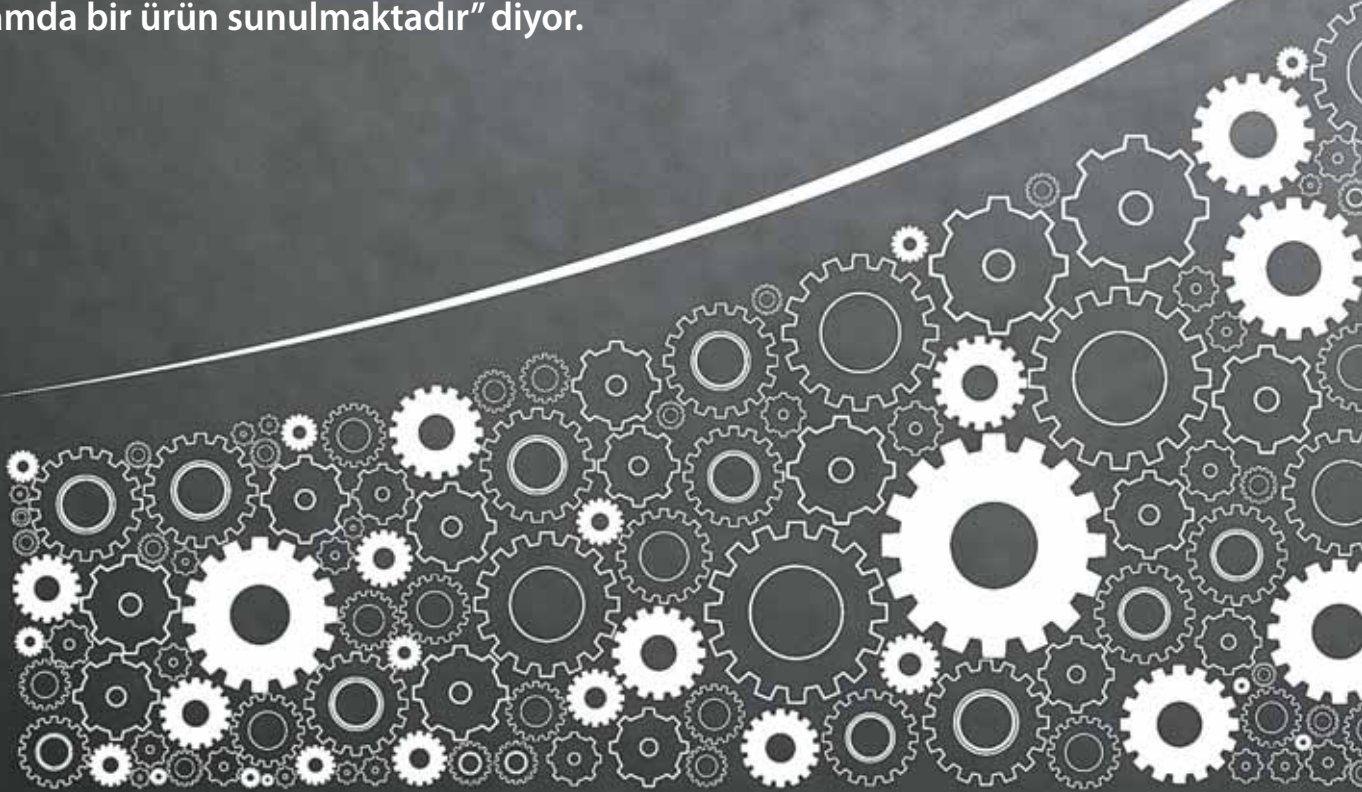


KOBİ'LERE TAHSİLAT MÜJDESİ!

Halk Sigorta'nın yönetimini üstlendiği Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi ile KOBİ'lerin en büyük sorunu olan alacakların tahsil edilememe endişesi ortadan kalkıyor. Halk Sigorta Genel Müdürü Bülent Karan, "Mikro ve küçük ölçekli işletmeler için ilk kez bu kapsamda bir ürün sunulmaktadır" diyor.





AZAMI LİMİTLER

Vadeli Satışlardan Elde Edilen Ciro	Alıcı Başına Azami Kredi Limiti (TL)
0-5.000.000	100.000
5.000.001-15.000.000	200.000
15.000.001-25.000.000	300.000

Fotoğraflar: Dünya Gazetesi Fotoğraf Arşivi

KOBİ'lerin en büyük sorunu olan alacakların tahsil edilememe endişesi artık ortadan kalkıyor. Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası, KOBİ'lerin yurt içine yapmış oldukları vadeli satışlardan doğabilecek ödenmeme riskini teminat altına alıyor. Devlet Destekli Alacak Sigortası için kurulan havuzun yönetimini ise Halk Sigorta üstleniyor.

"Devlet Destekli Alacak Sigortası Sistemi ile mikro ve küçük ölçekli işletmeler için ilk kez bu kapsamda bir ürün sunulmaktadır" diyen Halk Sigorta Genel Müdürü Bülent Karan sorularımızı şöyle yanıtladı:

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi nedir? Halk Sigorta olarak bu sistemdeki görevinizden bahsedebilir misiniz?

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası, KOBİ'lerimizin yurt içine yapmış oldukları vadeli satışlardan doğabilecek ödenmeme riskini teminat altına alan bir sistemdir. Bu sistem sayesinde KOBİ'lerin alacakları güvence altına alındığı gibi alacak tahsilatı yapmak için harcayacakları zamanı yeni müşteri bulmak ve bu sayede cirolarını büyümek için kullanabilmektedirler.

Halk Sigorta A.Ş., beş yıl süre ile Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi (ORYM) olarak görevlendirilmiştir. Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi'nin yöneticisi olarak temel görevlerimiz KOBİ'lere yönelik kurulan bu sistemin sorunsuz bir biçimde işleyişini sağlamak ve kontrol etmek, Bakanlık, ilgili tebliğler ve yönetmelikler tarafından tevdi edilmiş görevleri yerine getirmek ve sisteme dahil olan sigorta şirketleri ile koordineli çalışarak sistemi geliştirerek daha iyiye taşımaktır.

1 Ocak 2019'da yürürlüğe giren Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası KOBİ'lerin dikkatini çeken bir ürün oldu. Sistemden hangi KOBİ'ler faydalanabilir? Prim ve karşılığında sağlanan teminatlar hakkında bilgi verir misiniz?

Devlet Destekli Alacak Sigortası Sistemi, iki aşamalı olarak kurgulandı. Sistemden bu aşamada, 19.10.2005 tarihli ve 2005/9617 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile yürürlüğe konulan Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin Tanımı, Nitelikleri ve Sınıflandırılması Hakkında Yönetmelikte yer alan yıllık net satış hasılatı rakamı dikkate alınarak belirlenecek mikro ve küçük işletmeler olarak tanımlanan işletmeler yararlanabilmektedir.

Sistemin ikinci aşamasında ise aynı yönetmelikte yine yıllık net satış hasılatı rakamı dik-



Ticari Alacak Sigortası'nın faydaları

- » Müşterilerini analiz edip, finansal durumlarını izleyerek şirketin risk yönetimine katkı sağlar.
- » Şirket yönetiminin alacak sorunlarını bir kenara bırakarak asıl faaliyet alanına odaklanmasına yardımcı olur.
- » İşletmeyi öngörülmeyen tahsilat problemlerine karşı koruyarak, finansal yapısını güçlendirir.
- » Yeni müşteriler bularak satışları artırmaya ve şirketin büyümesine katkı sağlar.
- » Bilançonun aktif kalitesini yükselterek bankalar ve finansal kuruluşlar nezdinde kredibilitésini artırır.
- » Sorunlu alacaklarla ilgili hukuki takip işlemlerini sigorta şirketinin avukatları işletme adına yürütür.

kate alınarak belirlenecek olan orta büyüklükteki işletmeler de kapsama alınacaktır. Böylece bu aşamada biten mali yılda yıllık net satış hasılatı 25.000.000 TL'ye kadar olan şirketlerin yanı sıra yine biten mali yılda yıllık net satış hasılatı 125.000.000 TL'ye kadarki şirketlerde sisteme dâhil olabileceklerdir. Prim hesabında ise konu olan ciro KOBİ'nin yurt içinde yaptığı vadeli satışlardan elde ettiği cirosudur.

Biz bu ciroyu sigortalabilir ciro olarak adlandırıyoruz. Bu poliçeye KOBİ'lerimiz sigortalabilir ciro ve uyguladığı azami satış vadelerine göre hesaplanan ve %0,32 den başlayan fiyatlarla ulaşabilmektedirler. Ayrıca KOBİ'lerimizin vadeli satış yaptığı tüm müşterilerinin risk analizlerini yaparak her bir müşterisi için bir kredi limiti tahsis ediyoruz. Detaylı prim tablosuna ve teminatlar ile ilgili bilgilere www.alacaksigortasi.gov.tr adresinden ulaşılabilir.

Belirleyici özellik olan Devlet Desteği başta olmak üzere ürünün diğer özellikleri ve sağlayacağı avantajları ile ilgili bilgi verir misiniz? KOBİ'ler bu ürünü sizce neden tercih etmeli?

Bu sistemde adı geçen Devlet Desteği; prim ödemeleri ile oluşacak havuzun, tazminat ödemelerinde yetersiz kalması durumunda ödemelerin sorunsuz yapılabilmesi için havuzun desteklenmesi şeklindedir. Devlet Destekli ifadesinden prim desteği anlaşılmamalıdır.

Devlet Destekli Alacak Sigortası Sistemi ile mikro ve küçük ölçekli işletmeler için ilk kez bu kapsamda bir ürün sunulmaktadır. Yakın bir dönemde ise bir kısmı bu ürüne aşına olan orta büyüklükte işletmeler de bu sistemden faydalanabilecektir. Bu sistem sayesinde KOBİ'ler hem mevcuttaki hem de yeni çalışmaya başlayacakları alıcıların ticari anlamda kalitesini çok uygun maliyetlerle ölçebileceklerdir.

Ayrıca alacak tahsiline harcandığı zamanı daha etkin bir şekilde kullanarak işini geliştirmeye ve güvenli bir şekilde büyümeye fırsatı olacaktır.

Yılın ilk yarısında Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası'na talepler nasıl? Bu talepler beklentileri karşıladı mı?

Ürünün yürürlüğe girmesinden bu yana daha yedi ay gibi kısa bir süre geçmişken beklediğimiz üzerinde bir ilgi ile

DEVLET DESTEKLİ ALACAK SİGORTASI

HALK SİGORTA'YLA DEVLET GÜVENCESİ YANINIZDA, TİCARİ ALACAKLARINIZ GÜVEN ALTINDA!

Devlet Destekli Alacak Sigortası Halk Sigorta'da.

- Tahsilat Problemi Yaşamayın
- İşletmenizi Güvenle Büyütün
- Finansal Riskleri Önceden Öğrenin

halksigorta.com.tr

HALKSİGORTA

karşılanmış durumdayız. Poliçe sayısı 5.000 adedin üstüne çıkmış durumdadır.

Üretilen prim tutarı ise 10.000.000 TL gibi bir rakama ulaşmıştır. Bu yoğun ilginin yılın kalanında da sürmesini bekliyoruz. Ayrıca çalışmalarını tamamladıktan sonra sisteme dâhil edilecek olan orta büyüklükteki işletmelerle beraber bu sayıların çok daha yükseleceğini gözlemlemekteyiz.

Hangi hasarlar teminat kapsamına giriyor? Hasar tazmin süreçlerinde sigortalıya sağladığınız avantajlar olduğunu görüyorsunuz. Bu konu hakkında da bilgi verir misiniz?

KOBİ'nin yurt içi vadeli satışlarından oluşan faturaların vadesinde ödenmeme durumları teminat altındadır.

Hasar ödemesine konu olabilmesi için fatura üzerinde satışın vadeli olduğunun ispatı olan ödeme tarihinin yazılı olması gerekmektedir.

Ayrıca poliçe KOBİ'nin tüm alıcılarını kapsadığından, satış yapılan müşterilerde oluşacak olumsuz durumların vakit

kaybetmeden tarafımıza bildirilmesi gerekmektedir. Bu bildirim yapıldıktan sonra hasar dosyası açmak için isterse KOBİ'miz poliçede belirtilen bekleme sürelerini kullanabilir. Hasar bekleme süreleri için detay bilgiye www.alacaksigortasi.gov.tr adresinden ulaşılabilir.

ORYM olarak ürünün yılsonu ve ilerleyen yıllardaki seyrini nasıl görüyorsunuz?

ORYM olarak bu ürünün ülkemizdeki ticaret anlayışına farklı bir yön vereceğini düşünüyoruz.

KOBİ'lerin en büyük sorunu olan alacakların tahsil edilememe endişesini ortadan kaldıran bir ürün olarak ülkemizi gelişimine büyük katkılar sağlayacağını düşünüyoruz.

İlk yedi aydaki talep ve ilgi bu düşüncemiz ile paralel gitmesi bizi sevindirmektedir. İlerleyen yıllarda ülkemizdeki şirketlerin alacak sigortası poliçesi yapmadan vadeli satış yapmayacağı bir ortamın oluşacağına inanıyoruz.