



Fotoğraflar: TOBB ETÜ Fotoğraf Servisi

“HAYALLERİMİ OKULUM SAYESİNDE GERÇEKLEŞTİRDİM”

TOBB ETÜ mezunu Hediye Sönmez, “Hayallerimi gerçekleştirmemde okulumun kazandırdığı yetkinlik çok fazla oldu. Üniversitede okurken Sayın Başkanımız girişimciliği en iyi şekilde açıklayıp, bizi özendirdi. Bu yolda bizleri teşvik ettiği için Başkanımıza sonsuz teşekkürlerimi sunarım” dedi.

T OBB ETÜ mezunu Hediye Sönmez, “Girişimcinin cesaretli olması ve yaptığı işe inanması çok önemli. Kararlılığını koruması ve asla vazgeçmemesi, girişimini başarıya götürmesi için kilit nokta” dedi.

“Eğer söylenenlere takılıp kalsaydım, her zorlukta bırakmayı seçseydim, hatadan korkmak yerine “Bu da bir deneyim” demeseydim, cüzdanımı düşünseydim bu yola çıkamazdım ve devam edemezdim” şeklinde konuşan Hediye Sönmez, sorularımızı yanıtladı.

TOBB ETÜ’de geçirmiş olduğunuz öğrencilik yıllarınızda kafanızda girişimciliğe dair hayaller şekillenmeye başlamış mıydı?

Aklımda her zaman iyi bir eğitim alıp, yeterli deneyimi edindikten sonra girişimcilik yapmak vardı. TOBB ETÜ’yü seçmemdeki en büyük neden de Ortak Eğitim Sistemi idi. Hayata üniversite yıllarından 1-0 önde başlıyorsunuz. Okulumuzun iş hayatıyla iç içe olması benim bu süreçte daha önce girebilme büyük katkı sağlamıştır. Endüstri mühendisliği bölümünde okurken, aldığımız girişimcilik dersleri beni her zaman heyecanlandırdı. Hayallerimi gerçekleştirmemde okulumun kazandırdığı yetkinlik çok fazla oldu. Üniversitede okurken Sayın Başkanımız hem konuşmasıyla hem yanına aldığı girişimci mezunlarımızla her daim girişimciliği destekledi ve bize girişimciliği en iyi şekilde açıklayıp, özendirdi. Bu yolda bizlere önderlik ettiği için Başkanımıza sonsuz teşekkürlerimi sunarım. Girişimcilğim yolunda “Hediye Bahçem” için verdiği destek paha biçilemez.

Bu sene yapılan G3 Forum’da TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, girişimci adaylara “Aklınızda, hayalinizde ne varsa peşinden gidin”, “Takımınızı iyi kurun”, “Asla pes etmeyin, vazgeçmeyin”, “Hata yapmaktan korkmayın”, “Cüzdanınıza değil aklınıza, fikrinize güvenin” sözleriyle tavsiyelerde bulundu. Bu tavsiyeler hakkında neler söylemek istersiniz?

Öncelikle Başkanımın sözleri altın değerinde, her girişimcinin kulağına küpe olması gerekiyor. Girişimcinin cesaretli olması ve yaptığı işe inanması çok önemli. Kararlılığını koruması ve asla vazgeçmemesi, girişimini başarıya götürmesi için kilit nokta. Eğer söylenenlere takılıp kalsaydım, her zorlukta



bırakmayı seçseydim, hatadan korkmak yerine "Bu da bir deneyim" demeseydim, cüzdanimı düşünseydim bu yola çıkamazdım ve devam edemezdim. Çünkü en yakınlarım dahil "Kutu kutu kimse meyve almaz" dedi. Cüzdanimda milyarlarım yoktu; sadece en düşük maliyet ile kurulabilecek bütçem, iş hayatında biriktirdiğim param vardı. Fakat bugüne sabır ve azimle geldiğimde görüyorum ki en yakınlarım dahil bana destek olmaya başladılar. Hayalim günden güne Türkiye'nin her yerine ulaşıyor. Hayal kurmak güzeldir, bir de o hayalinizin gerçekleştiğini düşünürseniz başarı sizinle gelecektir.

Çukurova'nın bereketli topraklarından toplanan narenciyeniz, soğuk hava ve muşlama işlemi görmeden tüketiciye ulaştırıldığı için mi çok tercih ediliyor?

Uzun yıllar Çukurova'nın bereketli topraklarında çiftçiliğin içinde olan ailem ile büyük emeklerle yetiştirdiğimiz narenciyelerimizin tadı ve aroması öncelikle çok farklı olduğu için tercih ediliyor. Ürünlerimiz evlere, iş yerlerine girdiğinde taze toplanıp hiçbir işlem uygulanmadan gönderildiği için olduğu yeri, narenciye bahçesine çeviriyor. Anneler, babalar, sağlıklı yaşama önem veren ve doğal beslenmeye önem verenlerin tercihi Hediye Bahçem. Markette veya pazarda hem doğal yok, hem bizim ürünlerimizin kalitesi yok hem de kargo bedava, adrese teslim ediyoruz. Meyvelere tek el değiyor. Üreticiden tüketiciye direkt

ulaşıyor. Sunumlarımız özenli ve güzel olduğu için hediye olarak ürünlerimizi göndermeyi tercih ediyorlar. Bir de içerisine güzel bir not yazıyorlar, hediyeleri hem şaşırtıcı hem de sağlıklı oluyor. Bizi tanıyanlar açıkçası meyvelerimizden vazgeçemiyorlar.

Narenciyede yaşamış olduğunuz sıkıntılardan bahsedebilir misiniz?

Sabit olarak 10 kişilik bir ekibimiz var. Dönemsel olarak çalıştırdığımız grup işçiler de oluyor. Oldukça emek gerektiren bir işin içerisindeyiz. Doğa ile iş yapmak oldukça zor. Olumsuz şartlardan korunmak adına bir yere kadar müdahale edebiliyoruz. En büyük risklerimiz doğa koşulları olan dolu ve don. Bu ikisi meyvelerin başına geldiği zaman satış yapamıyoruz maalesef. Meyvelerimizi dondan korumak için rüzgar pervaneleri bahçemizde var. Fakat onlar da alan ve soğukluk derecesi olarak bir yere kadar etki edebiliyor. Dolu için ise şu anda kullanabileceğimiz hiçbir şey yok. Yaşamış olduğum sıkıntılar genellikle bu konularda. Müşteri, siparişini e-ticaret sitemizden veriyor. Teslimat gününden önce don ya da dolu yaşadysak ürünü gönderemiyoruz. Bunun çaresine ise müşteriye durumu açıklayıp farklı bir ürün göndermeyi öneriyoruz. Bu işin en sıkıntılı diğer yanı ise kargolar. Maalesef bizi teslimat sürecinde çok yoruyorlar. E-ticaret siteleri kargo ile



iç içe çalışır. Bir kargo gönderdiğinizde bile bazen ne kadar sıkıntı yaşıyorsunuz, işte bizim işimizde her kutu teslimi için bu sorunu yaşıyoruz.

İşiniz ile ilgili geleceğe dönük hedef ve hayalleriniz varsa öğrenebilir miyiz?

İsmini dahi kendi bulduğum markamın Türkiye'nin her yerinde duyulması ve bilinmesi en büyük hayalim. Hedefim her sene bir önceki seneden daha fazla ton meyvemizi perakende olarak evlere, işyerlerine gönderebilmek.

Mezunlar Derneği ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Mezunlar Derneği'ne güzel organizasyonlar yapıp bizleri bir araya getirdiği için çok teşekkür ederiz. Üyelerimizin artması ve farklı illerde de organizasyonlar yapılmasının güzel olacağını düşünüyorum. Mesela bu sene altıncısı düzenlenecek Portakal Çiçeği Karnavalı tarihinde bir buluşma da Adanamızda olabilir.