, Türkiye'ye yakın coğrafyada proje lojistiği yönetimini gerçekleştirebilecek düzeyde kuvvetli rakip bulunmuyor.

YERLİ VE YABANCI FİRMALARIN PROJE TAŞIMACILIĞI YATIRIMLARI ARTTI



Atakan AKALIN
Lojistik Derneği (LODER)
Yönetim Kurulu Üyesi

Yurt içindeki projelerde oluşan hacim nedeniyle sektörün büyümesinin yüzde 12 ile 15 arasında olmasını bekliyoruz.

Türkiye lojistik sektörü içinde proje taşımacılığı aslında son 10 yıla kadar ciddi şekilde ihmal edilen ve yatırım yapılmayan bir alandı. Son dönemlerde gerçekleştirilen büyük projeler (TANAP, 3. Havalimanı gibi) kapsamında proje taşımacılığının önemi gün geçtikçe arttı ve sektördeki oyuncu sayısı da ciddi oranda yükseldi. Proje taşımacılığı, standart lojistik operasyonlara göre daha özel planlama, ekipman yatırımı, lojistik süreç yönetimi ve yetkin işgücü gerektirdiğinden, sektöre de yatırım yapacak firmaların güçlü mali yapıya, stratejik vizyona ve kurumsal altyapıya sahip olması gerekiyor. Son yıllarda hem yerli hem de yabancı firmalar bu alandaki yatırımlarını hızlandırdı. 2016 yılında özellikle yurt içindeki projelerde oluşan hacim nedeniyle sektörün büyümesinin yüzde 12 ila 15 arasında olmasını bekliyoruz.

Karayolu taşımacılığının payı çok büyük

Türkiye'de lojistik sektörü coğrafi konum, üretim ve tüketim bölgeleriyle olan iş hacmi ve taşıma koridorlarında bulunduğu için stratejik bir öneme sahip. Değişik kaynaklar tarafından yapılan araştırmalarda farklılık gösterse de Türkiye'nin lojistik pazar büyüklüğü yaklaşık 120 milyar dolar seviyesinde bulunuyor. Söz konusu hacmin yaklaşık yüzde 40'ı firmaların gerçekleştirdiği iç lojistik faaliyetlerden (depolama, özmal taşımalar vb.) oluşuyor. Kalan yüzde 60'lık kısım ise firmaların lojistik şirketlerden aldığı taşıma, depolama, gümrükleme ve benzeri lojistik hizmetlerden meydana geliyor. Dünyadaki sektör büyüklüğünün 4.5 trilyon dolar seviyesinde olduğu düşünüldüğünde Türkiye'nin hacmi yaklaşık yüzde 3 civarında bulunuyor. Türkiye'deki yurt içi taşımaların dağılımına baktığımızda alınan tedbirlere ve yapılan yatırımlara karşın halen yüzde 92'lik oranda karayolu taşıması gerçekleştiriliyor. Demiryolu taşımalarının oranı yüzde 5, denizyolu taşımaları ise 3 seviyesinde yer alıyor. Bu değerlerin dünya ortalaması ise karayolu yüzde 44, demiryolu yüzde 32 ve denizyolu yüzde 24 seviyelerinde. Uluslararası taşımalara baktığımızda ise karayolu yüzde 12, demiryolu yüzde 2 ve denizyolu yüzde 86 pay alıyor. Denizyolundaki bu artış büyük tonajlı gemiler ve son 30 yılda ciddi bir gelişme gösteren konteyner taşımacılığından kaynaklanıyor.

Türkiye'de hem yurt içi hem yurt dışı taşımalar için bakıldığında karayolu taşımasının önemi ortaya çıkıyor. Yurtiçinde yüzde 90'nın üzerinde olan karayolu taşıması, özellikle Avrupa ile olan dış ticaret hacmimiz nedeniyle yurtdışı taşımalarda da dünyadaki sektör ortalamasının ciddi şekilde üstünde (yüzde 35) gerçekleşti. 2015 ve 2016 yılları için bakıldığında Türkiye'deki karayolu taşımacılığının toplam pazarı yurtiçinde 90 milyar TL'nin üzerinde, yurt dışında ise 30 milyar TL seviyesinde bulunuyor. Yurt dışı taşımalarda denizyolu taşımaları karayolu taşımalarının çok daha üzerinde yüzde 60 seviyesinde gerçekleşiyor. Hem konvansiyonel gemiler ile yapılan taşımalar hem de konteyner taşımaları bu pazarın hacmini oluşturuyor. Yurt içinde oldukça sınırlı olan denizyolu taşıması nedeniyle genel içindeki payı düşük kalıyor. Demiryolu taşımalarında ise yurtiçi ve yurtdışı pazar hemen hemen aynı seviyelerde bulunuyor. Yurt içinde planlanan yeni yatırımlarla demiryolu kanunun ve yönetmeliğinin devreye girmesiyle bu alandaki taşıma hacminin gelecek yıllarda artış göstereceği öngörülüyor.

Üretim odaklı bölgeler

Yurt içinde üretim odaklı bölgeler taşıma hacminin önemli bölümünü oluşturuyor. Burada özellikle Çorlu-İstanbul-Kocaeli hattı, Güney Marmara, İzmir-Manisa-Denizli üçgeni, Mersin ve Adana bölgesi, Eskişehir-Kütahya-Afyon üçgeni, Kayseri ve Gaziantep bölgeleri ciddi lojistik hareketlilik olan bölgeler. Bununla birlikte liman çevreleri, maden sahalarının yer aldığı yerler ve demir-çelik üretimi yapılan bölgelerde lojistik potansiyeli yüksek alanlar. Yurt dışında ise dış ticaret hacmimizin yüzde 40'a yakınını gerçekleştirdiğimiz Avrupa Birliği, yine önemli ithalat gerçekleştirdiğimiz Çin ve son dönemlerde ciddi bir hacim artışı yaşanan Afrika ve Ortadoğu ülkeleri lojistik anlamında ciddi bir hacim oluşturuyor. Bununla birlikte Rusya ve Türk cumhuriyetleri de belirli ürünlerde (enerji ve gıda) önemli lojistik potansiyele sahip bölgeler.

ÖZEL SEKTÖR YATIRIMLARI AZALDI MEGA PROJELER AÇIĞI KAPATTI



Emre ELDENER
Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Yönetim Kurulu Başkanı

2016 yılında genel anlamda Türkiye'de özel sektör yatırımları bir miktar azaldı, ancak devam eden mega projeler kısmen de olsa bu açığı kapattı.

Proje lojistiğinin toplam lojistik faaliyetleri içindeki payını 'sevkiyat' bazında değerlendirdiğimizde yüzde 10'a yakın olduğunu söyleyebiliriz. Söz konusu durum, büyük çaptaki yatırımların proje lojistiğine konu olmasından kaynaklanıyor. Bu çapta projelendirmeler standart prosedürden farklı bir hazırlık süreci ile hayata geçiriliyor. Bu projelerde yer alan taşımacılık ve lojistik şirketleri de ön hazırlık süreci geçirip bu konudaki becerilerini değerlendirdikten sonra böylesi kapsamlı bir işbirliğine talip oluyor. Bugün bu donanıma ve tecrübeye sahip şirket sayısı çok az. Ayrı bir yatırım ve uzmanlık sahası olması sektördeki oyuncu sayısını da etkiliyor. Gelişen teknoloji, ticari ağın çeşitliliği ve artan hızı, özellikle son yıllarda Türk taşımacılık ve lojistik sektörünün farklı ihtiyaçlara çözüm üretme becerisini geliştirdi. 2000'lerin başından beri özellikle gabari dışı taşımacılık gerçekleştiren şirketlerin sayıca arttığını ve her geçen gün tecrübe ve donanımlarının da üstün bir seviyeye ulaştığını gözlemliyoruz. Proje lojistiğinde ise, yine bu tecrübe ve donanım geliştirme serüvenini başarıyla geride bırakmış oyuncuların aktif çalışmalarını da görmek mümkün.

Sektörü büyütecek etkenler

Türkiye'de proje taşımacılığını büyütebilecek birkaç etken var. Bunları ekonomik istikrar ve beraberinde gelen yatırım güveni, devlet tarafından veya verilen ihalelerle yapımı planlanan ulaştırma ve altyapı projeleri, enerji üretim açığı, çevre ülkelerdeki yatırım ve altyapı aktiviteleri şeklinde sıralayabiliriz. 2016 yılında genel anlamda Türkiye'de özel sektör yatırımları bir miktar azaldı, ancak devam eden mega projeler kısmen de olsa bu açığı kapattı. Bunların başında yeni havalimanı, Aliağa Star rafinerisi, otoyol ve hızlı tren projeleri, asma köprü projeleri yer alıyor. Türk müteahhitlerin özellikle Afrika ve BDT ülkelerindeki projeleri devam ediyor, buralarda iyi proje taşıma hizmeti veren firmalara ihtiyaç oluyor. 2016 yılında proje taşımacılığı sektöründe bir büyüme beklemiyoruz, doğrudan yatırımlarla ilgisi olduğu için buradaki azalma proje taşımacılığı pazarına da yansıyacaktır diye düşünüyoruz. Bununla birlikte Azerbaycan, Türkmenistan ve Özbekistan'daki projelerde Türk proje firmaları çok aktif çalışıyor. Bu çalışmaların eksikliği kısmen kapatacağını umuyoruz. 2015 proje taşımacılığı için yavaş bir yıl oldu, aynı şekilde 2016 da öyle geçiyor. Ülke genelinde ne kadar proje taşıması yapıldığı bilgisine maalesef net olarak ulaşamıyoruz. Çünkü sektör içinde böyle bir ayrım net olarak yapılamıyor. Yani bazı proje taşımaları hava kargo, kara veya deniz yüklemeleri olarak nitelenebiliyor ve sektör de proje yükleri için ayrı bir raporlama yapılmıyor. Proje sektöründeki artış veya azalışı güvenli yatırım atmosferi ve ulaştırma, altyapı ve enerji yatırımlarına olan ihtiyaç belirliyor.

Lojistik Master Planı

Günümüzde sektör altyapı ve kapasitesi, yurtiçi ve yurtdışı talepleri karşılayabilecek yeterliliğe sahip. Ancak yine de ileriki süreçte artacak ve çeşitlenecek daha büyük projeler için ise yatırımlar gerekiyor. UTİKAD olarak sektörün ihtiyaçları ve çözüm yolları konusunda proaktif rol almaktayız. Hazırlıklarına başlanan ve 2018 yılında uygulamaya girecek olan Lojistik Master Planı ile gelişmelere yön verecek bir kaynak oluşacağına inanıyoruz. Kalifiye eleman yetiştirmek ve ara birim çalışanların eğitimine ağırlık vermek bizim sorumluluklarımız arasında yer alıyor. UTİKAD olarak derneğimiz bünyesinde verdiğimiz eğitimlerle sektörün bu önemli ihtiyacını karşılamayı hedefliyoruz.

Önümüzdeki dönemde en büyük dinamizm ve yatırımı demiryolu taşımacılığında bekliyoruz. Serbestleşmenin başlamasıyla çok büyük bir potansiyel harekete geçmiş oldu. Demiryolu taşımacılığı çok geniş ve derin bir alan. Bunun yanı sıra Türkiye'nin lojistik master planının ortaya çıkmasıyla hem yer hem de büyüklük olarak lojistik yatırımlar için elimizde önemli bir veri olacak.

TÜRKİYE'DEKİ KOŞULLAR YABANCI ÇALIŞANI TATMİN ETMİYOR

Türkiye yabancı çalışanlar açısından en yaşanabilir ülkeler arasında sondan altıncı sırada yer alıyor. Ekonomik sebepler, Türkiye'yi listede aşağı çekerken, yaşam koşulları ise genel performansa pozitif katkı yapıyor.



Fotoğraflar: *Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi*



HSBC Yabancı Çalışanlar 2016 araştırmasına göre Türkiye, yabancılara görece iyi bir yaşam olanağı sunsa da başta kariyer olmak üzere ekonomik anlamda beklentileri karşılayamıyor. Türkiye bu alanda araştırmada yer alan 45 ülke arasında 43. sırada yer bulabildi. Siyasi istikrar bakımından ise Brezilya'nın ardından sondan ikinci sırada bulunuyor.

HSBC Grubu'nun 190 ülkeden 26 binin üzerinde yabancı çalışanın görüşünü alarak gerçekleştirdiği 'Expat Explorer' anketi, ülkelerin sunduğu kariyer fırsatları, finansal getiri imkânları, yaşam standardı ve güveni, aile dostu bir çevre gibi konuları inceliyor. Türkiye tüm kategorilerin değerlendirildiği listede 45 ülke arasında 39. oldu. Geçen yıl ise 39 ülke arasında 36. sırada yer almıştı.

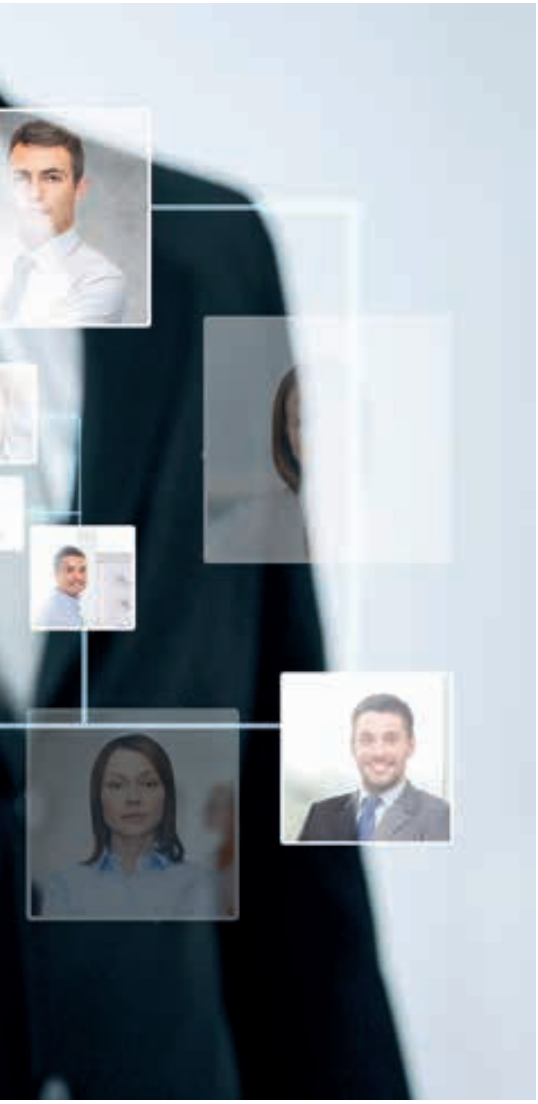
Ekonomide durum ne?

Anketin sonuçlarına göre; ekonomi ile ilgili sorularda Türkiye sadece tasarruflar ve harcanabilir gelir kategorilerinde ilk 30'a girebildi. İş güvenliği, kariyer olanakları, iş-özel hayat dengesi, maaş artışı gibi konularda son sıralarda yer aldı. Türkiye'nin yabancı çalışanlar açısından görece öne çıktığı alan ise yaşam olanağı kategorisi oldu. Bu grupta Türkiye 45 ülke arasında 18. sırada yer aldı. Kültür, entegrasyon mülkiyet edinme ve sağlıklı yaşam gibi alt kategoriler Türkiye'yi üst sıralara taşırken güvenlik, sağlık hizmetleri ve finans gibi alanlar Türkiye'nin sıralamasını aşağılara çekti.

Okul kalitesi zayıf

Yabancı çalışanlar için ailelerin yaşam standardı en önemli konular arasında yer alıyor. Türkiye bu kategoride 31. sırada yer alarak görece ortalama bir performans sergiledi. Ayrıca geçen yıla göre en fazla iyileşme gözlenen alan oldu. Geçen yıl Türkiye yaşam kategorisinde 39 ülke arasında 38. olmuştu. Ancak bazı alt kategoriler ciddi sorunlar olduğunu gösteriyor. Yabancılar

Kategori Sıralama (45 ülke içinde)	
Genel	39
Ekonomik	43
Yaşam	18
Aile	31



açısından Türkiye okul kalitesi bakımından araştırma içinde yer alan ülkeler arasında en kötü ülke olarak gösterildi. Bu bir bakıma Türkiye'deki eğitimin kalitesizliğini ortaya koyan OECD araştırmalarıyla paralellik gösteriyor. Türkiye'yi bu kategoride son sıralardan kurtaran alt başlıklar ise sosyal hayat, entegrasyon ve belki okul kalitesiyle de bağlantılı olarak çocuk yetiştirme maliyeti oldu.

Y kuşağı yurt dışına yöneliyor

Araştırma ülke sıralamalarının yanı sıra yabancı çalışanların eğilimlerini de yansıtıyor. Ankete göre; Y kuşağındaki (1980-1999 arası doğanlar) yabancı çalışanlar kariyerlerine yön vermek ve yeni alanlarda gelişmek için yurt dışına yöneliyor. Bu gruptaki yabancı çalışanların yaklaşık yarısı yurt dışında yaptıkları işi kendi ülkelerindekine göre daha tatmin edici buluyor.

Y kuşağı yabancı çalışanların yaklaşık dörtte biri (%22) yurtdışına taşınmada kariyerlerine yön verme ve yeni amaçlar edinme isteğinin etkili olduğunu belirtiyor. 34-54 yaşları arasındaki yabancı çalışanlarda bu oran %14 iken, 55 ve üzeri yaşlardaki yabancı çalışanlarda ise %7'ye düşüyor. Bununla birlikte Y kuşağındaki yabancı çalışanların yeni mücadeleler bulma arayışında olduğu görülüyor. Bu gruptaki katılımcıların her beşinden ikisi (%43) farklı bir deneyim için yurtdışına yöneldiğini belirtirken, bu oran 34-54 yaşları arasındaki yabancı çalışanlarda %38'e, 55 ve üzeri yaşlardakilerde ise %30'a iniyor. Ankete göre; Y kuşağındaki yabancı çalışanların yaklaşık yarısı (%49), yurtdışında yaptıkları işi kendi ülkelerindekine göre daha tahmin edici buluyor.

Finansal hedefler

Yabancı çalışanların pek çoğu uzun vadeli finansal hedeflere ulaşmada yurtdışında çalışmanın etkili olduğunu dile getiriyor. Ankete katılan her beş yabancı çalışandan ikisi yurtdışına taşınmanın emeklilik için birikim yapma (%40) veya gayrimenkul satın almadaki (%41) süreci hızlandırdığını ifade ederken, katılımcıların yaklaşık üçte biri de (%29) yurt dışında yaşamanın çocuklarının eğitimi için daha hızlı birikim yapmaya imkân sağladığını dile getiriyor.

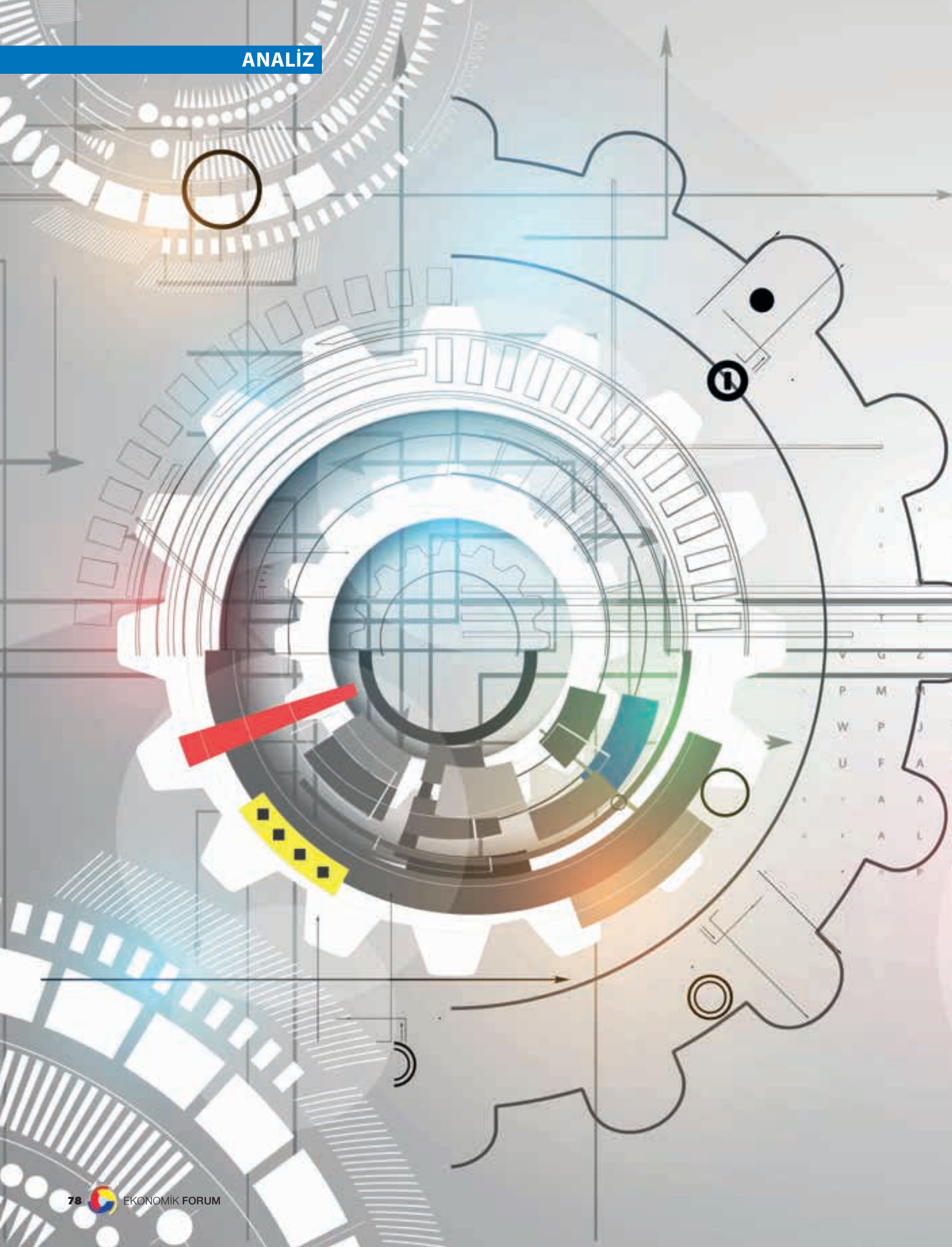
Singapur, yabancı çalışanlar için en yaşanabilir ülke

1 - Singapur
2 - Yeni Zelanda
3 - Kanada
4 - Çek Cumhuriyeti
5 - İsviçre
6 - Norveç
7 - Avusturya
8 - İsveç
9 - Bahreyn
10 - Almanya
39 - Türkiye



Sahadaki durum daha farklı

HSBC raporunda Türkiye yabancı çalışanlar açısından en yaşanabilir ülkeler arasında son sıralarda yer alırken, YASED Başkanı Ahmet Erdem, sahadaki durumun daha farklı olduğunu söyledi. Erdem, "Türkiye'de çalışıp da giderken üzülerek giden bir expat görmedim. Bunun hem kişisel hem de profesyonel anlamda böyle olduğunu düşüyorum. Türkiye hem yaşamak hem de iş anlamında kendinizi geliştirmek için son derece iyi bir ülke. Hareketli ve gelişen bir piyasası var. İş ortamı olarak baktığınızda bir yabancının işinden alacağı tatmin bakımından olumlu bir ülke" dedi.



DÜNYADAKİ İNOVASYON KÜMELERİNDEN NE ÖĞRENEBİLİRİZ?

Türkiye'nin özellikle yeni sanayi devrimine hızla adapte olması gereken son dönemde yeni teknolojileri odak alan kümelerin kaldıraç etkisinden faydalanmak için kendi zayıf ve güçlü yanlarını tespit etmesi, daha sonra da teknoloji odaklı kümelerin nerede ve nasıl oluşturulacağına dair yol haritasını belirlemesi gerekiyor.



Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi

İnovasyon, gerekli ortam koşullarında ilgili aktörlerin etkileşimi ile ortaya çıkmaktadır. Son yıllarda dünyadaki teknolojik dönüşümle birlikte, kümelenme ile paydaşlar arası etkileşim artmakta bu da inovasyon sürecinde kaldıraç etkisi göstermektedir. Bu nedenle ülkelerin inovasyona dayalı büyüme ve kalkınma süreçlerinde önemli bir rol oynamaktadır. Kümelenme, benzer alanlarda üretim yapan ileri-geri teknoloji bağlantılarından birbirlerinin tamamlayıcı olan firmaların maliyet avantajını sağlamak için oluşturdukları bölgesel konsantrasyonlardır. İnovasyon odaklı kümelenmeler teknopark, teknoloji geliştirme bölgesi veya bilim şehri olarak amaçlarına ve büyüklüklerine göre isimlendirilmektedirler.

İnovasyon kümeleri üniversiteler, araştırma merkezleri (laboratuvar, çeşitli deney ve araştırma mekânları) şirketler, girişimciler ve yatırımcıların bir araya geldiği alanlardır. İnovasyon kümelerinin temel amacı ileri teknolojili ürünlerin ve ticarileşebilecek keşiflerin üretilmesini destekleyecek yenilikçi ekosistemi hızlandırmaktır. Bu kümelenmeler, ortak altyapılar, rekabeti artırma, yeni girişimcilere "know-how" desteği sağlama, gerekli sermayenin ve yatırımın temini, üniversite-sanayii işbirliğinin artması ve network geliştirme gibi alanlarda fayda sağlamaktadır.

Silikon Vadisi, İsviçre, Daedeok Innopolis ve Zhongguancun'da İnovasyon Eko-sistemini Oluşturan Kurumların Yapısı

	Silikon Vadisi	İsviçre	Daedeok Innopolis	Zhongguancun
Üniversite	Etkin tek üniversite	Üniversiteler arası işbirliği	Üniversiteler arası işbirliği	Üniversiteler arası işbirliği
Araştırma Merkezi	Üniversite, kamu ve özel merkezler	Üniversite, uluslararası (CERN), kamu ve özel merkezler	Üniversite, kamu ve özel merkezler	ÇBS'ye bağlı merkezler
Kuluçka Merkezi	Özel	Özel ve üniversiteler bünyesinde	Kamu ve üniversiteler bünyesinde	Kamu ve üniversiteler bünyesinde
Kamu Kurumları	Organik yapılanma, dolaylı destek	Organik yapılanma yönlendirici ve dolaylı destek	Planlı yapılanma, doğrudan destek	Planlı yapılanma, doğrudan destek
Finansman Kuruluşları	Özel fonlar ağırlıklı	Kamu fonları ağırlıklı	Kamu fonları ağırlıklı	Kamu fonları ağırlıklı
Ara-yüz Kurumları	Üniversiteye bağlı TTO	Ulusal çapta ayrı bir kurum, kamu-özel-üniversite işbirliği	Şehir bazında ayrı bir kurum, kamu-özel-üniversite işbirliği	Kamuya bağlı kurum

Her ülkenin farklı uygulaması var

Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) uzmanlarından Onuralp Aydın da "Dünyadaki inovasyon kümelerinden ne öğrenebiliriz?" başlıklı araştırmasında, inovasyon kümelerinin ileri teknolojiye dönüşümü nasıl hızlandırdığını örneklerle aktarıyor. Aydın'ın iş dünyası için rehber niteliğindeki araştırması şöyle:

"İnovasyon kümeleri temelde aynı amaca hizmet etmekle beraber, uygulamalar ülkeden ülkeye hatta kentten kente farklılaşabilmektedir. Bu açıdan tek tip bir başarılı örnekten ziyade her ülkenin kendi özelliklerine ve potansiyeline göre uyarlanmış kümelenmelerden söz edilmektedir. İnovatif kümelenmenin kent yaşamıyla doğrudan bağı bulunmaktadır. Kentte inovasyon bilinci ve kültürü oluşturmak kümelenmenin başarısı için gerekli etmenlerdir. Kümelenmelerin kent yaşamıyla iç-içe olma özelliği, kimi bölgelerde kentin bir bölümünün kümelenme bölgesi olması ya da kentin tamamının inovasyon kümesi olarak karşımıza çıkmasını sağlamıştır. Ayrıca kentin dışında veya üniversite kampüsü içerisinde uydu bölge olarak geliştirilen inovasyon kümeleri sıklıkla rastlanan uygulamalardandır. Kümelenme bölgelerinin bu çeşitliliği örnek almak için birden çok uygulamayı kıyaslamayı faydalı kılmaktadır. Bu yazıda ABD, İsviçre, Güney Kore ve Çin'den örnekler kümeyi oluşturan aktörlerin rolü ile birlikte detaylandırılmaktadır.

Dünyanın ilk inovasyon kümesi: Silikon Vadisi

ABD'nin en fazla katma değer üreten ekonomisi olan Kaliforniya, Silikon Vadisi olarak bilinen bölgeye ev sahipliği yapmaktadır. Vadi bilgisayar teknolojilerinin, yazılım ve akıllı elektronik sektörlerinin küresel merkezidir. Silikon Vadisi dünyanın ilk inovasyon kümesi olarak kabul görmektedir. Vadi Stanford Üniversitesi'nin öğrenci ve mezunlarını kendi firmalarını kurmasını teşvik eden ve onlara alan sağlayan yönlendirmesiyle kurulmuştur. Bu bakımdan Stanford Üniversitesi'nin rolü Silikon Vadisi için ayrıca önemlidir. Vadi, üniversiteye ait arazide San Jose şehrinin bir parçası olarak gelişmiştir. Bu bölge ofisler, araştırma merkezleri kuluçka merkezleri, eğlence alanları ve yaşam alanlarından oluşmaktadır. Bu sayede yenilikçi eko-sistem şehrin içinde bir kültür oluşturarak toplumda inovasyona olan ilginin artmasına neden olmuştur.

Üniversite

Stanford Üniversitesi ABD'nin mühendislik ve teknik anlamda MIT ile beraber en iyi üniversitesi olarak gösterilmektedir. Ayrıca bölgede ABD sıralamasında ilk beşe giren Kaliforniya ve Berkeley Üniversiteleri de bulunmaktadır. Vadinin ilk girişimcileri Stanford Üniversitesi'nin desteği ile kendi şirketlerini kuran HP'nin kurucuları Hewlet ve Packard'tır. Ayrıca üniversitenin bu imkânlarından yararlananlar arasında Apple'ın kurucusu Steve Jobs, Google'ın kurucuları Larry Page ve Sergey Brin de bulunmaktadır. Bugüne kadar Stanford'lu girişimciler 39 binin üzerinde şirket kurarak 5.4 milyon kişiye iş imkanı yaratmışlardır.

Araştırma merkezi

18 farklı alanda araştırma laboratuvarı ve 1.22 milyar dolar araştırma bütçesiyle Stanford Üniversitesi Silikon Vadisi'nin araştırma ihtiyacını karşılayan başlıca merkezdir. Bunun yanında çeşitli kamu ve özel araştırma merkezleri de bulunmaktadır. Bunlardan NASA Ames Araştırma Merkezi



havacılık ve uzay, IBM Araştırma Merkezi nanoteknoloji, Ford, Toyota ve Volvo Araştırma Merkezleri ise akıllı sürüş teknolojisi ve araç elektroniği üzerine yoğunlaşmaktadırlar.

Silikon Vadisi'nin birçok araştırma merkezine ev sahipliği yapan bu yapısı dinamizmini besleyen önemli unsurlardandır.

Kuluçka merkezi

Silikon Vadisi'nde onlarca kuluçka merkezi bulunmasının yanında bunlar başlangıç ve ileri aşama olarak çeşitlenmektedir. Vadi'deki kuluçka merkezleri sundukları mentörlük, teknik altyapı ve network geliştirme hizmetlerinin yanında doğrudan yatırımcı olarak yeni girişimlere ortak olabilmektedir. Bunun yanında farklı ülkelerden üniversiteler ve kümeler, kendi bünyelerindeki girişimcileri bölgenin ekosisteminden yararlandırmak amacıyla burada kuluçka merkezi açmaktadırlar. Bunların arasında ODTÜ Teknokent'e ait T-Jump da bulunmaktadır.

Kamu kurumları

Silikon Vadisi'nin oluşumunda devletin bilinçli bir kümelenme oluşturma politikası bulunmamakla beraber dolaylı destek mevcuttur. Güney Kaliforniya'nın gelişiminde İkinci Dünya Savaşı sırasında yapılan savunma sanayii yatırımları oldukça etkili olmuştur. Savaşın bitmesiyle savunma sanayii fonlarıyla yapılan araştırma geliştirme faaliyetleri zamanla piyasaya yönelik üretimin gelişmesine katkı sağlamıştır.



Finansman kuruluşları

Silikon Vadisi'ni elektronik ve bilişim sektörlerinde küresel çekim merkezi haline getiren bir başka etmen ise gelişmiş girişim sermayesi örgütlenmesidir. ABD'deki toplam melek yatırım hacminin yarısından fazlası 33,9 milyar dolar ile Kaliforniya'da gerçekleşmektedir. Bu yatırımın 27,4 milyar doları Silikon Vadisi'ne ev sahipliği yapan San Jose şehrinde gerçekleşmektedir. Fonun büyük kısmı eyaletin finans merkezi olan San Francisco üzerinden sağlanmaktadır. Eyaletin geniş yatırım hacmi ve yeni fikirleri destekleme merakı girişimci ve sermayeyi bir araya getirmektedir.

Ara yüz kuruluşları

Silikon Vadisi'ni kurulumunda rol oynayan başlıca aktörün Stanford Üniversitesi olması üniversitenin Teknoloji Lisanslama Ofisi'nin önde gelen ara-yüz kuruluşu haline getirmiştir. Ofis özellikle Vadi'nin erken dönem gelişiminde kamu, sanayi ve üniversite kurumlarının senkronize hareketini sağlamıştır. Bunun yanında Stanford Üniversitesi'nin inovasyon kümesi oluşturma yolunda kullandığı başlıca aktör Teknoloji Lisanslama Ofisi'dir. Zamanla vadiye Stanford dışından gelen girişimcilerin artması özel network şirketlerinin bir nevi ara-yüz kurumu olarak hizmet vermesine neden olmuştur.

Silikon Vadisi doğal başarısı ve markalaşması ile bilişim sektörünün küresel merkezi konumundadır. Öte yandan bölgeye artan ilgi sonucu ofis kiralarının ve şirket maliyetlerinin hızla yükselmesi genç girişimcileri yeni adreslere yönlendirmektedir. Bölge her ne kadar sektörün küresel merkezi olmaya devam etse de ABD içinde ve dünyanın geri kalanında genç girişimcilere ve bölgesel firmalara hitap eden merkezler hızla gelişmiştir.

Öncü ülke: İsviçre

Diğer örneklerde tek bir kümelenme örneği ele alınırken İsviçre'nin ülke olarak değerlendirilmesinin sebebi ülkenin tamamının bir inovasyon kümesi örgütlenmesine sahip olmasıdır. Ülkeye yayılmış durumda olan kümeler çoğunlukla uydu şehir olarak faaliyet gösteren şehirden ayrı yerleşimlerdir. İsviçre'de girişimcilik ekosistemi kent hayatından ziyade tüm ülke kültürünün parçası olarak gelişmiştir. Görece az toprak alanına sahip olan ülkede önemli mucitlere ev sahipliği yapmış üniversiteler araştırma merkezi bulunmaktadır. Bu durum ülkenin Avrupa'nın teknoloji merkezi haline gelmesinde önemli rol oynamıştır. Bilimin öncü ülkelerinden olan İsviçre bilim insanlarının başarılarıyla kişi başına düşen en fazla Nobel ödülüne sahiptir.

DNA ve World Wide Web (www) gibi mihenk taşı buluşlar İsviçre'de gerçekleştirmiştir. Ülkede bilim ve inovasyon eko-sisteminin gelişmesinin tarihi 19. yüzyıla kadar dayanabilmektedir. İsviçre özellikle biyo-teknoloji ve medikal teknolojisinde küresel merkez olarak gösterilmektedir. Bu bağlamda World Economic Forum'un yaptığı çalışmaya göre ülke dünyanın en rekabetçi ekonomisine sahiptir. Ayrıca Küresel İnovasyon Endeksi'ne göre 2016 yılının da en inovatif ülkesi İsviçre'dir.

Üniversite

İsviçre Federal Teknoloji Enstitüsü, Lozan Federal Politeknik Okulu, Zürich Üniversitesi ve Cenevre Üniversitesi ülkenin teknik alan yoğunlaşan başlıca üniversiteleridir. Bu üniversitelerin tamamı 2016 Dünya Üniversiteleri Akademik Sıralaması'nda ilk 100'ün içindedir. Lozan Federal Politeknik Okulu kendi bünyesinde bulunan ülkenin başlıca inovasyon kümesi EPFL Teknopark ile ayrıca önemlidir.

Araştırma merkezleri

CERN'de bulunan Büyük Hodron Çarpıştırıcısı ve CERN'e bağlı diğer araştırma merkezleri, ülkenin küresel çapta bilinirli-

ğini artırmaktadır. Bunun yanında ülkenin başlıca üniversitelerinin bünyesinde girişimcilerle ortak faaliyetler yürüten özellikle sağlık ve biyo-teknoloji alanlarına yönelik araştırma merkezleri bulunmaktadır.

Kuluçka merkezleri

İsviçre'de inovatif kümeler gibi kuluçka merkezleri de ülke içinde yayılmışlardır. Bunun yanında ülkedeki tüm kuluçka merkezleri Swisspark'a dahil olarak ulusal çapta örgütlü hareket etmektedirler. Bu durum network geliştirme ve işbirliği ortamını güçlendirmektedir.

Kamu kurumları

İsviçre'nin ülke sathına yayılmış kümelenme bölgesine dönüşmesi her ne kadar devletin bilinçli bir müdahalesiyle olmamışsa da, çoğunlukla dolaylı destekler gözlemlenmektedir. İsviçre dünyada eğitim ve bilime bütçesinden en fazla pay ayıran ülkedir. Devletin bilimi tarihsel olarak desteklemesi, zamanla birçok üniversitenin dünya çapında tanınmasına yol açmıştır.

Finansman kuruluşları

2015 yılında yaklaşık 650 milyon dolar melek yatırım yapılan İsviçre'de bu sermaye 2012 yılına göre %114 artış göstermiştir. Yapılan yatırımların çoğu medikal ve biyo-teknoloji alanlarında olurken özellikle bilgi teknolojileri İsviçreli start-up'ların yoğunlaştığı alanlardan değildir. Bunun yanında İsviçre Küresel Girişimi (Switzerland Global Enterprise) ve çeşitli kamu kurumları proje bazında finansman sağlamakla görevlidir.

Ara yüz kuruluşları

İsviçre'de ülkenin tamamını inovasyon kümesi olarak hareket etmesi ulusal çapta ara-yüz kuruluşu oluşturmayı gerekli kılmıştır. Bu ihtiyaca cevaben 2000 yılında kurulan Swisspark Ulusal İnkübatörler ve Teknoloji Parkları Birliği İsviçre içinde network gelişimi, üniversite, sanayi ve kamu eşgüdümünün oluşması amacıyla faaliyet göstermektedir. Bunun yanında üniversitelerin bünyesinde bulunan teknoloji transfer ofisleri yerel düzeyde işbirliğini örgütlenmektedir.

İsviçre ülke çapında tek bir inovasyon parkı örgütlenmesi ve bilime aydınlanma çağından bu yana önem veren yapısıyla kendine özgü bir örnek olarak literatürde yer almaktadır. Öte yandan kümelenme modelini yerel özellikleriyle beraber yorumlamış ve ülke sanayisinde ileri teknolojiyi başlıca üretimlerden birisi haline getirebilmiştir. Özellikle biyo-teknoloji ve medikal alanlarına yoğunlaşmayı hedefleyen ülkeler için ülke tecrübeleri model olabilecektir.

Güney Kore ve Bilim Şehri

Güney Kore'nin ileri teknolojiye doğru başarılı dönüşümünün önemli bir bileşenini devletin ayrıntılı mekânsal planlamasıyla her bölgede hangi ileri teknolojinin geliştirileceğinin kararlaştırılması oluşturmuştur. Başkente yakın küçük bir şehir olan Daedeok'un Innopolis'e (Bilim Şehri'ne) dönüşmesi bu dönemde başlamıştır. Daedeok tüm inovasyon bölgelerine teknoloji sağlayan merkezi ulusal inovasyon üssü olarak seçilmiştir. Daedeok 1973 yılında hükümetin Silikon Vadisi'nden esinlenerek bilim köyü kurma hedefiyle gelişmeye başlamıştır. Süreç içinde zamanın ihtiyaçlarına göre gelişen bilim köyü kente yapılan teknoloji parkları Ar-Ge ve Teknoloji Transferi Merkezleri ile Bilim Şehri'ne (Innapolis) dönüşmüştür. Yüksek beşeri sermayeye sahip kentte Güney Koreli doktora mezunlarının %12'si ikame etmektedir. Askeri Ar-Ge faaliyetleri ve üretim tesislerinin de bulunduğu Deajeon Teknopolis, merkezi hükümetin teşviki ile yerel hükümet, üniversiteler ve sanayii kuruluşlarının ortaklaşa çalışmasının bir ürünüdür. Şehir Güney Koreli teknoloji start-up firmaları için gerekli olan ekosistemi oluşturmak amacıyla kuluçka merkezleri ve melek yatırım örgütlerini barındırmaktadır. Bu bağlamda şehir ileri teknoloji geliştirmek, pazarlamak, finansmanını sağlamak ve üretmek üzerine kurulmuştur.

> *"Innopolis'in 3.6 milyar dolarlık kendi yatırım fonu ve kamunun teşvik ve hibeleri bölgenin başlıca yatırım fonunu oluşturmaktadır."*

Üniversite

Ulusal Chungnam Üniversitesi, Pai Chai Üniversitesi, Woosong Üniversitesi, Mokwon Üniversitesi ve Hannam Üniversitesi Daedeok'un bilim şehrine dönüşmesinde etkili olmuştur. Bunun yanında Kore Bilim ve Teknoloji Üniversitesi Kore İleri Bilim ve Teknoloji Enstitüsü gibi sadece lisansüstü teknik eğitime yönelmiş kurumlar bulunmaktır. 1.5 milyonluk nüfusa sahip kentte yoğunlaşan eğitim kurumları şehrin temel hedefinin bilim ve teknoloji üretmek olmasını sağlamıştır.

Araştırma merkezleri

20'si devlet 10'nu özel kurumlara ait olmak üzere Daedeok Innopolis'de 30 adet Ar-Ge merkezi bulunmaktadır. Araştırma merkezleri uzay ve havacılık araştırmaları, bilgi-iletişim teknolojileri, nanoteknoloji ve biyoteknoloji olmak üzere inovasyon alanındaki hemen her konuda gerekli altyapıyı barındırmaktadırlar.

Kuluçka merkezleri

Daedeok'ta başlıca kuluçka merkezleri üniversiteler ve enstitüler bünyesinde oluşmuştur. Bunun yanında Start-up Destek Merkezi (Start-up Support Center) Innopolis altında örgütlenerek kentte bulunan girişimcilerin doğru kuluçka merkezi ile buluşmasına, tecrübe edilen sorunların aşılmasına ve girişimcilere fon sağlanmasını hedeflemektedir. Bunun yanında Innopolis'e bağlı Teknoloji İş Merkezi (Tech Biz Center), inovatif sanayicilerin işbirliğini artırma amacının yanında kuluçka merkezi görevini de yapmaktadır.

Kamu kurumları

Deadeok'un bilim şehrine dönüşmesi merkezi ve yerel hükümetin ortak hedef ve başarısıdır. Kentte bulunan üniversite ve enstitü ve araştırma merkezlerinin büyük çoğunluğu devlete aittir. Bunun yanında şehirde askeri sanayii üretimi de yapılmaktadır. Dahası patentten sorumlu Kore Entelektüel Varlık Ofisi merkezini başkent Seul'dan Deadeok'a taşıyarak şehirdeki yaratıcı ekosisteme önemli destek sağlamıştır.

Finansman kuruluşları

Innopolis'in 3.6 milyar dolarlık kendi yatırım fonu ve kamunun teşvik ve hibeleri bölgenin başlıca yatırım fonunu oluşturmaktadır.25 2013 yılında G. Kore'de gerçekleşen yaklaşık 9.3 milyar dolarlık melek yatırım ülkedeki inovasyon geliştirme po-

tansiyelinin altında kalmıştır. G. Kore yerel melek yatırım örgütlenmelerini destekleyerek ve yabancı yatırımcıların dikkatini daha çok çekerek çoğunlukla devletin fonlarıyla devam eden inovasyon yatırımlarını dönüştürmeyi hedeflemektedir.

Ara yüz kurumları

Daedeok'u dünyada özel hale getiren Daedeok Innopolis Kurumudur. Innopolis yerel hükümet, yüksek eğitim kurumları ve sanayiinin ortaklığıyla kurulmuş şehrin yönetimine ve strateji geliştirmesine etki edebilen şehrin tamamını kapsayan bir kuruluştur. Amacı şehirde inovasyon ekosistemini geliştiren tüm kurumların eş güdümlü inovasyon stratejisi belirlemesi ve bunu uygulamasıdır. Bu bağlamda tipik bir ara-yüz kurumunun ötesinde etkinliğe sahiptir. Öyle ki Start-up Destek Merkezi, Teknoloji İş Merkezi, Araştırma-Üretim Entegrasyon Tesisleri (Research-Production Integration Facilities) Daedeok Innopolis Yardım Merkezi (Daedeok Innopolis Help Center) kendisine bağlı alt-kuruluşlardır. Ara-yüz kurumunun her bir görevi için kuruluşa sahip olan Innopolis, UNESCO tarafından da desteklenmektedir.

Bugün kentte Ar-Ge faaliyetlerine odaklanmış 5 üniversite 42'si özel sektöre ait 94 araştırma enstitüsü ve 1,179 ileri teknoloji firması faaliyet göstermektedir.

Kentin dünya üzerindeki örneklerinin artırılması amacıyla yerel yönetim ve UNESCO'nun işbirliği ile World Technopolis Association kurulmuştur. Aralarında İran, Rusya, Hindistan ve Mısır şehirlerinin de bulunduğu birçok kent Deajeon'u örnek alarak teknoloji odaklı gelişmeyi hedeflemektedir.

Çin'in merkezi: Zhongguancun

Çin, 2016 Küresel İnovasyon Endeksi'nde en inovatif ilk 25 ülke arasına girmiştir. Böylece İsviçre, İsveç, İngiltere, ABD ve Singapur gibi yüksek gelirli ülkelerin başı çektiği sıralamada, ilk 25 arasına ilk kez bir orta gelirli ülke dâhil olmuştur. Çin ileri teknoloji Ar-Ge ve üretim merkezi olarak Başkent Bejing'in kuzey batı banliyösü olan Zhongguancun'u seçmiştir. Bölgede bulunan Çin Bilimler Akademisi (ÇBA- Chinese Academy of Sciences) Peking ve Tsinghua Üniversiteleri kamunun yönlendirmeleri ile programlama ve bilgisayar teknolojilerine yoğunlaşmışlardır.



ÇBA çalışanlarının kurduğu Legend Grup kümelenme hedefinin ilk başarılı girişimi olarak bugün Lenovo adıyla tanınmaktadır. İlk kurulan girişimlerde çoğunlukla devletin belirlediği araştırma programları uygulanırken zamanla girişimler özel sektöre yönelik evirilmişlerdir. Öte yandan halen ÇBA'ın etkinliği özellikle inovasyonun yoğunlaşması hedeflenen alanların belirlenmesinde hissedilmektedir.

Zhongguancun kümelenmesi Pekin şehrinin kuzey doğu yakasında geniş bir alanı işaret etmektedir. Bu alanda üniversiteler, araştırma merkezleri ve Google, IBM ve Lenovo gibi küresel firmaların ofisleri bulunmaktadır. Bunun yanında geniş parklar, sosyal mekânlar ve yaşam alanları kümelenme merkezinin şehir hayatının bir parçası haline getirmiştir. Bu durum Silikon Vadisi benzeri inovatif şehir kültürünün bölgede var olmasına neden olmuştur. Öte yandan Zhongguancun'da yerel hükümetten çok merkezi hükümetin etkinliği söz konusudur. Başkent Pekin'in bir parçası olan Zhongguancun merkezi hükümete bağlı ÇBA'ın etkin rolü ile geliştirilmiştir.

Üniversite

Pekin ve Tsinghua Üniversiteleri Zhongguancun bölgesine teknik ve beşeri sermaye sağlayan başlıca kurumlardır. Bunun yanında havacılık ve uzay araştırmalarına yoğunlaşan Beihang Üniversitesi ve bilgi iletişim teknolojilerine yoğunlaşan Çin İletişim Üniversitesi de lisansüstü eğitim veren teknoloji geliştirme odaklı kurumlardır.

Araştırma merkezi

Bölgede bulunan ÇBA ülkenin başlıca araştırma merkezlerine sahiptir. Bejing Ulusal Moleküler Bilimi Laboratuvarı, Ulusal Yazılım Laboratuvarı, Ulusal Bilim ve Mühendislik Programlama Labortuvarı, Zhongguancun'da bulunan ÇBA'a bağlı merkezlerden bazılarıdır. Bunun yanında Bejing Yeni Teknoloji Araştırma Enstitüsü (Beijing New Technology Research Institution) bölgede kurularak özel sektörün ihtiyaçlarını önceleyen bilimsel araştırmaların önü açılmıştır.

Kuluçka merkezi

Zhongguancun'da bulunan kuluçka merkezleri genellikle sektör odaklı hizmet vermektedir. Bunların yanında yabancı strat-upları çekmeye yönelik merkezler de bulunmaktadır. Bölgede bulunan önde gelen kuluçka merkezleri, Donghuayuan



Bioyolojik Bilgi ve Teknoloji İnkübatörü (Donghuayuan Biological Information and Technology Incubator), Yazılım Parkı İnkübasyon Merkezi (Software Park Incubation Center) ve Beijing Zhongguancun Uluslararası İnkübatörü (Beijing Zhongguancun International Incubator) şeklindedir.

Kamu kurumları

Çin'de ekonominin her alanında olduğu gibi inovasyon sektörlerinde de kamunun yoğun kontrol ve yönlendirmesi bulunmaktadır. İnovasyon odaklı kalkınma ve yoğunlaşacak sektörler ÇBA'ın aktif rolü ile belirlenen ve merkezi hükümet tarafından uygulanan politikalarla oluşmaktadır. Dahası birçok kurum doğrudan devlet finansmanıyla kurulmakta ve devletin önceliğediği alanlara yoğunlaşmaktadır. Başkent'te yer alan Zhongguancun merkezi hükümetin etkin politikaları sonucu oluşturulmuştur.

Finansman kuruluşları

Kamu desteği Çin'de başlıca start-up finansmanıdır. Bunun yanında 2014 yılında Çin'de 4.7 milyar dolarlık özel melek yatırım gerçekleşse de bu Çin'in potansiyelin altındadır. Kamu zamanla bu rolü daha fazla özel sektörle paylaşmaya ve özellikle yabancı yatırımcıların dikkatini çekmeyi amaçlamaktadır.

Ara yüz kurumları

ÇBA Zhongguancun'da bulunan start-up ve büyük işletmelere yönelik istatistik tutma, yönlendirme, network geliştirme ve işbirliği artırma faaliyetlerini üstlenen merkez olarak işlev görmektedir. Bu doğrultuda bilimi geliştirmenin yanında arayüz kurumu görevi de bulunmaktadır. Ayrıca özel sektörün odaklanacağı teknoloji alanlarının belirlenmesi start-upların yönlendirilmesi ÇBA'nın yetki alanındadır. Bu eşine az rastlanır ara yüz kurumu örneği Çin'de merkezi hükümetin etkin rolü ile örtüşmektedir.

Değerlendirme

Silikon Vadisi örneğinde özel sektör ve üniversitelerin çabalarıyla kendiliğinden oluşan organik bir kümelenme gözükmektedir. Silikon Vadisi'nin gelişiminde, güçlü üniversite desteği kritik bir role sahip olmuştur. Kamunun etkisi ihalelerle sınırlı kalırken kümelenme organik biçimde şehirle iç içe gelişmiştir. San Francisco bölgesinde gelişen finans kuruluşları ve aktif girişimci ekosistemi, kümelenme bölgesin ihtiyaçlarının özel sektör tarafından karşılanmasını sağlayabilmiş ve asıl tetikleyici özel sektör olmuştur.

İsviçre örneğini diğerlerinden ayıran başlıca ülkenin tamamının bir inovasyon kümesi modeli olarak değerlendirilebilecek olmasıdır. Bilim tarihinde önemli bir yeri olan İsviçreli bilim insanları, devletin hızlandırıcı müdahalesine gerek duymaksızın inovatif üretim kümeleri oluşturabilmiştir; çünkü İsviçre'de devletin bilime verdiği önem ve destek çok eskilere dayanmaktadır.

Devletin etkisi

Öte yandan ülkenin birçok bölgesinde birbirinden ayrı gelişen bu kümelenmeler devlet yönlendirmesiyle ulusal çapta tek bir çatı altında toplanarak Swissparks Ulusal İnkübatörler ve Teknoloji Parkları Birliği'ni oluşturmuşlardır.

Devletin etkisi finansman konusunda da çok uzun yıllardır aktif olarak kendisini göstermektedir fakat son dönemdeki diğer ülkelerin küme yapılarından farklı olarak kamu planlarıyla inovasyon kümesi inşa edilmesi söz konusu olmamıştır.

Güney Kore'nin Daedeok Innopolis örneğinde ise devletin yüksek katalizör etkisi gözlenmektedir. Devlet hangi bölgenin nasıl kalkınacağını planlamış, farklı ileri teknoloji kümelenme yerleşkeleri oluşturmuş ve Daedeok'da inovasyonun her dalının olduğu bir bilim kenti kurmuştur. Innopolis adıyla kentin inovasyon politikalarını geliştirme hedefiyle kurulan küme kamunun tetikleyici rolü ile yerel yönetim, sanayi ve üniversite işbirliğiyle oluşmuştur.

İnovasyon odaklı firmalar

Çin'in Zhongguancun örneği ise, inovasyon odaklı firmaların tek bir bölgede yoğunlaştığı ve yüksek devlet yönlendirmesiyle oluşan bir kümelenme örneğidir. Merkezi yönetimin etkisiyle hareket eden ÇBS inovasyona dair hemen her konuda etkindir. Ülkenin en başarılı inovasyon kümesi Zhongguancun'un ÇBS'nin bulunduğu bölgede oluşması bunun bir başka örneğidir. Ülkede üretilen teknolojilerin ana merkezi olan Zhongguancun şehrin teknik üniversiteleri ve teknoparklarının tamamını barındırmaktadır. Bu bağlamda Çin'de önemli bir devlet yönlendirmesi ve ulusal bir teknoloji kümelenmesi gözlemlenmektedir.

İncelenen örneklerde de görüldüğü üzere farklı ülkelerde farklı tip inovasyon kümelenmeleri ve kümeleri tetikleyici farklı faktörler göze çarpmaktadır. Türkiye'nin de özellikle yeni sanayi devrimine hızla adapte olması gereken son dönemde yeni teknolojileri odak alan kümelerin kaldıraç etkisinden faydalanmak için kendi zayıf ve güçlü yanlarını tespit etmesi daha sonra teknoloji odaklı kümelerin nerede ve nasıl oluşturulacağına dair yol haritası belirlemesi oldukça önemlidir. Farklı ülkelerdeki örneklerde de öne çıkan ve Türkiye'de mevcut yapılardaki en önemli eksikliklerden olan kümede aktörler arasındaki etkileşimi sağlayacak ve inovasyonu tetikleyecek ara yüz yapılarının oluşturulması ile hangi bölgede ne tür kümelerin oluşturulacağına ilişkin bir stratejik mekan planı hazırlanması öncelik verilmesi gereken konuların başında gelmektedir."

Ortak Eğitim, teorik bilgiyi pratik bilgiye dönüştürüyor



Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi

TOBB ETÜ İşletme Bölümü mezunu Efe Daşer, "Ortak Eğitim, biz daha mezun olmadan teorik bilgiyi pratik bilgiye dönüştürebildiğimiz için önemli bir ayrıcalıktır" diye konuştu.

2010 yılı TOBB ETÜ İşletme Bölümü mezunu Efe Daşer, "Ortak Eğitim'de öğrendiklerim benim kariyerime 1-0 önde başlamamın, bu rekabet ortamında öne çıkmamın ana sebeplerinden biridir. Ortak Eğitim, biz daha mezun olmadan teorik bilgiyi pratik bilgiye dönüştürebildiğimiz için önemli bir ayrıcalıktır" dedi. Yeni Zelanda Büyükelçiliği'nde finans sorumlusu olarak çalışan Efe Daşer sorularımızı yanıtladı.

Bize kendinizden bahsedebilir misiniz?

1988 Ankara doğumluyum. İlk ve orta öğrenimimi Ankara'da tamamladıktan sonra 2006 yılında TOBB ETÜ İşletme Bölümü'ne yerleştim. 2010 yılında mezun olduktan sonra Avrupa Birliği'nin Hibe Projeleri'nde görev almaya başladım. 2012 yılında askerlik görevimi tamamladım. 2013 yılında AB Projeleri alanında kendimi geliştirebilmek için ABD - UC Irvine'de Proje Yönetimi eğitimi aldım. Ülkemize döndükten sonra WYG'de AB Projeleri üzerinde çalışmaya başladım. 2014 yılından beri de Yeni Zelanda Büyükelçiliği'nde finans sorumlusu olarak çalışıyorum. Aynı zamanda Ankara Üniversitesi'nde Avrupa Birliği ve Uluslararası Ekonomik İlişkiler Bölümü'nde yüksek lisans yapıyorum.

Yeni Zelanda'yı ziyaret etmek veya burada çalışmak isteyen mezunlar için neler söylemek istersiniz?

Yeni Zelanda'yı biz ilk etapta "Yüzüklerin Efendisi filmlerinin çekildiği ülke" olarak hatırlarız. Bunun haricinde Yeni Zelanda dünyada yedi iklimin aynı anda yaşandığı ve eşsiz doğal güzellikleriyle büyüleyici bir ülkedir. Özellikle tarım, hayvancılık ve deprem teknolojileri alanlarında dünyada öncü konumdadır. Merak edenler için söylüyorum, vize için Türk vatandaşları bir başvuru ücreti ödemiyor ve www.immigration.govt.nz adresinden kolayca vize başvurusu yapılabiliyor.

Yeni Zelanda'yla ilişkilerimizden bahsedebilir misiniz?

Bizim Yeni Zelanda'yla ilişkilerimiz 1. Dünya Savaşı sırasında Çanakkale cephesiyle başlar. Dünyanın öbür ucundan buraya gönderilen az sayıdaki Anzak askerleri arasında yer alırlar. Her yıl 25 Nisan'da "Anzak Günü" adı altında Gelibolu'da anma törenleri düzenlenir. Yeni Zelanda Büyükelçiliği olarak bir takvim yılı içerisindeki en önemli faaliyetimiz de bu törenlerdir. Her yıl binlerce insan Avustralya ve Yeni Zelanda'dan törenlere katılmak için Gelibolu'ya gelir. Bizim tarihimizde eşsiz bir yeri vardır Çanakkale'nin. Neticede bir savaş, ancak bugüne kadar tanıştığım bütün Yeni Zelandalılar'dan bize ve özellikle Ulu Önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'e büyük bir saygı duyulduğunu gördüm. Her fırsatta söylüyorum, Gelibolu'ya muhakkak, her ne şart altında olursa olsun gidin.

Ortak eğitimlerinizin şu anki iş hayatınıza ne gibi etkileri olduğunu düşünüyorsunuz?

Ortak Eğitim'de öğrendiklerim benim kariyerime 1-0 önde başlamamın, bu rekabet ortamında öne çıkmamın ana sebeplerinden biridir. Ortak Eğitim, biz daha mezun olmadan teorik bilgiyi pratik bilgiye dönüştürebildiğimiz için önemli bir ayrıcalıktır. Bunun yanı sıra, İşletme Bölüm Başkanımız Prof. Dr. Ramazan Aktaş bize ilk yılımızda "Her Ortak Eğitim döneminde mümkünse farklı sektörleri tecrübe edin. Bu size vizyon katacak" demişti. Kendi adıma söylüyorum ki bu görüşe uymak bana vizyon kattığı kadar kariyerim için ne istediğime karar vermemde de belirleyici unsur oldu.

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği'nden beklentilerinizi öğrenebilir miyiz?

Son yıllarda Derneğin yaptığı atılımdan ve düzenlenen faaliyetlerden çok memnunum. Ancak üzülerek söylüyorum ki Derneğe gereken desteğin verilmediğini gözlemliyorum. Mesela mezunlar olarak bizler, kendim de dahil olmak üzere, Derneğe yeterince sahip çıkmıyoruz. Ülkemizin ve dünyanın önemli üniversitelerinde Mezunlar Derneği hep önemli bir kurumdur. En azından biz, TOBB ETÜ etiketini hep üzerinde taşıyacak mezunlar olarak Derneğin ihtiyaç duyduğu desteği sağlamalıyız.

HOPAPORT









''BİZ ÜLKEMİZİN GELECEĞİ İÇİN ÇALIŞIYORUZ ''

PARK DENİZCİLİK VE HOPA LİMAN İŞLETMELERİ A.Ş.

Ortahopa Mah. Liman Cad. 08600-HOPA/ARTVİN Tel:+90 466,351 2259 Fax: +90 466.3514791
Web:www.hopaport.com.tr E-mail:hopaport@hopaport.com.tr

ciner

İmisk



TOBB ETÜ'DEN KOSOVA CUMHURBAŞKANI THAÇİ'YE ONURSAL DOKTORA

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi tarafından Kosova Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi'ye onursal doktora unvanı verildi.

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (ETÜ) tarafından Kosova Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi'ye 'onursal doktor' unvanı verildi.

Tevcih töreninde konuşan TOBB ETÜ Mütevelli Heyet Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kosova ile Türkiye'nin sevinci ve kederi birlikte paylaşan iki kardeş ülke olduğuna dikkat çekti. Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin Kosova'nın bağımsızlığını desteklediğini ve ertesi gün tanıdığını belirterek, Cumhurbaşkanı Thaçi'ye 15 Temmuz darbe kalkışmasının ardından darbecilere karşı seçilmiş hükümetin ve demokrasinin yanında yer almasından dolayı teşekkür etti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Kosova'daki doğrudan yabancı yatırımda Türkiye 341 milyon Euro'luk tutar ile Almanya ve İsviçre'den sonra üçüncü yatırımcı ülke konumunda. Kosova'da faaliyet gösteren Türk firmaları yaklaşık 10 bin kişiye istihdam imkânı sağlıyor. Türk müteahhitlerinin Kosova'da üstlendiği projelerin toplam hacmi 1,4 milyar Euro'ya ulaştı" dedi.

TOBB ETÜ'nün henüz 13 yıllık genç bir üniversite olduğunu kaydeden Hisarcıklıoğlu, "Daha ilk yıllarından itibaren Türkiye'nin en çok tercih edilen üniversitelerinden biri oldu. Üniversitemiz, 5 bin 100 öğrenciye, 464 kişilik geniş akademik kadroya, 23 bölüm ve 7 araştırma-uygulama merkezinden oluşan bir kampüste spor merkezi, sosyal tesisleri, öğrenci konukevi, laboratuvarları ve Teknoloji Merkezi'nden oluşan 162 bin metrekare kapalı alana sahiptir.

"Türkiye'de bir ilki başlattık"

Türkiye'de bir ilki başlatarak uyguladığı ortak eğitim programı, ülkemizde sanayi üniversite işbirliğinde model haline geldi. Akademik kadromuz, hem yurt içinden hem de yurt dışından gelmiş, son derece seçkin ve kaliteli isimlerden oluşuyor. Bunun bir göstergesi olarak bilimsel başarıda tüm özel üniversiteler arasında ilk 5 içindeyiz. Böylesine büyük başarılara ulaşan TOBB ETÜ olarak, kardeş Kosova'nın kıymetli Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi'yi ağırlamaktan ve kendisine üniversitemizin fahri doktorasını vermekten büyük şeref duyuyoruz" diye konuştu.

Kosova'nın piyasa ekonomisine geçişte ve makro ekonomik istikrarın korunmasında önemli gelişmeler kaydettiğini belirten Hisarcıklıoğlu "Kosova'da havalimanı inşaatı ve işletmesi, otoyol inşaatları elektrik dağıtımı gibi önemli projelerin yanı sıra, bankacılık, sağlık, gıda gibi birçok alanda başarılı Türk yatırımları mevcut. Kosova'nın kalkınmasına katkı verdiğimiz için gurur duyuyoruz ve bunu daha da ileriye taşımak için çalışıyoruz" dedi.

Şahin: Kosova ile ilişkileri geliştirmek istiyoruz

TOBB ETÜ Rektörü Prof. Dr. Adem Şahin ise Kosova Cumhurbaşkanı Thaçi'nin başbakanlık ve dışişleri bakanlığı dönemlerinde

Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi



Kosova Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi kimdir?

24 Nisan 1968 tarihinde Kosova'nın Buroje köyünde doğdu.

Priştine Üniversitesi Tarih Bölümü'nden mezun oldu.

Rambouillet'de (Fransa) 6-22 Kasım 1999 tarihlerinde gerçekleştirilen uluslararası konferansta Kosova heyetinin başkanlığını yaptı.

Savaştan sonra kurulan Kosova Geçici Hükümeti'nin 1999-2000 tarihleri arasında Başbakanlığını yaptı.

Birleşmiş Milletler Kosova Misyonu'na (UNMIK) bağlı Geçici İdare Konseyi'nin üyesi olarak 2001'e kadar görev yaptı.

2000'de Kosova Demokratik Partisi'nin ilk Cumhurbaşkanı olarak göreve seçildi. 26 Şubat 2016'ya kadar bu görevine devam etti.

BM Özel Temsilcisi Martti Ahtisaari'nin öncülüğündeki Kosova'nın statüsüyle ilgili görüşmelerde Kosova heyetinde yer aldı.

2007-2014 yılları arasında Başbakan olarak, 2014-2015 arasında Başbakan Yardımcısı ve Dışişleri Bakanı olarak görev yaptı.

17 Şubat 2008'de Kosova Meclisi'nde Kosova'nın bağımsızlığını ilan etti.

Kosova Cumhuriyeti ve Sırbistan Cumhuriyeti arasında yürütülen ve 19 Nisan 2013'te Kosova ve Sırbistan Arasındaki İlişkilerin Normalleşmesi Anlaşması'yla sonuçlanan siyasi diyalog sürecinde Kosova heyetinin başkanlığını yaptı.

7 Nisan 2016 tarihinde resmi olarak Kosova Cumhurbaşkanlığı görevine başladı.

İngilizce ve Almanca bilmektedir. Evli ve bir erkek çocuk babasıdır.

iki ülke ilişkilerinin pek çok alanda gelişme gösterdiğini belirtti. Prof. Dr. Şahin, Thaçi'nin aynı zamanda Balkanlar'ın istikrar, refah ve kalıcı barışının anahtar ülkelerinden biri olan Kosova'nın uluslararası topluma entegre olması ve ülkesinin tüm komşularıyla olan ilişkilerinin geliştirilmesindeki özverili çabaları nedeniyle her türlü övgüye mazhar bir siyasi liderlik sergilediğini kaydetti.

Bugüne kadar Kosova başta olmak üzere Balkan ülkelerinden de öğrencileri mezun ettiklerini bildiren Prof. Dr. Şahin "Üniversitemizde 2011'den bu yana Kosova'dan 4 mezun durumunda öğrencimiz, 1 tane de ara sınıfta eğitim gören öğrencimiz vardır. İleride iki ülke arasındaki eğitim alanındaki bu işbirliğinin daha da artması bizleri memnun edecektir. Bugünkü ziyaretinizin buna vesile olmasını dileriz. Kosova Büyükelçiliği de ortak eğitim kapsamında bizimle işbirliği yaparak, öğrencilerimize kapılarını açmış ve daha öğrenciyken diplomasi deneyimi kazanmalarına imkan tanımıştır. Bu zamana kadar 8 öğrencimiz ortak eğitimlerini Kosova'da yapmışlardır. Bu vesileyle Sayın Kosova Büyükelçisi'ne teşekkürlerimi ifade etmek istiyorum" dedi. Prof. Dr. Şahin, TOBB ETÜ'nün onursal doktor unvanını kabul eden Thaçi'nin bölge ve iki ülke ilişkilerinin istikrarı için çalışmaları yürüttüğünü kaydederek, bu sebeple Uluslararası İlişkiler alanında onursal doktora unvanını tevcih etmekten büyük onur duyulduğunu belirtti.

"TOBB ETÜ'ye teşekkür ederim"

Kosova Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi ise konuşmasında 'onursal doktor' unvanı verilmesi sebebiyle TOBB ETÜ'ye teşekkür etti. Thaçi terör saldırılarına dikkat çekerek, Türkiye'ye saldıran örgütlerin Kosova tarafından da terörist kabul edildiğini bildirdi. Kosova'nın bağımsızlığı noktasında çoklu bir uzlaşma sağlandığına işaret eden Thaçi, "Kosova'nın bağımsızlığı en iyi çözümdü" diye konuştu. Kosova ekonomisindeki bağımsız kurumlara dikkat çeken Konuk Cumhurbaşkanı, "Ülkemizde şu an bağımsız kurumlar tarafından alınan kararlar uygulanmakta" dedi. Kosova halkının adalete ve demokrasiye olan inancının yükseldiğini ifade eden Thaçi, Kosova'nın komşu ülkelerle ilişkileri hakkında da ayrıntılı bilgi verdi.

Gerekçeli kararda 'barışa katkı' vurgusu

TOBB ETÜ Senatosunun Kosova Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Hashim Thaçi'ye "Uluslararası İlişkiler" alanında "Onursal Doktor" unvanı verilmesine ilişkin gerekçeli kararında ise ülkesinin demokratikleşmesi, ekonomik refahı ve kültürel gelişimi yolunda gösterdiği yoğun çabaları; Kosova'nın uluslararası toplum nezdinde tanınması yönünde gerçekleştirdiği çalışmaları; Balkanlar bölgesinde kalıcı barışın sağlanması ve ülkelerarası diyalogun oluşturulmasına katkıları; Kosova'nın komşularıyla ilişkilerinin geliştirilmesi yolunda harcadığı yoğun çabaları; tarihsel ve kültürel ortaklıkları bulunan dost ve kardeş Türkiye ile Kosova arasında siyasi, sosyal, kültürel ve ekonomik ilişkilerin arttırılması yönündeki çalışmaları; Kosova'nın Türkiye ile olan ilişkilerini daha da ileri düzeye taşıma yolundaki değerli çabalarına dikkat çekildi.

Thaçi, onursal doktor unvanı verilen beşinci isim oldu

TOBB ETÜ daha önce; İtalyan Bilim İnsanı Prof. Dr. Giancarlo Elia Valori (2008); Makedonya Devlet Başkanı Dr. Gjorge Ivanov (2009); Kırgızistan Başbakanı Almazbek Atambayev (2011) ve Türkmenistan Devlet Başkanı Gurbanguli Berdimuhamedov'a (2015) onursal doktor unvanı vermişti.

TOBB
EKONOMİ VE TEKNOLOJİ
ÜNİVERSİTESİ



Teknoloji Destekli Eğitimin TAM YERİ TOBB ETÜ

Öğrenciler yeni teknolojileri kullanarak araştırmaya özendiriliyor, cazip burs imkanları ve deneyimli akademik kadronun desteği ile kaliteli eğitim görüyor.

SEKTÖRLER

- Sağlık kurumları 'SUT fiyatları'nda çözüm istedi
- Pakistan ile STA tekstilde olumsuz etkiler yaratır
- Eğitim Meclisi PISA sonuçlarını değerlendirdi
- İklimlendirme sektörü standartların revize edilmesini bekliyor
- Savunma sektöründe hedef, özgün ve nitelikli ürün imalatı
- LPG sektöründe sorunlar ve çözümleri gündeme getirildi
- Doğal gaz sektörü kısıtlamaların kaldırılmasını istedi
- Dayanıklı tüketim sektöründe siber güvenlik hazırlığı











Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi ve Dünya Gazetesi Arşivi*

Sağlık kurumları 'SUT fiyatları'nda çözüm istedi



Türkiye Sağlık Kurumları Meclisi yılın son toplantısını, Meclis Başkanı Dr. Seyit Karaca başkanlığında, Başkanlık Divanı ve Meclis üyeleri ile beraber Sağlık Bakanlığı Müsteşarı Prof. Dr. Eyüp Gümüş, Sağlık Hizmetleri Genel Müdürü Prof. Dr. Nurullah Okumuş, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Sosyal Güvenlik Kurumu GSS Genel Müdür Yardımcısı Alper Süzen ve Sağlık Bakanlığı Sağlık Turizmi Daire Başkanı Dr. Mehmet Ali Aydın'ın katılımları ile TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirdi.

Toplantıda, Ekonomik Şura'da sunulmak üzere belirlenen sektör sorunları (SUT, istihdam, planlama ve mevzuat başta olmak üzere) Müsteşar Gümüş'e iletildi. Gerçek maliyetlere dayalı olarak hesaplanmadığı gibi son 10 yıldır da güncellenmeyen SUT fiyatlarının kamu ve özel sektör ayrımı yapmaksızın sağlık sektörünün sürdürülebilirliğini tehdit eder düzeye geldiği, hem Meclis üyeleri hem de Müsteşar Eyüp Gümüş tarafından vurgulandı.

Gümüş, SUT konusunda SGK ile bir çalışma yürüttüklerinin, adil bir düzenleme yapılmaya çalışıldığının müjdesini verdi.

Müsteşar Gümüş, kaynakların sınırlı olduğunu, bu sebeple sağlık hizmetleri planlamasının gerekli olduğunu, 2008 yılında başlatılan bu planlama sürecinden özel sektörün 3-4 sene daha etkilenebileceğini, ancak ortaya çıkan bu geçici zorlukların üstesinden gelmek için de sektör ile işbirliğine hazır olduklarını vurguladı.

Gümüş, özel sağlık kurumları sektörünün kamunun önünü açma noktasında sektöre vizyon kattığını, öncülük ettiğini ve kamunun özelden çok şey öğrendiğini belirtti.

Nitelikli sağlık sektöründe istihdam edilebilir insan kaynağı ile ilgili olarak son yıllarda ilerleme kaydettiklerini ve daha da ilerleme kaydetmek için YÖK ile yakın işbirliği halinde çalıştıklarını belirten Gümüş, planlamadan doğan ve özel sektörün sağlık insan gücü zorluklarına pratik çözümler üretmek için de çalıştıklarını ifade etti.

Denetim yönetmeliği

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Sosyal Güvenlik Kurumu GSS Genel Müdür Yardımcısı Alper Süzen de hem Sağlık Bakanlığı hastanelerini, hem üniversite hastanelerini hem de özel sağlık kurumları sektörünü kapsayacak yeknesak ve standart bir planlama, ruhsatlandırma ve denetim yönetmeliği üzerinde çalıştıklarını belirtti. Müsteşar Eyüp Gümüş, özel sağlık kurumlarının sağlık turizminin lokomotifi olduğunu vurguladı.

Pakistan ile STA tekstilde olumsuz etkiler yaratır

Türkiye Tekstil Sanayi Meclisi'nin TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Burkay başkanlığında gerçekleştirdiği toplantısında, Pakistan ile Türkiye arasında imzalanması planlanan STA'nın sektörde yaratacağı olumsuz etkiler değerlendirildi.

Tekstil Meclisi Danışmanı Atilla Bağçuvan tarafından konuyla ilgili tüm detayları içeren bir sunum yapılarak, durumun yaratacağı olumsuz sonuçlar rakamlarla açıklandı.

Türkiye'nin Pakistan'dan gerçekleştirdiği 310 milyon dolar toplam ithalatın 216 milyon dolarlık kısmını tekstil ve hazır giyim ithalatının oluşturduğuna, bu rakamın toplam ithalatın yaklaşık %70'ini teşkil ettiğine vurgu yapıldı.

İhracat rakamlarında ise durumun tam tersi nitelikte olduğunun altı çizilerek Türkiye'nin Pakistan'a olan 289 milyon dolarlık toplam ihracat rakamının sadece 32 milyon dolarlık kısmını tekstil ve hazır giyim ihracatının oluşturduğu, bu rakamın ise toplam ihracatın % 11'i olduğu ifade edildi.



İşletmeler kapanabilir

Toplantıda, STA'nın imzalanmasıyla birlikte her türlü tekstil ürünü için uygulanan ek vergi ve koruma önleminin ortadan kalkacağı, bunun sonucunda ülkemiz tekstil sektörünün son derece olumsuz yönde etkileneceği ve bazı işletmelerin kapanma tehlikesi ile karşı karşıya kalacağı ifade edildi.

Ayrıca Pakistan'ın özellikle başta Çin olmak üzere, Uzakdoğu ülkeleriyle imzaladığı STA'lar kapsamında sektörün hâlihazırda rekabet etmekte zorlandığı, bu ülke ürünlerinin Pakistan üzerinden trafik sapması yaratarak önlemsiz şekilde ülkemize girişine de sebep olabileceğine dikkat çekildi.

Bu olumsuzluğun giderilebilmesi için önlem uygulanan ürünlerin ithalatında koruma önlemi uygulamasına devam edilmesi ya da tekstil sektörünün hassas sektör olarak kabul edilerek STA kapsamı dışına alınması gerektiğine dikkat çekildi.



Eğitim Meclisi PISA sonuçlarını değerlendirdi

Türkiye Eğitim Meclisi'nin toplantısı, Meclis Başkanı Yusuf Ekinci başkanlığında, TOBB İkiz Kuleler'de özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımı ile gerçekleştirildi.

Toplantıda, TEDMEM Direktörü ve Talim ve Terbiye Kurulu eski Başkanı Emin Karip tarafından eğitim alanında son günlerin en güncel konusu haline gelen PISA sonuçları değerlendirildi. Meclis üyelerine bir sunum yapan Karip, 2016 yılı uluslararası değerlendirmelerin PIAAC, TIMMS ve PISA'dan meydana geldiğini, aslında PISA'yla birlikte büyük resmin tamamlandığını ifade etti.

PISA'nın üç yılda bir yapıldığını, 15 yaş grubu çocukların okuma becerilerini, matematik ve fen okuryazarlığını ölçtüğünü belirten Karip, Türkiye'nin OECD ortalamasının çok altında olduğuna vurgu yaptı.

İnisiyatif ile başarı artıyor

6-15 yaş arası öğrenci başına yapılan kümülatif harcama ile fen bilimleri performansının ilişkili olduğuna değinen TEDMEM Direktörü Karip, okul müdürlerine, öğretmenlere inisiyatif verildiği takdirde başarının arttığını dile getirdi.

Öğrencinin okul içinde geçirdiği zaman ne kadar yetersizse, okul dışında geçirdiği sürenin o kadar uzadığına değinen Karip, hiçbir başarının tesadüfi olmadığını belirtti. 5846 sayılı Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu kapsamında telif hakları sorunları ile ilgili bilgilendirmede bulunmak için toplantıya davet edilen Kültür ve Turizm Bakanlığı Telif Hakları Genel Müdürlüğü Mevzuat Daire Başkanı Fatoş Altunç da 1952 yılında kabul edilen Kanun'un 11 kez değişikliğe uğradığını, telif haklarının dinamik bir alan olduğunu söyledi.

Telif hakları

Günün koşullarına göre Kanun'da yeni bir değişikliğe ihtiyaç duyulduğunu ifade eden Altunç, sebeplerini ise şu şekilde sıraladı: "Birincisi, son yıllarda teknolojide yaşanan gelişmelerle eserlerin topluma ulaşması kolaylaşmış, teknolojik gelişmeler hukukta öngörülemeyen ihlallere sebep olmuştur. İkincisi, ülkemizde telif hakkının temel aktörü meslek birlikleridir, toplu hak sisteminin daha iyi işlemesi için tedbirlere ihtiyaç duyulmuştur. Üçüncüsü, Kanun AB müktesebatına ve uluslararası sözleşmelere %98 uyumlu olmakla birlikte uyumu %100'e çekebilmek için bazı değişiklikler gerekmiştir. Dördüncüsü ise uygulamada yaşanan yorum farklılıklarını gidermek için değişiklik yapılması hasıl olmuştur".



İklimlendirme sektörü standartların revize edilmesini bekliyor

Türkiye İklimlendirme Meclisi'nin toplantısı, Meclis Başkanı Zeki Poyraz başkanlığında, kamu, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımıyla TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi.

Toplantıda Meclis üyeleri, bölgesel ısı değerlerine ilişkin farklı kaynaklarca yapılan çalışmalar hakkında bilgi aldı ve bölgesel ısı değerlerindeki değişiklik ile birlikte sektörde tasarıma esas olan TSE 2164 ve TSE 3419 sayılı standartların revize edilmesi gerektiğini ifade ettiler.

Konunun Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile birlikte sektörün tüm paydaşlarının katılımı ile yürütülmesinin ve sonrasında da standartların revize edilmesinin büyük önem arz ettiği üzerinde görüş birliğine vardı.

TOBB İklimlendirme Meclisi önderliğinde, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, TTMD, MTMD, MMO ve Gazi Üniversitesi ve sektör duayenlerinin katılımı ile bir yıldan bu yana çalışmaları sürdürülen şartnamenin önemli bir kısmı hazırlandı. Çalışmada son aşamaya gelindi.

Strateji Belgesi görüşüldü

2011 yılında Meclis tarafından hazırlanan "İklimlendirme Sektörü Strateji Belgesi"nin yenilenmesi kararı alan Meclis, bünyesinde yer alan derneklerin çalışmalarına ilişkin bilgi aldı.

Bu kapsamda ulusal mesleki ve teknik eğitimin her boyutuyla incelenmesi amacı ile İSEDA tarafından yapılacak çalıştay sonuçlarını Milli Eğitim Bakanlığı'na iletilmesinin faydalı olacağı yönünde görüş birliğine varıldı.

Diğer yandan ISKAV tarafından yürütülen Test Ayar Dengeleme (TAD) Sertifika Programı, MTMD'nin Türkiye Müteahhitler Birliği ile görüşmesi ve Çin'de 11 farklı ülkeden 45 üniversite ve 22 takım ile "TeamİstanbuI" adı Solar Decatlon'da yarışacak proje hakkında bilgi alan Meclis üyeleri bir sonraki toplantıyı Mart ayında yapma kararı aldı.



Savunma sektöründe hedef, özgün ve nitelikli ürün imalatı

Türkiye Savunma Sanayi Meclisi 33. toplantısı, Meclis Başkanı Yılmaz Küçükseyhan'ın başkanlığında, Savunma Sanayi Müsteşar Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi, Bakanlık yetkilileri ve Meclis üyelerinin katılımlarıyla sektörün yılsonu değerlendirmesini yapmak üzere TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirildi.

Toplantının açılış konuşmasını yapan Meclis Başkanı Yılmaz Küçükseyhan, 2015 yılı Türk savunma ve havacılık sanayi ve dünya savunma sanayi hakkında kısa bir sunum yaptı.

Küçükseyhan yaptığı sunumda, Türkiye'nin savunma sanayi harcamalarının 2015 yılında bir önceki yıla göre yüzde 3.2'lik bir düşüş yaşadığına değindi.

Türkiye savunma sanayi ihracat rakamlarından da bahseden Meclis Başkanı, ihracatın bölgesel payının en çok ABD olduğunun altını çizdi. Meclis Başkan Yardımcılarından Haluk Bulucu da savunma sanayiinde ihracat kredi sistemi için model arayışı konusunu gündeme getirdi. Bulucu, savunma sanayiindeki asıl hedefin ihracat kabiliyetini geliştirebilmek amacıyla özgün ve nitelikli ürün imalatı olduğunu belirtti. Savunma sanayiinde ihracat için hedef pazarlar seçildiğini söyleyen Bulucu, ihracatı artırabilmek için Eximbank kredileri, savunma ihracatı kredi mekanizmaları ve askeri mali yardımlar olmak üzere üç ihracat mekanizmasının olduğuna değindi.

AYESAŞ'ın İş Geliştirme Direktörü Volkan Palaz tarafından da ihracat destek mekanizmaları ve ihracat fuar teşvikleri konusunda bir sunum yapıldı.

Ar-Ge Reform Paketi

Meclis Başkan Yardımcılarından Yılmaz Güldoğan ise toplantının son gündem maddesi olan 5746 sayılı Kanunla yürürlüğe giren Ar-Ge Reform Paketi ve İkincil Mevzuatı ve Üretim Reform Çalışmaları hususunda konuşmasını yaptı.

Ardından, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri Daire Başkanı Fatih Kemal Öztürk bu konuda bir sunum yaptı. Savunma Sanayi Müsteşarlığı Müsteşar Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi de konuşmasında 2016 yılında savunma sanayii Ar-Ge desteklerinde yüzde yüz bir artış yapıldığını belirtti.



LPG sektöründe sorunlar ve çözümleri gündeme getirildi

Türkiye Sıvılaştırılmış Petrol Gazı (LPG) Meclisi'nin toplantısı sektörün sorunlarını tartışmak üzere İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıda, LPG sektöründe yaşanan güncel sorunlar, çözüm önerileri ve mevzuat değişiklikleri görüşüldü.

Meclis Başkanı Gökhan Tezel yaptığı konuşmada, dünya ve Türkiye'deki LPG sektörü ile ilgili gelişmeleri aktardı. Tezel, EPDK tarafından Eylül ayında yayınlanan sektör raporuna göre, tüplü LPG'nin 611 bin 724 tondan 616 bin 596 tona arttığını, pazar büyümesinin % 0,8 olarak gerçekleştiğini, 133 bin 441 bin tonluk dökme pazarının 95 bin 353 bin tona gerilediği ve % 28,5 daraldığını, 2.320.772 milyon tonluk otogaz pazarının 2.395.325 milyon ton olarak gerçekleştiği ve % 3,2 artış gösterdiğini, fakat pazar büyümesinin yavaşladığını belirtti.

Ayrıca Tezel, toplam LPG pazarının geçen yılın aynı dönemine göre % 1,3 büyüyerek, 3.065.937 tondan 3.107.274 tona yükseldiği ve Ocak – Eylül 2016 döneminde tüplü LPG % 19,8, dökme LPG % 3,1 ve otogaz LPG % 77,1 paya sahip olduğunun bilgisini verdi.

Meclis Başkanı yaptığı konuşmada, sektörün uzun zamandır üzerinde çalıştığı gümrüklerde sayaç uygulaması ile ilgili LPG'nin muaf tutulması ya da deneme sürenin uzatılması konusunda ısrarcı olduklarını dile getirdi.

Enerji politikaları

Toplantıda, Meclis üyeleri LPG'nin enerji politikalarında istediği yere gelmediği konusunda görüş birliği sağladı ve bu konuda çalışmaların titizlikle ele alınması gerektiğini belirtti. Sektörün önünü açacak, alternatif öneriler geliştirilmesi üzerine çalışmalar yapılması yönünde, üyeler mutabakat sağladı.

Toplantıda Meclis üyeleri tarafından, son yapılan düzenleme ile tüplü LPG ve otogaz arasındaki ÖTV farkının 568 TL'ye çıkmasının sahada oluşturduğu etkiler değerlendirildi. Denetimin artırılması, online izleme sistemine geçilmesi, otomasyon gibi çözüm önerilerin tartışıldığı toplantıda Meclis üyeleri tarafından, Maliye Bakanlığı ile birlikte çalışma yapılması ve bir yol haritasının belirlenmesi kararı alındı.



Doğal gaz sektörü kısıtlamaların kaldırılmasını istedi

Türkiye Doğal Gaz Meclisi toplantısı Meclis Başkanı İbrahim Akbal'ın başkanlığında kamu ve özel sektör temsilcilerinin üst düzeyde katılımı ile gerçekleştirildi.

2016-2017 kış dönemine dair değerlendirmelerinin ardından gerçekleştirilen sunumlar ile sektörün ve ülkemizin global pazardaki yerine ilişkin değerlendirmeler yapıldı.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkanı İbrahim Akbal 2016-2017 yılı kışının beklenenden daha soğuk ve uzun süreli seyrettiğini, günlük gaz talebinin 270 milyon m^3'e ulaştığını belirtti.

Doğal gaz tüketiminin %38'lik kısmının elektrik, %32'sinin ise sanayide tüketildiğini belirten Akbal, doğal gaz arz güvenliğine yönelik yoğun bir gündem olduğunu bu kapsamda planlanan FSRU projesinin devreye alındığını, Ege Gaz LNG terminalinin günlük sevkiyat kapasitesinin 16 milyon m^3'ten 24 milyon m3'e çıkarıldığını ve Tuz Gölü yeraltı depolama tesisi için gaz alımına başlanacağı bilgisini verdi.

Serbestleşme stratejileri izlenmeli

İbrahim Akbal, diğer yandan BOTAŞ'ın ulusal iletim şebekesinin taşıma kapasitesinin artırılmasına yönelik yatırımların devam ettiğini ifade etti.

Doğal gazdan elektrik üreten sektör temsilcileri, getirilen kısıntı uygulaması nedeniyle bundan sektörün olumsuz etkilendiğini, oluşan fahiş fiyatlar sonucunda firmaların batma riski ile karşı karşıya kaldıklarını belirtti. Konu üzerine Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan, elektrik ve doğal gaz piyasalarının birbirlerine olan bu etkilerinden dolayı her iki piyasada da eş zamanlı olarak serbestleşme sağlanmasının önemli olduğunu, aksi halde piyasa oyuncularının bu durumdan olumsuz etkilenmemesi adına elektrik ticareti piyasasının kontrollü olarak işletilmesi gerektiği vurguladı.

OME Hidrokarbon Direktörü Doç. Dr. Sohbet Karbuz da LNG piyasalarında değişen dinamikler ve beklentilere ilişkin yaptığı sunumda, dünyanın değişen enerji talebi ve değişen senaryonun global kaynaklar tarafından nasıl yorumlandığına yönelik değerlendirmede bulundu.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi üyesi Rıdvan Uçar ise "Ticaret Merkezi? Acaba" başlığında gerçekleştirdiği sunumunda Türkiye'nin potansiyelini, kamunun rolünü, yapılmaması ve yapılması gerekenleri dünyadaki gelişmeler ışığında değerlendirdi.



Dayanıklı tüketim sektöründe siber güvenlik hazırlığı

Türkiye Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi, Meclis Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu başkanlığında Ankara'da toplandı.Toplantıda 2016 yıl boyunca, Türkiye Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi'nden gelen görüş ve önerilerle hazırlanan ve ilgili kurumlara iletilen çalışmalar üyelerle paylaşıldı.

Meclis üyeleri tarafından beyaz eşya sektörünün güncel verileri değerlendirilerek, toplam cirosunun yüzde 75'ini ihraç eden, yaklaşık 30 milyarlık TL'lik bir sektör olan beyaz eşya sanayinin önemine dikkat çekildi.

Türkiye'nin şartlarına uygun etkili ve verimli bir piyasa gözetim ve denetim sistematiği geliştirmek üzere alt yapı önerileri ve rehber hazırlamak amacıyla Meclis bünyesinde oluşturulan çalışma komisyonunun ilk toplantı çıktıları ve komisyon faaliyetleri hakkında bilgilendirmede bulunuldu. Toplantıda ayrıca, Nesnelerin İnterneti (IOT) ve siber güvenlik konusunda sunum yapılarak, IOT kökenli saldırıların Türkiye'deki yansımaları ve geliştirilmesi beklenen yasal düzenlemeler hakkında bilgi verildi.

Buzdolapları, ısı pompalı kurutucular ve klimaları doğrudan ilgilendiren HFC soğutkanlarının kısıtlanması konusunun da gündeme geldiği toplantıda, gelişmiş ülkelerin 2019 yılına kadar HFC'leri aşamalı olarak düşüreceği; Hindistan, Körfez ülkeleri, İran, Irak ve Pakistan'ın ise 2028'e kadar HFC kullanımında kademeli olarak azaltıma gideceği bilgisi paylaşıldıktan sonra Türkiye'deki durum incelendi.

KDV iade alacakları

Türkiye'de buzdolaplarında HFC R-134A gazının yıllar önce kaldırıldığı, bunun yerine daha çevreci olan hidrokarbon R-600A gazının kullanıldığı, ancak klimalarda ve ısı pompalı kurutucularda teknik gereklilikler nedeni ile halen HFC gazları kullanıldığı hatırlatılarak; sektördeki önemine binaen konunun takip edilmesi ve mevzuat değişiklikleri sürecinde Meclis olarak etkin olunmasının önemine dikkat çekildi.

Toplantıda son olarak KDV iade alacakları ile ilgili sektörün yaşadığı sıkıntı hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.



Prof. Joseph E. Stiglitz

Ekonomide Nobel ödülü bulunan Joseph E. Stiglitz, Columbia Üniversitesi'nde Profesör ve Roosevelt Enstitüsü'nde Baş Ekonomisttir. En son çıkan kitabı: The Euro: How a Common Currency Threatens the Future of Europe.

Trump'ın politikaları hala bir muamma

Donald Trump mevcut ruh halini çok iyi kullandı. İşler yolunda gitmiyordu ve birçok seçmen değişim bekliyordu. Şimdi istediklerini alacaklar. Artık eski tas eski hamam olmayacak. Fakat daha önce neredeyse hiç bu kadar belirsizlik olan bir dönem olmamıştı. Trump'ın hangi politikaları izleyeceği hala bir muamma.

Her ocak ayında yeni yıl için genel tahminlerde bulunmaya çalışırım. Ekonomik öngörülerde bulunmak herkesin bildiği üzere zordur. Fakat Harry Truman'ın 'öte yandan' diyemeyecek bir ekonomist istemesindeki gerçeğe rağmen, tahminlerim şimdiye kadar hayli güvenilir olduğunu kanıtladı.

Son yıllarda güçlü bir mali teşvik olmazsa (ki ne Avrupa'da ne de ABD'de söz konusu değildi) 2008 Büyük Buhranı'ndan toparlanmanın yavaş olacağını doğru bir şekilde öngörmüştüm. Bu tahminleri yaparken karmaşık ekonomik modellerden ziyade sorunun altında yatan ekonomik güçler üzerinde yapılan analizlere dikkat etmiştim.

Örneğin 2016 yılının başında son bir kaç yıldır ortaya çıkan küresel talepteki eksiklikte ciddi bir değişiklik kaydedilmeyeceği belliydi. O yüzden güçlü bir iyileşme bekleyen uzmanların dünyaya pembe gözlüklerle baktığını düşünüyordum. Ekonomik gelişmeler benim beklediğim yönde gerçekleşti.

2016'nın politik olaylarında ise durum böyle değildi. Yıllardır özellikle ABD'de ve dünya genelinde birçok ülkede artan eşitsizliğin politik sonuçları olacağını yazıyordum. Fakat eşitsizlik kötüleşmeye devam etti ve ABD'de ortalama yaşam beklentisinin düşmekte olduğu gibi çarpıcı veriler almaya başladık.

Geçtiğimiz yıl Anne Case ve Angus Deaton tarafından yapılan bir çalışmada öncesinden bu sonuçların görüneceğine işaret ediyordu. Araştırma nüfusun büyük bir çoğunluğunun - ABD'nin nispeten eski ve ağır sanayilerini barındıran kuzey ve kuzeydoğu bölgelerindeki 'Ameri-

Trump, ekonominin temel kurallarını hiçe saymak isteyebilir ve büyücü ekonomisine başvurmak isteyebilir. Ama yapamaz. Fakat yine de dünyanın en büyük ekonomisi 2017 ve sonrasında meçhul politik sulara dalıyor ve bir tahmin yapmak çılgınca olur. Ama net olan bir şey var: Sular bir süre daha dalgalı olacak ve bu yolda hepsi olmasa da çok gemi batacak.

ka'nın öfkeli insanları' da dahil - yaşam beklentileri düşüşteydi.

Toplumun alt yüzde 90'lık kısmının gelirlerinin otuz yıla yakın bir süredir duraksaması ve büyük bir kısmının düşüşte olmasıyla birlikte sağlık verileri de ülkenin büyük bir kısmı için durumun çok iyi olmadığını tasdik etti. Amerika bu durumun uç noktalarından biri olsa da durum başka yerlerde de çok farklı değildi.

Ama tüm bunların politik sonuçları olacağı kesin gibi görünse de şekli ve zamanlaması hiç net değildi. ABD'de bu tepki patlaması neden tam da ekonomi rayına oturuyor gibi göründüğünde geldi de daha önce gelmedi? Ve bu tepki neden kendini sağ kanata bir yalpalanma olarak gösterdi? Sonuçta işini kaybeden onca insana yardımı engelleyen küreselleşmeyi ısrarla destekleyen cumhuriyetçilerin ta kendisiydi.

Trump, ruh halini iyi kullandı

26 eyalette Medicaid'in genişlemesini reddeden, dolayısıyla piramidin en dibindekilere sağlık sigortası sağlamak istemeyen cumhuriyetçilerin kendisiydi. Peki nasıl oluyor da bu işin sonunda zaferi kazanan kişi hayatını diğerlerinden faydalanarak kazanan, açık bir şekilde payına düşen vergiyi ödeyemediğini söyleyen ve vergiden kaçınmayı övünülecek bir şey olarak gören biri oldu?

Donald Trump mevcut ruh halini çok iyi kullandı: işler yolunda gitmiyordu ve birçok seçmen değişim istiyordu. Şimdi istediklerini alacaklar. Artık eski tas eski hamam olmayacak. Fakat daha önce neredeyse hiç bu kadar belirsizlik olan bir dönem olmamıştı. Trump'ın hangi politikaları izleyeceği hala bir muamma. Hangileri başarılı olacak ve hangilerinin sonuçları olacak sorularına gelemiyoruz bile…

Trump bir ticaret savaşına girme konusunda kararlı görünüyor. Ama Çin ve Meksika nasıl bir tepki verecek? Trump şunu iyi anlamalı, önerileri Dünya Ticaret Örgütü kurallarını ihlal ediyor. Ama muhtemelen Trump DTÖ'nün ABD aleyhinde karar almasının uzun süreceğini de biliyor. O zamana kadar da ABD'nin cari hesapları dengelenmiş olabilir.

Ama bu oyun iki kişilik. Çin de benzer eylemlere geçebilir ki bu tepkiler hemen göze çarpmayabilir. Eğer bir ticaret savaşı çıkarsa ne olur?

Çok gemi batacak…

Trump'ın kazanacağına inanması için bazı sebepler yok değil. Nihayetinde Çin ABD'ye yaptığı ihracata, ABD'nin Çin'e ihracatlarına olduğundan daha bağımlı. Bu da ABD'ye bir koz veriyor. Fakat ticaret savaşı toplamı sıfır olan bir oyun değildir. ABD'nin de kaybetme ihtimali yüksek.

Çin misilleme yaparken daha etkin bir hedefleme yaparak akut politik bir acıya neden olabilir. Ve Çinliler politik olarak ABD'nin ve Amerikalıların canını yakma konusunda daha iyi bir konumda olabilir. Hangi taraf acıya daha fazla katlanacak bilemiyoruz. Sıradan vatandaşları zaten uzun bir süredir acı çekmiş olan ABD mi yoksa tüm bu krizli yıllara rağmen yüzde 6 büyüme gösteren Çin mi?

Daha geniş toparlayacak olursak Cumhuriyetçi/Trump gündemi, zengine normal cumhuriyetçi mantığından daha da fazla destek olacak vergi indirimleri, Reagan dönemi refahın damlama teorisine dayanmaktadır ki bu teori hiçbir zaman işe yaramamıştır. Ateş püsküren söylemler ya da gecenin üçünde atılan tweetler Reagen devriminde geride bırakılanların öfkesini bir süreliğine dindirebilir. Ama bu ne kadar sürer ki? Sonrasında ne olacak?

Trump ekonominin temel kurallarını hiçe saymak isteyebilir ve büyücü ekonomisine başvurmak isteyebilir. Ama yapamaz. Fakat yine de dünyanın en büyük ekonomisi 2017 ve sonrasında meçhul politik sulara dalıyor ve bir tahmin yapmak çılgınca olur. Ama net olan bir şey var: Sular bir süre daha dalgalı olacak ve bu yolda hepsi olmasa da çok gemi batacak.

Telif hakkı: Project Syndicate, 2016. **www.project-syndicate.org**



Prof. Jeffrey D. Sachs

Jeffrey D. Sachs, Columbia Üniversitesi'nde Sürdürülebilir Kalkınma Profesörü, Sağlık Politikası ve Yönetimi Profesörü ve Dünya Enstitüsü Direktörüdür. Ayrıca Birleşmiş Milletler Genel Sekreteri'ne Milenyum Kalkınma Hedefleri konusunda Özel Danışmanlık yapmaktadır.

ABD, çok kutuplu dünyayı sevmeyi öğrenmeli

Çok kutuplu bir dünya istikrarlı, müreffeh ve güvenli olabilir. Bölgesel birçok gücün yükselişi ABD için bir tehdit değil, yeni bir refah dönemi ve yapıcı problem çözme çağı için bir fırsattır.

ABD dış politikaları bir yol ayrımına geldi. ABD 1789'da kurulduğundan beri büyüyen bir güç oldu; 19. yüzyıl boyunca Kuzey Amerika'da savaştı ve 20. yüzyılın ikinci yarısında küresel bir güç haline geldi. Fakat şimdi Çin'in yükselişi, Hindistan'ın dinamizmi ve Afrika'nın yükselen nüfusuyla ekonomik hareketliliği, Rusya'nın ABD'nin isteklerine boyun eğmeyişi, ABD'nin Ortadoğu'daki olayları artık kontrol edemiyor oluşu ve Latin Amerika'nın ABD'nin defakto hegamonyasından kurtulmak isteyişindeki kararlılığı ile birlikte ABD gücünün sınırlarına geldi.

ABD'nin seçeneklerinden biri küresel işbirliği. Diğer yol ise başarısızlığa uğramış hırslarına tepki olarak askeri bir agresif tavır. ABD'nin ve dünyanın geleceği bu seçime bağlı olacak…

Küresel işbirliği artık iki misli önem taşıyor. Sadece işbirliği barış getirebilir ve gereksiz, tehlikeli aynı zamanda iflas ettiren bir silahlanma yarışını önleyebilir ki bu sefer siber silahlar, uzay silahları ve yeni nesil nükleer silahlar da bu yarışa dahil olacaktır. Ve sadece işbirliği ABD'nin gezegendeki acil zorluklarla karşılaşmasını sağlayabilir. Bio çeşitliliğin yok oluşu, okyanusların zehirlenişi, küresel ısınmanın dünyanın gıda kaynaklarını, kurak topraklarını ve yoğun nüfuslu sahil bölgelerini tehdit etmesi gibi…

Ya bizimlesinizdir ya da bize karşı

Fakat küresel işbirliği diğer ülkelerle bir anlaşmaya varmak ve taviz vermektir, sadece tek taraflı taleplerde bulunmak değildir. Ve ABD uzlaşmaktan ziyade taleplerde bulunma alışkanlığında. Bir ülke dünyayı yönetmek zorunda hissettiğinde antik Roma'dan Çin'in yüzyıllar önceki krallığına, 1750'den 1950'ye İngiltere İmparatorluğu'ndan 2. Dünya Savaşı'ndan bu yana ABD'ye gördüğümüz gibi süper güçlerin politik kelime hazinesinde taviz kelimesi

Küresel ekonomide payı düşmekte olan ABD, yeni silahlanma yarışı ve korumacı ticaret politikalarının küresel hakimiyet sağlayacağı ilüzyonuna inanmaya devam edebilir. Böyle yaparak dünyanın geri kalanını ABD'nin kendini beğenmişliğine ve ABD'nin askeri tehdidine inanma konusunda birleştirecek.

yoktur. Eski ABD Başbakanı George W. Bush'un da kısa ve öz bir şekilde ifade ettiği gibi "Ya bizimlesinizdir ya da bize karşı."

Şaşırtıcı değil tabii, o zamanlar ABD karşı karşıya kaldığı çok net küresel sınırları kabul etmekte zorlanıyordu. Soğuk Savaş'ın ardından Rusya hizaya gelecekti ama Devlet Başkanı Vladimir Putin boyun eğmedi. Benzer şekilde ABD'nin Afganistan, Irak, Suriye, Libya, Güney Sudan veya Ortadoğu'nun herhangi bir yerinde sürdürdüğü gizli ve aleni savaşları ABD'nin değimiyle istikrar getirmek yerine bölgede hala devam eden bir ateş fırtınası yarattı.

Çin güya ABD'ye minnettar kalacaktı çünkü 150 yıl boyunca batılı güçler ve Japonya tarafından kullanıldıktan sonra diğerlerine yetişme hakkı olmuştu. Ama onun yerine Çin kendi sorumlulukları olan bir Asya gücü olduğunu düşünme yürekliliğini gösterdi.

Tabii tüm bu küresel sınırların temel bir nedeni var. 2. Dünya Savaşı'nın sonunda ABD savaş yüzünden yok olmayan tek büyük güçtü. Bilim, teknoloji ve altyapı dünyasını yönetti. Dünya ekonomisinin yüzde 30'unu oluşturdu ve çok üst düzey bir yüksek teknoloji sektörü yarattı. Savaş sonrası uluslararası düzeni yönetti: Birleşmiş Milletler, Bretton Woods kuruluşları, Marshall Planı, Japonya'nın yeniden inşaası ve dahası…

Bu yeni düzende dünyanın geri kalanı ABD ile arasındaki teknolojik, eğitim ve altyapısal boşluğu kapattı. Ekonomistlerin dediği gibi küresel büyüme 'yakınsak' bir hale geldi yani daha fakir ülkeler arayı kapatıyordu. ABD ekonomisinin küresel ekonomideki payı neredeyse yarısına kadar düştü (şu anda yaklaşık yüzde 16 seviyesinde). Çin şu anda mutlak değerlere göre ABD'den daha büyük bir ekonomi fakat kişi başına düşen gelir yönünden bakıldığında dörtte biri seviyesinde.

Bu yakınsaklaşma ABD'ye oynanmış kalleş bir oyun falan değildi. Temel ekonomik prensiplerin bir sonucuydu: Barış hali, küresel ticaret ve fikirlerin küresel akışı sayesinde fakir ülkeler ilerleme kaydetmişti. Bu eğilim kaçınılacak bir durum değil, memnun olunacak bir durum.

Ama eğer küresel liderlerin kafa yapısı hakimiyette ısrar ederse, bu yakınsak büyüme bir tehdit gibi görünecektir ki bir çok ABD'li 'güvenlik stratejisti' durumu böyle görüyor. Birden bire ABD'nin uzun yıllar şampiyonluğu elinde tuttuğu serbest ticaret, ABD'nin küresel hakimiyetine bir tehdit olarak görünmeye başladı. Korku tellalları ABD'nin Çin ürünlerine ve Çinli şirketlere kapıyı kapatması çağrısı yapıyor ve küresel ticaretin kendisinin ABD egemenliğini baltaladığını iddia ediyor.

Çin'in önlenemez yükselişi

Harvard'dan eski çalışma arkadaşım ve en önemli ABD diplomatlarından Robert Blackwill ve eski Dışişleri Bakanı danışmanı Ashley Tellis geçtiğimiz yıl yayınlanan bir rapor konusundaki tedirginliklerini ifade ettiler. ABD'nin istikrarlı bir şekilde 'farklı alanlarda rakipleri satın alarak üstün bir güç sağlama stratejisi' izlediğini ve ABD'nin 21. yüzyıldaki büyük stratejisinin en önemli hedefinin üstün olarak kalması gerektiğini yazdılar; fakat Çin'in yükselişi şimdiye kadar ABD'ye, müttefiklerine ve ABD baskın dünya düzenine karşı bazı jeopolitik, asker, ekonomik ve ideolojik engeller doğurdu. Blackwill ve Tellis ekliyor: Eğer bu durum devam ederse, inişli çıkışlı olsa bile Çin'in gelecekteki başarısı ABD'nin ulusal çıkarlarını olumsuz etkileyecektir.

Yeni ABD Başkanı Donald Trump'ın yeni atanan ticaret danışmanı Peter Navarro da bu düşünceye katılıyor. Geçtiğimiz yıl ABD ve müttefiklerine hitap ederek "Her Çin'de üretilmiş bir ürün aldığımızda tüketiciler olarak bize ve ülkelerimize zarar verebilecek bir Çin silahlanmasına finansal destek vermiş oluyoruz" diye yazdı.

Dünya nüfusunun sadece yüzde 4.4'ünü oluşturan ve toplam küresel çıktıdaki payı düşmekte olan ABD, bu yeni silahlanma yarışı ve korumacı ticaret politikalarının küresel hakimiyet sağlayacağı ilüzyonuna inanmaya devam edebilir. Böyle yaparak dünyanın geri kalanını ABD'nin kendini beğenmişliğine ve ABD'nin askeri tehdidine inanma konusunda birleştirecek. ABD geç olmadan 'altından kalkamayacağı bir emperyal güce sahip' her ülkenin yaptığı gibi pes etmelidir.

ABD'nin küresel işbirliğine açık ve hayretli olmasının tek mantıklı yolu 21. yüzyılın bilim ve teknolojisinin yoksulluğu, hastalıkları ve çevresel tehditleri altedebilecek güçte olduğunu farketmektir. Çok kutuplu bir dünya istikrarlı, müreffeh ve güvenli olabilir. Bölgesel birçok gücün yükselişi ABD için bir tehdit değil, yeni bir refah dönemi ve yapıcı problem çözme çağı için bir fırsattır.

Telif hakkı: Project Syndicate, 2016. **www.project-syndicate.org**



Rüştü Bozkurt

rustu.bozkurt@dunya.com

İş yerlerinin dayanıklılığını artıran bazı ilkeler

İlkelere ve kurumlara dayalı kent kültürünü sindirememiş ve kasaba kültürünün ağırlıklı etkisi altında olan toplumlarda "derin düşünceyi" engelleyen algı, anlayış ve davranışlar sorgulanmalı.

Edvard Said entelektüel çabalar üzerine çok yazan düşünürlerden biriydi. Entelektüel çabaların sürekli olmadığını, olamayacağını; büyük enerji, ciddi birikim, olağanüstü özveri gerektirdiğini anlatırdı.

Entelektüel üretkenliği azaltan etkenlerden birinin de "dağınık beyin sendromu" olduğunu BBC'den Renuka Rayasam'ın yazısından öğrendim. Christine Carter'den "Toplum olarak dağınık beyin sendromundan mustaribiz" alıntısını aktarıyor; "Hem iş hayatımızda hem özel hayatımızda bu durum yaygın" saptamasını yapıyor.

Son dönemde kısa mesajla iletişimin yaygınlığının insanlık üzerindeki olumsuz etkilerini analiz eden çok sayıda çalışma yapılıyor. Düşünce insanları yazılarında ne yapmamız gerektiğini özetle şöyle sıralıyor:

- Odaklanmayı güçlendirecek ortam ve iklim yaratmalıyız.
- Kısa mesaja dayalı ve düşünce geliştirmeyen iletişimden sakınmalıyız.
- Her an düşünce tasarlamalı, yoğunlaşma düzeyimizi düşürecek iletişim araçlarını belli zamanlarda kendimizden uzak tutmalıyız.
- Toplantılara kağıt, kalem ve gündeminizle ilgili tutanaklardan başka şeyle girmemeye özen göstermeliyiz.
- Zaman alan ve dikkat dağıtan işleri kümelendirmeli, kontrol altında tutmalıyız.
- E-postalarımızı ve bize her an erişebilen iletişimler için belli saatler ayırmalıyız; istendiği an düşüncelerimizi bölmelerine fırsat vermemeliyiz.

Düşünce geliştirmenin yolu

İş yerlerimizi küresel ve yerel bir dizi oluşumun tehdit ettiğini

Yaptıklarımızı aşırı abartan bir tutumdan uzak durmalıyız. Her şeyi yeren anlayışları da benimsememeliyiz. Aşırı övünme de aşırı yerinme de "yapıda, işlevde, kültürde geçerliliğini yitiren bileşenleri" farketmemizi engeller. Aşırı övmenin de aşırı yermenin de sonunda aynı sonucu yarattığını bilmeliyiz.

biliyoruz. Tehditleri düşük maliyetle atlatabilmek iş yerlerimizin "dayanıklılığını" artırmak gerekiyor.

Dayanıklı bir işyeri yaratmanın zihni modelini oluşturan beş bileşen vardır:

Birincisi, yaşadığımız dönemin temel eğilimlerin yarattığı fırsat ve tehlikelerin farkında olma düzeyidir. Fırsatları değerlendirme ve tehlikeleri de düşük maliyetle savuşturabilmemiz, olanak ve kısıtlarımızı da iyi bilmeyi gerektirir. Ayrıca, işyeri dayanıklılığını artırmak "başlangıç noktasına hassas bağlılık ilkesine" de sadakat ister. Bütün bunlar, "öngörme sürecinin" ilk adımlarıdır.

İkincisi, "önlem alma" adımıdır. Önlemler ağırlıklı olarak potansiyel müşteriyi kazanma çabaları ve rakiplerin stratejilerine karşı alternatif tepkiler geliştirme alanlarını kapsar. Önlemlerin etki derecesi, ayrıntı bilgisi ile genel eğilimlerin dengesini kurabilmeye bağlıdır. Önlemler proaktif ya da tepkisel olabilir. Doğru olanı proaktif olmaktır; tehlikeler büyümeden yalıtılır ve önlenirse daha düşük bedeller ödenir.

Üçüncüsü, "yapı sağlamlığı, işlev tutarlılığı ve kültürel kavrayıştır". Kuruluş ya da kurumun uzun dönemli geleceğini güven altına almak istiyorsak; yapı eksikliklerini ve işlev yetersizliklerini sürekli sorgulamalıyız.

Dördüncüsü "geri bildirim döngüsü ve ince ayarlarla ilerleyebilme" öğesidir; buna "yeniden yapılandırma süreci" de diyoruz. Yapı eksikliklerinin ve işlev yetersizliklerinin gözden geçirilmesi sorgulayıcı ve eleştirel akılla desteklenen modeller ve simülasyonlarla-benzetimler- değerlendirildiğinde, doğru çıkış kanalları bulmamızı kolaylaştırır.

Beşincisi, "konsolidasyon sürecidir". Piyasada bu süreç "yeni normal" olarak da adlandırılır. Daron Acemoğlu'nun anlatımıyla konsolidasyon, bileşen ve bağlamların güçlendirilmesi, engelleyici olanlarının tasfiyesidir. Konsolidasyon, kuruluş ve kurumların bir dizi misyon, operasyon ve acil durum için "yetenek ve kapasite" kullanarak yeni koşullara uyum sağlayabilmesidir. Klasik anlatımımıza dönersek, birikim yeteneklerini koruyan, geliştiren ve uzun dönemli geleceği güven altına alan önlemler alabilmedir.

Yaşam zenginliğinin kritik alanları

Günümüz dünyasında, mal ve hizmet üreten iş yerlerinin dayanıklılığını artırmak, maddi ve kültürel zenginlik üreterek refahı artırmanın bilinen en etkin yolu.

Dağınık beyin sendromu tuzaklarına düşmeden zenginlik üretmek istiyorsak, "zenginliğin merkezi kaynakları" üzerinde ortak değerlere, ortak iradeye, ortak yararlara, ortak projelere ve ortak kurumlara erişmemiz gerekiyor.

Belli bir strateji geliştirin ve uzlaşarak toplumsal enerjimizi odakladığımız zaman, zenginliğin merkezi kaynaklarına erişerek yaratmak istediğimiz sonuca ulaşabiliriz.

Öncelikle "bilginin gücünü" kavramış olmalıyız. İnsan yetkinliklerini güçlendiren, ürün geliştirme ve üretim süreçlerini etkinleştirmede bize rehberlik eden bilginin gücü üzerinde zaman yitirmeden uzlaşmalıyız.

Değer, bilgi, öğrenme, aktarma, toplum, fırsat ve uyum kuramımızı netleştirerek paylaşmalıyız.

Enerjinin değişen yapısı ve dağıtım sistemleri hakkında net bilgi ve fikir sahibi olmalıyız.

Giderek önemi artan "iletişimin değer üretme rolü" üzerinde netlik sağlamalıyız.

Gıda sistemleri konusunda tutarlı yapıları tartışmalı; su sistemlerini enine boyuna sorgulamalı ve sağlık sistemlerinin uzun soluklu gelişmesinde uzlaşma sağlamalıyız.

Aşırı övünme ve yerinme

İlkelere ve kurumlara dayalı kent kültürünü sindirememiş ve kasaba kültürü ağırlıklı etkisi altında olan toplumlarda "derin düşünceyi" engelleyen algı, anlayış ve davranışlarımızı gözden geçirmeliyiz. Özellikle de büyük toplumsal enerjimizi israf ettiren iç çekişmeleri en aza indirmeliyiz.

John Harrison Sims 'in Roma tarihinden verdiği örneklerinden biliyoruz ki Roma'nın çöküşünü hızlandıran olgulardan biri de dönemin yazarlarının, kendi halklarını hem ahlaki hem de fiziksel olarak dejenere olduklarını sürekli dile getirmeleridir. Tacitus, Romalıların kuzeyli güç ve saflığı yitirmelerinden yakınır. Galyalıları ve Almanları Romalılardan üstün görür. Kendi insanından, kendi yaptığı işten utanma içten çürüme yaratır. Yaptıklarımızı aşırı abartan bir tutumdan uzak durmalıyız. Her şeyi yeren anlayışları da benimsememeliyiz. Aşırı övünme de aşırı yerinme de "yapıda, işlevde, kültürde geçerliliğini yitiren bileşenleri" farketmemizi engeller. Aşırı övmenin de aşırı yermenin de sonunda aynı sonucu yarattığını bilmeliyiz: Çürüme.

Her iki tutumun da nesnel düşünceyi engellediğini; öngörme ve önlem alma disiplininden uzaklaştırdığını; kuruluş ve kurumların dayanıklılığını azalttığını kavramalıyız.

Hazırlayan: Murat YILDIZ



Duyduğunuz **her sesi yakalıyor**

Zoom H4N ses kayıt cihazı, bulunduğu yerden tüm sesleri en üste seviyede 4 kanal kayıt edebilme yeteneğine sahip. Mikrofonların konumları sayesinde çok yönlü 90 ° veya 120 ° kayıt edebiliyor. 24-bit/96kHz varan oranlarda Linear PCM ses yakalayabilen Zoom H4N 32GB kapasiteye kadar SD veya SDHC kartları destekliyor.



Direksiyon başında **uyumayı engelliyor!**

Uykulu araç kullanmak hayatımız için oldukça tehlikelidir. Özellikle de yanınızda konuşarak sizi uyanık tutacak birileri yoksa. Ciddi bir kaza ya da yoldan çıkmak yalnızca bir saniyede olur, dolayısıyla bazı önemli tedbirler almak son derecede hayati önemlidir. Stop Sleep adındaki iki parmağa birden takılan yüzük direksiyon başında uyuklamaya başlamadan 5 dakika önce bunu tespit edebiliyor ve parmaklara titreşim vererek hem kullanıcıyı uyarıyor hem de uyumasını engellemeye çalışıyor.



USB bağlantılı Ethernet adaptörü

TP-Link UE330, bilgisayarında Ethernet giriş yuvası olmadığından kablolu olarak ağa bağlanamayan kullanıcıların sorununa çözüm getiren bir ürün. UE330 Ethernet adaptörü, aynı zamanda USB çoklayıcı işlevi de görüyor. USB 3.0 desteğine sahip cihaz Windows, Mac OS X, Chrome OS ve Linux OS işletim sistemleri ile uyumlu.



O sıradan bir scooter değil!

Immotor Go adındaki elektrikli katlanabilir scooter, LED farlar, GPS takip cihazı, hız programlayıcısı, elektronik hızlandırıcı, dijital fren kontrolleri ile geliyor. Scooter'un bir çok özelliği akıllı telefonla kontrol edilebiliyor. İki modele sahip ürünün standart modelinde 250 watt motor ve 99 watt pil gücüyle 11 km yol kat edebilirken, gelişmiş model ise 350 watt motor ve 150 watt'lık piliyle ile 32 km'lik bir sürüş mesafesi sunuyor.

Daha profesyonel **video çekimleri** için



Picbot isimli aparat akıllı telefonunuzla profesyonel çekimler yapmanıza imkan sunuyor. Picbot özellikle YouTube için içerik üreten yayıncılara hitap eden bir ürün. Ürünün motorlu gövdesi, Bluetooth aracılığıyla mobil uygulamasına bağlanarak kontrol ediliyor. Akıllı telefon modelleriyle uyumlu olarak çalışan ürün, yüz takibi, nesne takibi ve hareketli time-lapse çekimlerinin yanı sıra panorama çekimleri yapabiliyor.

İşaret parmağını **telefona çeviren** saat kayışı

Sgnl saat kordonu, işaret parmağınızla telefon görüşmesi yapmanızı sağlayan bir ürün. Klasik saatler ya da Apple Watch, Samsung Gear gibi akıllı saatlerle uyumlu çalışan Sgnl ile işaret parmağınızı kulağınıza götürerek konuşma yapmanız mümkün. Innomdle Lab tarafından geliştirilen ürün işaret parmağınızı adeta bir kulaklığa çeviriyor. Parmaklar sesin iletimini sağlarken arkadan gelen sesleri de engelliyor. Böylece gürültülü yerlerde bir net şekilde duyulacak görüşmeler yapılabiliyor.



Taşınabilir **WiFi paylaşım cihazı**

TP-Link M7350 aynı anda 15 cihaza birden 4G'li interneti paylaştırmayı sağlayan bir ürün. İçine takılan 4G destekli SIM kart ile çift kanallı bir kablosuz ağ oluşturan M7350, 150Mbps indirme, 50Mbps yükleme hızlarına ulaşabiliyor. Cihaza 32GB'a kadar mikro SD kart takılabiliyor. 2500mAh gücündeki pili sayesinde 10 saate kadar elektrik desteği olmadan çalışabilen M7350, başta seyahatler olmak üzere mobil yaşayanlar için iyi bir yol arkadaşı niteliğinde.





Prostat sağlığı için bilinmesi gerekenler

Nüfusun hızla yaşlanmasıyla BPH ve özellikle prostat kanserini daha sık görmeye başlıyoruz. Prostat kanseri şu anda erkeklerde en sık görülen kanser olup ölüm sıralamasında akciğer kanserinin arkasından ikinci sırada geliyor.

Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi ve TOBB Fotoğraf Servisi

Prostat kelimesi, Yunanca kökenli bir kelime olan "prostates" kelimesinden gelmektedir. Anlamı önde duran, nöbetçi ve koruyucu demektir. Sadece erkeklerde bulunan üremeye yardımcı bir bezdir. Sağlıklı bir erkekte normal bir prostatın büyüklüğü yaklaşık olarak büyük bir ceviz kadardır. Prostatın ağırlığı 10 ile 20 gram arasındadır. İdrar torbasının tabanında yerleşmiştir ve aynı zamanda idrar kanalını çepeçevre sarar.

TOBB ETÜ Hastanesi Üroloji Uzmanı Prof. Dr. Öztuğ Adsan da prostat ile ilgili deneyimlerini bizimle şöyle paylaştı:

Prostatın görevi nedir? Kimlerde prostat olmaz?

"Prostat bezi, üreme fonksiyonuna sahip erkekte üreme hücresi olan spermi (erkek tohum hücresi) çevresel faktörlerden koruyarak döllenme için en uygun şartları sağlar. Spermin içinde bulunduğu ortamı alkali yaparak vajinadaki asidik ortamdan korur ve daha uzun süreli yaşamasına neden olur. Erkeklik hormonu olan testesteron üreten tüm erkeklerde prostat vardır. Testesteron yoksa prostat gelişemez, atıl kalır.

Prostat neden büyür?

Doğumdan sonra sabit kalan prostat; ergenlikte hormonal yapının değişmesiyle büyüyerek 20 yaşlarında normal boyutuna ulaşır. 20 yaşından 40 yaşına kadar normal boyutunda kalan prostat, 40 yaşından sonra tekrar büyümeye başlar. İstenmeyen bir büyüme olan bu ikinci büyüme, değişen hormonal yapının ve genetik altyapının katkısıyla olmaktadır.

Prostatta en sık görülen hastalıklar nelerdir?

Prostatın en sık görülen hastalıkları BPH (iyi huylu prostat büyümesi), prostat kanseri ve prostatittir (prostat iltihabı). Bu üç hastalık da gece idrara çıkma, sık sık idrara çıkma, idrarda yanma, tam boşaltamama gibi idrar yakınmalarına neden olabilir. Nadiren ejekulasyon-boşalma problemleri veya kanama yapabilir. BPH (iyi huylu prostat büyümesi) ve prostat kanseri, 40 yaş üstü grupta görülürken, prostatit daha genç erkeklerin hastalığıdır.

PSA nedir?

Prostat spesifik antijen (PSA) prostat hastalıkları tanısında en sık kullandığımız parametredir. Vücutta sadece prostat tarafından üretilen bir protein olan PSA, prostat hastalıkları sırasında kana geçerek yükselmektedir. Dolayısıyla prostat dokusunda meydana gelebilecek herhangi bir bozulma, PSA da yükselmeye neden olmaktadır. Bunlar arasında prostat iltihabı, prostat kanseri ve prostatın iyi huylu büyümesi sayılabilir.

Prostat neden korkutuyor?

Dünyada erkeklerde en sık rastlanan hastalık grubu olan prostat hastalıkları genç yaşlarda daha çok prostat enfeksiyonları olarak görülürken; 50'li yaşlardan sonra daha çok iyi huylu prostat büyümesi (BPH) veya prostat kanseri (Pca) olarak karşımıza çıkar.

Nüfusun hızla yaşlanmasıyla BPH ve özellikle prostat kanserini daha sık görmeye başlıyoruz. Prostat kanseri şu anda erkeklerde en sık görülen kanser olup ölüm sıralamasında akciğer kanserinin arkasından ikinci sırada gelmektedir. Dolayısıyla yaşlanan toplumda oldukça önemli bir sosyal ve medikal problem haline gelmektedir. 50 yaşından sonra erkeklerin hemen hemen yarısında yaşam kalitesini etkileyen işeme problemleri başlamaktadır.

Prostat kanserinin belirtileri nelerdir?

Prostat kanserinin, hastalığın erken döneminde genellikle herhangi bir belirtisi yoktur. Hastalığın ileri dönemlerinde ağrılı idrar, idrar yapma zorluğu, idrarda kanama gibi belirtiler verebilir. Daha ileri evrelerde kanserin sıçrama yaptığı organa göre belirtiler ortaya çıkar. En sık görülen ilerlemiş protat kanseri belirtileri yaygın kemik ağrılarıdır. Erken dönemde belirti vermediği için prostat kanserinin erken teşhisi ancak düzenli check-up ile mümkündür.

Korunmak için neler yapmalıyız?

Dünya nüfusu yaşlandıkça prostat hastalıkları nedeniyle tedaviye gereksinim duyan kişi sayısında da artma olacaktır. 80 yaşındaki erkeklerin % 75' inde iyi huylu prostat büyümesi mevcuttur. İdrar yolu şikayetlerimiz varsa bir ürologa başvurmalıyız. Ailede prostat hastalığı olan birinci



Prof. Dr. Öztuğ Adsan
TOBB ETÜ Hastanesi Üroloji Uzmanı

derecede akrabamız varsa 40 yaşından sonra, yoksa 50 yaşından sonra her yıl bir kez prostat kontrolü yaptırmalıyız.

Bunun dışında akdeniz diyeti, kırmızı renkli sebze ve meyve tüketiminin fazla olması ve yeterli D vitamini alımı prostat hastalıkları için koruyucu özellikler içermektedir.

Tedavisinde yeni gelişmeler nelerdir?

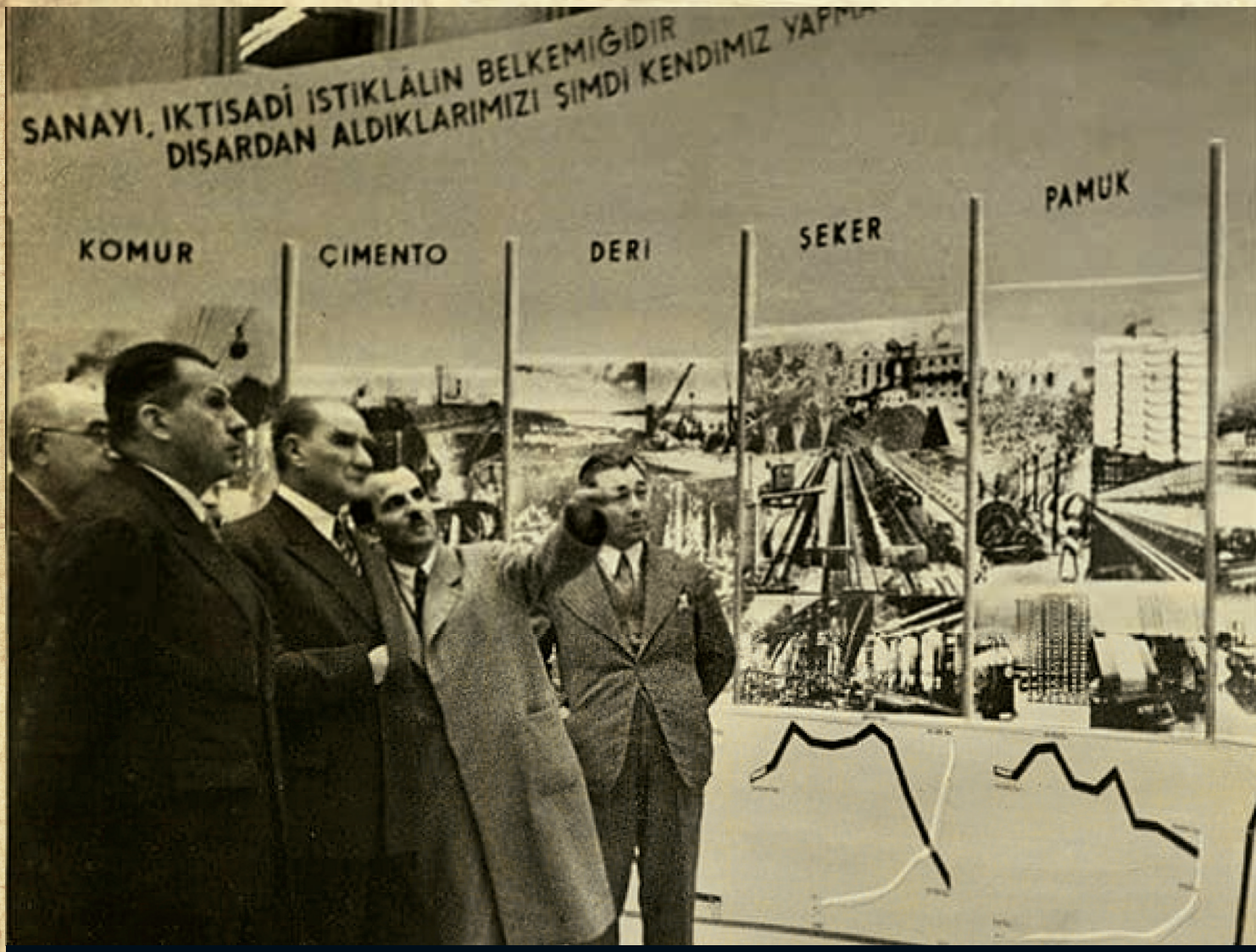
Prostat hastalıklarında bir çok tedavi alternatifleri vardır. Yaşam tarzı düzenlenmesi, gerekirse ilaç tedavisi en basit ve öncül tedavi yöntemlerindendir. Bunun dışında teknolojik yeni gelişmeler ışında yüksek enerjili lazer sistemleri (Green light gibi), yüksek frekanslı ses dalgaları (HIFU) ve dondurarak eritme (cryotheraphy) gibi yöntemlerle prostat operasyonları yapılabilmektedir. Prostat kanserinin tedavisinde ise yeni ilaçlar ve özellikle robotik sistemlerin kullanılması ile başarı şansları oldukça yükselmiştir.

Doğru bilinen yanlışlar nelerdir?

Günümüzde internetin yaygın kullanılmasıyla artık bilgiye ulaşmak çok kolaylaştı. Aynı zamanda doğru olmayan, kanıtlanmamış birçok bilgi karışıklığa neden olmaktadır. Bunlardan birkaçını özetleyeceğim; idrarı oturarak veya ayakta yapmanın prostat açısından bir farkı yoktur. Cinsel ilişki sıklığı ile prostat hastalıkları arasında bir ilişki gösterilememiştir. İdrar şikayeti olmadan da prostat hastalıkları görülebilir."

EKONOMİK KALKINMA SAVAŞININ TEMELİNİ ATAN KONGRE:

İZMİR İKTİSAT KONGRESİ



Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi

Nazmi KAL | nazmikal@yahoo.com

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk askeri başarıların devamında ekonomik başarılar sağlanmadığı takdirde askeri başarıların hiçbir anlamının olmayacağını biliyordu. İşte bu amaçla ekonomik kalkınmayı sağlamak için 17 Şubat 1923'te İzmir İktisat Kongresi'ni topladı.

Mustafa Kemal Atatürk, 19 Mayıs 1919'da başlattığı Kurtuluş Savaşı'nı, Erzurum ve Sivas kongreleri ile Ankara'da meclisi açmakla halk iradesine dayandırdığı gibi ekonomik kalkınma savaşını da İzmir İktisat Kongresi ile halk iradesine dayandırmıştır.

İzmir İktisat Kongresi bazılarının söylediği gibi Lozan'ın kesintiye uğradığı bir dönemde Batı'ya "Biz sizin yanınızdayız" mesajı vermek için toplanmamıştır.

Kurtuluş Savaşı bütün hızı ile sürerken Mustafa Kemal'in savaş sonrası yeni Türkiye devletinin uygulayacağı ekonomi politikasını belirlenmesi için bir kurulun oluşturulduğu pek bilinmez. Enver Behnan Şapolyo, Ziya Gökalp'ın bu kurulun başkanı olduğunu, çalışmalarını Ankara Garı'nda bir vagon içinde yürüttüğünü, Atatürk'ün zaman zaman bu çalışmalara katıldığını yazar.



Çeşitli meslek gruplarında yapılan seçimlerle kongre katılımcıları belirlendi.

Ziya Gökalp, kurulun başkanlığını yapıyordu

Yeni Türk devletinin izleyeceği iktisat politikasının ana düşüncesinin ilk filizini bu özel kurulun çalışmalarında aramak yanlış olmaz.

Kurulun bir bölümü liberalizmi, kurulun öteki üyeleri ise sosyalizmi savunuyordu. Başkan Ziya Gökalp her iki görüşü uzlaştırarak siyaset dilimizdeki deyimi ile "karma iktisat" modelini, görevli özel kurulun sonuç çalışması olarak oluşturmuştur. Atatürk'ün de olurunu alan bu görüş yeni hükümetin iktisadi görüşü olarak benimsendi.

Bu çalışma yeni Türkiye'nin ekonomik anlamda ilk girişimidir. İkinci girişim çok daha geniş kapsamlıdır.

Atatürk muhtemelen Kurtuluş Savaşı'nı 9 Eylül'de sonlandırdıktan hemen sonra İktisat Vekili Mahmut Esat Bozkurt'a İzmir'de bir İktisat Kongresi toplaması emrini verir.

Ciddi ve esaslı program

İktisat Vekili Mahmut Esat Bozkurt çalışmalara başlar ve Ocak ayına gelindiğinde ilk defa bu konuda basının karşısına çıkar ve şu bilgiyi verir:

"Memleketimizin ekonomik yönden gelişmesi ve yükselmesi için izlenecek yol hakkında İktisat Vekâleti tarafından ciddi ve esaslı bir program yapılmıştır. Bakanlık programın düzenlenmesinden önce memleketin tüm ekonomik aktörlerini (elemanlarını) bir araya toplayarak Türkiye İktisat Kongresi adı altında bir kongre toplanmasını uygun görmüştür."

Kongreye Türkiye'nin çiftçi, tüccar, sanayici ve amelesi ile tüm şirket, banka, borsa ve benzeri iktisadi kurumları davetlidir

Kongre 1923 senesi Şubat ayı içinde Mustafa Kemal Paşa'nın bir nutku ile açılacak ve bir hafta devam edecektir (15 gün sürdü). Kongrenin hazırlanma biçimi ve üyelerinin seçimi konusunda kapsamlı bir program yayınlanacaktır (5 Ocak 1923 Vakit gazetesi).

Çalışmalar o kadar hızlı ilerler ki dört gün sonra da kongreye katılacak tüccar, çiftçi, sanayici ile amelenin kongreye katılımları konusunda gereken işlemlerin yapılması için İçişleri Bakanlığınca illere genelge gönderilir.

Genelge ne diyor?

Genelge şöyle diyor: Memleketin rençper, ticaret, işçi ve sanayi kesiminden oluşacak olan bu kongre memleketin ekonomik gelişmesi için acilen alınacak tedbirleri görüşecektir. Kongreye her ilçenin rençper, ticaret ve sanayi erbabından sekiz seçilmiş üyenin katılacağına göre iki bin kişinin toplanacağı tahmin edilmektedir. Kongreye seyirci de katılabilecektir.

Aynı günlerde İktisat Vekili Mahmut Esat Bozkurt kongrenin amacını şöyle açıklıyor:

"Harpten yorgun çıkan ekonomimiz oldu, halkımız oldu. Bu yüzden ekonomi ile ilgili kişileri dinlemek istiyoruz. Bakalım ihtiyaçları nelerdir. Ne istiyorlar. Hükümetten neler bekliyorlar. Biz de bunları öğrendikten sonra önerilerde bulunacağız. Onların tavsiye edecekleri çok şeyler vardır. Kongre ile beraber bir de sanayi sergisi açılacak ve burada memleketin sanayi ve tarım üretimi sergilenecektir. Sergiye katılım için gerekli yerlere duyurular yaptık. Burada özellikle halılar, kumaşlar, Anadolu'nun diğer üretimi tarım ürünleri sergilenecektir.

Diğer taraftan Avrupa sanayi ve sanat eserlerinin de sergiye gönderilmesi için batı sanayicilerine bilgi ilettik. Avrupa basınını da kongreye davet ettik".

İl ve ilçelerde seçimler yapıldı

İktisat Bakanlığı'nın yayınladığı genelge il ve ilçelere ulaşınca delege seçimleri başladı.

Delegelerin seçimi tam demokratik usullere uygun biçimde yapıldı. Her bölge meslekleri ile ilgili delegeleri seçmek için toplantılar düzenledi.

İstanbul'da bu toplantı ve seçimlerle ilgili 3 Şubat 1923 tarihli Tevhidi Efkâr gazetesinde şu haber yer aldı:

"Arabacı, hamal, kasap, saraç, sazende, mahrukat, kahveci, cambaz, şoför, mavunaci, sandalcı, salcı, motorcu, kabzımal, inekçi, bakkal esnafı cemiyetlerinin delegeleri dün eski Kızılay binasında ikinci toplantılarını



İzmir İktisat Kongresi'ne katılanlar arasında kadınlar da vardı.

yaparak İzmir İktisat Kongresi'ne gönderilecek yedi kişiyi ve kongrede ele alınacak ve savunulacak konuları belirlemişlerdir.

İstanbul Esnaf Cemiyetleri tarafından şu temsilciler seçilmiştir: Ramiz, Kılıç oğlu Ziya, Şevval, Hüsamettin, Celal Bey ve Hamallar Cemiyeti'nden Ahmet Ağa (1 üyenin adı okunamadı)."

5 Şubat 1923 tarihli Tevhidi Efkâr gazetesinde şu haberi okuyoruz:

"İzmir İktisat Kongresi'ne katılmak üzere İstanbul ilinden seçilen delegeler dün il binasında toplanarak kongrede savunacakları esaslar hakkında bilgi alışverişinde bulunmuşlardır. Delegeler Şubatın 9'unda hareket edecekler. Aldığımız bilgiye göre delegelerden bazıları İktisat Vekaletinin genelgesine rağmen Hükümetten gerekli gider ve yolluk talep edeceklerdir (Talebin karşılanıp karşılanmadığı konusunda bilgi ve belge bulamadım)."

Kadın temsilciler de seçildi

İzmir'de de benzer toplantılar ve seçimler yapıldı. Yüksek Ticaret Okulu çalışanlarının yaptıkları toplantı haberini Hakimiyeti Milliye gazetesinden okuyalım:

"Pazar günü Yüksek Ticaret Okulu'nda toplanan meclis üyeleri İzmir İktisat Kongresi'nde okulumuzu temsil edecek üyeleri belirlemiştir. Toplantıda, tüccardan Haşim, Müdür Muavini Hasan ve banka siyaseti öğretmenlerinden İsmail Hakkı Beyler delege olarak seçilmişlerdir".

İzmir'den seçilen kadın temsilcileri yine Hakimiyeti Milliye sayfalarından okuyoruz:

"İzmir'de çeşitli kurumlarda çalışan kadın amele tarafından kongreye Hayriye, Emine, Şefika, Münire ve Nigar hanımlar üye olarak seçilmişlerdir" (Hakimiyeti Milliye 16 Şubat 1923)."

Diğer illerden seçilenlerden de bir kaç örnek verelim:

"Şarkikarahisar'dan tüccar Sabuncuzade İsmail ve Binbaşı Hamdi Beylerle Ali Sadık oğlu Molla Ahmet, Ordu-Mesudiye Kazasından Aliyeli oğlu Mahmut, Ali Çavuş oğlu Hami, Malatya'dan Tüccardan Hacı İbrahim oğlu Mehmet, çiftçilerden Hoca oğlu Hidayet ve Binbaşı oğlu Abdullah Efendiler, Zonguldak'tan Madencilerden Bekir Sıtkı Bey, Maksut ve Ahmet Ali oğlu Asli Efendi, Tüccar adına Müftü oğlu İbrahim Bey, amele adına ocak çavuşlarından Ahmet Çavuş ve sanatkarlar adına makinist Osman Nuri Efendi. Bartın'dan çiftçi namına Beşe Mehmet oğlu Hasan, Fatma oğlu Mustafa Beyler, Şirket namına Mahmut Hoca oğlu Kadri, Düzce kazası adına şehirde bulunan kereste tüccarlarından ve Zonguldak kömür ocağı sahiplerinden Akçaşehirli (Akçakoca) Mehmet Arif Bey, Buldan'dan Dr Behçet Uz (Sonradan İzmir Belediye Başkanı ve Sağlık Bakanı)."

Verdiğimiz birkaç örnek umarım okuyucular için delegelerin nasıl geniş kapsamlı toplantılarla ve geniş katılımlı demokratik seçimlerle yapıldığı konusunda yeterli bilgi vermiştir.

İzmir'deki hazırlıklar

İzmir'de Şubat'ın 15'inde toplanacak İktisat Kongresi'nin iki bin üyeden oluşacağı tahmin edilmekte idi. Kongrenin toplanma yeri Karataş'ta eski İttihat Terakki Okulu binası seçilmişti.

İktisat Kongresi için uzak ve yakın yerlerden seçilen delegeler İzmir'e gelmeye başladılar. Kongreye dönemin ulaşım zorlukları içinde 1135 delege katılabildi.

Belediye, İzmir'de toplanacak delegeler için yatacak yerler hazırladığı gibi bir çok kişinin de han ve evlerde misafir edilmelerini de organize etti.

Kongreye Havsa'dan seçilen Zübeyroğlu Nafiz Bey, Gülnihal Vapuru ile İstanbul'dan İzmir'e giderken basın mensuplarının "Kongreden ne bekliyorsunuz" sorusuna şu cevabı veriyordu.

"Kongrede konuşulacak konuların en önemlisi köylü meselesidir. 600 yıldan beri



kötü bir yönetimin kurbanı olan köylüyü kurtarmak bugünün en önemli sorunudur. Köylü için yapılacak işlere sağlıktan başlamak gerektiği kanaatindeyim. Sağlık sorunu hallolmadan yapılacak her iş başarısızlığa mahkümdur.

Bugün köylü, efsuncular, hoca kıyafetine girmiş üfürükçüler elinde kıvranmaktadırlar. İstanbul'da 4 bin doktorun olduğu söylenmektedir. Bunlar bir kanunla Anadolu'ya dağıtılmalıdır (14 Şubat 1923 İleri)".

Yabancılar da ürünlerini sergiledi

Kongre binasında gereken düzen bitmişti. Yabancı fabrika ve kurumlar da ürünlerini burada sergileyeceklerdi.

Sergilenecek mallar için çeşitli pavyonlar açılmıştı.

Kongre için İzmir Posta ve Telgraf Baş Müdürlüğü özel olarak bir posta ve telgraf şubesi açmış ve bir de merkeze telefon hattı çekmişti.

Kongre delegelerinin göğüslerine takılmak üzere "İzmir Birinci İktisat Kongresi Hatırası" yazılı rozetler hazırlanmış ve delegelere dağıtılmıştı.

Sergi konusunda da birkaç satır yazmak isterim. Çünkü bu sergi düşüncesi, daha sonraları bugün hala devam eden ve Uluslararası İzmir Fuarı'na dönüşecektir.

Sergilenen yerli ürünlerin o günkü sanayimizin göstergesi olacağı düşüncesi ile listesini yazmakta yarar görüyorum.

Sergi salonunda sergilenen ürünlerimiz:

Ömer Muharrem Sabunları, (çeşitli üreticilerden çokça sabun) yerli kolonya, Ferit Kuvvet Şurubu, helva örnekleri, Türk makarna fabrikası mamulleri. Tıp pamuğu, çekirdeksiz üzüm helvası, fanila örnekleri.

Üzüm, bal, şekerden üretilen tahin helvaları, seccade ve halılar, tütün, çam fıstığı ve incir üzüm örnekleri. Yün kuşak yapağı, beyaz tiftik, sarı tiftik, ayakkabı örnekleri.

Girit'ten gelen pulluk, ipek kozası, zeytinyağı, zeytin tanesi, palamut ürünleri, Mersin idadi öğrencilerinin ürettiği üzüm, limon reçeli, lokum ve şekerlemeler, krom madeni örnekleri, mobilya örnekleri, kavun, kestane, incir, karpuz, peynir, ip ve süpürge örnekleri, un, kiremit ve tuğla örnekleri, deri ürünler, köseletaşı, bina taşı ve taşkömürü örnekleri, kök boya, pamuk çekirdeği, üzümden üretilen köfte, gömeç balı…

Kongre iki gün gecikmeli açıldı

İzmir İktisat Kongresi 15 Şubat 1923'de açılamadı. Kötü hava koşuları yüzünden bazı delegeler gelememişti. İki gün ertelendi.

Kongre, 17 Şubat 1923 Cumartesi günü saat 10.30'da Gazi Mustafa Kemal başkanlığında açıldı. Salonda çiftçi tüccar, sanayici amele temsilcileri olmak üzere 1135 delege vardı.

Kongrede sağ taraf tüccarlara, sol taraf ameleye (işçiye) merkez çiftçilere, çiftçilerle amele arasına da sanayi delegeleri oturtulmuştu.

Beşyüzü kadın olmak üzere üç binden fazla konuk mülkiye mensubu, asker, Azerbaycan ve Rus sefirleri ve İzmir'de bulunun yabancı elçilik mensupları da katıldı.

Kongre salonunun alt ve orta katları bine yakın erkek ve kadın konuklar ile hınca hınç dolu idi. Atatürk saat 10'u 20 geçe kongre salonuna halkın çılgın alkışları arasında girdi ve hitabet kürsüsünün sol tarafında oturdu. 40 kadar basın mensubu vardı. Atatürk beş dakika dinlendikten sonra

yine halkın çılgın alkışları arasında kürsüye geldi. Saat tam 10.30'da Gazi Mustafa Kemal kürsüye çıkarak konuşmasına başladı.

Gazi Mustafa Kemal kürsüde

Her cümlesi bir tarih dersi ve yeni Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluş felsefesi ve ilkelerini, modern ve kalkınmış bir devlet olmak için yapması gerekenleri anlatan konuşmanın tamamını sanırım pek çok kişi okumamıştır.

Burada bir kaç cümlesini aldığım, her cümlesi tarihi bir belge ve bilgi dolu önemli olan konuşmanın tamamını Atatürk'ün Diktiği Ağaçlar kitabımda bulabilirler.

Buraya bir kaç cümle almak istiyorum

"Osmanlı Devleti hakikatte ve fiilen hürriyetten yoksun bir hale gelmişti. Bir devlet ki kendi halkına koyduğu vergiyi yabancılara koyamaz, gümrük işlemlerini, gümrük resim ve vergilerini memleketin ve milletin ihtiyaçlarına göre düzenlemekten men edilmiştir. Bir devlet ki fazla olarak yabancılar üzerinde yargı hakkını uygulamaktan yoksundur böyle bir devlete bağımsız denilemez."

"Osmanlı Devleti hürriyetini kaybetmiş, yabancıların sömürgesinden başka bir şey değildi".

"Bir milletin doğrudan doğruya hayatı ile ilgili olan o milletin ekonomisidir".

"Osmanlı'nın çöküş sebepleri ekonomi sorunlarındandır. Zamanımız tamamen ekonomik sorunlardan başka bir şey değildir".

"Kılıç kullanan kol yorulur. Fakat saban kullanan kol her gün daha çok güçlenir. Kılıçla fetihler yapanlar sabanla fetihler yapanlara yenilmeye mahkümdurlar."

Ardından İktisat Vekili Mahmut Esat Bozkurt konuştu: "Aziz Türkiye'nin öz evlâtları, hoş geldiniz, Türkiye'nin ameleleri, sanatkarları, çiftçileri ve tüccarları, hoş geldiniz. Hür ve bağımsız güzel yurdun yorulmaz cesur emekçileri, hayatını dişleriyle, tırnaklarıyla kazanan ve şimdi hürriyet ve istiklâl yolunda şehit düşen yavrularının nerelerde gömülüp kaldığını bilmeyen, bir kırık mezar taşı başında Fatiha okumak imkanı bile bulunmayan çilekeş Türk hanımları hoş geldiniz (Sürekli alkış ve hoş bulduk sesleri). Amele hanımlar hoş geldiniz. Gelecek sene sayınızın daha çok olmasını dilerim."

Devamında Mahmut Esat Bozkurt, Osmanlı İmparatorluğu'nun ekonomik yapısını ve borçlanma ve yabancılara verilen ayrıcalıklarla içine düştüğü bunalımı anlattı.

Bu konuşmalardan sonra Atatürk kongreye bir başkan ile sanayi, ticaret, çiftçi ve işçi guruplarından bir kişi seçilmesini önerdi.

Gruplar belirlendi

Kongre başkanlığına Manisa sanayi delegesi Kazım Karabekir Paşa seçildi. Gruplar için de şu isimler belirlendi:

Ziraat Grubu'ndan: Kâni (Manisa), Lütfi Arif (Akhisar ve Kırkağaç), Mollazâde Süleyman (Afyon Karahisar).

Ticaret Grubu'ndan: Mahmut (Gediz), İbrahim Hakkı (Zonguldak ve Bartın), Hamil Şevket (Ödemiş).

Sanayi Grubu'ndan: Sezai (İzmir), Ahmet Şerif (İstanbul), Mahir Arif (İstanbul).

İşçi Grubu'ndan: Aka Gündüz (Kütahya), M. Şefik (Afyon Karahisar), Haydar Rüşdü (Gümüşhane).

Atatürk grupların oluşturulmasını da izledikten sonra o akşam Ankara'ya döndü.

Kongre açılışında ilk olarak ele alınacak konuları ve sorunları belirlemek üzere bir komisyon oluşturuldu.

Belirlenen ilkeler ve bayındırlık hakkında

Daha sonra oluşturulacak diğer komisyonlara rehberlik edecek komisyon kararları ve kongre ilkeleri şöyle belirlendi:

- Şoseler, demiryolları limanlar ve iskeleler hakkındaki ihtiyaçlar nelerdir?
- Araba, otomobil gibi ulaşım vasıtalarının hızla çoğalması için ne gibi yapılanmaya gerek vardır?
- İnşaat şirketleri, araba üreticileri ve otomobil işleten kimse ve şahıslar için ne gibi ayrıcalık ve izne ihtiyaç vardır?
- Yabancı sermaye, devlet sermayesi bu işlerde nasıl kullanılabilir?
- Gemi işletenlere ne gibi kolaylık gösterilmelidir. Ayrıcalıkları neler olmalıdır. Ulusal deniz ulaşım şirketlerinin rekabeti için nelere ihtiyaçları vardır. Türk gemiciliğinin ne gibi kredi organizasyonuna ihtiyacı vardır?

Bankalar hakkında

- Bankalarımızın işlemesinde sakıncalı



yönler var mıdır? Bu engeller hangi önerilerle giderilebilir. Banka hukuku nasıl düzenlenmelidir?

- Bankaların faiz politikaları ne şekilde değişime muhtaçtır?
- Borsalar nasıl düzenlenmeli. Borsa kanunları ne şekilde düzenlenmelidir?

Şirket hakkında

- Bugüne kadar ülkemizde pek çok şirket kuruldu. Birçokları kapandı. Niçin şirketler yaşamıyor. Bu konuda noksan nedir?
- Bu konuda ne gibi yasalara ihtiyaç vardır?
- Kooperatif şirketler neden hızlı bir şekilde çoğalmıyor?
- Kooperatif kanunlarının esasları neler olmalıdır?
- Kredi usulü ile yapılan iktisadi işlemlerde, şirketlerin ekonomik faaliyetlerinde devlet ne derece korumacı olmalıdır?

Amelenin (işçinin) durumu

- Amele hukukumuz yetersizdir. Ücret, gündelik, maaş sözleşmesine yönelik yapılacak kanunun esasları nasıl olmalıdır?



Osmanlı döneminde yabancılara verilen ayrıcalıklar nedeniyle, ekonomi çok kötü durumdaydı. İstanbul'da ticaret yabancıların elindeydi.

◗ Amele konutları ve ameleye sosyal yardım için ne gibi kanunlara ihtiyaç vardır?

◗ Amele sendikaları ve amele cemiyetleri ne şekilde nasıl oluşturulmalıdır?

◗ Amele için yeni bir sosyal kanuna ihtiyaç var mıdır? Amelenin ekonomik durumunu düzeltmek için hangi tedbirler alınmalıdır?

◗ Sakat olan ameleye nasıl yardım etmeli? Amelenin ölümünde masraf nereden sağlanmalı. Amele çocuklarına nasıl bakmalı, gerek fikren gerek sosyal olarak yükselişleri nasıl sağlanmalı?

Gümrük sistemi hakkında

◗ Gümrük sisteminde noksanlar var mıdır?

◗ Neler serbest bırakılmalıdır?

◗ Sanayinin ve tarımın gelişmesine engel olan maddeler var mıdır, nelerdir?

◗ Gümrük işlemleri güç müdür. Daha kolay nasıl yapılır?

Tarımın durumu

◗ Ziraat okulları iyileştirilmeli mi ? Yeni ziraat okullarına ihtiyaç var mıdır? Öğretim yalnız uygulamalı mı olmalıdır?

◗ Avrupa'dan uzmanlar getirilmesine ihtiyaç var mıdır?

◗ Sanayi okulları özel durumlarında mı bırakılmalıdır. Her okulun bir fabrikası olmalı mıdır?

◗ Bir okul dışarıdan sipariş kabul etmeli midir. Öğrenci yatılı mı olmalıdır?

◗ Gündüzlü olarak daha çok öğrenci almak mümkün müdür?

◗ Ticaret okulları nerelerde açılmalıdır. Eğitim kaç yıl olmalıdır?

◗ Orman okulları ne şekilde yenileştirilmelidir. Çeşitli yerlerde orman okullarına ihtiyaç var mıdır?

◗ Ülkemizde bir maden okulu yoktur. Böyle bir okulun kurulmasına gerek var mıdır. Bir madenin yanında açarak bu madenin okul tarafından işletilmesi ile mi çalışmalı yoksa bütçesi devletçe mi verilmeli?

Avrupa'da tahsil

◗ Ziraat, sanayi, ticaret orman ve maden sahalarında yüksek tahsil ve uzmanlığını temin etmek üzere Avrupa'ya kaç genç gönderilmelidir.

◗ Özelden ne kadar devletten ne kadar gönderilmeli.

Görüldüğü gibi bir ülkenin sosyal ekonomik yönden kalkınması için alınacak her türlü tedbirler, kanunlar düzenlemeler bu kongrede masaya yatırılmıştır.

İlerdeki sayfalarda bu söylemlerin nasıl bir bir gerçekleştiğini göreceksiniz

Bu ilkeler belirlendikten sonra seçilen kurullar çalışmalara başladılar. Yapılan çalışmalar günü gününe basın yolu ile halka duyuruluyordu.

Örneğin 22 Şubat 1923 tarihli Vakit Gazetesi çiftçi kurulunun çalışmasını okuyucularına şöyle duyuruyordu:

"Çiftçi heyeti aşar vergisine ait komisyonun hazırladığı raporu münakaşa etmiştir. Raporun leh ve aleyhinde 20 kadar hatip söz alıp görüş bildirmiş sonuçta aşarın kaldırılması teklifi üzerinde oy birliği ile karar alınmıştır. Çiftçilerin kabul ettikleri esas şudur. "Aşar kaldırılmıştır. Bütçede denge temini için aşar vergisinin yerine Türk halkının aynı miktarda yükümlü kılacak umumi bir vergi konacaktır".

İzmir İktisat Kongresi'nde kurulan komisyonlar konuları tartışarak her sektörde yapılacak işleri belirlediler.

Bu kararların tamamını merak edenler SPK tarafından yayınlanan A. Gündüz Ökçün'ün İzmir İktisat Kongresi kitabında bulabilirler.

Kararlar incelendiğinde okuyucularım gerçekten titiz, ülke sorunlarının bilinçli ve akılcı bir şekilde incelendiği ve karara bağlandığı ve daha sonraki yıllarda bu maddelerin her birinin gerçekleştiğini görünce İzmir İktisat Kongresi'nin önemini daha iyi anlayacaklardır.

Önemli kararlar

Hepsi birbirinden önemli kararların bir kaçını sunmak istiyorum.

◗ Anonim şirketlerin kurulmalarını kolaylaştırmak.

◗ Milli bankaların kurulması.

◗ Demiryolları inşasının hükümetçe bir programa bağlanması.

◗ Sanayinin teşviki.

◗ İktisat öğretiminin yaygınlaştırılması.

◗ Aşarın kaldırılması.

◗ Tarımsal kredinin düzene sokulması.

◗ Rejinin kaldırılması.

◗ Amele yerine işçi denilmesi.

◗ Çalışma süresinin 8 saate indirilmesi.



Bu kararların hepsinin daha sonraki yıllarda gerçekleştirildiğini çeşitli kaynaklarda ve benim Atatürk'ün Diktiği Ağaçlar kitabımda yalın bir dille ve ayrıntılı bir şekilde okuyabilirler.

"İzmir İktisat Kongresi gerçekten yeni Türkiye'nin en önemli, daha doğrusu en anlamlı davranışlarından biridir. Bu kongreyi herhangi bir kongre gibi ele almak, kabul ettiği kararlara bakıp değerlendirme yapmaya kalkmak yanıltıcı sonuçlara götürebilir. Yüzeysel bir bakış işin özünü ve davranışın önemini gözden kaçırabilir.

Sanayi, ticaret, tarım ve işçi gruplarının temsil edildiği kongre iki haftalık bir çalışmadan sonra 12 maddelik bir iktisat anlaşmasını (Misak-ı İktisat) oy birliği ile kabul ederek dağıldı.

İktisadi Anlaşma'nın esasları

Türkiye'nin ziraat, sanayi, ticaret ve işçi guruplarının zümrelerinin seçilmiş 1135 delegesinin oyu ile İzmir'de açılan Türkiye İktisat Kongresi'nce kabul ettiği 12 madde şöyle:

Madde 1- Türkiye, sınırları içinde lekesiz bir istiklâl ile dünyanın barış ve yükselme unsurlarından biridir.

Madde 2- Türkiye halkı ulusal egemenliğini, kanı ve canı pahasına elde ettiğinden, onu hiç bir şeye feda etmez ve ulusal egemenliğe dayalı olan Meclis ve Hükümetinin koruyucusudur.

Madde 3- Türkiye halkı, yakıp yıkmaz, onarır. Bütün çalışması ülkesini ekonomik yönden kalkındırmak içindir.

Madde 4- Türkiye halkı, tükettiği eşyayı olduğunca kendi üretir. Çok çalışır. Vakitte, servette ve ithalâtta israftan kaçar, Millî üretimi temin için icabında geceli gündüzlü çalışır.

Madde 5- Türkiye halkı, servet itibariyle bir altın hazinesi üzerinde oturduğunu bilir.

Ormanlarını evlâdı gibi sever, bunun için ağaç bayramları yapar; yeniden orman yetiştirir. Madenlerini kendi millî üretimi için işletir ve servetlerini herkesten fazla tanımağa çalışır.

Madde 6- Hırsızlık, yalancılık, riya ve tembellik en büyük düşmanımızdır. Dine, bağnazlıktan uzak bir anlayışla bağlılık esasımızdır. Her zaman faydalı yenilikleri severek alırız. Türkiye halkı kutsal topraklarına, şahıslarına ve mallarına karşı yapılan düşman, fesat propagandalardan nefret eder ve daima bunlarla mücadeleyi bir vazife bilir.

Madde 7- Türkler, irfan ve marifet âşığıdır. Türk her yerde hayatını kazanabilecek şeklide yetişir, Maarife verdiği kutsallık dolayısı ile kandil gününü, aynı zamanda bir kitap bayramı olarak kutlar.

Madde 8- Birçok harpler ve zaruretlerden dolayı eksilen nüfusumuzun fazlalaşması ile beraber sıhhatimizin, hayatımızın korunması en birinci emelimizdir. Türk, mikroptan, pis havadan, salgından ve pislikten çekinir, bol ve saf hava, bol güneş ve temizliği sever.

Ecdat mirası olan binicilik, nişancılık, avcılık, denizcilik gibi bedenî terbiyenin yapılmasına çalışır. Hayvanlarına da aynı dikkat ve himmeti göstermekle beraber cinslerini düzeltir ve miktarlarını çoğaltır.

Madde 9- Türk, dinine, milliyetine, toprağına, hayatına ve kurumlarına düşman olmayan milletlerle daima dosttur; Yabancı sermayesine karşı değildir. Ancak kendi yurdunda kendi lisanına ve kanununa uymayan kurumlarla ilişkide bulunmaz. Türk, ilim ve sanat yeniliklerini nereden olursa olsun, doğrudan doğruya alır ve her türlü ilişkide fazla aracı istemez.

Madde 10- Türk açık alın ile serbestçe çalışmayı sever; işlerde tekelcilik istemez.

Madde 11- Türkler hangi sınıf ve meslekte olurlarsa olsunlar, candan sevişirler. Meslek, zümre itibariyle el ele vererek birlikler, memleketini ve birbirlerini tanımak, anlaşmak için seyahatler ve birleşmeler yaparlar.

Madde 12- Türk kadını ve kocası, çocukları İktisadî Misaka göre yetiştirir.

Kongrenin kabul ettiği iktisat misakından onbinlerce basıldı. Ülkenin her köşesine özellikle köylerde halka anlatmak için her dükkana asıldı. Camilerde okundu. Çıkacak her kitabın ilk sayfasında yer aldı.

Bu konuyu neden çok ayrıntılı anlattım. Henüz savaşın bitip düşmanın İzmir'de denize dökülüşünden sadece 3 ay sonra başlayan hazırlıklar beş ay sonra bu kadar geniş katılımla bir kongreye dönüşüyor.

Henüz Cumhuriyet kurulmamıştır. Lozan imzalanmamıştır. Böylesine geniş katılımlı bir organizasyonun yapılabilmesi insana mucize gibi gelir.

Atatürk neden böyle bir kongreye ihtiyaç duydu. O dahi insan bir ülkeyi kalkındırmanın nasıl olacağını bilmiyor muydu. Elbette biliyordu. Ama o çok değer verdiği halkın dertlerini, özlemlerini halkın ağzından dinlemek istiyordu. Her giriştiği işte halka dayanmak istiyordu. Tam bir demokrattı.

İzmir İktisat Kongresi bu bakımdan önemlidir ve tarihi misyonu budur. Sanırım okuyucularım bundan sonra 15 yılda ülkemizde yapılanları daha iyi anlayacaklar ve Atatürk'ü daha iyi takdir edeceklerdir.

Odalar ve Borsalar

- Antalya TB'nin 'hayvan borsası' gün sayıyor
- Çorlu TSO bir ilke daha imza attı
- Adana SO ile Zaporijya arasında işbirliği anlaşması yapıldı
- Orhangazi TSO öncülüğünde Asilçelik Yeniköy Meslek Yüksekokulu açıldı
- Kocaeli TO, üyelerini bilgilendirdi
- Bafra TSO'dan İstihdamla Mücadele semineri
- Kuşadası TO'dan dijital arşiv başarısı
- Karacabey Soğanı coğrafi işaretle tescillendi
- Trabzon TB'nin hedefi, fındıkta verim ve kaliteyi daha da artırmak
- Polatlı TO'nun desteği ile pancar pekmezi üretildi
- Van TSO'dan 'genç mucit'e büyük destek
- Iğdır TSO kentteki yatırım imkanlarını anlattı
- Kastamonu TB'nin Ortak Kullanım İşleme Tesisi'nde üretim sevinci
- Karabük TSO'nun temsilcisi İsmail Şahin'den büyük başarı
- Ortadoğu'nun en büyük "Canlı Hayvan Borsası"na adım adım…
- Kahramanmaraş TSO'dan İşbaşı Eğitim Programları'na tam destek

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*



Antalya TB'nin 'hayvan borsası' gün sayıyor

Antalya Ticaret Borsası Müşterek Meslek Komitesi Toplantısı, Yönetim Kurulu Başkanı Ali Çandır ve Meclis Başkanı Hüseyin Cahit Kayan'ın katılımıyla yapıldı.

ATB Başkanı Ali Çandır da bölgeye has ürünlerin üretimine ağırlık verilmesi gerektiğini belirtirken, "Bu memlekete 'zeytinyağlı yiyemem, basma fistan giyemem' diye türkü yazdılar. YÖREX'te de aynı şeyi yaşıyoruz. Kendimize özgü ürünler varken başkalarının soslarını talep ettik. Şimdi kendi ürünlerimizi keşfetme zamanı" diye konuştu. Çandır, komite üyelerine ATB'nin hayvan borsası çalışmasıyla ilgili de bilgi verdi. Hayvan borsası için şirket kurulmasıyla ilgili Bakanlığa başvurduklarını bildiren Çandır, "Hayvan borsasının yüzde 30'una sahip olacağız, yüzde 70'i Büyükşehir Belediyesi'nde olacak. Umarım 2017'de Antalya için önem taşıyan hayvan borsası projemiz hayata geçecek" dedi. ATB Meclis üyesi Osman Yardımcı da 2016 yılının tarım sektörü ve esnaf için çok sıkıntılı geçtiğini belirterek, "Umarız 2017 böyle geçmez" diye konuştu

Bölgeye has ürünler üretilmeli

ATB Başkanı Ali Çandır da bölgeye has ürünlerin üretimine ağırlık verilmesi gerektiğini belirtirken, "Bu memlekete 'zeytinyağlı yiyemem, basma fistan giyemem' diye türkü yazdılar. YÖREX'te de aynı şeyi yaşıyoruz. Kendimize özgü ürünler varken başkalarının soslarını talep ettik. Şimdi kendi ürünlerimizi keşfetme zamanı" diye konuştu. Çandır, komite üyelerine ATB'nin hayvan borsası çalışmasıyla ilgili de bilgi verdi. Hayvan borsası için şirket kurulmasıyla ilgili Bakanlığa başvurduklarını bildiren Çandır, "Hayvan borsasının yüzde 30'una sahip olacağız, yüzde 70'i Büyükşehir Belediyesi'nde olacak. Umarım 2017'de Antalya için önem taşıyan hayvan borsası projemiz hayata geçecek" dedi. ATB Meclis üyesi Osman Yardımcı da 2016 yılının tarım sektörü ve esnaf için çok sıkıntılı geçtiğini belirterek, "Umarız 2017 böyle geçmez" diye konuştu.

Rusya olumsuz etkiledi

Komite üyeleri, 2016 yılının yaş meyve ve sebze sektörü için de çok kötü geçtiğini dile getirdi. "2014'ten 2016'ya kadar 2013'te yaptığımız ihracatın yüzde 50'sini yaptık" diyen komite üyeleri, Rusya pazarının kaybının sektörü olumsuz etkilediğini vurguladı.

Meclis üyesi Mustafa Çetin, 2016 yılında en büyük yarayı yaş meyve sebze sektörünün aldığını söylerken, "Biz böyle bir kriz yaşamadık" dedi. Çetin, 2015'te Rusya ile yaşanan uçak krizinin ardından başlayan talihsizliğin yaş meyve sebze sektörü için devam ettiğini de kaydetti.

Çorlu TSO , bir ilke daha imza attı



Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından gerçekleştirilen tetkikler sonucunda TS EN ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi Belgesi'ni yeniledi ve TS ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Belgesi'ni almaya hak kazandı.

TSE İstanbul Belgelendirme Müdürlüğü'nün yetki alanında TS EN ISO 9001: 2015 Kalite Yönetim Sistemi Revizyonlu Belgesi'ni alan ilk Ticaret ve Sanayi Odası olduğunu belirten Çorlu TSO Yönetim Kurulu Başkanı Enis Sülün, bir ilke daha imza atıldığını dile getirdi.

Enis Sülün, "1 Eylül 2005 tarihinde TS EN ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi Belgesi'ni alan Odamız 11 yıldır sürdürdüğü çalışmaları ile bu belgenin sadece duvarlara asılan belge olmadığını bugün bir kez daha kanıtlamıştır. Bölgemizde hem üyelerimize hem de diğer Oda ve Borsalarımıza öncülük ederek Türk Standartları Enstitüsü'nden almış olduğumuz TS EN ISO 9001:2015 Revizyonlu Kalite Yönetim Sistemi Belgemiz ve TS ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Belgemiz ile A Sınıfı 5 yıldızlı Akredite Oda olduğumuzu bir kez daha kanıtladık" dedi.

Saygınlığı artırdı

Müşteri memnuniyetinin öneminden bahseden Enis Sülün; "Üyelerimizin taleplerini, önerilerini ve şikayetlerini müşteri memnuniyet sistemi kapsamında alarak Odamızı, Çorlu'yu, Çorlu'daki ticaret ve sanayiyi geliştirmeye çalışıyoruz. Odamızın tüm faaliyetleri için etkin ve verimli bir şikayet ele alma sürecinin kurulumu ve geliştirilmesi için rehberlik sunan ISO 10002 Müşteri Memnuniyet Yönetim Sistemi ile üyelerimize daha iyi bir hizmet sunarak fayda sağlamayı hedefliyoruz. Almış olduğumuz bu belge ile Odamızın saygınlığını, memnuniyetsizlikleri giderme yeteneğini artırırken, üyelerimizin geri bildirimlerine dayanarak hizmet kalitesini iyileştirilmesine katkı sunulacaktır" açıklamasında bulundu.



Adana SO ile Zaporijya arasında işbirliği anlaşması yapıldı

Adana ile Ukrayna'nın Zaporijya kenti arasında ekonomik işbirliği ve ticari ilişkilerin artırılması amacıyla Adana Sanayi Odası ile Zaborijya Ticaret ve Sanayi Odası arasında işbirliği anlaşması imzalandı.

Adana Sanayi Odası'nın davetlisi olarak 10. Adana Tarım Fuarı'na katılan Zaporijya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Volodymyr Shamilov ile beraberindeki heyet üyeleri Adana Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Adana Sanayi Odası Başkanı Zeki Kıvanç, Zaporijya Heyeti'ni Adana'da görmekten mutlu olduklarını ifade etti.

Adana ile Zaporijya arasında ekonomik işbirliğinin geliştirilmesine yönelik gerçekleşen ikinci buluşmayı önemsediğini ve sevindirici olduğunu belirten Kıvanç, imzalanan işbirliği anlaşmasının ekonomik ilişkilerin geliştirilmesine büyük katkı sağlayacağına inandığını söyledi.

Sinerji yaratacak

Kıvanç, Adana ve Zaporijya kentlerinin önemli benzerlikler gösterdiğini, her iki şehrin de tarım ve sanayi anlamında önemli potansiyel taşıdığını belirterek, özellikle yağlı tohumlar, demir çelik ve makine sanayinde faaliyet göstermekte olan firmaların önemli bir sinerji yaratabileceğini ifade etti.

Zaporijya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Volodymyr Shamilov de endüstriyel açıdan çok gelişmiş olan iki kentin ekonomik yapılarının da benzer özellikler taşıdığını, bunun ilişkilerin geliştirilmesi için önemli fırsat yarattığını belirtti.

Zaporijya'da faaliyet gösteren az sayıda Türk firması bulunduğunu belirten Shamilov, anlaşmanın kentlerin yanı sıra iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin artmasına da imkan yaratacağını kaydetti.

Zaporijya heyetinde yer alan ve tarım sektörünün yanı sıra elektrik, metalürji, makine üretimi konusunda faaliyet gösteren firma temsilcileri ile Adana firmaları arasında ikili görüşmeler ve fabrika ziyaretleri gerçekleştirildi.

Adana'dan Ukrayna'ya bu yılın ilk 9 ayında yapılan ihracat 13 milyon dolar oldu. İhracat kalemleri arasında önemli bölümü narenciye ve yaş sebze meyve oluştururken, bunları makine aksamları ve tekstil ihracatı izledi.





Orhangazi TSO öncülüğünde Asilçelik Yeniköy Meslek Yüksekokulu açıldı

Projesi Orhangazi Ticaret ve Sanayi Odası tarafından başlatılan Uludağ Üniversitesi Orhangazi Asilçelik Yeniköy Meslek Yüksekokulu'nun yeni binası Başbakan Yardımcısı Prof. Dr. Numan Kurtulmuş'un katılımıyla açıldı. Açılışa ayrıca Bursa Milletvekili İsmail Aydın, Bursa Valisi İzzettin Küçük, U.Ü Rektörü Prof. Dr. Yusuf Ulcay, İlçe Kaymakamı Dr. Yalçın Yılmaz, Belediye Başkanı Neşet Çağlayan, Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Efendioğlu, Meclis Başkanı Erol Hatırlı, yönetim kurulu üyeleri ve Meclis üyeleri de katıldı.

Diğer yandan Oda tarafından çalışmaları yapılan, Orhangazi Kaymakamlığı, ilçedeki çeşitli kamu kurumları ve bazı sivil toplum kuruluşlarının ortak akıl toplantısı ile kentin geleceğini şekillendirecek veri ve bilgileri paylaşması, analiz etmesi, kurumların stratejik öngörüleri arasında ortak bir koordinasyon ve işbirliği sağlanması amacı ile başlatılan Orhangazi Vizyon Çalıştayı tamamlandı.

Çalıştayın son gününde kamu kurumları, belediye ve STK temsilcilerinin katılımı oturumlar gerçekleştirildi. Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Efendioğlu da Odayı temsilen çalıştaya katıldı. Orhangazi Vizyon Çalıştayı'nda Orhangazi'nin güçlü, zayıf, fırsat ve tehdit unsurlarını içeren ve swot analizi olarak bilinen çalışma masaya yatırıldı.

Kocaeli, TO üyelerini bilgilendirdi



Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe giren 'Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Amacıyla Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun' kapsamında yapılan değişiklikle 'şirket kuruluş sözleşmesinin ticaret sicili müdürü veya yardımcısı huzurunda imzalanmasının yasal dayanağı oluşturuldu.

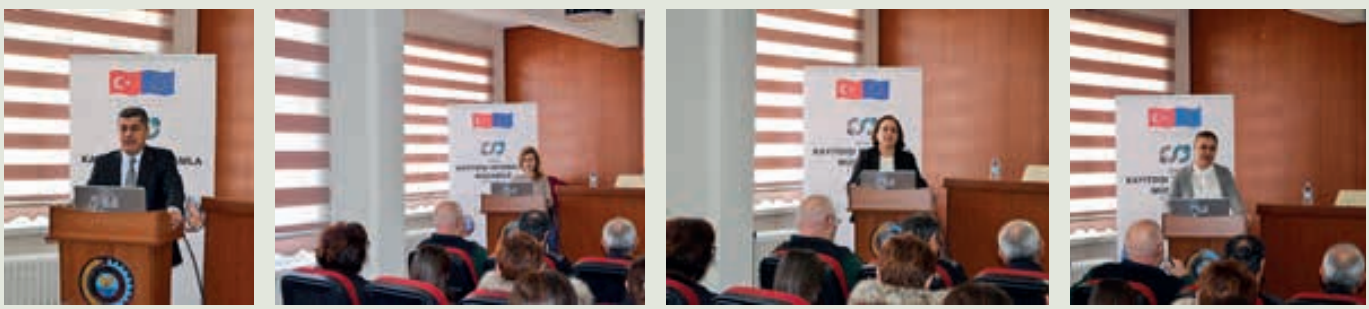
Kocaeli Ticaret Odası da ilde faaliyet gösteren muhasebecilerin konu ve uygulamayla ilgili bilgilendirilmesi amacıyla, Kocaeli Serbest Muhasebeciler ve Mali Müşavirler Odası'nda seminer düzenledi. KSMMMO Başkanı Fikret Gökmen ve Meclis Başkanı Okşin Beçet başta olmak üzere Oda üyelerinin yoğun ilgi gösterdiği seminerin açılış konuşmasını KOTO Meclis Başkanı Akın Doğan yaptı.

Muhasebeci ve mali müşavirlerin, ticaret erbabının en yakın dostu ve mesai arkadaşı olduğuna işaret eden Başkan Doğan, "Gerek ekonomik düzenimiz gerekse iş dünyasının geleceği açısından çok önemli bir görev icra ediyorsunuz. Bir yandan biz iş dünyasının haklarını korurken, bir yandan da devletimizin haklarını koruyorsunuz. Bugün tüm detaylarıyla ele alacağımız şirket kuruluş sözleşmelerinin, aynı zamanda ticaret sicili müdürlüklerince de imzalanması konusu da mevcut işbirliklerimizi daha da pekiştirecektir" dedi.

Yeni dönem başladı

Programın akabinde KOTO Ticaret Sicil Servisi Müdürü İsmail Özkul kapsamlı bilgiler verdi. Özkul, "Ticaret sicili müdürlüklerine verilen bu yetki ile şirket kuruluşlarında sözleşmelerin noter huzurunda imzalanması zorunluluğu kaldırıldı ve sicil müdürlüklerinde de kurucuların imza atabilmesine imkan tanınarak şirket kuruluşları kolaylaştırıldı. Şirket kuruluş işlemleri için MERSİS üzerinden hazırlanan sözleşmenin sistem üzerinden onayı alındıktan sonra kurucular sicil müdürlüğüne gelerek sözleşmeyi sicil müdürlüğünde imzalama imkanına sahip olacaklar. Bu sayede şirket kuruluşlarının süresi ve masrafları azalmış olacak" diye konuştu.

Bafra TSO'dan İstihdamla Mücadele semineri



Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı tarafından yürütülen, 'OKA Kayıtdışı İstihdamla Mücadele Ediyor' projesi kapsamında Samsun KOSGEB İl Müdürlüğü'nün katkısı ve Bafra Ticaret ve Sanayi Odası'nın ev sahipliğinde bilgilendirme toplantısı düzenlendi.

Proje kapsamında kayıtlı İstihdamın ana aktörlerinden biri olan işletmelerin, kayıtdışı istihdam konusunda farkındalıklarının artırılması ve gelişimleri adına teşvik ve hibe mekanizmaları konusunda Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı ve Samsun KOSGEB İl Müdürlüğü'nden gelen uzmanlar bilgi aktarımında bulundu.

Bafra Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Göksel Başar açılış konuşmasında "Faaliyet alanımız içerisinde yer alan üyelerimizin gelişimleri ve bilgilendirilmeleri hususunda çalışmalarımız devam etmektedir. Bugün Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı'nın koordinasyonunda Samsun KOSGEB Müdürlüğü'nün desteği ve Odamızın ev sahipliğinde bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. Siz üyelerimizden gelen talepler göz önünde bulundurularak organizasyonlarımız artarak devam edecektir" dedi.

Toplantıya, Bafra TSO Yönetim Kurulu Başkanı Göksel Başar, Bafra TSO Genel Sekreteri Talip Şahin, Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı'ndan Planlama, Programlama ve Koordinasyon Birimi uzmanı Meltem Yılmaz, Samsun KOSGEB İl Müdürlüğü'nden KOBİ uzmanı Nebahat Livaoğlu ve Bafra TSO üyeleri katıldı.





Kuşadası TO'dan dijital arşiv başarısı

Kuşadası Ticaret Odası'nda, Dijital Arşiv Projesi ve Bilişim Teknolojileri Alt Yapı yenileme çalışmalarının sonuna gelindi.

Dijital Arşiv Projesi kapsamında, Kuşadası Ticaret Odası'na ait tüm birimlerdeki dosyalar, yazılı ve baskılı evraklar, yüksek çözünürlüklü, hassas A3 formatındaki hızlı tarayıcılar ile taranarak, TSE 13298 standartlarına uygun EBYS (Elektronik Belge Yönetimi Sistemi) yazılımına anahtar kelimeler ile indekslenerek aktarıldı.

Üyelere ait dosyaların içerisinde bulunan evrakların tasniflenerek elektronik ortama atıldığı bu uygulama ile üye dosyaları, kurul karar defterleri, gelen-giden evraklar gibi Oda bünyesindeki tüm yazılı ve basılı dokümanlar, günümüz şartlarına uygun olarak elektronik ortamda korunmaya alındı.

Kuşadası Ticaret Odası bünyesinde kurulan EBYS (Elektronik Belge Yönetimi Sistemi) ile dijital arşiv oluşturmanın yanı sıra, iç ve dış yazışmaların elektronik ortamda gönderilip alınmasına, KEP (kayıtlı elektronik posta) hizmeti ile gönderilen belgelerin bir sekteye uğramamasına, birimler arası iletişim ve işlerin sevki, onaylanması, takibi gibi işlerin de akışının elektronik ortamda yapılmasına imkan sağlandı.

Hizmet kalitesi arttı

Kuşadası Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan, "Üye memnuniyeti odaklı çalışan Odamızda, üyelere, personele ve tüm faaliyetlere yönelik tüm verilerimizi geçmişe yönelik elektronik olarak arşivledik. Bundan sonra da kurulan bu modern sistemimizle arşivlememiz, bu doğrultuda devam edecek. Zaman içerisinde olabilecek evrak kayıplarının önüne geçilebilecek ve aynı zamanda harcanan zamandan da tasarruf edilebilecektir. Yenilediğimiz elektronik alt yapı çalışmalarımız ile hizmet kalitemizi daha da yükselterek, daha verimli bir çalışma ortamı sağlamış olduk" dedi.

Karacabey Soğanı coğrafi işaretle tescillendi

Karacabey'in ünlü kuru soğanı, Karacabey Ticaret Borsası (KTB) yönetimi tarafından Türk Patent Enstitüsü nezdinde yapılan girişimler sonunda, "Karacabey Soğanı" adıyla coğrafi işaretle tescil edildi. Türkiye çapında, doğal değerlerin korunması açısından KTB'nin bu başarısı örnek girişim olarak kabul edildi. KTB Yönetim Kurulu Başkanı Murad Bertan, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, "Ülkemizin en değerli tarım alanlarından biri olan ilçemizin adıyla tarımsal ürün ortamında sürekli aranan, sağlıklı kuru soğanımızın diğer il ve ilçeler tarafından sahiplenilmesinin önüne geçtik. Soğanımıza sahip çıktık. Bundan böyle kuru soğanımız, kendisine verilen logo dışında aynı isimle satılamayacak. Şimdi sıra Mihaliç Peynirimizin tescilini yaptırmaya geldi. Bu konuda da gerekli çalışmaları tamamladık" diye konuştu.

İmralı, Kantartopu ve İmralı Kırması adıyla piyasada bulunan her üç cinsi de tescil edilerek, logo ile satışına izin verilen Karacabey Soğanı'nı korumak amacıyla KTB tarafından bir denetim kurulu oluşturulması ve ünlü ürünün ekimine özen gösterilmesi sağlanacak. KTB'ye bu doğrultuda gerekli yetkiler verildiği belirtildi.

Karacabey'de sevinçle karşılandı

Tarım ilçesi Karacabey'de sevinçle karşılanan tescil işlemine göre, değerli ürünü satmak isteyenler KTB'ye başvurup, logo temin edecekler. Tescil adının haksız kullananlar hakkında yasal işlemlerin yapılacağını kaydeden KTB Yönetim Kurulu Başkanı Murad Bertan, ilçenin değerlerini koruma konusunda kendilerini görevli kabul ettiklerini belirterek, görüşlerini şu ifadelerle dile getirdi: "Soğanımızla ilgili süreç tamamlandı. Şimdi sırada Mihaliç Peynirimiz var. Onu da hak ettiği şekilde tescilli düzeye getireceğiz. Mihaliç türü peynir üretenler kim ve nerede olursa olsun, ürünün üzerine Mihaliç (Karacabey) Peyniri diye yazmak zorunda kalacaklar. Yaptıklarımız ilçemizin değerlerine bir nebze olsun katkıda bulunmaktır. İlçemize hangi yönüyle hizmet edecek isek, onu yerine getirmeyi kendimize görev biliyoruz."







Trabzon TB'nin hedefi, fındıkta verim ve kaliteyi daha da artırmak

Fındık ihraç firmalarının üyesi olduğu Trabzon Ticaret Borsası (TTB) adına değerlendirmede bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Şükrü Güngör Köleoğlu, 2015'te Trabzon'un Türkiye fındık ihracatındaki payının miktar bazında yüzde 41, kazanılan dolar bazında ise yüzde 39 civarında olduğunu hatırlattı.

Köleoğlu, 2016 rakamları ile ilgili şunları söyledi: "2016 yılında Trabzon'dan yapılan ihracat bir önceki yıla göre yaklaşık 20 bin tonluk bir artış göstermiştir. Bu da miktar bazında Trabzon'un pay oranını yüzde 52'ye yükseltmiştir. Kazanılan dövizde ise 100 milyon dolara yakın bir azalma olmasına rağmen, ihraç fiyatlarından kaynaklanan bu düşüşe rağmen Trabzon'un geneldeki payı bir önceki yılın yüzde 39'undan, geçen yılın yüzde 56'sına yükselmiştir."

Türkiye, dünyada söz sahibi

TTB Başkanı Köleoğlu, Trabzon'un tarihten gelen bir ticaret merkezi ve bu merkez çerçevesinde istikrarlı bir ticaret anlayışındaki firmalara sahip bulunduğuna dikkat çekerek, "Bizim amacımız her geçen yıl Türkiye'de üretimi, içeride ve dışarıda ise fındık tüketimini artırmaktır. Dünya fındık üretim ve ihracatında büyük oranda söz sahibi olan Türkiye'nin amacı da bu olmalıdır. Yani istikrarlı bir üretim, istikrarlı bir tüketim ve istikrarlı bir şekilde artarak 2023 hedefinde yıllık 4 milyar doların üzerine çıkan bir ihracat rakamı. Bunu yapabilecek imkanlara ve potansiyele sahibiz. Yeter ki her alanda istikrarlı, maliyeti düşürücü, üretimi artırarak kazandırıcı politikalar izleyelim" diye konuştu.

Köleoğlu, bunun ilk şartının da üretimde verim ve kaliteyi artırmak olduğunu, Trabzon Ticaret Borsası olarak da bu konuyu yaptıkları çalışmalarla ülke gündemine taşıdıklarını belirterek, devletin de bu aşamada acilen uygulaması gerekenler olduğunu da sözlerine ekledi.



Polatlı TO'nun desteği ile pancar pekmezi üretildi

Polatlı Ticaret Odası'nın, Ankara Kalkınma Ajansı desteği ile yürüttüğü "Pancar İle İlgili Tarımsal Üretime Dayalı Ürün Geliştirme" projesi kapsamında kurulan atölye, faaliyetine başladı ve Polatlı'nın ilk pancar pekmezi üretildi.

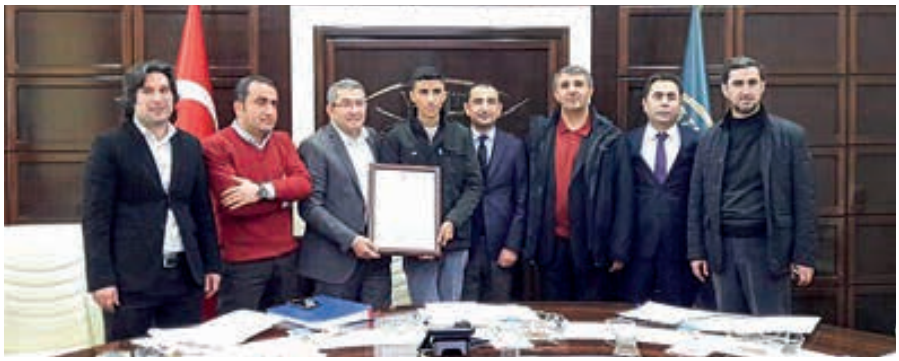
Proje ile pancar pekmezinin geliştirilmesi ve kırsalda yaşayan kadınların girişimciliklerinin desteklenmesi, kooperatifçilik anlayışının geliştirilmesi yoluyla ekonomik ve toplumsal hayata entegre olunması ve gelirden pay almalarının sağlanması hedefleniyor.

Polatlı Ticaret Odası'nın yürüttüğü proje altı ayını geride bırakırken; bu sürede projeden haberdar olup projeye dâhil olan kadınlara; güçlenme, özgüven, kooperatifçilik ve pancar pekmezi üretimi teknik eğitimleri verildi. 14 girişimci kadın, kurulan atölyede çalışmalarına başladı. İlçede ilk kadın kooperatifini kurmaya hazırlanan 14 girişimci kadın Polatlı'nın ilk pancar pekmezini ürettiler.

PanPek ismi konuldu

Kadınların kuracakları kooperatifin ismi ise Anadolu Bacıları Kadın Kooperatifi olarak belirlendi. "Anadolu Bacıları Kadın Kooperatifi"nin ürettiği pancar pekmezinin ismi ise PanPek. Kadınlar ürettikleri ürünleri Polatlı Belediyesi'nin tahsis edeceği satış yerlerinde, tanıtarak, satışlarını yapacaklar. Satış sadece Polatlı ile sınırlı kalmayarak tüm ülkeye yayılacak.

Van TSO'dan 'genç mucit'e büyük destek





Van İpekyolu Fen Lisesi öğrencisi Birhat Turğut tarafından projelendirilen "Emniyet Kemerli Asansör Buluşu", Van Ticaret ve Sanayi Odası'nın da destekleri ile Türk Patent Enstitüsü tarafından onaylanarak, faydalı model olarak kayıtlara geçti.

Asansörlerde çelik halatların aşırı ısınmalarından dolayı kopmalarıyla, asansörün zemine ani ve hızlı düşüşünü önlemeyi sağlayan buluş tescillendi. Konu hakkında açıklama yapan Birhat Turğut, 8. sınıfta Teknoloji ve Tasarım dersleri vardı. Bu derslerde hocalarımız bizlere proje hazırlamamızı ve hazırlanan projeler içerisinde en iyi projenin TUBİTAK Bilim Fuarı'nda sergileneceğini söyledi. Ben de Emniyet Kemerli Asansör projesini hazırladım ve projem hocam tarafından kabul edildi ve ilk prototip ürünü hazırladım. Hazırladığım proje TUBİTAK Fuarı'nda sergilendi. Proje katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü. Bu ürünün patentini almak için Van Ticaret ve Sanayi Odası'ndan destek istedim.

Onlar da projemin patentinin alınması için ilgili kurumlar nezdinde girişimlerde bulundu ve her zaman yanımda oldular. Değerli hocam Oktay Tunç ve Van Ticaret ve Sanayi Odası'na teşekkür ediyorum" dedi.

Takva: Gurur duyduk

Van Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Necdet Takva ise "Oda olarak bu tür çalışmalara imza atan kardeşlerimizin yanındayız. Böylesine önemli çalışmaların hayata geçmesi ve günlük hayatımızda kullanılan üretimlere dönüşmesi bizleri umutlandırıyor ve gururlandırıyor" diye konuştu.





Iğdır TSO, kentteki yatırım imkanlarını anlattı

Iğdır Ticaret ve Sanayi Odası (ITSO) ve Beypazarı Ticaret Odası (BTO) arasında imzalanan kardeş oda protokolü sonrasında Beypazarı Ticaret Odası'ndan gelen heyet kıyaslama ziyaretinde bulundu.

Iğdır Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Arslan, bu kıyaslama ziyareti ile Iğdır'ı tanıtma imkanı bulmaktan mutluluk duyduğunu belirtti. Arslan, "Iğdır'da yatırım olanaklarını, OSB'yi, yeni yatırım yapan üyelerimizi ziyaret ederek, Iğdır'a yatırımın önemini belirtmek bizi sevindirecektir" dedi. Ziyaretin anlam ve önemine ilişkin hediye takdimi yapıldıktan sonra ilin valisi Ahmet Turgay Alpman makamında ziyaret edildi.

Ayrıca OSB'de Avelice Makina Sanayi, Seyidoğulları Gıda, Has Gıda, Movsan Metal, Gürşan Tekstil'in Iğdır Şubesi ile Gold Eğitim Kurumları da ziyaret edildi. Soykırım Anıt Müzesi, Alican Sınır Kapısı, Koç Başlı Mezarlık ve üniversiteye yapılan ziyaretler ile kıyaslama ziyareti son buldu.



Kastamonu TB'nin Ortak Kullanım İşleme Tesisi'nde üretim sevinci

Kastamonu Ticaret Borsası'nın 'Rekabetçi Sektörler Programı' kapsamında yaklaşık 10 milyon Euro yatırımla Organize Sanayi Bölgesi'nde hayata geçirdiği Kastamonu'da Endüstriyel Orman Ürünleri İçin Ortak Kullanım İşleme Tesisi'nde deneme üretimi başladı.

Yerel ekonominin dönüşümüne ivme kazandıracak proje ile orman ürünlerinde verimliliğe dayalı bir üretim gerçekleştirilmesi, üretim çeşitliliği sağlanması ve bölgenin rekabet gücünün artırılarak sosyo-ekonomik gelişime katkı sağlanması hedefleniyor. Deneme üretimine geçilmesi nedeniyle fabrika alanında tören düzenlendi. Kurban kesimi ve dua ile başlayan programa Kastamonu Ticaret Borsası Başkanı Sedat İşeri, Borsa Yönetim Kurulu üyeleri ve çalışanları, Fabrika Müdürü Ömer Faruk Çakmanus, Teknik Yardım Takım Lideri Javier Casanova ve fabrika çalışanları katıldı. Fabrikanın açılış kurdelesinin kesilmesinin ardından konuşan Ticaret Borsası Başkanı Sedat İşeri, "Bugün burada sizlerle birlikte çok önemli bir güne tanıklık ediyoruz. 2009 yılından bu tarafa üstün gayretle sürdürdüğümüz bu projede mutlu sona ulaşmanın heyecanı ve mutluluğunu yaşıyoruz. Bu tesis sadece Ticaret Borsası'nın değil, Kastamonu'nun ve Türk Milletini bir malıdır, dolayısıyla kutsal bir yerdir" diye konuştu.

Kastamonu'da 700'e yakın KOBİ'nin orman ürünleri sektöründe faaliyet gösterdiğine dikkat çeken İşeri, "Ancak KOBİ'ler değişen tüketici taleplerine cevap vermek ve gelişen teknolojiye uyum sağlamak konularında ciddi sorunlar yaşıyor. Mevcut üretim yapısında kereste açık artırmayla toptancıya, toptancıdan da üreticiye yeniden satılıyor. Mobilya ürünlerinin imalatı için gerekli hammadde ya yurtdışından ya da Türkiye'nin diğer illerden sağlandığı için maliyet artıyor. Masif panel ve ahşap lamine üretiminin olmaması ise sektörde büyük sıkıntı yaratıyor. Yerelde tekdüze ve katma değeri düşük ürünler imal ediliyor. Diğer yandan, yerel KOBİ'lerin büyük bölümü 60 metrekarelik işleme birimlerine sahip bulunuyor. 90 kadar işletme yalnızca yapı kerestesi üretiyor. KOBİ'lerin teknolojiyi takip etmek, yeni pazarlara açılmak ve yeni ürünler üretmek gibi hedefleri olmasına rağmen sınırlı bütçeleri buna izin vermiyor" diye konuştu.



Karabük TSO'nun temsilcisi İsmail Şahin'den büyük başarı

Karabük Üniversitesi Öğretim Görevlisi Yard. Doç. Dr. İsmail Şahin, TOBB değerlendirmesinde üçüncü seçildi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından illerin kalkınmalarına ve üyelerinin iş dünyasındaki çalışmalarına katkı sağlamak üzere, bir süredir akademik danışmanlık çalışması yürütülüyordu.

TOBB'un bu çalışmasına istinaden Karabük Ticaret ve Sanayi Odası tarafından TOBB temsilcisi olarak görevlendirilen Karabük Üniversitesi Öğretim Görevlisi


TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ
TEŞEKKÜR BELGESİ

Yard. Doç. Dr. İsmail Şahin yaptığı akademik danışmanlık çalışmaları ile gerek Karabük Ticaret ve Sanayi Odası yönetiminin, gerekse Karabüklü sanayicilerin takdirini kazanmıştı.

Özellikle geçtiğimiz yıl başlatarak çalışmalarını yürüttüğü ihracat koçluğu projesi başta olmak üzere oda bünyesinde yaptığı tüm araştırma ve çalışmalar son derece memnuniyet yaratmıştı. Yard. Doç. Dr. Şahin'in bu çalışmaları TOBB bünyesinde değerlendirilerek, Türkiye genelinde performans olarak 86 puan ile başarı sıralamasında üçüncü TOBB akademik danışmanı oldu.

Ortadoğu'nun en büyük "Canlı Hayvan Borsası"na adım adım...



Erzurum Büyükşehir Belediyesi ile Erzurum Ticaret Borsası'nın gayretleri ile temeli atılan Ortadoğu'nun en büyük "Canlı Hayvan Borsası"nın tamamlanması için çalışmalar tüm hızıyla sürüyor.

Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Daire Başkanlığı Yol Yapım Şube Müdürlüğü'nce yapımı devam eden Canlı Hayvan Borsası'nın inşaat çalışmaları ağır kış şartları ve dondurucu soğuk havaya rağmen devam ediyor.

250 dönümlük devasa bir arazi üzerine yapılan, "Canlı Hayvan Borsası", 3000-3500 civarında küçükbaş, binin üzerinde de büyükbaş hayvan kapasiteli olarak tasarlandı.

"Canlı Hayvan Borsası" müşahede, yem deposu, su deposu, büyük ve küçükbaş hayvan ahırı, çoban yatakhanesi, paket arıtma tesisi, misafirhane, veteriner odası, kantar, ısı merkezi, otopark, otel, banka, alışveriş alanları ve restorandan oluşacak.

"Canlı Hayvan Borsası" inşaat sahasında kapalı satış padoklarının temel atma çalışmaları ise tamamlandı. Büyükbaş hayvan satış padoklarının kat döşemesinden sonra çelik konstrüksiyon ankraj işlemleri bitirilen kısımlarda montaj çalışmaları sürüyor.

En önemli yatırımlardan biri

Canlı Hayvan Borsası çalışmalarının Erzurum ve bölgeye yeni bir soluk getireceğini vurgulayan Erzurum Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı İ. Hakkı Hınıslıoğlu, "Uzun yıllardır hayalini kurduğumuz ve artık son aşamasına geldiğimiz, "Canlı Hayvan Borsası" projemizin hayata geçmesi için gün saymaktayız. Uzun uğraşlar ve çabalar sonucunda Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Mehmet Sekmen Bey'in de yoğun gayretleri ile 30 mart 2014 tarihinde girişimlerine başladığımız, dönemin Erzurum şimdi ise Denizli Valisi Sayın Dr. Ahmet Altıparmak'ın da destekleri ve yaklaşık iki yıllık bir süre zarfında büyük mesafeler kat ettiğimiz, projemiz için emeği bulunan tüm kesimlere teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.



Kahramanmaraş TSO'dan İşbaşı Eğitim Programları'na tam destek

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği öncülüğünde Odaların en önemli talepleri arasında yer alan ve Kahramanmaraş Ticaret ve Sanayi Odası'nın tüm raporlarında yer verilen istihdam sorunlarına çare olacak İşbaşı Eğitim Programları ve Mesleki Eğitim Kursları ile hem işgücü niteliğinin artırılması hem de istihdamın güçlendirilmesi hedefleniyor.

Konu hakkında bir açıklama yapan Kahramanmaraş Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Serdar Zabun, işgücü piyasasını güçlendirmek adına İŞKUR ile devam eden işbirliğinin umut verici olduğuna değinerek, "Türkiye'nin dışa açılma, sanayi ve ihracatla büyüme stratejisi ülkemizde sanayi yatırımlarıyla beraber güçlü insan kaynaklarının da oluşmasını zorunlu kılıyor. Tarımdan sanayiye ve sanayiden bilgi toplumuna geçiş sürecinde belki de ülkemizin en önemli politik meselesi insan kaynağımızın niteliğidir. İstihdamı ve kalitesini artırıcı ve özellikle gençlerin istihdamını teşvik eden uzun vadeli politikaların uygulanması bu nedenle çok önemli. Bu nedenle, İşbaşı Eğitim Programları, Mesleki Eğitim Kursları ve TOBB MEYBEM tarafından yürütülen belgelendirme hizmetleri, piyasanın talep ettiği nitelikli ve donanımlı işgücünün oluşmasından stratejik rol oynayacak" dedi.


Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
ANA SAYFA | İLETİŞİM ENGLISH
ANA SAYFA TOBB HAKKINDA BAŞKANIMIZ TOBB BİRİMLERİ ODALAR ve BORSALAR İSTATİSTİKLER YAYINLAR BİLGİ EDİNME İLETİŞİM
TÜRKİYE'DEN İŞBİRLİĞİ TEKLİFLERİ
BUSINESS OPPORTUNITIES FROM TURKEY
Türk ihraç ürünleri ve firma tekliflerinin;
• Dış pazarlardaki alıcı firmalara duyurulması
• Tekliflerden hazırlanan aylık İngilizce bültenin 2700 ekonomi ve ticaret noktasına e-posta ile gönderilmesi
• Online sorgulanabilmesi
• Takip Edilebilmesi
• Announcing Turkish export products and offers
• Online monitoring
• Online search
• Sending monthly bulletins including offers to 2700 economy and trade points abroad by e-mail.
BUSINESS OPPORTUNITIES FROM TURKEY
BOFT
http://boft.tobb.org.tr
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey
Dış Ekonomik İlişkiler Dairesi - Foreign Economic Relations Department

Alaattin AKTAŞ I ala.aktas@gmail.com

PROJEKSİYON

KUR ARTIŞI:

Türk Lirası son aylarda ne oldu da böyle çok hızlı bir değer kaybı içine girdi. Hani enflasyon çeşitli nedenlerle birden tırmanır, ulusal para da o ölçüde değer kaybeder, anlaşılır tabii ki. Ama öyle bir durum yok. Tamam, aralık ayındaki enflasyon yüksek, muhtemelen ocakta da öyle olacak ama bu enflasyon zaten biraz da kur artışı kaynaklı. Şu durumda kur artışını nasıl izah edeceğiz ya da izah edebilme şansımız var mı...

Bazı güçlerin Türkiye'ye karşı ekonomik savaş açtıklarını dile getirmek de bir görüştür tabii ki ama bunun çok da sağlam bir dayanağı olmadığı bir anlamda bizzat Başbakan Binali Yıldırım tarafından açıklandı. Ne dedi Yıldırım; "Döviz kuru döviz borcu olan Türk şirketlerinin alımı yüzünden artmaktadır".

Reel sektör kuruluşlarının döviz varlık ve yükümlülükleri arasında geçen yılın ekim ayı itibariyle tam 213 milyar dolarlık bir fark oluşmuş durumda. Döviz kurundaki her artış, bu şirketler için büyük sıkıntı ve kaygı nedeni.

İşte son zamanlarda daha çok siyasette yaşanan gerginlik ve zaman zaman tırmanışa geçen terör yüzünden döviz kurunda ortaya çıkan kıpırdanma, reel sektör kuruluşlarının vadesi gelmeyen borçları için döviz talep etmeleri sonucunu doğurunca tam bir kısır döngüye girdik.

Döviz talebi kur artışını getirdi; kurdaki yükselme dövizin daha da artacağı kaygılarına yol açtı; bu kaygılar yeni döviz talebi dalgaları yarattı.

Bir de baktık ki dolar 3.94'e fırlamış. Devreye doğal olarak Merkez Bankası girdi. Merkez Bankası aldığı bir takım önlemlerle kurun hızla gerilemesini sağladı.

Ancak bu kalıcı olabilecek mi, işte tüm sorun burada. Ekonomide psikolojik faktörlerin önemini kimse yadsıyamaz. Eğer döviz borcu olanlar siyaseten daha da gergin günlere doğru gittiğimizi düşünmeye devam ederlerse dövizdeki geri çekilmelerin kalıcılığını sağlamamız pek kolay olmayacak demektir.

Reel sektörün döviz varlık-yükümlülüğü (Milyon dolar)

	Döviz varlığı	Döviz yükümlülüğü	Net Döviz pozisyonu
2002	25.1	31.638	-6.538
2003	30.202	48.623	-18.421
2004	37.671	56.618	-18.947
2005	45.393	67.089	-21.696
2006	62.659	91.153	-28.494
2007	76.132	129.731	-53.599
2008	80.465	151.036	-70.571
2009	80.385	147.107	-66.722
2010	87.379	176.238	-88.859
2011	82.179	200.396	-118.217
2012	89.367	225.742	-136.375
2013	94.056	265.418	-171.362
2014	101.968	281.445	-179.477
2015	100.471	290.368	-189.897
2016/10	99.806	312.408	-212.602

Kurda dördüncü kırılmayı yaşıyoruz

Yaklaşık son kırk yılı esas alarak bir değerlendirme yaparsak TL'de dördüncü kırılma dönemini yaşadığımızı söyleyebiliriz. Üstelik bu kez durum temelden farklı. Daha önce 1980, 1994 ve 2001 yıllarındaki devalüasyonlarda Türkiye sabit kur ya da sabit kura yakın sistemler uyguluyordu. Oysa bu kez dalgalı kur sistemindeyiz ve TL yine de hızla değer yitiriyor.

Aslında son yıllarda ve son aylarda yoğunlaşan bu değer kaybına mı şaşırmalıyız, yoksa TL'nin çok uzun yıllar neredeyse aynı düzeyde kalmış olmasına mı...

Bakınız, 2002 yılı sonunda dolar kuru (TL'den altı sıfır atılmış duruma getirerek söyleyelim) 1.63 düzeyindeydi. 2011 sonuna kadar, yılsonları itibariyle bu düzeyin altında kalındı. Yani sekiz yıl boyunca TL sürekli değerli seyretti. Ne yani bu dönemde Türkiye'de hiç enflasyon yoktu da ABD'deki enflasyon yüzünden mi TL böylesine değer kazanıyordu, roller tersine mi dönmüştü. Tabii ki hayır; tüm dünyada likidite boldu, bizde faizler yüksekti ve Türkiye'ye adeta oluk oluk para aktı.

2011 yılıyla birlikte gidiş değişmeye başladı, hele hele 2013'ten itibaren her şey tersine döndü. Öyle bir tersine dönüş yaşadık ki hem de; daha şunun şurasında geçen yılın ekim ayında yaptığımız 2017-2019 dönemi orta vadeli programında bu yılın ortalama kur varsayımını 3.18 olarak almışken, biz 2016'yı 3.53 düzeyinden kapattık.

Bir yanda dövizde net borçlu konumda olan şirketlerin talebi, diğer yanda Anayasa değişikliğinin yarattığı siyaseten çalkantılı bir dönem... Bu etkenlerden dolayı döviz kurundaki hareketi öyle çok kısa sürede dingin hale getirmek pek kolay olmayacak.

Dövizde son kırk yılın üçüncü dördüncü sıçrama dönemi (Yılsonu dolar kuru)

1979	35		1992	8.556		2005	1,3430
1980	89		1993	14.458		2006	1,4131
1981	132		1994	38.418		2007	1,1647
1982	185		1995	61.054		2008	1,5123
1983	280		1996	107.505		2009	1,5057
1984	443		1997	204.75		2010	1,5460
1985	574		1998	312.72		2011	1,9065
1986	756		1999	540.098		2012	1,7826
1987	1.018		2000	671.765		2013	2,1343
1988	1.813		2001	1.439.567		2014	2,3189
1989	2.311		2002	1.634.501		2015	2,9076
1990	2.927		2003	1.395.835		2016	3,5318
1991	5.075		2004	1.342.100		19.1.2017	3,8000

2005 yılından önceki değerler TL'den altı sıfır atılmamış duruma göre.

ENFLASYON:

Fiyat artışının aralık ayında geçmiş yıl aralık aylarının üstüne çıkabileceği tahmin ediliyordu edilmesine ama doğrusu kimse de yüzde 1.64 gibi bir TÜFE artışı beklemiyordu. Ama beklenmeyen oldu ve TÜFE aralık ayında ilk kez yüzde 1'i aştı, hem de ne aşma...

Kasım sonunda yüzde 7'ye gerileyen ve yıllık hedef olan yüzde 7.5'te kalınmasına dönük umutları artıran tablo da bir anda bozuluverdi ve 2016 yılı yüzde 8.53 düzeyinde kapatıldı.

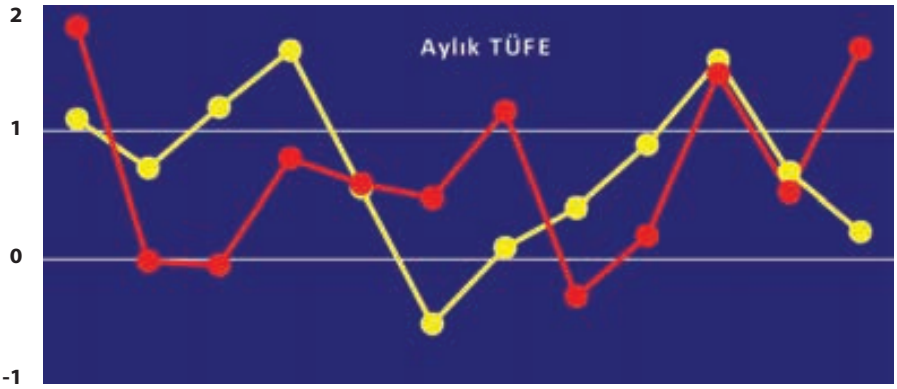
Aralık ayında fiyatların böylesine tahminlerin ötesinde hızlı artış göstermesinde kuşku yok ki Türk Lirası'nın değer kaybı büyük etki yaptı. Dolar, aralık ayında kasıma göre ay ortalaması bazında yüzde 6.4 değer kazandı. Yapılan bir dizi çalışma döviz kurundaki her 10 puanlık artışın enflasyona 1.0-1.5 puan arasında etkide bulunduğunu gösteriyor. Dolayısıyla aralık ayındaki bu hızlı kur artışının enflasyon üstündeki temel belirleyici olduğu açık.

Aralık ayında temel olarak kur artışından kaynaklanan bu yükselişten sonra elbette en çok merak edilen kur artışının daha da hızlandığı 2017'nin ilk ayında nasıl bir tablo ortaya çıkacağı. Ocak ayında da aralıktakine benzer bir fiyat artışı yaşanması olasılığı güçlü. Ancak burada bir avantaj var; o da geçen yılın ocak ayındaki TÜFE artışının yüzde 1.82 ile görece yüksek bir düzeyde oluşmuş olması. Dolayısıyla bu yıl da benzer bir oran görsek bile aralık sonundaki yıllık yüzde 8.53, ocak sonunda çok fazla değişmeyecek.

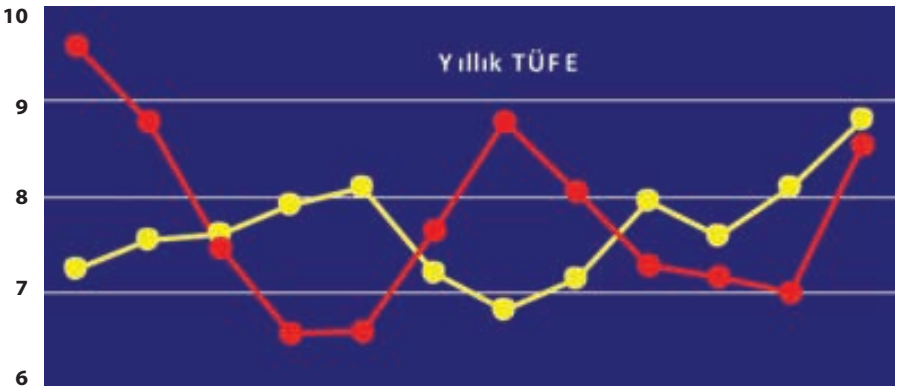
Bu arada tüketici fiyatlarının aralık ayında tahminleri çok çok aşarak yüzde 1.64'e çıkmasında gıda maddeleri grubundaki yüzde 3.29'luk artış büyük etki yaptı.

Gıda ve alkolsüz içecekler grubunda yılın ilk on bir ayında toplam yüzde 2.28 artış olmuştu. Yalnızca aralık ayındaki artış ise yüzde 3.29 olarak gerçekleşti. Böylece, söz konusu grubun yıllık artışı yüzde 5.65 düzeyine çıktı.

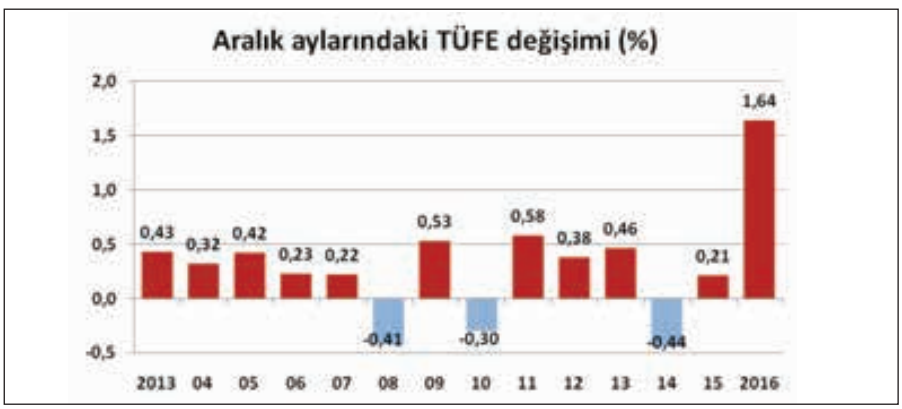
Aralık ayındaki yüzde 1.64'lük TÜFE artışına gıda ve alkolsüz içecekler grubunun etkisi 0.79 puanı buldu.



	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haz.	Tem.	Ağus.	Eylül	Ekim	Kas.	Ara.
2015	1.10	0.71	1.19	1.63	0.56	-0.51	0.09	0.40	0.89	1.55	0.67	0.21
2016	1.82	-0.02	-0.04	0.78	0.58	0.47	1.16	-0.29	0.18	1.44	0.52	1.64



	Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haz.	Tem.	Ağus.	Eylül	Ekim	Kas.	Ara.
2015	7.24	7.55	7.61	7.91	8.09	7.20	6.81	7.14	7.95	7.58	8.58	8.81
2016	9.58	8.78	7.46	6.57	6.58	7.64	8.79	8.05	7.28	7.16	7.00	8.53



Harcama gruplarının aylık ve yıllık değişime etkisi (Yüzde)					
	Harcama grubu ağırlığı	Aralık ayı değişimi	Aylık değişime etki	2016 yılı değişimi	Yıllık değişime etki
Toplam	100,00	1,64	1,64	8,53	8,53
Gıda ve alkolsüz içecekler	23,68	3,29	0,79	5,65	1,34
Alkollü içecekler ve tütün	4,98	7,33	0,37	31,59	1,57
Giyim ve ayakkabı	7,43	-2,55	-0,19	3,98	0,30
Konut	15,93	0,95	0,15	6,42	1,02
Ev eşyası	8,02	1,28	0,10	6,24	0,50
Sağlık	2,66	0,66	0,02	9,73	0,26
Ulaştırma	14,31	1,97	0,29	12,36	1,77
Haberleşme	4,42	-0,14	-0,01	3,18	0,14
Eğlence ve kültür	3,81	1,42	0,05	5,93	0,23
Eğitim	2,56	0,01	0,00	9,47	0,24
Lokanta ve oteller	7,47	0,44	0,03	8,62	0,64
Çeşitli mal ve hizmetler	4,73	0,60	0,03	11,08	0,52

Bir bakışta üç yılın ekonomik göstergeleri

		Ocak	Şubat	Mart	Nisan	Mayıs	Haziran	Tem.	Ağus.	Eylül	Ekim	Kasım	Aralık
TÜFE (Aylık) (% değ.)	2014	1.98	0.43	1.13	1.34	0.40	0.31	0.45	0.09	0.14	1.90	0.18	-0.44
	2015	1.10	0.71	1.19	1.63	0.56	-0.51	0.09	0.40	0.89	1.55	0.67	0.21
	2016	1.82	-0.02	-0.04	0.78	0.58	0.47	1.16	-0.29	0.18	1.44	0.52	1.64
Yİ-ÜFE (Aylık) (% değ.)	2014	7.75	7.89	8.39	9.38	9.66	9.16	9.32	9.54	8.86	8.96	9.15	8.17
	2015	7.24	7.55	7.61	7.91	8.09	7.20	6.81	7.14	7.95	7.58	8.10	8.81
	2016	9.58	8.78	7.46	6.57	6.58	7.64	8.79	8.05	7.28	7.16	7.00	8.53
İhracat (Aylık) (milyon $)	2014	12,400	13,053	14,680	13,371	13,682	12,881	13,345	11,387	13,583	12,892	13,067	13,269
	2015	12,302	12,232	12,520	13,349	11,080	11,950	11,129	11,022	11,582	13,240	11,682	11,751
	2016	9,547	12,367	12,759	11,951	12,101	12,876	9,825	11,831	10,907	12,812	12,817	
İthalat (Aylık) (milyon $)	2014	19,286	18,240	19,932	20,659	20,875	20,793	19,941	19,498	20,596	19,185	21,385	21,788
	2015	16,646	16,941	18,726	18,373	17,869	18,199	18,225	15,969	15,403	16,918	15,973	17,992
	2016	13,453	15,578	17,766	16,188	17,196	19,475	14,695	16,614	15,296	17,004	16,931	
Cari denge (Aylık) (milyon $)	2014	-4,825	-3,142	-3,018	-4,739	-3,469	-3,936	-2,168	-1,949	-1,993	-2,132	-5,521	-6,660
	2015	-2,455	-3,322	-4,780	-3,861	-4,277	-3,221	-3,139	262	159	-341	-2,236	-5,067
	2016	-2,200	-1,944	-3,732	-3,088	-3,146	-4,971	-2,468	-1,451	-1,661	-1,655	-2,268	
İç borç stoku (milyar ₺)	2014	406.3	407.1	409.0	409.4	412.4	408.4	408.2	407.4	408.2	411.1	413.6	414.6
	2015	416.9	421.2	423.2	428.5	429.4	430.2	434.4	435.0	438.2	438.2	439.5	440.1
	2016	443.1	444.1	448.2	449.4	452.3	453.3	455.3	458.4	463.1	465.0	468.2	
Sabit faizli iç borçlanmanın ortalama maliyeti (%)	2014	10.81	10.87	11.07	10.43	9.17	8.67	8.57	9.24	9.35	9.82	8.28	8.81
	2015	7.83	8.06	8.20	9.70	9.64	9.85	9.63	10.47	11.33	10.84	10.26	10.93
	2016	11.14	10.95	10.13	9.56	9.63	9.32	9.11	9.73	9.25	9.66	10.66	11.42
Bütçe geliri (Aylık) (milyon ₺)	2014	37,908	34,424	31,968	34,069	37,555	34,557	34,699	37,985	30,339	34,175	39,219	38,485
	2015	40,109	40,153	32,918	42,971	41,752	39,561	40,103	42,784	33,837	43,797	43,807	40,987
	2016	46,720	44,724	40,269	49,706	49,515	44,067	42,543	50,865	36,076	43,365	60,732	45,849
Bütçe gideri (Aylık) (milyon ₺)	2014	36,001	32,756	37,060	36,789	36,080	35,170	39,990	32,038	39,550	37,185	35,618	50,515
	2015	36,342	42,511	39,761	41,597	40,113	36,338	45,506	37,546	47,937	36,562	43,009	59,083
	2016	42,521	42,308	46,838	44,348	45,853	51,983	42,414	47,273	52,982	43,469	50,712	72,987
Reel kur end. (TÜFE'ye göre) (2003=100)	2014	95.15	95.82	96.30	101.91	104.12	103.59	103.76	103.11	102.59	103.23	106.39	104.95
	2015	107.67	104.62	102.95	101.31	99.83	97.60	98.98	94.56	90.51	93.69	98.61	97.49
	2016	98.59	99.74	100.67	101.52	98.92	100.18	100.91	99.65	99.80	98.33	95.12	92.16
Aylık Ort. $ (₺)	2014	2.2168	2.2128	2.2178	2.1275	2.0908	2.1157	2.1187	2.1583	2.2036	2.2583	2.2336	2.2877
	2015	2.3283	2.4552	2.5838	2.6481	2.6461	2.7019	2.6946	2.8456	3.0027	2.9296	2.8713	2.9172
	2016	3.0070	2.9407	2.8917	2.8347	2.9266	2.9170	2.9576	2.9629	2.9601	3.0679	3.2675	3.4889
Aylık Ort.Euro (₺)	2014	3.0215	3.0194	3.0658	2.9382	2.8745	2.8758	2.8764	2.8769	2.8501	2.8642	2.7872	2.8217
	2015	2.7162	2.7899	2.8047	2.8534	2.9551	3.0289	2.9710	3.1672	3.3749	3.2986	3.0894	3.1697
	2016	3.2669	3.2628	3.2063	3.2134	3.3147	3.2774	3.2710	3.3207	3.3165	3.3866	3.5344	3.6813
Mevduat (Milyar ₺)	2014	541.0	537.1	535.3	538.3	539.5	569.3	584.1	563.8	585.3	568.6	573.2	617.2
	2015	607.8	621.4	622.4	628.6	615.3	627.3	646.6	628.7	625.0	633.1	649.3	665.1
	2016	670.3	681.1	678.2	679.3	710.9	715.3	733.3	744.7	759.1	773.5	779.2	786.7
DTH (Milyar $)	2014	128.1	134.4	139.9	140.6	139.2	134.5	136.2	138.6	136.8	141.8	141.3	132.8
	2015	128.9	131.5	133.6	133.4	144.0	148.9	144.3	146.3	146.1	149.8	147.1	145.6
	2016	140.1	144.8	151.4	154.0	146.8	149.5	138.6	142.4	137.9	135.8	135.9	137.4
Kredi (Milyar ₺)	2014	917.3	918.1	921.4	918.5	931.7	953.8	967.1	980.8	1,009.2	1,015.5	1,031.1	1,062.5
	2015	1,081.2	1,108.6	1,132.3	1,157.3	1,174.6	1,196.4	1,230.7	1,247.7	1,262.8	1,260.5	1,259.5	1,267.3
	2016	1,282.4	1,294.1	1,286.9	1,298.2	1,327.9	1,331.9	1,354.8	1,360.5	1,378.1	1,392.7	1,442.1	1,458.3
Tük.kredileri (Milyar ₺)	2014	238.5	238.8	240.4	241.7	245.3	248.6	250.8	253.9	258.0	260.2	263.1	267.4
	2015	270.7	273.4	277.9	279.8	282.3	284.8	286.8	288.8	288.8	288.2	288.2	289.8
	2016	290.4	291.5	293.1	295.6	297.6	300.1	300.7	302.3	306.2	310.9	315.9	322.6
Kredi kartları (Milyar ₺)	2014	92.7	89.4	87.2	85.4	84.7	84.5	83.7	82.8	83.7	83.5	82.7	82.8
	2015	84.2	83.2	83.2	83.9	86.2	86.5	88.9	89.0	91.0	90.5	89.8	90.8
	2016	91.4	91.4	91.2	93.5	94.0	95.1	95.5	97.0	99.2	98.3	98.4	100.2
San.ür.ende.değ. (%) (Arındırılmamış endekse göre)	2014	7.6	5.1	4.5	4.9	1.8	1.6	-4.5	12.7	4.5	4.5	-1.2	4.4
	2015	-2.2	0.8	4.8	3.8	0.3	6.7	1.3	8.2	-7.9	14.7	3.7	4.5
	2016	3.6	8.6	4.8	0.7	7.1	1.2	-8.4	2.8	-4.2	0.2	4.6	
San.ür.ende.değ. (%) (Arındırılmış endekse göre)	2014	7.6	5.1	4.5	5.0	3.4	1.5	3.7	4.4	2.5	2.3	0.7	2.5
	2015	-2.1	0.8	4.7	3.8	2.2	4.8	0.1	6.9	1.4	4.2	3.6	4.6
	2016	5.6	5.8	2.9	0.8	5.6	1.3	-4.7	2.2	-3.1	2.0	2.7	
Protestolu senet (Milyon ₺)	2014	756.5	535.8	558.1	578.8	581.9	588.2	601.8	989.8	708.7	860.9	684.8	775.7
	2015	794.7	712.8	680.5	714.5	664.8	757.9	984.6	776.8	914.8	902.0	947.0	1,230.3
	2016	942.0	739.9	815.5	881.7	883.5	916.2	1,247.6	995.0	1,096.9	1,032.6	1,134.6	
Dış borç öde. (Milyon $)	2014	2,585	2,151	1,023	796	488	595	691	494	801	1,113	413	786
	2015	915	492	3,566	929	475	356	761	434	903	300	329	589
	2016	1,287	491	2,163	675	568	415	576	449	2,712	585	498	581

GSYH (% değişim) (2009 bazlı yeni seriye göre)

	2016	2015	2014	2013
Birinci çeyrek	4.5	3.5	8.7	8.5
İkinci çeyrek	4.5	7.2	2.9	9.8
Üçüncü çeyrek	-1.8	5.9	3.7	8.9
Dördüncü çeyrek		7.4	5.9	6.9
Yıllık		6.1	5.2	8.5

Fiyatlar (% değişim)

TÜFE	2016	2015
.Aralık	1.64	0.21
.Yıllık	8.53	8.81
.Yıllık ortalama	7.78	7.67

Yİ-ÜFE	2016	2015
.Aralık	2.98	-0.33
.Yıllık	9.94	5.71
.Yıllık ortalama	4.30	5.28

Dış Ticaret (Milyon $)

	2016	2015	Değ.(%)
Kasım			
. İhracat	12,817	11,682	9.72
. İthalat	16,931	15,973	6.00
. Açık	-4,114	-4,291	-4.12
.İhracat/ithalat (%)	75.7	73.1	
Ocak-Kasım			
. İhracat	129,793	132,088	-1.74
. İthalat	180,196	189,242	-4.78
. Açık	-50,403	-57,154	-11.81
.İhracat/ithalat (%)	72.0	69.8	
Yıllık (Kasım itibariyle)			
. İhracat	141,544	145,357	-2.62
. İthalat	198,188	211,030	-6.09
. Açık	-56,644	-65,673	-13.75
.İhracat/ithalat (%)	71.4	68.9	

Cari İşlemler Dengesi (Milyon $) (Ocak-Kasım)

	2016	2015	Değ.(%)
Cari İşlemler Dengesi	-28,584	-27,211	5.0
Döviz geliri	177,836	188,580	-5.7
. İhracat	136,628	139,660	-2.2
. Seyahat	18,049	25,458	-29.1
. Faiz	1,856	1,494	24.2
. Diğer	21,303	21,968	-3.0
Döviz gideri	206,420	215,791	-4.3
. İthalat	173,302	182,727	-5.2
. Seyahat	4,705	4,900	-4.0
. Faiz	4,966	4,506	10.2
. Diğer	23,447	23,658	-0.9
Cari işlemler dengesi (milyon $) (Kasım itibariyle yıllık)	-33,651	-33,871	-0.6

Yurtiçi Yerleşiklere Ait DTH (Milyon $)

	6/1/2017	8/1/2016	Değ. (%)
. Toplam	133,864	140,237	-4.54
. ABD Doları	81,524	87,803	-7.15
. Euro (Dolar karşılığı)	46,108	46,881	-1.65
. Diğer dövizler (dolar karşılığı)	2,635	2,756	-4.39
. Kıymetli madenler depo hesapları (dolar karşılığı)	3,597	2,797	28.60

Tüketici Kredileri ve Kredi Kartları (Bin ₺)

	6/1/2017	8/1/2016	Değ.(%)
Tüketici Kredileri ve Kredi Kartları	422,006,066	381,078,005	10.74
. Tüketici kredileri	322,768,393	290,320,262	11.18
Konut	152,745,503	131,571,786	16.09
Taşıt	5,997,657	5,730,364	4.66
Diğer	164,025,233	153,018,112	7.19
.Kredi kartları	99,237,673	90,757,743	9.34
Tasfiye olunacak			
. Tüketici kredileri	11,445,429	10,028,108	14.13
. Kredi kartları	7,949,786	7,426,458	7.05

Yatırım Teşvikleri Belgeleri (Milyon ₺) (Yıllık)

	2016	2015	Değ.(%)
.Enerji	25,548	37,764	-32.3
.Hizmetler	44,103	34,652	27.3
.İmalat	24,379	24,246	0.5
.Madencilik	3,750	2,411	55.5
Toplam	97,780	99,073	-1.3

Merkez Bankası Döviz Rezervi (Milyon $)

	6/1/2017	8/1/2016	Değişim (%)
TOPLAM	110,985	112,568	-1.41
.Döviz rezervi	96,934	94,920	2.12
.Altın	14,051	17,648	-20.38

Repo Hacmi (Bin ₺)

	30/12/2016	31/12/2015	Değ. (%)
. Müşterilerle yapılan	2,529,456	1,765,021	43.31
. Mali kuruluşlar arasında yapılan	53,125,072	51,688,970	2.78

Merkezi Yönetim Bütçesi (Milyon ₺) (Yıllık)

	2016	2015	Değ.(%)
. Gelir	554,431	482,780	14.84
. Harcama	583,689	506,305	15.28
. Denge	-29,258	-23,525	24.37
. Faiz dışı denge	20,989	29,479	-28.80

Yurtiçindekilerin toplam ₺ mevduatı (Bin ₺)

	6/1/2017	8/1/2016	Değ. (%)
Toplam	774,719,270	661,681,082	17.08
. Vadesiz	142,733,003	116,269,628	22.76
. Vadeli	631,986,267	545,411,454	15.87

Reel Kur Endeksi (2003=100) (TÜFE'ye göre)

Aralık 09	112.61	Aralık 13	100.28
Aralık 10	119.20	Aralık 14	104.95
Aralık 11	102.76	Aralık 15	97.49
Aralık 12	110.30	Aralık 16	92.16

Mevduatın Vade Dağılımı (Bin ₺)

	30/12/2016	31/12/2015	Değ. (%)
a- ₺ mevduat	808,721,032	678,601,923	19.17
. Vadesiz ve yedi gün ihbarlı	159,921,552	125,672,370	27.25
. Bir ay vadeli	121,829,955	95,654,677	27.36
. Üç ay vadeli	461,135,561	407,949,833	13.04
. Altı ay vadeli	32,729,313	27,242,362	20.14
. Bir yıla kadar ve daha uzun vadeli	33,104,651	22,082,681	49.91
b-Yabancı para mevduat	615,541,164	531,845,903	15.74
. Vadesiz ve yedi gün ihbarlı	126,770,540	100,460,918	26.19
. Bir ay vadeli	75,700,167	77,672,959	-2.54
. Üç ay vadeli	300,125,252	252,708,006	18.76
. Altı ay vadeli	32,959,068	34,709,793	-5.04
. Bir yıla kadar ve daha uzun vadeli	79,986,137	66,294,227	20.65

Tüketici Güven Endeksi

	Aralık 16	Kasım 16	Değ.(%)
Tüketici Güven Endeksi	63.38	68.93	-8.1
.Hanenin maddi durum beklentisi	85.40	89.01	-4.1
.Genel ekonomik durum beklentisi	86.02	95.06	-9.5
.İşsiz sayısı beklentisi (**)	65.42	71.30	-8.2
.Tasarruf etme ihtimali	16.68	20.33	-18.0

(*)Beklentiler gelecek 12 aylık dönem için sorgulanıyor.
(**)Söz konusu endeksin artması, işsiz sayısı beklentisinde azalışı, azalması ise işsiz sayısı beklentisinde artışı gösteriyor.

Şirket Kuruluşları (Ocak-Kasım)

	2016	2015	Değ. (%)
. Kurulan	63,709	66,701	-4.49
. Kapanan	11,038	12,114	-8.88

Ağırlıklı Ortalama Mevduat Faiz Oranları (Kasım 2016)

TL mevduata uygulanan faiz (%)		ABD Doları mevduata uygulanan faiz (%)		Euro mevduata uygulanan faiz (%)	
. Bir aya kadar vadeli	8.80	. Bir aya kadar vadeli	1.51	. Bir aya kadar vadeli	0.88
. Üç aya kadar vadeli	10.54	. Üç aya kadar vadeli	2.78	. Üç aya kadar vadeli	1.38
. Altı aya kadar vadeli	10.77	. Altı aya kadar vadeli	2.65	. Altı aya kadar vadeli	1.28
. Bir yıla kadar vadeli	10.17	. Bir yıla kadar vadeli	2.27	. Bir yıla kadar vadeli	1.29

İç Borç Stoku (Milyar $)

	2016	2015	Değ.(%)
.Kasım	468.2	439.5	6.53

Para Arzı (Bin ₺)

	6/1/2017	8/1/2016	Değ. (%)
M1	361,175,836	303,152,750	19.14
DOLAŞIMDAKİ PARA	**113,005,080**	**93,990,387**	**20.23**
Dolaşıma Çıkan Banknot + Madeni Para	124,387,167	104,249,368	19.32
Banka Kasaları (-)	11,382,087	10,258,981	10.95
VADESİZ MEVDUAT (TL)	**145,614,991**	**118,522,331**	**22.86**
Mevduat Bankaları	133,822,192	108,609,052	23.21
Katılım Bankaları	11,779,476	9,883,954	19.18
TCMB	13,323	29,325	-54.57
VADESİZ MEVDUAT (YP)	**102,555,765**	**90,640,032**	**13.15**
Mevduat Bankaları	94,306,181	82,993,756	13.63
Katılım Bankaları	8,243,033	7,639,256	7.90
TCMB	6,551	7,020	-6.68
M2	1,405,464,538	1,211,140,861	16.04
VADELİ MEVDUAT (TL)	**641,734,496**	**552,219,284**	**16.21**
Mevduat Bankaları	607,485,241	522,107,480	16.35
Katılım Bankaları	34,249,255	30,111,804	13.74
TCMB	-	-	
VADELİ MEVDUAT (YP)	**402,554,206**	**355,768,827**	**13.15**
Mevduat Bankaları	382,173,240	333,747,109	14.51
Katılım Bankaları	20,380,966	22,021,718	-7.45
TCMB	-	-	
M3	1,449,903,988	1,254,646,318	15.56
REPO	**6,502,521**	**5,641,871**	**15.25**
PARA PİYASASI FONLARI (B TİPİ LİKİT FONLAR)	12,858,951	12,318,807	4.38
İHRAÇ EDİLEN MENKUL DEĞERLER	25,077,978	25,544,779	-1.83

Mevduat Bankaları Kredileri (Bin ₺)

	6/1/2017	8/1/2016	Değ. (%)
Toplam	1,482,894,137	1,277,240,958	16.10
Yurtiçi krediler	1,468,445,918	1,266,011,501	15.99
.₺ krediler	1,018,274,271	901,634,312	12.94
.Yabancı para krediler	450,171,647	364,377,189	23.55
Yurtdışı krediler	14,448,219	11,229,457	28.66

Sanayi Üretimi Değişimi (%)

	Kasım 2016	Kasım 2015
.Arındırılmamış endekse göre (yıllık)	4.6	3.7
.Takvim etkisinden arındırılmış endekse göre (yıllık)	2.7	3.6
.Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış endekse göre (bir önceki aya göre)	0.0	-0.6

İnşaat Ruhsatı ve Yapı Kullanma İzin Belgesi

Daire sayısı (Ocak-Eylül)	2016	2015	Değ.(%)
. Ruhsat	692,136	640,130	8.12
. Yapı kullanma izin belgesi	504,814	521,889	-3.27

Turist Sayısı

	2016	2015	Değ.(%)
Ocak-Kasım	24,050,056	34,779,841	-30.85

Dış Borç Anapara ve Faiz Ödemesi (Milyon $) (Yıllık)

	2016	2015	Değ.(%)
Toplam	10,998	10,054	9.39
. Kamu	10,629	9,580	10.95
. Merkez Bankası	369	474	-22.15
. IMF'ye ödeme	0	15	-100.00

İmalat Sanayi Kapasite Kullanım Oranı (%)

	2016	2015
.Aralık	76.5	75.8

Protestolu Senetler (Ocak-Kasım)

	2016	2015	Değ.(%)
. Adet	926,981	911,414	1.71
. Tutar (Bin TL)	10,685,492	8,850,414	20.73

İşsizlik Verileri (Ekim 2016 itibariyle)

	Toplam	Erkek	Kadın
. 15 ve daha yukarı yaşta nüfus (Bin kişi)	58,990	29,164	29,826
. İşgücü (Bin kişi)	30,914	21,039	9,875
...İstihdam (Bin kişi)	27,267	18,972	8,296
...İşsiz (Bin kişi)	3,647	2,068	1,579
. İşsizlik oranı (%)	11.8	9.8	16.0
. Tarım dışı işsizlik oranı (%)	14.1	11.2	21.0
. Genç nüfusta (15-24 yaş) işsizlik oranı (%)	21.2	17.9	27.1

DIŞ BORÇ STOKU (Milyon $)

	2016 3. Ç.	2016 2.Ç.	2016 1.Ç.	2015	2014
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	416,732	421,893	411,818	397,711	402,102
Kısa vadeli	103,293	107,508	106,655	102,373	131,592
Uzun vadeli	313,439	314,385	305,163	295,338	270,510
Kamu sektörü (toplam)	122,076	121,965	118,704	113,352	117,711
Kısa vadeli	17,086	16,486	17,559	14,550	17,866
Uzun vadeli	104,990	105,479	101,145	98,802	99,845
TCMB (toplam)	964	1,167	1,304	1,327	2,484
Kısa vadeli	131	157	173	176	342
Uzun vadeli	833	1,010	1,131	1,151	2,142
Özel sektör (toplam)	293,692	298,760	291,809	283,031	281,907
Kısa vadeli	86,076	90,865	88,923	87,647	113,384
Uzun vadeli	207,616	207,895	202,886	195,384	168,523
ÖNCEKİ DÖNEME GÖRE FARK (Milyon Dolar)					
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	-5,161	10,075	14,108	-4,392	12,015
Kısa vadeli	-4,215	853	4,282	-29,219	1,296
Uzun vadeli	-946	9,222	9,826	24,827	10,719
Kamu sektörü (toplam)	111	3,261	5,352	-4,359	1,767
Kısa vadeli	600	-1,073	3,009	-3,316	261
Uzun vadeli	-489	4,334	2,343	-1,043	1,506
TCMB (toplam)	-203	-137	-23	-1,156	-2,750
Kısa vadeli	-26	-16	-3	-166	-491
Uzun vadeli	-177	-121	-20	-990	-2,259
Özel sektör (toplam)	-5,068	6,951	8,778	1,124	12,999
Kısa vadeli	-4,789	1,942	1,276	-25,737	1,526
Uzun vadeli	-279	5,009	7,502	26,861	11,473
ÖNCEKİ DÖNEME GÖRE DEĞİŞİM (Yüzde)					
Türkiye brüt dış borç stoku (toplam)	-1.2	2.4	3.5	-1.1	3.1
Kısa vadeli	-3.9	0.8	4.2	-22.2	1.0
Uzun vadeli	-0.3	3.0	3.3	9.2	4.1
Kamu sektörü (toplam)	0.1	2.7	4.7	-3.7	1.5
Kısa vadeli	3.6	-6.1	20.7	-18.6	1.5
Uzun vadeli	-0.5	4.3	2.4	-1.0	1.5
TCMB (toplam)	-17.4	-10.5	-1.7	-46.6	-52.5
Kısa vadeli	-16.6	-9.2	-1.7	-48.5	-58.9
Uzun vadeli	-17.5	-10.7	-1.7	-46.2	-51.3
Özel sektör (toplam)	-1.7	2.4	3.1	0.4	4.8
Kısa vadeli	-5.3	2.2	1.5	-22.7	1.4
Uzun vadeli	-0.1	2.5	3.8	15.9	7.3

TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu:

Turkey needs a strong reform program

2016 was a disquieting year for all of us. We hope that 2017 will be a more peaceful year and bring us some tranquility. But first impressions don't seem as such. It's one thing after another. Turkey needs a strong reform program for a fast growing process. The uncertainties in the economy and cost of the progress has to be reduced in this way. The change proposals in the constitution could have been better considered in this context and play a better role in reducing the uncertainties. But this seems gone by the board too. For stability Turkey should resume its growth and for growth it should definitely eliminate the uncertainties in economy especially in public administration. Turkey should be a more foreseeable country in every aspect.





Turkey in 'giants leauge' with mega projects

Turkey, aiming to be one of the world's largest 10 economies by 2023, carries out several billion dollars worth infra and superstructure projects one after another. Projects as Marmaray, Yavus Sultan Selim Bridge, Avrasya Tunnel and Osmangazi Bridge are already completed. The new projects leading Turkey's economic developments and worht a total of 200 billion dollars includes Kanal İstanbul, Istanbul Finance Center, 3rd Airport, Çanakkale 2015 Bridge and new nuclear power plants. Minister of Transportation, Maritime Affairs and Communication Ahmet Arslan says "We plan all these projects aware of the geographical importance of Turkey and the region and qualifying all these projects".



Which policies does European business world support?

The European Parliament of Enterprises organised every two year by Eurochambres, took place in European Parliaments General Assembly Hall on the 13th October 2016. More than 750 enterprises from 45 European countries has attended the 4th European Parliament of Enterprises event which has the motto "Business to Europe, Europe to Business" and shared their insights over current economic problems with European policymakers.

Vice President of European Parliament Antonio Tajani underlined SMEs' financing problems and the need for creating alternative sources as solution to this issue.

"A city's economic progress is possible with solidarity"



Akdeniz University, Manavgat Chamber of Trade and Industry Tourism Faculty was opened with a cerenomy with the attendance of Minister of Foreign Affairs Mevlüt Çavuşoğlu, president of The Turkish Union of Chambers and Exchange Commodities (TOBB) M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Antalya Governor Münir Karaloğlu, CHP Antalya Deputy to the Parliament Deniz Baykal, CHP Vice President Çetin Osman Budak, MHP Vice President Mehmet Günal, Antalya Metropolitan Deputy Mayor Mesut Kocagöz, Akdeniz University warden Prof. Dr. Mustafa Ünal, Manavgat Mayor Şükrü Özen and President of Manavgat Chamber of Commerce and Industry Ahmet Boztaş. TOBB President Hisarcıklıoğlu stated that a city's economy can progress with solidariry and he would like to see this solidarity seen in Antalya, all over Turkey.



Hisarcıklıoğlu calls EU for a 'common solution'

The president of The Turkish Union of Chambers and Exchange Commodities (TOBB) M. Rifat Hisarcikliog-lu attended "Turkey-EU Civil Society Meetings: The Future of Europe" meeting organised by European Union in London. TOBB President Hisarcıklıoğlu stating that there were several areas like energy security, balance between freedom and security or counter terrorism, in which Turkey and EU should co-operate regionaly and globally, called EU for a common solution on these areas. TOBB President Hisarcıklıoğlu states that they have been sorry to see the European Parliament suspended the EU-Turkey talks and said "We will be complaining the EU".



Aydın wants to make more use of 'incentives'

Aiming to be the locomotive of Aegean Region, Aydın wants to make more use of the states incentives and aids. The city is looking forward for Aydın Çıldır Airport to begin operating commercial flights. Chairman of Aydın Chamber of Trade Hakan Ülgen says "Aydın has to change its static economic potential to dynamic. Therefore Aydın should make more use of state incentives and aids and economy can get into action". Chairman of Aydın Commodity Exchange Adnan Bosnalı says "On the road to be a brand city our commodity exchange is ready to do its part".



SANKO

www.sanko.com.tr


Bırakın
teknolojiniz
kanatlansın
Teknolojik ürünlerinizi dünyanın dört bir yanına hem güvenli, hem de hızlı bir şekilde ulaştırıyoruz. Siz de Turkish Cargo'ya gelin, dünyanın en çok ülkesine uçan havayolu şirketi ile daha fazla tüketiciye ve daha çok dağıtım noktasına ulaşın.
TURKISH CARGO
Globalize your business
www.turkishcargo.com.tr | 0 850 333 0 777