EKONOMİK
FORUM
MAYIS 2019 / 298. SAYI



BİRLİĞİMİZ EBEDİ GÜNDEMİMİZ EKONOMİ




BOZULABİLİR KARGODA
TURKISH CARGO TAZELİĞİ
Sebze, meyve, balık, et ve çiçek gibi kolay bozulabilecek ürünleri özel depolama odalarımız ve soğuk zincir ekipmanlarımızla tazeliklerini koruyacak şekilde dünyanın dört bir yanına taşıyoruz.
TURKISH CARGO
turkishcargo.com

Aç Bir Şişe

Hafifle



www.beypazarimadensuyu.com.tr | 444 3 223

Beypazarı Karakoca

DOĞAL MADEN SUYU

İÇİNDEKİLER

EKONOMİK FORUM
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Aylık Yayın Organı

YÖNETİM
TOBB Yönetim Kurulu Adına Sahibi
M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

SORUMLU MÜDÜR
Azmi ÖZGÜR
TOBB Dumlupınar Bulvarı No: 252
Eskişehir Yolu / ANKARA
Telefon : (0312) 218 20 00
Faks : (0312) 219 40 90

EDİTÖR
Güntan MAVİGÖZLÜ
guntan.mavigozlu@dunya.com
Telefon: (0212) 440 27 76

HAZIRLANMASINDA KATKIDA BULUNANLAR
Hakan GÜLDAĞ, Recep ŞEN
Musa ATA, Özgür ŞAHİN
İzzet ÜNALDI

GÖRSEL TASARIM
Ömer OZAN

FOTOĞRAF
Ender ÇEPEL, Mustafa KARACA
Pınar SEZER YANIKGİL

EDİTORYAL HAZIRLIK
Ajans D
Dünya Süper Veb Ofset A.Ş.
100. Yıl Mahallesi 34204
Bağcılar / İSTANBUL
Telefon: (0212) 440 27 67

GÖRSEL DESTEK
- TOBB Basın Yayın Müdürlüğü
- Dünya Gazetesi Arşiv ve Dokümantasyon Servisi

REKLAM REZERVASYON
Mehtap YILDIRIM
Telefon: (0212) 440 28 39

BASKI
İstanbul Basım Promosyon
Basın Ekspres Yolu, Cemal Ulusoy
Cad. No:38/A (34620)
Sefaköy-İstanbul
info@istanbulprinting.com
Tel: (0212) 603 26 20

DAĞITIM
PÖİNT POST
Dağıtım ve Kurye Hizm. Tic. Ltd. Şti.
Adres: Çağlayan Mah. Park Sok.
Park Plaza No:10-309
Kağıthane/İSTANBUL

YAYIN TÜRÜ
Süreli, ayda bir yayımlanır

Sayı: Mayıs 2019/298. Sayı

Ekonomik Forum'da yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe TOBB'un resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Ekonomik Forum dergisi ayda bir yayımlanır. 15 bin adet basılır. Dergi ağırlıkla özel seçilmiş adreslere gönderilir. Abonelik için yeni taleplerin ***yayin@tobb.org.tr*** adresine yapılması gereklidir.

6 **Başyazı**

8 **Geçtiğimiz Ay Türkiye**

12 **Geçtiğimiz Ay Dünya**

16 **Ayın Sözü**

TOBB Ulusal
34 "Büyük tüccar olmak için mutlaka dışarı ile ticaret yapın"

TOBB Uluslararası
44 "Tataristan'la daha fazla işbirliği yapmak istiyoruz"



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 75'inci Genel Kurulu Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da katılımıyla, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Salonu'nda gerçekleştirildi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu genel kurul konuşmasında 'Birliğimiz ebedi, gündemimiz ekonomi' temasına vurgu yaparak iş dünyasının önümüzdeki süreçte gündemin ekonomi olmasını istediğini söyledi.



66 Yalıtım ile yıllık ortalama 10 milyar dolar tasarruf sağlanabileceğini belirten sektör temsilcileri, Türkiye'nin enerjiden kaynaklı dış açığının azaltılması noktasında yalıtımın kritik önem taşıdığına dikkat çekiyor.



TÜRKİYE'NİN EN HIZLI BÜYÜYEN ŞİRKETLERİ

TOBB öncülüğünde, TEPAV işbirliği ile Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ödül törenindeki konuşmasında "100 yıl sonra şimdi, ekonomik alanda bir istikbal mücadelesi veriyoruz" diye konuştu.



76 Raylı sistemlerde yerliliğe odaklanan Türkiye katma değeri ve yerliliği artırmak için teknolojiyi geliştirmeye yönelik adımlar atıyor. Demiryoluna yönelik yatırımlarını hızlandıran Türkiye, bu alanda üretim merkezi olmayı da hedefliyor.



Sanayi ve ileri teknolojik üretimde ilklere imza atan Eskişehir, şimdi de kongre turizmi ve fuarcılık sektörlerinde dünya çapında bir başarı öyküsü yaratmak istiyor.



72 Düşünce kuruluşu E3G'nin yaptığı ankete göre, Türkiye'de vatandaşlar fosil yakıta kıyasla yüzde 86 oranında yenilenebilir enerjiye yatırım yapılmasını tercih ediyor. Toplumsal karşılığı en yüksek olan teknoloji ise güneş enerjisi.

Analiz
84 Mesleki yeterlilik: Galericilik örneği

Haber
90 "Rusya ile ekonomik işbirliği artacak"

TOBB ETÜ
110 Engellilere 'engelsiz' eğitim ortamı

Sağlık
112 Yaz mevsimi kalbimize iyi geliyor

TOBB ETÜ MED
114 "Artık projelere yoğunlaşacağız"

124 **Göstergeler**

128 **Select News**

GÖRÜŞ

Sach, köşesinde Amerikan halkının kötü yönetim yüzünden endişeli olduğunu yazıyor.

102

YÖNETİM

Rüştü Bozkurt, "Türkiye'de iş dünyasının ivedi sorunu: Veri yönetimi" başlıklı yazısında değerlendirmelerde bulunuyor.

104

117 Sektör Meclisleri

- "Revize Sıfır Atık" taslağı gündeme alındı
- Konut satışları için yeni stratejiler görüşüldü
- Reach kapsamında 31 yeni kimyasal daha kısıtlanacak
- "Servis Araçları Yönetmeliği ihtiyaçları karşılamıyor"
- ELDER ve EÜD, piyasaya ilişkin beklentilerini paylaştı
- "Maddi yükümlülükler madenciliği zora soktu

121 Odalar ve Borsalardan Haberler

- Kütahya TB'den çocuklar için resim yarışması
- Gebze TO'nun desteği ile Girişimcilik Zirvesi 2019 düzenlendi
- Bafra TSO 'Kardeş Oda Protokolü' imzaladı
- Afyonkarahisar TSO ile İTO'dan dostluk maçı


▲ KÜTAHYA TİCARET BORSASI


▲ GEBZE TİCARET ODASI


▲ BAFRA TİCARET VE SANAYİ ODASI



▲ AFYONKARAHİSAR TSO

TÜRKİYE ORTAYA GÜÇLÜ BİR EKONOMİ PROGRAMI KOYMALI

Mahalli seçimlerin üzerinden iki aya yakın zaman geçti. Seçimden sonra ana gündemin ekonomi olması ve yapısal reformlara odaklanılması beklentisi şu ana kadar gerçekleşmedi. Türkiye'nin bir an önce seçim ve siyaset gündeminden çıkıp ortaya güçlü bir ekonomi programı koyması gerekiyor.



Mahalli seçimlerin üzerinden iki aya yakın zaman geçti. Seçimden sonra ana gündemin ekonomi olması ve yapısal reformlara odaklanılması beklentisi şu ana kadar gerçekleşmedi. Yüksek Seçim Kurulu'nun İstanbul'daki seçimin yenilenmesine yönelik tartışmalı kararı sayesinde en az bir ay daha memleketin esas gündemi siyaset olacak gibi görünüyor.

Bunun bir sonucu olarak bankalardaki toplam mevduatın içinde dövizin payı lirayı geçiyor. Yabancı para cinsinden mevduat, Mayıs ayında toplam mevduatın yüzde 53'üne ulaşıyor. Ekonomideki belirsizlik sadece firmaların değil vatandaşın bekleyişini de olumsuz etkiliyor.

Benzer bir durum 2000'lerinde başında da yaşanmış ve yabancı para cinsinden mevduatın toplam mevduat içindeki payı yüzde 60'ı aşmıştı. Sonrasında sağlanan siyasi ve istikrar ve güçlenen iktisadi güven ortamı ile birlikte bu oran hızla azalmaya başlamış ve yüzde 30'un altına inmişti. Demek ki millet iktisadi gidişata güven duyduğu zaman portföyünde yabancı parayı değil milli parayı tercih ediyor. İktisadi gidişata duyulan güven azaldıkça da milli parayı daha az tercih ediyor.

Öte yandan bu tabloda bile bir umut olduğunu gözden kaçırmamak gerek. Bankalarda artan yabancı para cinsinden mevduat oranı, kaynakların mali sistem içinde tutulmaya devam edildiğine işaret. Yani millet geçmişte yapılabilenin yine yapılabileceğinin farkında. Aksi halde bu kaynaklar da sistem dışına çıkar ve kayıtdışı kalırdı zaten.

Ekonomide dolarizasyonun artması bankaların da işini zorlaştırıyor. Eskiden banka bilançosunda yabancı

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

TOBB Başkanı
Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği
(Eurochambres) Başkan Yardımcısı
İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve
Milletlerarası Ticaret Odası (ICC) Yönetim Kurulu Üyesi
baskanlik@tobb.org.tr

para cinsinden mevduatın oranı arttıkça, bankalar daha fazla yabancı para cinsinden kredi verirdi. Sonra doğru bir kararla önce bireylere sonra da döviz cinsinden geliri olmayan şirketlere yabancı para cinsinden kredi açılması kısıtlandı. Ama ortaya yeni bir sorun çıktı. Bankalarda döviz kaynağı artarken lira cinsinden kaynak azaldı. Bu da kredi faizlerinin artmasına neden oldu.

Bekleme modunda kalış hem ekonominin toparlanmasını geciktiriyor, hem maliyetleri artırdığından firmalara olumsuz yansıyor. Faizler, kurlar, işsizlik ve enflasyon hep beraber yükseliyor. Bekleme halinde kalan bir ülke küresel rekabette de geri kalıyor. Millet böyle bekletilmeye devam ederse, bankalar daha az riski tercih eder, ipotek karşılığı kredi verme modelini bırakmazlar. İnovasyona ve teknolojik gelişmeye yönelik işlere para aktarmazlar.

2014 yerel seçimlerinden 2019 yerel seçimleri arasında geçen kısa sürede tam altı kere sandığı milletin önüne koyduk. Seçime ve siyasete bu kadar çok odaklanınca ekonomik tedbir almayı da haliyle ihmal ettik. Zira siyasetin gerekleri ile ekonominin gerekleri birbirine uymuyor. 2013 sonrası dünyadaki değişime ayak uyduracak ekonomi politikası tedbirlerini bir türlü alamamamızın bir nedeni de bu. Dünya parasal genişlemeden parasal daralmaya giderken, biz ortada yüksek borç stoku ile kalakaldık işte. Dış ticaret açığını ve dövizde dışarıya bağımlılığımızı azaltamadık. Tedbirde noksan eyleyen takdire bahane bulmamalı.

Özetle biz ekonomi alanında herhangi bir şey yapmadan beklemeyi tercih etsek de hiçbir şey olduğu gibi kalmıyor. Ekonomi kendiliğinden ama kontrolümüz dışında dengeleniyor. Fiyatlar kendi kendine ama istemediğimiz yönde intibak ediyor. Hayat pahalılaşıyor, iş ortamı bozuluyor, ayakta kalmak güçleşiyor. Türkiye'nin bir an önce seçim ve siyaset gündeminden çıkıp ortaya güçlü bir ekonomi programı koyması gerekiyor.



Sekiz ayda 211 bin ton fındık ihraç edildi

Türkiye'den sekiz ayda gerçekleştirilen 210 bin 927 ton fındık ihracatından 1 milyar 224 milyon 151 bin dolar gelir sağlandı. Karadeniz Fındık Mamulleri ve İhracatçıları Birliği'nden yapılan yazılı açıklamada, 1 Eylül 2018-30 Nisan 2019 döneminde, standart naturel iç fındığın kentalinin (100 kilogramı) ortalama 589 dolardan işlem gördüğü belirtildi. Açıklamada, sekiz aylık dönemde 210 bin 927 ton fındık ihracatı karşılığında 1 milyar 224 milyon 151 bin dolar gelir sağlandığı kaydedildi. Geçen sezonun aynı döneminde, 215 bin 37 ton fındık ihracatı karşılığında 1 milyar 359 milyon 522 bin 318 dolar gelir elde edilmişti.

Elektroniğe 4.4 milyar yatırım teşviki

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından elektronik sektöründe son beş yılda sabit yatırım tutarı toplam 4.4 milyar lira olan 108 projeye yatırım teşvik belgesi verildi. Söz konusu projelerin tamamlanmasıyla 5 bin 910 kişiye istihdam öngörüldü. Son beş yıllık dönemde imalat sektöründe ise sabit yatırım tutarı 185 milyar 112 milyon lira olan 11 bin 733 proje için teşvik belgesi hazırlandı. İmalatın alt sektörlerinden elektronik alanındaki projelere yönelik teşvikler de bu dönemde yoğunlaştı. Elektronik sektöründe son beş yılda sabit yatırım tutarı toplam 4 milyar 422 milyon lira olan 108 projeye yatırım teşvik belgesi verildi.





Milyonerlere 13 bin kişi daha eklendi

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) verilerinden derlenen bilgilere göre, yurt içinde ve dışında yerleşik milyonerlerin toplam sayısı Mart sonu itibarıyla 192 bin 903'e ulaştı. Geçen yılın sonuna göre milyoner sayısı 12 bin 777 kişi artarken, söz konusu milyonerlerin toplam mevduatı 1 trilyon 205 milyar 798 milyon liraya çıktı. 2018 sonunda milyonerlerin toplam mevduatı 1 trilyon 109 milyar 859 milyon lira seviyesinde bulunuyordu. Milyoner başına düşen ortalama mevduat da 6 milyon 251 bin lira olarak hesaplandı. Yurt içinde yerleşik milyonerlerin sayısı yılın ilk çeyreğinde 2018'e kıyasla 11 bin 200 kişi artarak 173 bine ulaşırken, söz konusu milyonerlerin toplam mevduatları da 1 trilyon 112 milyar 716 milyon lira oldu.

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) otomotiv ihracatı verilerini açıkladı. Sektör ihracatı Nisan'da yüzde 9.8 düşüşle 2.6 milyar dolar oldu. Otomotiv endüstrisinin Ocak-Nisan döneminde kaydedilen ihracatı ise yüzde 6.8 azalışla 10 milyar 373 milyon dolar oldu. Nisan ayı ihracatında ürün grupları bazında otobüs-minibüs-midibüs dışındaki diğer ürünlerde düşüş yaşanırken, sektör ihracatından yüzde 76 pay alan AB ülkelerine de yüzde 13 oranında düşüş görüldü. Nisan ayında en büyük pazar olan Almanya'ya ihracat yüzde 18 azalışla 368 milyon dolara geriledi. Yine önemli pazarlardan Fransa'ya yüzde 23 oranında düşüşle 268 milyon dolar ihracat yapıldı.



AB'ye otomotiv ihracatı yüzde 13 azaldı

MAXIMUM İŞYERİM'İ İNDİRİN, POS İŞLERİNİZİ CEPTEN TAKİP EDİN.

Siz de Maximum İşyerim uygulamasını indirin,
ticari işlemlerinizi cebinizden yönetin.



App Store'dan İndirin

Google Play 'DEN ALIN

isbank.com.tr | 0850 724 0 724 | Şubelerimiz

İmalatta daralma sürüyor



İmalat sanayi satın alma yöneticisi endeksi (PMI) Nisan'da 46.8'e gerileyerek sektördeki daralmanın 13'üncü ayına girdiğine işaret etti. Daralmanın şiddeti ise 13 ayın ortalamasına kıyasla azaldı. IHS Markit tarafından İstanbul Sanayi Odası (İSO) için hazırlanan imalat PMI, Mart'ta 47.2 ile geçen yıl Temmuz ayından bu yana en yüksek seviyeye çıkmıştı. Endekste 50'nin altı seviyeler daralmaya, üzeri ise büyümeye işaret ediyor. Girdi maliyetleri Nisan'da geçen yılın Ekim ayından bu yana en sert artışı kaydetti. Artış büyük ölçüde TL'nin dolar karşısındaki değer kaybından kaynaklandı.

Enflasyon korumalı mevduatta vergi sıfırlandı



Enflasyon korumalı TL mevduatlar için vergi teşviki getirildi. Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanı kararına göre enflasyona bağlı değişken faiz uygulanan bir yıldan uzun vadeli hesaplarda yüzde sıfır stopaj uygulanacak. Daha önce değişken faizli mevduat için bir ayrım yoktu, bir yıldan uzun vadeli hesaplarda yüzde 10 oranında stopaj uygulanıyordu. Vadesiz ve ihbarlı hesaplar ile altı aya kadar vadeli hesaplarda yüzde 15, 1 yıla kadar vadeli hesaplarda yüzde 12, 1 yıldan uzun vadeli hesaplarda yüzde 10 stopaj uygulamasına ise devam edilecek.

Elektrik üretiminde yeni dönem

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından hazırlanan "Elektrik Piyasasında Lisanssız Elektrik Üretim Yönetmeliği" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Söz konusu yönetmelikle, elektrik şebekesinde meydana gelen kayıp miktarlarının düşürülmesi amacıyla lisans alma ve şirket kurma yükümlülüğü olmaksızın, elektrik enerjisi üretebilecek, gerçek veya tüzel kişilere uygulanacak usul ve esaslar da belirlendi. Buna göre lisanssız üretim yapan gerçek ve tüzel kişilerin kendi ihtiyaçlarını karşılamak için üretim yapmaları esas olacak.



Şeker ihracatına izin



Tarım ve Orman Bakanlığı Şeker Dairesi Başkanlığınca, üreticiler tarafından uzun süredir talep edilen kristal şeker ihracatına izin verildi. Kurumdan alınan bilgiye göre, kristal şeker ihracatı, aylık olarak sadece, talep sahibinin şeker üreticisi şirket veya ihracatçı firma olması halinde 20 tona kadar yapılabilecek. Suriye'ye yapılacak ihracatlarda da ihracatçının şeker üreticisi şirket veya kamu tüzel kişiliğine haiz kurum-kuruluş ya da bunlara ait iştirak veya şirket olması halinde, toplam ihracat miktarının 20 tonu aşmaması kaydıyla izin verilecek.

GERMANY AT ITS BEST

NORDRHEIN-WESTFALEN



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları

Avrupa'daki Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihini metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com

NRW.INVEST GERMANY



Yenilenebilir enerjide büyüme durdu

Uluslararası Enerji Ajansı'ndan (IEA) yapılan açıklamaya göre dünyada yenilenebilir enerji kapasitesinin artırılması ve iklim değişikliği hedeflerine ulaşılması için yeterince çaba gösterilmiyor. Geçen yıl rekor seviyeye ulaşan küresel emisyonların azaltılmasında yenilenebilir enerji yatırımları kritik rol oynadı ancak sektörde yeterli büyüme yakalanamadı. Güneş, rüzgar, hidroelektrik, biyoenerji ve diğer yenilenebilir kaynaklardaki kapasite artışı geçen yıl bir önceki yılla aynı seviyede gerçekleşti. Dünya genelinde 2018'de yenilenebilir enerjide 177 gigavat ilave kapasite devreye girdi. Böylece yenilenebilir enerji kapasitesindeki büyüme 2001'den sonra ilk kez geçen yıl hız kesti.

İran'dan Batı'ya ültimatom

İran Cumhurbaşkanı Ruhani, İran'ın nükleer anlaşmadaki çıkarları korunmazsa 60 gün içinde zenginleştirilmiş uranyum seviyesini artıracaklarını duyurdu. "Taahhütlerimizin bir kısmını düşürüyoruz" diyen Ruhani, önceki koşullara dönüş için petrol ve bankacılık yaptırımlarının kaldırılmasını istedi. İran Cumhurbaşkanı şöyle konuştu: "Zenginleştirilmiş uranyum miktarımız 300 kilograma ulaştığında bunu iki ülkeye satıyorduk. Bugün bu eylemi durduruyoruz. Ağır su satmaya da son veriyoruz. Eğer önümüzdeki 60 gün içinde başta petrol satışımız ve bankacılık yaptırımlarının kaldırılması gibi ana çıkarlarımız sağlanırsa, önceki koşullara geri döneriz."





Rusya, ekonomisini "dolarsızlaştırdı"

Rusya Merkez Bankası tarafından yayımlanan 2018'e ilişkin yıllık raporda, ülkenin uluslararası rezervlerindeki pay dağılımı değerlendirildi. Rusya'nın uluslararası rezervlerinde doların payı, geçen yıl 2017'ye kıyasla 23.1 puanlık düşüşle yüzde 22.7'ye gerilerken, Euro'nun payı 10 puanlık yükselişle yüzde 31.7'ye, Yuan'ın payı 11.4 puanlık artışla yüzde 14.2'ye yükseltildi. Ülkenin rezervlerindeki altının payı ise 2018 itibarıyla yaklaşık 1 puanlık artışla yüzde 18.1'e çıktı. Rusya Başbakan Birinci Yardımcısı ve Maliye Bakanı Anton Siluanov, bir süre önce yaptığı açıklamada, ülkedeki petrol ve doğal gaz şirketlerinin ödemelerindeki doların payını azaltmaya yönelik planlarını yakında hükümete sunacaklarını bildirmişti.

İngiltere'de 248 belediyede yapılan kısmi yerel seçimlerde, iktidardaki Muhafazakar Parti ile ana muhalefetteki İşçi Partisi büyük kayıplar yaşarken, Liberal Demokrat Parti çok sayıda belediye meclisi üyeliği elde etti. Brexit krizindeki ülkede, 248 belediyede yapılan erken seçimlerde açıklanan sonuçlara göre Muhafazakar Parti 750'den fazla belediye meclisi üyeliğini ve 27 belediyeyi kaybetti. Ana muhalefetteki İşçi Partisi de 80'den fazla belediye meclisi üyeliği ile 4 belediyenin kontrolünü kaybederken, Liberal Demokrat Parti ile Yeşiller seçimin kazançlı partileri olarak öne çıktı.



Yerel seçimlere Brexit damgası

TOBB
EKONOMİ VE TEKNOLOJİ
ÜNİVERSİTESİ



Teknoloji Destekli Eğitimin TAM YERİ TOBB ETÜ

Öğrenciler yeni teknolojileri kullanarak araştırmaya özendiriliyor, cazip burs imkanları ve deneyimli akademik kadronun desteği ile kaliteli eğitim görüyor.



ABD'de 40'tan fazla eyalet "fiyat sabitleyip maliyeti artırdığı" gerekçesiyle ilaç firmalarına dava açtı. ABD medyasında yer alan habere göre, beş yıl süren bir soruşturmanın ardından 20'ye yakın ilaç firması ilaç fiyatlarını şişirmekle suçlandı. Connecticut Başsavcısı William Tong, 40'tan fazla eyalet adına aralarında dünyanın en büyük jenerik ilaç üreticisi Teva'nın da bulunduğu 20'ye yakın ilaç firmasına "fiyat sabitleyip maliyeti artırdığı" gerekçesiyle dava açtı. İlaç fiyatlarını yüzde binden fazla artırmakla suçlanıyorlar. Hakkında dava açılan ilaç firmaları kanser ve diyabet ilaçları da dahil 100'den fazla ilacın fiyatını bazı durumlarda yüzde binden fazla artırmakla suçlanıyor.

EBRD, yüzde 1 küçülme bekliyor

Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), Türkiye ekonomisinin gelecek yıl kademeli olarak iyileşmesini bekliyor. Bankanın Ekonomik Görünüm Raporu'nda, "Türkiye ekonomisinin 2018 yılında yüzde 2.6 seviyesindeki büyümesinin ardından, 2019'da yüzde 1 daralma kaydetmesini bekliyoruz. 2020 yılında ise ekonominin kademeli şekilde iyileşerek yaklaşık yüzde 2.5 seviyesinde bir büyüme kaydetmesini öngörüyoruz" değerlendirmesine yer verildi. Raporda, Türkiye'de temel göstergelerin, ekonomik yavaşlamada bu yılın ilk çeyreğinde dip seviyenin görülmüş olabileceğine işaret ettiği vurgulandı.





Avrupa'da perakende satışlar arttı

Avrupa İstatistik Ofisi (Eurostat), AB ve Euro Bölgesinin Mart ayı perakende satış verilerini yayımladı. Buna göre, 19 üyeli Euro Bölgesi'nde perakende satışlar Mart'ta Şubat ayına kıyasla değişmezken, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1.9 yükseldi. AB'de ise perakende satışlar, Mart'ta bir önceki aya kıyasla yüzde 0.3, 2018'in aynı dönemine göre de yüzde 2.9 arttı. AB ülkeleri arasında Martta bir önceki aya kıyasla perakende satışlarda en yüksek artış yüzde 1.7 ile Litvanya, yüzde 1.2 ile Portekiz ve yüzde 1.1 ile İngiltere'de gerçekleşti.

ABD büyümesi beklentiyi aştı

ABD ekonomisi yılın ilk çeyreğinde yüzde 3.2 ile beklentilerin üzerinde büyüme performansı ortaya koydu. Beklenti yüzde 2.5 yönündeydi. Bu arada dördüncü çeyrek final GSYH revize edilmeyerek yüzde 2.2 olarak bırakıldı. Bu veri, dünyanın en büyük ekonomisinin gücünü koruduğuna işaret eden güçlü sermaye malları siparişleri, perakende satışlar ve ihracat artışı rakamlarını izledi.





BAZI ŞEYLER OLMASA DA OLUR

Ama Eğitim Olmazsa Olmaz

Bu bayram siz de annesi ya da babası hayatta olmayan çocukların eğitimine destek olun.

0850
222
1863

darussafaka.org

Darüssafaka
1863
CEMİYET



Sevdiğiniz mesleği seçin. Böylece bir gün bile çalışmak zorunda kalmazsınız.

KONFÜÇYÜS
(MÖ 551 - MÖ 479)

TOBB
EKONOMİ VE TEKNOLOJİ
ÜNİVERSİTESİ



İş deneyimi ile mezun olmanın TAM YERİ TOBB ETÜ

Türkiye'de sadece **TOBB ETÜ'**de uygulanan ortak eğitim sistemi ile öğrenciler 3 farklı iş yerinde toplam 1 yıllık iş deneyimi ile mezun oluyor.

www.etu.edu.tr

















“BİRLİĞİMİZ EBEDİ GÜNDEMİMİZ EKONOMİ”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği’nin 75’inci Genel Kurulu Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın da katılımıyla, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Salonu’nda gerçekleştirildi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu genel kurul konuşmasında ‘Birliğimiz ebedi gündemimiz ekonomi’ temasına vurgu yaparak, iş dünyasının önümüzdeki süreçte gündemin ekonomi olmasını istediğini söyledi.



“GÜN, ELBİRLİĞİYLE AYAĞA KALKIP, KOŞMA GÜNÜ”

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, “Sayın Cumhurbaşkanımızın icracı ve reformcu iş yapma tarzıyla ekonomide yeniden atılıma geçeceğimize inanıyoruz. Hiçbir engel aşamayacağımız kadar büyük, hiçbir duvar yıkamayacağımız kadar güçlü değil. Gün elbirliğiyle ayağa kalkıp, koşma günü” ifadesini kullandı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği’nin (TOBB) 75’inci Genel Kurulu, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Salonu’nda gerçekleştirildi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın da katılımıyla yapılan ve büyük ilgi gören genel kurulda TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu bir konuşma yaptı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ‘Birliğimiz ebedi, gündemimiz ekonomi’ temasına vurgu yaparak, iş dünyasının önümüzdeki süreçte gündemin ekonomi olmasını istediğini söyledi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, “Sayın Cumhurbaşkanımızın icracı ve reformcu iş yapma tarzıyla ekonomide yeniden atılıma geçeceğimize inanıyoruz. Hiçbir engel, aşamayacağımız kadar büyük, hiçbir duvar yıkamayacağımız kadar güçlü değil. Gün, elbirliğiyle ayağa kalkıp koşma günü” ifadesini kullandı.

Yaklaşık bir senedir genel ve mahalli seçimlerle devam eden seçim sürecinin geride kaldığını hatırlatan TOBB Başkanı, “Önümüzde dört yıllık seçimsiz bir dönem var. Bu fırsatı iyi değerlendirmeli, kesintisiz bir icraat dönemine çevirmeliyiz. İstikrar sürsün, Türkiye reformlarla büyüsün” dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ekonomiyi gündemin ilk maddesi yapma önerisinde bulunurken, rekabet gücünü artıracak yapısal reformları arka arkaya hayata geçirmek gerektiğini vurguladı.

“Artık hızla harekete geçilmesini bekliyoruz”

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, “Zira ekonomide atılacak çok adım, yapılacak çok iş var. Hükümetimiz seçim öncesinde bunun sinyalini verdi. Seçimler geride kaldığına göre artık hızla harekete geçilmesini bekliyoruz” diye konuştu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu’nun TOBB 75’inci Genel Kurulu’nda yaptığı konuşma şöyle:

“Sayın Cumhurbaşkanım, Türkiye Büyük Millet Meclisimizin sayın başkanları, sayın bakanlarım, sayın milletvekilleri, be-



Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*

lediye başkanları ve büyükelçiler, sayın Genel Kurul Başkanım ve konsey başkanlarım, çok kıymetli Oda ve Borsa başkanlarım, meclis başkanlarım, sektör meclislerimizin kadın ve genç girişimci kurullarımızın kıymetli başkanları, değerli genel kurul delegelerim, genel sekreterlerim ve çalışma arkadaşlarım, Türkçe Konuşan Girişimciler programı kapsamında 16 ülkeden gelen kıymetli misafirlerimiz, akademik danışmanlarımız, basınımızın seçkin mensupları, sizleri şahsım ve TOBB Yönetim Kurulu adına gönül dolusu muhabbetle selamlıyorum.

75. Genel Kurulumuza hoş geldiniz şeref verdiniz. Öncelikle dün 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Bayramı'ydı.

Bu vesileyle tüm çalışanların emekçilerin bayramını kutluyorum.

Üç gün sonra da Ramazan'a kavuşacağız.

Rahmet bereket ve merhamet ayı olan Ramazanımız mübarek olsun.

Öte yandan Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün 19 Mayıs 1919'da Samsun'a ayak basmasıyla başlayan İstiklal Mücadelesi'nin 100. yıl dönümündeyiz.

1. Dünya savaşına 3 milyon kilometre kare büyüklükle giren Osmanlı Devleti savaştan mağlup çıkınca topraklarının yüzde 85'ini kaybetti.

Anadolu'nun her köşesi ve hatta Osmanlı'nın üç başkenti; Bursa Edirne ve İstanbul bile işgal edildi.

"Bizlere moral ve çalışma şevki verdiniz"

Ordusu dağılmış, ekonomisi çökmüş, ciddi bir sanayisi olmayan, yokluk içinde ümitlerin tükendiği bir ülkede, tüm bu olumsuzluklara rağmen İstiklal Mücadelesi verildi.

Eğer Mustafa Kemal önderliğinde Kurtuluş Savaşı kazanılmasaydı, Anadolu da elimizden çıkacaktı.

Dolayısıyla bu toprakların hâlâ vatan kalmasını, 1919'da başlayan, 1922'de büyük zaferle sonuçlanan ve 1923'te Lozan'da başarısını dünyaya kabul ettiren "İstiklal Harbine" borçluyuz.

Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü, silah arkadaşlarını, bu vatan için şehit düşmüş tüm kahramanlarımızı, rahmetle minnetle saygıyla anıyoruz. Ruhları şad olsun.

Bizlerin burada huzur ve güvenliği için içerde ve dışarıda terör örgütlerine karşı canları pahasına mücadele veren ordumuza, polisimize, tüm emniyet güçlerimize de selam olsun.

Cenabı Hak hepsini muhafaza etsin, muzaffer kılsın.

Sayın Cumhurbaşkanım, dün Ticaret Bakanımızın ev sahipliğinde Cumhurbaşkanı Yardımcımızın da katılımıyla Genel Kurulumuzun açılışını yaptık.

Bugün de siz, teşrifinizle bizleri onurlandırdınız.

2002'den bu yana her Genel Kurulumuza iştirak ederek camiamıza reel sektörümüze verdiğiniz önemi gösterdiniz.

Bizlere moral ve çalışma şevki verdiniz.

Sizin liderliğinizde sağlanan istikrar ve reformlar geleceğe daha umutla bakmamızı sağladı.

Yine bugün aramızda Bakanlığı ve Başbakanlığı dönemlerinde camiamızın hep yanında olmuş çok değerli bir isim Sayın Binali Yıldırım bulunuyor.

Ülkemize iş dünyamıza katkılarından dolayı Sizlere, şahsım ve tüm camiam adına teşekkür ediyorum.

"Ekonomik alanda bir istikbal mücadelesi veriyoruz"

Sayın Cumhurbaşkanım değerli misafirler 100 yıl sonra şimdi ekonomik alanda bir istikbal mücadelesi veriyoruz.

Uluslararası araştırmalara göre dünya ekonomisi hassas bir dönemde. Ve yavaşlıyor.

Dünyada 2019 yılının 2018'e göre ekonomik açıdan daha zayıf geçmesi bekleniyor.

Geçen sene ülkelerin yüzde 75'i küresel canlanmaya pozitif katkı sağlamıştı.

Yani dünyanın yüzde 75'i bir şekilde büyümeyi hissetmişti.

Oysa bu sene ülkelerin yüzde 70'inde yavaşlama tahmin ediliyor.

Yani dünyanın yüzde 70'inde büyüme oranları geçen seneye göre daha az olacak.

Artan küresel korumacılık uygulamaları, Avrupa'da yükselen popülizm, Brexit sürecinin belirsizliği, ABD Başkanı Trump'ın tavırlarıyla alevlenen ticaret savaşları ve Çin'deki yavaşlama, şu an dünya ekonomisini en çok etkileyen faktörlerin başında geliyor. Ülkemizdeyse Ağustos 2018'de döviz piyasasında başlayan çalkantı hızla ekonominin geneline yayıldı.

İç piyasada iş hacmi düştü nakit akı-

şı azaldı, kredi akışı yavaşladı, tahsilatlar gecikti.

Ekonomide bir durgunluk dönemine girdik.

Hazine ve Maliye Bakanımızın başlattığı program ve aldığı tedbirlerle ekonomide büyümenin yeniden başlaması bekleniyor.

İşte tüm bu sıkıntılı dönemde Oda ve Borsa camiası üyemizin yanında oldu hizmet etmeyi sürdürdü.

Kayseri'de 'yakınma yekin' derler.

Biz yakınmadık. Biz yekindik. Yani harekete geçtik. Sayın Cumhurbaşkanımızın çağrısıyla 81 ilde İstihdam Seferberliği'ni yeniden başlattık. Burada üzülerek paylaşmak isterim ki bu işe bir tek Oda ve Borsalarım sahip çıktı.

Takip ediyorum, Oda ve Borsalarımın hepsi canla başla çalışıyor.

Her ilde destek ve teşvik tanıtım merkezleri kuruyor firmalara OSB'lere ulaşıyor ülke çapında tanıtıyorlar.

Hatta büyük şirketleri bire bir ziyaret ederek en geniş katılımı sağlıyorlar.

Hükümetimiz de çıkardığı tarihi teşviklerle bu sürece büyük destek verdi.

Kısa çalışma ödeneğini işler hale getirdi.

Geçen sene sona eren işverene asgari ücret desteğini miktarını da artırarak yeniden başlattı.

Tüm bunlar sayesinde istihdamdaki negatif gidişi durdurduk artıya geçtik.

İnşallah Odalarımız ve Borsalarımız yılsonu için verdikleri hedefleri de yakalayacaklar.

İstihdamdan sonra finansmanda da yine elimizi taşın altına koyduk.

"İki yılda 12 milyar liralık ucuz finansman sağladık"

TOBB Nefes Kredileri'yle iki yılda yaklaşık 100 bin KOBİ'ye 12 milyar liralık ucuz finansman sağladık.

Daha sonra Hazine ve Maliye Bakanlığımız bir ilke imza atarak KOBİ Değer Kredisi'ni başlattı.

Bu sayede 122 bin üyemiz 44 milyar liralık düşük faizli kredi imkânına kavuştu.

Banka genel müdürleriyle 16 şehirde bölgesel toplantılar düzenledik. Böylece Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdik. 81 ilin iş dünyasını reel sektörünü mali sektörle bir araya getirmiş olduk. Firmalarımız burada ilk elden sıkıntılarını anlattı sorunlarını çözme imkânı buldu. Yıllardır vurguladığımız KOBİ'ler için ticari alacak sigortası Bakanımız sayın Berat Albayrak'ın girişimiyle devlet destekli olarak hayata geçirildi.

Tavan yapan Teminat Mektubu komisyon oranları daha makul seviyelere indirildi.

Yine bu sıkıntılı dönemde yanımızda en çok kamu bankalarını gördük.

Hepsine ayrı ayrı teşekkürü borç bilirim.

Hazine ve Maliye Ticaret Çalışma ve Savunma Bakanlarımızla 15 ilde üyelerimizle bir araya geldik.

Sıkıntılar ve öneriler ilk elden hükümetimize iletildi. Büyük kısmında olumlu sonuçlar aldık. Emeği geçen tüm Bakanlarımıza teşekkür ediyorum.

Yanımızda oldunuz bize güç verdiniz güven verdiniz. Üyelerimizin talebi Oda ve Borsalarımızın önerisi ve hükümetimizin de olumlu yaklaşımı sayesinde konutta otomotivde beyaz eşyada ve mobilyada vergiler indirildi.

Ticari araçların kiralanma yasağına son verildi.

İkinci el taşıtlardaki KDV sorunu giderildi.

Hızla yükselen döviz kurlarının neden olduğu Teknik İflas sorunu çözüldü.

Üzerimizde önemli yük olan Mera Fonu kaldırıldı.

Yargı süreçleri özellikle iş mahkemelerinde çok uzun sürüyor, geciken adalet herkesi mağdur ediyordu. Bunu değiştirmek üzere zorunlu arabuluculuk sistemi başlatıldı. İş uyuşmazlıklarından sonra ticari uyuşmazlıklarda da öncelikle arabulucuya müracaat şartı getirildi. Aylar hatta yıllar







süren davalar artık günler-haftalar içinde çözülüyor.

Biz de buna katkı vermek için TOBB ETÜ bünyesinde Uyuşmazlık Çözüm Merkezi kurduk.

"Odalarımız ihracatta kılavuz kaptanlık yapacak"

Önümüzdeki dönemde ihracatın en büyük çıkış kapımız olacağını öngörüyoruz.

Ancak aynı malları, aynı ihracatçılarla, aynı ülkelere satarak bunu başaramayız.

İşte bu yapıyı değiştirmek, ihracata yeni bir ivme kazandırmak üzere, Ticaret Bakanımız çok önemli bir girişim başlattı.

Yeni Ürün, Yeni Pazar, Yeni İhracatçı hedefiyle Anadolu'da İhracat Destek Ofisleri açıyor, Bakanımızın talebiyle 81 ilde de yaygınlaştırıyoruz.

Odalarımız ihracatta firmalarımıza kılavuz kaptanlık yapacak, ülkemize yeni ihracatçılar kazandıracak.

Şirketlerimizin sadece yurt içinde değil, yurt dışında da yanında olacağız. Ticaret Bakanlığımız öncülüğünde 10 yıldır yapılamayanı yapacağız. İlk olarak Çin ve Amerika'da açacağımız Türkiye Ticaret Merkezleri'yle şirketlerimizin bu dev pazarlara girişini kolaylaştıracak, ihracatımızı artıracağız. Firmalarımızın yurt dışına çıkışını hızlandırmak, lojistik maliyetleri düşürmek üzere Cumhurbaşkanımızın talimatlarıyla başlattığımız kara gümrük kapıları modernizasyonuna devam ediyoruz.

Böylelikle hem devletimizin kasasından tek kuruş çıkmıyor, hem de devletimizin vergi geliri katlanarak büyüyor.

Öte yandan Oda ve Borsalarımız yerel değerlerimize de sahip çıkıyor. İllerindeki ürünlerin coğrafi işaret almasını markalaşmasını sağlıyor.

Tarım Bakanımızın destekleriyle lisanslı depoculuğu yaygınlaştırdık. Ürün İhtisas Borsası'nın kurulmasını sağladık.

Bu hasat döneminde buğday, arpa ve mısırla faaliyete geçiyoruz. Ticaret Borsalarımız da IPARD eğitimleriyle tarım sektörünü dönüştürüyor geliştiriyor.

Ticaret Borsaları Bilgi Sistemi'yle yine bir ilke imza attık ve borsa faaliyetlerini dijital ortama taşıdık.

Yıllardır sıkıntısını yaşadığımız nitelikli eleman bulma konusunda da devrim niteliğinde bir iş yaptık.

Milli Eğitim Bakanlığımızla birlikte özel sektör ilk defa Oda ve Borsalarımız vasıtasıyla mesleki eğitimde söz sahibi oldu.

Ayrıca 81 ilde 81 okul yapma projemizi de yıl sonunda tamamlıyor, eğitime tarihi bir destek vermiş oluyoruz.

"TOBB ETÜ'de geleceğin liderleri yetişiyor"

Bugün sizleri ağırladığımız açılışını da sayın Cumhurbaşkanımızın yaptığı TOBB ETÜ'de geleceğin girişimcileri ve liderleri yetişiyor.

Çok şükür bugün dünyaya teknoloji ve bilgi ihraç ediyoruz. Mezunlarımızın tamamı ya girişimci oldu ya da hemen iş buldu.

Savunma sanayinden yüksek teknolojiye birçok alanda ülkemize değer katan bir üniversite haline geldik.

Bu konuyu özellikle önemsiyorum.

Zira bakın dünya Endüstri 4.0 çağını yaşıyor.

Dijitalleşme, birbiriyle konuşan makinalar, yapay zeka, biyoteknoloji gündemde.

Dünün dev finans ve enerji kuruluşlarının yerini teknoloji şirketleri alıyor.

Mazisi 10 yılı bile bulmayan yeni nesil girişimciler, geleneksel sanayileri dönüştürüyor.

Eskiden milyar dolarlık şirket çıkarmak birkaç ülkenin tekelindeydi. Artık devir değişti. Endonezya'dan Arjantin'e milyar dolarlık teknoloji şirketleri ortaya çıkıyor. Biz de büyük teknolojik atılımlar yapmalıyız. Biz de küresel ölçekte başarıya ulaşan irişimlerimizin sayısını artırmalıyız. İşte bu nedenle Türkiye'de bir ilke daha imza attık.

TOBB ETÜ'de Yapay Zeka Mühendisliği bölümünü kurduk. Çocuklarımız gençlerimiz geleceğin teknoloji liderleri olacaklar.

Öte yandan Türkiye'nin 81 ilinde binlerce üyesiyle Kadın ve Genç Girişimci Kurullarımız yereldeki girişimcilik ekosistemini güçlendirmek için canla başla çalışıyorlar. Allah hepsinden razı olsun.

Kadın Girişimci Kurullarımız dünyanın önde gelen teknoloji şirketleriyle ortak projeler yapıyor. Daha fazla kadının iş hayatında yer almasını yükselmesini sağlıyor. Genç Girişimci Kurullarımız gençlere rol model oluyor, yol gösteriyor. İllerinde girişimciliği teşvik edecek yüzlerce faaliyet düzenliyorlar.

Küresel bir teknoloji şirketiyle birlikte İstanbul'da yeni bir girişimcilik merkezi kuruyoruz.

Bu merkezde Türk girişimcilerini dünyaya açacağız. Göreceksiniz ülkemizi bu coğrafyanın girişimcilik merkezi yapacağız.

Türkiye'nin otomobili konusunda da beş babayiğidimizle birlikte çalışıyoruz.

İnşallah Cumhurbaşkanımızın da destekleriyle bu konuda da başarıya ulaşacağız.

Tüm bunlar geçtiğimiz dönem yaptığımız işlerin sadece kısa bir özeti. Daha çoğunu yapmaya hazırız. Bunun için tek isteğimiz gündemin ekonomiye odaklanması. Sayın Cumhurbaşkanımızın icracı ve reformcu iş yapma tarzıyla ekonomide yeniden atılıma geçeceğimize inanıyoruz.

Hiçbir engel, aşamayacağımız kadar büyük, hiçbir duvar yıkamayacağımız kadar güçlü değil. Gün, elbirliğiyle ayağa kalkıp koşma günü. Sayın Cumhurbaşkanım bu vesileyle iş dünyamızın önem verdiği bazı konuları da dikkatinize arz etmek isterim.

"Finansman desteklerinin devam etmesini arzu ediyoruz"

Firmalarımızın yaşadığı sıkıntıların başında finansmana erişim ve yüksek faizler geliyor.

Sizin yüksek faize karşı duruşunuz bize cesaret ve umut veriyor. Yine sizin başlattığınız finansman desteklerinin devam etmesini arzu ediyoruz.

Firmalarımızda yaşanan finansman sıkıntısının önemli bir nedeni de kamu da bekleyen alacaklarımız. Bunlar zamanında ödenmediği için bankaların eline insafına kalıyoruz.

Bizi bankaların eline düşürmeyin, yüksek faize mahkûm etmeyin. Başta biriken KDV alacaklarımız olmak üzere kamudan tüm alacakların bir takvime bağlanmasını bekliyoruz. Biz ödememizi bir gün geciktirsek, kamu önce gecikme faizi kesiyor.

Bu da yetmiyor, üç kuruş borcumuz olsa tüm hesaplarımıza bloke geliyor.

Sabah bir bakıyoruz, hesaplara bloke konmuş, çekler-senetler ödenmiyor. Ne huzurumuz kalıyor, ne itibarımız. Sayın Cumhurbaşkanım zatı alinizin bu konulara el atmasına ihtiyaç var. Eski dönemlerden miras kalan bir önemli yük de "Peşin vergi."

Geçmişte enflasyon yüksek bütçe delik deşikti devlet vergiyi peşin toplamak isterdi. Çok şükür Sizinle bu sıkıntıların hepsi geride kaldı.

Ama bu vergi hala duruyor. Artık 90'ların bu kötü mirasını da kaldıralım. Yine sayenizde yerli üretime fiyat avantajı getirildi. Böylece milli sanayimize önemli iş imkânları doğdu.

Ama hala pek çok büyük altyapı ve ulaşım projelerimizde yabancı ürünler kullanılıyor. Benzer durum yerel idarelerde de söz konusu.

Pek çok belediyede ithal malı kullanma merakı var. Şartnameler buna göre hazırlanıyor.

Bu konuda bürokrasiyi aşamıyoruz. Milli ve yerli ürünlerin kullanımını artırma konusunda yeni talimatlarınıza ihtiyaç var. Bürokratları aşamadığımız bir diğer konu da yeşil pasaport.

Talimatınızla bununla ilgili bir mevzu-





at çıkarıldı. Ancak üzülerek gördük ki reel sektörün asli temsilcileri kapsama alınmadı.

İstihdamın üretimin yatırımın liderliğini yapanlar dışlandı. İstihdam görevini üstlenenler bu insanlar.

Finansman için tüm kaynaklarını seferber eden bu insanlar. Üretim-yatırım söz konusu olduğunda sadece elini değil gövdesini taşın altına koyan bu insanlar. Oda ve Borsa Başkanları, Yönetimleri ve Meclis üyelerimiz de yeşil pasaportu fazlasıyla hak ediyorlar.

Bu konunun yeniden ele alınmasını bekliyoruz.

"Kısa Çalışma Ödeneği süresini altı aya çıkaralım"

Sayın Cumhurbaşkanım, İstihdam Seferberliği desteklerinin bir kısmı Nisan sonunda bitti.

İstihdamda başlayan olumlu gidişin devamı için bunları uzatalım. Kısa Çalışma Ödeneği süresini de üç aydan altı aya çıkaralım.

Yine son günlerde Kıdem Tazminatı Fonu konusu gündemde. Hem firmalarımız hem de çalışanlarımız tedirgin oluyor. Başta KOBİ'lerimiz olmak üzere reel sektöre ilave yükler gelmemeli.

Ayrıca çalışma barışı da bundan olumsuz etkilenmemeli. Bu konuda biz de sizinle aynı düşünüyor ve mutlaka işçi ve işverenin tam mutabakatı aranmalı diyoruz.

Öte yandan yine eski dönemlerden kalan ve istihdamı zorlaştıran çeşitli bürokratik uygulamalar hala mevcut. Firmalarımızda muhtelif mesleklerden kişilerin istihdamı, ihtiyaç olup olmadığına bakılmadan zorunlu tutuluyor. Şirket ölçeği büyüdükçe istihdamı cezalandıran mevzuatlarla karşılaşıyoruz.



Ayrıca işçi ve işveren uyuşmazlıklarında dava şartı olan beş yıllık zamanaşımı süresi çok uzun.

Sürenin uzunluğu suiistimallere yol açıyor.

Salondaki arkadaşlarım ne demek istediğimi çok iyi anlıyor. Bizi fırsatçıların eline bırakmayın. Bunun bir yıl gibi daha makul bir seviyeye çekilmesini bekliyoruz. Sizin reformcu anlayışınızla mevzuatı da istihdam dostu haline getirelim.

Şehirlerimizdeki önemli bir sıkıntı da



vergi ve ihracatın faaliyet gösterilen yere değil firma merkezinin olduğu şehre yazılması.

Yerelde insanlar mağdur oluyor "külfetini biz çekiyoruz nimetini büyük şehirler alıyor" diyorlar. Vergi ve ihracat nerede ortaya çıkmışsa, o şehre, o ile yazılsın. Kamu müteahhitleri için büyük önem arz eden iki konu vardı. Maliyet artışından dolayı eski sözleşmeler büyük sıkıntıya yol açıyordu.

Hükümetimiz buna yönelik tasfiye-devir sözleşmelerini çıkardı.

Ancak işleyişte bazı sıkıntılar var, bunların da giderilmesi bekleniyor. Ayrıca fiyat farkı kararnamesi de çok talep edildi ama henüz çıkmadı. İnşallah olumlu sonuç bekliyoruz.

Büyüme sürecine destek için bu son ekonomik çalkantıda hasar gören şirket ve banka bilançolarının düzeltilmesini de gerekli görüyoruz.

Kapsamlı bir plan çerçevesinde bunlar ele alınabilir. Böylece üretim ve ticaret kapasitemiz korunmuş olur. Küresel rekabeti en yoğun sanayicilerimiz hissediyor. Birçok ülke üretim maliyetlerini düşürerek sanayi sektörlerini desteklemek için adeta birbirleriyle yarışıyor.

Zira imalat sanayi kalkınmanın motorudur.

"Sanayicilerimizin üzerinde birçok kamusal yük bulunuyor"

Türkiye'deyse sanayicilerimiz üzerinde başta enerji olmak üzere birçok kamusal yük bulunuyor. Sanayimizde büyük sorunlara neden olan arazi izin süreçleri de kolaylaştırılmalı ve hızlandırılmalı.

OSB'lerimizin arazi ve altyapı sorunlarına da kaynak sağlanmalı. Siz "Yatırım" diyorsunuz, biz yatırım yapmak istiyoruz. Ama arazi yok.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız bu konuda desteklenmeli.

Anadolu'dan daha fazla ihracat yapmak ülkemize döviz kazandırmak istiyoruz. Limanlara ve yurt dışına daha kolay ulaşabilmeliyiz. Bunun için demiryolu alt yapısı geliştirilmeli, taşıma maliyetleri düşürülmeli. Lojistik köylerin faaliyete geçişi hızlandırılmalı. Yine küresel arenada öne çıkan iki önemli sektörümüz, denizcilik ve yurtdışı müteahhitlikte finansman destekleri artırılmalı.

Turizm sektöründe 46 milyon yabancı turist ve 30 milyar dolar döviz geliriyle tarihi bir başarı yakaladık. Turizmi 12 aya ve 81 İlimize yaymayı başarırsak, daha da iyisini yapacağımıza inanıyoruz.

Kültür ve Turizm Bakanımız tanıtıma yönelik önemli bir çalışma başlattı. Bunu biz de destekliyoruz. 81 ildeki Oda ve Borsalarımızla turizmi yeni hedeflere taşımaya da hazırız.

Sayın Cumhurbaşkanım, yaklaşık bir senedir genel ve mahalli seçimlerle devam eden seçim süreci sona erdi.

Önümüzde dört yıllık seçimsiz bir dönem var.

Bu fırsatı iyi değerlendirmeli, kesintisiz bir icraat dönemine çevirmeliyiz. İstikrar sürsün, Türkiye reformlarla büyüsün. Sizin de ifade ettiğiniz gibi ekonomiyi gündemin ilk maddesi yapalım. Rekabet gücümüzü artıracak yapısal reformları arka arkaya hayata geçirelim.

Zira ekonomide atılacak çok adım yapılacak çok iş var. Hükümetimiz seçim öncesinde bunun sinyalini verdi. Seçimler geride kaldığına göre artık hızla harekete geçilmesini bekliyoruz.

Bakın dünya ekonomisinde de yeni bir dönem başladı. Düşük faizle ve bol sıcak paraya dayalı kolay büyüme dönemi bitti.

Türkiye gibi gelişmekte olan ülkeler verimlilik artışlarına ve inovasyona dayalı yeni ve farklı bir büyüme sürecine odaklanmak durumunda.

Hazine ve Maliye Bakanımız sayın Berat Albayrak bu konuda ilk adımları attı.

Yeni Ekonomi Programı ve Yapısal Dönüşüm Adımlarını açıkladı. Bu çalışmaları sürdürüp genişletelim.

Yeni bir Türkiye hikâyesi ve yeni bir büyüme modeliyle piyasalarda güven artacak.

"Sanayi Politikası ve Yatırım Teşvik Sistemi'ni yenileyelim"

Ülkemize karşı oluşturulmak istenen olumsuz algıların önüne geçilecek. Faiz ve döviz istikrara kavuşacak. Yeni Kalkınma Planı'yla birlikte Sanayi Politikası ve Yatırım Teşvik Sistemi'ni de yenileyelim.

Bölgesel Kalkınma Ajansları'yla belediye faaliyetlerini değil özel sektör yatırımlarını destekleyelim.

Ekonominin yüzde 60'ı olan iç tüketimin canlanması sağlayalım. Tarım ve hayvancılık politikamızı tarafların mutabakatıyla hazırlayalım. Önceliğimiz üretim planlaması ve üretim hacmini artırmak olsun.

Vergi politikamızı değiştirelim. Üreticinin girişimcinin sanayicinin üzerindeki yükü azaltalım.

Emeğin değil rantın vergisi artıralım. Ekonomiye bir destek de Avrupa Birliği katılım sürecini canlandırmaktır. AB vatandaşlarımıza karşı vize uygulamasına son vermeli. Gümrük Birliğini güncelleyecek müzakereleri daha fazla ertelemeden başlatmalı.

İktisadi ve teknik konular bazı Avrupa ülkelerindeki vizyonsuz siyasi yaklaşımlara kurban edilmemeli. Siyasi reformların hayata geçirilmesinde öncü bir rol üstlenen Reform Eylem Grubu'nun 2018 yılındaki başarılı çalışmaları 2019 yılında da sürdürülmeli.

Yargı ve Temel Haklar ile Adalet Özgürlük ve Güvenlik fasıllarında atılacak adımlar Vize Serbestisi Diyaloğu için de çok önemli.

Ayrıca, hukuk sistemini güçlendirecek her adım, ekonomiye de destek verecek, yüksek teknolojili ve ihracat odaklı uluslararası yatırımları, ülkemize çekmemizi sağlayacak.

Esasında tüm bunları yaptığımızı geçmişte gösterdik.

Kişi başı geliri 3 bin doların altında "orta seviye bir ekonomi" olmaktan çıktık.

"82 milyon arasında güven ve birlikteliği artırmalıyız"

Kişi başı geliri 10 bin doları geçen "üst orta seviye bir ekonomi"ye dönüştük. 2002'den itibaren aldığımız mesafenin önemini ve değerini hep akılda tutalım. Şimdi yine önemli bir noktadayız. Çok işimiz var. Ama biliyoruz ki biz güçlü bir ülkeyiz. Bizler "Hak ile sabır dileyip akıl ve ahlakla çalışan" Kadim Ahilik teşkilatının günümüzdeki temsilcileriyiz.

Dün yapabildiysek bugün de yapabiliriz.





Son olarak şunu da vurgulayacağım.

İbn-i Haldun'un çok beğendiğim bir sözü var: Kalpleri müteferrik yani "ayrılmış" olanların akılları birleşmez. 82 milyon arasında güven ve birlikteliği artırmalıyız.

İnsanlar birbirlerine güvenirlerse birlikte iş yaparlar. Birlikte yapılan işlerin kıymeti de başarısı da yüksek olur. 100 sene önce yokluk içinde yoksulluk içinde işgal altındayken, Dumlupınar'da Kocatepe'de istiklali, Lozan'da istikbali birlikte kazanmadık mı? Ankara'da Cumhuriyet'i birlikte ilan etmedik mi? Bizler "Milletin bağımsızlığını yine milletin azim ve kararı kurtaracaktır" sözüyle yola çıkanların, bitmiş-tükenmiş bir devletin küllerinden yeni bir devlet kurmayı başaranların çocuklarıyız.

Bizim kökenimizde geçmişimizde ayrılık-gayrılık yok. Doğduğumuz şehirler inancımız fikrimiz farklı olabilir, ama bu ülkenin sorunları da zenginliği de bizim. Türkiye hepimizin. Biz diyoruz ki sadece umutsuzluk kötümserlik aşılayanlara inat, adeta kara bulut duasına çıkanlara hak ve adaleti unutup linç kampanyası yapanlara inat eleştiriyi karşıtlık övgüyü yandaşlık gören ucuz kahramanlara inat, ikbali ve menfaati için suyu bulandıranlara bizden bir şey olmaz diyenlere inat, 82 milyonun geleceği için hep beraber çalışma zamanı.

Hemen şimdi kucaklaşma zamanı. Birlik ve beraberliğimizi perçinleme zamanı. Komşuna güler yüzle bakma selam verip alma zamanı.

Trafikte yol verme zamanı. Mazlumu koruma hak ve adaleti mihenk taşı yapma zamanı.

Vicdana ve ahlaka sarılma zamanı. Cumhuriyetimizin kurucu ilkelerini korurken rahmetli Özal'ın vurguladığı üç temel hürriyete; fikir teşebbüs ve inanç hürriyetlerine sahip çıkma zamanı. Ve işte yine bu nedenle diyoruz ki "Birliğimiz ebedi, gündemimiz ekonomi" olmalı.

Bugüne kadar hayal görünen nice hedefi birlikte çalışarak gerçeğe dönüştürdük. Bugün hayal gibi görünen nice hedefe de yarın yine birlikte ulaşacağız. Vehimlere kapılmayacağız.

Fitneyi ayrışmayı asla yanımıza yaklaştırmayacağız. Kimseyi ötekileştirmeyecek öteki diye görmeyeceğiz.

Tüm farklılıklarımızı zenginlik olarak kabul edecek, bu zenginlikle ülkemizi daha da büyüteceğiz. Türkiye, dünyanın en büyük ekonomileri arasında yerini alacak ve lider ülke haline gelecek. Allah gönlümüzü zengin emeğimizi ve kazancımızı bereketli milletimizin birliğini dirliğini ve kardeşliğini daim kılsın. Yolumuz bahtımız açık olsun. Allah yar ve yardımcımız olsun."

"TOBB, ahiliğin ve lonca teşkilatının bugünkü mirasçısı"

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Sosyal Tesisleri'nde düzenlenen TOBB 75. Genel Kurulu'nda konuştu. Ahiliğin ve lonca teşkilatının bugünkü mirasçısı olan TOBB'un en başından beri hep birlikte çalıştıkları, yol yürüdükleri bir kuruluş olduğunu aktaran Cumhurbaşkanı Erdoğan, ekonomi başta olmak üzere ülkenin geleceğine ilişkin hemen her konuda iş dünyasıyla istişareye özel önem verdiklerini söyledi.

Aldıkları tüm kararların ortak aklın, ortak ihtiyaçların ve ortak vicdanın ürünü olması için gayret gösterdiklerini dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, Ankara ve tüm şehirlerde iş dünyasının bu en büyük çatısının genel kurullarına, ekonomi şuralarına, ödül törenlerine ve diğer pek çok etkinliğine katılarak yol arkadaşlığını güçlendirdiklerini ifade etti.

Her vesileyle ülkenin ve şehirlerin sorunlarını, taleplerini, beklentilerini konuştuklarını, tartıştıklarını ve birlikte çözüm yolları geliştirdiklerini anlatan Cumhurbaşkanı Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Ülkemizin 81 şehrinde faaliyet gösteren 365 Oda ve Borsamız büyük ve güçlü Türkiye davamızın ete kemiğe büründürülmesinde lokomotif görevi ifa etti. Oda ve Borsalarımız kendilerini çağın yeniliklerine uydurarak, dijitalleşmeyi hızlandırarak hem verdikleri hizmetlerin kalitesini yükselttiler hem de daha derinlemesine analizler yapma imkânına kavuştular. Biraz sonra en iyi hizmet veren Oda ve Borsa temsilcilerine ödülleri takdim edilecek. Türkiye'yi 2023 hedeflerine inşallah yine birlikte ulaştıracağız. İş dünyamız kendini geleceğe ne kadar hızlı hazırlarsa biz de o hedeflerimize o derece çabuk varırız. TOBB çatısı altında bir araya gelen 1,5 milyon girişimcimiz, temsilcisi oldukları yatırım, ihracat, istihdam dinamikleriyle geleceğimizin de güvencesidir. Sizlerin azmi, çalışkanlığı, dirayeti ve kabiliyetiyle önümüze çıkartılan engelleri birer birer aşarak hedeflerimize doğru yürümeye devam ediyoruz. Sizler ürettiğiniz, istihdamı artırdığınız, ihracatı yükselttiğiniz, yatırımlarınıza devam ettiğiniz, yeniliklere açık olduğunuz sürece Allah'ın izniyle bu ülkenin ve milletin önünde kimse duramaz. Türk malı ifadesi artık dünyanın dört bir yanında kalitenin sembolü haline gelmişse bu başarının altında sizlerin imzası var."

"Girişimcilerimizin çok büyük emeği ve katkısı var"

Bugün Türkiye'nin itibarı iftihar verici bir seviyeye ulaşmışsa bunda adeta bir alperen ruhuyla dünyada ayak basmadık yer bırakmayan girişimcilerin çok büyük emeği ve katkısı bulunduğunun altını çizen Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Bir kez daha Türkiye'nin büyümesi, güçlenmesi, gelişmesi, kalkınması, zenginleşmesi mücadelemize katkı veren her bir kardeşime teşekkür ediyorum" dedi.

Geride kalan 17 yıldaki istikrar ve güven ikliminde gerçekleştirilen bu başarıların gelecek dönemde çok daha büyük başarılara imza atılabileceğinin işareti olduğunu belirten Cumhurbaşkanı Erdoğan, şöyle devam etti:

"Türkiye'yi 2003'ten 2018'e kadar yılda ortalama yüzde 5.6 büyütme başarısını birlikte gösterdik. Ülkemize 210 milyar dolarlık uluslararası yatırım getirme başarısına birlikte imza attık. Her ne kadar döviz kurundaki dalgalanma sebebiyle dolar bazında geçen yıl biraz gerilemiş de olsa milli gelirimizi üç kattan fazla artırmayı birlikte başardık. İhracatımızı 36 milyar dolardan 169 milyar doların üzerine beraberce çıkardık. Turizmde 12.8 milyon turist sayısından 46 milyon turist sayısına birlikte ulaştık. Birileri borçlanma rakamları üzerinden fırtına koparmaya çalışıyor, bunun farkındayız. Maruz kaldığımız bunca saldırıya rağmen kamu borç stokumuzun milli gelirimize oranı yüzde 13.7 düzeyindedir. Göreve geldiğimizde bu oran yüzde 60'ın üzerindeydi. Ülkemizi IMF'ye 23.5 milyar dolar borçtan devralarak Mayıs 2013'te IMF'ye olan borcu herhalde sıfırlamayı bir kenara koymak mümkün değil, biz sıfırladık. Aynı şekilde Merkez Bankamızın döviz rezervi o zamanlar 27.5 milyar dolarken hamdolsun, şu anda onunla mukayese edilemeyecek konuma geldi ama bazı sirk cambazları bu konuyla ilgili bile döviz rezervine yönelik bakıyorsunuz gayri samimi açıklamalar yapmak suretiyle bir psikolojik olumsuz hava yaratmanın gayreti içinde. Türkiye'yi kur, faiz, enflasyon sarmalına hapsetmek isteyenlere karşı bu zaferi beraber kazanacağız."

Konuşmanın ardından Cumhurbaşkanı Erdoğan, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile TOBB tarafından sekiz kategoride düzenlenen proje yarışmasında birinci olan Oda ve Borsaların yöneticilerine ödüllerini verdi.

TOBB, ATA'NIN HUZURUNDA

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 75. Genel Kurulu nedeniyle TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun başkanlığında TOBB Genel Kurul Başkanı, TOBB Yönetim Kurulu, Konseyler, Oda ve Borsa başkanları ve delegeler Anıtkabir'i ziyaret ederek Ata'nın huzurunda saygı duruşunda bulundular.



“ODA VE BORSALARIMIZ PROJE FABRİKASI HALİNE GELDİ”

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, “Oda ve Borsalarımız adeta proje fabrikası haline geldi. Çalışıyor, üretiyor, şehirlerine yeni eserler kazandırıyor üyelerimize daha çok hizmet sunuyorlar. Sadece yurt içinde değil, dışarıda da bayrağımızı dalgalandırıyorlar” diye konuştu.



Hizmet Şeref Belgesi ve Plaketleri ile Proje Ödülleri, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın da katılımıyla TOBB Konferans Salonu'nda sahiplerine verildi.

Törende bir konuşma yapan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Oda ve Borsa proje yarışmasında finale kalanları ve camiaya uzun süredir hizmette bulunan delegeleri ödüllendirdiklerini hatırlatarak, “Bu tabloyla hepimiz iftihar edelim. Oda ve Borsalarımız adeta proje fabrikası haline geldi. Çalışıyor, üretiyor, şehirlerine yeni eserler kazandırıyor, üyelerimize daha çok hizmet sunuyorlar. Sadece yurt içinde değil, dışarıda da bayrağımızı dalgalandırıyorlar.

ICC'de, CACCI'de, dereceye giren, en iyi proje ödülleri kazanan, çok sayıda Oda ve Borsamız ile kadın girişimcimiz var. Camiamızın ulaştığı bu seviye sizlerin eseri. Hepinizle ayrı ayrı iftihar ediyorum” dedi.

Oda ve Borsalarımız, reel sektörün asli hizmet merkezleri olduğundan söz eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Oda ve Borsaların kurumsal hizmet kapasitelerinin arttığına, dünyanın örnek aldığı bir yapıya dönüştüğüne işaret etti. “Dijital Oda-Borsa” devrimini gerçekleştirdiklerini ve Tek Durak Ofis haline geldiklerini bildiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu: “Odalarımız ve Borsalarımız geliştikçe, özel sektörümüze daha iyi, daha kaliteli hizmet sundular. Şirketlerimizin büyümesini, dışarıya açılmasını sağladılar. Tüm bunları, el birliği, gönül birliği, akıl birliğiyle başardık. Allah, bu ülke için emek veren, alın ve akıl teri döken, herkesin başarısını daim kılsın.

“Atılacak çok adım yapılacak çok iş var”

Bizler, “Hak ile sabır dileyip, akıl ve ahlak ile çalışan”, Kadim Ahilik teşkilatımızın, günümüzdeki temsilcileriyiz. Mücadelemiz, ecdadın bize bıraktığı, bu kutlu mirasın hakkını vermek. Biliyoruz ki sadece şikâyet etmek, sadece talep etmek bize yakışmaz. Sorunları tespit ediyor, çözüm önerileri hazırlıyor, Cumhurbaşkanımızla, Meclisimizle, Hükümetimizle istişare ediyoruz.

Hepimizin malumu, Ağustos 2018'den bu yana ekonomi yavaşladı. Paramızdaki değer kaybı, yükselen faizler ve enflasyon hepimizin işini olumsuz etkiledi. Şimdi seçimleri geride bıraktık. Dört yıllık seçimsiz





bir döneme giriyoruz. Bu dönemde Türkiye'nin ilk gündem maddesi 'ekonomi' olmalı. Zira atılacak çok adım, yapılacak çok iş var. Bu dönem, huzur dönemi olmalı. Bu dönem, yapısal reformlar dönemi olmalı. Bu dönem, daha zengin ve kalkınmış bir Türkiye için el ele çalışma dönemi olmalı. Türkiye çok güçlü bir ülke. Yeter ki ayrımız, gayrımız olmasın. Yeter ki birbirimizi ötekileştirmeyelim. Hep birlikte kucaklaşalım. Bu tabloyu Türkiye'de egemen kılarsak, şikâyet ettiğimiz birçok sorun ortadan kalkacaktır. O yüzden diyoruz ki: "Birliğimiz ebedi, gündemimiz ekonomi."

YOİKK'te, İstihdam Seferberliği'nde, TOBB Nefes Kredisi'nde ve ihracatta olduğu gibi, bundan sonra da, Türk özel sektörü adına çalışmaya devam edeceklerini vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, girişimcilerle, onların asli temsilcileri olan Başkanlarla, meclis üyeleriyle, genel sekreterlerle; kadın ve genç girişimcilerle iftihar ettiğini bildirdi.

"En kutsal kazanç, alın teri ile kazanılan, helal kazançtır"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Bayramını da kutlarken, "En kutsal kazanç, alın teri ile kazanılan, helal kazançtır. Ülkemiz için emek veren, çalışan, alın teri akıtan tüm emekçi kardeşlerimizin bayramını kutluyoruz" dedi. 1 Mayıs'ı kutlamak için Şanlıurfa'ya giderken geçirdikleri kaza sonucu vefat eden işçiler için de Allah'tan rahmet dileyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu sene Genel Kurulun, Ramazan ayının hemen öncesine denk geldiğine dikkat çekerek, "Ramazan'ı, hem insanlık ve hem de İslam âleminde, son derece zor bir zamanda karşılayacağız. Zaman ne kadar zorlu olursa olsun, Ramazan ayı rahmet, bereket ve merhamet demektir. Ramazanımız mübarek olsun" ifadesini kullandı,

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ise Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde düzenlenen Hizmet Şeref Belgesi Takdim Töreni'nde yaptığı konuşmada, iş dünyasının köklü çatısı altında 10'uncu, 20'nci ve 40'ıncı yıllarını tamamlayan TOBB delegelerine hizmet şeref belgesi takdimi vesilesiyle Oda ve Borsa camiasıyla bir arada olmaktan mutluluk duyduğunu belirtti.

"İstihdam Seferberliği TOBB öncülüğünde başlatıldı"

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın selam ve başarı dileklerini katılımcılara ileten Oktay, TOBB'un ülkede yatırımın, istihdamın, emek ve üretimin kalbinin attığı bir platform olduğunu söyledi.

Ekonomide hayata geçirdikleri reformların her zaman mutfağında yer alan TOBB'un ortak aklın gereğini yapmada önemli paydaşlardan biri olduğunu dile getiren Oktay, "2017 yılında TOBB öncülüğünde başlattığımız İstihdam Seferberliği bu iş



birliğinin en somut tezahürüdür. İstihdam seferberliğiyle sizlerin gayretleri sonucunda 1 milyon ilave istihdam, iş, aş olanağı oluşturulmuştur. 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nde sizin gibi emeğin kıymetini bilen, iş imkânı sağlayan ve dayanışma örneği sergileyen bir birliğin temsilcileriyle birlikte olmayı ayrıca anlamlı buluyorum. TOBB ile yürüttüğümüz İstihdam Seferberliği'nin 2.5 milyon yeni istihdam hedefiyle 2019'da da devam edeceğine inanarak tüm emekçilerimizin 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nü kutluyorum" diye konuştu.

Oktay, ülkenin ekonomik hamlelerinin, sayıları giderek artan girişimcilerle daha da güçlenecek yeni boyutlar kazanacağını ifade etti. Oktay, uluslararası aktörlerin sadece kendi çıkarları doğrultusunda dünyayı şekillendirmek istemeleri, kural tanımaz müdahaleleri ve demokrasi adına demokrasi katliamlarının, iş dünyası ve ihracatçıların dünya pazarlarındaki esneklik ve hızlı hareket kabiliyetlerini çok önemli kıldığını belirtti.

"Ülkenin kalkınması için önemli katkılarda bulunuyoruz"

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan da Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay'ın katılımıyla düzenlenen, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) "75. Genel Kurul Hizmet Şeref Belgesi ve Plaket Takdim Töreni"ne katıldı.

Göreve geldiği günden bu yana iş dünyasıyla istişare kurulları kurduğunu anlatan Bakan Pekcan, istişareye çok önem verdiklerini, gelen talepleri hassasiyetle değerlendirdiklerini söyledi. Bakanlığa bugüne kadar 2 bin 400 civarında talep geldiğini bildiren Pekcan, "Bunların bin 156'sı bizim bakanlığımıza ait, kalanları diğer bakanlıklarla ilgili. Bunların sadece 150'sine, sebeplerini de izah ederek olumsuz cevap vermişiz. Kalan bin 56 talebinize olumlu dönüş yaptık. Diğer taleplerinizi de bakanlıklara ileterek ve koordinasyon kurulu kurarak, takip ediyoruz" diye konuştu.

Bakan Pekcan, dünyadaki korumacılık eğilimine ve dünya ticaretindeki yavaşlamaya rağmen, bakanlık olarak ülkenin kalkınması ve finansmanına önemli katkılar sunmaya devam ettiklerini dile getirdi. Geçen yıl cumhuriyet tarihinin en yüksek ihracat rakamını açıkladıklarını hatırlatan Bakan Pekcan, bu yılın ilk üç ayında ihracatta artış olduğunu aktardı. İhracatın ithalatı karşılama oranına da değinen Bakan Pekcan, geçen yılın yüzde 75 ile kapatıldığını ve bu sene ise yüzde 80'lere ulaşıldığını kaydetti.

ODA VE BORSALAR STANT KURDU

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 75. Genel Kurulu nedeniyle Oda ve Borsalar tarafından TOBB İkiz Kuleler'in bahçesinde yöresel ürünlerin ikram edildiği stantlar kuruldu. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu büyük ilgi gören stantları gezdi.





TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu "Her şeyin kazası olur, ama fırsatların olmaz" dedi.

ANKARA

"Büyük tüccar olmak için dışarı ile ticaret yapın"

Ülkeye faydalı olmanın çok zengin olmaktan geçtiğini ifade eden Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Biz istiyoruz ki sizler de zengin olun. Yanınızda daha fazla insan çalıştırın. İçeride kalırsanız küçük kalırsınız. Büyük tüccar olmak için mutlaka dışarı ile ticaret yapın" tavsiyesinde bulundu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB 21. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı kapsamında farklı ülkelerden gelen yaklaşık 50 katılımcı ile düzenlenen toplantıya katıldı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, TOBB İkiz Kuleler'de ev sahipliği yaptığı girişimcilere, "Hem birbirinizle hem de Türkiye ile iş yapabilmek için bu müthiş bir fırsat. Her şeyin kazası olur, ama fırsatların olmaz" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu geleneksel etkinliğin 21'incisinde yaptığı konuşmada Türk iş dünyasının Türkiye'nin kalkınmasında büyük rol oynadığına işaret ederek, ticaretin gelişmedeki etkisini vurguladı. 1980'den sonra Rahmetli Başbakan Turgut Özal'ın özel sektörün önünü açarak, girişimci ruhun keşfedilmesine aracı olduğunu anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "O gün hepimiz eleştirmiştik ama o bizlere rekabet etmeyi ve dünyaya mal satmayı öğretti. 1985 yılında bir yılda yaptığımız ihracatı 1 günde yapar hale geldik. 3 milyar dolar ihracatımız vardı. Dünyaya sadece beş ürün satabiliyorduk. Bugün 170 milyar dolar ihracata ulaştık ki yüzde 90'ı sanayi ürünü. İhracatımızın yüzde 60'ı AB ülkelerine. Yılda sadece 300 bin turist gelirken bugün 40 milyon turiste ulaştık. Bunların hepsi girişimci ruh ile gerçekleşti" diye konuştu.

"Ülkeye faydalı olmak çok zengin olmaktan geçiyor"

Ülkeye faydalı olmanın çok zengin olmaktan geçtiğini ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Biz istiyoruz ki sizler de zengin olun. Yanınızda daha fazla insan çalıştırın. İçeride kalırsanız küçük kalırsınız. Büyük tüccar olmak için mutlaka dışarı ile ticaret yapın" tavsiyesinde bulundu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu gelen konuk girişimcilere "Artık siz de bu büyük ailenin mensubusunuz" derken, birlik ve beraberliğin önemine vurgu yaptı.

28 Nisan-11 Mayıs 2019 tarihlerini kapsayan TOBB 21. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı Ankara, Adana, Mersin ve İstanbul'da düzenlenecek etkinlikleri kapsıyor. Program komşu ülkeler, Orta Asya ve Balkanlar'da yaşayan ve Türkçe konuşan girişimciler ile Türkiye'nin bağlarını güçlendirmeyi hedefliyor ve 2005 yılından bu yana Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Dışişleri Bakanlığı'nın işbirliğinde, düzenleniyor. Bugüne kadar bu programlara komşu ve akraba topluluklardan 800 iş insanı iştirak etti.

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*

TOBB Genel İdare Kurulu Ankara'da toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Genel İdare Kurulu'nun toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun başkanlığında TOBB İkiz Kuleler'de yapıldı.

Toplantıya TOBB Genel İdare Kurulu üyeleri; İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan, Denizli Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Erdoğan, Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kaya, Ankara Sanayi Odası Meclis Başkanı Celal Koloğlu, Ankara Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mete Çağlayan, Trabzon Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Mustafa Şadan Eren, Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Lütfü Yücelik, Nevşehir Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı



Mehmet Arif Parmaksız, Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Memiş Kütükcü, Adana Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Şahin Bilgiç, Gaziantep Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ahmet Tiryakioğlu, Antalya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Çandır, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Akgün Altuğ, Polatlı Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Yahya Toplu, Siirt Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Nihat Özdemir, TOBB Başkan Danışmanı Kudbettin Arzu, TOBB ETÜ İkiz Kuleler Tek. Merk. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Erdoğan Özegen ile Tüyap Anadolu Fuar. A.Ş. Genel Müdürü Cihat Alagöz katıldı.



GTİ AŞ, kamu ve özel sektör işbirliğinin en başarılı örneği

Gümrük ve Turizm İşletmeleri (GTİ) AŞ Genel Kurulu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla Ankara'da gerçekleştirildi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Genel Kurul'da yaptığı konuşmada GTİ'nin gerçekleştirdiği başarılı çalışmalarda emeği geçenlere teşekkür etti.

Türkiye'nin dış ticaretinin yarısının kara gümrük kapılarından yapıldığını ama yıllarca gümrük kapılarına yatırım yapılmadığı için, kötü koşullardan dolayı bir sürü problem çıktığını ve ek maliyetlere neden olduğunu söyleyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, üyelerinin çektiği bu sıkıntıları çözebilmek için 2005 yılında ilk adımı attıklarını ifade etti.

GTİ AŞ.'nin kamu-özel sektör işbirliğinin en başarılı örneği haline geldiğini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, dünyada örnek proje haline geldiğini, Birleşmiş Milletler'in de bu projeyi bütün dünyaya gösterdiğini, 'Gümrüklerinizi güvenli ve hızlı hale getireceksiniz Türkiye gibi yapın, TOBB gibi yapın' dediklerini aktardı.

GTİ AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı Arif Parmaksız da konuşmasında şirketin 2018 yılı faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

YOİKK, yeni dönem çalışmalarını belirledi

Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay başkanlığında Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde yapılan, Yatırım Ortamını İyileştirme Koordinasyon Kurulu'nun (YOİKK) toplantısına Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ni (TOBB) temsilen Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran katıldı.

Toplantıda bir konuşma yapan Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, toplantı kapsamında önümüzdeki dönemde gerçekleştirilecek faaliyetleri kararlaştıracaklarını, bugüne kadar Kurul bünyesinde yapılmış çalışmaları daha ileriye taşımanın yollarını ve yöntemini belirleyeceklerini aktardı.

Açılış konuşmasının ardından basına kapalı devam eden toplantıya, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran'ın yanı sıra Adalet Bakanı Abdulhamit Gül, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanı Naci Ağbal ile Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut da katıldı.



BALIKESİR

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu "e-ticaret sayesinde, artık öyle tuğla ve çimentoyla yapılmış mağazalara ihtiyaç daha az" dedi.

"Sizlerle internet devrimini yakalamamız gerekiyor"

Türkiye'nin sanayi devrimini ıskaladığını ve bunun sıkıntısını yıllardır çektiklerini belirten Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Şimdi sizlerin önünde yeni bir fırsat var. Sizlerle bu internet devrimini yakalamamız lazım" diye konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Teknoloji Buluşmaları Toplantısı, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla Balıkesir'de gerçekleştirildi.

Burada bir konuşma yapan ve Türkiye Teknoloji Buluşmaları Toplantısı'nı ikinci defa Balıkesir'de yaptıklarını anımsatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Çünkü Balıkesir'in potansiyelini biliyor ve görüyoruz. Bir defa müthiş bir coğrafyaya sahip. Verimli araziniz de var, deniziniz ve ormanınız da var. Tarım, sanayi, turizm hepsi mevcut. Havaalanı, liman, demiryolu, otoyol burada. Tüm bunların hakkını veren, çalışkan insanlara sahip. Dolayısıyla Balıkesir hakikaten çok farklı bir yerde. İşte tüm bu sebeplerden dolayı yeniden Balıkesir'e geldik" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, dijital teknolojinin, Türkiye gibi sanayi devrimini kaçırmış ülkelere yeni imkânlar sunduğunu söyledi.

Eskiden dünyanın en büyük şirketlerinin, finans, enerji, demir-çelik veya otomotiv gibi sektörlerden çıktığını ve 50-60 yıllık mazilerinin olduğunu belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bugün en büyük şirketlerin tamamına yakını, teknoloji alanında. Mazileri en fazla 5-10 senelik genç firmalar, eskilerin yerini alıyor. Eskiden milyar dolarlık şirket çıkarmak, birkaç ülkenin tekelindeydi. İnternet ve dijital dünya, bunu da değiştirdi. Bakın dünyada şu ana kadar, küresel çapta 326 adet unicorn, yani değeri 1 milyar dolara ulaşan, start-up firmaları var. Bunların içinde Nijeryalı var, Kolombiyalı var, Estonyalı var, Portekizlisi var, Arjantilisi var" dedi.

"İnterneti, dedikodu ve laf yetiştirmek için kullanıyoruz"

Türkiye'nin hiç unicorn çıkaramadığına dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Zira işin ununda değil, ünündeyiz. İnterneti, dedikodu, hakaret ve laf yetiştirmek için kullanıyoruz. Ama dijital dönüşüm kaçınılmaz. Hayatımıza iyi mi, kötü mü gelecek, henüz bunu bilmiyoruz. Ama geleceği kesin" şeklinde konuştu.

Eskiden tarihi ipek yolu ve baharat yolunun olduğunu anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu yolları kullanarak

ticaret yapanların zenginleştiğini, bu devrin ise ticaret yolunun internet olduğunu, her evin, her işyerinin içinden geçtiğini söyledi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Balıkesir'in bir ilçesinde üretilen ürünün, Avustralya'nın en ücra köşesine bir tuşla satılabildiğini, 5 milyar insan, 25 trilyon dolarlık pazarın ekranın ucunda olduğunu anlattı.

Türkiye'nin sanayi devrimini ıskaladığını ve bunun sıkıntısını yıllardır çektiklerini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şunları kaydetti: "Şimdi sizlerin önünde yeni bir fırsat var. Sizlerle bu internet devrimini yakalamamız lazım. Çarpıcı bir de örnek vereyim. Amerika'nın ünlü perakendeci Sears iflas noktasına gelmiş. Gençler bilmez, ama eskiden özellikle yurt dışında, telefon rehberleri gibi kalın, mal katalogları olurdu. Posta sistemi vasıtasıyla siparişi verir ve yine aynı sistemle malınızı teslim alırdınız. 20. yüzyılın inovasyonu bu katalogdan satışlardı. 2007 yılında Sears'ın mağaza sayısı 4 bine, çalışan sayısı 360 bine ulaştı. O sırada yeni ortaya çıkmış Amazon'unsa, ancak birkaç bin çalışanı vardı. Şu an Sears'ın çalışan sayısı 90 bine geriledi. Amazon'un çalışan sayısı 570 bine ulaştı.

Demek ki bilgisayarlar veya robotlar gelecek, tüm işleri alacak şeklinde, ahir zaman hurafelerini bir tarafa bırakmak lazım. Bakın daha 10 yıl önce, sosyal medya diye bir olay yoktu. Şimdi binlerce sosyal medya uzmanı var.

Öte yandan e-ticaret sayesinde, artık öyle tuğla ve çimentoyla yapılmış mağazalara ihtiyaç daha az. Ama tuğla ve çimentodan yapılmış, geniş lojistik merkezleri zinciri kurmaya, tüm bunları organize edecek yapay zeka uzmanlarına, siber güvenlik ekibine ihtiyaç var. İşte, gelişme böyle oluyor."

"Dünden kalanı, düne bırakmak ve ileriye bakmak gerekiyor"

"Dünden kalanı, düne bırakmak ve ileriye bakmak gerekiyor" diyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, firmalara, buradaki tehditleri ve fırsatları doğru aktarmak gerektiğini söyledi.

Kazananların, sadece internet üzerinden satış yaparak kazanmadığını, teknolojiyi her alanda kullandıkları için kazandıklarını vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Tedarikte kullanıyor, satışta kullanıyor, üretimde kullanıyor, ürün takibinde kullanıyor. İşini yaparken teknolojiyi kullanan şirket



rakiplerine göre farklılaşıyor, öne çıkıyor" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu bu nedenle Türkiye'de bir ilke daha imza attıklarını ve TOBB ETÜ'de Yapay Zeka Mühendisliği bölümünü kurduklarını söyledi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu burada, gençleri, dijital dünyaya hazırlayacaklarını anlattı. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, küresel bir teknoloji şirketiyle birlikte İstanbul'da yeni bir girişimcilik merkezi kuracaklarını ve bu merkezde de Türk girişimcilerini dünyaya açacaklarını söyledi.

31 ilde 69 'Teknoloji Buluşması' gerçekleştirildi

Dünyada iş yapma biçiminin artık değiştiğini vurgulayan TOBB Başkanı şöyle devam etti: "Eskiden başkası ne yapıyorsa sen de onu yap dönemi vardı. Farklılaşmanın en iyi yolu teknolojiyi kullanmak. Emeğin karşılığını almanın da en iyi yolu bu. Bakın, Türkiye'nin kıyafet, züccaciye ve mücevher gibi tüketici ürünleri ihracatı, 2018 yılında 39 milyar dolar oldu. Avrupalısı, Amerikalısı, Türkiye'de üretilen gömleği giyiyor, mücevheri alıyor, tencereyi kullanıyor. Ama oralarda bu ürünleri, biz değil aracılar satıyor. Biz, aracıya 1'e satıyoruz, gönderiyoruz. Bizden 1'e alan aracıysa, son kullanıcıya, tüketiciye 1.5'e satıyor. Malı üreten biz, satan biz, kazanan yurt dışındaki aracı. İşte, e-ihracatla birlikte aracıyı devre dışı bırakıp son tüketiciye doğrudan satış yapabiliriz. Böylece daha çok kazanırız."

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ise "TOBB tarafından sahiplenen bu inisiyatif önemli bir boşluğu dolduruyor. Bugüne kadar 31 ilde 69 'Teknoloji Buluşması' gerçekleştirildi. 100 bine yakın KOBİ'ye ulaşıldı. Hem dijitalleşmeye ihtiyacı olan hem de bu hizmeti sunan KOBİ'leri bir araya getirerek farkındalığı artırmanız, tarafları buluşturmanız ve çözüm odaklı yaklaşımınız takdire şayan. Farklı ve zorlayıcı bir küresel konjonktürden geçiyoruz. İşin bir başka boyutu da teknolojide yaşanan hızlı değişim ve dönüşüm. Bunun etkilerini de üretimde ve tüketimde gayet net bir biçimde görüyoruz. Dolayısıyla yönümüzü net bir şekilde çizmek önem kazanıyor. Risklerin farkında olarak, fırsatları en iyi şekilde değerlendirmek durumundayız. Kendimize yeni fırsatlar, yeni çıkışlar oluşturmak zorundayız" dedi.

Vodafone Türkiye Üst Yöneticisi Colman Deegan da Vodafone olarak TOBB işbirliği ile hayata geçirdikleri "Dijital Dönüşüm Hareketi" kapsamında işletmelerle bir araya geldiklerini söyledi.

Anadolu'da KOBİ'lerin ve illerin dijital skorlarını hesaplayarak dijitalleşme seviyelerini belirlediklerini aktaran Deegan, şöyle devam etti: "Düzenlediğimiz eğitimlerle de işletmelerimize yeni dünyanın kodları hakkında bilgi veriyoruz. TOBB liderliğinde gerçekleştirdiğimiz Teknoloji Buluşmaları'nda ve Dijital Yolculuk eğitimlerinde ise KOBİ'lere danışmanlık ve mentorluk desteği sağlıyor, ülkemizin il il, sektör sektör dijital karnesini çıkarıyoruz."



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Balıkesir Sanayi Odası'nın beş yıldızlı akredite bir Oda olduğunu söyledi.

BALIKESİR

"Biz sorunların çözümü noktasında işin takipçisiyiz"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, tespit ettikleri sorunları başta Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere tüm bakanlara doğrudan ilettiklerini söylerken, sorunların çözümü noktasında da işin takipçisi olduklarını belirtti.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Balıkesir Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Ali Eğinlioğlu ve Meclis üyeleri ile bir araya geldi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ziyarette yaptığı açıklamada, Balıkesir'e her geldiğinde moral aldığını ve gittiği diğer yerlerde Balıkesir'i örnek verdiğini söyledi.

Balıkesir'in Türkiye'yi doyuran şehir olduğuna vurgu yapan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Allah size her şeyi vermiş. Sanayide epey ileri gittiniz. Balıkesir aynı zamanda bir tarım ve hayvancılık şehri" dedi.

Balıkesir Sanayi Odası'nın beş yıldızlı akredite bir Oda olduğunu anımsatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bu yıldızlamayı ben vermiyorum. Uluslararası bir kuruluş yapıyor. Paris, Londra, Berlin odaları üyelerine hangi standartta hizmet veriyorsa Balıkesir Sanayi Odam da minimum aynı standartta hizmet veriyor" şeklinde konuştu. Ağustos ayında başlayan ekonomik sıkıntılar sonrasında Oda ve Borsa başkanları ile bölgesel toplantılar yaptıklarını anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, tespit ettikleri sorunları başta Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere tüm bakanlara doğrudan ilettiklerini söyledi.

"Türkiye Bankalar Birliği ile ortak bölgesel toplantılar düzenledik"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ayrıca finansman sorunu için Türkiye Bankalar Birliği ile toplantılar düzenlediklerini ve bu toplantılarda iş dünyasını banka genel müdürleri ile bir araya getirdiklerini anlattı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Oda ve Borsalardan kendilerine gelen ve Hükümete ilettikleri sorunların çözümü noktasında da işin takipçisi olduklarını belirtti.



"Bizler toplumun çimentosuyuz"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Balıkesir Ticaret Odası'nı ziyaret ederek, Balıkesir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Rahmi Kula ve Meclis üyeleri ile bir araya geldi.

"Bizim siyasetimiz ekonomi" diyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Bizim görevimiz Balıkesir'i nasıl zengin ederiz, üyelerimizin sorunlarını nasıl çözeriz. Bizim için en önemli konu üyelerimizin hak, hukuk ve menfaatini korumak. Bizler toplumun çimentosuyuz. Bizler alıp satarken ne siyasi görüşüne, ne etnik kökenine ne mezhebine bakmayız. Bizi buluşturan, bizi birlik haline getiren de bu zaten" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ziyarette Vodafone Türkiye CEO'su Colman Deegan'a TOBB tarafından bastırılan Yunus'un Gül Bahçesinden kitabını hediye etti.



"Balıkesir Ticaret Borsası Balıkesir için çalışıyor"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Balıkesir Ticaret Borsası'nı ziyaret ederek, Yönetim Kurulu Başkanı Faruk Kula ve Meclis üyeleri ile sohbet etti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ziyarette yaptığı konuşmada, Balıkesir'in Türkiye'yi doyuran şehir olduğunu vurgulayarak, Balıkesir'in sanayiye dayalı tarımın merkezi olduğunu söyledi.

Balıkesir Ticaret Borsası'nın Balıkesir için çalıştığını anlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Balıkesir Kuzu Eti'ne coğrafi işaret alınmasından dolayı kendilerini kutladı. Tarım politikalarının hızla liberalleşmesi gerektiğini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye Ürün İhtisas Borsası'nı kuracaklarını belirtti.



Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'ne ziyaret

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Yücel Yılmaz'ı makamında ziyaret etti.

Hayırlı olsun dileklerini ileten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Yılmaz'a TOBB tarafından bastırılan Dede Korkut Kitabı'nı hediye etti.



ANKARA

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Ankara'nın bundan sonra da yeni başarı hikayeleri yazacağını kaydetti.

"Rakiplerimizle şartlarımız eşit olsun, gerisini biz hallederiz"

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ankara'nın En'leri Ödül Töreni'nde yaptığı konuşmada "Devletimizden isteğimiz rakiplerimizle şartlarımız eşit olsun gerisini biz hallederiz. Ülkemizi yine en güçlü ekonomiler arasına sokarız" dedi.

Ankara Ticaret Odası (ATO) Congressium'da, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla Ankara'nın En'leri Ödül Töreni düzenlendi.

Törendeki konuşmasında Başkent iş dünyası için gurur günü yaşadıklarını dile getiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Cumhurbaşkanı Erdoğan'a iş dünyasına verdiği destekten ötürü teşekkür etti.

Yılbaşından bu yana Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Bakanların, Türkiye Ekonomi Şurası, Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası ve Genel Kurul'da TOBB'u yanlız bırakmadığına işaret eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ülke ve camia adına şükranlarını sundu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Sıkıntılarımız elbette var; ama hepsini aşacak irade ve imkana sahibiz. El ele verdiğimizde, hepsini aşabileceğimizi biliyoruz. Devletimizden isteğimiz rakiplerimizle şartlarımız eşit olsun, gerisini biz hallederiz. Ülkemizi yine en güçlü ekonomiler arasına sokarız" diye konuştu.

Tören kapsamında ödüllendirilenleri kutlayan ve başarı dileyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Ankara'nın bundan sonra da yeni başarı hikayeleri yazacağını kaydetti.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da ATO Congresium'da düzenlenen Ankara'nın En'leri Ödül Töreni'nde, sanayici ve iş adamlarına seslendi.

"Hiçbir tehdit bizi durduramaz"

"Türkiye'yi başka türlü durduramayacaklarını düşünen iç ve dış çevreler umutlarımıza saldırıyor, döviz kurunu harekete geçiriyor, hiçbir tehdit ve gizli ambargo bizi durduramaz, bu oyunu bozmakta kararlıyız" diyen Cumhurbaşkanı Erdoğan, konuşmasının devamında şu ifadelere yer verdi: "Bu vatanın havasını soluyup, suyunu içtiğimiz müddetçe şehidimiz ve gazimiz eksik olmayacaktır. Her fırsatta tek millet, tek bayrak, tek vatan, tek devlet diyoruz. Rabia'mıza sıkı sıkıya sahip çıkmazsak bizi bu topraklardan geriye en küçük bir iz bırakmamacasına jiletle kazır gibi kazırlar. 82 milyon hep beraber, bir olacağız, iri olacağız, kardeş olacağız, hep birlikte Türkiye olacağız."

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran ise başkentin, artık "memur şehri" kimliğinden sıyrılıp ticaret ve sanayi kenti haline geldiğine işaret etti.

Genç girişimciler toplandı



TOBB Ankara Genç Girişimciler Kurulu İl Kurul Toplantısı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz'un da katılımı ile Ankara Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi.

TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz konuşmasının başında, "Bildiğiniz üzere dün camiamız için önemli bir gündü. Sayın Cumhurbaşkanımızın katılımıyla 75'nci Genel Kurulumuzu başarılı bir şekilde gerçekleştirdik. Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu size selamlarını iletmemi ve başarılar dilememi istedi" ifadesini kullandı.

Girişimci kurullarını geçtiğimiz Şubat ayında oluşturduklarını ifade eden Yavuz, Kurul başkanlarının ve il icra komitesi üyelerinin seçimini gerçekleştirdiklerinden söz etti. Faik Yavuz şunları söyledi: "Ankara kurulumuzun yeni başkanı Hakan Tarhan kardeşime, yönetimine ve siz değerli kurul üyelerine yeni dönemde başarılar dilerim. TOBB olarak Genç Girişimci Kurullarını bundan 10 yıl önce iki amaçla kurduk. Birincisi girişimci sayısını artırmak. Kendi işini yapan genç girişimcileri desteklemek. Çünkü girişimcilik zenginlik demektir. Kurullarımız 81 ilde bu amaçla her yıl yüzlerce başarılı faaliyet düzenliyorlar. Kurullarımız Türkiye'de girişimcilik teriminin yaygınlaşması noktasında çok katkı verdi. Gençler bugün girişimciliği bir kariyer seçeneği olarak görüyorsa; bunda kurullarımızın payı büyüktür. Geleceğimizi kurgularken önce küresel eğilimleri anlamalıyız. Bugün hayatımızın merkezinde olan birçok teknoloji bundan 10 yıl önce icat edilmemişti. Dünyanın en büyük şirketleri listesinde eskiden finans ve enerji şirketleri ağırlıklı olurdu. Artık küresel devler listesinde mazisi 10-15 yılı bulmayan teknoloji girişimlerini görüyoruz."

TOBB Ankara Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Başkanı Hakan Tarhan ise nitelikli girişimciliği geliştirmek için çalışacaklarını iletirken, tüm üyeler ile aktif çalışmak için çalışma grupları oluşturduklarını ve toplantı sonunda fuayede kurulan çalışma kurulları stantları tanışma fırsatı bulacaklarını iletti.



"İhracat Destek Ofisleri İkili Görüşme Programı" düzenlendi

Ticaret Bakanlığı ve İhracat Destek Ofisi personelleri arasındaki iletişimi güçlendirmek ve İhracat Destek Ofisleri'nin firmalarla ilgili bilgilendirme süreçlerine katkı sağlamak amacıyla, TOBB ve Ticaret Bakanlığı işbirliğinde, Ticaret Bakanlığı'nın ilgili uzmanlarının katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de "İhracat Destek Ofisleri İkili Görüşme Programı" düzenlendi.

TOBB Dış Ticaret Müdürü Dr. Ayşe Mehtap Ekinci ve Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdür Yardımcısı Bilgehan Şaşmaz'ın açılış konuşmaları ile başlayan program, Ticaret Bakanlığı Ticareti Geliştirme Uzmanı Asım Çalış tarafından "İhracatçı Firmalar İçin Risk Noktaları Analizi" sunumu ile devam etti. Daha sonra Meltem Dilek tarafından TOBB2B Uluslararası İşbirliği Portalı Tanıtım Sunumu yapılarak ikili görüşmelere geçildi.

İhracat Destek Ofisleri İşbirliği Protokolü 13 Kasım 2018 tarihinde, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ile TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından imzalanırken, 21 ilde 30 Oda ve bir Borsa İhracat Destek Ofisi olarak hizmet vermeye başlamıştı.



Oda ve Borsalara mesleki yeterlilik eğitimi verildi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne bağlı TOBB MEYBEM Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezleri A.Ş tarafından, Oda ve Borsalara yönelik "Mesleki Yeterlilik Sistemi Üçüncü Grup Bilgilendirme Eğitimi" TOBB Sosyal Tesisler toplantı salonlarında gerçekleştirildi. 28 Oda ve Borsanın Genel Sekreter, Genel Sekreter Yardımcıları ve MEYBEM sorumlularının katıldığı eğitimde, mesleki yeterlilik sistemi hakkında genel bilgilendirme yapılarak, sınav ve belgelendirme süreçleri ele alındı. Öğleden sonraki oturumlarda ise sektör bazında belgelendirme detayları cevaplandırıldı.



İSTANBUL

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu "GS1 Sistemleri 170 ülkede 2 milyona yakın işletme tarafından kullanılmaktadır" dedi.

"2019'u dijital hamle yılı olarak kullanmalıyız"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, GS1 Genel Kurulu'nda yaptığı konuşmada, 2019 yılının perakende satış için dönüşüm yılı olacağını vurgulayarak, "Teknoloji, angajman kurallarını değiştirecek. Tüketiciler, müşteriler, her zamankinden daha fazlasını talep edecek. Bu nedenle, 2019'u dijital hamle yılı olarak kullanmalıyız" diye konuştu.

Ticari ortaklar arasındaki işbirliğini geliştirme ve tedarik zincirinin etkinliğini artırma amaçlı standartlar ve çözümler geliştiren Uluslararası GS1 Organizasyonu Genel Kurulu İstanbul Çırağan Sarayı'nda yapıldı. Toplantı, Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak, GS1 Türkiye'nin kurucusu Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Migros Türk A.Ş. Genel Müdürü Özgür Tort, GS1 Yönetim Kurulu Başkanı ve Johnson & Johnson Başkan Yardımcısı Kathyn Wengel ile GS1 Genel Müdürü Miguel Lopera'nın açılış konuşmalarıyla başladı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu konuşmasında, İstanbul'un üç büyük imparatorluğa başkentlik yapmış, dünyada iki kıtada yerleşik tek şehir olduğunu belirterek, "Napolyon, 'dünya bir tek ülke olsaydı, başkenti İstanbul olurdu' diyerek, İstanbul'un stratejik önemini vurgulamıştır. İstanbul 82 milyar dolar ihracat hacmi, 240 milyar dolara ulaşan milli geliriyle, 130 ülkeyi geçen bir ekonomik büyüklüğe sahiptir. Yılda 11 milyona yaklaşan yabancı turist sayısıyla, dünyanın en çok ziyaret edilen ilk 10 şehri arasında yer almaktadır. Geçen ay açılan ve dünyanın en büyüklerinden biri olan, İstanbul Yeni Havalimanı, İstanbul'u küresel bir transit merkezi haline de getirecektir. İşte tüm bu nedenlerle sizleri, hem eski dünyanın, hem de günümüz dünyasının merkez şehri, İstanbul'da bir araya getirmekten dolayı büyük mutluluk duyuyorum" şeklinde konuştu.

"Avrupa Birliği'nin altıncı büyük ticaret ortağıyız"

Türkiye'nin yılda 170 milyar dolar mal, 50 milyar dolar hizmet ihracatı gerçekleştirdiğine dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "İtalya ile Çin arasında, en büyük sanayi üretim hacmine sahibiz. Avrupa Birliği'nin altıncı büyük ticaret ortağıyız. Otomotiv, beyaz eşya, tekstil ve gıda başta olmak üzere pek çok sektörde, Avrupa'nın birinci tedarikçisiyiz. Son 20 senede, ülkemize gelen, pek çoğu Avrupa ve ABD kaynaklı, uluslararası doğrudan yatırım yaklaşık 210 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir" dedi.

Uluslararası GS1 Organizasyonu'nun, ortaya koyduğu standartlar ve çözümlerle, tedarik zinciri yönetiminde, bilgi teknolojilerinin etkin biçimde kullanımını sağladığını anlatan TOBB Başkanı şöyle devam etti: "Yani ticaretin küresel dili haline geliyor. Eskiden ticaretle uğraşmak,

üretmek, pazarlamak, satmak, sadece fiziki emek isteyen bir işti. Şimdi sanayi 4.0, nesnelerin interneti, kendi kendini yöneten fabrikalar, kendi kendine sipariş veren buzdolapları, kasasız alışveriş, online satın alıp, başka bir ülkedeki mağazada fiziksel değiştirmek isteyen müşteriler var. Yani iş hayatı artık dijital ortamda. Tüketicimiz de orada. Firmalar da. Alışveriş, tedarik ve lojistik de artık dijitalde. Tüm bunlar, tedarik zincirinin sorunlarını çözecek; üretici, dağıtıcı ve satıcı firmalara destek olacak bir yapıya ihtiyaç duyuyor. İşte, hem sağlam küresel standartları koyma, hem de firmalara çözüm olacak sistemleri geliştirme kapasitesiyle GS1, tüm bunların üstesinden gelebilecek, tek uluslararası organizasyondur.

"GS1 Sistemleri 170 ülkede kullanılmaktadır"

GS1 Sistemleri, 170 ülkede 2 milyona yakın işletme tarafından kullanılmaktadır. GS1 aynı zamanda, geliştirdiği standartlarla küresel boyutta e-ticaretin altyapısını oluşturmaktadır. GS1 Organizasyonu'nun, kamuoyunca yaygın biçimde bilinen bilgi standartlarından biri, ürünlerin üzerinde bulunan barkod numaralarıdır."

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, dünyanın ilk standart kanununun Anadolu coğrafyasında ortaya çıktığını vurgulayarak, "1502 yılında yürürlüğe giren, Kanunname-i İhtisab-ı Bursa (Bursa Belediyesi Kanunu), dünyanın ilk standart kanunu olarak kabul edilmektedir. Bu kanunda; hayvan ürünleri, sebze-meyve, tuz, ekmek, sanayi ürünleri, tahıl ürünleri, orman ve deri ürünlerinin satışları, konulacak fiyatlar ve kalite nitelikleri, bir standarda bağlanmıştır. beş asır sonra şimdi, hem daha fazla bilgiye ulaşmak, hem de bilgi kirliliğiyle mücadele etmek durumundayız. İşte, GS1'in barkod sistemi sayesinde, firmalarımız, alışveriş hacminden, ürün tercihine, tedarikten lojistiğe kadar her alanda, bilgiye kolayca ve hızla ulaşabiliyor" dedi.

GS1'in var olma sebebinin sadece standartların oluşturulmasıyla sınırlı kalmaması gerektiğine dikkat çeken TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Firmalara çözüm olacak sistemlerin geliştirilmesi, firmaların servis sağlayıcısı olarak yapılanması; GS1'in ilerideki başarısı için şarttır. Özetle artık hem iş hayatı, hem de bireysel hayat hızla dijitale doğru evrilmektedir.



Teknolojiye ayak uydurmak, tedarik zincirini dönüştürmek hepimiz için zorunlu. Zira 2019, perakende satış için dönüşüm yılı olacak. Teknoloji, angajman kurallarını değiştirecek. Tüketiciler, müşteriler, her zamankinden daha fazlasını talep edecek. Bu nedenle, 2019'u dijital hamle yılı olarak kullanmalıyız" şeklinde konuştu.

"Barkod sisteminin başarılı şekilde uygulandığını gördük"

Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak da GS1'in tüketiciye sundukları çözümler hakkında katılımcılara bilgi verdi.

Bakanlık olarak, ticaretin her alanında bulunduklarını dile getiren Uçarmak, ithalatta denetim, piyasa gözetimi, piyasa denetimlerinin koordinasyonunu da Ticaret Bakanlığı'nın sağladığına işaret etti.

Uçarmak, GS1 çözümlerinin, Ticaret Bakanlığı'nın ilgi alanındaki birçok yerde kullanıldığını belirterek, şu ifadeleri kullandı: "Antrepolarda, gümrüklü malların tedarik zincirinde barkod sisteminin çok başarılı şekilde uygulandığını gördük. Bunun çok faydalı ve ticari alanın bütününe hitap edecek, yeni çözümler üretecek bir yöntem olduğunu düşünüyorum. Perakende ticaretin alanı ile ilgili son günlerde bazı düzenlemeler yapmaya, kırmadan, dökmeden uygun çözümler bulmaya çalışıyoruz. GS1'in önerdiği çözümlerin, özellikle denetim sağlanması açısından çok önemli olduğunu düşünüyorum."

GS1 Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ise son yıllarda dünyada ve Türkiye'de iş yapış şekillerinde yaşanan değişime dikkat çekti.

İşin pazarlama sürecine kadar her noktada ciddi bir dönüşüm yaşandığını ifade eden Yorgancılar, şunları kaydetti: "Bu dönüşüm küresel ekonomiyi de etkisi altına alarak yeni bir sürece doğru bizleri de götürmekte. Eğer iş yapmak istiyorsak 'Ben bu sürece dahil olmak istemiyorum' deme şansımız da kalmamıştır. Öyle ki birey olarak, firma olarak, ülke olarak küresel sisteme entegre olmak zorundayız. Bunun için de yasal düzenlemelerden karşılıklı anlaşmalara, bilgi transferinden ürün pazarlamasına kadar uymakla yükümlü olduğumuz standartların farkında olmalı ve gereğini yapabilmeliyiz. Gelişen trendler ve karmaşık rekabet ortamlarında tedarik zincirinin etkinliğini artıran standartlar ile aynı dili konuşan bir pazar yaratmak için GS1 olarak çalışıyoruz. Barkod sistemi ile ürünleri, üretim bantlarını, taşıma sistemlerini izleyerek değişen koşullar karşısında yeni çözümler üretmeye gayret ediyoruz."

Ender Yorgancılar, GS1 barkodlarının, BBC tarafından "Dünya Ekonomisini Modernleştiren 50 Buluş" listesine girdiğini bildirdi.



TOBB Başkanı "Hisarcıklıoğlu Tataristan ile olan ikili ilişkilerimiz güçlü tarihi ve iktisadi geçmişe dayanıyor" dedi.

"Tataristan'la daha fazla işbirliği yapmak istiyoruz"

Tataristan'la daha fazla ticaret ve işbirliği yapmak istediklerini belirten TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Tataristan, firmalarımız için önemli yatırım merkezi haline gelmiştir. Rusya'daki Türk yatırımlarının en önemli bölümü Tataristan'da yer alıyor" diye konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 11. Rusya İslam Dünyası - 2019 Kazan Zirvesi'nin açılış oturumuna katılarak, Türk iş dünyasının görüşlerini aktardı. Rusya Federasyonu Tataristan Özerk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Rüstem Minnihanov'un da katıldığı zirvede konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye iş dünyası olarak zirvede yer aldıklarını, Türkiye'nin her bölgesinden Oda ve Borsa başkanları ve iş adamlarıyla birlikte geldiklerini söyledi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Moskova'da TOBB'un bir temsilciliği bulunduğunu hatırlatarak, Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası'yla, ikili düzeyde ve Eurochambres bünyesinde birlikte çalıştıklarını söyledi.

Türkiye ile Rusya Federasyonu arasındaki ilişkilerin gelişmesine önem verdiklerini vurgulayan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "İkili iktisadi ilişkilerimizi, en üst düzeye çıkarmak istiyoruz. İş insanlarımız uzun süredir Rusya Federasyonu'nda aktiftir. Ayrıca başarılı ortaklıklar da tesis ettiler. Bunun sonucu olarak, Rusya ile ticaret hacmimiz 2018 yılında 26 milyar dolara ulaştı. Turizmde, 2018 yılında Rusların en çok tercih ettiği ülke Türkiye oldu" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye ile Rusya arasındaki işbirliğinin genişlemesinin, Tataristan'la ilişkilerin gelişmesine büyük katkı sağladığını ifade etti.

"Kazan, zenginlik ve kültürü bünyesinde barındırıyor"

Tataristan Cumhuriyeti'nin, Rusya Federasyonu'nun ekonomik açıdan en gelişmiş, en zengin ve refah seviyesi en yüksek bölgelerinden biri olduğuna dikkat çeken TOBB Başkanı şunları kaydetti: "Kazan şehri, hem Rusya'nın zenginlik ve kültürünü, hem Doğu'nun ilmini bünyesinde barındıran, müstesna bir şehir. Kazan Üniversitesi, 200 seneyi aşan, çok köklü bir geçmişe sahip. Rusya'nın en eski üç üniversitesinden biri. Tolstoy ve Lenin gibi, pek çok ünlü isim, buranın mezunu ya da burada okumuş. Öte yandan, Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunda ve gelişmesinde, Tataristan kökenli pek çok önemli isim bulunur; Yusuf Akçura, Sadri Maksudi, İsmail Gaspıralı gibi. Ayrıca Türkiye'nin en önemli tarihçileri de tatar kökenlidir; İlber Ortaylı ve Kemal Karpat gibi. Ünlü Tatar şair Gabdulla Tukay, Türkiye'de de çok tanınır ve sevilir. Onun anısına hem İstanbul hem de Ankara'da şehir merkezinde heykeli ve isminin verildiği bir cadde ve park vardır. Hat-

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*

ta İstanbul'dakinin açılışında 2012'de, sayın Cumhurbaşkanı Rustem Minnikhanov da bulunarak bizleri onurlandırmıştır. Kazan ve İstanbul kardeş şehirler ilan edilmiştir. Özetle, Tataristan ile olan ikili ilişkilerimiz, güçlü tarihi ve iktisadi geçmişe dayanıyor."

"Tataristan, firmalarımız için yatırım merkezi haline geldi"

Tataristan'la daha fazla ticaret ve işbirliği yapmak istediklerini belirten TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Tataristan, firmalarımız için önemli yatırım merkezi haline gelmiştir. Rusya'daki Türk yatırımlarının en önemli bölümü Tataristan'da yer alıyor. Toplam Türk yatırımları 2.5 milyar dolar civarındadır. Tataristan'da faaliyet gösteren yabancı sermayeli şirketler arasında, Türkiyeli firmalar ilk sırada. Bu bize gurur ve mutluluk veriyor. Türk sermayesinin Tataristan'da birinci sırada olmasında, Tataristan Cumhurbaşkanı Minnihanov'un katkısı çok büyük. Kendilerine şükranlarımızı sunuyorum" dedi.

Türk müteahhitleri tarafından Rusya'da toplam 73 milyar dolar tutarında, 2 bine yakın proje gerçekleştirildiğini hatırlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu projelerden 2 milyar dolarının Tataristan'da olduğunu söyledi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, bu ticaret ve yatırım hacmini daha da artırmak istediklerini, Tataristan'ın Türkiye ile her alanda ticaret ve yatırım imkanı olduğunu ifade etti. İslam dünyasının bir temsilcisi olarak, zirvenin önemine de değinen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Rusya'da yaklaşık 20 milyon Müslüman yaşıyor. İslam ve Müslüman toplumu, Rusya'nın bir parçasıdır. Rusya Federasyonu, bir İslam ülkesi olmadığı halde, İslam İşbirliği Teşkilatı'nca gözlemci üye statüsünde teşkilata kabul edilen, beş devletten biridir. Bu nedenle, Rusya ve İslam dünyası, fırsatları birlikte değerlendirmelidir. Bu etkinlik, Rusya Federasyonu ile İslam ülkeleri arasındaki işbirliğinin geliştirilmesi için son derece önemlidir. Buna ihtiyaç var zira, üzülerek ifade etmem lazım ki İslam dünyası çok sıkıntılı bir dönemde. Ekonomide, teknolojide, inovasyonda hep gerilerdeyiz. Dünyayı doğru okuyup, şu iki hususu iyi anlamalıyız. Birincisi, dünyada hangi ülke gelişiyorsa, şu üç hürriyete önem verdiği için oluyor. Fikir hürriyeti, inanç hürriyeti, teşebbüs hürriyeti. Türkiye'nin 1980'den sonra gösterdiği büyük dönüşümün temelinde de bunlar var.

İkincisi, ticaret. Bakın iki büyük dünya savaşıyla harabeye dönen Avrupa, nereden nereye geldi. Kendi aralarında iktisadi birlik kurdular, ihtilafları ve savaşları sona erdirdiler, hep birlikte zenginleştiler. Bizdeyse, barış ve huzur içinde geçen tek bir senemiz yok. Şu an İslam dünyasının içinde bulunduğu kötü tabloyu değiştirmenin en önemli yolu ticaret" şeklinde konuştu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, zirve öncesinde ise Tataristan Cumhurbaşkanı Rustam Minnihanov'un katılımıyla Tataristan'da düzenlenen Rusya Helal Expo'nun açılışına katıldı. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Cumhurbaşkanı Minnihanov ile birlikte stantları gezdi. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet, Tataristan Ticaret ve Sanayi Odası'nı ve Türkiye'nin Kazan Başkonsolosluğunu da ziyaret etti.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun beraberindeki heyette TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Selçuk Öztürk, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Davut Çetin, Adana Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Şahin Bilgiç, Denizli Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Tefenlili, TOBB Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı ve Merzifon Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Dursun Dağdelen ile Yerköy Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Derviş Esatbeyoğlu yer aldı.



"Tataristan'daki en büyük yatırımcı ülke Türkiye"

Rusya Federasyonu Tataristan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Rüstem Minnihanov, 11. Uluslararası Rusya-İslam Dünyası Ekonomi Zirvesi'ne (Kazan Summit 2019) katılmak üzere başkent Kazan'a gelen Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı ve Gelişen 8 Ülke (D-8) Ekonomik İşbirliği Örgütü Ticaret ve Sanayi Odaları Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet ile görüştü. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu görüşmede yaptığı konuşmada, Türk şirketlerinin Tataristan'ın yatırımcılarla ilişkisine büyük değer verdiğini belirterek, "Türk yatırımcılar projelerinin uygulanması için bir platform seçtikleri zaman, öncelikli olarak Tataristan'ı tercih ediyor" ifadesini kullandı.

Cumhurbaşkanı Minnihanov da "Rusya-Türkiye ilişkileri çerçevesinde Türk ortaklarımızla iş birliğinin güçlendirilmesine büyük önem veriyoruz" dedi.

Tataristan'ın Rusya ile Türkiye arasında etkili bir bağlantı oluşturmak istediğini söyleyen Minnihanov, Türkiye'den başta Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere üst düzey yetkili ve iş dünyası temsilcilerinin Kazan'a gelmesinin ilişkileri geliştirmede önemli bir ivme sağladığını ifade etti.

İki ülke arasındaki iş birliğine büyük değer verdiklerini vurgulayan Minnihanov, "Türkiye, Tataristan'ın ekonomisindeki en büyük yatırımcıdır" diye konuştu.

Minnihanov, Tataristan ve Türkiye arasında enerji, petrokimya, inşaat, eğitim, spor başta olmak üzere tüm alanlarda karşılıklı iş birliği bulunduğunu ifade etti.



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu Özbekistan ile Türkmenistan ticaret ve sanayi odalarını da aralarında görmek istediklerini belirtti.

Türk Konseyi Üye Ülkeleri arasında 'ortak Oda' kuruldu

Kazakistan'ın başkenti Nur Sultan'da Türk Ticaret ve Sanayi Odası (TTSO) tüzüğünün imza töreni yapıldı. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Nazarbayev'in 2006 yılında Antalya'da yapılan Türk Konseyi zirvesinde TTSO'yu kurma görevini kendilerine verdiğini hatırlatarak, "Bunu tam 13 sene sonra icra edebildik" diye konuştu.

Kazakistan'ın başkenti Nur Sultan'da Türk Dili Konuşan Ülkeler İşbirliği Konseyi (Türk Konseyi) Ticaret ve Sanayi Odası'nın (TTSO) kurulmasını öngören tüzük imzalandı.

Türk Konseyi ile Kazakistan Ulusal Girişimciler Odası "Atameken" iş birliğiyle Astana Ekonomik Forumu çerçevesinde yapılan imza törenine Türk Konseyi Genel Sekreteri Baghdad Amreyev, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kazakistan Başbakanı Askar Mamin, Kazakistan Ulusal Girişimciler Odası "Atameken" Başkanı Ablay Myrzahmedov katıldı.

Törende Türkiye'nin Nur Sultan Büyükelçisi Nevzat Uyanık ile Azerbaycan Büyükelçisi Raşad Mamadov, Türk-Kazak İşadamları Birliği (TÜKİB) Başkanı Fırat Develioğlu'nun yanı sıra Kazak ve Türk iş adamları hazır bulundu. TTSO tüzüğü TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Myrzahmedov, Kırgızistan Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Nurlan Musuraliyev ve Azerbaycan İşverenler Konfederasyonu Başkanı Memed Musayev tarafından imzalandı.

"Nazarbayev'in hayalini hayata geçirdik"

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu törenin ardından yaptığı konuşmada, Nazarbayev'in 2006 yılında Antalya'da yapılan Türk Konseyi zirvesinde TTSO'yu kurma görevini kendilerine verdiğini hatırlatarak, "Bunu tam 13 sene sonra icra edebildik. Çok şükür bugün bu projeyi, Nazarbayev'in hayalini hayata geçirdik" dedi.

Özbekistan ile Türkmenistan ticaret ve sanayi odalarını da aralarında görmek istediklerini dile getiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "İnanıyorum ki yaptığımız temaslar sonunda bu iki kardeş kuruluşumuz da aramıza katılacak. Zaten imzalamış olduğumuz tüzüğü Türkmen ve Özbek odalarının katılımına açık olacak şekilde hazırladık" diye konuştu. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, TTSO Sekreteryası'nın Türkiye'de yer alacağını aktararak, "TOBB olarak ofis ve personel konusunda her türlü desteği sağlamayı taahhüt ettik" dedi.

Türk Konseyi Genel Sekreteri Baghdad Amreyev de tüzüğün uzun zamandır hazırlandığını belirterek, TTSO'nun kurulmasının Türk konseyi üyesi ülkeleri arasında ticaretin artması için yeni kapılar açacağını söyledi.

Azerbaycan İşverenler Konfederasyonu Başkanı Memed Musayev ise TTSO'nun Türk dünyası ülkeleri arasındaki ticari iş birliğinin güçlenmesine ivme kazandıracağını söyledi. Kırgızistan Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Nurlan Musuraliyev, TTSO'nun karşılıklı ekonomik etkileşimi genişletmek için imkan sağlayacağına dikkat çekti. Myrzahmedov da TTSO'nun ilk toplantısının Türkistan kentinde yapılması önerisinde bulundu.

“Dünyanın en gelişmiş üç oda sisteminden biriyiz“



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kazakistan'ın başkenti Nur Sultan'da düzenlenen Türk Ticaret ve Sanayi Odası tüzüğünün imza töreninde yaptığı konuşmada, Kazakistan'ın Avrasya ve Türk coğrafyasının kalbi olduğunu belirterek, "Anadolu coğrafyasının mayası geçmişte bu coğrafyadan gelen alimlerin eliyle yoğrulmuştur. Dolayısıyla Kazakistan bizlerin ata yurdu" dedi.

Kurucu Cumhurbaşkanı Nursultan Nazarbayev'in "Türk dünyasının aksakalı" olduğuna işaret eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Nazarbayev'in liderliğinde Kazakistan'ın gösterdiği gelişmeler bizi sevindirmekte, gururlandırmaktadır. O'nun vizyoner liderliği sadece Kazakistan için değil bölgemiz ve Türk dünyası için büyük bir şanstır" şeklinde konuştu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Nazarbayev, sayesinde Kazakistan'ın tüm dünya tarafından kabul edildiğini, başarılı ve saygın bir devlet olduğuna dikkat çekerek, "Nazarbayev Kazakistan'ı sağlam temeller üzerine inşa etmiştir" ifadesini kullandı. Başkent Astana'nın adının Nur Sultan olarak değiştirilmesinin bir vefa örneği olduğunu söyleyen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Kazakistan'ı takdirle karşılıyoruz. Nazarbayev'e bundan daha iyi hediye verilemezdi" yorumunu yaptı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, TOBB'un Türkiye'deki özel sektörün tamamını temsil eden bir kuruluş olduğunun altını çizerek, hizmet kapasitesi ve yaptıkları işler bazında dünyanın en gelişmiş üç oda sisteminden biri olduklarını, küresel iş dünyası örgütlerinde yer aldıklarını dile getirdi. Türkiye'nin özel sektörü destekleme ve geliştirmede dünyada örnek ülkelerden olduğuna işaret eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "TOBB olarak bu yönde deneyimlerimizi kardeşlerimizle paylaşmaya her zaman hazırız ve buna devam edeceğiz" şeklinde konuştu.



Forum Türkmenistan başlıyor

1. Hazar Ekonomik Forumu lansmanı, TOBB, Ekonomik İşbirliği Teşkilatı Ticaret ve Sanayi Odası ve Türkmenistan Büyükelçiliği'nin işbirliğinde, Türkmenistan Ankara Büyükelçisi İşankulu Amanlyev ve İstanbul Başkonsolosu Murad Sayyitmamedov'un katılımıyla 30 Nisan 2019 tarihinde İstanbul TOBB Plaza'da gerçekleşti. Forumun önemli bir güne denk geldiğini söyleyen İstanbul Başkonsolosu Murad Sayyitmamedov, ilk kez bu kadar geniş kapsamlı düzenlenen bir fuarın Hazar Deniz Günü'ne denk gelmesinin çok iyi bir tesadüf olduğunu dile getirdi. Sayyitmamedov, şöyle devam etti:

“Bu girişim Türkmenistan'ın Hazar ve bölge ve bölgeler arası jeopolitik ve jeoekonomik stratejik önemine esasa belirlenen hedeflerin, bölgenin önemli ulaşım- transit ve taşımacılık merkezi olma potansiyeli için gerekli olan, Hazar kıyı ülkelerinin çaba ve desteklerinin birleştirilmesini şart koşuyor.” Ankara Büyükelçisi İşankulu Amanlyev ise “Bu uluslararası toplantının 12 Ağustos'ta gerçekleşeceğini ifade etti. Amanlyev, “Anlaşmanın yapıldığı gün 12 Ağustos Hazar Denizi Günü olarak bilinmektedir” dedi.

Tataristan ile yeni anlaşma



Rusya Federasyonu Tataristan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Rustam Minnihanov'un Türkiye ziyareti kapsamında, konuk Cumhurbaşkanı huzurunda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Tataristan Cumhuriyeti Yatırım Geliştirme Ajansı (TIDA) arasında işbirliği anlaşması imzalandı. TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Selçuk Öztürk ve TIDA Başkanı Taliya Minullina tarafından imzalan anlaşmanın, ikili ekonomik ilişkileri geliştirmesi bekleniyor.



TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu "Demir-çelikteki vergi oranlarının eski seviyelerine getirilmesinden memnunuz" dedi.

"Türkiye ile ABD arasında STA imzalanmalı"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve ABD Başkanı Donald Trump tarafından belirlenen 75 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi için iki ülke arasında Serbest Ticaret Anlaşması'nın imzalanması gerektiğini söyledi.

Beraberindeki heyetle temaslarda bulunmak üzere ABD'ye gelen Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Hisarcıklıoğlu, programının ilk durağı olan Chicago'da "Turkitch" restoranının açılışına katıldı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, restoranın ortaklarından Türk girişimciler Cihan Çömez ve Özkan Yılmaz'ın yanı sıra Türkiye'nin Chicago Başkonsolosu Umut Acar ile restoranın açılış kurdelesini kesti.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, yaptığı açıklamada, ABD temaslarının Chicago ayağının iki bölümden oluştuğunu ifade ederek, "İlk olarak Chicago'da Türk mutfağını en orijinal hali ve Türk yemeklerini gerçek adlarıyla tanıtmak üzere Türk girişimcilerinin kurduğu Turkitch adlı restoranın açılışını yaptık. Yarın da TOBB olarak, Ticaret Bakanlığı ile yaptığımız anlaşma çerçevesinde, büyük ihtimalle Chicago'da kuracağımız Türk Ticaret Merkezi'nde incelemelerde bulunacağız" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Chicago temaslarının ardından beraberindeki heyetle Washington'a geçeceklerini bildirdi.

Türk-Amerikan ekonomik ilişkilerinin son dönemdeki gelişimine değinen TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Özellikle demir-çelikteki vergi oranlarının eski seviyelerine getirilmesinden memnunuz. Ama kabul edemediğimiz şey, bizim yaklaşık 2 milyar dolarlık ihracatımız Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi (GSP) kapsamında oluyordu, bunun kaldırılmış olması" ifadelerini kullandı.

75 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, iki ülke arasında, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve ABD Başkanı Donald Trump tarafından belirlenen 75 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi olduğunu belirterek, "Kolaylıklar biterse bu 75 milyar dolarlık hedefe nasıl ulaşacağız? Onun için muhakkak Türkiye ile ABD arasında STA imzalanmasını istiyoruz" dedi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Türkiye'yi ziyaret eden ABD Dışişleri Bakan Yardımcısı David Meale'ye de aynı talebi ilettiklerini bildirdi. S-400 konusundaki soru üzerine TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "O konu siyasi. Ben onu bilmem ama Türkiye, kendisini savunmak ve dış tehditlerden korunmak için Patriot sistemini almak için yıllarca uğraştı. Bunu da vermeyen ABD. Türkiye'nin 80 milyon insanını ve toprak bütünlüğünü sürdürebilmesi için kendisini koruması lazım" diye konuştu.

Türkiye'nin Chicago Başkonsolosu Acar da Chicago'nun, yeni bir Türk konseptine sahip restorana kavuşmasından büyük memnuniyet duyduğunu ifade ederek, Türk toplumunun yanı sıra Amerikalıların da açılışa yoğun ilgi gösterdiğini kaydetti.



Hisarcıklıoğlu ABD'de Türk firmaları ile buluştu

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu Chicago Turkish Trade Center'da faaliyet gösteren Türk firmaları ile bir araya geldi. Şirket temsilcilerinden çalışmalara ilişkin bilgi alan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "Firmalarımızın ABD piyasasındaki başarılarıyla gurur duyduk" diye konuştu.

Hisarcıklıoğlu Türk iş dünyasının görüşlerini aktardı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, ABD Ticaret Odası ve Caspian Policy Center tarafından düzenlenen Trans-Caspian Forum 2019 konferansına katıldı. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, konferansta bölgedeki alt yapı yatırımları ile ilgili panelde ana konuşmacı olarak yer aldı ve Türk iş dünyasının görüşlerini aktardı.





TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ABD ziyareti kapsamında, Türkiye'nin Washington Büyükelçisi Serdar Kılıç'ı ziyaret ederek, görüş alışverişinde bulundu. TOBB Başkanı daha sonra , ABD Ticaret Odası'nda Türkiye'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Khush Choksy ve Global Girişimlerden Sorumlu Başkan Yardımcısı Gary Litman ile bir araya geldi.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki heyet daha sonra ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaretten Sorumlu Başkan Yardımcısı Sarah E. Kemp ile görüştü.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, ABD Hazine Bakanlığı Orta Doğu ve Afrika Bölgesi'nden Sorumlu Bakan Yardımcısı Eric Meyer ile de bir araya geldi. Görüşmede, Türkiye ve dünyadaki ekonomik ve finansal durum değerlendirildi.

Son olarak ise ABD Dışişleri Bakanlığı Avrupa ve Avrasya İşlerinden Sorumlu Bakan Yardımcısı Matthew Palmer ve Ticaret Politikalarından Sorumlu Bakan Yardımcısı David Meale ile yapılan görüşmelerde, ikili ticari ilişkiler, Suriye'deki durum ve S-400 gibi konular gündeme geldi.

İŞTE TÜRKİYE'NİN 'EN HIZLI' BÜYÜYEN ŞİRKETLERİ

TOBB öncülüğünde, TEPAV işbirliği ile Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ödül törenindeki konuşmasında, "100 yıl sonra şimdi, ekonomik alanda bir istikbal mücadelesi veriyoruz" dedi.



Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi

Ciroları %605 istihdamı %70 artırdılar

İlk 100'de eğitim seviyesi yüksek

Şirketlerin yaş ortalaması 11.5 CEO'ların 45.9

Firmaların yüzde 90'ı 2019 yılında çalışan sayılarını artırmayı hedefliyor.

En hızlı büyüyen 100 şirketin 35'i çalışanlarının kendi işlerini kurmasına yardımcı oluyor.





Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) öncülüğünde TEPAV işbirliğinde, başvuran şirketlerin 2015-2017 arası iki yıllık ciro artışı dikkate alınarak yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi yarışması sonuçlandı. Yarışma sonuçları Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün Kurtuluş Savaşı'nı başlatmak üzere Samsun'a çıkışının 100'üncü yılı dolayısıyla bu kentte düzenlenen törende açıklandı. Törene Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve çok sayıda Oda ve Borsa Başkanı ile TOBB Kadın ve Genç Girişimciler Kurulu Başkanları katıldı.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu burada yaptığı konuşmaya 19 Mayıs mesajı ile başladı. Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün, 19 Mayıs 1919'da Samsun'a ayak basmasıyla başlayan, İstiklal Mücadelesi'nin 100. Yıldönümünü hatırlatan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şunları söyledi: "19 Mayıs, esareti kabul etmeyen, hürriyetinden vazgeçmeyen, zulme boyun eğmeyen milletimizin, varoluş mücadelesinde ilk adımdır.

"100 sene önceki ruhu iyi anlamalıyız"

Tüm dünyada mazlumların örnek aldığı bir yeniden şahlanıştır. Samsun'da yanan kıvılcım, dalga dalga tüm Anadolu'ya yayılmış, destansı bir istiklal mücadelesini başlatmış, bir milletin küllerinden yeniden doğmasını sağlamıştır. Bu toprakların hâlâ vatan kalmasını, 1919'da başlayan 1922'de Büyük Zaferle sonuçlanan ve 1923'te Lozan'da başarısını dünyaya kabul ettiren, İstiklal Harbi'ne borçluyuz. Başta Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere, milletimizin özgürlüğü ve ülkemizin bağımsızlığı uğruna canını esirgemeyen, aziz şehitlerimizi ve gazilerimizi sonsuz rahmet ve minnetle anıyoruz. 100 sene önceki ruhu iyi anlamalıyız.

Türk Milleti, birbirine sarıldıkça kazanmış, dağıldıkça kaybetmiş. O halde, Samsun'da başlayan bu ruhu, bu azim ve inancı tekrar kazanmalı ve birbirimize sarılmalıyız. İşte bundan hareketle, bu destansı mücadelenin anısına, ülkemizin en hızlı büyüyen şirketlerini açıklayacağımız, Türkiye 100 ödül törenini, 19 Mayıs 2019'da Samsun'da yapıyoruz. Bugün Samsun'da bizlere ev sahipliği yapan, Samsun'daki tüm Oda ve Borsalarımıza teşekkür ediyorum. Türkiye'nin dört bir yanından gelen, kadın ve genç girişimcilerimizi de ayrıca tebrik ediyorum."



100 şirketin büyüme ortalaması yüzde 605

Türkiye 100 listesi hazırlanırken, başvuran şirketlerin son iki yıl, yani 2015-2017 arası ciro artış hızının, dikkate alındığını ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, "İşte bu salonu dolduran şirketler, bu alanda müthiş bir başarı kaydetti. Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketinin, bu dönemdeki ortalama büyümesi, yüzde 605. Bu çok çarpıcı bir rakam" dedi. Bu şirketlerin Türkiye'deki milli gelir artışının 18 kat üzerinde bir performans gösterdiklerini bildiren TOBB Başkanı, yine aynı süre içinde çalışan başı üretimlerini, yani verimliliklerini ise ortalama yüzde 332 artırdıklarını söyledi. 2017 yılında her bir şirketin ortalama, 60 milyon TL'lik satış yaptığını, yine her biri ortalama 93 kişiye istihdam sağladığını bildiren TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu: "2015-2017 döneminde Türkiye 100 şirketlerinin istihdamı yüzde 70 arttı. Türkiye 100 şirketlerinin yüzde 63'ü ihracat yapıyor. Tam 68 farklı ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Böylesine büyük başarılar gösteren ve Türkiye 100'e girmeye hak kazanan şirketlerimizle iftihar ediyor, hepsini yürekten kutluyorum. Bu başarı elbette kendiliğinden gelmiyor. Buradaki şirketler, hem genç, hem de yenilikçi, hem de sürdürülebilir şirketler. Bakın Türkiye 100 şirketlerinin yaş ortalaması 11,5. Türkiye 100 şirketleri herkesin bildiği işleri, çok farklı bir anlayışla yapıyorlar. Dijital teknolojiyi çok iyi kullanıyorlar. Çalışanların eğitimine ayırdığı kaynağı masraf olarak görmüyor, buna büyük önem veriyorlar. Yüksek bir çevre bilinciyle "sıfır atık" anlayışıyla çalışıyorlar. Bakın 2019'daki Türkiye 100 listesine giren şirketlerden 10'u önceki yıllarda da Türkiye 100 listesinde yer aldı.

Üç büyük şehir dışında 22 şehirden şirketler var

Burada çok önemli iki nokta daha var: Türkiye 100 listesinin bölgesel dağılımı da oldukça dikkat çekici. Listede üç büyük şehir dışında, 22 şehrimizden şirket var. Anadolu'nun yükselişi, burada da açık bir şekilde görülüyor. Sektörler açısından da yine ilginç bir dağılım var. Listede bilişimden telekoma; inşaattan, lojistiğe; gıdadan, tekstile; plastikten, makineye kadar, çok sayıda farklı sektörden şirketler bulunuyor. Bu çeşitlilik aslında, ülkemizde her sektörde fırsatlar olduğunun; doğru iş modeliyle her sektörde başarının yakalanabileceğinin, en güzel ispatı."

"Türkiye 100" programını üç nedenle çok önemsediklerini ifade eden TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu şunları söyledi: "Birincisi şu; biliyorsunuz bizim kültürümüzde güzel bir söz var: 'marifet iltifata tabidir'. İşte iltifatı en çok hak edenler, bu ülkenin zenginleşmesinde öncü rol üstlenen, vergi ödeyen, üreten, ihracat yapan ve istihdam sağlayan, girişimcilerimiz. Hele ki böyle bir dönemde, büyük başarılar elde eden şirketleri, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketini takdir etmek, onlara teşekkür etmek istiyoruz. İkinci olarak iyi yönetilen, geleceği parlak olan bu şirketlerin, önünün daha fazla açılmasını, daha fazla büyümelerini istiyoruz. İşte bunun için, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketini herkese tanıtıyoruz. Yatırımcıya ve müşteriye daha kolay ulaşmalarını sağlıyoruz. Sadece yurt içinde değil, yurt dışında da aktif olmaları, ihracat yapmalarını istiyoruz. Bunun için destek oluyoruz. Bu işe önem vermemizin üçüncü nedeni de şu; bu çağda zenginleşmenin, kalkınmanın anahtarı girişimcilik. Bizim de daha fazla girişimciye ihtiyacımız var.

Biliyorsunuz girişimcilik de heves işi. İşte Türkiye 100 yarışmasıyla, girişimci rol modellerimizin sayısı artsın istiyoruz. Buradaki her şirket, yeni girişimcilere örnek olsun istiyoruz. Bütün gençlerimizin, kadınlarımızın, bu salondaki başarı hikâyelerini



duymalarını istiyoruz. Duysunlar ki onlar da girişimci olmaya daha fazla heves etsinler."

"3 milyar 104 milyon TL destek vermeyi öngörüyoruz"

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan da konuşmasında, dünyanın en kârlı 20 şirketi arasındakilerin çoğunun bilişim, teknoloji ve yüksek teknoloji üreten, yeni girişimcilik fikirleri olan firmalar olduğuna dikkat çekti.

Bakan Pekcan, bu girişimcilerin de yeni arayışlar içene giren ve yeni teknolojiye yatırım yapan firmalar olduğunu, bugün girişimcilik ve inovasyon sonucunda ortaya çıkan yeni teknolojilerin, küresel ekonominin oyun kurucuları pozisyonuna geldiğini vurguladı.

İnovasyon ile kâr ve rekabetçiliğin bir bütün haline geldiği bu yüzyılda Türkiye'yi yüksek gelirli ülkeler sınıfına yükseltmenin yolunun inovasyon ve yenilikçi teknolojilerde var olmaktan geçtiğinin altını çizen Bakan Pekcan, "Bu da ancak ülkemizdeki girişimcilerin desteklenmesiyle mümkün olacaktır" diye konuştu. Bakan Pekcan, "Katma değeri yüksek ve markalı ürün ihracatımızı artırmak için KOBİ düzeyinden başlayıp, kurumsallaşma ve küresel marka olma yolunda ilerleyen her seviyedeki ihracatçımıza bu yıl 3 milyar 104 milyon TL civarında destek vermeyi öngörüyoruz. Lütfen bu destekleri kullanın, kolaydestek.com.tr'den hepsini rahatça görebiliyorsunuz. Bakanlığımızın sağladığı bu desteklerden daha fazla istifade edilmesi, KOBİ'lere, genç ve kadın girişimcilere yaygınlaştırması için eğitimler vermeye devam ediyoruz" dedi.

Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketinin temsilcilerini de tebrik eden Bakan Pekcan, bu firmaların, ülkenin kalkınması ve büyümesi için yaptığı çalışmalarla Türkiye'nin tüm hedeflerine emin adımlarla ulaşmasını sağlayacağını sözlerine ekledi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ise konuşmasında, "TÜBİTAK Bireysel Genç Girişim Programı'nın ikinci çağrısı da sonuçlandı. İnşallah teknoloji odaklı proje yürüten 146 genç girişimcimize 200 bin liraya kadar geri ödemesiz hibe desteği vereceğiz" dedi.

En hızlı büyüyen 100 şirketin 36 farklı sektörden olduğunu anlatan Bakan Varank, şöyle konuştu:

"TOBB'un belirlediği, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketinin profillerine baktığı-

İŞTE TÜRKİYE'NİN 100 BÜYÜĞÜ

Sıra	Şirket Adı	2015-2017 Büyüme Oranı (%)	Gelir Aralığı (milyon TL) (2017)	Çalışan Sayısı (2017)	Şehir
1	Biomar Sagun Yem	5324	100-250	35	Aydın
2	Optimal Proje Yönetimi	4452	100-250	151	İstanbul
3	Naturel Yenilenebilir Enerji	3774	100-250	32	Ankara
4	Vergo Enerji Sistemleri	3030	100-250	139	İzmir
5	Profen Savunma ve Güv. Tek.	2320	50-100	7	Ankara
6	Alves Kablo Medya Otomotiv	1885	50-100	19	Ankara
7	Cds Robotik Otomasyon	1677	5-20	10	Kocaeli
8	MFC Makine	1621	20-50	13	Adana
9	Desird Tasarım	1612	20-50	85	Antalya
10	Rokteknik Metal Makina ve Kalıp	1287	50-100	53	Kocaeli
11	Ksg Makine	1136	20-50	214	Adana
12	ERL Teknik	1109	100-250	37	Ankara
13	Emfa Yazılım	1074	20-50	25	Ankara
14	Gintek İnşaat	992	5-20	126	Ankara
15	Ares Tersanecilik	897	250-500	232	Antalya
16	Ken Kipaş Elektrik Üretim	865	50-100	95	K.Maraş
17	Özel Gıda Petrol İnşaat	839	5-20	20	Mardin
18	Ohitan İnşaat Mühendislik	804	250-500	1320	Ankara
19	Ada Agro Tarımsal Faaliyetler	779	50-100	3	Bursa
20	Vals Dış Ticaret	742	20-50	1	Manisa
21	CW Enerji	724	250-500	458	Antalya
22	DGC Yapı	689	1-5	6	Tekirdağ
23	Rize Tropikal Ürünler	632	1-5	7	Rize
24	Oncosem Onkolojik Sistemler	537	5-20	45	Ankara
25	Form Demir Ve Çelik Endüstrisi	502	20-50	2	Kayseri
26	Doğa Denetim İSG	501	20-50	139	İstanbul
27	Eos Hijyen İşletmeciliği	498	5-20	157	Ankara
28	Altay Tasarım	494	5-20	85	Bursa
29	Tiga Bilgi Teknolojileri	493	20-50	52	Ankara
30	Organik İnsan Kaynakları	485	5-20	32	İstanbul
31	İyzi Ödeme	478	20-50	103	İstanbul
32	Burteks Tekstil	460	500+	389	Gaziantep
33	Fora Grup Savunma Teknolojileri	436	5-20	6	Ankara
34	Ankara Solar Enerji	434	20-50	20	Ankara
35	Papillon Digital İletişim	415	1-5	33	İstanbul
36	Santek Sağlık	411	5-20	96	Ankara
37	Kırmızıbeyaz Süs Bitkileri	410	5-20	19	İzmir
38	Tachyon Makine	399	5-20	48	Tekirdağ
39	Fora Mühendislik	397	5-20	16	Antalya
40	Promit Mühendislik	392	20-50	79	Ankara
41	Omka Yün Tekstil	387	20-50	27	Uşak
42	Demsistem Bilgi ve İletişim	370	1-5	4	İstanbul
43	Vtek Bilişim	366	1-5	6	Kocaeli
44	Biletall	361	50-100	34	Kayseri
45	Tavuk Dünyası	360	100-250	514	İstanbul
46	Sinerji Alüminyum	358	1-5	29	Kırıkkale
47	Karaoğlu Peyzaj	350	50-100	332	Ankara
48	Fırat Ulaştırma	350	5-20	16	İzmir
49	Profen İletişim Teknolojileri	336	20-50	107	İstanbul
50	Bulut Mühendislik	333	1-5	8	Adana

Sıra	Şirket Adı	2015-2017 Büyüme Oranı (%)	Gelir Aralığı (milyon TL) (2017)	Çalışan Sayısı (2017)	Şehir
51	Ekovar Çevre Grup Geri Dönüşüm	326	20-50	161	Ankara
52	Mlord Dış Ticaret AŞ	320	20-50	9	İstanbul
53	Hare Asansör	306	5-20	27	Artvin
54	Altunsan Turizm	297	1-5	25	Antalya
55	İnvent Yazılım	292	5-20	40	İstanbul
56	Pegasus Savunma Sanayi	292	20-50	10	Ankara
57	Est Marjinal Medikal Tanıtım	279	100-250	60	İstanbul
58	Prolift Asansör	255	50-100	146	Bursa
59	Naturoil Gıda ve Kimya	253	5-20	13	Çorum
60	Origin Lojistik	250	100-250	50	İstanbul
61	Dekoral Boya	246	5-20	8	Ankara
62	Fahrettin Uzun - Uzun Metal	241	1-5	8	Kütahya
63	Endosa Kalıp	239	20-50	80	Manisa
64	Netform Yapı	237	20-50	1	Kayseri
65	Paytr Ödeme Hizmetleri	236	5-20	17	İzmir
66	Wyg International Danışmanlık	235	50-100	103	Ankara
67	Tmarka Multimedya	234	1-5	15	İstanbul
68	Prosense Teknoloji	233	5-20	13	İstanbul
69	Ağa Mobilya	229	5-20	45	Çankırı
70	Enovas Mühendislik	226	20-50	16	İstanbul
71	Focus Kontrol Teknik Ölçüm	224	5-20	145	Bursa
72	Samm Teknoloji İletişim	224	20-50	420	Kocaeli
73	Apsiyon Bilişim Sistemleri	221	5-20	64	İstanbul
74	Tatlan Pazarlama	221	5-20	55	Çanakkale
75	Saha Bilgi Teknolojileri	220	5-20	127	İstanbul
76	Vav Teknoloji Bilişim	220	20-50	71	İzmir
77	Aslandağ Ahşap	215	50-100	260	İstanbul
78	Ames Europe Tekstil	198	20-50	78	İzmir
79	Temiziş Gıda Matbaacılık	193	20-50	192	Eskişehir
80	Tdt Havacılık	192	5-20	44	Antalya
81	Enpaş Endüstriyel Ham Maddeler	192	250-500	17	İstanbul
82	Hanbey Tarım Ve Hayvancılık	187	5-20	13	K.Maraş
83	Bekiroğlu İnşaat	185	5-20	7	Konya
84	Simsoft Bilgisayar Teknolojileri	185	20-50	136	Ankara
85	Netpak Ambalaj	185	5-20	80	İstanbul
86	Tns Mermer Maden Makine	184	1-5	6	Konya
87	Harbiye Piliç	184	20-50	1	Hatay
88	Atakon Mühendislik	184	50-100	302	İstanbul
89	Kodak Taşımacılık	182	20-50	12	Çanakkale
90	Beşel Basım	180	100-250	180	Tekirdağ
91	Karsac Havalandırma	180	20-50	44	İstanbul
92	Transformatör Elektromekanik	177	50-100	232	Adana
93	İn-Tek Kalite Kontrol	176	1-5	20	Antalya
94	T And P İç ve Dış Ticaret	176	50-100	5	K.Maraş
95	Beşüzzi Gıda	175	5-20	55	Kocaeli
96	Turgutlar Saraciye Deri	174	1-5	40	Konya
97	Obilet Bilişim Sistemleri	170	5-20	63	İstanbul
98	Rksoft Bilişim Teknolojileri	170	20-50	276	Ankara
99	Kms Demir Çelik	163	50-100	10	Ankara
100	Beysan Alaybeyoğlu İnş. Maden.	162	20-50	30	K.Maraş

mızda; 36 farklı sektörden teknoloji odaklı ve ihracatla büyüyen firmaların ön plana çıktığını görüyoruz. Ar-Ge'ye, inovasyona, teknolojiye inanan, nitelikli insan kaynağına sahip ve çevre duyarlılığı gelişmiş bu firmalarımız; Türkiye'den 18 kat daha hızlı büyüyorlar; hem de bunu istihdamlarını artırarak yapıyorlar. Tam 68 ülkeye ihracat yapan bu 100 şirketin yapısına baktığımızda, ortalama 11-12 yıl önce kurulduklarını, yöneticilerinin yaş ortalamasının da 46 olduğunu görüyoruz. İşte tüm bu verileri alt alta koyduğumuzda; sağlıklı büyümenin formülünün teknoloji, nitelikli insan gücü, üretim ve ihracat olduğunu görüyoruz.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak yüksek katma değerli ve yüksek teknolojili üretimi, 2023 hedeflerimize ulaşmada vazgeçilmez bir öncelik olarak görüyoruz. Bakanlığımızın sağlamış olduğu desteklerin bugün ödüllendirilen 100 şirkete katkı sağlamış olması tabi ayrı bir övünç kaynağı. Sevinerek görüyorum ki kalkınma ajanslarımızın desteklemiş olduğu 7 girişimci firma bugün en hızlı büyüyen bu 100 firma listesinde yer alıyor. Yine listeye girmeye hak kazanan şirketlerimizin 56 tanesi bizlerden KOSGEB aracılığıyla 9.2 milyon liralık destek almış. En hızlı büyüyen 100 şirketimizin 27 tanesine, ilgili kuruluşumuz TÜBİTAK aracılığıyla 27 milyon lirası hibe olmak üzere 72 milyon lirayı aşkın maddi destek vermişiz. Siz yeter ki bu ülke için katma değer üretmeye, bu ülkeyi muasır medeniyetler seviyesine yükseltmeye yönelik işlerinize devam edin."

Şirketler istihdamlarını yüzde 70 artırdı

Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketini belirlediği yarışmada birinciliği, 2015-2017 döneminde cirosunu yüzde 5.324 oranında artıran Aydın merkezli Biomar Sagun Yem Sanayi firması aldı. Biomar Sagun'u İstanbul'dan Optimal Proje Yönetimi ve İnşaat (Yüzde 4.452), Ankara'dan Naturel Yenilenebilir Enerji (Yüzde 3.774), İzmir'den Vergo Enerji Sistemleri (Yüzde 3.030) ve yine Ankara'dan Profen Savunma ve Güvenlik Teknolojileri (Yüzde 2.320) izledi.

Türkiye'de en hızlı büyüyen 100 şirket, 2015-2017 döneminde cirosunu ortalama yüzde 605 oranında artırdı. Listeye giren şirketlerin ortalama ciro büyüklükleri ise 59,8 milyon TL.



Şirketlerin nominal gelirlerindeki artış oranı Türkiye'nin nominal milli gelirindeki artışın 18 katı. Şirketler 2015 - 2017 döneminde istihdamlarını yüzde 70 oranında arttırdı. Bu 100 şirketin yüzde 63'ü ihracat yapıyor. İhracatta, Almanya ilk sırada dikkat çekiyor. İhracat yapan firmalar toptan ticaret sektöründe yoğunlaşıyor. Türkiye 100 listesinde yer alan 36 farklı sektörden şirket, 68 farklı ülkeye ihracat yapıyor.

Ankaralı şirketler atakta

Türkiye 100 Yarışması'nın birincisi Aydın'dan çıkarken şirket sayısı sıralamasında ilk sırayı 23 şirket ile İstanbul aldı. İstanbul'u 22 şirket ile Ankara, 7 şirket ile Antalya, 5 şirket ile Kocaeli, 4'er şirket ile de Adana, Bursa ve Kahramanmaraş takip etti. En hızlı büyüyen şirketler listesinde 25 farklı ilden firma yer aldı.

Şirketlerin yaş ortalanması

En hızlı büyüyen şirketlerin yaş ortalaması 11,5. CEO'ların yaş ortalaması ise 45,9. 10 firmanın CEO'sunun yaşı ise 35'in altında. En hızlı büyüyen şirketlerin büyük çoğunluğu aileden veya aile dışından bir ortağa sahip. Şirket kurucuları aynı aileden olan şirket sayısı 58. Kurucuları aynı aileden olmayan şirket sayısı 42.

Tek kuruculu şirket sayısı 30. Bunlardan 13'ü tamamen kurucu kontrolünde ve üst düzey yönetimde profesyoneller yok. Şirketlerdeki ortalama kurucu sayısı 2,4. Şirketin üst düzey yönetim kadrosunda kurucular dışında profesyonellere de yer veren firma sayısı 55.

İLLERE GÖRE DAĞILIM

Kent	Şirket sayısı
İstanbul	23
Ankara	22
Antalya	7
İzmir	6
Kocaeli	5
Adana	4
Bursa	4
Kahramanmaraş	4
Kayseri	3
Konya	3
Tekirdağ	3
Çanakkale	2

Kent	Şirket sayısı
Manisa	2
Artvin	1
Aydın	1
Çankırı	1
Çorum	1
Eskişehir	1
Gaziantep	1
Hatay	1
Kırıkkale	1
Kütahya	1
Mardin	1
Rize	1
Uşak	1

İlk 100'de eğitim seviyesi

En hızlı büyüyen şirketlerde, nihai karar merci konumundaki kişilerin eğitim seviyelerinin yüksek olduğu dikkat çekiyor. Türkiye 100 listesinde yer alan 79 şirketin en yetkili kişileri üniversite veya üzeri eğitim seviyesine sahip. En yetkili kişilerin eğitim dağılımı şöyle: Üniversite mezunu 58, doktoralı 3, yüksek lisans yapmış olan 18, meslek yüksekokulu mezunu 3, lise mezunu 7, meslek lisesi mezunu 6, ilköğretim mezunu 5.

Toplam çalışanlar içinde üniversite ve üstü seviyede eğitime sahip olanların oranı yüzde 51 ve üzeri olan firma sayısı ise 42.

Sektörel durum

Türkiye 100 Yarışması'nı kazanan şirketlerin sektörel dağılımını bakıldığında "toptan ticaret" 16 şirket ile ilk sırayı aldı. Firmaların yüzde 90'ı 2019 yılında çalışan sayılarını artırmayı hedefliyor. Firmaların yüzde 77'si çalışanlarının niteliklerini artırmaya yönelik kurum içi ve kurum dışı eğitim faaliyetleri düzenlemeye dikkat ediyor. En hızlı büyüyen 100 şirketin 35'i çalışanlarının kendi işlerini kurmasına yardımcı oluyor.



TOBB MEYBEM VE ZİNGAT.COM'DAN İŞBİRLİĞİ

Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezleri A.Ş. ile zingat.com arasında işbirliğine gidildi. TOBB MEYBEM Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, "İşbirliği protokolü ile MYK Mesleki Yeterlilik Belgeleri'nin tüm ülkede yaygınlaştırılması amaçlanıyor" dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından kurulan Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezleri A.Ş. (TOBB MEYBEM) ile emlak sektöründe 30 bini aşkın üyesiyle hizmet veren gayrimenkul bilgi ve pazarlama platformu zingat.com arasında işbirliği protokolü TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda imzalandı.

TOBB MEYBEM Yönetim Kurulu Başkanı ve Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve zingat.com Kurucu Ortağı ve CEO'su Ahmet Kayhan tarafından imzalanan işbirliği protokolü ile Ticaret Bakanlığı tarafından zorunlu hale getirilen MYK Mesleki Yeterlilik Belgeleri'nin tüm ülkede yaygınlaştırılması, sınava katılacak adayların sınav öncesinde bilgi ve becerilerinin artırılması amaçlanıyor.

TOBB MEYBEM Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar törende yaptığı konuşmada, TOBB inisiyatifiyle 2015 yılında kurulan MEYBEM ve 81 il ve 160 ilçede bulunan Oda ve Borsalar vasıtasıyla, mesleki yeterlilik ve belgelendirme hizmetini tabana yaydıklarını söyledi.

İş kazalarının önlenmesinde yeni bir dönem başlatıldı

Bugüne kadar 78 ilde 46 binden fazla adaya sundukları mesleki yeterlilik sınav ve belgelendirme hizmetleriyle, iş kazalarının önlenmesinde yeni bir dönem başlattıklarını vurgulayan Yorgancılar şöyle devam etti: "2018 yılına kadar sadece tehlikeli ve çok tehlikeli mesleklerde zorunlu tutulan Mesleki Yeterlilik Belgesi, geçtiğimiz yıl Ticaret Bakanlığımız tarafından yapılan mevzuat değişiklikleri ile ikinci el araç alım satımı ve emlak sektörlerinde de hem firma sahipleri hem de çalışanlar için zorunlu hale getirildi.

Dolayısıyla TOBB MEYBEM olarak kapsamımızı bu alanlarda da genişleterek, özellikle bugünkü protokol konusu 'emlak' sektöründe mesleki yeterlilik belgesi hizmeti vermeye başladık.

İmzaladığımız bu protokol ile zingat.com ve TOBB'a bağlı Oda ve Borsalarımızın üye veri tabanları entegre edilecek, mesleki yeterlilik sınav ve belgelendirme hizmetlerinin tabana yayılması sağlanacaktır. Ayrıca mesleki yeterlilik sınavları konusunda eğitim altyapısı kurulacaktır."

"30 bini aşkın seçkin emlak ofisi de yer alıyor"

zingat.com CEO'su Ahmet Kayhan da yaptığı konuşmada, TOBB MEYBEM ile imzalayacakları protokolden duydukları memnuniyeti dile getirerek, "Gayrimenkul sahibi olmak bireylerin en önemli finansal kararlardan biri ve bu süreçte büyük bir role sahip olan gayrimenkul ofislerinin daha da profesyonelleştirilmesi, bu işlemlerden aldıkları payın artırılması ve işini doğru yapanla yapmayanın birbirinden ayrılması hem mesleki anlamda hem de ülke ekonomisi açısından değer taşıyor. zingat.com'un iş ortakları arasında Türkiye'nin dört bir yanındaki 30 bini aşkın seçkin emlak ofisi de yer alıyor.

Bu nedenle, emlak ofislerinin lisanslanması ve meslek gruplarına dönüştürülmesi oldukça önemli bir konu ve bu çerçevede TOBB MEYBEM gibi önemli bir kuruluşla yaptığımız ortaklığı çok önemsiyoruz" dedi.

Kayhan, imzalanan protokol ile zingat.com'a kayıtlı gayrimenkul profesyonellerinin MYK mesleki yeterlilik sınavlarına yönlendirileceğini ve kuracakları eğitim alt yapısıyla sınava katılacak kişilerin sınava hazır hale getirilmelerinin sağlanacağını söyledi.

Tüm bunlara ilave olarak, Emlak Danışmanlarının Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmeliğe uyumları konusunda bilgilendirme ve farkındalık çalışmaları yürütüleceğini de bildiren Kayhan, imzalanan protokolün hayırlı ve uğurlu olmasını diledi.

ESKİŞEHİR KONGRE VE FUARCILIKTA MARKALAŞMAK İSTİYOR

Sanayi ve ileri teknolojik üretimde ilklere imza atan Eskişehir, şimdi de kongre turizmi ve fuarcılık sektörlerinde dünya çapında bir başarı öyküsü yaratmak istiyor.









Fotoğraflar: ESKİŞEHİR SO, TB, TO



Eskişehir, verimli tarımsal toprakları, zengin kaynakları, gelişmiş sanayisi, turizm, kültür, sanat ve eğitim faaliyetleriyle en yaşanabilir şehirler içinde ilk sıralarda yer alıyor. Raylı sistemler, savunma ve havacılık sanayii de büyük bir paya sahip olan kent şimdi de fuar ve kongrede liderlik hedefliyor.

Eskişehir Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Celalettin Kesikbaş, "Mesleki eğitim alanında önemli bir açığın kapatılması için çalışmalarımızı tüm hızıyla sürdürüyoruz" derken, Eskişehir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Zeydan ise "Eskişehir Ticaret Borsası, Eskişehir'in dünyaca tanınması için fuar, sempozyum, bienal gibi etkinliklere katılıp, sponsor olmaktadır" şeklinde konuşuyor.

Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler de dünya çapında Eskişehir ile özdeşleşen bir fuar organizasyonuna imza atmayı hedeflediklerini kaydediyor.

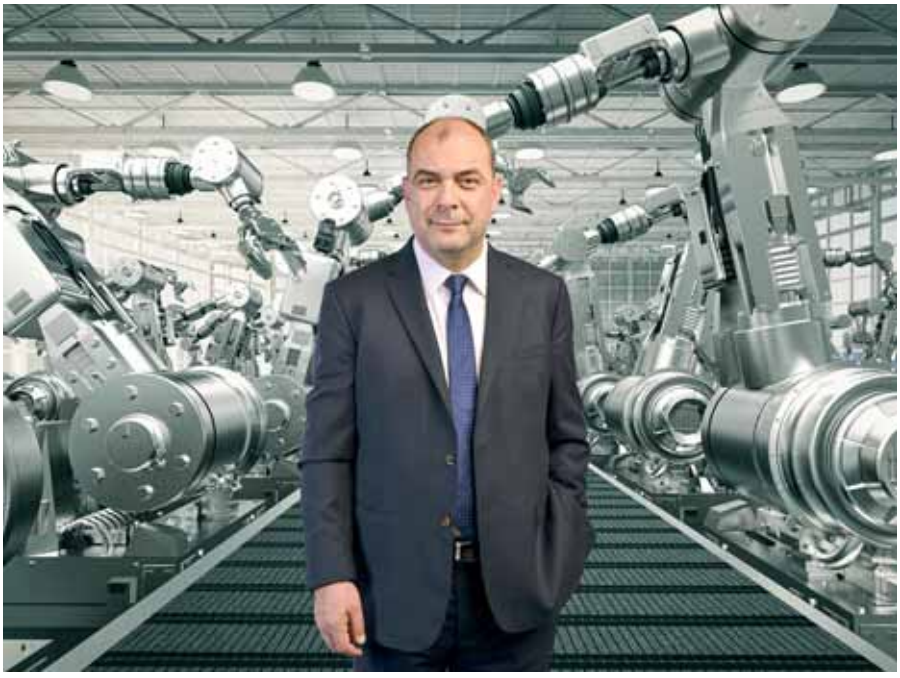








"MESLEKİ EĞİTİMDE AÇIĞIN KAPANMASI İÇİN ÇALIŞIYORUZ"



Eskişehir Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Celalettin Kesikbaş "Mesleki eğitim alanında Eskişehir'de önemli bir açığın kapatılması için çalışmalarımızı tüm hızıyla sürdürüyoruz. Odamız tarafından başvurusu yapılan ESO Mesleki Eğitim Merkezi Projesi için son aşamaya geldik" dedi.

Eskişehir Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Celalettin Kesikbaş, "Şehrimizdeki sanayinin gelişimi için stratejiler hazırlamaya, yol haritaları belirlemeye ve bunları hayata geçirmeye başladık" dedi. Celalettin Kesikbaş, sorularımızı şöyle yanıtladı:

Eskişehir Sanayi Odası'nın vizyonunu tanımlar mısınız? Faaliyetlerinize ve projelerinize nasıl yön veriyorsunuz?

Eskişehir Sanayi Odası'nın vizyonu, Eskişehir sanayisinin katma değeri yüksek ürünler üretmesini sağlayarak ihracat ve ihracatçı firma sayısını artırmak, sanayinin ihtiyacı olan nitelikli işgücünü temin edecek çalışmalar yapmak, Ar-Ge faaliyetlerine önem veren inovasyona dayalı bir il sanayisinin oluşmasını sağlamaktır. Ayrıca Eskişehir'in ekonomik potansiyelinin belirlenmesi, mevcut durumun ortaya konması ve ihtiyaçların tespit edilmesi de bu vizyonun sürdürülebilirliği için son derece önemli olarak değerlendirilmektedir.

Bizler de bu anlayışla hareket ederek Eskişehir Sanayi Odası'ndaki faaliyetlerimize ve projelerimize yön vermekteyiz. Bu çalışmalardan bir tanesi ise "Eskişehir Sanayisi 2023 Vizyon Programı, Sorunlar / Çözümler" raporu olmuştur.

Sorunların en doğru şekilde tespit edilmesi ve bu doğrultuda çözümler geliştirilmesi amacıyla Haziran 2018 tarihinden itibaren raporun yayınlandığı tarihe kadar mevcut üyelerimizin neredeyse tamamı Odamız tarafından birebir ziyaret edilmiş, yüz yüze görüşmelerle ihtiyaçlara yönelik projeler tanımlanmıştır. Bu kapsamda ayrıca ilgili Bakanlıklar, TOBB, Valilik, Belediyeler, BEBKA, KOSGEB, İŞKUR, üniversiteler, diğer kamu kurumları ve ilgili tüm STK'lar ile karşılıklı görüş alışverişleri yapılarak işbirlikleri geliştirilmektedir. Gerçekleştirdiğimiz üye ziyaretleri ve resmi kurumlarla yaptığımız kapsamlı toplantılar neticesinde üretici firmalarımızın sorunlarına ve yine onlar tarafından üretilen çözüm önerilerine ilişkin çok kapsamlı bir rapor ortaya konmuştur.

"Derdimiz şehrimize daha çok aş ve iş getirmektir"

Diğer yandan bu rapor sonrası sektörel bazda sorunların ve çözüm önerilerine yönelik çalışmalar başlattık. İlk etapta beş sektörümüze yönelik vizyon raporları oluşturduk. Havacılık, raylı sistemler, madencilik, mobilya ve yapı malzemeleri sektörlerimizin bir anlamda röntgenini çekerek sektörel sorunlarını ve çözümlerini belirledik. Bu sayede 2023 vizyonumuzu hazırladık. Diğer sektörlerimiz için çalışmalarımızı da hızlandırdık.

Bu raporlar sayesinde şehrimizdeki sanayinin gelişimi için stratejiler hazırlamaya, yol haritaları belirlemeye ve bunları hayata geçirmeye başladık. Çünkü derdimiz şehrimize daha çok aş ve iş getirmektir.

Eskişehir'in 'Marka Kent' olması için Odanız hangi çalışmaları yürütüyor?

Çok kısa bir süre önce gerçekleştirilen TOBB Oda/Borsa Proje yarışmasında Odamız, Genel Kategori'de birincilik elde ederek Türkiye'nin en iyi Odası seçilmiştir. Ülkemizdeki toplam 365 Oda ve Borsa içinde ESO, üyeleri için en iyi projeyi hayata geçirip

> *"Üyelerimiz için projeler üretiyor ve bunları kararlılıkla hayata geçiriyoruz."*

uygulayan Oda olmuştur. Birincilik ödülünü ise Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan bizlere taktim etmiştir. Bir yıl önce göreve geldiğimizde Eskişehir Sanayi Odası'nı, ülkemizin en başarılı ve iyi kurumlarından biri haline getirmek için çalışacağımızı ve bunun için emek vereceğimizi söylemiştik. Aldığımız ödülle bunu yerine getirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bu vesile ile bu ödülü almamızda emeği olanlara ve bir önceki yönetimdeki değerli sanayici dostlarımıza da teşekkür ederiz.

TOBB, Genel Kategori'de ödül alan Odamız, bu süreçte bir başarıya daha imza attı. TOBB tarafından ve uluslararası bağımsız denetim kuruluna yaptırılan denetimler sonrası Odamız, hizmet kalitesini artırarak B Sınıfı'ndan 5 Yıldızlı Akreditasyon Belgesi'ni A seviyeye yükseltti.

"ESO Mesleki Eğitim Merkezi Projesi için son aşamaya geldik"

Mesleki eğitim alanında Eskişehir'de önemli bir açığın kapatılması için çalışmalarımızı tüm hızıyla sürdürüyoruz. Odamız tarafından başvurusu yapılan ESO Mesleki Eğitim Merkezi Projesi için son aşamaya geldik.

Proje ile Eskişehir sanayisinin en çok ihtiyaç duyduğu alanlardan olan CNC, endüstriyel otomasyon, kaynak teknolojileri ve endüstriyel tasarım konularında bölge gereksinimlerini karşılayabilecek, modern ve işlevsel bir merkez kurulacak.

BEBKA'nın Güdümlü Proje Desteği kapsamında hayata geçirilecek merkez bölgemizde faaliyet gösteren sanayicilerin uluslararası rekabet güçlerini artırmak için en ciddi sorunların başında gelen kalifiyeli eleman ihtiyacının karşılanması adına ESO tarafından tasarlandı.

Merkez aynı zamanda üretimde kalite ve verimliliğin yükseltilmesini sağlayacak. Merkezin en önemli özelliği ise kurumsal sosyal sorumluluk çerçevesinde engelli ve kadın istihdamı ile çocukların teknolojiye özendirilmesi konularında Eskişehir'de önemli bir açığı da kapatacak. Merkez dâhilinde ayrıca girişimcilik, mesleki yeterlilik sınav ve belgelendirme, insan kaynakları ve istihdam gibi alanlarda hizmetler de verilecek.

Mesleki Eğitim Merkezimizin bir diğer önemli özelliği ise üretici üyelerimizin en çok ihtiyaç duyduğu alanlarda nitelikli personel yetiştirecek şekilde oluşturulmasıdır.



> *"Koordinasyonunu yapacağımız Ur-Ge projeleri, Eskişehir için ihracat seferberliğidir."*

Mesleki Eğitim Merkezi, sanayinin yüzde 60'ına doğrudan hizmet edecek. Merkez, metal ve plastik işleme alanında faaliyet gösteren üreticilerin tamamına hizmet verebilecek kabiliyete sahip olacak ve ilk etapta yılda en az 1000 kişinin eğitilerek kalifiyeli bir şekilde sanayiye kazandırılmasını sağlayacak. Bu projenin bütçesi ise 9.4 milyon TL'dir.

Sınırlı bir alanda Eskişehir Sanayi Odası'ndan ve çalışmalarımızdan bahsetmeye çalıştık. Burada saydıklarımız bir yılda yaptıklarımızın sadece çok küçük bir kısmıdır desek yeridir. Örneğin beş sektör için hazırladığımız uluslararası niteliği olan Ur-Ge projesi ile üyelerimize büyük destekler sağlayacağız. Ticaret Bakanlığı'nın onayında, Odamızın koordinasyonunu yapacağı Ur-Ge projeleri, Eskişehir için ihracat seferberliğidir.

"Türkiye-AB İş Dünyası Diyaloğu Hibe Programı"

Ayrıca Odamızın hazırladığı, AB tarafından finanse edilen "Türkiye-AB İş Dünyası Diyaloğu Hibe Programı" kapsamında "KOBİ'ler için Uluslararası İşağları ve Kümelenme" başlıklı projemiz yine üyelerimiz için yepyeni bir projedir.

Odamız bu çalışmada İspanya'dan Barcelona Ticaret Odası, Fransa'dan Rhone-Alpes (Lyon) Ticaret Odası ve yerel ortak olarak Sivas Ticaret ve Sanayi Odası ile işbirliği geliştirecek ve projenin bütçesi 157 bin Euro'dur.

Cumhuriyet'in 100. yılı olan 2023 tarihinde nasıl bir kent hayal ediyorsunuz?

Eskişehir sanayinin tarihsel gelişim süreci, ardından ESO'nın kurulmasından sonra yaşanan dengeli sektörel gelişimin çizgisinin bugün ulaşmış olduğu sonuçlar ve devletin 2023 yılı için belirlemiş olduğu ekonomik ve sektörel hedefler, Eskişehir sanayinin de gelecek vizyonunu ortaya çıkarmaktadır.

Biz de 2023 tarihinde en az 1.000 üye firmaya ulaşmayı beklemekteyiz. Bu firmalardan en az 200'ünün her yıl düzenli ihracat yapması hedeflenmekte olup, yıllık ihracat ise bu tempoyla devam ettiği takdirde, 2023 yılında 5 milyar ABD Doları'na ulaşacağı öngörülmüştür. 2023 yılında ESO üyesi firmaların toplam cirosunun 25 milyar ABD Doları'na ulaşması beklenirken, toplam çalışan sayısının ise 85 bin kişiye ulaşacağı tahmin edilmektedir.

İş başına geldiğimizde şehrimizin marka değerini artıracağımızı söylemiştik. Bunu yapmak için de iki özne belirledik. Bunlardan biri Eskişehir diğeri de Eskişehir Sanayi Odası. Bunun için çalışıyoruz. Diğer yandan üyelerimizle olan etkileşimimizi artırmak ve onlara daha iyi hizmet sunmak için elimizden geleni yapıyoruz. Üyelerimiz için projeler üretiyor ve bunları kararlılıkla hayata geçiriyoruz. Burada bir kez daha yinelemek isteriz ki üyelerimiz için daha çok çalışmaya devam edeceğiz.

"AR-GE VE İNOVASYONA YÖNELİK PLANLAMA GEREKİYOR"



Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler, "Eskişehir'in sanayide ve ileri teknolojik üretimde ilklere imza atan bir geleneği var. Bu geleneğin sürdürülmesi için Ar-Ge ve inovasyona bilişim ve tasarıma yönelik yatırımlar için planlama gerekiyor" diye konuştu.

Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler, "Eskişehir'in coğrafi konumu, kültürel ve tarihi değerleri ve nitelikli yetişmiş insan kaynağı Marka Kent olması için önemli bir avantaj sağlıyor" diye konuştu.

"Önümüzdeki yıllarda dünya çapında Eskişehir ile özdeşleşen bir fuar organizasyonuna imza atmayı hedefliyoruz" diyen Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler sorularımızı şöyle yanıtladı:

Eskişehir'in ticari hayatını değerlendirebilir misiniz? Öncelikli sorunlarınızı ve çözüm önerilerinizi belirtir misiniz?

Eskişehir ekonomisinin sektörel dağılımına baktığımızda hizmet sektörünün yüzde 60, sanayinin yüzde 30 ve tarımın yüzde 10 civarında olduğunu söylememiz mümkün.

Eskişehir'in son yıllarda artan turizm potansiyeli üç üniversitesiyle "Üniversite şehri" imajı da hizmet sektörünün ve turizmin daha çok gelişmesine katkı yapmaktadır.

Hizmet sektörü ağırlıklı olsa da Eskişehir ekonomisinin çok köklü bir sanayi kültürü ve geçmişi var. Eskişehir sanayisinin Osmanlı döneminde kurulan Cer Atölyesi ile birlikte başlayan ve yüz yılı aşkındır süren raylı sistemler tecrübesi, havacılık, seramik, gıda, tekstilde dünya ölçeğinde markaları var. Tabii geçtiğimiz yıl başlayan ve bu yıl devam eden ekonomideki dalgalanma Eskişehir ekonomisini de negatif olarak etkiledi.

> *"Turist sayısını artırmak için "hepgeleceksin.com" isimli bir kampanya başlattık."*

"Ekonomimizin eski günlerdeki gücüne kavuşacağını ümit ediyoruz"

Dövizdeki volatilite ve yüksek enflasyon, artan faiz oranları tüm ülkede olduğu gibi Eskişehir ekonomisini de etkisi altına aldı. Konut satışlarının geçtiğimiz yıla göre önemli ölçüde düştüğünü, şirket cirolarının azaldığını, firmalarımızın krediye ulaşmakta zorluklar yaşadığını görmekteyiz.

Mevcut tablo her ne kadar olumsuz gözükse de Türkiye'nin ekonomiye odaklanması, tüccar ve sanayiciye yeni teşviklerin yaratılması, iş insanlarına uzun vadeli finansman imkanı sunulması, kamu borçları ve harcamalarının azaltılması halinde ekonomimizin eski günlerdeki gücüne kavuşacağını ümit ediyoruz.

Yine aynı şekilde yerli üretimin teşvik edilmesi ve ihracata ağırlık verilmesi, cari





açığın azaltılması için yeni politikaların belirlenmesi halinde ekonomimizin daha güçlü bir duruş sergileyeceği kanaatindeyiz.

Eskişehir'in 'Marka Kent' olması için hangi çalışmaları yürütüyorsunuz?

Eskişehir son yıllarda gerek artan popülaritesi ve gerekse sahip olduğu potansiyeller ile zaten Marka Kent olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Eskişehir'in coğrafi konumu, kültürel ve tarihi değerleri ve nitelikli yetişmiş insan kaynağı Marka Kent olması için önemli bir avantaj sağlıyor.

Eskişehir Ticaret Odası olarak biz de bu potansiyeli harekete geçirmek için stratejik hedefimizde turizme, kongre ve fuarcılığa ağırlık vermiştik. İlk olarak Türkiye'de örneğine az rastlanan Eskişehir Ticaret ve Sanayi Müzesi'ni şehrimize kazandırdık. Eskişehir'in Frigya'dan günümüze ticaret ve sanayi geleneğini, tarihsel ve kültürel değerlerini anlatan müzemizi hizmete sunduk.

Şehre gelen turistlerin kolay ve sağlıklı bilgi alabilmeleri için danışma noktaları oluşturduk ve ücretsiz turist servislerini hizmete sunduk. Turizmde şehrimiz için düşük sezon olan kabul edilen Şubat ayında şehre gelen turist sayısını artırmak için "hepgeleceksin.com" isimli bir kampanya başlatarak, 60'dan fazla sanatçı ve sporcunun desteğiyle sosyal medya çalışması ve tanıtım kampanyası yürüttük.

Eskişehir Fuar Kongre Merkezi'ni hayata geçirdik

Üç yıllık bir çalışma neticesinde Eskişehir'in ağırlıklı olan hizmet sektörünün önemini de göz önünde bulundurarak Oda tarihimizin en büyük projesi olan Eskişehir Fuar Kongre Merkezi'ni, Aralık 2018'de Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mustafa Varank'ın katıldığı törenle hayata geçirdik.

> *"Türkiye' de örneğine az rastlanan Eskişehir Ticaret ve Sanayi Müzesi' ni şehrimize kazandırdık."*

Eskişehir Fuar Kongre Merkezi çatısı altında Vehbi Koç Kongre Merkezi ve Eskişehir Ticaret Odası TÜYAP Fuar Merkezi hizmet veriyor. 2019 yılında fuar merkezinde üç fuar organizasyonu gerçekleşti. Düzenlenen fuarlarda şehir içinden ve şehir dışından 400'e yakın firma katılım sağlayarak stant açtı. Önümüzdeki sonbahar ile birlikte düzenlenecek olan fuarlarla birlikte 2019 yılı içinde merkezimizin ev sahipliğinde toplam dokuz fuar düzenlenmiş olacak. Önümüzdeki yıllarda bu sayıyı artırarak, dünya çapında Eskişehir ile özdeşleşen bir fuar organizasyonuna imza atmayı hedefliyoruz. Kongre turizminde de Eskişehir'in hak ettiği payı alabilmesi için hem ulusal platformda hem de uluslararası alanda çalışmalarımız sürüyor. Eskişehir'in kongre ve fuarcılıkta dünya çapında bir başarı öyküsü olabilmesi, ulaşımdaki konumunu avantaja çevirerek fuar ve kongre turizminde yeni bir "Marka Kent" olabilmesi için çalışmaya devam ediyoruz.



Marka Kent olma yolunda Eskişehir'in önceliği ne olmalı?

Eskişehir ilklere imza atan, her geçen gün gelişen, cazibe merkezi olan bir şehir. İlk yerli üretim lokomotifin, ilk yerli otomobilin, ilk uçak motorunun üretildiği şehir. Dolayısıyla Eskişehir'in sanayide ve ileri teknolojik üretimde ilklere imza atan bir geleneği var. Bu geleneğin sürdürülmesi için Ar-Ge ve inovasyona, bilişim ve tasarıma yönelik yatırımlar için planlama gerekiyor.

Öte yandan Eskişehir'in sadece kongre ve fuarcılıkta değil, sağlık ve termal turizmde de cazibe merkezi olabilecek niteliklere sahip bir şehir. Bu imkanların değerlendirilmesi için de Hasan Polatkan Havalimanı'ndan yapılan ancak birkaç yıl önce kaldırılan yurt içi seferlerin yeniden ve daha başlatılması büyük önem taşıyor. Yurt içi uçak seferlerinin yeniden başlaması için de bürokratlarımıza ve milletvekillerimize büyük bir görev düşüyor.

"FARKINDALIK YARATMAK ADINA ÖNEMLİ İLKE İMZA ATACAĞIZ"



Eskişehir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Zeydan, "Eskişehir Ticaret Borsası, Eskişehir'in dünyaca tanınması için fuar sempozyum, bienal gibi etkinliklere katılıp, sponsor olmaktadır. Önümüzdeki süreçte şehrimizin tanıtımına katkıda bulunmak, bu konuda farkındalık yaratmak adına önemli ilke imza atacağız" dedi.

Eskişehir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Zeydan, "Şehirlerimizin Marka Kent olma yolunda ön plana çıkması için sembol bir fiziksel unsura, bir yapıya ihtiyaç vardır" dedi. Ömer Zeydan sorularımızı şöyle yanıtladı:

Eskişehir'in tarım ve hayvancılık potansiyelini değerlendirebilir misiniz?

Sosyo-ekonomik gelişmişlik açısından Türkiye'nin en önemli şehirlerinden birisi haline gelen Eskişehir, sanayide ön plana çıktığı kadar, aynı zamanda çok önemli bir tarım ve hayvancılık şehri olarak da ilgi görüyor. Tarımsal ve hayvansal üretim bakımından da önemli bir alt yapı ve üretim kapasitesine sahip. İlimizde üretilen tarımsal ve hayvansal ürünler ülkemiz ve bölgemizin ekonomisi açısından, üretimi, ticareti, endüstriye olan katkıları, yarattığı istihdam ve oluşturduğu yüksek düzeydeki katma değer ile çok önemli bir yere sahiptir. Tarımsal araştırma enstitülerinin ilki burada kurulmuştur. Türkiye'de kurulan ilk şeker fabrikalarından biri Eskişehir'dedir. İlk kurulan Ticaret Borsalarından biri Eskişehir'dedir. Günümüzde Mahmudiye Harası dediğimiz Çiftlikat-ı Hümayun Harası Osmanlı'nın ilk modern harası olarak kurulmuştur. Tarih boyunca saray için seçilip gelen farklı cins atların ıslah ve depo merkezi olmuştur. Tarım ve tarıma dayalı gıda sanayinin başta unlu mamuller olmak üzere, et ve süt ürünleri, çikolata ve şekerleme üretiminin önemli üretim tesisleri ile hayvan yemi üretim fabrikaları Eskişehir'dedir. İlimizin en önemli ekonomik faaliyetlerden bir diğeri ise hayvancılıktır.

> *"Çayır ve mera alanları hayvancılık için oldukça uygun bir ortam oluşturuyor."*

"Paketleme ve soğuk hava tesislerimiz bulunmaktadır"

Çayır ve mera alanları hayvancılık için oldukça uygun bir ortam oluşturmaktadır. İlimizde 123 bin büyükbaş ve 725 bin küçükbaş hayvan popülasyonu bulunmaktadır. Hayvancılığın yaygın olduğu Beylikova ilçemizde, bin 500 dönüm alanda alt ve üst yapı çalışmaları tamamlanan 18 bin büyükbaş hayvan kapasiteli Beylikova Tarıma Dayalı İhtisas Besi Organize Sanayi Bölgesi inşaat çalışmaları devam etmektedir. Mikro klima özelliğinden dolayı Sarıcakaya ve Mihalgazi ilçelerimizde örtü altı sebze, meyve yetiştiriciliği yaygın olarak yapılmaktadır. Başta İstanbul olmak üzere birçok büyük şehrin sebze ihtiyacını karşılayan bölgede üretilen ürünlerin bozulmadan muhafaza edilmesini ve değerinde satılmasını sağlayan yaş sebze, meyve paketleme ve soğuk hava tesisleri de ayrıca bulunmaktadır.

Eskişehir Türkiye'nin önemli hububat



ambarlarından biridir. 2017 – 2018 sezonunda 1 milyon 822 bin 210 dekar buğday, 913 bin dekar arpa, 130 bin dekar mısır ekimi yapılmıştır. İklim şartlarının tarımsal üretim için oldukça müsait olması nedeniyle hububatta verim ortalamanın bir hayli üzerindedir. Ayrıca, tarımsal üretime uygun olduğu halde ekonomik olarak kullanılmayan arazi miktarı da oldukça fazladır. Hububatın yanı sıra son yıllarda üreticilerimizin katma değeri yüksek ürünlere yönelmesi ile ayçiçeği ve yağlı tohum üretimi de artmıştır. Özellikle yeni sezonda üretilen ayçiçeğinin yüzdesel olarak yağ oranları yüksektir.

Tarım İl Müdürlüğümüzün verilerine göre Eskişehir'de 562 bin 500 adet yumurtacı, 3 milyon 584 bin etçi broiler tavuk ve 166 bin adet diğer kanatlı hayvanlar olmak üzere olmak üzere kanatlı hayvan varlığı 4 milyonu aşmaktadır. Yıllık yaklaşık 300 milyon adet yumurta ve 30 bin ton beyaz et üretimi yapılmaktadır.

Tarımsal ve hayvansal üretimin verimi ve kalitesi her geçen gün yükselerek devam etmektedir.

Bölgenin tarım ve hayvancılık potansiyelinin daha artırılması, üretimin geliştirilmesi için tüm kesimlere önemli görevler düşmektedir. Halk sağlığı bakımından gıda üretimi, güvenliği ve güvenirliği hepimiz için çok önemlidir. Toprak, su kaynakları ve biyo-çeşitliliğin sürdürülebilir olarak korunarak gelecek nesillere aktarılması, tabiatın korunması çok çok önemlidir. Her şeyden önce bunlar için üretim planlamaları yapmalıyız. Stratejiler geliştirmeliyiz. Koruma tedbirleri almalıyız.

Eskişehir'in "Marka Kent" olması için Borsanız hangi çalışmaları yürütüyor?

Eskişehir, verimli tarımsal toprakları, zengin kaynakları, gelişmiş sanayisi, gelişmiş ulaşım alt yapısı ile turizm, kültür, sanat ve eğitim faaliyetleriyle en yaşanabilir şehirler içinde ilk sırada yer almakta olup hâlihazırda bir Marka Kenttir.

Üniversiteleri ve kentsel kültür, sanat ve turizmi ile ülkemizin marka kentlerinin başında gelmektedir. Ayrıca raylı sistemler, savunma ve havacılık sanayii de ilimizin Marka Kent olmasında büyük bir paya sahiptirler. Ülkemizde sayıları oldukça az olan kentsel turizm merkezleri yüksek ziyaretçi sayılarıyla şehirler üzerinde büyük etkilere sahiptir. Kentsel turizm merkezlerinin etki-



> *"Üretim planlamaları yapmalı, stratejiler geliştirmeli, koruma tedbirleri almalıyız."*

leri bireysel, toplumsal, politik ve ekonomik olarak sıralanabilir. Özellikle öğrenim görmek için gelen öğrenciler ve turizm amaçlı gelen ziyaretçiler yaptıkları harcamalar, kent için önemli bir gelir kaynağı oluşturmakta ve istihdam etkisi yaratmaktadır. Eskişehir'deki turizm faaliyetleri için gelen ziyaretçiler medyanın da ilgisini artırıp, kentin popülerliğine katkı sağlamıştır.

Eskişehir Ticaret Borsası Eskişehir'in Marka Kent olması ve dünyaca tanınması için düzenlenen fuar, sempozyum, bienal gibi etkinliklere katılıp sponsor olmaktadır. Yine önümüzdeki süreçte Eskişehir Ticaret Borsası olarak şehrimizin tanıtımına katkıda bulunmak, bu konuda farkındalık yaratmak adına önemli ilke imza atacağız.

Marka kent olma yolunda Eskişehir'in önceliği ne olmalı?

Eskişehir hâlihazırda bir Marka Kenttir. Bizlere düşen görev ise şehrimizin bu konumunu koruyarak daha ilerilere götürmektir. Bunun içinde öncelikle, şehrin eğitim kalitesi ve şehrin öğrencilere sağladığı imkanların, güvenli bir şehir olduğunun, yerli ve yabancı turistlerin ziyaretlerindeki memnuniyetlerinin, ayrıca gelişmekte olan dalış turizmi ve doğa turizmi, gibi konuların görsel ve yazılı basında daha çok yer alması sağlanmalıdır. Ayrıca, şehirlerimizin Marka Kent olma yolunda ön plana çıkması için sembol bir fiziksel unsura, bir yapıya ihtiyaç vardır. Öncelik bu konulara verilmelidir.



DIŞ TİCARET AÇIĞININ PANZEHİRİ: YALITIM SEKTÖRÜ

HAZIRLAYAN:
İSHAK SEVGİN

Enerji ihtiyacı yıllık yüzde 6 ila 7 oranında artan Türkiye, kullandığı enerjinin yüzde 75'ini ithal ediyor. Yalıtım ile yıllık ortalama 10 milyar dolar tasarruf sağlanabileceğini belirten sektör temsilcileri enerjinin verimli kullanılması ve dolayısıyla Türkiye'nin enerjiden kaynaklı dış açığının azaltılması noktasında yalıtımın kritik önem taşıdığına dikkat çekiyor.

6.7

MİLYON ADET

Türkiye'de yenilenmesi gereken tahmini konut sayısı

%30

ORAN

Binalarda ısıtma soğutma amacıyla kullanılan enerji



Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi



Enerjinin verimli kullanılması ve tasarrufunda önemli bir rol oynayan yalıtım sektörü, binalarda ısıtma ve soğutma için kullanılan enerjide yüzde 50 tasarruf sağlıyor. Yalıtım ile yıllık ortalama 10 milyar dolarlık tasarruf sağlanabileceğini belirten sektör temsilcileri, bu rakamın Türkiye'nin dış ticaret açığında meydana gelen yıllık artışın yarısı olduğuna dikkat çekiyor. Enerji ihtiyacı yıllık yüzde 6 ila 7 oranında artan Türkiye, kullandığı enerjinin yüzde 75'ini ithal ediyor.

Söz konusu enerjinin ortalama yüzde 30'u ise ısıtma ve soğutma amaçlı olarak binalarda kullanılıyor. Yaklaşık 16 milyon konutun yalıtımsız olduğu Türkiye'de bugün itibarıyla binalarda birim alanı ısıtmak amacıyla harcanan enerji, AB ülkelerinden üç kat daha fazla. Binalarda kullanılan enerjinin büyük kısmının israf edildiğini, dolayısıyla Türkiye'nin mevcut enerji kaynaklarını daha verimli kullanması gerektiğini söyleyen sektör temsilcileri, yalıtım ile ısıtma ve soğutma için kullanılan enerjinden en az yüzde 50 tasarruf sağlanabileceğine dikkat çekiyor. Sektör temsilcilerine göre, 2017 yılında dış ticaret açığı 20 milyar dolar artan Türkiye'nin bu açığının 10 milyar doları enerji ithalatından kaynaklandı.

Yalıtım ile yıllık ortalama 10 milyar dolar tasarruf sağlanabileceğini belirten sektör temsilcileri, enerjinin verimli kullanılması ve dolayısıyla Türkiye'nin enerjiden kaynaklı dış açığının azaltılması noktasında yalıtımın kritik önem taşıdığına dikkat çekiyor.

Isı, ses, su ve yangın yalıtımı zorunluluğu var

Son yıllarda yalıtıma yönelik yasal mevzuatlardaki eksikliklerin giderilmesi amacıyla çalışmaların hızlandığı Türkiye'de; yeni yapılan binalarda ısı, ses, su ve yangın yalıtımı zorunluluğu bulunuyor. Ancak temel sıkıntı, yönetmeliklerden önce yapılan ve yalıtımı bulunmayan binalardan kaynaklı yaşanıyor. Deprem kuşağında yer alan Türkiye'de, kentsel dönüşüm kanunu ile başlayan yenileme/güçlendirme süreci, bu noktada büyük önem taşıyor. Yapılan araştırmalara göre, bugün itibarıyla Türkiye'de yaklaşık 20 milyon konutun 6.7 milyon adedinin yeni-



lemesi/güçlendirilmesi gerekiyor. Bu ihtiyacın doğrudan bağlı olduğu sektörlerden biri olan yalıtım, yapı malzemeleri olarak yurt ekonomisinde önemli bir yere sahip. İnşaat malzemeleri sektörünün önemli alt kategorileri arasında yer alan yalıtım malzemeleri, diğer inşaat malzemelerinde olduğu gibi inşaat ile paralel gelişiyor.

"5 milyon konutun yalıtımı elden geçirilmeli"

Türkiye İMSAD'dan alınan verilere göre; başta döviz kuru, enflasyon ve faizler olmak üzere makro ekonomideki olumsuzlukların etkisiyle 2018'de yaklaşık yüzde 1 ila 2 küçülme yaşadığı tahmin edilen inşaat sektörünün, bu sene yüzde 3 ila 4 küçüleceği öngörülüyor. Bu küçülmeye bağlı olarak iç talepte daralma yaşayan inşaat malzemesi üreticileri ise kayıpların telafisi için ihracata odaklandı. 2016'da 16 milyar dolar olan inşaat malzemeleri ihracatı, 2017'de 17.3 milyar dolara ulaştı. 2018'in ilk 10 ayında 2017'nin aynı dönemine göre yüzde 21 artan ihracat, 17 milyar doları buldu. 2018'in 20 milyar doların üzerinde ihracat ile tamamlandığı tahmin edilirken, bu sene yaklaşık 22 milyar dolarlık ihracat hedefleniyor. Bu arada İZODER Yönetim Kurulu Başkanı Levent Pelesen, "Isı, su, ses ve yangın yalıtımı gibi dört hayati konuyu ele alan bir çatı kuruluş olarak, 26 yıl önce çıktığımız yolculukta, sektörde standartları oluşturmak ve yurt genelinde yalıtım bilincini yaygınlaştırmak amacıyla çalışmalarımıza devam ediyoruz. Bugün itibarıyla Türkiye'de 20 milyon konuttan 5 milyonunun topyekün elden geçirilmesi durumuyla karşı karşıyayız" diye konuşuyor. Pelesen'in konu hakkındaki görüşleri şöyle: "Bu süreçte güvenli ve sağlıklı yapılara kavuşmak için ancak yönetmelik ve standartlara uygun şartlarda yalıtım yapmamız gerekiyor. Isı yalıtımı, Türkiye'nin geleceği için stratejik öneme sahip bir konu. Son kullanıcı için büyük önem arz eden ısı yalıtımı, binalarda enerji verimliliği sağlayarak yurt ekonomisini de direkt etkiliyor. Yeni Ekonomi Programı'nın temel konularından biri tasarruf. Kışın binalarda ısınma giderleri, son doğalgaz zamlarının etkisiyle daha da artacak. Kışı hem sağlıklı ve konforlu bir ortamda geçirmek hem de enerjimizi boşa harcamadan, tüketimi yarı yarıya düşürmek için binaların ısı yalıtımı ile donatılması şart.

Türkiye'de 2017 yılı itibarıyla 9.1 milyon bina bulunuyor. Bu yapıların yüzde 87'sini konut nitelikli yapılar oluşturuyor. Hane sayısı ise 22 milyonun üzerinde. Kentsel dönüşüm kapsamında yıkılacak,





bireysel yalıtım yaptıran ve yeni yapılan verimli binalar dikkate alındığında yaklaşık 5.6 milyon konutun yalıtım ihtiyacı olduğu ortaya çıkıyor. Ayrıca yılda yaklaşık 150 bin mevcut konutta ısı yalıtımı uygulaması gerçekleştiriliyor. Isı yalıtımı yönetmeliğinin devreye girmesi öncelikle 2009 yılı sonrası inşaatların asgari C sınıfı ve üzeri yalıtıma sahip olmasıyla konutlarda tüketilen enerji yüzde 68.7'den yüzde 59.9'a düştü.

"Yeni yönetmelikler büyük bir eksikliği giderecek"

Türkiye'de inşaat sektöründe büyük bir eksikliği gidererek, binalara dayanıklılık, kalite ve konfor kazandıracak Binalarda Su Yalıtımı Yönetmeliği ile Binaların Gürültüye Karşı Korunması Hakkında Yönetmelik 1 Haziran 2018 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi. Artık yeni binalarda su ve ses yalıtımı da zorunlu oldu. Her iki yönetmelik de toplumun dayanıklı, güvenli, sağlıklı ve konforlu binalarda yaşama hakkına hizmet edecek hayati öneme sahip. Deprem tehlikesi altında bulunan Türkiye'de, su yalıtımı yönetmeliği çok büyük bir eksikliği giderecek. Yeni yapılan binalarda bu yönetmelikte öngörülen esaslara uyulmadığının tespit edilmesi halinde, bu eksiklikler giderilinceye kadar binaya yapı kullanma izin belgesi verilmeyecek. Bugün yurt genelinde başlatılan kentsel dönüşüm süreci, su yalıtımı uygulamaları için büyük bir fırsat ve inşa edilen tüm yeni binalardaki su yalıtımının standartlara uygun yapılması çok önemli. Doğru yapılmış su yalıtımı uygulamaları olmadan kentsel dönüşüm hamlesi eksik kalacak."

"Binalarda kullandığımız enerjinin yarısını israf ediyoruz"

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Ferdi Erdoğan ise "Enerji verimliliğinin önemli bir unsuru olan ısı yalıtımı, özellikle yeni inşa edilen binaların vazgeçilmezi oldu. Daha fazla binanın ısı yalıtımı uygulamasıyla tanışmasını hızlandırmak için kamunun desteğiyle yeni projeler geliştirilmeli. Çünkü ülke olarak yüzde 75'ini ithal ettiğimiz enerjinin, ısıtma ve soğutma amaçlı tüketilen bölümünün yarısını israf ediyoruz" diye konuşuyor. Ferdi Erdoğan sözlerine şöyle devam ediyor: "Türkiye'de güvenli ve sağlıklı yapılara kavuşmak için tüm binaların standartlara uygun ısı, su, ses ve yangın yalıtımına sahip olmasını sağlamalıyız. Çünkü her bir yalıtım branşı toplum için büyük önem taşıyor. Hem yurt ekonomisi hem de vatandaşlar için her bir yalıtım branşının ayrı ayrı faydaları; insan hayatına, sağlığa, konfora, yapı güvenliğine ve çevreye çok önemli katkıları bulunuyor. Bugün enerji verimliliğinin önemli bir unsuru olan ısı yalıtımı, özellikle yeni inşa edilen binaların vazgeçilmezi oldu. Daha fazla binanın ısı yalıtımı uygulamasıyla tanışmasını hızlandırmak için kamunun desteğiyle yeni projeler geliştirilmeli. Çünkü ülke olarak yüzde 75'ini ithal ettiğimiz enerjinin, ısıtma ve soğutma



amaçlı tüketilen bölümünün yarısını israf ediyoruz. Türkiye'de binalarda kullandığımız enerji miktarı, toplam tükettiğimiz enerjinin çok önemli bir kısmına yani yaklaşık yüzde 40'ına ulaşmış durumda.

"Kamu örnek olmalı"

Enerji verimli binaların hızla benimsenerek yaygınlaşması için kamunun özel sektöre örnek olması gerekiyor. Ayrıca tüm stratejilerin yurt genelinde yaygınlaştırılması amacıyla özel sektörü de kapsayacak bir Enerji Verimliliği Ajansı'nın yapılandırılması oldukça önemli. Kentsel dönüşüm projelerini yapan ve anlatan, önemli projelerin sözcüleri ile konuştuğumuzda dahi bunların büyük çoğunluğunun iklim değişikliği, enerji verimliliği ve sera gazı salımı konularını birer pazarlama aracı olarak kullandıklarını görüyoruz. Özellikle belediyelerin yaptığı dönüşümlerde, konutlarda Enerji Kimlik Belgesi konusunda karşılaştığımız tablo üzücü. Dolayısıyla Türkiye'de hâlâ bu konuda bilgi eksikliği var. Başta uygulamacılar olmak üzere mimarlar, mühendisler ve müteahhitlerin de içinde olduğu sektör temsilcilerine yönelik enerji verimliliği konusunda güncel bilgi ve gelişmeleri aktarmaya ağırlık vermeliyiz.

"Yenileme ve güçlendirme çalışmaları ihmal edilmemeli"

Türkiye'de güçlendirme/yenileme çalışmalarının ihmal edildiğini ve ülke olarak Avrupa'ya göre geride kaldığımızı görüyoruz. Türkiye'deki kentsel dönüşüm sürecinde, tek uygun çözüm olarak vurgulanan yıkım ve yeniden yapım, globalde güçlendirmenin/yenilemenin ekonomik veya mümkün olmadığı yerlerde tercih ediliyor. Hatta doğal kaynak tüketiminin azaltılması ve yıkım sonucu ortaya çıkan molozun doğada neden olduğu tahribat gerekçeleri ve sürdürülebilirlik kavramı doğrultusunda, Avrupa'da son yıllarda kabul gören eğilim, ekonomik olmasa da teknik olarak mümkün olduğunda yıkım-yeniden yapım yerine, güçlendirme/yenileme yaklaşımının benimsenmesi yönünde.

Avrupa Birliği üyesi ülkelerden farklı olarak deprem kuşağında yer alan Türkiye'de kentsel dönüşüm kanunu ile başlayan süreç büyük önem taşıyor. Bu sürecin sağlıklı bir şekilde ve hızlanarak devam etmesi, bir bina dönüşümü olarak görülmemesi, 100 yıllık yapılar inşa edilmesi gerekiyor. Ancak diğer yandan Türkiye'de hangi binaların kentsel dönüşüme girip hangilerinin girmeyeceği belirlenmedi. Türkiye'de 10 sene önce yaklaşık 12 milyar dolar olan yenileme pazarı, 2017 yılında 6 milyar dolar ile toplam inşaat pazarının yüzde 7'sine geriledi. Oysa bu rakamın yaklaşık yüzde 25 olması gerekiyor.

Kentsel dönüşüm rüzgarı

Türkiye'de her ne kadar deprem güvenliği ve enerji verimliliği konusunda alınması gereken önlemlerin yenileme pazarının önünü açması beklendiyse de pazar gelişmedi. Tam tersine yenileme pazarı geriledi. Deprem sonrası alınan kentsel dönüşüm kararı ile 20 milyon konutun 7 milyona yakınının yeniden yapılacağı ifade edilmişti. Son günlerde yetkililer tarafından yapılan açıklamalarda bu rakamın 5 milyona indiği belirtiliyor.

Fakat kentsel dönüşüm kapsamına girebilecek öncelikli bölgeler net olarak belli olmadığından, birçok konut sahibi kendi konutunu da bu 7 milyonun içinde zannettiğinden, konutlarının yıkılacağı beklentisi ile mecbur olmadıkça yenilemekten kaçınıyor ve kentsel dönüşüm rüzgarıyla kendi binasının da yıkılıp yeniden yapılacağını hayal ederek kapısını çalacak 'Beyaz atlı müteahhidini' bekliyor.

Bu nedenle Türkiye İMSAD olarak, konut sahiplerinin kendi konforları, sağlıkları ve enerji, su ve atık giderlerini yönetmek için evlerini yenilemelerinin daha rasyonel olacağına inanıyoruz. Bunu da her platformda dile getiriyoruz. Türkiye'de bu konuda 30 bine yakın satış noktası var. Tahsilat ve nakit akışının doğru yönetilebilmesi adına yenileme pazarının tekrar canlanması gerekiyor."



TÜRKİYE ÖNCELİĞİ TEMİZ ENERJİYE VERDİ

HAZIRLAYAN:
DİDEM ERYAR ÜNLÜ



Düşünce kuruluşu E3G'nin yaptığı ankete göre Türkiye'de vatandaşlar fosil yakıta kıyasla yüzde 86 oranında yenilenebilir enerjiye yatırım yapılmasını tercih ediyor. Toplumsal karşılığı en yüksek olan teknoloji ise güneş enerjisi.



Fotoğraflar: *Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi*



Güç artışının yüzde 85'i de yenilenebilir enerji kaynaklarında gerçekleşti

Türkiye'nin enerji stratejisinde yerli ve milli kaynaklara yapılan vurgu çerçevesinde gerek kömür, gerekse yenilenebilir enerji kaynakları merkezi yer tutuyor. Yerli kömür kaynaklarının kullanılmasına verilen önceliğe rağmen, yenilenebilir enerji kaynakları alanındaki gelişmeler oldukça çarpıcı. 2018 yılındaki 4 GW'lık brüt kurulu güç artışının yüzde 85'i de yenilenebilir enerji kaynaklarında gerçekleşti. Kömürün payı ise yüzde 8 oldu. Kuşak ve Yol girişimi kapsamındaki ülkelerden Türkiye'de, önlisans ve lisans süreçlerindeki iki kömürlü termik santral projesi Çin finansmanından yararlanıyor.

Bir Kuşak Bir Yol olarak da bilinen Kuşak ve Yol Girişimi (Belt and Road Initiative, BRI), Çin hükümeti tarafından geliştirilen; Orta Asya, Güneydoğu Asya, Orta Doğu ve Afrika'daki alt yapı projeleri ağı aracılığıyla eski ticaret rotalarını canlandırmayı amaçlayan kapsamlı bir kalkınma stratejisi. 30 Mart 2019 itibarıyla, 124 ülke ve 29 uluslararası kuruluş, Çin ile iş birliği anlaşmaları imzalamış durumda. BRI kapsamındaki ülkeler, dünya nüfusunun üçte ikisine ve küresel GSYİH'nın üçte birine denk geliyor.

Kuşak ve Yol Fonu, Çin bankaları, şirketler, özel sermaye fonları, çokuluslu kalkınma bankaları, yabancı özel fonlar ve yabancı devlet kaynaklarını içeren birçok kaynaktan oluşuyor. Oxford Economics'e göre Çin kamu şirketleri ve bankaları hali hazırda BRI projelerinin yüzde 86'sını finanse ediyor. Mevcut finansmanın yüzde 8'i Çin dışından geliyor.

BRI, önümüzdeki birkaç on yıllık süreçte önemli alt yapı harcamalarını hayata geçirecek. Morgan Stanley'e göre Çin'in BRI kapsamındaki toplam yatırımları 2027 yılında 1,3 trilyon dolara ulaşabilir.

Çin yetkili makamları ise bu oranın 4 ila 8 trilyon dolara ulaşabileceğini ifade ediyorlar. Enerji ise bu yatırımların çok önemli bir bölümünü oluşturuyor.

Çok uluslu ölçekte yapılan ilk kamuoyu araştırması

Önümüzdeki döneme yönelik yol haritasının tartışıldığı Uluslararası İşbirliği için Kuşak ve Yol Forumu 25 Nisan'da Çin'in başkentin Pekin'de başladı. Forumun hemen öncesinde ise bağımsız düşünce kuruluşu E3G; Endonezya, Pakistan, Filipinler, Güney Afrika, Türkiye ve Vietnam'ı kapsayan altı Kuşak ve Yol ülkesinde bir kamuoyu araştırması gerçekleştirdi. Enerji sektöründe yabancı yatırım hakkında çok uluslu ölçekte gerçekleştirilen ilk kamuoyu araştırması olan ankete göre, Türkiye dahil altı ülkenin hepsinde vatandaşlar kömür yerine temiz enerjiyi tercih ediyorlar. Anketin sonuçları, Pakistan'da yüzde 61 ile Vietnam'da yüzde 89 arasında değişkenlik gösteriyor. Tüm ülkelerde toplumsal karşılığı en yüksek olan enerji teknolojisi ise güneş enerjisi.

Vatandaşların temiz enerji konusundaki görüşleri ile kirli enerji hakkındaki görüşleri arasında keskin farklar var. Kömür, araştırmanın gerçekleştirildiği altı ülkede de en istenmeyen enerji kaynağı olarak öne çıkıyor. Dört ülkede ise nükleer enerjiden bile daha az popüler durumda. Ülkelerin tamamında enerji üretim biçimleri arasında en çok rağbet gören güneş enerjisi. Vatandaşlar ülkelerinin uzun vadeli kalkınması için güneş enerjisine yatırıma yüksek öncelik verilmesi gerektiğini düşünüyor. Kömürden



90 trilyon dolarlık alt yapı yatırımına ihtiyaç duyulacak

Yeni İklim Ekonomisi raporunun bulguları, 2030 yılına kadar dünya genelinde 90 trilyon dolarlık alt yapı yatırımına ihtiyaç duyulacağını belirtiyor. Paris Anlaşması kapsamında yapılan Ulusal Katkı Beyanları, BRI ülkeleri için düşük karbonlu altyapı yatırımlarına yönelik fırsatlar sunacak. World Resources Institute (WRI) tarafından yapılan bir araştırmaya göre, 31 BRI ülkesi yenilenebilir enerji taahhütlerini yerine getirebilmek için, yüzde 54'ü güneş, yüzde 19'u rüzgâr projelerine olmak üzere, yaklaşık 470 milyar doları yatırıma ihtiyaç duyacak. Trilyon dolar ölçeğindeki BRI finansmanı da Asya, Avrupa ve Afrika'daki 80'den fazla ülkede düşük karbonlu enerji dönüşümünü şekillendirmede büyük bir potansiyele sahip.



elektrik üretimine yapılan yabancı yatırım kirliliğin, iklim değişikliğinin ve yolsuzluğun artmasıyla ilişkilendiriliyor ve temiz enerji yatırımlarına kıyasla toplumsal muhalefetle karşılaşıyor. Ülkelerin tamamında uzun vadede yenilenebilir enerjinin ekonomi için iyi olduğu düşünülüyor.

Yatırım paketleri vatandaşların tercihleri ile uyuşmuyor

Bu arada anket araştırmasının yapıldığı altı ülke, küresel ölçekte en çok kömürlü termik santral planlanan ilk 10 ülke arasında yer alıyor. Anket sonuçları ise hükümetlerin, mevcut durumda kömürü önceliklendiren enerji politikaları ve yurt dışı yatırım paketlerinin, vatandaşların tercihleriyle uyuşmadığını ortaya koyuyor.

E3G Genel Müdürü Nick Mabey de "Enerji tercihlerinin ekonomik kalkınma ve toplumların refahı üzerinde uzun vadeli etkileri olacağını biliyoruz. İnsanlar temiz enerjinin istihdam yaratma ve uzun vadeli gelişime katkı sağlama konusunda en iyi çözüm olduğunu biliyor" diyor.

Anketin Türkiye özelindeki sonuçları

➢ Uzun vadeli kalkınma düşünüldüğünde Türkiye'de vatandaşlar fosil yakıta kıyasla yüzde 86 oranında yenilenebilir enerjiye yatırım yapılmasını tercih ediyor.

➢ Tüm ülkelerde toplumsal karşılığı en yüksek olan enerji teknolojisi güneş enerjisi. Türkiye hükümetinin yabancı yatırımları teşvik etme önceliği söz konusu olunca, ankete katılanların yüzde 83'ü güneş enerjisine, yüzde 76'sı da rüzgâr enerjisine yüksek öncelik verilmesi gerektiğini düşünüyor.

➢ Her ülkede vatandaşların temiz enerji konusundaki görüşleri ile fosil yakıtlar hakkındaki görüşleri arasında keskin farklar var. Kömür, araştırmanın gerçekleştirildiği altı ülkede de en istenmeyen enerji kaynağı olarak öne çıkıyor.

➢ Türkiye'den ankete katılanların yüzde 92'si, yabancı yatırımcıların Türkiye'de yenilenebilir enerjiye yatırım yapmasını 'olumlu' karşılayacağını belirtiyor.

➢ Altı ülkenin hepsinde uzun vadede yenilenebilir enerjinin ekonomi için iyi olduğu düşünülüyor. Bu oran Türkiye sonuçlarında yüzde 66'ya ulaşıyor.

➢ Kömürden elektrik üretimine yapılan yabancı yatırım ise kirliliğin, iklim değişikliğinin ve yolsuzluğun artmasıyla ilişkilendiriliyor ve temiz enerji yatırımlarına kıyasla toplumsal muhalefetle karşılaşıyor.



RAYLI SİSTEMLERDE YERLİ SANAYİ DAHA DA GÜÇLENDİRİLMELİ

HAZIRLAYAN:
ERKAN ÇAKAN

Raylı sistemlerde yerliliğe odaklanan Türkiye, katma değeri ve yerliliği artırmak için teknolojiyi geliştirmeye yönelik adımlar atıyor. Demiryoluna yönelik yatırımlarını hızlandıran Türkiye, bu alanda üretim merkezi olmayı da hedefliyor. Bu kapsamdaki çalışmalar bir devlet politikası olarak kabul edilirken, teşvik yasaları ile alt yapı ve sektörel yatırımların artması sağlanıyor.



1.8

TRİLYON DOLAR

Global raylı sistem pazarının büyüklüğü

50

MİLYAR $

2023 yılına kadar Türkiye'de öngörülen yatırım tutarı

25

BİN KİLOMETRE

2023 yılında hedeflenen demiryolu hattının uzunluğu

12.5

BİN KM

Bugün itibarıyla Türkiye'nin toplam demiryolu ağı

Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi



Türkiye'de, hızlı tren ve belediyelerin metro ve tramvay ihtiyaçlarını karşılayacak raylı sistemler için 2023 yılına kadar yaklaşık 50 milyar dolarlık yatırım planlanıyor. Yerli hızlı tren, tramvay ve metro üretimine yönelik çalışmaların yoğunlaşmasına paralel olarak yurt içindeki Ar-Ge faaliyetleri de ağırlık kazanıyor. Kendi kendine yetebilecek seviyeye gelmeyi hedefleyen sektör, çevre ülkelerin de talebini karşılayabilecek alt yapı ve potansiyele ulaşmayı planlıyor. Böylece sektörde katma değer giderek yükselirken, Türkiye küresel ölçekte raylı sistem teknolojileri geliştiren ülkeler konumuna ulaşacak. Raylı sistemlerde son zamanlarda sektörel ivmelenmenin yukarı doğru yöneldiğini belirten uzmanlar, Türkiye'nin uyguladığı yerlilik oranı şartıyla küresel rekabet gücünü artırdığının altını çiziyor.

Türkiye, 2017 yılında Başbakanlık tarafından yayımlanan raylı araç sistemlerinde en az yüzde 51 yerli ürün kullanılmasına yönelik genelge ile raylı sistemlerde yerli katkıyı zorunlu hale getirdi. Bugün itibarıyla gerek kamu gerekse belediye ihalelerinde yerli katkı şartı zorunlu olarak uygulanıyor. Bu kapsamda özellikle yerli firmalar hem teknolojisini geliştiriyor hem de ihracatını artırıyor.

Devlet politikası haline gelen demiryolları sektöründe; yurt içindeki alt yapıyı geliştirmek, pazardan pay almak ve potansiyeli değerlendirmek isteyen yerli firmalar, son dönemde global pazarda öne çıkan firmalar ile işbirliğini de artırıyor. Teşviklerle desteklenen sektörde ulusal ölçekteki yatırımların yanı sıra belediyelerin de metro ve tramvay yatırımlarıyla kent içi ulaşımda raylı sistemleri daha fazla kullanmaya başladığı görülüyor.

Yolcu ve yük taşımada ağırlıklı olarak karayolunu kullanan Türkiye, son yıllarda raylı sistemlerdeki potansiyeliyle global raylı sistem üreticilerinin ilgisini çekiyor. Bu noktada Türkiye'nin hem araç üreten ana sanayiler hem de bu işle uğraşan alt yapı müteahhitleri için verimli bir pazar olduğuna işaret eden uzmanlara göre yurt genelinde birçok kentte raylı sistem yatırım planlamaları başlatıldı.

17 il için raylı sistem yatırımları onaylandı

Artık kendi tramvayını ve metrosunu üreten, milli trenini ve hatta hızlı trenini üretme çabasına giren Türkiye'de yan sanayi de gelişiyor. Yan sanayinin gelişmesi, sektörün katma değer ile ekonomiye



katkısını artırıyor. 12 bin kilometrelik hızlı tren hattı projesi, yolcu ve yük taşımacılığı açısından önem taşıyan ulusal demiryolu ağı projesi, 350 bin ve üzeri nüfusa sahip şehirler için planlanan tramvay, hafif raylı ve metro sistemleri, hat otomasyonu ve sinyalizasyon çalışmalarıyla pazar büyüyecek. Şehir içi raylı sistem işletmeciliği Türkiye'de henüz 11 kentte yapılırken, 17 il için de raylı sistem yatırımları onaylandı. Bu doğrultuda başlayan proje çalışmaları devam ediyor.

Türkiye'nin toplam 12 bin 466 kilometre demiryolu ağı bulunuyor. 2023 yılı hedefleri doğrultusunda, 10 bin kilometrelik yüksek hızlı tren, 4 bin kilometre yeni konvansiyonel tren hattı, elektrifikasyon ve sinyalizasyon çalışmaları büyük bir hızla sürüyor. 2023 yılında hızlı tren hatları ile birlikte toplam 25 bin kilometre, 2035 yılında ise 30 bin kilometre demiryolu hattı hedeflerine ulaşılması amaçlanıyor. Tamamlanması hedeflenen şehir içi raylı sistem hat uzunluğunun 2019 yılına kadar 441, 2023 yılına kadar da 740 kilometreye ulaşması planlanıyor. Türkiye'de şehir içi raylı sistemler toplam hat uzunluğunun 2023'e kadar bin 200 kilometreye ulaşması hedefleniyor. Tüm bu hedefler ve planlar doğrultusunda, 2023 yılında demiryolu taşımacılık payının; yolcuda yüzde 10, yükte ise yüzde 15'e çıkarılması hedefleniyor.

Türkiye'de, 2035 yılında bu oranların yolcu taşımacılığında yüzde 15, yük taşımacılığında ise yüzde 20'ye çıkarılması planlanıyor.

Büyükşehir belediyelerinde yatırımlar ivme kazanıyor

Türkiye'de raylı sistem yatırımlarında yoğunluklu olarak büyükşehirler dikkat çekiyor. Bu kentlerde özellikle toplu taşımada raylı sistem araçları ön plana çıkıyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi raylı sistem ağını 450 kilometreye çıkarmayı hedefliyor. Söz konusu hedef için belirlenen yatırım tutarı da 35 milyar lirayı buluyor. Kentte uzun vadede raylı sistem hattının bin kilometreye ulaştırılması hedefleniyor. İzmir de hızla raylı sistem ağını genişleten kentlerden biri. İzban ve İzmir metro hatları ile toplu ulaşım yolculuğunun yüzde 35'i raylı sistem ile yapılıyor. Kentte yılda ortalama 200 milyon kişi raylı sistemleri kullanırken, 500 milyon kişinin raylı sistemler ile taşınması hedefleniyor. Bursa Büyükşehir Belediyesi de yerli üretim tramvay ve LRV yatırımları ile kentte raylı sistemler ile taşımacılığı artırmak istiyor. Diğer büyükşehir belediyelerinde de yatırımların ivme kazandığı görülüyor.

İhracatta ise uzmanlar, uzun vadeli projeler bakımından; Arap yarımadası, Kuzey Afrika ülkeleri, İran, Rusya gibi ülkelerin Türkiye açısından öne çıkan pazarlar arasında yer alacağını ifade ediyor. Yeni sistemler kadar hat, otomasyon ve araç yenileme pazarının giderek büyüdüğüne işaret eden sektör temsilcileri, bu pazarın yabancı üreticilerin dikkatini çektiği ve kayda değer rekabet alanlarının oluştuğu tespitini yapıyor.

Yabancı firmalar, Türkiye pazarında bu alandaki etkinliğini artırmak için yerli firmalarla işbirliğine yöneliyor.

Küresel raylı sistemler pazarı 2009-2011 yılları arasında 146 milyar Euro iken, 2011-2013 yılları arasında 150 milyar, 2013-2015 yılları arasında 160 milyar, 2017-2019 yılları arasında 176 milyar Euro'ya ulaştı. 2019-





2021 yılları arasında ise 185 milyar Euro olarak gerçekleşmesi öngörülüyor. Gelecek 10 yıl içinde raylı sistemler pazarının her yıl ortalama yüzde 2.6 oranında yıllık büyüme göstermesi bekleniyor. Küresel demiryolu pazarında büyüklük bakımından sırasıyla hizmet, alt yapı, yük vagonları, sinyalizasyon, bölgesel tren, kent içi ve ana hat raylı ulaşım sistemleri yer alıyor.

En fazla Çin, Almanya ve ABD yatırım yapıyor

Sektörde en fazla yatırım ve ihracat yapan ülkeler Çin, Almanya ve ABD. Yapılan araştırmalarda, 2015-2017 yılları arasında pazar artışının yeni yükselen bölgeleri arasında Latin Amerika, Ortadoğu ve Afrika bulunuyor. Yolcu vagonları pazarında AB ve Asya en büyük pazar paylarına sahipken, hafif raylı sistemler alanında AB ülkeleri ilk sırada yer alıyor.

Türkiye'de raylı sistemlerde 2009-2016 yılları arasında ihracat/ithalat oranı ortalama 1/5 iken, bu oran 2017 ve 2018 yıllarında yerli ve milli markaların üretilmesiyle tersine ivme kazandı. Türkiye'nin en çok ithalat yaptığı ülkeler Güney Kore, Çin, Çekya ve Almanya; en çok ihracat yaptığı ülkeler ise Tayland, Polonya ve Almanya. Türkiye'de bugün itibarıyla 12 ilde kent içi raylı ulaşım işletmesi bulunuyor. Bu iller İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir, Konya, Kayseri, Eskişehir, Adana, Gaziantep, Antalya, Samsun ve Kocaeli. Bu işletmelerde bugüne kadar 3 bin 461 adet metro, LRT, tramvay ve banliyo araçları ithalatı yapıldı. Ayrıca yakın gelecekte raylı sistem kullanması planlanan diğer iller olan Diyarbakır, Mersin, Erzurum, Erzincan, Urfa, Denizli, Sakarya ve Trabzon için de araç alımı yapılacak.

Yerli firmalar, 2016 yılı sonu itibarıyla Suudi Arabistan, Senegal, Etiyopya, Cezayir, Fas, Hindistan ve Ukrayna'da 2 bin 600 kilometre demiryolu ve 41 raylı sistem projesini başarıyla tamamladı. 2017 yılında bu firmalar tarafından 25 ülkeye 85 milyon Euro'luk vagon ve yedek parça ihracatı gerçekleştirirken, hizmet ihracatı ortalaması da son yıllarda 500 milyon Euro seviyesine yükseldi. 2018 yılı araç ve yedek parça ihracatı, hizmet ihracatı ile birlikte 600 milyon Euro olarak gerçekleşti ve 2019 yılında 700 milyon Euro olması bekleniyor.

Öte yandan, yerli üretimi teşvik etmek amacıyla kamu ihalelerinde getirilen en az yüzde 51 yerlilik şartı, global pazarda büyük ölçekli şirketlerin dikkatini çekiyor. Bu noktada Türkiye'de kendine yatırım yeri ya da yerli bir ortak arayan bazı yabancı firmaların, ortaklıklarda know-how'u ellerinde tutarak, Türkiye'yi bir montaj ülkesi şeklinde değerlendirmek istediği belirtiliyor. Bu durumun önüne geçilmesini isteyen sektör temsilcileri, yüzde 51 yerlilik şartının yanı sıra ortaklıkta hisse çoğunluğunun Türkiye firmalarında olması halinde bu firmalara ihalelerde yüzde 5 ek puan verilmesi gerektiğinin altını çiziyor. Uzmanlar, bu adımın yerli sermayeyi koruyup geliştireceğini, Türkiye'nin teknolojiye adaptasyonunu, sisteme hakimiyetini ve finansman gücünü artıracağını söylüyor.

“MİLLİ ÜRETİM POLİTİKALARI SEKTÖRLERİN ÖNÜNÜ AÇACAK”



İlhami PEKTAŞ
Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümelenmesi (ARUS) Koordinatörü

Yerli ve milli imkanlarla üretim yaparak ithalata son vermeyi ve raylı sistem ihracatımızı artırmayı hedefliyoruz. Bu sektörde uygulanan yerli ve milli üretim politikalarının diğer sektörlerin de önünü açmasını bekliyoruz.

Gelecek 10 yıl içinde raylı sistemler pazarının her yıl ortalama yüzde 2.6 oranında büyüme göstermesi bekleniyor. Küresel demiryolu pazarında büyüklük bakımından sırasıyla hizmet, alt yapı, yük vagonları, sinyalizasyon, bölgesel tren, kent içi ve anahat raylı ulaşım sistemleri yer alıyor. Sektörde en fazla yatırım ve ihracat yapan ülkeler Çin, Almanya ve ABD’dir. Yolcu vagonları pazarında AB ve Asya en büyük pazar paylarına sahipken, hafif raylı sistemler alanında AB ülkeleri ilk sırada yer alıyor.

Türkiye’de 2009-2016 yılları arasında ihracat/ithalat oranı ortalama 1/5 iken, bu oran 2017 ve 2018 yıllarında yerli ve milli markalarımızın üretilmesiyle tersine ivme kazandı. Türkiye’nin en çok ithalat yaptığı ülkeler G. Kore, Çin, Çekya ve Almanya, en çok ihracat yaptığı ülkeler ise Tayland, Polonya ve Almanya’dır. H. Rotem / G. Kore ve CRRC / Çin firmaları ülkemizde Türk ortaklarıyla Sakarya ve Ankara’da yatırım yaptı, Siemens ise Gebze’de tramvay üretimi için yatırım yapmayı planlıyor. Katar’la ortak olan BMC’ye Sakarya’da yatırım yapılmak üzere 572 milyon lira teşvik verildi. BMC’nin beş yıl içinde 250 adet lokomotif üretmesi hedefleniyor.

2017 ve 2018 yıllarında Bozankaya, Bangkok/Tayland’a 88 adet metro aracı, Durmazlar Polonya’ya 20 adet tramvay ihracatına başladı. 2022 Dünya Kupası'na hazırlanan Katar'da bedeli 4.4 milyar dolar olan en büyük metro ihalesini, STFA ve Yapı Merkezi'nin aralarında bulunduğu konsorsiyum kazandı.

“Firmalarımız üç kıtada 41 raylı sistem projesini tamamladı”

Firmalarımız 2016 yılı sonu itibarıyla üç kıtada Suudi Arabistan, Senegal, Etiyopya, Cezayir, Fas, Hindistan ve Ukrayna'da 2 bin 600 kilometre demiryolu ve 41 raylı sistem projesini başarıyla tamamladı. Son olarak da Yapı Merkezi, geçen yıl Tanzanya'da 1 milyar 924 milyon dolarlık raylı sistem altyapı ihalesini kazandı. 2017 yılında firmalarımız tarafından 25 ülkeye 85 milyon Euro’luk vagon ve yedek parça ihracatı gerçekleştirilirken, hizmet ihracatı ortalaması da son yıllarda 500 milyon Euro seviyesine yükseldi. 2018 yılı araç ve yedek parça ihracatı, hizmet ihracatı ile birlikte 600 milyon Euro olarak gerçekleşti ve 2019 yılında da 700 milyon Euro olması bekleniyor.

ARUS’un 2012 yılında kurulmasından bu yana verdiği büyük mücadele ile yurt dışından satın alınan ithal araçlara yerli katkı şartı getirildi ve yerlilik oranı bugün itibarıyla yüzde 60 seviyesine yükseldi. 2012 yılından bu yana yerlilik şartı getirilerek, bin 293 adet raylı ulaşım aracı satın alındı. Bu araçlardan 200 adedi yüzde 50-60 arasında yerli katkı sağlanarak üretilen Panorama, İstanbul, Talas, İpekböceği ve Green City milli marka araçlarımızdır. Bozankaya, Durmazlar, Aselsan, Tülomsaş, Tüvasaş ve Tüdemsaş, kurduğu Ar-Ge merkezleri ile yerlilik oranı yüzde 60’ın üzerinde milli marka araç üretimine başladı. 2017 yılında Tülomsaş ve TÜBİTAK MAM ilk E1000 elektrikli manevra lokomotifini, 2018 yılında da Tülomsaş Aselsan ile E 1000 Hibrit lokomotifini geliştirdi. Elsan Elektrik, Tübitak MAM ile CER motoru projesini tamamladı. Aselsan; kontrol sistemleri, dişli kutusu ve CER motoru projesini tamamlayarak, tramvaylarda kullanmaya başladı. Tülomsaş, bin beygir gücündeki yerli ve milli TLM6 dizel motoru üretti. Demiryolu hattında kullanılmak üzere yerli ve milli sinyalizasyon projesi kurulum aşamasına geldi. Tüdemsaş, ilk yerli ve milli vagonu tasarlayarak, 150 adet üretim gerçekleştirdi. Tülomsaş ve Tüvasaş, hızlı tren üretmek için çalışmalarına devam ediyor.

“Yerlileştirme ve milli marka alım süreci resmiyet kazandı”

Raylı sistemlerde en az yüzde 51 yerli katkı şartı getiren 2017 tarihli Başbakanlık genelgesi ve 2018’de Cumhurbaşkanlığı tarafından onaylanan ‘Sanayi İşbirliği Programının Uygulanmasına İlişkin Usul ve Esaslar’ yönetmeliği ile kamu alımlarında yerlileştirme ve milli marka alım süreci resmiyet kazandı. Şimdi gerek kamu ihalelerinde ve gerekse belediye ihalelerinde yerli katkı şartı uygulanmaya başlandı. Böylece raylı sistemler, yerlileştirme ve milli marka üretiminde tüm sektörlere örnek oldu. Kent içi raylı sistemlere sahip 12 işletmemiz ve raylı sistem planlanan sekiz ilimizde, 2035 yılına kadar ihtiyaç duyulan metro, LRT, tramvay ve banliyo tren ihtiyacı yaklaşık 7 bin adet olup; hızlı tren, YHT, EMU, DMU tren ihtiyacı 2 bin 200 adettir. 2035 yılına kadar ihtiyaç duyulan araçlar, altyapısı ile birlikte yaklaşık 100 milyar Euro maliyet gerektiriyor.

"YAN SANAYİ DE GELİŞİYOR EKONOMİYE KATKI SAĞLIYOR"



Emel SAKARYA
RAYDER
Yönetim Kurulu Başkanı

Kendi tramvayını, metrosunu üretmiş, milli trenini ve hatta hızlı trenini üretme çabasına girmiş bir Türkiye'den söz ediyoruz. Tüm bu çabalar yan sanayiyi de geliştiriyor ve ekonomiye katkı sağlıyor.

Türkiye'de demiryolları ve raylı ulaşım sistemlerinin geliştirilmesine öncelik veriliyor. Bu alandaki çalışmalar bir devlet politikası olarak kabul edildi. Teşvik yasalarının desteği ile alt yapı ve sektörel yatırımlar artarak devam ediyor. Bu politikalar doğrultusunda, Türkiye'de demiryolları ile yük ve yolcu taşımacılığı, hızlı tren ve belediyelerin metro ve tramvay araç ihtiyaçlarını karşılayacak raylı sistemler için 2023 yılına kadar yaklaşık 50 milyar dolarlık yatırım yapılması planlanıyor. Raylı sistemlerde son zamanlarda görülen hareketlenme, önemli gelişmeler olacağının ve sektörel ivmelenmenin yukarı doğru yöneldiğinin göstergesi. Artık kendi tramvayını, metrosunu üretmiş, milli trenini ve hatta hızlı trenini üretme çabasına girmiş bir Türkiye'den söz ediyoruz. Tüm bu çabalar yan sanayiyi de geliştiriyor, ekonomiye katkı sağlıyor.

Sektörde 12 bin kilometrelik hızlı tren hattı projesi, yolcu ve yük taşımacılığı için ulusal demiryolu ağı projesi, 350 bin ve üzeri nüfusa sahip şehirler için planlanan tramvay, LRV ve metro sistemleri, hat otomasyonu ve sinyalizasyon çalışmalarıyla pazar büyüyecek.

Şehir içi raylı sistem işletmeciliği Türkiye'de henüz 11 ilde yapılmakta iken, 17 il için daha raylı sistem yatırımları onaylandı, proje çalışmaları başladı.

"TCDD, 11 yılda 7.7 milyar dolarlık yatırım yaptı"

TCDD tarafından son 11 yılda 7.7 milyar dolarlık bir yatırım yapıldı ve 2023'e kadar toplam 50 milyar dolarlık bir yatırım öngörülüyor. 2023'e kadar hedef; 3 bin 500 kilometre Yüksek Hızlı Tren (YHT), 8 bin 500 kilometre hızlı tren ve bin kilometre standart hat yapımı dahil toplam 25 bin kilometreye ulaşmak. 2023 yılına kadar demiryolunun, yolcu taşımacılığındaki payının yüzde 10, yük taşımacılığındaki payının ise yüzde 15'in üzerine çıkarılması hedefleniyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, bu yıl sonuna kadar raylı sistem ağını 450 kilometreye çıkarmayı hedefliyor. Dokuz yıllık bütçesi olan 60 milyar liranın 35 milyar lirasını ulaşım giderlerine ayırdı. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, raylı sistemlerde yerli araç ve ekipman kullanılmasına yönelik çalışmalarına da hız veriyor. İzmir Büyükşehir Belediyesi, hızla raylı sistem ağını genişletiyor, İzban ve İzmir metro hatları ile toplu ulaşım yolculuğunun yüzde 35'i raylı sistem ile yapılıyor. Yılda ortalama 200 milyon kişi taşıyor, hedef 500 milyon kişi taşımak. Bursa Büyükşehir Belediyesi, yerli üretim tramvay ve LRV alımları ile Bursa'da raylı sistemler ile taşımacılığı artırmayı hedefliyor. Diğer büyükşehir belediyelerinde de yatırımlar hızla devam ediyor.

Raylı sistemlerde en önemli konulardan biri yerli üretim. Yerli üretimin teşvik edilmesi ile birlikte; ihaleler incelendiğinde, araç fiyatlarında kayda değer bir düşüş olduğu gözlenecek. Cari açığı kapatmak, döviz çıkışını engellemek için bu oldukça önemli. Yabancı yatırımcıların da Türkiye'ye yatırım yapmasını sağlayacak.

İhalelerde yer alan yüzde 51 yerlilik oranı da bu ülkede üretim ve yatırım yapıldığının bir göstergesi. İhalelerde yasal mecburiyet ve denetim ile yerlilik oranlarında bu kademelere çıkılması, sektördeki firmaların da iştahını artıracak ve gelişmelerini sağlayacak.

"Global raylı sistem pazarının büyüklüğü 1.8 trilyon dolar"

Yaklaşık 1.8 trilyon dolar olan global raylı sistem pazarında, Türkiye de artık raylı sistem teknolojisine sahip ve üretim yapabilen bir ülke olarak tanınacak.

Öte yandan ihalelerde getirilen yüzde 51 yerlilik oranına karşılık, yerli sanayinin güçlendirilmesi için öncelikle yerli üretici tanımı yapılmalı. Yerli sanayimizi güçlendirmemiz gerekiyor. Aksi halde Ar-Ge yapmak, teknoloji geliştirmek mümkün değil. Türkiye sanayisinin kalite ve üretim açısından bir sorunu yok. Stratejik bir bölgedeyiz. Ortadoğu-Kuzey Afrika ve Avrupa'ya yönelik projeler geliştirmek isteyen demiryolu ekipman üreticileri için bir yatırım merkeziyiz.

Bu nedenle yabancılar burada ortaklık kurmak istiyor. Bu noktada yerli üreticinin korunabilmesi için 'yerli üretici' tarifinin yapılması, sermaye yapısında Türk firmaların ağırlığının olması şartı getirilmesi gerekiyor. Demiryolu sektöründe faaliyet gösteren yerli sanayimizin gelişmesi açısından RAYDER, bu hedeflere uygun stratejiler ve politikalar oluşturuyor; alt yapı, sinyalizasyon, araç üretimi yapan sanayimizin günümüz uluslararası koşullarına paralel gelişmesi için çalışmalar yapıyor.

TÜLOMSAŞ, ENDÜSTRİ 4.0 YATIRIMLARINA AĞIRLIK VERECEK

Eskişehir'de kurulu Türkiye Lokomotif ve Motor Sanayi (TÜLOMSAŞ), dijital dönüşümün sağladığı avantajlarla küresel pazarda adını daha fazla duyurmak istiyor. TÜLOMSAŞ'ta, Eskişehir Osmangazi Üniversitesi (ESOGÜ) işbirliğiyle düzenlenen 'Lokomotifler İçin Dijital Dönüşüm Çalıştayı'nda lokomotif üstü dijital sistemlerin standartlaştırılması ve dijital dönüşüme ilişkin olası yenilikçi yol haritalarının oluşturulması kararı çıktı. Global ölçekte raylı sistemler alanında ulaşılan dijital dönüşümü yakalamak isteyen TÜLOMSAŞ, Endüstri 4.0 yatırımlarına ağırlık verecek.

Çalıştay kapsamında TÜLOMSAŞ'ın son bir yılda dijital dönüşüme ilişkin yaptığı çalışmalar masaya yatırılırken, lokomotif üstü bileşenler için standartlar ve olası uygulamalar, dizel motor ve bileşenleri için standartlar ve dijital dönüşüm konularında oturumlar gerçekleştirildi. Çalıştaydan elde edilen verilerle TÜLOMSAŞ'ın katma değer üretme, standartlaşma ve uluslararası rekabete ayak uydurmayı beraberinde getirecek dönüşümün devamı sağlanacak. TÜLOMSAŞ'ta dijital dönüşüme ilişkin yapılan çalışmalarda, lokomotif üzerinde ölçülebilecek parametreler ve bazı standartlar incelenerek, lokomotif bileşenlerinde toplanan verilerin anlık olarak izlenmesi ve yorumlanması, elde edilen bilgi birikiminin geleceğe yönelik uygulamaları şekillendirmesi için kullanılması planlanıyor. Dijital dönüşümle elde edilecek verilere dayalı karar alma mekanizmalarının işletilmesi, alınan kararların otomatik bir şekilde yorumlanması, raporlanması ve birbiri ile ilişkilendirilmesi amaçlanıyor.

"Üniversite-sanayi işbirliğinde önemli aşamalar kaydedildi"

Dijital dönüşüm sayesinde elde edilecek yeni avantajlarla tesis ve iş gücü olarak dünyanın sayılı üretim merkezlerinden biri olan TÜLOMSAŞ, üretim olanak ve kabiliyetiyle küresel pazarlarda daha fazla yer almak istiyor. Dijital dönüşüm sürecinde ESOGÜ'nün desteğini alan TÜLOMSAŞ, üniversite-sanayi iş birliğinde önemli aşamalar kaydetti. Bu iş birliği kapsamında öğretim üyelerinin bilimsel birikiminden; Ar-Ge, tasarım, üretim ve pazarlamaya kadar her alanda yararlanılacak. Dijital dönüşüm projesi kapsamında ayrıca raylı sistemler sektöründe faaliyet gösteren uluslararası firmaların yanı sıra dijital dönüşüm sürecinde yerli çözüm anlamında katkı sağlayacak firmalar ile paydaş görüşmeleri gerçekleştirildi.

KARDEMİR, DEMİRYOLU TEKERİNDE YERLİ ÜRETİM YAPACAK

Türkiye'nin ilk ve tek ray üretim tesisini kurduğu 2007 yılında demiryollarının atılımına önemli katkılar sunan Kardemir, demiryolu tekerinde yerli üretime hazırlanıyor. Artan üretim kapasitesini katma değeri yüksek ürünlere yönlendiren şirket, bu yılın ikinci yarısından itibaren seri olarak demiryolu tekeri üretimine başlayacak. Kurulan tesisin yıllık 200 bin adet kapasiteyle Türkiye'nin ihtiyacından daha fazla üretim yapabileceğini söyleyen Kardemir Genel Müdürü Hüseyin Soykan, "Böylece Kardemir, cevherden mamule kadar entegre tesislerinde demiryolu tekeri üreterek, global ölçekte sayılı üreticiler arasında yer alacak" dedi.

Kardemir'in özelleştiği 1995 yılından itibaren bir yandan üretim teknolojilerini yenileyip kapasiteyi artırırken, diğer yandan da üretimlerini katma değeri yüksek ürünlere yönlendirmeye çalıştığını belirten Hüseyin Soykan, üretim kapasitesinin bu yıl sonunda tamamlanacak olan yatırımlarla önce 3 milyon tona, 2021 yılında da 3.5 milyon tona ulaşacağını söyledi.

"Katma değerli ürünlerin üretiminde kullanılacak"

Soykan, "Bu üretimin bir bölümü sektör kuruluşlarının kullanımına sunulurken, önemli bir bölümü de katma değerli ürünlerin üretiminde kullanılacak" dedi.

Yıllık 200 bin adet kapasiteli olarak kurulan demiryolu tekeri üretim tesislerinin bu yılın ikinci yarısından itibaren seri üretime başlayacağını ve kurulan tesiste yük ve yolcu trenleri, hafif raylı sistemler ve lokomotifler için teker üretiminin yapılacağını ifade eden Hüseyin Soykan, tesisin Türkiye'nin ihtiyacından daha fazla kapasiteye sahip olduğunu aktardı.

Soykan, "Böylece Kardemir, cevherden mamule kadar entegre tesislerinde demiryolu tekeri üreterek, sadece Türkiye'nin değil, dünyanın sayılı üreticileri arasında yer alacak. Rayda olduğu gibi Türkiye'deki demiryolu seferberliğinde TCDD ile olan stratejik işbirliğini daha da pekiştirirken, ihracatımızdaki ileri teknolojik ürünlerin artırılmasına da ayrıca hizmet edecek" diye konuştu.



TİCARET SEKTÖRÜNDE MESLEKİ YETERLİLİK: GALERİCİLİK ÖRNEĞİ

HAZIRLAYAN:
ASENA DENİZ SAKİN
MESLEKİ YETERLİLİK KURUMU
UZMAN YARDIMCISI

Nitelikli insan kaynağının yetişmesinde ilgili kurum ve kuruluşların birbiriyle uyumlu mesleki eğitim ve istihdam politikalarını uygulamaları sonucunda iş piyasasının talep ettiği niteliklere sahip bireylerin yetişmesi aşamasında önemli görevler üstlenen Mesleki Yeterlilik Kurumu iş piyasasının talep ettiği niteliklere sahip bireylerin yetişmesi ve belgelendirilmesi için çalışıyor.



Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi



Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) 07.10.2006 tarih ve 26312 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren 5544 sayılı kanun ile kurulmuştur. MYK'nın amacı; Avrupa Birliği (AB) ile uyumlu Ulusal Mesleki Yeterlilik Sistemi'ni (UMYS) kurmak ve işletmektir.

Ulusal Yeterlilik Sistemi'nin kurulması ve işletilmesi aşamalı olarak gerçekleştirilmektedir. Bu süreçte MYK öncelikli olarak ulusal meslek standartlarını belirlemekte, sonrasında ise ulusal meslek standartlarını temel alan ulusal yeterlilikler geliştirilerek bu yeterliliklere göre sınav ve belgelendirme yapılmaktadır. Bahsi geçen görevler bizzat MYK tarafından değil, görevlendirdiği sektörünü temsil yeteneğine sahip kurum ve kuruluşlar vasıtasıyla gerçekleştirilmektedir.

Ulusal Yeterlilik Sistemi'nin diğer bileşeni olan sınav ve belgelendirme süreci ise belirlenen ulusal yeterliliklerde akredite olmuş ve MYK tarafından yetkilendirilmiş kuruluşlarca yürütülmektedir. Belgelendirme için gerekli tüm işlemler yetkilendirilmiş kuruluşlar tarafından yürütülmektedir. Kuruluşların yaptığı sınav ve değerlendirme sonucunda belgelendirilmesi uygun olan kişilere MYK Mesleki Yeterlilik Belgesi verilmekte, yeterlilik belgesi almak için gereken şartlar ise her meslek standardı için geliştirilen yeterliliklerle belirlenmektedir.

Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından yürütülen çalışmaların ilk aşamasını ulusal meslek standartlarının (UMS) ve bu meslek standartlarını temel alarak geliştirilen ulusal yeterliliklerin (UY) hazırlanması oluşturmaktadır. UMS ve UY'ler kapsamında iş piyasasının işgücünden beklediği nitelikler ortaya konmaktadır. UMS ve UY'lerin eğitim programlarına yansıtılması ile eğitim ile istihdam arasındaki ilişki güçlendirilmektedir.

UMS ve UY'lerin hazırlanma süreci

UMS ve UY'ler, MYK tarafından görevlendirilen meslek standardının ya da yeterliliğin hazırlanacağı sektörü veya alanı temsil kabiliyetine sahip kurum ve kuruluşlarca ya da çalışma gruplarınca hazırlanmaktadır. Meslek standartları ve yeterlilikler hazırlandıktan sonra kamuoyunun ve ilgili tarafların görüşüne sunulmakta ve bu sayede ilgili tüm kesimler sürece dâhil olmaktadır. Görüş alma süreci tamamlandıktan sonra meslek standardı/yeterlilik hazırlayan kurum/kuruluş ya da çalışma grubu gelen görüşleri



gerekçeli olarak değerlendirmekte ve uygun olanları dokümanlara yansıtmaktadır.

Görüş aşamasından sonra meslek standartları ve yeterlilikler doğrulanmak üzere MYK sektör komitelerine sunulmaktadır. Sektör Komiteleri, hazırlanan meslek standartlarının UMS, yeterliliklerin de UY olarak kabul edilebilmesi için dokümanları incelemekte, önerilerde bulunmakta ve MYK Yönetim Kurulu'na sunulmak üzere görüş oluşturmaktadır. Sektör komiteleri gerekli hallerde bizzat mesleğin icra edildiği sahalarda teknik incelemeler yaparak dokümanların içeriğini yerinde doğrulamaktadır.

MYK tarafından belirlenen 26 sektörü temsilen 26 sektör komitesi oluşturulmuş olup aktif bir şekilde çalışmalarını yürütmektedir. MYK sektör komitelerinde Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı, Milli Eğitim Bakanlığı (MEB), Yükseköğretim Kurulu Başkanlığı (YÖK), meslekle ilgili diğer bakanlıklar, MYK Genel Kurulu'nda temsil edilen işçi, işveren ve meslek kuruluşlarının temsilcileri yer almaktadır. Sektör komitesi toplantılarına ihtiyaç duyulması halinde teknik uzmanlar davet edilmektedir. Böylece UMS ve UY'ler başta iş ve eğitim dünyası olmak üzere ilgili tarafların uzlaştığı dokümanlar olma özelliği kazanmaktadır.

İş süreçlerinde verimliliğin artırılması

Sektör komitelerince doğrulanan meslek standartları ve yeterlilikler MYK Yönetim Kurulu'na onaylanmak üzere sunulmaktadır. MYK Yönetim Kurulu'nun onayını takiben yeterlilikler ulusal yeterlilik olarak yürürlüğe girmektedir. Meslek standartları ise Resmî Gazete'de yayımlanarak ulusal meslek standardı niteliği kazanmaktadır. Ulusal meslek standartları ve ulusal yeterlilikler sektörde ve meslekte yaşanan gelişmelere bağlı olarak güncellenen, yaşayan dokümanlardır. Ulusal meslek standartları, sektörlerden gelen talepler ile eğitim ve iş dünyasının ihtiyaçları esas alınarak en geç beş yılda bir değerlendirilmekte ve gerekli görülenler güncellenmektedir. Ulusal meslek standartlarındaki değişiklikler en geç bir yıl içerisinde ulusal yeterliliklere yansıtılmaktadır.

İş süreçlerinde verimlilik ölçümü ve verimliliğin artırılması konuları gündeme gelince yapılan araştırmalar insan unsurunun önemini ortaya koymuş ve verimlilik artışı sağlayabilmek için nitelikli iş gücünün varlığına işaret etmiştir. İş piyasasının ihtiyaç duyduğu nitelikli iş gücü ihtiyacının karşılanabilmesi için de eğitim ve istihdam arasındaki arz talep dengesinin kurulması bir gereklilik olarak ortaya çıkmaktadır.

Bahsedilen süreçler takip edilerek, Ulusal Meslek Standartlarının Hazırlanması Hakkında Yönetmelik ve Mesleki Yeterlilik Kurumu Sektör Komitelerinin Kuruluş, Görev, Çalışma Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelik hükümlerine göre MYK'nın görevlendirdiği kuruluşlarca önce meslek standartları hazırlanmıştır ve 29/11/2013 ve 27.06.2016 tarihlerinde Resmi Gazete'de yayınlanarak ulusal meslek standardı niteliği kazanmıştır.

» Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı (Seviye 4) Ulusal Yeterliliğine kaynak oluşturan Ulusal Meslek Standartları şöyledir:

› Pazarlama Elemanı 13UMS0364-4 Ankara Ticaret Odası

› Satış Danışmanı 16UMS0519-4 Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Derneği, Ankara Ticaret Odası

› Satın Alma Elemanı 12UMS0266-4 Ankara Ticaret Odası

» Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu (Seviye 5) Ulusal Yeterliliğine kaynak oluşturan Ulusal Meslek Standartları şöyledir:

› 13UMS0365-5 / Pazarlama Sorumlusu (Seviye 5)

› 12UMS0267-5 / Satın Alma Sorumlusu (Seviye 5)

› 16UMS0520-5 / Satış Sorumlusu (Seviye 5)

Ulusal meslek standartları sektördeki ilgili kurum ve kuruluşların görüşleri alınarak değerlendirilmiş, MYK Ticaret (Satış ve Pazarlama) Sektör Komitesi tarafından incelendikten sonra MYK Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

Meslek standartları temel alınarak 17UY0298-4 Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı (Seviye 4) ve 17UY0299-5 Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu (Seviye 5) yeterlilikleri geliştirilmiştir. İlgili yeterlilikler Ulusal Meslek Standartlarının ve Ulusal Yeterliliklerin Hazırlanması Hakkında Yönetmelik ve 27/11/2007 tarihli ve 26713 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Mesleki Yeterlilik Kurumu Sektör Komitelerinin Kuruluş, Görev, Çalışma Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelik hükümlerine göre MYK'nın görevlendirdiği Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu tarafından hazırlanmış, sektördeki ilgili kurum ve kuruluşların görüşleri alınarak değerlendirilmiş ve MYK Ticaret Sektör Komitesi tarafından incelendikten sonra MYK Yönetim Kurulu'nca onaylanmıştır.

Adaylar yeterlilik belgesini alabilmeleri için ne yapmalı?

Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı (Seviye 4) Mesleki Yeterlilik Belgesi'ni elde etmek isteyen adaylar zorunlu birimlerde (A1: İSG, Çevre ve Kalite) ve seçmeli birimlerde (B1: İş Makineleri Alım – Satım İşlemleri, B2: Karayolu Taşımacılığı Araçları Alım – Satım İşlemleri, B3: Satış Öncesi ve Satış Sonrası Hizmetler) tanımlanan sınavlara tabi tutulur. Adayların yeterlilik belgesini alabilmeleri için ilgili birimlerde tanımlanan

sınavlardan başarılı olma şartı vardır ve sınavlar sonucunda başarılı olan aday için mesleki yeterlilik belgesi düzenlenir.

Aynı şekilde Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu (Seviye 5) Mesleki Yeterlilik Belgesi'ni elde etmek isteyen adaylar zorunlu birimlerde (A1: İş Sağlığı ve Güvenliği, Çevre ve Kalite, A2: Motorlu Kara Taşıtı Alım Satım İşlemleri) ve seçmeli birimlerde (B1: Satış Öncesi ve Satış Sonrası Hizmetler) tanımlanan sınavlara tabi tutulur ve sınavlar sonucunda başarılı olan aday için mesleki yeterlilik belgesi düzenlenir. Sınav senaryosuna genel olarak bakıldığında, Sorumlunun satın alınacak ve satılacak bir aracın alım-satım prosedürlerini bilmesi, uygulayabilmesi, uygulandığını kontrol edebilmesi gerekmektedir. Ayrıca, kuruluşların diğer yaygın motorlu kara taşıtları (tır, kamyon, traktör, motosiklet vs.) için alım-satım senaryoları hazırlamaları gerekir. Aracın cinsine ve piyasada mesleğin yapılış biçimine uygun olarak araç dosyaları hazırlanması gerekir. Uluslararası arenada güçlü bir ülke olmanın en önemli unsurlarından biri istikrarlı gelişme gösteren güçlü bir ekonomiye ve dolayısıyla nitelikli insan kaynağına sahip olmaktır. Nitelikli insan kaynağının yetişmesinde ilgili kurum ve kuruluşların birbiriyle uyumlu mesleki eğitim ve istihdam politikalarını uygulamaları sonucunda iş piyasasının talep ettiği niteliklere sahip bireylerin yetişmesi aşamasında önemli görevler üstlenen MYK iş piyasasının talep ettiği niteliklere sahip bireylerin yetişmesi ve belgelendirilmesi için faaliyet göstermektedir.

Ticaret Bakanlığı da ikinci el taşıt ticaretinin yalnızca bu işle iştigal eden tacirler ile esnaf ve sanatkârlar tarafından yapılmasını, ikinci el taşıt ticaretindeki aktör profilini netleştirmeyi ve kayıt dışı faaliyetler ile vergi kayıplarının önüne geçilmesini amaçlamıştır. Bu nedenle alanın disipline edilmesi, bilinenle bilinmeyenin ayrılması ve çalışan belgelilerin kayıt altına alınması için Mesleki Yeterlilik Kurumu'yla işbirliği yapılmış ve ilgili tarafların katılımının sağlandığı toplantılar neticesinde yönetmelik hazırlanmasına karar verilmiştir. Konuyla ilgili hazırlanan yönetmelik neticesinde, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinin güvenli, kayıtlı ve sistematik bir düzende yapılması için önemli bir adım atılmıştır. İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin usul ve esasları



düzenlemek amacıyla hazırlanan İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik 13 Şubat 2018 tarihinde Resmî Gazete'de yayımlanmıştır.

Bilgi Sistemi

Söz konusu yönetmelikte Mesleki Yeterlilik Belgesiyle alakalı olarak " İkinci el motorlu kara taşıtı ticareti, işletmesi adına yetki belgesi alan tacirler ile esnaf ve sanatkârlar tarafından yapılır. Yetki belgesi verilmesinde aranan şartlardan birisi de Mesleki yeterlilik belgesine sahip olmasıdır. Ve "6'ncı maddenin birinci fıkrasının (ç) bendinde belirtilen kişiler ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmede pazarlama ve satış personeli olarak çalıştırılan kişilerin mesleki yeterlilik belgesine sahip olması gerekir[1]" ibareleri yer almaktadır.

Aynı yönetmelikte Ticaret Bakanlığı'yla oluşturulan veri paylaşım protokolünden de bahsedilmiş ve "Yetki belgesi, mesleki yeterlilik belgesi ve bu Yönetmelik kapsamında verilen TSE hizmet yeterlilik belgesi ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin Bakanlıkça gerekli görülen bilgilerin takip ve kontrolü amacıyla Bakanlık tarafından İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi oluşturulur[2]" hükmüne yer verilmiştir. Ticaret Bakanlığı tarafından yapılan İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Hakkında basın açıklamasında süreç şu şekilde özetlenmiştir:

"Önümüzdeki dönemde, tacir ve esnafımızın ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştigal edebilmeleri için işletmeleri adına Yetki Belgesi almaları gerekmektedir. Yönetmelik uyarınca, hâlihazırda faaliyette olan işletmelere Yetki Belgesi edinimi için tanınan süre 13 Ağustos 2019 tarihinde sona ermekte olup belgelendirme için tacir ve esnafımızın önünde 1 yılı aşkın bir süre bulunmaktadır. Yetki Belgesi 13 Mayıs 2018 tarihinden itibaren İkinci El Motorlu



Kara Taşıtı Ticareti Bilgi sistemi üzerinden işletmelerin bulunduğu yerdeki ticaret il müdürlüklerinden verilmeye başlanacaktır. Yetki Belgesi alınabilmesi için ön koşul olan Mesleki Yeterlilik Belgesi ise yalnızca Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından yetkilendirilmiş kuruluşlarca verilebilmektedir.

Yönetmelik kapsamında gerçek kişi tacirler ile esnaf ve sanatkârların kendileri, ticaret şirketleri ile diğer tüzel kişi tacirlerin temsile yetkili kişilerinden en az biri, şubelerde ise şube müdürü ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti yapılan işletmede pazarlama ve satış personeli olarak çalıştırılan kişilerin Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı (Seviye 4) ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu (Seviye 5) MYK Mesleki Yeterlilik Belgesine sahip olmaları gerektiği belirtilmiştir. İlgili ulusal yeterliliklerin içeriğinde zorunlu birimlerin yanı sıra seçmeli birimler de bulunmakta olup belge zorunluluğu aranan kişilerin hangi seçmeli birimlere sahip olması gerektiği ve MYK Mesleki Yeterlilik Belgesine sahip olması gereken asgari personel sayısı Ticaret Bakanlığınca belirlenecektir. Bu gelişmeler sonucunda, Kurumumuz ile Ticaret Bakanlığı arasında İkinci El Motorlu Araç Satıcılarına İlişkin Veri Paylaşımı Protokolü 13 Nisan 2018 tarihinde dönemin Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sayın İsmail Yücel ile Mesleki Yeterlilik Kurumu Başkanı Sayın Adem Ceylan tarafından imzalanmıştır.

Uygulama Kullanıcısı Yardım Rehberi

Konuyla ilgili olarak, ilgili yönetmelik kapsamında ikinci el motorlu kara taşıtlarının ticaretine ilişkin usul ve esasların düzenlenmesi amacıyla, bir bilgi sistemi olan İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi (İETTS) tasarlanmıştır. Sistem sayesinde ikinci el ticaretinin mevzuata uygun olarak yürütülmesi ve bu ticarete ilişkin güncel ve güvenilir bilginin temin edilmesi, işlemlerin kısa süre içinde ve güvenilir bir biçimde yapılabilmesi mümkün olacaktır. Yapılan entegrasyonlarla birlikte başvuru yapacak gerçek ve tüzel kişiler, il müdürlüklerine gitmeksizin İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi (İETTS) üzerinden başvuru yapabilmekte ve Yetki belgesi, ikinci el taşıt ticareti yapılan işletmenin bulunduğu yerdeki ticaret il müdürlüğü tarafından İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi (İETTS) üzerinden verilmektedir. Mesleki Yeterlilik Kurumu ile Bakanlığımız arasında imzalan protokol sayesinde bu sektörde faaliyet göstermek isteyen girişimcilere ait mesleki yeterlilik belgeleri Sistemden sorgulanabilmektedir.

Yayınlanan (İETTS) Uygulama Kullanıcısı Yardım Rehberi'nde ilgili ekran ara yüzü yer almaktadır:

İşletme bilgilerine ek olarak bu alanda başvuru yapmak istenilen yetkili seçilerek seçilen yetkiliye ait;

- "MYB" alanından MYK(Mesleki Yeterlilik Kurumu)'dan alınan MYB(Mesleki Yeterlilik Belgesi) bilgisinin kontrol edilmesi,
- "Diploma" alanından yetkiliye ait Lise Mezuniyet Belgesinin yüklenmesi gerekmektedir.

Not: İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Bilgi Sistemi'nden yetki belgesi başvurusunda bulunabilmek için başvuruda bulunan işletme yetkilisinin Mesleki Yeterlilik Belgesi'nin olması gerekmektedir.

Yönetmelik kapsamında geçerli kabul edilen mesleki yeterlilik belgeleri Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı (Seviye 4) ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu (Seviye 5) olarak belirlenmiştir. İlgili kişilerin bu yeterliliklerden herhangi birinden mesleki yeterlilik belgesine sahip olması yeterlidir.

MYK tarafından kabul edilen ulusal yeterliliklere göre sınav ve belgelendirme faaliyetleri, yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşları tarafından gerçekleştirilir. Yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşları; Ulusal Yeterlilik Çerçevesinde tanımlı ulusal yeterliliklere göre sınav ve belgelendirme faaliyetlerini yürüten, Türk Akreditasyon Kurumu ya da Avrupa Akreditasyon Birliği bünyesinde çok taraflı tanıma anlaşması imzalamış başka akreditasyon kurumlarınca ilgili yeterliliklerde TS EN ISO/IEC 17024 standardına göre akredite edilmiş, MYK tarafından yapılan inceleme, denetim ve değerlendirme sonucunda gerekli şartları sağladığı tespit edilen personel belgelendirme kuruluşlarıdır.

İlgili yeterliliklerde, dört tanesi üniversite, sivil toplum kuruluşu ve meslek kuruluşlarının sınav merkezleri olmak üzere toplamda 13 kuruluş yetki almıştır. Şu ana kadar Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı yeterliliğinde 928, Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu yeterliliğinde 13044 aday belgelendirilmiştir.

Sonuç olarak, nitelikli, belgeli ve mesleğinde yeterli işgücünün temin edilmesi için önemli görevler üstlenen Mesleki Yeterlilik Kurumu ulusal meslek standartları ve ulusal yeterlilikler ile eğitim ve iş dünyası arasında köprü görevi görerek iş süreçlerinde kalite ve verimliliğin artırılması hedefini bir meslekte daha gerçekleştirmiş olacaktır. MYK tarafından yetkilendirilmiş belgelendirme kuruluşlarınca UY'lere göre yapılan sınavlar sonucu mesleki yeterlilik belgesi alarak istihdam edilen kişiler icra ettiği mesleğin gerektirdiği bilgi, beceri ve yetkinliklerine sahip olarak görevlerini yerine getirecek ve bu durum işgücü verimliliğinin artmasına önemli ölçüde katkı sağlayacaktır.

[1] İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik, http://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2018/02/20180213-3.htm

[2] İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik, http://www.resmigazete.gov.tr/eskiler/2018/02/20180213-3.htm



"RUSYA İLE TÜRKİYE'NİN EKONOMİK İŞBİRLİĞİ ARTACAK"

HAZIRLAYANLAR:
RUSYA FEDERASYONU TİCARET VE SANAYİ ODASI
TÜRKİYE YETKİLİ TEMSİLCİSİ ILIA A. KORNİLOV
TOBB DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER UZMANI ADEM KULA

Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Sergey Katyrin, "Türkiye ile ekonomik işbirliğimiz aktif bir şekilde ilerlemektedir. Türkiye 2018 yılında Rusya'nın dış ticaret ortakları arasında altıncı sırayı aldı ve göstergenin daha da iyileşeceğine eminim" dedi.



Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi ve Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi*



Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Sergey Katyrin

Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Sergey Katyrin, "TOBB ile ilişkilerimiz çok sağlam temellere dayanıyor. Rifat Hisarcıklıoğlu Türk Oda'sını çok farklı bir yere getirdi. Tabii ki yapmamız gereken çok işimiz var" diye konuştu. Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Sergey Katyrin sorularımızı şöyle yanıtladı:

Rusya Ticaret ve Sanayi Odası yüz yaşında... Odanın kuruluş öyküsünü anlatır mısınız?

Öncelikle bunun nasıl gerçekleştiğine bir göz atalım. 1727 yılında, Rus İmparatoriçesi I. Ekaterina, Rusya'da bir tüccarlar ve sanayiciler birliği kurmak için ilk girişimi gerçekleştirmiş. 1869 yılında onaylanan Moskova Borsa Komitesi tüzüğüne, girişimcilerin çıkarlarını temsil etme işlevi dahil edilmiş. Ancak, o zamanlar Rusya'da, iş insanlarını bir araya getiren yapılar henüz sivil toplum kuruluşları değildi. Hükümet unsurlarından biri olarak kabul etmek daha doğru olur. Ancak 19 Ekim 1917'de Rusya'da bize aşina olan tam teşekküllü ticaret ve sanayi odalarının kurulmasına karar verildi.

Bildiğiniz üzere daha sonra ülkeye sosyalizm geldi, bütün ekonomi devletin kontrolüne girdi. Rus Odası da uygulamada devletin bir parçası haline geldi. Mevzuat, vb. alanlarda hiçbir hakka sahip değildi. 1991 yılında ise sosyalizmin çöküşünden sonra, Sovyetler Birliği'nin son günlerinde Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Oda'sının ilk kongresi yapıldı. Kongreye onlarca iş örgütü ve 19 bölgesel yerel ticaret ve sanayi odası katıldı.

Rus Odası'nın yeniden kurulma çalışmalarına doğrudan katıldım, en başından itibaren bu oluşumda yer aldım ve çalıştım. Dün ile bugün arasındaki değişimin gökyüzü ile yeryüzü arasındaki mesafe kadar olduğunu size söyleyebilirim. Her şeyi yeniden oluşturmak zorunda kaldık.

Bugün siz Rusya'nın lider iş örgütüsünüz. Moskova'da işgünü başladığında, ülkenizin en doğusunda, yani Pasifik Okyanusu'nda ise işgünü sona eriyor. 17 milyon kilometrekareden büyük bir ülkede tam dokuz saat dilimi mevcut. Doğu Rusya'daki meslektaşlarınızla nasıl iletişim kuruyorsunuz?

Meslektaşlarınızla konuşmak ve çalışabilmek için birkaç saat önce kalkmanız gerekir. Fakat internet çağındayız, bu bizim için zor bir iş değil. Tabii ki ekonomimiz de oldukça büyük. Rusya Ticaret ve Sanayi Odası, bugün 180'den fazla bölgesel oda ile belediye odalarını birleştiriyor. Bunlar, 51 binden fazla işletmeyi ve Federal düzeyde çalışan 310 iş örgütünü, ticari yapıları ve birlikleri içermektedir. Tüm bunları göz önünde bulundurduğumuzda, Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası'nın üyelik tabanı yaklaşık 400 bin işlemeyi kapsamaktadır.

Oda'nızın temel görevini nasıl tanımlarsınız?

Odamız, dünyadaki bütün diğer Odalar gibi, iş dünyasının çıkarlarını temsil eder ve savunur. Tabii bunlar toplumun çıkarlarına aykırı olmaması gerekir. Bu ilke bizim sloganımızda şöyle oluşturulmuştur: "İşletmenin çıkarı, Rusya'nın yararı için." Sorumluluk alanımız girişimciliğin tüm sektörlerini kapsar: Sanayi, ticaret, tarım, bankacılık ve hizmetler vs.

İktidar ve iş dünyası arasında bir çıkar çatışması olmaması mümkün müdür? İktidar size her zaman kulak veriyor mu?

Çıkar çatışmasının olmaması imkânsızdır. Devletler her zaman ve her yerde işletmeden daha fazlasını almaya çalışır. Şirketler ise yasal olarak (ve hatta yasadışı

bir şekilde) daha azını vermeye gayret eder. Fakat birbirlerine ihtiyaç duyarlar. Bunu aşmanın tek bir çıkış yolu vardır, o da ortak bir zemin aramak, karşılıklı taviz vermek, herkese uygun çözümler bulmak. Makul bir uzlaşma olmalıdır. Biz hep bunu başarmak için uğraş veriyoruz. İktidar bugün, eskisine nazaran çok daha özenli, girişimcileri ve bizleri dinliyor, görüşlerimize kulak veriyor. Tabii ki her şey hemen ortaya çıkmaz. Elbette, bizde her şey hemen olmaz.

Ekonomiyi düzenlemek için kabul edilen yasalar ülkedeki girişimciliği nasıl etkiliyor? Rusya Ticaret ve Sanayi Odası'nın bu konuda yasama organıyla çalışmasını anlatır mısınız?

Bana göre bu oldukça başarılı. 2018 yılında, girişimcilerin çıkarlarını etkileyen 130'dan fazla kanun tasarısı hakkında görüş bildirdik. Girişimcilik için önemli olan 90 rapor ve 33 tasarı hazırladık. Tam 14 adet ekonomi yasası sunduk.

Düzenleyici kanuni kararnamelerin iş dünyası üzerindeki etkisinin değerlendirilmesine ilişkin çalışmalara çok zaman ve çaba harcanıyor. Başka bir deyişle, kabul edilmeleri durumunda, yeni yasaların, iş dünyasının faaliyetlerine nasıl bir etkisi olacağını, iyileştireceğini mi yoksa kötüleştireceğini mi veya hangi alanda nasıl etki edeceğini belirlemeye çalışıyoruz. Uzmanlarımız, 2018'de yaklaşık bin 800 tasarıyı eledi. Yasa koyucular tarafından dikkate alınan yorumlarımızın payı geçen sene yüzde 80'i aştı. Bence bu fena değil. Biz burada iş dünyasına gerçekten yardımcı oluyoruz.

Türkiye bir KOBİ ülkesi. Peki Rusya'da bu durum nasıl?

Rusya'da KOBİ'lerin sayısı yaklaşık 5.8 milyondur ve ülkenin gayri safi yurtiçi hasılasının yaklaşık olarak yüzde 25'ini sağlamaktadırlar. Bu bizim istediğimizden daha azdır. KOBİ'lerin ülke ekonomisine katkısını 2025 yılına kadar en az yüzde 40'a çıkarmak için çalışmalarımız devam etmektedir. Türkiye'de sanırım bu oran çok daha yüksek.

Size göre bugün küçük işletmelerinizin öncelikli ihtiyaçları nelerdir?

Öncelikli olarak ucuz finansmana ihtiyaç vardır. Bizdeki krediler hala çok yüksek. İkincisi, idari yükün daha da azaltılması gerekir.



Rusya Federasyonu Ticaret ve Sanayi Odası, Moskova'nın merkezinde yer alan 19. yüzyıldan kalma, klasik sütunları olan tarihi bir binada yer alıyor.

Denetimleri, bürokratik engelleri vb. kastediyorum. Üçüncüsü, iş yapmak için uygun ortamın sağlanması. Doğal olarak, dördüncü ve beşincisi de var ama saydıklarımla sınırlayalım. Her ülkede, iş dünyasının kendi sorunları var. Sorun, bunların çözümlenmesidir. Odamız bunun için çalışıyor.

Rusya'ya karşı yaptırımlar hakkında ne düşünüyorsunuz, Batılı firmalara karşı Rusya'nın tutumu nedir? Türkiye ile işbirliğiniz nasıl ilerliyor?

Bence bu soru Rusya'da faaliyet gösteren Batılı şirketlere sorulabilir, en doğru cevabı onlar verebilir. 2014 yılında Rusya karşıtı yaptırımların yürürlüğe girmesinden sonra, iş dünyamız için en büyük rahatsızlıklardan biri de yabancı kredi piyasasına erişimin kısıtlanması oldu. Elbette, birbirimize karşılıklı olarak milyarlarca dolar zarar vermemiz biraz komik ama bu bizim seçimimiz değildi. Ne yazık ki büyük yaptırımlar özellikle Avrupa ve dünya enerji pazarı için ABD'nin haksız rekabet yöntemi haline gelmiştir.

Bununla birlikte, Rusya ekonomisi zaten yaptırımlara adapte olmuştur ve yaptırımların olmadığı zamandan daha yavaş olmasına rağmen büyümektedir.

Türkiye ile ekonomik işbirliğimiz aktif bir şekilde ilerlemektedir. Son krizden ve ilişkilerimizde yaşadığımız zorluklardan sonra karşılıklı ticaretimiz artmaktadır. Ticaretimiz 2017 yılı sonunda 2016 yılına göre yüzde 40.3 oranında artarak 22.1 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Geçtiğimiz yılın Ocak-Kasım döneminde, Rusya-Türkiye ticareti yüzde 17.9 oranında artmıştır. Türkiye 2018 yılında, Rusya'nın dış ticaret ortakları arasında altıncı sırayı aldı ve göstergenin daha da iyileşeceğine eminim. Ticaret ve Sanayi Odası'na gelince, Oda'ya bağlı bir Rus-Türk İş Konseyi var. Türkiye'deki temsilcilik ofisimiz aktif olarak ve çok başarılı bir şekilde çalışıyor. TOBB ile ilişkilerimiz çok sağlam temellere dayanıyor. Rifat Hisarcıklıoğlu Türk Oda'sını çok farklı bir yere getirdi. Tabii ki yapmamız gereken çok işimiz var.



E-TİCARET SEKTÖRÜNDEN DEV PERFORMANS!

Türkiye e-Ticaret Pazar Büyüklüğü raporuna göre e-ticaret sektörü 2018 yılında yüzde 42 büyüme ile 59.9 milyar liralık hacme ulaştı. Büyüme oranlarında yüzde 54 ve 22.9 milyar lira ile "Tatil-seyahat" kategorisi ilk sırada yer alırken, elektronik kategorisi geçmişe göre daha düşük performans gösterdi.

Fotoğraflar: *Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi*



Türkiye'de e-ticaret pazar büyüklüğü

(Kategori payları ve site sayıları)

42,2 milyar TL

2017
799 site

59,9 milyar TL

2018
728 site



Bilişim Sanayicileri Derneği (TÜBİSAD) tarafından, Elektronik Ticaret İşletmecileri Derneği (ETİD) proje ortaklığıyla, Deloitte Türkiye, SimilarWeb ve İnveon veri ortaklığıyla hazırlanan, Türkiye'de e-ticaret pazarındaki gelişmeleri uluslararası standartlara göre ölçümleyen "Türkiye e-Ticaret 2018 Pazar Büyüklüğü" raporu açıklandı.

TÜBİSAD Yönetim Kurulu Başkanı Kübra Erman Karaca, e-ticaret sektörünün Türkiye ekonomisi için zorlu geçen bir yılda bile hızlı büyümesini sürdürdüğünü belirtti.

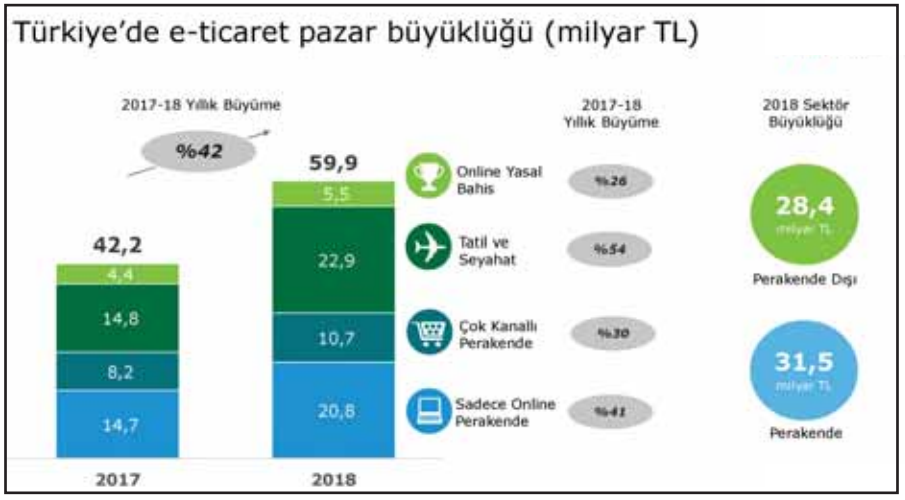
E-ticaret sektörüne artık "dijital ticaret" demenin daha doğru olacağını dile getiren Karaca, "E-ticaret sektörü, Türkiye'nin hızla büyüyen, gelişen ve en dinamik sektörleri arasında yer alıyor. Dijital dönüşümün kamu ve büyük işletmelerin yanı sıra KOBİ'lerde, toplumda ve bireylerde de olması büyük önem taşıyor.

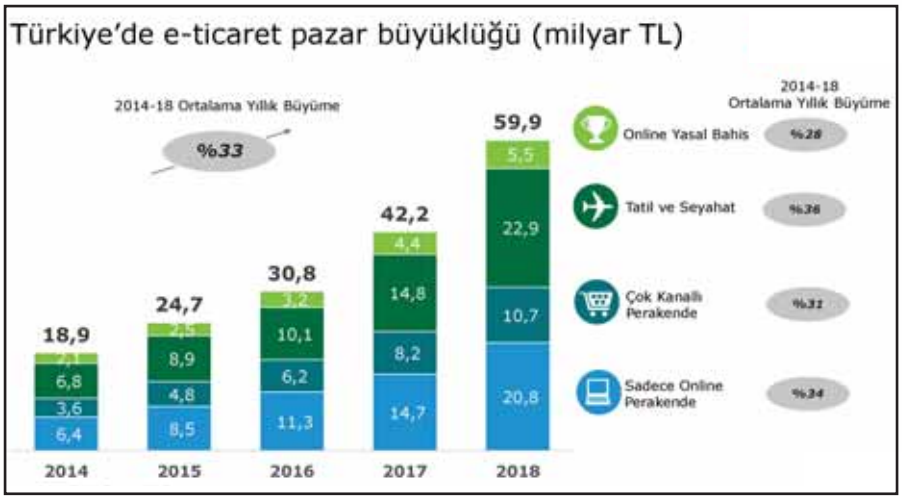
Bireylerin yeni teknolojileri kullanarak hayatlarını kolaylaştıracak gelişmelere adapte olması sektörün büyümesinde itici güç unsuru. KOBİ'lerin teknolojik devrimi yakalayıp, yeni iş modellerine uyum sağlayarak sundukları ürün ve hizmetlerle ekonomik büyümeye katkısı son derecede önemli. Her iki kesimin bu dinamikleri dijital ticaretin büyümesine katkı sağlıyor" diye konuştu.

Karaca, raporun bu yıl altıncısını hazırladıklarını belirterek, e-ticaretin, bilgi ve iletişim teknolojileri sektörünün büyüyen bir parçası olduğunu vurguladı.

İlk 10 büyük alışveriş sitesinin pazar payı artıyor

Deloitte Türkiye Direktörü Alper Günay-





dın da 2018'de büyük alışveriş sitelerinin yüksek performans gösterdiğine dikkat çekerek, ilk 10 büyük alışveriş sitesinin pazar payının artış göstermeye devam ettiğini ifade etti. Geçmiş yıllara paralel olarak büyük ölçekli sitelerin trafik, alışverişe dönme oranı ve sepet büyüklüğü performanslarının, küçük sitelere kıyasla daha fazla arttığını belirten Günaydın, geçen beş yılda ilk 10 sitenin pazar payının yüzde 40 seviyesinden yüzde 53'e yükseldiğini bildirdi.

Günaydın, "Mobil trafik payı da artan akıllı telefon sahipliği, mobil internet maliyetlerinin düşmesi ve sitelerin mobil uyumluluğunun artması nedeniyle birçok kategoride masaüstü trafiği geçer hale geldi" dedi.

Son beş yılda ortalama büyüme yüzde 33

TÜBİSAD e-Ticaret Komisyonu Başkanı Burak Ertaş ise e-ticaret hacminin büyümeye devam etmesinin sadece sektör açısından değil, ülke ekonomisi açısından da sevindirici olduğunu söyledi.

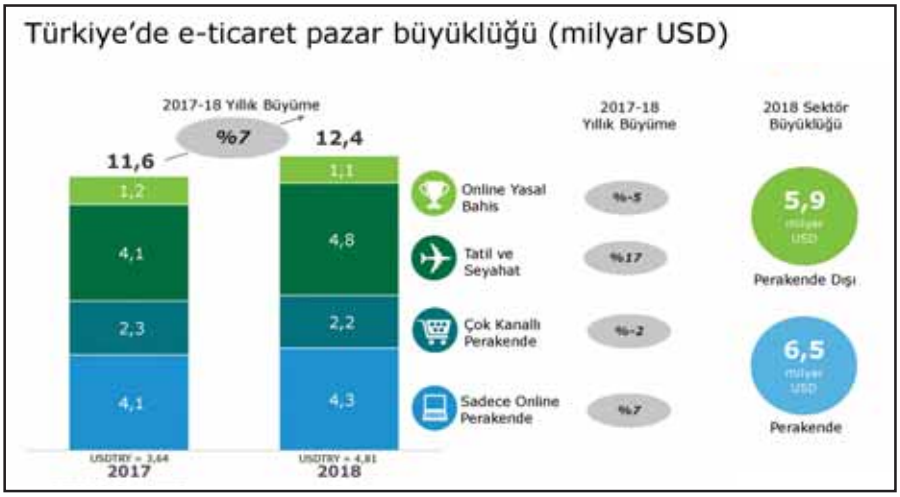
Son beş yıla bakıldığında Türkiye'de e-ticaret hacminde ortalama yüzde 33'lük bir büyüme görüldüğünün altını çizen Ertaş, "Geçtiğimiz yıl yüzde 42 oranında bir büyüme oldu. E-ticareti sadece online alışveriş olarak değil harekete geçirdiği sektörlerle birlikte ele almak gerekiyor. Bu açıdan e-ticaret ülkemizde özellikle turizm, teknoloji ve perakende sektörlerinin gelişmesine çok önemli katkıda bulunuyor.

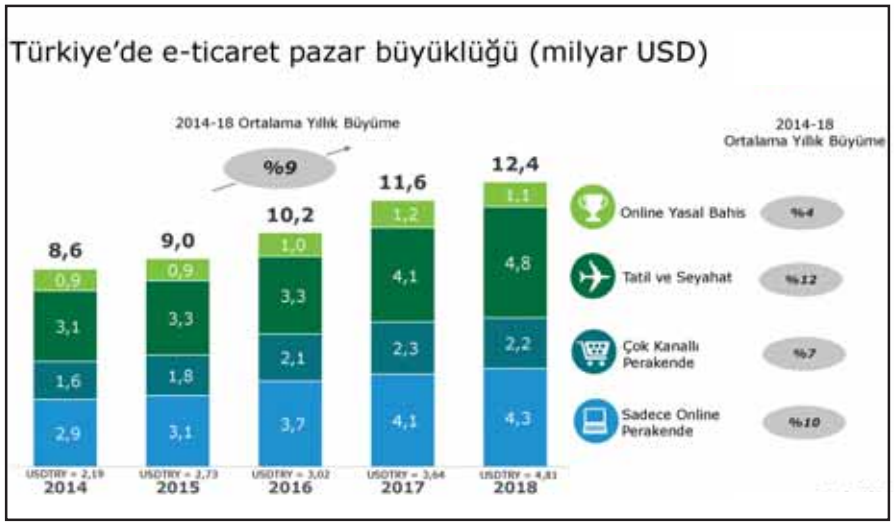
"Türkiye'de online seyahat çok ciddi şekilde artıyor"

Sektörümüzden gelen olumlu verilere karşılık e-ticaretin toplam perakende pazarına oranı ise yüzde 5.3 ile gelişmekte olan ülkelerin ortalamasının altında kalıyor. Teknolojik yeniliklerle son derece dinamik olan e-ticaret sektörünün, ülkemizde mobil internetin ve mobil uygulamaların gelişimiyle, ilerleyen yıllarda daha yüksek paylar alacağını düşünüyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

Diğer yandan Enuygun.com kurucusu ve üst yöneticisi (CEO) Çağlar Erol "Türki-









ye'de E-Ticaret'in Gelişimi" başlıklı paneldeki konuşmasında, online seyahatin gelişmiş ülkelerde giderek arttığını belirterek, Türkiye'de online seyahatin çok ciddi şekilde arttığını söyledi.

Geleneksel seyahat sektörü temsilcilerinin, online seyahate yatırım yapmaya başladığına dikkat çeken Erol, "Seyahatte offlineden onlineye bir kayış yaşanıyor. Raporda bunun e-ticaretin büyümesine katkısı görülüyor. Enuygun.com olarak piyasayı yönlendiren, alışkanlıkları değiştiren bir şirket olduk. Yeni ürünler sunarak, teknolojiye yatırım yaparak bunu yapıyoruz. İnsanlar ne olursa olsun seyahat etmeye devam ediyor" şeklinde konuştu.

Harcamalarda "tatil ve seyahat" ilk sırada

Rapora göre, Türkiye'de e-ticaret sektörü 2018 yılında büyümesini hız kesmeden sürdürerek yüzde 42 oranında artışla 59.9 milyar TL'lik büyüklüğe ulaştı. 2014-2018 yıllarında sektörün ortalama yıllık büyüme hızı ise yüzde 33 oldu. Büyüme oranlarında yüzde 54'le ve 22.9 milyar lira ile "Tatil-seyahat" kategorisi ilk sırada yer alırken, diğer kategoriler 20.8 milyar lirayla "Sadece Online Perakende", 10.7 milyar lirayla "Çok Kanallı Online Perakende", 5.5 milyar lirayla "Online Bahis" olarak sıralandı. Türkiye'de toplam perakende pazarında online işlemlerin oranı yüzde 5.3 olarak belirlenirken, gelişmiş ülkeler ortalaması yüzde 11.1 ve gelişmekte olan ülkeler ortalaması ise yüzde 5.9 olarak öne çıkıyor.

Raporun öne çıkan trendlerine bakıldığında, tüketici ürünlerinde görülen fiyat artışı ve kur etkisiyle bu yıl sepet büyüklükleri geçen yıllara göre daha fazla arttığı görülüyor. Türkiye'ye artan yabancı turist trafiği, havayolu ve konaklama şirketlerinin online trafik rakamlarını pozitif etkiledi. Trafiğe ek olarak,-yükselen kur etkisiyle tatil seyahat kategorisi hızlı büyüdü.

Elektronik kategorisi düşük performans gösterdi

Dayanıklı tüketim ürünlerinde yaşanan talep düşmesine paralel olarak elektronik kategorisi geçmişe göre daha düşük performans gösterdi. Türkiye'de geçen yıl toplam perakende sektörü düşük bir büyüme performansı sergilerken, sektör içerisinde e-ticaret kanalının hızlı büyümesi nedeniyle e-ticaretin payı hızlı bir şekilde artarak yüzde 5.3 seviyesine ulaştı.

Çizgilerle Hayat

Karikanomi

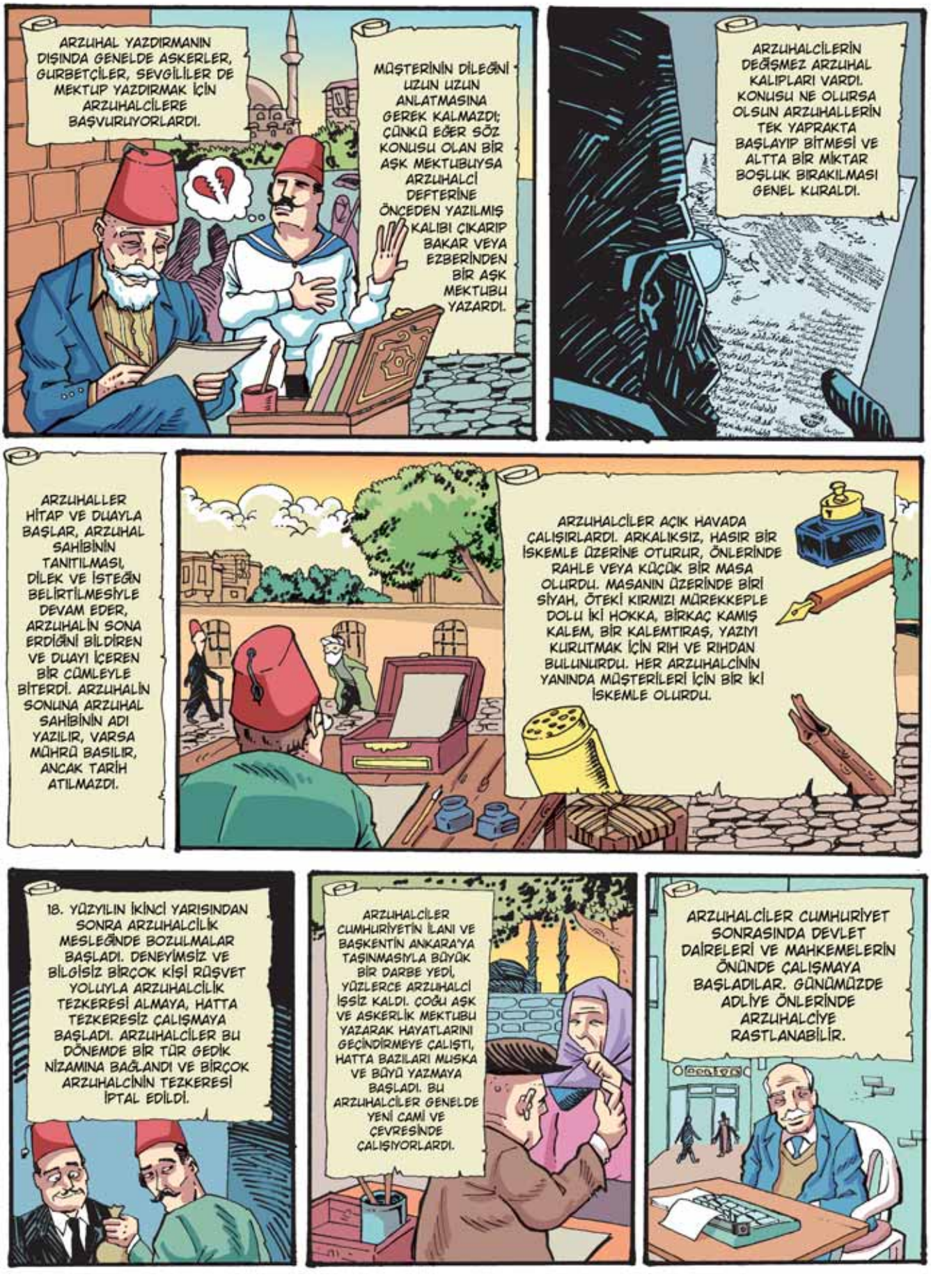


ÇİZİMLERLE PARANIN TARİHİ

Çok eski mesleklerden olan ve Osmanlı döneminde padişah veya sadrazama arzuhal vermek isleyen¬leri dinleyip, konuyu yazım kurallarına ve belli kalıplara göre yazanlara arzuhalci denirdi. Arzuhalci olmak isleyenler bir kurulun önünde sınava tabi tutulur, yazı ve hat türleri konusundaki bilgisi ölçülürdü. Zamanın en kazançlı mesleklerinden olan arzuhalciliği Güven Bilge çizimleri ile sayfalarımıza taşıdı.

ZAMANIN KAZANÇLI MESLEĞİ: ARZUHALCİLİK




ARZUHAL YAZDIRMANIN DIŞINDA GENELDE ASKERLER, GURBETÇİLER, SEVGİLİLER DE MEKTUP YAZDIRMAK İÇİN ARZUHALCİLERE BAŞVURUYORLARDI.
MÜŞTERİNİN DİLEĞİNİ UZUN UZUN ANLATMASINA GEREK KALMAZDI; ÇÜNKÜ EĞER SÖZ KONUSU OLAN BİR AŞK MEKTUBUYSA ARZUHALCİ DEFTERİNE ÖNCEDEN YAZILMIŞ KALIBI ÇIKARIP BAKAR VEYA EZBERİNDEN BİR AŞK MEKTUBU YAZARDI.
ARZUHALCİLERİN DEĞİŞMEZ ARZUHAL KALIPLARI VARDI. KONUSU NE OLURSA OLSUN ARZUHALLERİN TEK YAPRAKTA BAŞLAYIP BİTMESİ VE ALTTA BİR MİKTAR BOŞLUK BIRAKILMASI GENEL KURALDI.
ARZUHALLER HİTAP VE DUAYLA BAŞLAR, ARZUHAL SAHİBİNİN TANITILMASI, DİLEK VE İSTEĞİN BELİRTİLMESİYLE DEVAM EDER, ARZUHALİN SONA ERDİĞİNİ BİLDİREN VE DUAYI İÇEREN BİR CÜMLEYLE BİTERDİ. ARZUHALİN SONUNA ARZUHAL SAHİBİNİN ADI YAZILIR, VARSA MÜHRÜ BASILIR, ANCAK TARİH ATILMAZDI.
ARZUHALCİLER AÇIK HAVADA ÇALIŞIRLARDI. ARKALIKSIZ, HASIR BİR İSKEMLE ÜZERİNE OTURUR, ÖNLERİNDE RAHLE VEYA KÜÇÜK BİR MASA OLURDU. MASANIN ÜZERİNDE BİRİ SİYAH, ÖTEKİ KIRMIZI MÜREKKEPLE DOLU İKİ HOKKA, BİRKAÇ KAMIŞ KALEM, BİR KALEMTIRAŞ, YAZIYI KURUTMAK İÇİN RIH VE RIHDAN BULUNURDU. HER ARZUHALCİNİN YANINDA MÜŞTERİLERİ İÇİN BİR İKİ İSKEMLE OLURDU.
18. YÜZYILIN İKİNCİ YARISINDAN SONRA ARZUHALCİLİK MESLEĞİNDE BOZULMALAR BAŞLADI. DENEYİMSİZ VE BİLGİSİZ BİRÇOK KİŞİ RÜŞVET YOLUYLA ARZUHALCİLİK TEZKERESİ ALMAYA, HATTA TEZKERESİZ ÇALIŞMAYA BAŞLADI. ARZUHALCİLER BU DÖNEMDE BİR TÜR GEDİK NİZAMINA BAĞLANDI VE BİRÇOK ARZUHALCİNİN TEZKERESİ İPTAL EDİLDİ.
ARZUHALCİLER CUMHURİYETİN İLANI VE BAŞKENTİN ANKARA'YA TAŞINMASIYLA BÜYÜK BİR DARBE YEDİ, YÜZLERCE ARZUHALCİ İŞSİZ KALDI. ÇOĞU AŞK VE ASKERLİK MEKTUBU YAZARAK HAYATLARINI GEÇİNDİRMEYE ÇALIŞTI, HATTA BAZILARI MUSKA VE BÜYÜ YAZMAYA BAŞLADI. BU ARZUHALCİLER GENELDE YENİ CAMİ VE ÇEVRESİNDE ÇALIŞIYORLARDI.
ARZUHALCİLER CUMHURİYET SONRASINDA DEVLET DAİRELERİ VE MAHKEMELERİN ÖNÜNDE ÇALIŞMAYA BAŞLADILAR. GÜNÜMÜZDE ADLİYE ÖNLERİNDE ARZUHALCİYE RASTLANABİLİR.



Prof. Jeffrey D. Sachs

Jeffrey D. Sachs Columbia Üniversitesi'nde Sürdürülebilir Kalkınma, Sağlık Politikaları ve Yönetimi Profesörü ve Yeryüzü Enstitüsü Direktörüdür. Ayrıca Birleşmiş Milletlerin Sürdürülebilir Kalkınma Çözümleri Ağı'nın da direktörüdür.

Amerika'nın büyüme yanılsaması

Ekonomistlerin uzmanların ve politikacıların günümüzdeki yaşamı bir bütün olarak ele almalarının ve ABD'de ve birçok başka ülkede sağlık hizmeti umutsuzluk, eşitsizlik ve stresten oluşan çoklu krizleri ele almak için gerekli uzun vadeli yapısal değişikler yapmalarının zamanı gelmiştir.

ABD'deki ulusal politikalar insanların gerçek refahıyla pek ilişkisi olmayan makroekonomik göstergelerin esiri olmuştur. Birçok yorumcu için 2019'un ilk çeyreği için yüzde 3,2'lik büyüme oranı ile birlikte Nisan ayında işsizlik oranının yüzde 3,6'ya düşmesi Başkan Donald Trump'ın ekonomik politikalarının doğruluğunun kanıtlandığı anlamına gelmektedir ve bazıları da bunun sonucu olarak tekrar seçilme şansının iyileştiğini ileri sürmektedir.

Ancak bu yorum, bu göstergelerin ölçmediklerini gözden kaçırmaktadır. Ve göstergelerin ölçmedikleri ise halk için aslında önemli olan şeylerdir.

2018-2019 dönemi için ilave GSYİH'de ilave yüzde 1,1'lik yıllık büyüme sağladığını düşündüğü 2017 vergi indirimini savunurken, Harvard'lı ekonomist Robert J. Barro şunları yazıyor: "Daha hızlı ekonomik büyümenin daha yavaş ekonomik büyümeden iyi olduğunun bariz olduğunu düşünüyorum, çünkü yüksek büyüme oranlarından milyonlarca insan faydalanıyor. Bunun nedeni ise bu yüksek oranlara genelde özellikle en kötü durumda olanlara yardımcı olan düşük işsizlik ve yüksek ücretler eşlik ediyor."

İntihar oranları artıyor

Ancak "bariz" gerçeklere karşı tetikte olmalıyız. Halkın rasyonelitesine kesin olarak inanan biri olarak Barro halkın aslında ne söylediğini dikkate almalıdır. En yakın tarihli Gallup araştırmasına göre, halkın yüzde 40'ı 2017 indirimlerini onaylarken, yüzde 49'u onaylamamaktadır ve bu durum başka bazı yakın tarihli anketler ile teyit edilen net şekilde negatif bir değerlendirmedir. Halk harcamada geçici bir artışın ötesine bakmaktadır ve artan gelir ve refah eşitsizliği ve büyüyen bütçe açığı konusunda endişelidir. Barro'nun kendisini izleyerek (Ricardo Barro denkli hipotezine göre) muhtemelen gelecekte vergi artışların yolda olduğunu tahmin ediyorlar.

Vergi kesintilerine yönelik devam eden itirazlar halktaki umutsuzluğun tek işareti değil. Diğerleri daha bile fazla dikkate değer. Halkın yarısının genel ekonomik durumları "mükemmel" veya "iyi" diğer yarısının ise "sadece vasat" veya "kötü" olarak tanımlaması ile ülke eşit şekilde ikiye bölünmüştür. Amerikalılar'ın yaklaşık yüzde 49'u ekonomik durumun iyileştiğine inanırken yüzde 50'si kötüleştiğini veya aynı kaldığını düşünmektedir. Genel olarak halkın yalnızca yüzde 31'i ülkenin gidişatından memnunken, yüzde 67'si memnun değildir.

Makroekonomik göstergeler yaşam kalitesine ilişkin bilgilerin büyük bölümünü

Amerikalılar'ın çoğunluğu ne ülkedeki işlerin gidişatından memnun ne de vergi indiriminin dertlerine çözüm olduğuna inanacak kadar saf. Halk refah eşitsizliği ve büyüyen bütçe açığı konusunda endişeli.

gizliyor. Örneğin, son yıllarda Amerikan ekonomisi büyümüş olsa da Amerika'nın halk sağlığı krizi tırmanmaya devam etmektedir. ABD'de I. Dünya Savaşı ve takip eden grip salgınından bu yana en uzun arka arkaya düşüş olarak birbirini takip eden iki yılda, 2016 ve 2017 yıllarında ortalama yaşam süresinde düşüş yaşandı. Ancak mevcut düşüşün nedeni hastalık değil çaresizliktir. İntihar oranları ve uyuşturucu aşırı doz olayları hızla artmaktadır.

Stres en yüksek seviyede

GSYİH veya işsizlik oranlarının yakalayamadığı bir başka endişe verici salgın ise Amerikalılar arasında kaygı ve endişe duygusunun hızlı yükselişidir. Gallup durumu şu şekilde açıklıyor: "Ekonomileri iyileşirken bile, geçtiğimiz yıl daha fazla sayıda Amerikalı, önceki on yıl içindeki herhangi bir anda olduklarından daha stresli, kızgın ve endişeliydi. 2018 yılında bir önceki gündeki hisleri sorulan Amerikalılar'ın çoğunluğu (yüzde 55) günün çoğunda stres yaşadıklarını, neredeyse yarısı (yüzde 45) kendilerini çok endişeli hissettiklerini ve beşte birinden fazlası (yüzde 22) çok fazla kızgınlık hissettiklerini söylemiştir."

2018 yılında ABD'de stres, endişe ve kızgınlık son on yılın en yüksek seviyesine ulaştı. ABD 2018 yılında dünyada yedinci en stresli nüfusa sahip ülkeydi ve Yunanistan, Filipinler ve İran'dan daha az stresli olmasına rağmen, Uganda, Türkiye ve Venezuela'dan daha stresliydi.

Bu stres ölçümleri bir başka önemli bulguyla tutarlıdır: Amerikalılar'ın kendi bildirdikleri mutlulukları da 2018 yılında düşüş göstermiştir. Gallup tarafından hayatlarına sıfır (en kötü hayat) ile on (en iyi hayat) arasında bir ölçekte kaç puan verecekleri sorulduğunda Amerikalılar'ın yanıtlarının ortalaması, 2017'deki ortalama olan 7,0 ile 2006-2008 dönemindeki ortalama olan 7,3, düşerek 2018 yılında 6,9 oldu. Son on yılda kişi başına GSYİH yükselmesine rağmen, kişilerin bildirdiklerine göre yaşamdan tatmin azaldı. 2018 yılı için 2016-2018 dönemindeki 19.'luktan düşerek dünya çapında 20. ve OECD ülkeleri arasında ise listenin alt yarısında yer aldı.

Kendi koşullarında bile GSYİH ve istihdam verileri, gazete başlıklarının ileri sürdüğünden çok daha az etkileyicidir. Örneğin ilk çeyrek GSYİH büyümesi, gelecek çeyreklerde azalan üretim büyümesine delalet edebilecek şekilde stoklarda hızlı bir artış göstermiştir. Ve her durumda bu bir ön tahmindir. Benzer şekilde düşük bir işsizlik oranı kesinlikle rahatlatıcı bir durumken, Nisan'da bildirilen düşüşün bir kısmı işgücündeki azalmayı yansıtmaktadır. Daha da önemlisi istihdam oranı önceki tepe noktasından çok daha aşağıda kalmaya devam etmektedir.

2000 yılında en yüksek noktaya çıkarak yüzde 64,4 olan sivil istihdam oranı, 2019 Nisan'ında çalışma yaşındaki nüfusun yüzde 60,6'sıydı. Amerika'nın mevcut düşük işsizlik oranının çoğu, düşük ücretle çalışan birçok Amerikalı'nın işgücünden ayrılışını yansıtmaktadır.

Yanıltıcı ekonomik istatistikler

Amerikalılar'ın çoğunluğu ne ülkedeki işlerin gidişatından memnun ne de 2017 vergi indiriminin dertlerine çözüm olduğuna inanacak kadar saf. Birçok makroekonomi uzmanının aksine, yaşamda, GSYİH büyümesinde kısa süreli bir artış veya işsizlik oranında bir düşüşten daha fazlasının olduğunu biliyorlar. Bunlar en iyi durumda geleceği ihmal eden, sonuçların eşitsizliğini görmezden gelen ve pahalı sağlık hizmeti, çok büyük öğrenci borçları ve iş güvencesinin olmaması gerçeğiyle yaşayan Amerikalılar'ın yüksek ve artmakta olan kaygılarını yansıtamayan bulanık ve anlık resimlerdir. Bunlar ayrıca ne düşen ortalama yaşam süresini ne de artan madde kullanımı, intiharlar ve depresyon yükünü yansıtmaktadır.

Ekonomistlerin, uzmanların ve politikacıların günümüzdeki yaşamı bir bütün olarak ele almalarının ve ABD'de ve birçok başka ülkede sağlık hizmeti, umutsuzluk, eşitsizlik ve stresten oluşan çoklu krizleri ele almak için gerekli uzun vadeli yapısal değişikler yapmalarının zamanı gelmiştir. Amerikan vatandaşları özellikle birçok başka ülke insanının daha mutlu olduğu ve daha az endişeli olduğu ve daha uzun yaşadığı gerçeği üzerinde iyice düşünmelidir. Genel olarak diğer ülkelerin hükümetleri zenginler için vergi kesintisi uygulamamakta ve geri kalanlar için hizmetlerden kısıntı yapmamaktadır. Bu hükümetler zengine hizmet vermek yerine kamu yararına çalışmakta ve aynı zamanda gösterdikleri kadar gizleyen, yanıltıcı ekonomik istatistiklere işaret etmektedir.

Telif hakkı: Project Syndicate, 2019. **www.project-syndicate.org**



Rüştü Bozkurt

rustu.bozkurt@dunya.com

İş dünyasının ivedi sorunu: Veri yönetimi

İş dünyası yöneticilerinin ivedi sorunu "ölçüm ve sağlıklı veri" üretimidir. İş yerlerinin olanak ve kısıtları hakkında "netleşmiş verilere dayalı bilgi" elimizin menzili altında yoksa kararlarımızda aşırı ve noksan değerlendirme tuzaklarına yakalanırız.

Dünya genelinde çok hızlı "dönüşümlerin" yaşandığını artık "Mısır'daki sağır sultan" dahi biliyor. Büyük dönüşüm dönemlerinde, toplumun dirlik ve düzenini korumak, refahını artırmak için "geçiş süreçlerini" yönetme ustalığının önemini de kimsenin tartışmaması gerekiyor. Geçiş süreçlerini yönetmenin merkezinde "aşırı ve noksan değerlendirme yapmama" ilkesi yatıyor. Bu ilkeyi hayata taşıyabilmek için de içgörüleri güçlendirecek "net bilgi" sahibi olmak ilk adımı oluşturuyor. Böyle bir yaklaşımla ülkemizin reel sektör sorunlarına bakınca, bu denemenin temel varsayımı ortaya çıkıyor: Türk iş dünyası, dünya genelindeki fırsatları değerlendirmek, tehlikeleri de en düşük maliyetle savuşturmak için veri yönetimine ilişkin geleneksel bakış açılarını hızla değiştirmek zorunda.

Ülkemizde egemen olan orta ve düşük teknolojiye dayalı, ucuz emek odaklı üretim yapısını hızla değiştirerek; cari hesap dengelerini sürdürebilir bir düzeye getirecek orta ve ileri teknolojilerle donatılmış bir üretim yapısına geçmek zorundayız. Geçiş sürecinin etkili yönetilmesini, ciddi bir "veri yönetimi" ile desteklemezsek başarı şansımız çok düşük olacaktır.

Ülkemizdeki "veri yönetimi" sorununu beş aşamada ele almalıyız: Birinci aşama "ölçüm ve veri üretmenin farkına varma" düzeyidir. İkinci aşama, "standart veri üretiminde hüneri yakalama" gerekliliğidir. Üçüncü aşama, "iş alanımızı ilgilendiren standart dışı verileri ehlileştirme" yetkinliği olacaktır. Dördüncü aşama, "standart ve standart dışı veri dengeleriyle yeni ürünler ve metotlar" üretebilme becerisidir. Beşinci aşama ise "küresel anlamda rekabet edebilir mal ve hizmet üretimiyle sağlanacak değerleri adil biçimde paylaşmadır."

Ölçüm ve veri üretimi

İş dünyası yöneticilerinin ivedi sorunu, "ölçüm ve sağlıklı veri" üretimidir. İş yerlerinin olanak ve kısıtları hakkında "netleşmiş verilere dayalı bilgi" elimizin menzili altında yoksa kararlarımızda aşırı ve noksan değerlendirme tuzaklarına yakalanırız.

Organize Sanayi Bölgeleri, ülkemizdeki üretimin kalbi konumundadır. İyi

Ülkemizde egemen olan orta ve düşük teknolojiye dayalı ucuz emek odaklı üretim yapısını hızla değiştirerek, cari hesap dengelerini sürdürebilir bir düzeye getirecek orta ve ileri teknolojilerle donatılmış bir üretim yapısına geçmek zorundayız.

örgütlenmiş OSB yönetimleri, kolektif olarak sağlanan gaz, elektrik enerjisi, su gibi girdilerin ölçümünde önemli mesafeler katetmiştir. Yakından izlediğimiz birçok örgütlü endüstri kuruluşu da ölçümler yapmaktadır. Ağırlıklı olarak küçük ve orta ölçek işyerlerinde, ölçme ve kayıt konusundaki boşluklar, işyerlerinde standart veriye erişilmesinin önündeki engeldir. Bu boşlukların en önemlisi, "ölçme, veri ve bilgi üretimi bilincinin" yeterince yaygın ve derin olmamasıdır. İşyerlerinin büyük çoğunluğu bütçeler yaparak, bütçe kontrolleriyle gidişatı izlememektedir. Alışkanlıkla yönetim anlayışını, analizle yönetim anlayışına taşıyabilmek için, ölçme, veri üretimi, veri analizi, sağlıklı bilgiye erişmek gerekir. Bütün bu ölçme, veri, net bilgi eksiklikleri, görgüye dayalı iş yapmayı öne çıkarmakta, gereksiz yere çok önemli kaynak israf edilmektedir.

Standart veride hünere erişme

İş yerlerinde dönüştürme ve işlem maliyetlerini tam olarak kavramak için, standart verilere en ileri rakiplerimizin düzeyinde erişmek gerekiyor. En ileri rakip kadar veriye sahip olmak "veride hüner" düzeyidir. Standart veri üretiminde hüner sahibi olmak, bugün oluşmakta olan rekabet sisteminde varlığımızı koruma ve uzun dönemli geleceğimizi güven altına alma anlamına gelmiyor.

Standart veri bugün geçerli olan tedarik sisteminin iç ve dış evrenini, dönüştürme aşamasının bütün süreçlerini, diğer işlem maliyetleri değişkenlerini eş anlı ölçere veri oluşturmaktır. Bu verilerin uygun yöntemlerle bilgiye dönüştürülmesi, anlaşılması ve anlamlandırılması da standart verinin işlenmesi ve yönetilmesi bağlamında değerlendirilmeli.

Elinin menzilindeki kaynakları etkin değerlendiremezsek, erişebilir başka kaynakları değerlendirme olanakları yoktur. Bir iş yeri bugünün ekosisteminde standart veriyi değerlendirmiyorsa, asıl rekabeti yaratan standart dışı veriyi değerlendiremez. Bu açıdan bakıldığında, standart veride hünere erişme ve veriyi etkin yönetme işyerleri yönetimlerinin en ivedi sorunudur.

Standart dışı verilerin ehlileştirilmesi

Özellikle mobil iletişimin gelişmesi, yeni teknik olanaklar bağlanabilirliği artırmakta, iletişimi kolaylaştırmakta ve rekabet sistemini yeniden yapılandıran işbirliklerine zemin hazırlamaktadır. Akıllı ve bağlantılı ürünler, sanal ve artırılmış gerçeklik, otomasyonun gelişmesi, yapay zeka ve otonom uygulamalar sürekli veri üretmekte, 'büyük veri' hayatımızı yönlendiren en önemli girdi haline gelmektedir.

Özellikle mobil iletişimde 5G standardının yaygınlaşması, işyerlerinin iç ve dış evrenindeki standart verilere erişebilirliği kolaylaştıracaktır. Bugün gelişen sensör ve diğer teknolojiler, çok değişik etkenler altında oluşumları nano ölçeklerde eş anlı olarak ölçebilmektedir.

Rekabet gücünün odağında, standart dışı büyük verinin ehlileştirilerek, işe yarar olanlarından yeni bir ürün ve yeni bir iş yapma yöntemi geliştirme vardır. İnovasyonun standart dışı verilere erişilerek artırılabilir.

Yeni ürün ve iş yapma yöntemleri

Şu gerçekliği ülkemizin iş yeri yöneticileri net olarak kavramalıdır; standart veride hüner düzeyine erişmek, standart dışı veriyi ehlileştiren aklı katarak yeni ürünler ve yeni iş yapma metotları geliştiremezsek, rekabet gücümüzü yitiririz.

Yeni ürünler ve iş yapma metotlarının yaygınlaşması ve derinleşmesi, ülkenin uzun dönemli geleceğini güven altına almanın gerek şartıdır.

Cari hesap açığını sürdürebilir düzeyde tutmak istiyorsak; başta kadının iş yaşamına katılımının ve topluma entelektüel katkısını kısıtlayan kültürel ve ekonomik engelleri hızla aşmalıyız. Aşmalıyız ki zenginlik üretiminin "entelektüel yetkinliğe" dayandığı gerçekliğini kavramış olalım. Verinin ve bilginin temel girdi haline geldiği bir zaman kesitinde yaşadığımız unutulmamalıyız. Standart dışı verinin önemini ve değerini asla ihmal edilmeden iş yeri yönetimleri kararlar alınmalıdır ki zenginlik üreterek insanımızın refahını artırabilelim.

İş dünyasındaki yöneticilerin "standart ve standart dışı kaliteli veriye erişebilme seferberliği" ilan etmeleri gerekir. Böyle bir seferberlikle, toplumsal enerjimizi veri yönetiminin kalitesini artırmaya yönlendirebilirse, veriyi değere dönüştüren ciddi adımlar atabiliriz.

Kaynak temelli kalkınma tartışmaları uzun süre yapılmıştır. Maddi ve kültürel zenginlik üretmek için kaynaklara gereksinim vardır; ama Daron Acemoğlu'nun sıklıkla uyardığı gibi, ülkelerin kalkınmasında yeraltı ve yerüstü zenginlikler çok etkili değildir. Fiziki sermaye stoku elbet ki gereklidir; kök neden değildir. Kök neden, insan kaynağının entelektüel yetkinliğini artırmak ve iyi kullanmaktır. Bunun için " kapsayıcı kurumların" işlerliğinin sağlanması ve yeni kurumların oluşturulması gerekmektedir.

Temel amacı bir kez daha anımsayalım: Maddi ve kültürel zenginlik üreterek insan yaşamını kolaylaştırmak esastır. Kuşkusuz, zenginlik üretmek kadar, zenginliğin adil paylaşımı da gerekir. Eğer hep birlikte veri üretimini ciddiye alır; çağımızın bu temel girdisini etkin kullanırsak, orta gelir tuzaklarını aşabiliriz. Bu fırsatı kaçırırsak, kendimizden başka suçlayacak kimseyi bulamayız.

Bugünler, "veri yönetimini" alabildiğine yaygın ve yoğun tartıştığımız günler olmalıdır. Sistemin ürettiği sonuçları tartışarak bir yere varamayız. Önemli olan süreçleri tartışmaktır; süreçlerin merkezinde de "veri yönetimi" vardır.

İHRACATTA ORTALAMA KG BAŞINA DÜŞEN TUTARI ARTIRAMIYORUZ



Özcan KADIOĞLU ozcankadioglu@hotmail.com
Koç Üniversitesi-TÜSİAD Ekonomik Araştırma Forumu (EAF) Üyesi, Dünya Gazetesi Yazarı

İhracatımız içindeki yüksek teknolojili ürün miktarını %4 seviyesinden %12-15 aralığına çıkaramadığımız sürece dünya ticaretinden almış olduğumuz payı artıramayacağız ve dalgalanmalardan daha fazla etkilenmeye devam edeceğiz.

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın açıklamış olduğu 2018 yılı ihracat ve ithalat rakamlarına göre ihracat %7 artış ile 168, ithalat da %4 düşüş ile 223 milyar dolar oldu.

Bir önceki yılın aynı döneminde ise dış ticaret hacmi değişmeyerek 391 milyar dolar olarak kaldı. Dış ticaret açığı ise 55 milyar dolar, ihracatın ithalatı karşılama oranı %75 oldu.

İhracatın gayri safi milli hasılaya oranı %21 olarak gerçekleşti. Dış ticaret hacminin gayri safi milli hâsılaya oranı ise %50.

2019 Ocak-Mart dönemine baktığımızda ihracatımızda %3'lük artış, ithalatımızda ise %21 oranında ciddi bir azalış olduğunu görüyoruz.

2009 yılından beri toparlanmaya çalışan dünya ekonomisinde 2018 yılında tüm ülkelerde ekonomik aktivitede artış yaşandı. Avrupa Birliği ve ABD ekonomisinde ciddi anlamda toparlanma gerçekleşti. ABD Merkez Bankası FED faiz artışlarına giderek enflasyonda artış için katkıda bulunmaya devam etti. Avrupa Birliği ülkelerinde ise tekrar negatif enflasyondan kurtulup bir miktar enflasyonda artış oldu. Bu sayede ekonomide yaşanan canlanmadan ülkemiz de faydalandı.

Tüm bunlara rağmen ihracat artışımızın katma değer yaratıp yaratmadığına baktığımızda maalesef yerimizde saydığımız görülüyor. 2018 yılındaki gibi 2019 yılı Ocak-Nisan döneminde ihracatımızdaki kilogram fiyatımızı maalesef artıramadık.

Gidişatta bir değişimin olmadığını görüyoruz

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin her ay açıklamış olduğu verilere baktığımızda gidişatta bir değişimin olmadığını görüyoruz. İhracat Kg fiyatı 2019 Ocak-Nisan döneminde dip seviyeleri gördü.

Ocak: 1.12 $
Şubat: 1.17 $
Mart: 1.17 $
Nisan: 1.12 $
Ocak-Nisan ayı ortalaması ise 1.14 $ oldu.

2016 yılında Trump'ın seçilmesiyle önce değerlenen dolar sonra tüm para birimlerine karşı değer kaybetmeye başladı. Ülkemizde ise diğer ülkelerden farklı olarak 2018 yılında Türk Lirası 2017 yılına göre ortalama dolar kuruna %32 değer kaybetti. 2018 yılındaki dünya ekonomisindeki büyüme tüm ülkeleri etkileyerek ihracat ve ithalatta ciddi artışlar yaşandı ve 2018 yılında canlanan talebin 2019 yılında devam etmeyeceği görülüyor. Bu talep düşüşünden azami ölçüde kayıpla geçirmemiz gerekiyor.

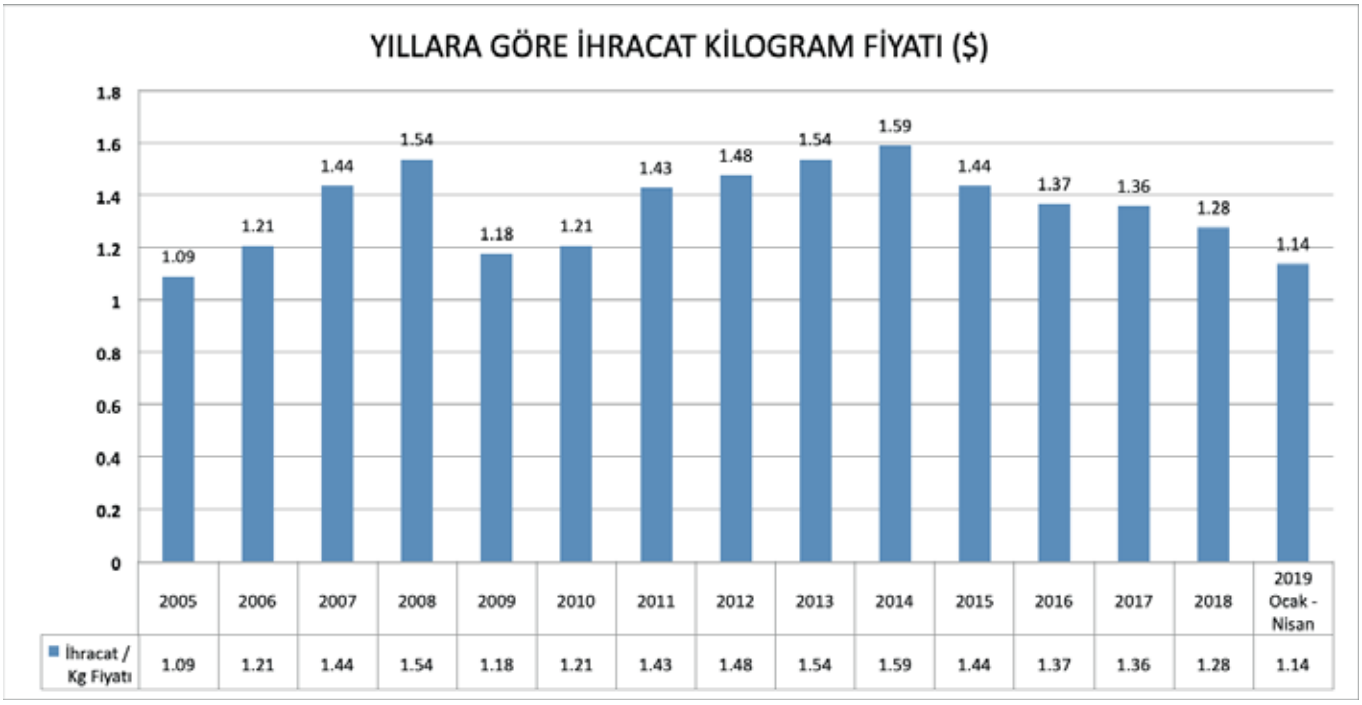
2018 yılı sonunda;

- Yüksek teknolojili ürünlerin imalat sanayi ihracatı içindeki payı %4.3 oldu
- Teknoloji yoğunluğuna göre dış ticaret verileri, ISIC Rev. 3 sınıflaması içinde yer alan imalat sanayi ürünlerini kapsamaktadır. Aralık ayında ISIC Rev. 3'e göre imalat sanayi ürünlerinin toplam ihracattaki payı %92.9'dur. Yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ihracatı içindeki payı %4.3, orta yüksek teknolojili ürünlerin payı ise %36.4'tür.
- Yüksek teknolojili ürünlerin imalat sanayi ithalatı içindeki payı %16.5 oldu.
- İmalat sanayi ürünlerinin toplam ithalattaki payı %73.8'dir. Aralık ayında yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ithalatı içindeki payı %16.5, orta yüksek teknolojili ürünlerin payı ise %44.3'tür.
- Fasıllara göre ihracatta yine motorlu taşıtlar ve aksamları birinci sırada yer aldı.
- 2018 yılında 131 milyon ton mal satıldı ve Kg fiyatı 1.28 dolar olmuştu. 2019 yılı Ocak-Nisan döneminde mal ihracatımızın Kg fiyatı ise 1.14 dolara geriledi.

Tabloda görüldüğü gibi ihracatımızın Kg fiyat değerinde 2014 yılından beri üçte bir oranında fiyatlarda ciddi bir gerileme söz konusu. Daha fazla mal üretip, daha fazla çalışıp, daha fazla enerji ve hammadde tüketip daha az kazanıyoruz.

Kısacası kas gücüne dayalı üretim yaparak çalışıyoruz. İhracatçılar için marka olmak ve marka bilinci oluşturmanın önemli bir öncelik olma noktasına gelmesi gerekiyor.

'Bunun için çok daha fazla Ar-Ge ve marka yatırımı yapılması gerektiğini hepimiz artık biliyoruz. Ar-Ge, bir maliyet değil, şirketin geleceğine yönelik yatırımdır. Marka ise rekabet avantajı katan en önemli maddi olmayan değerdir. Para kazandığımızda ilk yaptığımız şey çok lüks otolar, sonra en büyük yazlıklar almak oluyor. Ar-Ge dediklerinde onun ne olduğunu sorgulamadık, marka dendiğinde "Ne yapacağım markayı? Ben



para kazanıyorum" demek yeterli idi. Bugün artık bu konuda ciddi bir bilinç oluşmaya başladı. Çünkü bugün giderek ciddi bir şekilde acımasızca gelişen rekabet ortamında artık markalarımız olmak zorunda.

Uzun süredir, hem Hükümette ekonomiyi yönetenler hem de iş dünyası örgütlerinin liderleri 'katma değeri yüksek ürün' konusunda konuşuyoruz. Bu konuda adımlar da atılıyor. Katma değeri yüksek ürünlere yönlendirmek için destek sistemi yeni küresel rekabet koşullarına uygun hale getiriliyor. TÜBİTAK, KOSGEB, Sanayi ve Ekonomi Bakanlıkları tamamen bu hedefe odaklı çok faydalı desteklere aracılık ediyor.

Ama bir türlü bir arpa boyu yol alamıyoruz. Temel problemimiz tesis alt yapımızın çok düşük teknolojiler için üretim yapıyor olması. Tesis alt yapımızı değiştirmeden bundan çıkış yolu bulmamız maalesef imkânsız. Mehter takımı gibi maalesef iki ileri bir geri gidiyoruz ve gitmeye de mahkûmuz.

Dünyanın en değerli beş markanın değeri bizim neredeyse bir yıllık Gayri Safi Milli Hâsılamıza ulaşıp geçtiler.

Kısaca vurgulayacak olursak en değerli 100 markamızın değeri 27 milyar dolar civarında. Starbuck'ın sadece marka değeri şu an 38 milyar doları geçmiş durumda.

Sözün özü ihracatımız içindeki yüksek teknolojili ürün miktarını %4 seviyesinden %12-15 aralığına çıkaramadığımız sürece dünya ticaretinden almış olduğumuz payı artıramayacağız ve dalgalanmalardan daha fazla etkilenmeye devam edeceğiz.



En büyük şikayet konusu tele pazarlama



Avrupa Genel Veri Koruma Yönetmeliği 25 Mayıs 2018'den bu yana yürürlükte. Sekiz aylık süreçte Avrupa çapında 95 binden fazla şikayet bildirildi.

Avrupa Genel Veri Koruma Yönetmeliği (General Data Protection Regulation – GDPR), Avrupa'da gizlilik yasalarında son 20 yıldır yapılan en önemli reform olarak öne çıkıyor. Yönetmelik ve ilgili uygulamalar, sadece Türkiye'de değil ABD, Japonya ve Çin gibi ülkeler tarafından da dikkatle takip ediliyor.

GDPR Yönetmeliği, veri güvenliği ve şeffaflığın sağlanabilmesi için uç nokta güvenliği (antivirüs), yedekleme, iş sürekliliği (replikasyon), veri sınıflandırma, veri sızıntısı önleme (DLP), ağ güvenliği, şifreleme (encryption) gibi güvenlik ürünlerinin kullanılması öngörüyor. Bu nedenle GDPR ile ilgili gelişmeler, bilgi güvenliği kuruluşu ESET ve Avrupa'da bu yönde hizmet sağlayan tüm kuruluşlar tarafından da dikkatle izleniyor.

95 binden fazla şikayete neden oldu

Avrupa Komisyonu üyeleri, Mayıs 2018'de yürürlüğe giren yönetmelikle ilgili sekiz aylık güncel verileri paylaştı. Buna göre, Avrupa Birliği vatandaşlarından, kişisel verilerin yanlış kullanıldığını bildiren 95 bin 180 şikayet alındığı duyuruldu. Yetkililer genel olarak yeni gizlilik kurallarının olumlu etkilerine övgüde bulunarak, AB vatandaşlarının veri koruma ve diğer haklarının önemi konusunda daha bilinçli hale gelmelerinin yanı sıra, aynı zamanda bu haklarını kullandıklarını da belirttiler. Açıklamada "küresel bir standart haline gelen dünyadaki en güçlü ve en modern veri koruma kuralları" vurgusu yapıldı.

Telemarketing ve tanıtım amaçlı e-posta

Avrupa genelinde GDPR uygulamalarını denetleyen Avrupa Veri Koruma Kurulu (EDPB) tarafından hazırlanan verilere göre şikayetler çoğunlukla telefon üzerinden yapılan pazarlama faaliyetlerinden (tele pazarlama) geldi. Bunu, tanıtım amaçlı e-posta gönderimleri ve video kayıt gibi faaliyetler izledi. Sekiz aylık sürede kurumlar da veri sızıntılarıyla ilgili 41 bin 502 adet bildirimde bulundu. GDPR, kuruluşların herhangi bir sızıntı meydana geldikten sonra 72 saat içinde denetleyici kuruma (DPA) bu ihlali bildirmelerini zorunlu kılıyor.

255 soruşturma açıldı

Bununla birlikte, denetleyici kurumlar tarafından şüpheli GDPR ihlalleri hakkında 255 soruşturma açıldı. Üç davada cezaların verildiği bildirildi. En dikkat çekici ceza ise Fransız veri koruma kurumu CNIL'in, GDPR ihlalleri nedeniyle Google'a 50 milyon Euro para cezası vermesi oldu. Teknoloji devi, bu karara itiraz edeceğini duyurdu.

Bunun dışında, Avrupa Birliği'nin yönetim kanadı tarafından aralarında Bulgaristan, Çek Cumhuriyeti, Portekiz, Slovenya ve Yunanistan'ın yer aldığı beş AB üyesi ülkenin henüz yerel kanunlarını GDPR gereksinimleriyle uyumlu hale getiremediklerine dikkat çekildi.

5G için üç deneme yapıldı

Türk Telekom ve Nokia, Türkiye'nin "Endüstri 4.0" alanındaki ilk 5G denemesini gerçekleştirdi.

Ümraniye Teknopark'ta kurulan deneme alanındaki montaj hattı üzerindeki bir işlemi izleyip analiz etmek için kullanılan gerçek zamanlı video analitiği destekli artırılmış gerçeklik (AR) uygulaması sayesinde, montaj hattı operatörü işlemdeki herhangi bir hata hakkında anında bilgilendirilerek olası üretim hataları gerçek zamanlı olarak önlenip düzeltildi.

Endüstri 4.0 alanındaki 5G denemelerine ilave olarak "Kamu Güvenliği" ve "Akıllı Şehirler" alanlarında da 5G denemesi gerçekleştiren Türk Telekom ve Nokia, 5G teknolojisinin yüksek veri iletme hızının mümkün kıldığı anlık görüntü aktarımını sanal gerçeklik (VR) kamera çözümleri ile birleştirdi.

5G çalışmalarına ilişkin bilgi veren Türk Telekom Teknoloji Genel Müdür Yardımcısı Yusuf Kıraç, şunları kaydetti: "Bu denemelerde gerçek zamanlı video analitiği ve yapay zeka teknolojileri dışında ultra düşük gecikme kabiliyeti sağlayan Multi-Access Edge Computing (Çoklu Erişimli Uç Kenar Bilişimi) teknolojisinden yararlandık. Sonuç olarak verilerin kullanılacağı uç noktaya yakın bir yerde işlenmesini sağlayarak işlemdeki gecikmeler önemli ölçüde azaltıldı. Nokia ile gerçekleştirdiğimiz bu denemeler ile 5G alanındaki çalışmalarımızı farklı bir alanda göstermiş olduk."



Dünyanın ilk kıvrılabilir televizyonu

LG ile Foster + Partners, Milano Tasarım Haftası'nda dünyanın ilk kıvrılabilir televizyonu LG Signature OLED TV R (65R9) merkezli bir sanat enstalasyonunda iş birliği gerçekleştirdi.

İş birliği teknoloji ve mekansal tasarımın kesişimini vurguluyor. İngiliz firma Foster + Partners, kıvrılabilir OLED TV'nin geliştirilmesi sırasında, ürünün dış geometrisi ve son rötuşlarının yanı sıra özel iç mekaniğini tasarlama konusunda da LG ile yakın bir iş birliğine imza attı. Gerek tasarımı gerekse görüntü kalitesiyle fark yaratan dünyanın ilk kıvrılabilir televizyonu, sihirli bir şekilde görünüp kaybolabilen bir ekrana sahip. Dünyanın ilk kıvrılabilen OLED TV'si olarak lanse edilen televizyon, kullanıcıları klasik televizyon sınırlarından kurtarıp, kendi kişisel alanlarını belirleme konusunda özgür bırakıyor.

Performans canavarı Acer Predator

Acer, iki yeni Predator Helios oyuncu dizüstü bilgisayarını tanıttı. Yeni Predator Helios 700'de öne doğru kayabilen dikkat çekici HyperDrift klavye bulunuyor. Bu klavye, dizüstü bilgisayarın üst kısmına doğrudan hava akımının artmasını sağlıyor. Yeniden tasarlanarak şık ve modern bir görünüme kavuşan Predator Helios 300, Max-Q tasarımlı NVIDIA GeForce RTX 2070'e kadar olan modeller veya en son GeForce GTX GPU'larla donatılmış durumda. Buna rağmen ürün bütçe dostu bir fiyatla sunuluyor. Yoğun işlem gücü gerektiren kullanıma uygun cihaz, sahip olduğu üst düzey donanımla oyun ve yayının yanı sıra video ve fotoğraf düzenleme için gereken performansı veriyor. Predator Helios 700 dizüstü bilgisayar gücünü yeni 9. Nesil Intel Core™ i9 işlemcilerden alıyor. Bilgisayar, NVIDIA GeForce RTX 2080 veya 2070 GPU ve 64 GB'a kadar DDR4 bellek taşıyor. Killer Wi-Fi 6 AX 1650 ve E3000 özellikli Killer DoubleShot Pro ise yoğun ortamlarda bir önceki nesil kablosuz AC ağlarına kıyasla dört kat daha fazla ağ kapasitesi sunuyor.





Xiaomi Redmi Note 7 satışa sunuldu

Lansmanı yapılan Xiaomi Redmi Note 7, Türkiye'de satışa sunuldu. Xiaomi Redmi Note 7, alt marka Redmi'nin en önemli modeli konumunda yer alıyor. Yurt dışında 147 dolar fiyat etiketi bulunan telefon, büyük bir alışveriş sitesi üzerinden satışa açıldı. Redmi Note 7'nin 4 GB RAM'li ve 64 GB hafızalı versiyonunu resmi fiyatı 1.999 TL olarak açıklanmıştı. Telefonun 128 GB depolamalı versiyonu içinse 2.349 TL fiyat verildi. Şimdi "İthalatçı Garantili" olarak satışa sunulan modelin 64 GB depolamalı versiyonu ise 2.099 TL seviyesinde. İlginç olarak modelin mavi renkli versiyonu için 2.199 TL verilmesi gerekiyor. Resmi garantili versiyonun da çok yakında gelmesi bekleniyor. Telefonu uzun süredir bekleyen büyük bir kitle bulunuyor.



ENGELLİLERE 'ENGELSİZ' EĞİTİM ORTAMI SAĞLANIYOR

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nin bünyesinde yer alan 'Engelli Öğrenci Birimi' engelli öğrencilerin öğrenimlerini sürdürdükleri sırada ihtiyaçlarını karşılamak, karşılaşabilecekleri engelleri ve bunlara karşı alınması gereken tedbirleri belirlemek için hizmet veriyor.

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (TOBB ETÜ), Türk iş dünyasının çatı örgütü Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından 2003 yılında kurulan ve ilk öğrencilerini 2004 yılında kabul eden bir vakıf üniversitesi.

TOBB ETÜ'de 2007 yılında Sağlık, Spor ve Tanıtım Müdürlüğü bünyesinde 'Engelli Öğrenci Birimi' kuruldu. Halen Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Yusuf Sarınay'ın yönetimindeki bu birimin amacı, "Yüksek öğrenim gören engelli öğrencilerin, öğrenim hayatlarını kolaylaştırabilmek için gerekli tedbirleri almak ve bu yönde düzenlemeler gerçekleştirmek" olarak belirlendi.

Engelli Öğrenci Birimi'nin görevleri

Engelli Öğrenci Birimi'nin şu görevleri var:

- Akademik yaşama başlayan engelli öğrencilerin öğrenimlerini sürdürdükleri sırada ihtiyaçlarını karşılamak, karşılaşabilecekleri engelleri ve bunlara karşı alınması gereken tedbirleri belirlemek, ortadan kaldırmak için çözüm önerileri sunmak ve gerekli düzenlemeleri yapmak.
- Engelli öğrencilerin akademik, fiziksel ve sosyal yaşamlarını engellemeyecek biçimde öğretim programlarını düzenlemek için eğitim gördükleri alanların düzenlenmesini sağlamak, engellilere yönelik araç gereç temini, özel ders materyallerinin temin edilmesi, engellilere uygun eğitim, araştırma ortamlarının hazırlanması ve barınma koşullarının engelli öğrencilere göre düzenlenmesi konularında kararlar almak.

TOBB ETÜ, engellilere uygun şekilde inşa edildi

TOBB ETÜ'nün eğitim-öğretim ile barınma hizmeti verdiği tüm binalar, 'engelsizlik' anlayışı ile tasarlandı ve inşa edildi. TOBB ETÜ'de görme engelli öğrenciler için kampüs içerisinde ve öğrenci konukevinde yürüme yolları mevcut. Bu yollar sürekli olarak kullanıma açık tutuluyor, tamir ve tadilatları gerçekleştiriliyor.

Kampüs içindeki kaldırımlar ve yürüme yolları dahil tüm iç ve dış mekanlar tekerlekli sandalye kullanımına uygun. Tüm binalar ile öğrenci konukevi arasındaki üst geçitte de engellilerin kullanıma uygun asansör sistemi mevcut. Tüm asansörlerde görme engelliler için sesli anons sistemi bulunuyor.

Hazırlık okulu durumundaki Yabancı Diller Bölümü binasında yürüme engelliler için, özel bir oda tahsis edildi. Binalardaki kapı kulpları görme engellilerin kullanımına uygun olacak şekilde değiştirildi. Tuvaletler ve ortak kullanım alanlarında engelliler için özel bölmeler mevcut. Refakatçileri tarafından bakımlarının yapılabilmesi ve

Fotoğraflar: TOBB ETÜ Fotoğraf Servisi

diğer ihtiyaçları için engellilere özel oda tahsis ediliyor. Öğrenci konukevinde engelli öğrenciler için hastane donanımı içerikli odaları var.

Engelli öğrencinin ulaşımı da kolay

Engelli öğrencilerin kampüse ulaşımına da özel önem veriliyor. Kampüste ve öğrenci konukevinde 'engelli otopark yeri' tahsisi yapıldı. Ayrıca engelli öğrencilerin Üniversiteye geliş ve gidişlerini kolaylaştırmak için ihtiyaçları dahilinde özel araç tahsisi yapılabiliyor, 40'ı aşkın semte çalışan servislerden de yararlanabilmek mümkün. TOBB ETÜ'de ortaya çıkan ihtiyaçlara göre engellilerin eğitim ve öğretim alabilmesi, barınabilmesi ve kampüse ulaşımları için her zaman yeni fiziki düzenlemeler yapılabiliyor.

Görme engelli için özel merkez: GEBİM

TOBB ETÜ'de görme engelli öğrencilerin eğitimleri sırasında gerekli ders malzemelerine ve bilgi kaynaklarına erişebilmeleri için 2013 yılında Kütüphane ve Dokümantasyon Müdürlüğü bünyesinde Görme Engelliler Bilgi Merkezi (GEBİM) kuruldu. GEBİM'de;

- Bilgisayarların kabartma klavye ile daha etkin kullanılabilmesi,
- Basılı kaynakların bilgisayar ortamında ses dosyasına dönüştürülerek dinlenebilmesi,
- Dokümanların Braille alfabesi ile kabartma olarak basılabilmesi için gerekli ekipman (Braille yazıcı),
- Görme engellilerin kolayca not alabileceği PDA cihazları bulunuyor.

Görme engelli öğrenciler, hafta boyu süren yabancı dil hazırlık eğitimlerinin belli bir kısmını; görme engellilere dil öğretimi verilmesi konusunda özel eğitim almış okutmanla yapıyor. Bu uzman okutman aynı zamanda diğer okutmanlara, görme engelli öğrenciye sınıf içinde nasıl davranılması gerektiği konusunda da bilgi veriyor. Ayrıca engellilik durumuna göre, öğrenciye ders notlarının tutulması konusunda yardımcı eleman tahsisi de yapılabiliyor.

TOBB ETÜ'den 2019 yılı Nisan ayı itibarıyla yedi engelli öğrenci mezun oldu. Şu anda beş engelli öğrencisi bulunuyor.



Adigey Cumhuriyeti ile akademik İşbirliği



Rusya Federasyonu Adigey Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Murat Kumpılov'un Türkiye ziyareti kapsamında Maikop Devlet Teknoloji Üniversitesi Rektörü Saida Kuıceva ile Adigey Devlet Üniversitesi Rektörü Daud Mamıy ve beraberindeki heyet TOBB ETÜ'yü ziyaret etti.

Ziyarete TOBB ETÜ Rektörü Prof. Dr. Güven Sak'ın başkanlığında üniversitenin yanı sıra ODTÜ, Ankara Üniversitesi, Hacettepe Üniversitesi, Bolu Abant İzzet Baysal Üniversitesi Eskişehir Osmangazi Üniversitesi, Sabancı Üniversitesi, Yozgat Bozok Üniversitesi'nden öğretim üyeleri ile düşünce kuruluşlarından çok sayıda uzman ile TOBB ETÜ Uluslararası Girişimcilik Bölümü Rusça programından iki öğrenci katıldı. Toplantıda TOBB ETÜ'nün koordinasyonunda, Türk ve Adigey üniversiteleri arasında akademik işbirliği imkanları ele alındı.





TOBB ETÜ Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Dr. Öğr. Üyesi Müjgan Tek

YAZ MEVSİMİ KALBİMİZE İYİ GELİYOR

Yaz aylarında dışarı çıkma eğiliminde olmamız, daha aktif ve genel olarak daha sağlıklı diyet ve yaşam tarzına sahip olmamız nedeniyle bazı kardiyovasküler risk faktörleri de azalır.

Bilinenin aksine yaz ayları, kalp hastaları için, yaşam tarzlarına dikkat ettikleri ve bilinçli davrandıkları takdirde kış aylarına göre daha az risklidir.

Yapılan birçok çalışmada kalp damar hastalıklarına bağlı ölüm ve kalp krizlerinin kış mevsiminde daha yüksek oranda görüldüğü bildirilmiştir. Kışın uzun süren karanlık ve hava koşulları nedeniyle özellikle yaşlı popülasyon için dış mekan fiziksel aktiviteleri azalır, sağlıklı bir şekilde egzersiz yapmak ve sağlıklı beslenmek için ekstra bir çaba harcamamız gerekir. Yaz aylarında ise dışarı çıkma eğiliminde olmamız, daha aktif ve genel olarak daha sağlıklı diyet ve yaşam tarzına sahip olmamız nedeniyle bazı kardiyovasküler risk faktörleri de azalmaktadır.

TOBB ETÜ Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Dr. Öğr. Üyesi Müjgan Tek de konuyla deneyimlerini bizimle şöyle paylaştı: "Yapılan bir çalışmada bel çevresinin yaz mevsiminde kışa göre ortalama 1 cm daha düşük ve yine kolesterol düzeylerinin yaz mevsiminde daha düşük olduğu gösterilmiştir.

"Güneş ışığı uygun dozda alınırsa faydalı olur"

Yaz mevsiminde kardiyovasküler morbidite ve mortalite artışıyla ilişkili olan influenza ve diğer enfeksiyon hastalıkları da azalmaktadır. Yine kışın sık görülen hava kirliliğine bağlı kardiyovasküler olaylar da yaz mevsimiyle birlikte azalmaktadır.

Güneş ışığının uygun doz ve yoğunlukta alındığında kardiyovasküler sisteme faydalı etkileri vardır. Bu faydalı etkilerin melatonin, D vitamini ve özellikle deride anlamlı düzeyde bulunan nitrik oksit depoları üzerinden olduğu öne sürülmektedir. Güneş ışığı etkisiyle salınan nitrik oksit metabolitlerinin vazodilatör, kardiyoprotektif ve antihipertansif etkileri vardır. Kışın güneş ışığına maruz kalınan saatler azalmakta ve ışık geçirmeyen kıyafetler giyilmesi sebebiyle deri ve dolaşımdaki nitrik oksit metabolitlerinin azalması kardiyovasküler risk artışına katkıda bulunabilir. Yine de güneş ışığına temkinli bedensel maruziyet kardiyovasküler fayda sağlıyor görünse de aşırı maruziyetin ciddi riskler taşıdığı unutulmamalıdır.

Bununla beraber, yaz mevsiminde aşırı sıcak hava kan basıncında düşme ve kalp hızında artış gibi olumsuz etkilere de sebep olabilmektedir. Sıcağa verilen fizyolojik yanıt soğuk havayla kıyaslandığında tüm vücudumuzu etkileyen karakterdedir. Soğuğa maruz kalındığında vücut ısısını koruyucu mekanizmalar devreye girerken, sıcakta damarlarda genişleme ve terleme ile vücut ısısı düşürülür. Bu damarlardaki genişlemeyi takiben sempatik aktivasyon denen mekanizmalar, kalp hızı ve kan atım hacmini artırarak kan basıncındaki kritik düşmeyi önler.

Yazın kanda pıhtılaşma artar mı?

Renin–anjiotensin sistemi denilen kan basıncı dengeleyici sistemde, sıcağa maruziyette oluşan fizyolojik yanıt da önemli role sahiptir ve böbrek fonksiyonlarında bozulma, sıcak toleransında azalma ile ilişkilidir. Yaşlı ve kalp yetmezliği olan hastalarda da sıcaklığa karşı bozulmuş termoregülatuar (vücut sıcaklığını ayarlama mekanizması) yanıt söz konusu olabilir.

Aynı zamanda yaz sıcaklarında aşırı terleme ile kan hacminde azalmaya bağlı kanın koyulaşması ve kan pıhtılaşma hücrelerinin artması sebebiyle pıhtılaşmaya eğilim söz konusudur. Ayrıca, hipertansiyon ve kardiyovasküler hastalıkların tedavisinde kullandığımız bir takım ilaçlar (diüretik, beta-bloker ve vazodilatatörler) aşırı sıcaklara verilen zararlı fizyolojik yanıtları şiddetlendirme potansiyeline sahip olabilir. Alkolün de damarları genişletme ve idrar artışı gibi etkileri nedeniyle soğuk havalarda olduğu gibi sıcağa maruz kalan bireylerde de zararlı etkileri olabilir. Aşırı sıcaklar kalbimizi biraz yorabilse de kalbine biraz güneş ışığı girsin 'Let a little sunshine into your heart' sloganıyla kalp hastalarımıza müjde, yaz geliyor diyoruz."

Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi



Altı özel endüstri bölgesi kuruluyor

İstanbul'da iki, Balıkesir, İzmir, Bursa ve Mardin'de birer olmak üzere altı özel endüstri bölgesi ilan edildi. Söz konusu bölgelerde toplam yatırım tutarının 3.7 milyar dolar olması planlanırken, bunun yüzde 95'inin sıfırdan yeni yatırım olduğu belirtildi.

Resmi Gazete 'de yayımlanan Cumhurbaşkanı kararı ile Bursa, İstanbul, Mardin, Balıkesir ve İzmir'de altı özel endüstri bölgesi ilan edildi. Toplam yatırım tutarı 3.7 milyar dolar olacak özel endüstri bölgelerinin cari açığın azaltılmasına yıllık 1.7 milyar dolar katkı sağlaması, 49 bin 225 kişiye iş imkanı sağlaması bekleniyor. 2018 yılında İzmir-Aliağa'daki Star Rafinerisi ilk özel endüstri bölgesi ilan edilmişti.

Altı yeni endüstri bölgesine ilişkin olarak Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, yatırımcı dostu sanayi bölgeleri politikalarının üretim ekosistemine yeni bir soluk getirdiğini belirterek, yatırım ortamını iyileştirmeye yönelik çalışmaların çok daha güçlü bir şekilde süreceğini bildirdi. Bakan Varank, "Yatırım ve üretim öncülüğünde büyüme en temel önceliğimiz. Seçim sonrası dönemde yatırımcılarımızın hızla harekete geçmesi, ekonomiye duyulan güvenin somut bir göstergesi. Sanayi yatırımlarını hızlandırmak, teknoloji yoğun üretimin önünü açmak ve yabancı sermaye yatırımlarını özendirmek için tasarladığımız özel endüstri bölgeleri politikamız meyvelerini verdi. Sanayi yatırımlarımız yeni ve güçlü bir ivme kazandı" dedi.

Bakan Varank, özel endüstri bölgelerinin kurulması aşamasında devletin kasasından tek kuruşun harcanmadığına dikkat çekerek, bakanlık olarak temel rollerinin bürokrasiyi sıfırlamak olduğunu söyledi. Özel endüstri bölgesi kurulurken çevresel etki değerlendirmesi (ÇED) haricindeki tüm iş ve işlemlerde bakanlığın tek sorumlu kuruluş olduğunu kaydeden Bakan Varank, plan onayları, izin ve ruhsatların verilmesi gibi işlemleri doğrudan bakanlığın gerçekleştirdiğini, bu sayede yatırımcıların bürokratik işlemlerle vakit kaybetmediğini vurguladı.

Bakan Varank, amaçlarının aynı zamanda teknolojik dönüşümünü gerçekleştiremeyen ve yeterli kapasite artırımına gidemeyen büyük ölçekli yatırımcıları teşvik etmek olduğunu kaydetti.

Yüzde 95'i yeni yatırım

İlan edilen altı özel endüstri bölgesinde yapılacak toplam yatırım miktarının 3.7 milyar dolar olduğunu belirten Bakan Varank, "Bu tutarın yüzde 95'i sıfırdan yeni yatırım. Açıkladığımız endüstri bölgelerindeki yatırım tutarları ve sektör çeşitliği, katma değerli üretim öncülüğünde dönüşüm hedeflerimize hizmet ediyor. İthal girdi bağımlılığını azaltacak her türlü üretken yatırımın yanında olmaya devam edeceğiz" dedi.

Özel endüstri bölgelerinde hangi alanlarda yatırım yapılacak?

» Bursa'da kurulacak Asil Çelik Sanayi ve Ticaret AŞ Özel Endüstri Bölgesi'nde paslanmaz çelik ve kalıp çelik üretimi gerçekleştirilecek. Bugüne kadar 336 milyon dolar yatırım yapan firma, gelecek dönemde 155 milyon dolarlık yeni yatırım gerçekleştirecek. Böylece cari açıkta yıllık 162 milyon dolarlık düşüş olması ve 225 kişiye ilave istihdam sağlanması bekleniyor.

» İstanbul'da TESKOOP Teknoloji ve Sanayi Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Özel Endüstri Bölgesi'nde farklı sektörlerde 191 üretim tesisinin faaliyete başlaması planlanıyor. Toplam yatırım tutarı 1.9 milyar dolar olan bölgenin cari açığı yılda 400 milyon dolar azaltıp, 30 bin kişiye istihdam oluşturması hedefleniyor. Bölgeye yerli yatırımcıların yanı sıra Tayvan, Japonya, Fransa ve Almanya başta olmak üzere yabancı yatırımcılardan yoğun talep geldiği belirtiliyor.

» Mardin'deki Eti Bakır AŞ Özel Endüstri Bölgesi, amonyak, sülfürik asit, fosforik asit ve gübre üretiminde katma değer sağlayacak. Bugüne kadar 760 milyon dolar yatırım yapılan bölgeye, gelecek dönem de 40 milyon dolar yeni yatırım gerçekleştirilecek. Bölgede tam kapasiteyle üretime geçildiğinde cari açıkta yıllık 360 milyon dolar azalma ve bin 500 kişiye ilave istihdam sağlanması hedefleniyor.

» Albayrak Turizm Seyahat İnşaat Ticaret AŞ'ye ait Balıkesir'deki özel endüstri bölgesinde kağıt ve karton fabrikası faaliyete geçti. 165 milyon dolarlık yatırımla üretime başlayan fabrikaya, gelecek dönemde 240 milyon dolarlık ilave yatırım yapılması bekleniyor. Tesisin bin 500 kişilik istihdam oluşturması ve cari açığı yılda 150 milyon dolar azaltması öngörülüyor.

» Yatırım tutarı 950 milyon dolar olan ÖZAR Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Özel Endüstri Bölgesi'nde faaliyete geçecek 109 farklı üretim tesisiyle birlikte, cari açıkta yıllık 300 milyon dolar düşüş ve istihdamda 15 bin kişilik artış hedefleniyor. Yurt içinden ve dışından yoğun talep alan bölge, imalat sanayisinin farklı sektörlerinde katma değerli üretim yapacak.

» İzmir'de Most Makina Enerji Taahhüt Sanayi ve Ticaret AŞ'ye ait münferit yatırım yerinde vasıflı çelik ürünleri üretim tesisinin kurulması planlanıyor. Yatırım tutarı 450 milyon dolar olan projeyle cari açığın azaltılmasına 327 milyon dolarlık katkı sunulması ve bin kişiye istihdam sağlanması bekleniyor.



Fotoğraflar: TOBB ETÜ Fotoğraf Servisi

"KURUMSALLAŞMAYI BAŞARDIK, ŞİMDİ PROJELERE YOĞUNLAŞACAĞIZ"

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği Başkanı Burak Tolga Terzi, "İlk hedefimiz Derneği kurumsallaştırmak ve üye biriktirmek oldu. Bugün baktığımda ikisini de büyük oranda başardık diyebilirim. Artık kurumsallaşma ve aidiyet konularında yol aldığımıza göre mezunların gerçek fayda sağlayabilecekleri projelere yoğunlaşacağız" diye konuştu.

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği Başkanı ve İşletme mezunu Burak Tolga Terzi, "TOBB ETÜ, Türkiye özel sektörünün çatı kuruluşunun kurduğu bir üniversitedir ve içinde her bölgeden ve her görüşten kişiyi barındırır. Kesinlikle ve kesinlikle TOBB ETÜ Mezunlar Derneği hiçbir siyasi, etnik ve dini grubun himayesinde olmamalı, her görüşün hizmetinde olmalıdır" dedi. Burak Tolga Terzi, sorularımızı şöyle yanıtladı:

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği'nde beş yıldır başkanlık yapıyorsunuz. 11 yıllık dernek tarihinin de hemen hemen yarısında sizin imzanız var. Bu süreyi nasıl değerlendirirsiniz?

Üniversitemiz halen genç sayılabilecek yaşta. Ben ve benim jenerasyonum üniversitenin ilk mezunları arasında yer alıyor. Hep söylerim, 'Bizler üniversitenin gerçek anlamda bir şantiye olduğu dönemden geliyoruz'. Üniversite yıllarımızda bir kampüs ortamından çok, tek binalı bir lise havası vardı. Bu dönemleri yaşayan bir kişi olarak, TOBB ETÜ benim gerçek anlamda evim gibidir. Bu nedenle TOBB ETÜ'ye, TOBB ETÜ'lülere ve TOBB ETÜ'lülerin TOBB ETÜ sonrası dönemine sahip çıkmayı kendime önemli bir görev addediyorum. Başkanlığım süresince hiçbir işi kendi başıma yapmadım, her zaman benimle birlikte çalışan bir Yönetim Kurulum, zaman zaman mezunlarımızdan oluşan komitelerim ve Dernek'te özveriyle görev yapan profesyonel arkadaşlarım olmuştur. Elimizden geldiğinde TOBB ETÜ ve TOBB ETÜ MED markasına hizmet etmeye çalıştık. Yönetim Kurulumuz ile birlikte doğru olduğunu düşündüğümüz şekilde Derneğimizi yönettik, yönlendirdik.

Bu süreçte TOBB ETÜ MED'deki gelişimi nasıl değerlendirirsiniz?

Ben kendi adıma iyi bir beş yıl geçirdiğimizi düşünüyorum. Faaliyetleri tek tek sayarak okurları sıkmayalım. İsteyenler sosyal medyadan veya internet sitemizden detaylara ulaşabilirler. Mezun derneklerinin hedefi mezunları bir araya getirecek faaliyetlerde bulunmaktır. Benim fikrime göre mezunların aralarındaki mesleki ve sosyal bağı güçlendirirken, herhangi bir siyasi, etnik veya dini gruplaşma, kutuplaşma olmadan sadece TOBB ETÜ şemsiyesi altında yapabilmek önemlidir. Çok şükür bugüne kadar bu şekilde tek bir Dernek olmasını sağlayabildik.

Mezun derneklerinde en önemli başarı kriterlerinden biri, üye/mezun oranıdır. Mezunlarınızdan ne kadarını üye yapabilirseniz aslında sayısal anlamda o kadar başarılısınız demektir. Dünyanın hiçbir yerinde, üniversiteden mezun olan herkesin mezun gruplarına üyeliğini veya aktif katılımını sağlayamazsınız. Mezunların tamamını üye yapamadığınız yerde hedef maksimuma yaklaşmak olmalı. TOBB ETÜ MED olarak her yıl Türkiye'de kurulmuş diğer dernekleri de her yıl yaptığımız bir araştırma ile inceliyoruz, bilgilerini güncelliyoruz. Türkiye'de üniversite mezunlarının kendi mezun derneklerine üye olma oranları yüzde 8'ler civarındadır. 2014'te görevi üstlendiğimizde TOBB ETÜ'nün bin 830 mezunu, Derneğimizin 400 üyesi ile yüzde 21.8'lik bir üye olma oranımız vardı. Şu an TOBB ETÜ'nün 6 bin 11 mezunu, Derneğimizin de bin 476 mezunu var. Üye olma oranımızda yüzde 24.5'i geçmiş durumdayız. Biz bu yüzde 8'lere bakmıyoruz, kendi klasımızdaki üniversitelerde bu oran yine yüzde 20'ler civarında. Genel sıralamada yerimiz üçüncülüktür. Bunu bir lig olarak düşünürseniz hedefimiz şampiyonluktur.

Tek kriter üye oranı mıdır? Başka hangi kriterler bu değerlendirmeye alınabilir?

Tabii ki değil. Türkiye'de mezun dernekleri üzerinde bir araştırma maalesef henüz yok. Aslında bu konuda bir araştırma yapılması, değerlendirme kriterlerinin ortaya konulması bizim de işimizi kolaylaştırırdı. Bence en net kriter üye mezun oranıdır. Bunun yanında dernek gelirleri ki bunun içinde toplanan aidatlar en önemli yeri almalıdır, aidatını düzenli ödeyen mezun sayısı, üye borcu/toplanan aidat oranı, yıllık faaliyet sayısı ve niteliği gibi değerlendirme kriterlerini artırabilirsiniz.

TOBB ETÜ MED aidatlar konusunda nasıl?

TOBB ETÜ MED üyeleri olarak aidat ödeme konusunda maalesef sınıfta kalıyoruz. Aidatlarını düzenli ödeyen üyemiz çok az. Üyelik aidatımız dernek kurulduğunda 50 TL idi, şu an 60 TL. Yani aylık 5 TL'ye geliyor ama buna rağmen aidatlarımızı düzenli ödemiyoruz. Üyeyi aidat ödemeye mecbur kılacak bir şeyler yapmadığınız sürece bu hep böyledir, bu sadece bizim değil tüm Derneklerin sorunu. Boğaziçi gibi ODTÜ gibi bazı üniversite derneklerinin sosyal tesisleri var ve bu tesislere girebilmek için aidat borcununuz olmaması gerekiyor. Biz de Derneğimize bir sosyal tesis kazandırmak üzerinde bir çalışma yapmıştık ancak ülkemizin içinde bulunduğu ekonomik durumdan dolayı pek mümkün olmadı. Ancak Derneğe gelir getirici farklı bir proje ile çok yakında mezunlarımızın karşısında olacağız.

Derneğe sosyal tesis kazandırılması ile ilgili çalışmayı anlatabilir misiniz?

Faaliyet sonuca ulaşmadan duyurmamız doğru olmazdı ve sonuca ulaşmadığı için de sessizce sonuca ulaşmış görünüyor ama aslında ortada ciddi bir emek var. Geçen yılın sonlarına doğru üniversiteden spor salonu Beştepe Caddesi girişinde sol tarafta kalan alanın Derneğe kiralanması, bir kafe açılması ve bu kafenin Dernek tarafından işletilmesi fikri ortaya atıldı. Biz de bu alanda nasıl bir hizmet sağlayabileceğimizi detaylı şekilde araştırdık. Mutfak kurulumu için yeterli alan ve baca sistemi olmadığı için üçüncü nesil kahve konsepti üzerinde durduk. Bu alan hem kafe, hem de TOBB ETÜ ve TOBB ETÜ MED logolu



ürünlerin satıldığı, aynı zamanda Dernek ofisi olarak kullanılan kompakt bir alan olacaktı. Bu nedenle alanında uzman iç mimarlara çizimler yaptırdık, franchaise opsiyonları için çeşitli firmalarla görüştük. Lisanslı ürünler ile ilgili araştırmalar yapıldı. Derneğin bu yatırımı karşılayacak bir bütçesi olmadığı için, tüm yatırım üniversite tarafından yapılacak, Dernek o miktarda üniversiteye borçlandırılacaktı. Bu iş ile ilgili TOBB ETÜ Genel Sekreterimiz Gökhan Göksu'nun ciddi bir emeği ve vizyonu söz konusudur.

Derneğe gelir getirici farklı bir proje dediniz. Bu projeyi açıklayacak mısınız, yoksa sürpriz mi olacak?

Artık bitme aşamasında olduğu için anlatabiliriz. Biz kafe projesi üzerinde çalışırken elimizde bir opsiyon daha vardı. Türkiye'de İTO, Hacettepe, KATÜ, Akdeniz gibi üniversitelerde offshore container içinde açtığı mağaza ve kafe konsepti olan genç girişimci bir kardeşimiz TOBB'a ulaşmış, kendisini TOBB ETÜ'ye yönlendirmişler. Bu konseptte logolu ürünleri bu şirket üretiyor, konteynerlar içinde bir de kafe işletiyor, üniversitelere kullandığı alandan kira ve satıştan pay ödüyor. Yatırım maliyeti yok, işletme maliyeti yok. Biz de bu konuyu üniversite yönetimimiz ile görüştük. Formülize edebilirsek bu işletmenin işvereni Dernek olacak ve Derneğe düzenli bir gelir elde etmiş olacağız. Şu an bu yapı bitme aşamasında, çok kısa zamanda hizmete girecek. Logolu ürünlerimiz gayet kaliteli olacak. Nike gibi bazı firmalarla anlaşma yapıldı. TOBB ETÜ tshirtlerini, şortlarını, hoodie denilen kapişonlu ürünleri Nike üretecek. Kafe dediğimiz yer bir baristalı bir Starbucks olacak. Öğrenciler kırtasiye ihtiyaçlarını da yine buradan karşılayabilecekler. Hazırlık öğrencilerinin fotokopi çektirmek için ana binaya gitmelerine gerek kalmayacak.

Bu işletmenin yerini de tarif eder misiniz?

Yeri, TOBB ETÜ kampüsü Teknoloji Merkezi'nin arkasındaki halı sahanın bitişiği. Belki bir açılış yaparız ve tüm mezunlarımızı davet ederiz.

Görev sürenizde en çok önem verdiğiniz projeler veya etkinlikler neler oldu?

En çok katılıma sahip olan etkinlik olması açısından Geleneksel TOBB ETÜ iftar yemeği. Bu organizasyon aslında bizim homecoming etkinliğimiz. Dünyada Alumni yani mezun gruplarının en yoğun katılım alan etkinlikleri homecoming etkinlikleri oluyor. Bizde bu iftarla özdeşleşmiş gibi, mezunlarımızın aileleriyle çocuklarıyla geldiği hoş etkinlikler oluyor.

Bir diğeri, 2015'ten beri yaptığımız TOBB ETÜ takvimi. Bu takvimde biliyorsunuz arka sayfalara sadece mezunlarımızın şirketlerinden reklam alıyoruz. Böylece internal bir tanıtım sağlıyoruz.

Coffee Networks, şimdiye kadar dokuz session yaptık. Mezunlarla öğrencileri belli sektörlerde buluşturuyoruz. Özellikle öğrencilerden yoğun ilgi görüyoruz. Katılan mezunlarımızdan da olumlu dönüşler alıyoruz.

Bu yıl meşgul olacağımız bir diğer önemli proje, Derneğimizin 6698 Kişisel Verileri Koruma Kanunu'na uyumlu hale getirilmesidir. Her dernek gibi bizim de elimizde üyelerimize ait bilgileri bulunuyor ve bu bilgileri her sene tüm mezunları tek tek arayarak güncelliyoruz. Bu yıldan KVKK'nın gerekliliklerine uyum sağlayacak Derneğimizi full paket bir korumaya dahil edeceğiz. Bu medyatik bir çalışma değil, takipçilerimiz bu çalışmayı yaptığımızı görmeyecekler belki ama bu ciddi zamanımızı alacak bir zorunluluk olarak karşımızda duruyor.

Derneğin geleceğe yönelik planlarından da bahseder misiniz?

Derneğin ilk yıllarında bilinirlik artırmak ve aidiyet kazandırmakla ilgili faaliyetler yapıldı. Geçmiş yönetimlerde başarılı işler yapıldı. Biz yönetimi devraldığımızda ilk hedefimiz Derneği kurumsallaştırmak ve üye biriktirmek oldu. Bugün baktığımda ikisini de büyük oranda başardık diyebilirim. Artık kurumsallaşma ve aidiyet konularında yol aldığımıza göre mezunların gerçek fayda sağlayabilecekleri projelere yoğunlaşacağız.

Geçen yıl seçimden sonra Başkan Bey ile yaptığımız toplantımızda girişimci mezunlar, hukuk mezunlarımız ve kamuda çalışan mezunlarımızla bir toplantı yapmayı kararlaştırmıştık. Ancak bu yıl ekonomi, seçimler derken uygun program bulamadık. Haziran ayından sonra inşallah bu organizasyonları sırasıyla yaparak mezunlarımıza çok fayda sağlayacak bir network sağlamayı planlıyoruz.



Ayrıca mezun kartlarımızın çipli hale getirilerek, benzin dahil çeşitli alışverişlerinde indirimi kart ile sağlayabilmelerine olanak sağlayacak bir sistem için bazı firmalarla görüşme halindeyiz.

Biraz önce bahsettiğim lisanslı ürünler üretimi ile kafe işletimi konusunda da ilgili firma ile iş birliğimizi nasıl geliştirebiliriz buna bakacağız. Önümüz yaz olduğu için bu alanın etrafında birkaç açık hava organizasyonumuz olabilir.

Mezunlara ve üyelere vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

Başkan olarak vereceğim ilk mesaj, henüz üye olmayan mezunlarımızın üye olması olacaktır. Artık yavaş yavaş üye mezun, üye olmayan mezun ayrımı yapmaya başlıyoruz, buna mecburuz. Sayımız arttıkça tüm hizmetlerin tüm mezunlara ulaştırılması maalesef ekonomik olmuyor.

Derneğimizin bilinirliği, üye sayısı, faaliyetleri arttıkça daha fazla mezunumuzun dikkatini çekiyoruz. Oransal olarak artan üye sayısı bunun en net göstergesi. Bunun bir diğer göstergesi de yönetime talip olan mezunlarımızın olması. 2018 yılında ilk defa iki listeli bir seçim yapmış, seçim sonunda da bir tarafın diğerini tebrik ettiği güzel ve samimi bir ortam yakalamıştık. Bu ortamın devam etmesini, bizden sonra gelecek kardeşlerimiz tarafından da ettirilmesini temenni ediyorum.

Ben bu seçimi, Dernek tarihi açısından çok önemli görüyorum. Bu seçimle birlikte Derneğimiz bir seçim ve demokrasi kültürü edindi. Üyelerimiz medeni bir biçimde hangi adayı tercih ediyorlarsa oylarını bir festival havasında kardeşlik içinde kullanmalıdır.

TOBB, Türkiye'nin en demokratik kurumlarından biridir. TOBB'un kurduğu üniversitenin mezunları da aynı yolu benimsemelidir diye düşüyorum. TOBB ETÜ, Türkiye özel sektörünün çatı kuruluşunun kurduğu bir üniversitedir ve içinde her bölgeden ve her görüşten kişiyi barındırır. Ben ve şimdiye kadarki yönetim kurullarım beş yıldır hiçbir faaliyette kişisel olarak öne çıkmadık. Bizim öne çıkmaktan çekindiğimiz veya öne çıkmayı bilmediğimizden değil, bizim yönetim anlayışımız, kişiye bağlı değil ekibe bağlı bir anlayıştır. Yapılan iş Tolga'ya, Ahmet'e Mehmet'e değil, TOBB ETÜ MED'e mal edilmelidir. Ben bu yönetimi modelini modern yönetim olarak tanımlıyorum ve görevde bulunduğum sürece bunun böyle devam etmesini hedefliyorum.

Bu düşüncelerle 12 bin kişiye ulaşan TOBB ETÜ camiamızın tüm üyelerini şahsım ve Yönetim Kurulum adına sevgi ve saygıyla selamlıyor, Derneği takibe devam etmelerini diliyorum.

SEKTÖRLER

- "Revize Sıfır Atık" taslağı gündeme alındı
- Konut satışları için yeni stratejiler görüşüldü
- Reach kapsamında 31 yeni kimyasal daha kısıtlanacak
- "Servis Araçları Yönetmeliği ihtiyaçları karşılamıyor"
- ELDER ve EÜD, piyasaya ilişkin beklentilerini paylaştı
- Maddi yükümlülükler madenciliği zora soktu







Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi ve Dünya Gazetesi Arşivi



"Revize Sıfır Atık" taslağı gündeme alındı

Türkiye Ambalaj Meclisi, Meclis Başkanı Mustafa Tacir başkanlığında Meclis üyeleri ile birlikte sektörün güncel konularını ele almak üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda bir araya geldi.

Toplantı öncesinde, Meclis çatısı altında kurulan Çevre ve Mevzuat Alt Komisyonu bünyesinde "Revize Sıfır Atık" taslağı gündeme alındı. Meclis toplantısında ise DİR Kapsamında İthal Edilen Ürünlerden Elde Edilen İkincil İşlem Görmüş Ürünler 2019/3 sayılı tebliğ kapsamındaki yeni gelişmeler görüşülerek, plastik ürünlerin Suudi Arabistan'a ihracatı sürecinde sertifikasyon hakkında Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından sunum yapıldı.

Sıfır Atık Taslağı

Ayrıca, toplantıda limanlarda uygulanan muayene ve tespit ücretlerine dair yeni genelge hakkında bilgilendirme yapılarak, revize edilen Sıfır Atık Taslağı hakkında, İstanbul Sanayi Odası Çevre ve Enerji Kurulu Müdürü Erbil Büyükbay tarafından sunum yapıldı.



Konut satışları için yeni stratejiler görüşüldü

Türkiye İnşaat Müteahhitleri Meclisi, Tahir Tellioğlu başkanlığında, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş ve Meclis üyeleri ile birlikte sektörün güncel konularını ele almak üzere Ankara'da bir araya geldi.

Toplantıda, son dönemlerde durağanlaşan konut satışlarını tekrar hareketlendirecek politikalar görüşülerek, içeride daralan inşaat, müteahhitlik ve inşaat malzemeleri sanayisinin yurt dışına çıkarılarak iç piyasanın rahatlatılması ve Türkiye'nin döviz gelirlerinin artırılmasına yönelik kamu ile ortak çalışmaların hızlandırılması konusuna dikkat çekildi.

Sorunlar ele alındı

Ayrıca, kendi imar lejantlarını hazırlamamış bölgelerde yaşanan sorunlar ele alındı. Toplantıda sektörün gündemde olan önemli ve öncelikli sorunları ile çözüm önerileri de konuşuldu.

TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş Meclis gündemine alınan konuların TOBB tarafından ilgili mercilere aktarıldığını ve konunun takibine devam edildiğini belirtti. Meclis Başkanı Tahir Tellioğlu da sektörün sorunları konusunda TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'na vermiş olduğu destekten dolayı teşekkür etti.



Reach kapsamında 31 yeni kimyasal daha kısıtlanacak

Türkiye Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi 2019 yılı Nisan ayı toplantısını, Meclis Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu başkanlığında, Meclis üyelerinin katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirdi.

Toplantıda ilk olarak TÜRKBESD sektör verilerinin üretim, iç satış ve ihracat rakamları ve İMMİB sektörel ihracat verilerinin güncel hali paylaşıldı. Toplantıda ayrıca Elektronik Cihazlar İmalatçıları Derneği (ECİD) tarafından elektronik cihazlarda iç satış adetleri ve ihracat rakamları hakkında bilgi verildi. Yıla iyi bir başlangıç yapılmasa da Mart ayında iyileşme görüldüğü belirtildi.

Sektörel verilerden sonra dayanıklı tüketim mallarında kimyasalların yönetimi ve buna bağlı olarak ihracatta tehdit ve fırsatlar masaya yatırıldı. Ürüne yönelik kimyasallara ait regülasyon sayısının tüm kategoriler içerisinde birinci sırada olduğu, 2019 yılında RoHS kapsamında dört yeni kimyasalın, Reach kapsamında 31 yeni kimyasalın daha kısıtlanacağı paylaşıldı. RoHS direktifi, Reach tüzüğü, gıda ile temas eden malzemeler yönetmeliği hakkında genel bilgilendirme yapıldı ve son gelişmeler paylaşıldı.

Gündem maddesi kapsamında Eximbank finansman imkânlarına yönelik bilgilendirmenin ardından elektrikli makinalar sektörü tanımına yönelik sunum yapıldı. Uluslararası ürün sınıflandırmalarından bahsedildikten sonra NACE altında 27 no'lu bölümde olan beyaz eşya grubu incelendi.

Çalışmalar yapılacak

Son olarak, Meclis bünyesinde oluşturulan, Çevre Çalışma Komisyonu ve Fikri Haklar Çalışma Komisyonu faaliyetleri görüşüldü. Özellikle, 10 Aralık 2018'de değişen Çevre Kanunu ile ilgili sektörü ilgilendiren konularda bilgi paylaşıldı. Yeni oluşturulan Fikri Haklar Çalışma Komisyonu'nun ise fikri haklar alanında yaşanan sorunların sanayici gözüyle ele alınarak çözüm önerilerinin oluşturulması, fikri haklar mevzuatına ilişkin gerekli düzenlemelerin oluşturarak ilgili kamu kurumlarıyla paylaşılması, fikri haklar alanına ilişkin iyi uygulamaların yaygınlaştırılarak sanayicinin rekabet gücünün artırılmasına yönelik çalışmalar yapacağı bilgisi paylaşıldı.



"Servis Araçları Yönetmeliği ihtiyaçları karşılamıyor"

Türkiye Eğitim Meclisi'nin toplantısı, Meclis Başkanı Dr. Yusuf Ekinci başkanlığında, TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin yoğun ilgisi ve MEB Destek Hizmetleri Genel Müdürlüğü Taşıma Hizmetleri Daire Başkanı Songül Koçer'in katılımıyla gerçekleştirildi.

Türkiye Yayıncılar Birliği Başkanı Kenan Kocatürk, Türkiye'de okuma kültürünü yaygınlaştırmak amacıyla bir platform kurulduğunu ifade ederek, OKUYAY Projesi hakkında sunum gerçekleştirdi. Projenin amacının, okuma kültürünü yaygınlaştırmak ve kitaplara erişim konularında çalışan STK'ların, gönüllülerin tespit edilmesinden sonra, söz konusu kişi ve kuruluşların kendi bölgelerinde yarattıkları değişimin güçlendirilmesi için onlara destek olmak, iyi örnekleri çoğaltarak Türkiye geneline yaymak olduğunu dile getiren Kocatürk, Meclis üyelerinin tam desteğini aldı.

Eğitim droneları tanıtıldı

TOBB-ETÜ Garage Ape Drone kurucularından Selin Orçunsel tarafından 7-17 yaş çocukları için hazırlanan eğitim droneları; Dijital Çağ Atölyesi kurucusu Arda Aslan tarafından ise Estonya'dan Türkiye'ye Dijital Çağ Atölyesi sunumu gerçekleştirildi.

Servis Araçları Yönetmeliği ile ilgili söz alan MEB Destek Hizmetleri Genel Müdürlüğü Taşıma Hizmetleri Daire Başkanı Songül Koçer ise yönetmeliğin ihtiyaçları karşılanamadığı, sektörle yapılacak çalışmalar temel alınarak yeni bir yönetmelik taslağı üzerinde çalışılmaya başlanacağının bilgisini üyelerle paylaştı. Eğitim Yayıncıları Meslek Birliği Başkanı Celal Musaoğlu ise yardımcı kitap ve kaynak kitaptaki son durumla ilgili bir sunum yaptı. Meclis üyelerinden Nurullah Dal da 10-13 Nisan 2019 tarihleri arasında Türkiye Özel Okullar Derneği işbirliğinde gerçekleştirilen ECNAIS Türkiye Konferansı hakkında bilgilendirmede bulundu.

ELDER ve EÜD piyasaya ilişkin beklentilerini paylaştı



Türkiye Enerji Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç ve Meclis Başkanı İhsan Akyol'un başkanlığında ve sektör temsilcilerinin katılımıyla İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantının gündeminde enerji piyasasına ilişkin değerlendirmeler yer aldı. Meclis Danışmanı Kemal Uslu'nun elektrik piyasası kapasitesi ve piyasada gerçekleşen fiyata ilişkin sunumunun ardından Meclis üyesi dernekler Elektrik Dağıtım Hizmetleri Derneği (ELDER) ve Elektrik Üreticileri Derneği (EÜD) piyasaya ilişkin değerlendirme ve beklentilerini aktardı.

ELDER'in çalışmaları hakkında bilgi veren ELDER hukuk müşaviri avukat Şadi Büyükkeçeci sunumunda, kamu mevzuat düzenlemelerinin sık olmasının öngörülebilirliği zayıflattığı ve döviz kurundaki hareketliliğin döviz ile borçlanan sektörü olumsuz yönde etkilediğini kaydetti; düzenlemelerin sektör ile birlikte yapılmasının önemine değindi.

Mevzuat değişikliği

Elektrik Üreticileri Derneği (EÜD) Yönetim Kurulu Başkanı Cem Aşık da EÜD tarafından yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi ve mevzuat değişikliğine yönelik planlama yapılmasına ve hazırlıkların sektör ile birlikte yapılmasının gerekliliğine vurgu yaptı. EÜD Yönetim Kurulu Üyesi Tamer Çalışır ise kamunun üretici olarak sektörde yer alması ve gerek doğal gaz gerekse elektrik sektörünün sübvanse edilmesi nedeniyle piyasanın dengesini bulamadığını, bu durumun hem enerji sektörünü hem de sanayiciyi olumsuz yönde etkilediğini ifade etti.





Maddi yükümlülükler madenciliği zora soktu

Türkiye Madencilik Meclisi'nin toplantısı Meclis Başkanı İsmet Kasapoğlu'nun başkanlığında kamu, sivil toplum kuruluşları ile özel sektör temsilcilerinin katılımıyla sektördeki son gelişmeleri görüşmek üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi.

Türkiye Madencilik Meclis Başkanı İsmet Kasapoğlu 25 Şubat 2019 tarihinde TOBB'da yedi Bakan, 10 Bakan Yardımcısı, kamunun ilgili bürokratları ve 60 Sektör Meclisi'nin katılımıyla gerçekleştirilen Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası hakkında bilgilendirmede bulundu. Meclis üyelerine Şura'da dile getirilen sorunlar ve çözüm önerilerini aktararak, Bakan ve Bakan yardımcılarının konular hakkında değerlendirmelerini iletti.

Meclis üyeleri toplantıda Maden Kanunu ile Bazı Kanunlarda ve Kanun Hükmünde Kararnamede Değişiklik Yapılması Hakkında Kanunla ilgili değerlendirmelerde bulundu.

Sektörel çalıştaylar

Kanunun madencilik sektörüne getirdiği ek maddi yükümlülüklerin birçok madencilik işletmesini zora soktuğu ve KOBİ niteliğindeki işletmelerin getirilen maddi yükümlülükler sonrasında faaliyetlerinin durma noktasına geldiği belirtildi.

Toplantıda ayrıca Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nca yapılması planlanan ÇED Yönetmeliği değişikliği, madencilik sektörünün 2019 Ocak-Şubat Mart ayları ihracat ve üretim rakamları ve 2018 yılı içerisinde gerçekleştirilen sektörel çalıştaylar hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.



Odalar ve Borsalar

- Kütahya TB'den çocuklar için resim yarışması
- Gebze TO'nun desteği ile Girişimcilik Zirvesi 2019 düzenlendi
- Bafra TSO 'Kardeş Oda Protokolü' imzaladı
- Afyonkarahisar TSO ile İTO'dan dostluk maçı

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*

Kütahya TB'den çocuklar için resim yarışması



Kütahya Ticaret Borsası (KÜTBO) tarafından ülkemizin gelişiminde ve kalkınmasında önemli yeri olan tarımın, genç nesillere aşılanması, sevdirilmesi ve özendirilmesi adına "Çocuk Gözüyle Tarım" teması adı altında Kütahya İl Milli Eğitim Müdürlüğü işbirliği ile düzenlenen resim yarışması sonucunda dereceye giren öğrencilere ödülleri verildi.

İlk ve orta dereceli okul öğrencilerinden KÜTBO ödüllü resim yarışmasına başvuruda bulunan 275 resim, KÜTBO yetkilileri ve İl Milli Eğitim Müdürlüğü tarafından görevlendirilen öğretmenlerden oluşan komisyon tarafından değerlendirildi. Yapılan eleme ve değerlendirme sonucunda konuya uygun resimler arasından ilk üçe giren resimler belirlendi.

Değerlendirme sonucu Atakent Ortaokulu 6/A sınıfı öğrencisi Hava Nisa Demiröz birinci, Orgeneral Asım Gündüz İ.O. 1/C öğrencisi Zeren Nur Kalkandelen ikinci, Ümran Aygen Ortaokulu 5/A öğrencisi Ahmet Kadir Çetin'in yapmış olduğu resim ise üçüncü oldu.

Öğrencilere ödülleri verildi

11. Kütahya Tarım, Hayvancılık, Seracılık ve Süt Endüstrisi Fuar açılışında yapılan törenle "Çocuk Gözüyle Tarım" resim yarışmasında dereceye giren öğrencilere ödülleri verildi.

Birinci olan Hava Nisa Demiröz'e Kütahya Valisi Dr. Ömer Toraman tarafından, ikinci olan Zeren Nur Kalkandelen'e Kütahya Belediye Başkanı Prof. Dr. Alim Işık tarafından, üçüncü olan Ahmet Kadir Çetin'e KÜTBO Yönetim Kurulu Başkanı Necati Gültekin tarafından verildi.

KÜTBO tarafından düzenlenen ödüllü resim yarışmasının tarımın, genç nesillere aşılanması, sevdirilmesi ve özendirilmesi adına büyük etki ve farkındalık oluşturduğunu ifade eden KÜTBO Yönetim Kurulu Başkanı Necati Gültekin, bu tür organizasyonların devam edeceğini söyledi.

Gebze TO'nun desteği ile Girişimcilik Zirvesi 2019 düzenlendi



Gebze Teknik Üniversitesi'nin öncülüğünde Gebze Ticaret Odası'nın da desteği ile "İnovatif Fikirlerle Geleceği Yönet" konulu Girişimcilik Zirvesi'nin beşincisi Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır, Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, Aselsan Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün, Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Yaşar Çakmak, Gebze Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Vahit Yıldırım, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan, İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ebru Tümer Kabadayı, çok sayıda öğretim üyesi ve öğrencilerin katılımıyla gerçekleştirildi.

Başarı öyküleri anlatıldı

Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiler yapmış olduğu konuşmada, değişime, gelişime, sinerjiye inanan ve en önemlisi ülkemize katma değer üretmeye istekli gençlerimizi bir arada görmekten duyduğu heyecanı belirtti.

Fiziksel gücün akıl gücüne kaydığı bu dönemi kişisel ve toplumsal bazda en iyi şekilde yönetebilmenin, ileriye doğru yol almada önemli hedefler arasında olduğunu dile getiren Çiler, gençlere içlerindeki gücün farkına vararak girişimci düşüncelerini akıl, teknoloji ve yenilikçi ruh ile temellendirmeleri tavsiyesinde bulundu.

Üç oturumdan oluşan zirvede, fark yaratan girişimciler kendi başarı öykülerini katılımcılarla paylaşarak, gençlere rol model oldular.

Bafra TSO 'Kardeş Oda Protokolü' imzaladı



Bafra Ticaret ve Sanayi Odası Arnavutluk'un Başkenti Tiran'da Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası (ATTSO) ile Kardeş Oda Protokolü imzaladı.

Gerçekleştirilen imza töreninde konuşan Bafra Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Göksel Başar, "Hizmet alanımız içerisinde yer alan üyelerimiz, bölgemiz ve ülkemiz açısından döviz kazandırıcı faaliyetlerin ne kadar önemli olduğunu ve bu kapsamda çalışmalarımızın devam ettiğini belirtmek isterim. Bafra Ticaret ve Sanayi Odası olarak üyelerimizin uluslararası piyasaları tanımaları, güncel üretim ve pazarlama çalışmalarına farklı bakış açısı kazandırmaları ve en önemli önceliklerimizden olan ihracatımızı geliştirme konusunda her yıl yurt dışı fuar ve iş gezisi organizasyonları tertip etmeye özen gösteriyoruz.

Balkan coğrafyasına gerçekleştirdiğimiz iş gezisi ziyareti öncesi Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası yetkilileri ile istişarelerde bulunduk. Arnavutluk ve Türkiye arasında geçmişten günümüze pozitif ilişkilerin bölgemiz açısından ticari anlamda ortak çalışmalar ile daha da güçlendirilmesi adına Bafra Ticaret ve Sanayi Odası ile Türkiye-Arnavutluk Ticaret ve Sanayi Odası arasında Kardeş Oda Protokolü imzalanmıştır. Bu protokol kapsamında iki ülke arasında milli pazarların güncel durumu ve gelişme perspektifleri, işletmelerin, kurum ve şirketlerin ithalat gereksinimleri ve ihracat potansiyelleri, işbirliği ve ortak teşebbüse dayalı projelerin hazırlanması, Odalar tarafından organize edilen veya Odaların yer aldığı çeşitli aktivitelere ilişkin bilgilerin paylaşımı konusunda mutabık kalınmıştır" diye konuştu.

Ortak çalışmalar artacak

Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Vekili Fethi Kaya da "Bafra Ticaret ve Sanayi Odası ile imzalamış olduğumuz Kardeş Oda Protokolü ile ticari faaliyetlerimizin geliştirilmesi açısında iş görüşmeleri, sempozyum ve ortak proje çalışmaları gibi birçok alanda birlikte çalışma fırsatı yakalayacağımıza inanıyorum" dedi.



Afyonkarahisar TSO ile İTO'dan dostluk maçı

Afyonkarahisar Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) ile İTO futbol takımları arasında oynanan dostluk maçı, ATSO lehine 4-1 sonuçlandı. Centilmence geçen maçta dostluk kazandı. ATSO Futbol Takımı ile İTO Futbol Takımı, İstanbul Güngören 15 Temmuz Şehitler Stadı'nda oynanan ve 5-5 berabere biten dostluk maçının rövanşında Zafer Stadı'nda karşı karşıya geldi. 35'er dakikalık devreler üzerinden oynanan maçta ATSO Futbol Takımı'nın dört golüne, İTO Futbol Takımı bir gol ile cevap verdi.

Centilmence geçti

Centilmence geçen maçta birbirinden güzel goller atılırken, sahadaki olumlu atmosfer, maç sonunda devam etti. Maçın sonunda ATSO Meclis Başkanı Dr. Mehmet Sıtkı Merdivenci ve ATSO Yönetim Kurulu üyeleri, İTO Futbol Takımı'nın soyunma odasına giderek futbolcuları ve teknik heyeti tebrik etti. İTO Yönetim Kurulu üyesi Levent Taş da ATSO Futbol Takımı soyunma odasını ziyaret etti. ATSO heyeti, İTO heyetini Zafer Stadı'ndan meşalelerle yolcu etti.

PROJEKSİYON

ENFLASYON:

Nisan enflasyonu aylık bazda yüzde 1,69 ile beklentilerin altında gerçekleşti. Yıllık enflasyon yüzde 19,71'den yüzde 19,50'ye gerilerken, çekirdek enflasyon yüzde 16,30'a indi. Bu arada gıda fiyatları yüzde 31,86 ile endeks tarihinin en hızlı yıllık artışını gösterdi.

Çekirdek enflasyon da yıllık bazda yüzde 17,53'ten yüzde 16,30'a geriledi.

Söz konusu ayda; giyim ve ayakkabıda yüzde 5,36, ev eşyasında yüzde 2,65, çeşitli mal ve hizmetlerde yüzde 1,94 ve gıda ve alkolsüz içeceklerde yüzde 1,40 artış gerçekleşti.

Aylık düşüş gösteren tek grup ise yüzde 0,30 ile haberleşme oldu.

Gıda fiyatlarında rekor

Yıllık bazda bakıldığında ise en fazla artış yüzde 31,86 ile gıda ve alkolsüz içecekler grubunda gerçekleşti. Ev eşyası yüzde 27,64, çeşitli mal ve hizmetler yüzde 27,47, sağlık yüzde 19,75 ve lokanta ve oteller yüzde 19,58 artış ile gıdayı izledi.

Nisan ayında, endekste kapsanan 418 maddeden; 42'sinin fiyatlarında değişim olmazken, 294'ü arttı, 82'si ise geriledi.

Öte yandan söz konusu dönemde yurt içi üretici fiyat endeksi (ÜFE), aylık yüzde 2,98 ve yıllık yüzde 30,12 artış gösterdi.

ÜFE'de önceki aya göre en fazla artış; yüzde 17,12 ile ham petrol ve doğal gaz, yüzde 8,83 ile tütün ürünleri, yüzde 7,40 ile kok ve rafine petrol ürünlerinde gerçekleşti.

Buna karşılık içecekler yüzde 0,86, ağaç ve mantar ürünleri (mobilya hariç) yüzde 0,29 azaldı.

Zam şampiyonu limon

Bu arada tüketici fiyatları bazında Nisan ayında en yüksek fiyat artışı, yüzde 31,90 ile limonda görüldü. Fiyatı en fazla düşen ürünlerin başında ise yüzde 48,20 ile patlıcan geldi

Tüketici fiyatları bazında Nisan'da bir önceki aya göre en yüksek fiyat artışı yüzde 31,90 ile limonda oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, fiyat artışında limonu, yüzde 31,55 ile kuru soğan, yüzde 26,69 ile havuç izledi.

Nisan'da fiyatı en çok artan diğer ürünler arasında yüzde 23,74 ile kadın ceketi, yüzde 23,17 ile patates, yüzde 22,27 ile erkek gömleği, yüzde 21,10 ile domates, yüzde 19,70 ile kadın gömleği, yüzde 19,64 ile etek ve yüzde 17,01 ile erkek ceketi yer aldı.

Geçen ay en fazla fiyat düşüşü ise yüzde 48,20 ile patlıcanda gerçekleşti. Bunu yüzde 31,51 ile taze fasulye, yüzde 27,34 ile çarliston biber, yüzde 25,85 ile salatalık, yüzde 25,28 ile sivri biber, yüzde 20,57 ile kabak ve yüzde 10,39 ile marul izledi.

Cari işlemler açığı 589 milyon dolar

Türkiye'nin cari açığı, dış ticaretteki dengelenme, turizm gelirlerindeki artış ve ekonomik aktivitedeki yavaşlamaya bağlı olarak iyileşmeyi sürdürüyor. Mart 2019'da cari işlemler hesabı, bir önceki yılın aynı ayına göre 4 milyar 145 milyon dolar azalarak 589 milyon dolar oldu. Mart ayı itibariyle son 1 yıllık cari açık da 12 milyar 829 milyon dolara geriledi. Merkez Bankası'nın açıklamasında "Mart ayındaki açığın düşüşünde, dış ticaret açığının bir önceki yılın aynı ayına göre 3 milyar 725 milyon ABD Doları azalarak 916 milyon ABD Doları'na gerilemesi en büyük etken olmuştur" denildi.

Yabancı doğrudan yatırımlara ilişkin net girişler gayrimenkul dahil bir önceki yılın aynı ayına göre 120 milyon dolar azaldı ve 965 milyon dolar oldu. Mart 2019'da Türkiye'ye 1 milyar 138 milyon dolar doğrudan yatırım gelirken, Türkiye'den dışarıya 173 milyon dolar yatırım yapıldı.

Altın ve enerji hariç cari işlemler hesabı fazlaya döndü ve 2018'de 573 milyon dolar olan altın ve enerji hariç cari işlemler hesabı, 2019 Mart ayında 3 milyar 477 milyon dolar fazlaya döndü.

Hizmetler dengesi içinde bir önceki yıla göre 55 milyon dolar artan seyahat gelirleri 1 milyar 43 milyon dolara ulaştı. Hizmetler dengesi net girişi de bir önceki yılın aynı ayına göre 113 milyon dolar yükselerek 1 milyar 298 milyon dolara çıktı.

Aylık bazda portföy yatırımlarında 1 milyar 353 milyon TL net giriş oldu. Bankalar 1 milyar 702, diğer sektörler ise 1 milyar 202 milyon dolar net borçlanma yaptı. Kamu ise 500 milyon dolar net ödeme gerçekleştirdi.

Yurt dışı yerleşikler net 554 milyon dolar hisse senedi ve 863 milyon dolar devlet iç borçlanma senedi satışı yaptılar.

Yurt içi bankaların yurt dışında tuttuğu efektif ve mevduat varlıkları 4 milyar 722 milyon dolar arttı. Yurt dışı bankaların yurt içinde tuttuğu mevduat ise 303 milyon dolar yükseldi. Merkez Bankası açıklamasında BIS verilerine göre banka dışındaki Türkiye'de yerleşiklerin yurt dışındaki mevduatlarının 2018 son çeyreğinde net 3 milyar 75 milyon dolar çıkış yönlü olduğu belirtildi.

Yurt dışından sağlanan kredilerde, bankalar 709 milyon dolar net ödeme (ödediği toplam borç, aldığı krediden daha yüksek) gerçekleştirdi. Kamu ise 91 milyon dolar net ödeme yaptı. Bu ikisi dışındaki diğer sektörler ise 798 milyon dolar net kullanım yaptı. Mart ayında resmi rezervlerde 5 milyar 728 milyon dolar azalış oldu.

İHRACAT-İTHALAT:

Ticaret Bakanlığı ve TİM verilerine göre Nisan ayı ihracatı, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5,38 artarak 15 milyar 273 milyon dolar oldu. İthalat ise yine aynı dönemde yüzde 14,6 oranında azalarak 18 milyar 104 milyon dolara geriledi. Bu nedenle dış ticaret açığı yine aynı dönemde yüzde 57,82 oranında azalarak 2 milyar 831 milyon dolar seviyesine düştü. İthalatın ihracatı karşılama oranı da yüzde 84,4 düzeyinde gerçekleşti.

Nisan ayı sonu itibariyle 12 aylık dönemde ise ihracat 5,78 artışla 179 milyar 44 milyon dolara ulaştı. 12 aylık dönemler itibariyle aylık bazda yapılan hesaplamalarda ihracattaki artışın sürdüğü gözlendi.

Otomotiv ve elektronik düştü

İthalatta, ekonomik aktivitenin bir göstergesi olarak değerlendirilen yatırım ve hammadde ithalatındaki gerilemenin devam ettiği gözlendi. Nisan ayında yatırım malları ithalatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 27,27, en büyük ithalat kalemi olan hammadde ithalatı yüzde 9,64 oranında geriledi. Ocak- Nisan döneminde de sırasıyla gerileme yüzde 27,94 ve yüzde 16,25 düzeyinde gerçekleşti.

En fazla ihracat Nisan ayında 2.2 milyar dolar ile otomotiv, 1,5 milyar dolar ile makine-teçhizat ve 906 milyon dolar ile demir-çelik, 792 milyon dolar ile elektronik ve 755 milyon dolar ile hazır giyimde oldu. Nisan ayında ihracat otomotiv ve elektronik bir önceki yılın aynı ayına göre düştü.

En fazla ihracat yapılan ülke 1 milyar 347 milyon dolarla Almanya olurken, bu ülkeyi İngiltere (857 milyon dolar) ve Irak (856 milyon dolar) izledi. En fazla ithalat yapılan ülkeler ise Rusya (1 milyar 892 milyon dolar) olurken, bu ülkeyi sırasıyla Almanya (1 milyar 561 milyon dolar) ve Çin (1 milyar 496 milyon dolar) takip etti.

Hammadde ithalatı azaldı

Diğer yandan Türkiye'de 2018 yılının ikinci yarısında başlayan hammadde ve yatırım malları ithalatındaki gerileme hızlanarak bu yılın ilk çeyreğinde de sürdü. TÜİK verilerinden yapılan derlemeye göre, 2019 ilk çeyreği sonunda, bir önceki yılın aynı çeyreğine göre hammadde ithalatında yüzde 18,2 oranında, yatırım malları ithalatında ise yüzde 24,17 oranında düşüş oldu. Türkiye'nin toplam ithalatının büyük kısmını hammadde ithalatı oluşturuyor. Tutar bazında azalışa bakıldığında, 2019 ilk çeyrekte bir önceki yılın aynı çeyreğine göre 8 milyar 568 milyon dolar daha az hammadde alımı yapıldı.

2017-2019 Çeyrekler İtibarıyla Hammadde-Yatırım Malları İthalatı (Milyar $)

	2017		2018		2019	
	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde
Toplam İthalat	33.1	171.5	29.3	170.1		
1.Ç	6.9	37.7	8.0	47.1	6.1	38.5
2.Ç	7.8	42.6	7.9	46.1		
3.Ç	8.6	44.7	6.6	40.0		
4.Ç	9.9	46.5	6.8	37.2		

(Yuvarlama Yapılmıştır)

Aylık bazda son verilerde de hammadde ve yatırım malları ithalatındaki yavaşlamanın devam ettiği gözlendi. Ticaret Bakanlığı verilerine göre, ilk çeyreği takip eden 2019 Nisan ayında da yatırım malları ithalatı yüzde 27,94, hammadde ithalatı ise yüzde 16,25 oranında geriledi.

İhracat birim değer endeksi

Bu arada Merkez Bankası bünyesinde yapılan ve Ekonomi Notları başlığında yayımlanan bir çalışmada, Türkiye'nin üretimde ithal girdi yoğunluğunun arttığına işaret edildi. Üretimde girdi-çıktı tablolarına yönelik son veri 2012'de üretildi. Bu verilere dayalı olarak 2002-2012 arasındaki döneme yönelik yapılan çalışmada, Türkiye'de 2002'de yüzde 16,1 olan üretimde ithal girdi yoğunluğunun, 2012'de yüzde 19,3'e yükseldiği belirlendi. İhracata konu mallarda ithal girdi kullanımı ise 2012'de yüzde 30,2 seviyesinde tespit edildi.

Diğer yandan, 2018 üçüncü çeyreğinden itibaren hammadde ve yatırım malı ithalatı dönemsel olarak gerilemeye başlamıştı. Bu yılın ikinci yarısından itibaren baz etkisiyle düşüş hızının yavaşlaması bekleniyor. Buna karşılık, çeyrek bazında bakıldığında, 2019'daki ithalat tutarlarının, 2017 ile neredeyse aynı ya da çok küçük bir seviyede üzerinde olması dikkat çekiyor.

Öte yandan TÜİK'in Mart ayı dış ticaret endeksi verilerine göre, ihracat birim değer endeksi Mart ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 6,3 oranında azaldı. İhracat miktar endeksi ise Mart ayında yüzde 6,2 oranında arttı.

Bu, Türkiye'den ihraç edilen malların Kg veya ton başına birim değerlerinin azalması anlamına geliyor.

İhracat birim değer endeksi Mart ayında gıda, içecek ve tütünde yüzde 3,7, ham maddelerde (yakıt hariç) yüzde 5,5, yakıtlarda yüzde 0,5 ve imalat sanayinde (gıda, içecek, tütün hariç) yüzde 6,7 azaldı. TÜİK verilerine göre ilk çeyrekteki ihracat birim değeri de, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6 oranında azaldı.

İhracat birim miktar endeksinde ise 2019 Mart ayında bir önceki yılın aynı ayına göre gıda, içecek ve tütünde yüzde 3,9, yakıtlarda yüzde 83,1 ve imalat sanayinde (gıda, içecek, tütün hariç) yüzde 6,4 artarken, ham maddelerde (yakıt hariç) yüzde 5,5 azaldı. İhracat miktar endeksi 2019 yılı birinci çeyrekte bir önceki yılın birinci çeyreğine göre yüzde 9,2 arttı.

İthalat birim değer endeksi ise Mart ayında, bir önceki yılına aynı ayına göre yüzde 1,7 oranında geriledi. İthalat birim değer endeksi, gıda, içecek ve tütünde yüzde 1,8, ham maddelerde (yakıt hariç) yüzde 8,1 ve imalat sanayinde (gıda, içecek, tütün hariç) yüzde 4 azalırken, yakıtlarda yüzde 7,8 arttı.

İthalat birim değer endeksi 2019 yılı birinci çeyrekte bir önceki yılın birinci çeyreğine göre yüzde 2,3 azaldı.

TÜİK verilerine göre ithalat miktar endeksi Mart ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 16,3 azaldı. İthalat miktar endeksinin düşüşünün, ithalat fiyat endeksinden bariz şekilde ayrışması, ithalattaki birim fiyat artışına işaret ediyor.

2017-2019 Çeyrekler İtibarıyla Hammadde-Yatırım Malları İthalatı (Milyar USD) (Yuvarlama Yapılmıştır)

	2017		2018		2019	
	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde
Toplam İthalat	33.1	171.5	29.3	170.1		
1.Ç	6.9	37.7	8.0	47.1	6.1	38.5
2.Ç	7.8	42.6	7.9	46.1		
3.Ç	8.6	44.7	6.6	40.0		
4.Ç	9.9	46.5	6.8	37.2		

2017-2019 Çeyrekler İtibarıyla Hammadde-Yatırım Malları İthalatı Tutar Bazında Fark (Milyar USD) (Yuvarlama Yapılmıştır)

	2018-2017		2019-2018	
	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde
Toplam İthalat	-3.8	-1.4		
1.Ç	1.1	9.4	-1.9	-8.6
2.Ç	157.1	3.5		
3.Ç	-2.0	-5.0		
4.Ç	-3.0	-9.3		

2017-2019 Çeyrekler İtibarıyla Hammadde-Yatırım Malları İthalatı - Değişim (%)

	2018-2017		2019-2018	
	Yatırım Malları	Hammadde	Yatırım Malları	Hammadde
Toplam İthalat	-11,51	-0,82		
1.Ç	15,68	24,93	-24,17	-18,20
2.Ç	2,03	8,27		
3.Ç	-23,35	-11,21		
4.Ç	-30,79	-20,03		

Merkezi Yönetim Bütçe Gerçekleşmeleri (Ocak-Nisan 2019)

	2018 Ocak-Nisan	2019 Bütçe	2019 Ocak-Nisan Gerçekleşme	Bütçeye Göre Gerçekleşme Oranı	Ocak-Nisan Değişim
Bütçe Giderleri	255.220	960.976	330.430	34,4	29,5
Faiz Hariç Giderler	229.836	843.659	291.983	34,6	27
Faiz Giderleri	25.385	117.317	38.447	32,8	51,5
Bütçe Gelirleri	232.046	880.359	275.952	31,3	18,9
Vergi Gelirleri	190.852	756.495	203.033	26,8	6,4
Bütçe Dengesi	-23.174	-80.616	-54.477	67,6	-135,1
Faiz Dışı Denge	2.211	36.701	-16.031	-43,7	-825,1

Yıllar İtibarıyla Dış Ticaretin Gelişimi (Bin/Dolar)

	İhracat	İthalat	Açık
2011	134 906 869	240 841 676	-105 934 807
2012	152 461 737	236 545 141	-84 083 404
2013	151 802 637	251 661 250	-99 858 613
2014	157 610 158	242 177 117	-84 566 959
2015	143 934 972	207 203 370	-63 268 398
2016	142.606.247	198.601.934	-55.995.686
2017	157.055.371	233.791.662	-76.736.291
2018	168.023.391	223.039.038	-55.015.647

Mart 2019'da Mart 2018'e Göre Sabit Fiyatlarla Perakende Ticaret Ciro Değişimi

Perakende Ticaret	-3,8
1- Gıda	-0,6
2- Gıda dışı	-5,4
Bilgisayar-kitap-iletişim	-10,9
Elektrikli eşya ve mobilya	-13,5
Tekstil-giyim-ayakkabı	6,3
Tıbbi ürünler ve kozmetik	-0,1
Posta veya internet alışverişi	23,7
3- Otomotiv yakıtı	-4,1

Türkiye'ye Yapılan, Türkiye'den Yurt Dışına Yapılan Yatırımlar ve Gelen/Giden Yatırım Oranı

	Türkiye'den Yurt Dışına Yapılan Yatırım (Milyon/Dolar)	Yurt Dışından Türkiye'ye Yapılan Yatırım	Giden Yatırım Gelen Yatırım Oranı (%)
2002	251	571	43,96
2003	486	696	69,83
2004	815	1.190	68,49
2005	1.065	8.535	12,48
2006	1.677	17.639	9,51
2007	2.275	19.137	11,89
2008	2.604	14.748	17,66
2009	2.040	6.266	32,56
2010	1.823	6.256	29,14
2011	2.542	16.136	15,75
2012	4.335	10.761	40,28
2013	3.235	10.523	30,74
2014	5.234	8.632	60,63
2015	5.242	12.093	43,35
2016	3.114	7.525	41,38
2017	3.177	7.401	42,93
2018	3.997	6.534	61,17

Mevsim Etkisinden Arındırılmamış Temel İşgücü Göstergeleri (Şubat 2018 - Şubat 2019)

	Toplam		Erkek		Kadın	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
15 ve Daha Yukarı Yaştakiler (Bin)			(BİN)			
Nüfus	60.415	61.101	29.914	30.193	30.500	30.908
İşgücü	31.520	32.084	21.377	21.571	10.142	10.513
İstihdam	28.166	27.355	19.379	18.614	8.787	8.740
Tarım	4.983	4.687	2.864	2.715	2.120	1.972
Tarım dışı	23.182	22.668	16.515	15.899	6.667	6.769
İşsiz	3.354	4.730	1.998	2.957	1.356	1.773
İşgücüne dahil olmayanlar	28.895	29.017	8.537	8.622	20.358	20.395
			(%)			
İşgücüne katılma oranı	52,2	52,5	71,5	71,4	33,3	34,0
İstihdam oranı	46,6	44,8	64,8	61,7	28,8	28,3
İşsizlik oranı	10,6	14,7	9,3	13,7	13,4	16,9
Tarım dışı işsizlik oranı	12,5	16,9	10,6	15,3	16,8	20,5
15-64 Yaş Grubu						
İşgücüne katılım oranı	57,3	58,0	77,1	77,5	37,3	38,3
İstihdam oranı	51,1	49,3	69,8	66,6	32,2	31,8
İşsizlik oranı	10,9	15,0	9,5	14,0	13,6	17,1
Tarım dışı işsizlik oranı	12,5	16,9	10,6	15,3	16,9	20,5
Genç Nüfus (15-24 yaş)						
İşsizlik oranı	19,0	26,1	16,5	24,2	23,6	29,3
Ne eğitimde ne istihdamda olanların oranı [1]	22,8	24,8	14,0	17,6	31,9	32,2

(1) Çalışmayan ve eğitimde (örgün ve yaygın) olmayan gençlerin, toplam genç nüfus içindeki oranıdır.

Ana Harcama Gruplarına Göre Tüketici Fiyat Endeksi ve Değişim Oranları (Nisan 2019) [2003=100]

Ana Harcama Grupları	Harcama Grubu Ağırlıkları	Bir Önceki Aya Göre Değişim Oranı (%)	Bir Önceki Yılın Aralık Ayına Göre Değişim (%)	Bir Önceki Yılın Aynı Ayına Göre Değişim (%)	On İki Aylık Ortalamalara Göre Değişim (%)
Türkiye	100,00	1,69	4,00	19,50	19,39
Gıda ve alkolsüz içecekler	23,29	1,40	11,54	31,86	25,05
Alkollü içecekler ve tütün	4,23	6,77	7,56	9,66	2,64
Giyim ve ayakkabı	7,24	5,36	-7,26	5,91	13,03
Konut	15,16	0,37	-2,47	15,31	17,84
Ev eşyası	8,33	2,65	3,69	27,64	27,66
Sağlık	2,58	0,49	10,35	19,75	15,43
ulaştırma	16,78	1,19	2,88	12,55	21,32
Haberleşme	3,69	-0,30	-0,18	10,20	8,15
Eğlence ve kültür	3,29	1,04	4,10	19,33	17,24
Eğitim	2,40	1,26	4,49	12,82	10,78
Lokanta ve oteller	7,86	1,13	3,80	19,58	17,77
Çeşitli mal ve hizmetler	5,15	1,94	5,83	27,47	25,52

İllerde Kişi Başı GSYH (2017)

	TL	USD
Türkiye	38.680	10.602
İstanbul	65.041	17.827
Kocaeli	64.659	17.723
Ankara	52.000	14.253
Tekirdağ	47.479	13.014
İzmir	45.034	12.344
Bursa	43.707	11.980
Bilecik	43.230	11.849
Yalova	42.117	11.544
Eskişehir	40.639	11.139
Bolu	40.202	11.019
Kırklareli	38.619	10.585
Antalya	38.408	10.528
Çanakkale	38.292	10.496
Muğla	37.461	10.268
Sakarya	36.314	9.954
Denizli	35.745	9.797
Manisa	35.367	9.694
Karaman	35.344	9.688
Düzce	33.857	9.280
Tunceli	33.846	9.277
Kayseri	33.027	9.053
Artvin	32.486	8.904
Rize	32.149	8.812
Balıkesir	32.127	8.806
Erzincan	31.990	8.768
Kırıkkale	31.879	8.738
Burdur	31.694	8.687
Edirne	31.551	8.648
Uşak	31.487	8.630
İçel	31.151	8.538
Trabzon	30.789	8.439
Karabük	30.658	8.403
Konya	30.461	8.349
Isparta	29.797	8.167
Kütahya	28.471	7.804
Adana	28.221	7.735
Kastamonu	28.188	7.726
Aydın	28.072	7.694
Gaziantep	27.933	7.656
Amasya	27.810	7.623

	TL	USD
Zonguldak	27.662	7.582
Kırşehir	27.476	7.531
Samsun	27.272	7.475
Çankırı	27.127	7.435
Sivas	26.861	7.362
Aksaray	26.622	7.297
Nevşehir	25.930	7.107
Hatay	25.846	7.084
Afyonkarahisar	25.725	7.051
Niğde	25.006	6.854
Çorum	24.897	6.824
Elazığ	24.348	6.674
Bartın	24.188	6.630
Osmaniye	23.760	6.513
Sinop	23.629	6.477
Ardahan	23.292	6.384
Erzurum	23.122	6.338
Kahramanmaraş	22.968	6.295
Yozgat	22.886	6.273
Malatya	22.546	6.180
Iğdır	22.248	6.098
Giresun	22.238	6.095
Kilis	22.064	6.048
Ordu	21.867	5.994
Bayburt	21.247	5.824
Gümüşhane	20.923	5.735
Kars	20.276	5.558
Tokat	20.171	5.529
Mardin	19.758	5.416
Bingöl	19.205	5.264
Şırnak	18.878	5.174
Adıyaman	18.706	5.127
Diyarbakır	18.251	5.003
Hakkari	17.805	4.880
Batman	16.943	4.644
Siirt	16.607	4.552
Muş	16.131	4.422
Bitlis	15.536	4.258
Şanlıurfa	14.185	3.888
Van	14.080	3.859
Ağrı	12.729	3.489

TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu:

Turkey must produce a strong economic program

Almost two months have passed since the local elections were held. The expectation that economy would be the main agenda and structural reforms would be focused on has not realized yet. Due to Supreme Election Council's controversial decision to redo the polls in Istanbul, it seems Turkey will be focusing on politics for another month.

In the short period between the 2014 local elections and 2019 local elections, we put the ballot box six times in front of the people. As we focused on elections and politics so much, we understandably neglected economic measures for the necessities of politics and the necessities of economy are not compatible. This is one of the reasons why we constantly failed to take economic policy measures that would enable us to adjust to global changes after 2013. As the world moved from monetary expansion towards monetary tightening, we were left with a high debt stock in our hands. We could not decrease our foreign trade deficit and our dependence on foreign resources. "Those who fail to take measures should not find excuses for the outcome", as the saying goes.





The 75th General Assembly of Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB) was held at the TOBB Economy and Technology University Hall.

TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu spoke at the general assembly, which was joined by President Recep Tayyip Erdoğan, and which drew great attention.

TOBB President Hisarcıklıoğlu emphasized the theme "Our solidarity is eternal, our agenda is eternal", and said that the business world wanted economy to be the main agenda in the near future.

TOBB President Hisarcıklıoğlu said, "We believe that, with his performance- and reform-oriented attitude towards business, we believe that our Honorable President will start a new breakthrough in the economy. No obstacle is too big for us to overcome, and no wall is too strong for us to break it down. Today, we need to stand up and start running together."

TOBB President reminded that the election period which consisted of general and local elections and which continued for about a year has ended, stating, "There is a four-year period ahead of us without any election. We must take advantage of this opportunity, and turn this into an uninterrupted period of action. Stability must continue, and Turkey must grow through reforms."



"To be a great merchant, you must certainly trade on an international level"



Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB) President M. Rifat Hisarcıklıoğlu participated in the meeting held with about 50 participants from different countries within the scope of TOBB 21st Turkish Speaking Entrepreneurs Program.

At the meeting which he hosted at the TOBB Twin Towers, TOBB President Hisarcıklıoğlu told to participants, "This is a great opportunity to be able to do business both with each other and with Turkey. One can make up for everything except for missed opportunities." TOBB President said that being beneficial to the country is possible by being very rich, and added, "We want you to be rich. We want you to employ more people. If you stay domestic, you'll remain small. To be a great merchant, you must certainly trade on an international level."

TOBB President Hisarcıklıoğlu said, "One can make up for everything except for missed opportunities."



"We want to collaborate more with Tatarstan"

Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB) President M. Rifat Hisarcıklıoğlu participated in the opening session of the 11th International Russia-Islamic World Economic Summit (Kazan Summit 2019). TOBB President spoke at the summit where Russian Federation Tatarstan Autonomous Republic President Rustam Minnihanov participated, and stated that they took part in the summit as the Turkish business world, and that there were presidents of Chambers and Commodity Exchanges and businessmen from every region of Turkey in their delegation.

TOBB President said that TOBB had a representative office in Moscow, and added that they collaborated with Russian Federation Chamber of Commerce and Industry bilaterally and within Eurochambres.

TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu stated that they wanted to trade and collaborate more with Tatarstan, adding, "Tatarstan has become an important investment hub for our companies. The greatest part of our investments in Russia is located in Tatarstan."



Dazzling performance from e-commerce!

Turkey e-Commerce 2018 Market Size Report" prepared by Informatics Industry Association (TUBISAD) in partnership with Association of E-commerce Operators (ETID) and in data partnership with Deloitte Turkey, SimilarWeb and Inveon which measures the developments in e-commerce market in Turkey based on international standards was released.

According to the report, e-commerce sector in Turkey maintained its rapid growth and its volume increased by 42% year-on-year in 2018, reaching TL 59.9 billion. The sector grew by 33% annually between 2014 and 2018 on average.

"Holiday-travel" category had the first place with 54% growth rate and TL 22.9 billion volume, which was followed by "Pure Online Retail" with TL 20.8 billion, "Multi-Channel Online Retail" with TL 10.7 billion volume, and "Online Legal Betting" with TL 5.5 billion.

The ratio of Online Retail in Total Retail was 5.3% in Turkey, which was 11.1% in developed countries and 5.9% in developing countries.



Eskişehir wants to be a brand in conventions and trade shows

Eskişehir is at the top of the list of most liveable cities with its fertile agricultural lands, rich resources, developed industries and infrastructure, activities and events in tourism, culture, art and education.

The city has a significant share in rail systems, defence and aviation industry and now its goal is to become a leader city to host conventions and trade shows.

Celalettin Kesikbaş, Chairman of Eskişehir Chamber of Industry says, "We continue to work to meet an important need in vocational education" and Ömer Zeydan, Chairman of Eskişehir Commodity Exchange comments, "Eskişehir Commodity Exchange participates in and sponsors several organizations including trade shows, symposiums, biannual events."

Metin Güler, Chairman of Eskişehir Chamber of Commerce adds that their goal is to organize a trade show which can be identified with Eskişehir in the world.



SANKO

www.sanko.com.tr



Demiryolu Rayı ve Tekeri Üretiminde
Türkiye'nin Tek Milli Markası

The Unique National Brand of Turkey
in the Production of Railway and Rail Wheels

@sosyalkardemir

www.kardemir.com