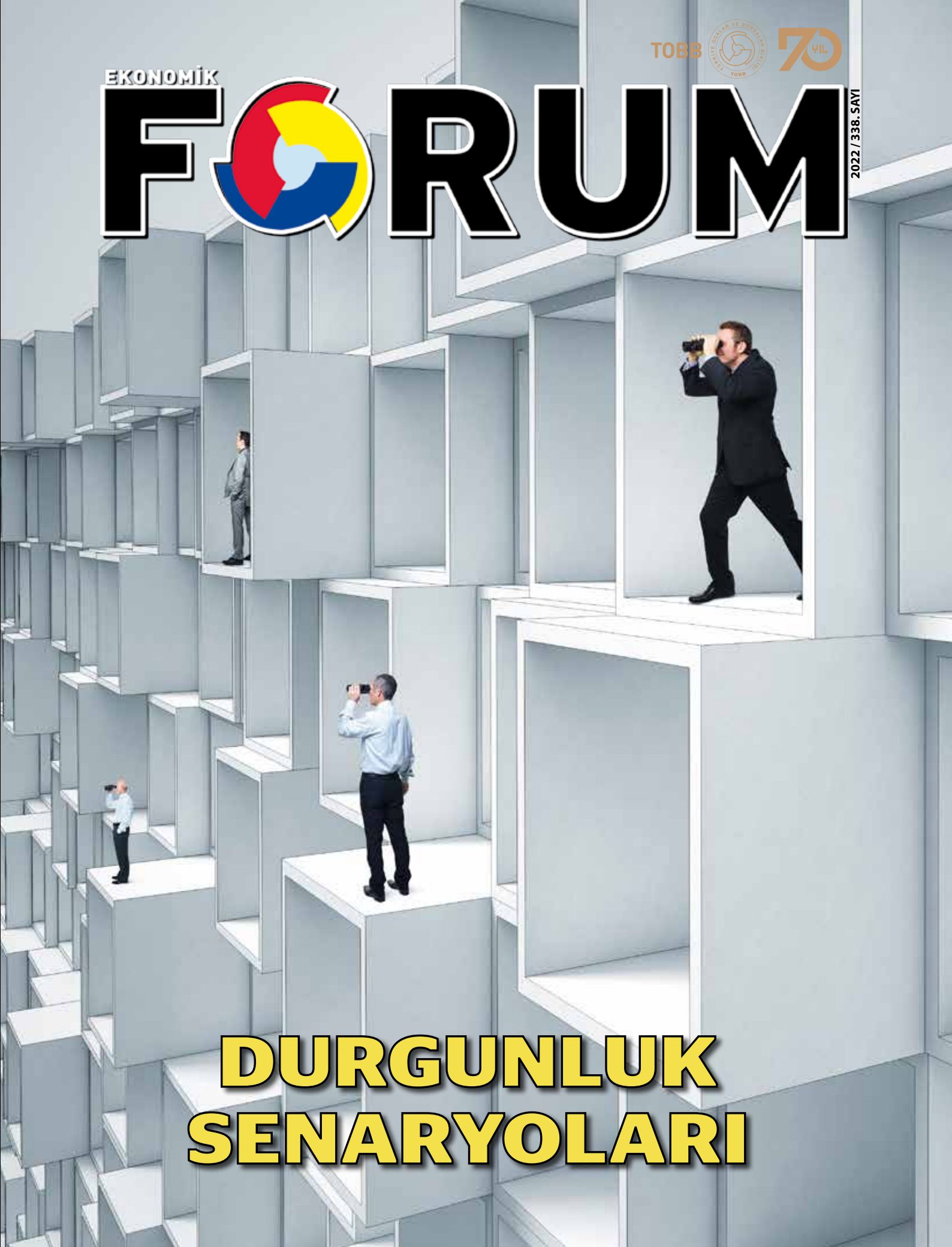
TOBB 70 YIL

EKONOMİK FORUM

2022 / 338. SAYI



DURGUNLUK SENARYOLARI



TURKISH CARGO'DAN YENİ HİZMETLER

DÜNYANIN EN ÇOK NOKTASINA UÇAN HAVA KARGO MARKASI TURKISH CARGO,
İŞİNİZİ GELECEĞE TAŞIMAYA DEVAM EDİYOR.

GENEL KARGOLARINIZ İÇİN KULLANABİLECEĞİNİZ **TK SMART**, ÖNEMLİ GÖNDERİLERİNİZ İÇİN HIZLI VE AYRICALIKLI BİR HİZMET SUNAN **TK PREMIUM**, ACİL GÖNDERİLERİNİZİ SEKTÖRDEKİ EN HIZLI ŞEKİLDE GÖNDEREBİLECEĞİNİZ **TK URGENT** HİZMETİNİZDE.

TURKISH CARGO

Daha fazla bilgi için web sitemizi ziyaret edin.

turkishcargo.com.tr

Hayatı Yenileyen Teknoloji



Savunma Sektörü Alanında Üstün İnovasyon

Savunma araçlarının hareket kabiliyetlerinin üstün teknoloji inovasyonları ile geliştirilerek modernizasyon çözümlerinin hazırlanmasını sağlıyoruz.

www.aselsan.com

aselsan

İÇİNDEKİLER

EKONOMİK FORUM
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği
Aylık Yayın Organı

YÖNETİM
TOBB Yönetim Kurulu Adına Sahibi
M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

SORUMLU MÜDÜR
Azmi ÖZGÜR
TOBB Dumlupınar Bulvarı No: 252
Eskişehir Yolu / ANKARA
Telefon : (0312) 218 20 00
Faks : (0312) 219 40 90

EDİTÖR
Murat AYDIN
murat.aydin@dunyaeko.com
Telefon: (0212) 285 10 12/14
Dahili: 1139

MUHABİR
Tuğçe İnce
tugce.ince@dunyaeko.com

HAZIRLANMASINDA KATKIDA BULUNANLAR
Hakan GÜLDAĞ, Musa ATA
Özgür ŞAHİN, İzzet ÜNALDI

GÖRSEL TASARIM
Dilek AROSKAY

FOTOĞRAF
Mustafa KARACA, Melih Cenk ÇEPEL
Gülhan KIRDI

EDİTORYAL HAZIRLIK
Ajans D
Dünya Eko Basım Yayın Dağıtım
Tic. ve San. A.Ş.
Maslak Mah. Eski Büyükdere Cad. N0:37
Kat:4 Maslak İş Merkezi Sarıyer/İstanbul
Tel: 0(212) 285 10 12/14

GÖRSEL DESTEK
• TOBB Basın Yayın Müdürlüğü

REKLAM VE SATIŞ UZMANI
Aylin ÖZTÜRK
Tel: 0 (212) 285 10 12/14
0532 328 14 32

BASKI
BPC Matbaacılık San. Tic. A.Ş.
Osmangazi Mah. Mehmet Deniz
Kopuz Cad. No:17
Esenyurt / İSTANBUL
Telefon: (0212) 886 83 30
Sertifika No: 35428

DAĞITIM
POİNT POST
Dağıtım ve Kurye Hizm. Tic. Ltd. Şti.
Adres: Çağlayan Mah. Park Sok.
Park Plaza No:10-309
Kağıthane/İSTANBUL

YAYIN TÜRÜ
Süreli, ayda bir yayımlanır

Sayı: 2022/338. Sayı

Ekonomik Forum'da yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe TOBB'un resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Ekonomik Forum dergisi ayda bir yayımlanır. 15 bin adet basılır. Dergi ağırlıkla özel seçilmiş adreslere gönderilir. Abonelik için yeni taleplerin ***yayin@tobb.org.tr*** adresine yapılması gereklidir.

6 Başyazı

8 Geçtiğimiz Ay Türkiye

12 Geçtiğimiz Ay Dünya

16 Ayın Sözü

TOBB Ulusal

34 "En çok övündüğüm projem, TOBB ETÜ"

TOBB Uluslararası

72 Hisarcıklıoğlu'na Azerbaycan 'Dostluk Nişanı' takdim edildi



BÜYÜMEYİ BASKILAYANLAR VE GELİŞMEK İSTEYENLERİN SAVAŞI

Küresel durgunluğun gündemi…

Küresel ekonomi COVID-19 pandemisinin etkisinden kurtulur gibi görünürken içinde bulunduğumuz yılda manşet GSYİH büyümesi, gelişmiş ekonomilerin tamamında yavaşladı. Hatta kimilerinde negatif sinyaller söz konusu. Birçok ülkede enflasyon ise çift hanelere yaklaştı. Gelişmekte olan ekonomilerde ise bozulan tedarik zincirinin yanı sıra enerji ve hammadde bakımından dışa bağımlı olunmasının sonucu olarak çift haneli enflasyon oranları ile karşılaşılıyor. Tüm bunların yanı sıra ekonomide söz sahibi ülkelerin ezici para politikaları, İtalya örneğinde olduğu gibi küresel ölçekte siyasi eğilimlerin aşırıcılığa kaymasına ilave sosyal patlamaların da eşiğine gelmiş ülke sayısının artmasını sağladı. Peki böylesi kaotik bir ortamda küresel büyüme nereden ve nasıl gelecek? Küresel durgunlukta dibe doğru dalışı sonlandırmak mümkün mü?



Eğitim 4.0'la öğrenmek çok daha kolay olacak

Hayatın her alanında olduğu gibi eğitim de dijitalleşiyor. Öğrenciye yardımcı olacak en iyi öğrenme yolunu tasarlayan ve seviyesine, ilerlemesine uygun örnekler, sorular, içerikler sunan Eğitim 4.0'la öğrenmek artık çok daha kolay olacak.



Metaverse, telekomünikasyon operatörleri için cazip büyüme ve gelir fırsatları barındırıyor

Uluslararası danışmanlık, denetim ve vergi şirketi EY, metaverse'ün telekom operatörleri için sunduğu büyüme ve gelir fırsatlarına dikkat çeken 'Telekom Operatörleri için Metaverse' adlı bir analiz hazırladı. Analiz, metaverse'ün sunduğu fırsatları değerlendirmek isteyen telekom şirketlerinin, geleneksel yaklaşımların ötesine geçen yeni yeteneklere ve hizmetlere yönelmesi gerektiğine işaret etti.

RAKAMLARIN DİLİ 80

Özcan Kadıoğlu, marka değerinin önemini ve nasıl marka değeri yaratılacağını anlatıyor.

91 Oda ve Borsalar

- Sakarya'nın en büyük projesinde imzalar atıldı
- Ege İhracat Buluşmaları Toplantısı Afyonkarahisar TSO'da düzenlendi
- 'Esnaf Seninle' yerel esnafı dijital platforma taşıyor
- İlk 'TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi' alan Oda, Malatya TSO oldu
- Manisa TSO'dan Kuzey Makedonya'ya ziyaret
- İş dünyasının sorunları Erzurum TSO'da görüşüldü
- ETSO, iş dünyası ile destek veren devlet kurumlarını bir araya getirdi
- Görele OSB yatırım arazisi resmi kayda girdi

103 Sektör Meclisleri

- Perakendecilik Meclisi, tedarikçi finansmanı sisteminde yaşanan sıkıntıları masaya yatırdı
- Türkiye Doğal Gaz Meclisi, 2022 yılı projeksiyonunu değerlendirdi
- Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi, 2023 yılı beklentilerini istişare etti
- Kreatif Endüstriler Meclisi, Azerbaycan heyeti ile görüştü
- Savunma Sanayi Meclisinde, Prof. Dr. Haluk Görgün Başkan seçildi
- Otomotiv Ticaret Meclisi, iş yeri açma yönetmeliğini görüştü
- Türkiye İlaç Sanayi Meclisi, biyoteknolojik ve biyobenzer ilaçların üretilmesini kararlaştırdı
- İlaç Sanayi Meclisi, Derici ile paralel ihracat ve ilaç kurunu görüştü
- Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi, Mevzuat Çalıştayı düzenledi
- Sağlık Hizmetleri Meclisi, alt komisyonları belirledi
- Türkiye Enerji Meclisi Başkan Yardımcısını seçti

Karikanomi
83 3D Modelleme Uzmanlığı

Makale
86 Isı yalıtımının enerjİ ekonomisine ve karbon salımına etkisi

Makale
88 Vize gölgesinde ticaret ve yaşam

TOBB ETÜ MED
122 "OEM, diğerlerinden bir adım önde olmamı sağlayan bir fırsattı"

Sağlık
122 Tenisçi dirseği (lateral epikondilit)

128 **Select News**

MİKRO İHRACAT DESTEĞİYLE DAHA FAZLA İHRACAT GİRİŞİMİ ORTAYA ÇIKACAKTIR

Mikro ihracat, küçük çapta ihracat yapmak isteyen ihracatçılar için bir teşvik unsuru olarak tanımlandı. İhracat yapmanın maliyetini düşüren ve bürokratik işlemler nedeniyle ortaya çıkan zaman ve emek kaybını ortadan kaldıran bu destek sayesinde özellikle üniversite mezunlarının girişimciliğe yönlendirilmesi ve böylece daha fazla ihracatçı girişimlerin ortaya çıkması sağlanabilecek.



Şirketlerimizin uluslararası pazarlardaki rekabet güçlerinin ve ihracat olanaklarının artırılması için yeni destekler hayata geçirildi. 'Pazara Giriş Projesi Hazırlama Desteği' ile ihracata başlayan veya gelişime açık olan ihracatçıların sürdürülebilir ihracat artışını sağlamak amacıyla hedef pazar, yurt dışı pazarlara yönelik finansman ve fiyatlandırma stratejisi, pazarlama ve kanal stratejisi ve bunlara dair aksiyon planı ve bütçelerini içeren pazara giriş projesi hazırlık sürecine dair alacakları danışmanlık ve rapor giderleri desteklenecek.

Yurt dışı marka tescili giderleri 750 bin liraya kadar desteklenecek

İhracat teşvikleri aslında kapsamlı bir çalışmayı yansıtıyor. Şirketlerin yurt içi marka tescil belgesine sahip oldukları markalarının yurt dışında tescili ve korunmasına ilişkin giderleri yüzde 50 oranında ve yıllık 750 bin liraya kadar karşılanacak. Sürdürülebilir ihracat artışını sağlama odaklı hedef pazar, yurt dışı pazarlara yönelik finansman ve fiyatlandırma stratejisi, pazarlama ve kanal stratejisi ve bunlara dair aksiyon planı ve bütçelerini içeren pazara giriş projesi hazırlık sürecine dair alacakları danışmanlık ve rapor giderleri yüzde 50 oranında ve proje başına 200 bin liraya kadar desteklenecek. Ayrıca yurt dışı fuar katılımcılarına fuar bazında ödenecek destek tutarı, yurt dışı fuarın genel nitelikli olması halinde 150 bin lirayı, sektörel nitelikli olması halinde 250 bin lirayı, İhracat Genel Müdürlüğü tarafından belirlenen yurt dışı prestijli fuarlardan biri olması halinde 750 bin lirayı geçemeyecek.

Yurt içi fuarın destek kapsamına alınması için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği tarafından açıklanan ve Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanan yıllık yurt içi

M. Rifat HİSARCIKLIOĞLU

TOBB Başkanı
Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği
(Eurochambres) Başkan Yardımcısı
İslam Ticaret, Sanayi ve Tarım Odası (ICCIA) Başkan Yardımcısı ve
Asya Pasifik Ticaret ve Sanayi Odaları Konfederasyonu (CACCI) Başkan Yardımcısı
baskanlik@tobb.org.tr
/@Rhisarcikliogl u

fuar takviminde bulunması ve en son düzenlenen yurt içi fuarda veya düzenlenen en son 3 fuardan en az 2'sinde; yabancı ziyaretçi sayısının en az 1500 olması, yabancı ziyaretçi sayısının toplam ziyaretçi sayısına oranının yüzde 10'un üzerinde olması, toplam katılımcı sayısının en az 400 olması, yabancı katılımcı sayısının toplam katılımcı sayısına oranının yüzde 10'un üzerinde olması, katılımcılara tahsis edilen stant alanının en az 10 bin metrekare olması, yabancı katılımcılara tahsis edilen toplam stant alanının en az 300 metrekare olması gerekecek.

Yurt içi fuar katılımcılarının stant masrafları 80 bin TL'ye kadar ödenecek

İlk kez düzenlenecek yurt içi fuarlar destek kapsamına alınmayacak. Yurt içi fuar katılımcıları tarafından yer kirası ve stant masrafları için ödenen fatura giderleri yüzde 50 oranında, 80 bin liraya kadar desteklenecek. Buna ilave yurt dışında yerleşik şirket ve markaların alımına yönelik mali ve hukuki danışmanlık hizmetlerine ilişkin giderler yüzde 50 oranında ve yıllık 3 milyon liraya kadar desteklenecek. Yurt dışında yerleşik şirketin ileri teknolojiye sahip ve teknoloji transferi sağlayacak nitelikte olması halinde destek limiti 7 milyon 500 bin liraya kadar çıkabilecek. Yurt dışında yerleşik şirkete ait markanın alımında kullanılan kredinin faiz giderlerinin Türk lirası cinsi kredilerde 5 puanı, döviz kredileri ve dövize endeksli kredilerde 2 puanı toplam 30 milyon liraya kadar karşılanacak.

Şirketlerin Türkiye'de üretilen ürünlerin pazarlandığı yurt dışı birimlerinin kira giderleri ile paylaşımlı ofislere ilişkin üyelik giderleri her bir birim başına yıllık 2 milyon liraya kadar yüzde 50 oranında desteklenecek. Tam mükellef gerçek kişileri ihracat yapmaya teşvik etmek amacıyla "mikro ihracat" olarak adlandırılan mal ihracatından elde edilen kazançların yarısının yıllık beyannamede bildirilen gelirden indirilmesine imkân tanıyan "indirim" kuralına yer verildi.

Gümrük Kanunu'nda, küçük işletmelerin brüt 300 kilogram ve 15 bin euro'ya kadar yapacakları ihracat işlemlerinin, hızlı kargo firmaları ya da posta idaresi tarafından gönderinin ihracatçı işletmenin tesisinden alınması ve ihracat beyanı verilebilmesine olanak sağlandı. Gelir Vergisi Kanunu'na eklenen yeni bir maddeyle 2021 tarihinden itibaren elde edilen gelirlere uygulanmak üzere tam mükellef gerçek kişilerin elektronik ticaret gümrük beyannamesiyle gerçekleştirdikleri mal ihracatı kapsamında elde ettikleri kazancın yüzde 50'si indirim kapsamına alındı. Bundan yararlanmak için tam mükellef gerçek kişi olmak, ihracat miktarının brüt 300 kilogram ve değerinin 15 bin euro'yu aşmamak, belirtilen işçi çalıştırma sayısını tutturmak, döviz cinsi hasılatları Türk Lirası'na çevirmek gerekmektedir. Mikro ihracat dışında başka şekillerde ihracat gelirlerinin olması indirimden yararlanmaya engel olmayacaktır.

Mikro ihracat desteği ile ihracat girişimi artacaktır

Mikro ihracat, küçük çapta ihracat yapmak isteyen ihracatçılar için bir teşvik unsuru olarak tanımlandı. Bu kapsamda gümrük müşaviri aracılığıyla gümrük beyannamesi düzenlemek, gümrük müşaviri ile anlaşma yapmak, ihracatçı birliğine üye olmak, aidat ödemek gibi maliyet kalemlerinin olmaması nedeniyle ihracat yapmanın maliyetini düşüren ve bürokratik işlemler nedeniyle ortaya çıkan zaman ve emek kaybını ortadan kaldıran bir ihracat şeklidir.

Numune ve modellerin hızlı bir şekilde yurtdışı alıcılara gönderiminin büyük önem arz ettiği küçük imalatçılar için üretilen ürünün düşük maliyetli ve daha az bürokratik işlemle hızlı bir şekilde ihraç edilmesine olanak tanınması ihracatı teşvik eden bir unsur olmaktadır. Hem ihracat kolaylaştırılmış hem de ihracat kazancının yarısının gelirlerden indirimine olanak tanınarak ciddi bir vergi avantajı sağlanmıştır. Mikro ihracatın desteklenip geliştirilmesiyle özellikle üniversite mezunlarının girişimciliğe yönlendirilmesi ve böylece daha fazla ihracatçı girişimlerin ortaya çıkması sağlanabilecektir.



Savunma sanayii ihracatı rekora gidiyor

Savunma ve havacılık sektörü 2022'de rekor seviyelere ulaşmanın işaretlerini veriyor. Yılın 9 ayı sonu itibariyle toplam sektör ihracatı önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 42.2 artışla, 2 milyar 636 milyon dolara ulaştı. Ağustos ayı itibariyle yıllık ihracat artışı tüm zamanların rekoruna ulaşarak, 3 milyar 992 milyon dolara çıktı. Yılsonuna kadar benzer performans sergilenmesi halinde ihracatta rekor yanında, Türkiye'nin küresel konumunda da farklılaşma ihtimali bulunuyor. Özellikle insansız hava araçlarına yönelik yoğun ilgi, kara ve deniz platformu satışlarının yapılması ve platformlardaki yerli sistem ve alt sistemlerin artması nedeniyle, daha yüksek seviyede Türkiye üretimi ürünün satılıyor olması ihracat rakamlarını yükseltiyor. Türkiye'nin havacılık alanındaki şirketleri de uzun vadeli kontratlar nedeniyle düzenli ihracat gerçekleştiriyor.

Karşılıksız çek adedi 9 ayın zirvesinde

Bankalararası Takas Odalarına ibraz edilip karşılıksız kalan çek adedi Ağustos ayında bir önceki aya göre yüzde 140.7 oranında artışla son 9 ayın en yüksek seviyesine geldi. Merkez Bankası verilerine göre, Temmuz ayında karşılıksız çek adedi 4 bin 200 adet seviyesinde bulunurken, Ağustos ayında bu rakam 10 bin 109 oldu. Böylece 2021 yılı Kasım ayında görülen 13 bin 182 adetin ardından en yüksek rakama ulaşıldı. Karşılıksız çek tutarı, bir önceki aydaki 703.2 milyon TL'den 1.67 milyar TL'ye yükseldi. Toplam ibraz edilen çek adedi, bir önceki aydaki 657 bin 963 adetten 1 milyon 526 bin 916 adede, tutarı 107.8 milyar TL'den 201.8 milyar TL'ye yükseldi.





SGK'nın sağlık faturası 4 ayda yüzde 51.5 arttı

Salgın döneminde sokağa çıkma yasağı kısıtları, hastanelerin uygulama alanlarının daraltılması gibi düzenlemeler nedeniyle yaşanan hastanelere başvuru sayısındaki düşüş yerini sert yükselişe bıraktı. Buna bağlı olarak kamunun sağlık harcamalarında da yüksek oranlı artışlar yaşanıyor. SGK verilerine göre 2021'de Ocak-Nisan döneminde genel sağlık sigortası kapsamında ödeme yapılan hastanelere yapılan başvuru sayısı 128 milyon 612 bin başvuru düzeyindeyken, 2022 aynı dönemde başvuru 189 milyon 588 bin adet oldu. SGK'nın hastanelere ödediği fatura karşılığı ödediği tutarda da yükseliş gerçekleşti. 2021'de Ocak- Nisan döneminde 22.1 milyar TL'lik bir ödeme yapılırken, 2022'de aynı dönemde ödenen tutar 33.5 milyar TL'ye yükseldi. Bu kapsamda yapılan ödemelerdeki artış oranı yüzde 51.5 oldu.

OECD, Türkiye'nin büyüme tahminini yükseltti

Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD), Türkiye'nin bu yıl için büyüme tahminini yukarı yönlü, enflasyon tahminini az da olsa aşağı yönlü revize etti. OECD yayınladığı 'Ekonomik Görünüm' raporunda, Türkiye için 2022 yılı GSYH büyüme tahmini yüzde 3.7'den yüzde 5.4'e çıkarıldı. 2023 yılı için tahmin ise yüzde 3 olarak bırakıldı. OECD, tüketici enflasyonu için 2022 yılı tahminini aşağı yönlü revize etmesine rağmen, yüzde 70 seviyesinin üzerinde tuttu. Buna göre, bu yıl için ortalama tüketici fiyatları tahmini yüzde 72'den yüzde 71'e çekildi. 2023 yılı tahmini ise yüzde 38.9'dan yüzde 40.8'e çıkarıldı.



Maximiles Business dünyası ile

daha çok kazanın, daha çok uçun!

Maximiles Business Kredi Kartı ile bölge ve yolcu kotası olmadan,
bilet fiyatı kadar MaxiMil kullanarak seyahat edin,
yurt dışı alışverişlerinizde yurt içine göre daha fazla MaxiMil kazanın!



Kredi kartı talepleri için son karar İş Bankası tarafından verilecektir. İş Bankası, kart talebini reddetme ya da kefil ve teminat talep etme hakkına sahiptir.



Döviz mevduatları 1.2 milyar dolar azaldı

Yurt içi yerleşiklerin döviz mevduatı 1 milyar 198.60 milyon dolar düşüş gösterdi. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) tarafından açıklanan verilere göre, bir önceki hafta 213 milyar 884.1 milyon dolar olan yurt içi yerleşiklerin döviz mevduatı, 26 Ağustos ile sona eren haftada 212 milyar 685.50 milyon dolara geldi. Gerçek kişilerin döviz mevduatları, bir önceki haftaya göre 646 milyon dolar azalarak 130 milyar 195.60 milyon dolar, tüzel kişilerin döviz mevduatı 552.50 milyon dolar azalarak 82 milyar 489.90 milyon dolar oldu. Yurt içi yerleşiklerin parite etkisinden arındırılmış toplam yabancı para mevduatı 847 milyon dolar azaldı.

TL ile ihracatta yüzde 109 artış

Türk Lirasıyla ihracat, Ağustos'ta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 109 artarak 10 milyar 382 milyon liraya yükseldi. Ticaret Bakanlığı verilerinden yapılan derlemeye göre, Ağustos'ta ihracat, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 13 artışla 21.3 milyar dolar olurken, yılın 8 ayında 165.6 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Ağustos'ta dış ticaret hacmi ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 28 artışla 54 milyar dolara yükseldi. Ağustos ayı ithalatı ise 32.6 milyar dolar oldu. Türkiye'nin dış ticaret hacmindeki artışa paralel olarak Türk Lirasıyla dış ticaret de yükseliş eğilimini sürdürdü.





OVP'de bütçe açığı tahmini yüzde 65.7 artırıldı

Resmi Gazete'de yayımlanan 2023-2024 Orta Vadeli Programda bütçe açığı sürprizi gözlendi. Haziran ayında getirilen ek bütçede yıl sonu bütçe açığı 278 milyar 347 milyon TL olarak öngörülmüştü. Buna karşılık, iki ay geçmiş olmasına rağmen OVP'de yıl sonu bütçe açığı 461.2 milyar TL'ye yükseltildi. OVP'de 2023 bütçe açığı ise 659 milyar TL olarak öngörüldü. Açık 2023'te GSYH'nin yüzde 14.1'ine kadar yükselecek. OVP'de 2022 yıl sonu ve 2023 büyümesi yüzde 5, 2024 ve 2025 büyümesi yüzde 5.5 olarak hedeflendi. Türkiye'nin kişi başına geliri de OVP'ye göre 2023'te yine 10 bin doları aşarak 10 bin 71 dolar olacak. OVP'de işsizlik oranı bu yıl için yüzde 10.8, 2023 için yüzde 10.4 tahmin edildi.

Sektörel güven endeksleri yükseldi

TÜİK, Eylül ayına ilişkin hizmet, perakende ticaret ve inşaat güven endekslerini açıkladı. Buna göre, mevsim etkilerinden arındırılmış güven endeksi Eylül'de aylık bazda hizmet sektöründe yüzde 1,7, perakende ticaret sektöründe yüzde 2,7, inşaat sektöründe yüzde 2,1 yükseliş kaydetti. Mevsim etkilerinden arındırılmış hizmet sektörü güven endeksi Ağustos'ta 116.2 iken Eylül'de 118.2 değerini aldı. Hizmet sektöründe geçen aya göre, son üç aylık dönemde iş durumu yüzde 1, gelecek üç aylık dönemde hizmetlere olan talep beklentisi yüzde 4.8 arttı, son üç aylık dönemde hizmetlere olan talep ise yüzde 0.8 azaldı.



Hallolur Her Şey

Gücüne Güven

Tüm bankacılık işlemleriniz kolayca hallolsun diye
her an her yerde tüm gücümüzle sizinleyiz.



EmlakKatılım

Gücüne Güven

emlakkatilim.com.tr 0850 222 26 26



ABD bütçesi, 220 milyar dolar açık verdi

ABD Hazine Bakanlığı, Ağustos ayına ilişkin bütçe dengesi raporunu yayımladı. 2022 mali yılının Ağustos ayında federal hükümetin bütçe açığı 220 milyar dolar olarak hesaplandı. Federal hükümet, geçen yılın aynı ayında 171 milyar dolarlık bütçe açığı vermişti. Böylece bütçe açığı, Ağustos'ta geçen senenin aynı ayına kıyasla yaklaşık yüzde 29 arttı. Bu dönemde bütçe dengesine ilişkin piyasa beklentisi, bütçenin Ağustos'ta 213.5 milyar dolarlık açık vermesi yönündeydi. Hükümetin gelirleri, Ağustos'ta geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 13 artarak, 304 milyar dolara, harcamaları ise yüzde 19 artışla 523 milyar dolara yükseldi. Ülkede 2022 mali yılının 11'nci ayı olan Ağustos itibarıyla toplam bütçe açığı 946 milyar dolara ulaştı.

Çin'de dış ticaret hız kesti

Çin'de ihracat ve ithalat büyümesi, tarihi zirvelere yükselen enflasyon nedeniyle yurtdışından gelen talebin azalması ve korona virüs önlemleri ile sıcak hava dalgasının üretimi aksatmasıyla Ağustos'ta beklentilerin oldukça altında kalarak ivme kaybetti. Hem ithalat hem de ihracatta büyüme dört ayın en yavaş hızında gerçekleşerek, Çin ekonomisi için aşağı yönlü riskleri yeniden gündeme getirdi. Resmi verilere göre ihracat Ağustos'ta geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7.1 büyüyerek, analistlerin yüzde 12.8 beklentilerinin altında kaldı. İhracat Temmuz'da ise yüzde 18 büyüme kaydetmişti.





Hindistan, pirinç ihracatına vergi ve yasak kararı aldı

Hindistan bazı pirinç türleri ihracatına yüzde 20 vergi getirdi, kırık pirinç ihracatını yasakladı. Dünyanın en büyük pirinç ihracatçısı olan Hindistan, özellikle Asya ve Afrika'ya gönderdiği pirinç türlerine vergi getirdi ve kırık pirinç ihracatını yasakladı. Bloomberg News'in hesaplamalarına göre Hindistan hükümetinin beyaz ve kahverengi pirinç ihracatı için yüzde 20 vergi uygulama ve kırık pirinç ihracatını yasaklama kararı ülkenin toplam pirinç ihracatının yaklaşık yüzde 60'ını frenleyecek. Hindistan hali hazırda küresel pirinç ticaretinin yüzde 40'ını kontrol ediyor. Uygulamaya konacak yüzde 20 vergi sonrasında Hindistan'ın beyaz pirinç ihracat fiyatının 400 dolar/tonu aşması bekleniyor. Fiyat vergi öncesi 350 dolar/ton FOB seviyesindeydi. Hintli ihracatçılar hükümetten hali hazırda bağlantısı yapılmış ancak sevk edilmemiş 2 milyon ton pirinç için hükümetten vergi muafiyeti talep edecekler.

İngiltere, kaya gazı yasağını kaldırdı

İngiliz hükümetinden yapılan açıklamada, sismik sarsıntıları tetikleyebileceği yönündeki endişelerle 2019'da kaya gazı çıkarılması amacıyla yapılan faaliyetlere getirilen yasağın kaldırıldığı ifade edildi. İngiliz Parlamentosunda konuşan İş, Enerji ve Endüstriyel Strateji Bakanı Jacob Rees-Mogg, Rusya'nın enerjiyi bir silah olarak kullandığını, bu bağlamda İngiltere'nin enerji güvenliğinin sağlanmasının en büyük öncelik olduğunu kaydetti. Rees-Mogg, İngiltere'nin 2040 yılında net enerji ihracatçısı konumuna gelmesi için tüm yollarının keşfedilmesinin gerektiğini belirtti. Maliye Bakanı Kwasi Kwarteng de İngiltere'nin yerel doğal gaz üretiminin, uluslararası standartlara göre belirlenen fiyatları düşürmesinin beklenmediğini söyledi.



Şimşek Aluminium

TÜRKİYE'NİN **EN MODERN** ÜRETİM TESİSİ



LS - 55 LIFT
SCHIEBE SYSTEME

CW - 50
FASSADE SYSTEME

WIN - 55 T
SYSTEME

S - 38 T
KLASSISCHE SCHIEBE SYSTEME

S - 38
KLASSISCHE SCHIEBE SYSTEME



STANDART
PROFILEN

PERGOLA
PROFILEN

SOLAR
PROFILEN

WIN - 55
SYSTEME

BİRLİKTE
ŞEKİLLENDİRİYORUZ



Almanya'dan 65 milyar euro'luk enflasyon paketi

Almanya, tüketicileri ve işletmeleri enflasyondan korumak için hazırladığı üçüncü önlem paketini duyurdu. İndirimli toplu taşıma ve vergi indirimi gibi önlemleri içeren paketin büyüklüğü 65 milyar euro olacak. Başbakan Olaf Scholz'un liderliğindeki üç partili koalisyonun üzerinde anlaştığı pakete göre önlem paketi toplu taşımada indirimli seyahatin uzatılması ve yaklaşık 9 bin enerji-yoğun şirket için 1.7 milyar euro'luk vergi indirimini içeriyor. Scholz, Maliye Bakanı Christian Lindner'in şirketlerin aşırı kazançlarından elde edilecek vergilerin iki haneli milyar euro'lara ulaşacağı açıklamasına da değinerek bu vergi gelirlerinin son tüketicinin enerji maliyetlerini azaltmakta kullanılacağını söyledi.

Fransa'da enerji krizi

Fransa'da enerji fiyatlarındaki yükseliş nedeniyle halkın talaşa yönelmesiyle odun satan şirketlerin hisseleri borsada hızla yükselişe geçti. Fransız kanalı BFMTV'nin haberine göre, yaklaşan kış öncesi gaz ve elektrikte yükselen fiyatlar, vatandaşları alternatif yakıtlara yöneltti. Ukrayna-Rusya Savaşı ve Rusya'nın Avrupa'ya doğal gaz akışını kısıtlamasıyla Fransa'da elektrik ve doğal gaz fiyatları yükselirken, halk ısınmada daha az maliyetli olduğu gerekçesiyle odun talaşına yöneldi. Ayrıca son iki yıldır devletin yeşil yakıtı teşvik etmesi ve petrol ile kömür kazanlarının kurulumunun yasaklanması oduna rağbeti artıran başka bir neden oldu.





Belçika Başbakanı Alexander De Croo, artan enerji fiyatları karşısında haneleri ve işletmeleri desteklemek için yeni önlemler aldıklarını belirterek, "Krizden en fazla etkilenen hanelere gelir ve enerji sözleşmelerine bağlı olarak Kasım ve Aralık'ta doğalgaz faturalarına aylık 135 euro, elektrik faturalarında da aylık 61 euro indirim uygulanacak" ifadesini kullandı. Ülkede yoksullara yönelik sosyal enerji tarifelerinde olanların bu indirimlerden faydalanamayacağını anlatan De Croo, paketin değişken fiyatlı ve sabit ödemeli enerji sözleşmelerine sahip olanları kapsadığını belirtti. De Croo, kalorifer yakıtı ile ısınanlara sağlanan 225 euro'luk desteğin de 300 euro'ya yükseltildiğini ifade etti.

Japon yeni, dolar karşısında son 24 yılın dibini gördü



Japon hükümeti, ABD dolarına karşı değer kaybını sürdüren Japon yeni karşısında piyasa hareketlerini yüksek ihtiyatla izlediğini bildirdi. Japon Yeni, ABD doları karşısında son 24 yılın en büyük değer kaybına uğradı. En son Eylül 1998'de 139 Japon Yeni bandını gören 1 dolar, şu anda 140 Japon yeni seviyesini aştı. Japonya Maliye Bakanı Suzuki Şuniçi, düzenlediği basın toplantısında, değer kaybeden Japon yenine yönelik "Son dalgalanmaların bir şekilde arttığı izlenimi ediniyorum" dedi. "Kurlardaki aşırı oynaklık ve düzensiz hareketlerin ekonomik ve finansal istikrar üzerinde olumsuz bir etkisi olabileceği" uyarısında bulunan Suzuki, olası bir hamle vurgusu yaptı.

advertorial epal

EPAL Euro paletlerinin uzun hizmet ömrü, ekolojik ve ekonomik kaynaklardan tasarruf sağlar

EPAL onarım şirketleri, EPAL tarafından sertifikalandırılmıştır ve düzenli olarak denetlenmektedir. EPAL Teknik Şartnameleri sayesinde, onarım malzemeleri ve onarılan EPAL Euro paletinin gereksinimleri karşılayıp karşılamadığını kontrol edilmesini sağlar. Bu durum, EPAL değişim havuzu olarak adlandırılan palet döngüsünde onarılan EPAL Euro paletlerin güvenli ve uzun süre kullanılabilmesini sağlar.



EPAL HAKKINDA

Uluslararası bir dernek olan Avrupa Palet Birliği [European Pallet Association e.V. (EPAL)], EPAL Euro palet değişim havuzunu düzenler. EPAL Euro paletleri, Avrupa'daki sanayi ve ticaret tedarik zincirlerinin temelini oluşturur. EPAL markası, lojistikte kalite, güvenlik ve sürdürülebilirliği temsil eder.

Şu anda dolaşımda olan yaklaşık 625 milyon EPAL Euro paleti ve yaklaşık 20 milyon EPAL Gitterbox (Telli Kasa) ile EPAL Euro palet değişim havuzu; dünyanın en büyük açık palet değişim havuzudur. 1.500'den fazla EPAL lisansı sahibi, dünya çapında EPAL Euro paletlerini ve diğer EPAL yük taşıyıcılarını üretir ve onarır.

EPAL herhangi bir ekonomik kâr hedefi peşinde koşmaz. 1991 yılında değiştirilebilir Euro paletler için uluslararası bir dernek olarak kurulan EPAL, şu anda 30'dan fazla ülkede Ulusal Komiteler ve Temsilciler ile aktif çalışıyor. EPAL'in faaliyetlerinin odak noktası, uluslararası EPAL Euro palet değişim havuzunun organizasyonu ve EPAL Euro paletleri, EPAL Gitterbox (Telli Kasa) ve diğer EPAL yük taşıyıcılarının üretim ve onarımının kalite güvencesidir.

Yeniden kullanım, değişim, onarım ve geri dönüşüm ilkelerine sahip EPAL Euro palet değişim havuzu, otuz yılı aşkın süredir sürdürülebilir döngüsel ekonominin başlıca örneği olmuştur. Ahşaptan yapılan EPAL Euro paletler, iklim korumasına önemli bir katkı sağlar. CO2 depolar, israfı önlerler ve yeniden kullanım, değişim, onarım ve geri dönüşüm yoluyla endüstri, ticaret ve lojistikteki kullanıcıların karbon ayak izi olan CO2 dengesini iyileştirir.

EPAL THE PALLET SYSTEM

www.epalturkiye.com



"KUSURLU BİR VAROLUŞUN, KUSURLU BİR TUTKUYLA BULUŞMASINA DEHA DENİR"

YAYOI KUSAMA
(22 MART 1929 -)

Hayatın her anını kolaylaştıran hizmetler Türkiye Sigorta'da.



Google Play 'DEN ALIN

App Store'dan İndirin

0850 202 20 20
turkiyesigorta.com.tr

TÜRKİYE SİGORTA
Gücü, adında.



BÜYÜMEYİ BASKILAYANLAR VE GELİŞMEK İSTEYENLERİN SAVAŞI

Küresel durgunluğun gündemi...

Küresel ekonomi COVID-19 pandemisinin etkisinden kurtulur gibi görünürken içinde bulunduğumuz yılda manşet GSYİH büyümesi, gelişmiş ekonomilerin tamamında yavaşladı. Hatta kimilerinde negatif sinyaller söz konusu. Birçok ülkede enflasyon ise çift hanelere yaklaştı. Gelişmekte olan ekonomilerde ise bozulan tedarik zincirinin yanı sıra enerji ve hammadde bakımından dışa bağımlı olunmasının sonucu olarak çift haneli enflasyon oranları ile karşılaşılıyor. Tüm bunların yanı sıra ekonomide söz sahibi ülkelerin ezici para politikaları, İtalya örneğinde olduğu gibi küresel ölçekte siyasi eğilimlerin aşırıcılığa kaymasına ilave sosyal patlamaların da eşiğine gelmiş ülke sayısının artmasını sağladı. Peki böylesi kaotik bir ortamda küresel büyüme nereden ve nasıl gelecek? Küresel durgunlukta dibe doğru dalışı sonlandırmak mümkün mü?


crisis

Yukarıdaki sorulara verilecek nitelikli cevaplar, ülkelerin büyüme yolculuğunda negatif limanlardan pozitif sulara geçmesinde kilit rol oynayacak. Öncelikle ABD'de inşa edilen ve gelişmekte olan ekonomileri ayı kapanının ortasına çeken enflasyona Avrupa, ABD ve Çin üçgeninde bakmakta yarar var. Buna ilave enflasyon sarmalına rağmen finansal piyasaların neden bu kadar rahat bir pozisyon aldığını da irdelemek gerekiyor. Bu rahatlık zaten geçmişte hazırlanmış olan nitelikli bir planın parçası olabilir mi?

Şimdi soracağımız soruya ekonomi ile az çok ilgilenen veya piyasalarla ucundan kıyısından haşır neşir olan herkes cevap verebilir. Yalnız bu cevabı vermek için acele etmek yerine makalenin tamamına incelemekte yarar var. Sorumuz gayet basit, "Küresel durgunluk önlenebilir mi?" Aslına bakılırsa bu soruya hemen cevap vermek mümkün. "Evet önlenebilir ama nasıl?" Şimdi yakın tarihe bakarak, birkaç öngörüyü paylaşalım. Rusya-Ukrayna savaşı enerji krizini tetiklediği gibi Rus doğalgazından en çok etkilenecek olan bölge olması bakımından Avrupa ekonomisinde bir gerileme olasılığından rahatlıkla söz etmek mümkün. Bununla beraber COVID-19 karantinalarının ikinci çeyrekte büyümeyi zaten negatife çevirdiği Çin'in borç sıkıntısı çeken yükselen piyasa ekonomilerini de gereğinden fazla sarstığı tespitini de yapabiliriz. Ayrıca Fed'in şahin kararlarının ülkeleri ne hala getirdiğinden de uzun uzun dem vurabiliriz. ABD gibi şuursuzca para basarak, halkının şuursuzca tüketim yapmasını destekleyen bir ekonomi modelinden de zaten bu beklenirdi diye de eklemeler yapabiliriz.

YAVAŞLAMANIN PENÇE İZLERİ

Bugünden itibaren aldığı onca şahin kararlara rağmen ABD ekonomisi bile bir yavaşlamanın pençesinde sıkışıp kaldığını pekala söyleyebiliriz. Ancak eldeki verilere rağmen 'ABD Ekonomik Analiz Bürosu' tarafından rapor edilen art arda iki çeyrek negatif GSYİH büyümesinin, 2022'nin ilk bölümünde bir ABD resesyonunun başladığını gösterdiğini söylemek için ise biraz erken davranmış oluruz. Çünkü sürecin acı gerçeklerinden olabildiğince kaçmaya çalışan bir ekonomi yönetiminden söz ediyoruz. Çünkü son yıllarda alınan birçok kararın yaklaşmakta olan seçimlerle de ilişkisi bulunuyor. ABD'de ilk ve ikinci çeyrek GSYİH'leri revize edildi. Ayrıca Gayri Safi Yurtiçi Gelir ve istihdam gibi diğer göstergelerin pozitif yönde seyrettiği duyuruldu. Bugün itibarıyla ABD tarafında durgunluk kararı Ulusal Ekonomik Araştırma Bürosu'nun açıklayacağı verilere bağlı. Mevcut eğilimler ise burada yükselen faizlerin yanı sıra Amerika'nın ticaret ortakları arasındaki kasvetli görünüm, önümüzdeki iki yıl içinde bir ABD resesyonunun normalden daha olası olduğunu gösteriyor.

Israrla üretilen negatif söylemlere rağmen küresel ekonominin iki adet negatif çeyrekle karşılaşması aslında pek olası değil. Yüzde 2.5'in altında GSYİH büyümesi gibi daha gevşek kriterlerde bile, küresel durgunluk kaçınılmaz olmaktan çok uzak. İşte biraz uyanık olan gelişmekte olan ülkelerin ekonomi yönetimleri için düğüm tam da bu gerçeklikte başlıyor. Ya sıklıkla dile getirilen şans eseri durgunluğa teslim olunacak ya da ileriye doğru hamle yapılıp, üretimde yüksek teknoloji ürünlerinin payı artırılacak. Siz hangisini seçerdiniz? Seçim yapmadan evvel ünlü bilimkurgu kitabı Dune: Çöl Gezegeni'nin yazarı Frank Herbert'in şu devrik cümlesini hatırlamakta yarar var: "Korku, katilidir aklın."

"KORKU, KATİLİDİR AKLIN"

Elbette ABD, negatif büyüme kuralının durgunluğu tanımlamak için üzerinde anlaşmaya varılan bir kriter olmadığı tek yer değil. Küresel GSYİH'yı düşünecek olursak savaş sonrası dönemde küresel büyümenin , bırakın iki, tek bir çeyrek için bile sıfırın altına düşmesi nadir görülen bir durumdu. 1974 ve 1981'deki şiddetli gerilemeler bile yeterli olmadı. Görünür durgunluk dönemlerinde bile, gelişmiş ekonomilerdeki negatif büyüme, genellikle yükselen piyasalar ve gelişmekte olan ekonomiler arasındaki hala pozitif büyümeden daha ağır basıyor. (İki istisna, 2008 küresel mali krizi ve 2020 pandemi kaynaklı durgunlukları burada ayrıştırmak gerikiyor.) Dolayısıyla IMF'nin küresel GSYİH büyümesinin 2021'de yüzde 6.1'den 2022'de yüzde 3.2 ve 2023'te yüzde 2.9'a yavaşlayacağını açıklaması önemli bir gösterge. Israrla üretilen negatif söylemlere rağmen küresel ekonominin iki adet nega-





Küresel durgunluğu sadece Merkez Bankaları'nın politika faizlerine bağlama hatasına aslına bakarsanız durgunluk ya da kriz dönemlerinin tamamında rastlamak mümkün. Bunun en yakın örneğine ABD'nin şahin kararlarıyla tanıklık ediyoruz. Fed'in dengeleme eylemleriyle talebin azaltılması garanti ediliyor. Aynı zamanda, stoklar (arz kıtlığı sırasında kısmen stoklanmaya yansıyan ve kaçınılmaz olarak tükenecek olan artışlar) birikmeye başlıyor ve perakende satışlar bir miktar ivme kaybediyor. ABD'de enflasyonist baskıların mı yoksa durgunluk baskılarının mı baskın olduğunu belirleyecek olan, Fed'in sıkılaştırma politikasının arz artışları kadar talep büyümesini yeterince kontrol edip etmeyeceği.

tif çeyrekle karşılaşması aslında pek olası değil. Yüzde 2.5'in altında GSYİH büyümesi gibi daha gevşek kriterlerde bile, küresel durgunluk kaçınılmaz olmaktan çok uzak. İşte biraz uyanık olan gelişmekte olan ülkelerin ekonomi yönetimleri için düğüm tam da bu gerçeklikte başlıyor. Ya sıklıkla dile getirilen hasbel kader durgunluğa teslim olunacak ya da ileriye doğru hamle yapılıp, üretimde yüksek teknoloji ürünlerinin payı artırılacak. Siz hangisini seçerdiniz? Seçim yapmadan evvel ünlü bilimkurgu kitabı Dune: Çöl Gezegeni'nin yazarı Frank Herbert'in şu devrik cümlesini hatırlamakta yarar var: "Korku, katilidir aklın."

BASKICI FAKAT ŞUURSUZ BİR TALEBİ KARŞILAMAK

COVID-19 salgını başladığında insanlar harcamalarını kıstı. Pandemi sınırlama önlemleri nedeniyle işsizlik artmasına ve arzın keskin bir şekilde düşmesine rağmen, potansiyel gelir kaybını çoğu hükümet politikalarıyla dengelendi. ABD ise bunun bedeli, artan işsiz nüfusuna durmaksızın çıkarılan ek bütçelerle ödenmek istendi. Sonuç, kişisel tasarrufların fırlamasıydı. COVID ile ilgili kısıtlamalar daha sonra gevşetildiğinde, talep hızla arttı. Tedarik zinciri kesintileri, üretimi yeniden başlatmak için gereken



süre ve devam eden işçi sıkıntısı, tedarik yanıtlarının önemli ölçüde yavaşlamasına neden oldu. ABD'de, talep tarafında meydana gelen şuursuz artış ise toparlanmanın yaşandığı dönemde başta arz artışlarından çok daha ağır bastı ve enflasyonist baskılara yol açtı. ABD'deki Federal Rezerv ekonomiyi baskılayan bu sürece yanıt vermiş gibi gözükse de ekonomide hala aşırı talep var ve devam eden sıkılaştırma, üzerinde bir engel söz konusu.

Küresel durgunluğu sadece Merkez Bankalarının politika faizlerine bağlama hatasına aslına bakarsanız durgunluk ya da kriz dönemlerinin tamamında rastlamak mümkün. Bunun en yakın örneğine ABD'nin şahin kararlarıyla tanıklık ediyoruz. Fed'in dengeleme eylemleriyle talebin azaltılması garanti ediliyor. Aynı zamanda, stoklar (arz kıtlığı sırasında kısmen stoklanmaya yansıyan ve kaçınılmaz olarak tükenecek olan artışlar) birikmeye başlıyor ve perakende satışlar bir miktar ivme kaybediyor. ABD'de enflasyonist baskıların mı yoksa durgunluk baskılarının mı baskın olduğunu belirleyecek olan, Fed'in sıkılaştırma politikasının arz artışları kadar talep büyümesini yeterince kontrol edip etmeyeceği. Politika yapıcıların kararı doğruysa, ABD resesyona girmeden Fed'in hedeflenen enflasyon oranına ve tatmin edici büyümesine yeniden ulaşabilir.

KÜRESEL EKONOMİNİN GERİ KALANI İÇİN BELİRSİZLİK SİRENİ

Küresel ekonominin geri kalanında ne olacağı daha da belirsiz. Ukrayna'daki savaşın etkileri ve buna bağlı Avrupa enerji açığı, Çin'in ekonomik yavaşlaması ve bazı gelişmekte olan ekonomilerin ve yükselen piyasaların olası borç zorlukları şu anda belirsizliğini koruyor. Risk dengesi enflasyon, durgunluk veya mevcut türbülanstan yumuşak bir iniş yönünde olup olmadığı, Ukrayna savaşının süresi gibi bilinmeyenlere ve yukarıda sıralanan faktörlere bağlı. Önümüzdeki yıllar için elbette küresel bir durgunluk kesinlikle kaçınılmaz gibi görünüyor. Burada kaderi belirsiz olan ülkelerin ise geleceğini, sürece teslim olma hali ya da krizmiş gibi gözüken söylemlerle baş etme esnekliği belirleyecek.

Öte yandan, Batı ekonomilerindeki yaygın uygulamanın aksine, küresel bir resesyon, arka arkaya iki çeyrek negatif GSYİH büyümesi olarak tanımlanmaz çünkü Hindistan gibi birçok gelişmekte olan ekonomide bu tür koşullar nadiren ortaya çıkar. Batılı ekonomilerin çoğu arka arkaya negatif büyüme yaşıyor olsa bile, dünya GSYİH büyümesinin ortalama yüzde 2 civarında olduğu bir durgunluktan belki söz etmek daha mümkün. Burada önemli olan koşmayı kesmek yerine yavaşta olsa hedefe doğru ilerleyen bir anlayışı benimsemekle ilgili.

Küresel ekonominin geri kalanında ne olacağı daha da belirsiz. Ukrayna'daki savaşın etkileri ve buna bağlı Avrupa enerji açığı, Çin'in ekonomik yavaşlaması ve bazı gelişmekte olan ekonomilerin ve yükselen piyasaların olası borç zorlukları şu anda belirsizliğini koruyor. Risk dengesi enflasyon, durgunluk veya mevcut türbülanstan yumuşak bir iniş yönünde olup olmadığı, Ukrayna savaşının süresi gibi bilinmeyenlere ve yukarıda sıralanan faktörlere bağlı.

Son 25 yılda, ABD ve Çin, genellikle yıllık küresel GSYİH büyümesinin yüzde 80'inden fazlasını oluşturdu. Dolayısıyla, bu iki ekonominin her ikisi de kendi resesyon versiyonlarındaysa, bu neredeyse küresel bir gerilemeyi garanti edebilir. Ancak bundan birkaç ay öncesine göre daha iyimser bir tablo söz konusu. Çünkü enflasyonist artışın şimdiye kadar geçici olduğu, emtia fiyatlarının gevşemesine ve uzun vadeli enflasyon beklentileri ölçümlerinin oldukça istikrarlı olduğuna dair birçok kanıt öne sürmek mümkün. Süreç bu şekilde devam ederse, merkez bankaları daha az şahinleşecek ve fiyatları istikrara kavuşturmak için ekonomilerini daha fazla zayıflatmak zorunda kalmayacak. Bütün bunlar, Rusya'nın Avrupa doğal gaz fiyatları üzerindeki benzersiz etkisinin, Ukrayna'daki savaşta büyük bir atılım olmadan Avrupa'da bir durgunluğun oldukça muhtemel olduğu anlamına geldiğini söyledi. Ancak şu anda bu pek olası görünmüyor.

DURMA HIZINA YAKLAŞAN ÜLKELER ŞOKLARIN MEŞRU DARBESİNE DAYANAMAZ

Aslına bakılırsa bugünlerde herhangi bir şey tahmin etmenin tuzaklarına rağmen, çatlamış ve yıpranmış bir dünya gündemi ile karşı karşıyayız. Genel kanı 2023 yılı için küresel bir durgunluğun yanacağı yönünde. Bununla beraber durgunluğu iki parametreye bağlayıp, bu belirtileri gösteren ülkelerin şokların meşru darbesine dayanacak esneklikten uzak olacağını savunan ekonomistler de var. Nedir bu iki parametre? Hemen açıklayalım, birincisi durma noktasına gelmek. Yani ekonomisi büyüyen ülkelerde büyüme hızının yavaşlıyor olması. Elbette ki burada kağıt üzerinden çok sahada gerçek anlamda gerçekleştirilen bir büyüme halinde söz ediyoruz. İkinci parametremiz ise karşılaşılan şoklara karşı ekonomik modelinizin ortaya koyduğu esneklikle ilgili. Gelişmekte olan ekonomileri bir boksöre benzetecek olursak, kaburganızın çatlamasını istemiyorsanız aldığınız darbeleri savuşturacak bedensel esnekliğe sahip olmanız gerekiyor. Aksi halde gözünüzü hastanede açarsınız. Hastane metaforu ise gelişmekte olan ekonomiler için IMF'in borç sarmalı kıskacı anlamına geliyor.

Küresel ekonomi için, son beş resesyon, dünya GSYİH büyümesi yüzde 2.5 eşiğinin altına düştüğünde meydana geldi. Bu, 1980 sonrası ortalama yüzde 3.5'ten bir puanlık bir açığı temsil ediyor. Dolayısıyla küresel büyüme yüzde 2.5 ila 3.5 aralığına düştüğünde, durma noktasına gelmek üzere olan tembel bir dünyadan söz edebiliriz. Aslına bakılırsa dünyanın tembelliğinden öte borç sarmalına itilen ülkeler nedeniyle bazı yanlış kararlara isteyerek izin veriliyor. Bu tespitimizi finans sektörünün içinde bulunduğu rahatlıkla temellendirebiliriz.

IMF'nin Dünya Ekonomik Görünümü'ndeki son birkaç tahmin revizyonu, hız kesme uyarısının açık belirtilerini gösteriyor. Fonun 2022 için mevcut küresel büyüme tahmini yüzde 3.2'lik, Ekim 2021 değerlendirmesine göre 1.7 puanlık çarpıcı bir aşağı yönlü revizyonu temsil ediyor ve 2023 için yüzde 2.9'luk son küresel büyüme tahmini, duraklama hızı tehlike bölgesinin alt yarısında yer alıyor. Elbette ki daha aşağı revizyonlar da maalesef kapıda bekliyor. Revizeyi tetiklemesi muhtemel olaylara bakıldığında ise Rus-Ukrayna savaşından, yüksek enflasyondan ve Avrupa

Gelişmekte olan ekonomileri bir boksöre benzetecek olursak, kaburganızın çatlamasını istemiyorsanız aldığınız darbeleri savuşturacak bedensel esnekliğe sahip olmanız gerekiyor. Aksi halde gözünüzü hastanede açarsınız. Hastane metaforu ise gelişmekte olan ekonomiler için IMF'in borç sarmalı kıskacı anlamına geliyor.







Küresel ekonomi için, son beş resesyon, dünya GSYİH büyümesi yüzde 2.5 eşiğinin altına düştüğünde meydana geldi. Bu, 1980 sonrası ortalama yüzde 3.5'ten bir puanlık bir açığı temsil ediyor. Dolayısıyla küresel büyüme yüzde 2.5 ila 3.5 aralığına düştüğünde, durma noktasına gelmek üzere olan tembel bir dünyadan söz edebiliriz. Aslına bakılırsa dünyanın tembelliğinden öte borç sarmalına itilen ülkeler nedeniyle bazı yanlış kararlara isteyerek izin veriliyor. Bu tespitimizi finans sektörünün içinde bulunduğu rahatlıkla temellendirebiliriz.

Merkez Bankası'nın parasal sıkılaştırmasından kaynaklanan enerji kıtlığından etkilenen Avrupa ekonomisi zincirin önemli bir kısmını oluşturuyor. Ayrıca ABD ekonomisi, Fed politikasındaki çok daha kısıtlayıcı bir değişikliğin gecikmeli etkilerini yeni yeni hissetmeye başlıyor. Buna ilave emlak sektörünün kaldıracından yoksun olmak ve sıfır COVID kilitlenmelerinin getirdiği negatif sonuçların sarsıntısıyla mücadele eden Çin ekonomisi ise 2012-16 döneminde küresel durgunluk nükslerini önleyen yumuşak iniş takımlarını bırakmış gözüküyor. Toplu olarak, Avrupa, ABD ve Çin, satın alma gücü paritesi bazında dünya GSYİH'sının yaklaşık yarısını oluşturuyor. Boşluğu doldurabilecek başka bir ekonomi olmadığı için, küresel bir durgunluk kaçınılmaz gibi görünüyor.

ENFLASYON VİRÜSÜ HAKKINDA

Gelişmiş ekonomilerde fiyatların son 20 yılda hızlı bir şekilde yükseldiği ortalamalara rastlıyoruz. Enflasyon dalgasının şimdilik geçici olduğunu söylemek ise iyimser bir istek gibi duruyor. geçici olmaktan Fakat merkez bankaları meselenin başlangıcına yeterince hızlı tepki vermeyerek, sorunun derinleşmesine katkıda bulundu. Peki küresel ekonomiyi kıskacına alan enflasyon virüsünden nasıl kurtulacağız? Durgunluğu temellendiren kişi kurgu karakter 'Profesör James Moriarty', sinsiliğine sahip olabilir mi? Eskilerin deyimiyle, "Bir sorunu çözmek istiyorsak ondan kaçmak yerine onu iyi anlamalıyız." Bizim profesörün sahneye nasıl çıkarıldığını anladığımızda, kendi çözümlerimize de yaklaşmış olacağız. Hemen birkaç okuma ile enflasyon virüsünün nasıl doğduğunu hatırlayalım. ABD Merkez Bankası, geçen yıl makroekonomik bir strateji olarak umudu denedi ve günümüzün hızlı enflasyonuna katkıda bulundu. Artık para politikasında sıkılaştırma ihtiyacını kabul ettiğine göre, enflasyon ücret artışını körükleyene ve fiyat seviyesindeki daha fazla artışları geri beslemeyene kadar bu rotada kalınacak. Federal Rezerv, son aylarda enflasyonu kontrol altına almak için güçlü bir şekilde hareket etmiş olsa da ne yazık ki, enflasyonun altında yatan çarpıcı bir şekilde yavaşladığına dair net kanıtlar bulunana kadar hızlı faiz artırımı planı işlemeye devam edecek. Zaten bu yönde gelen açıklamalar da gelişmekte ekonomileri baskılamaya devam edecek. Şimdi birkaç göstergeyi irdeleyelim.

ABD'de bu yıl 'Kişisel Tüketim Harcamaları Fiyat Endeksi' Fed'in yüzde 2 hedefinin oldukça üzerinde, yıllık yüzde 7.7 oranında arttı. Bunun bir kısmı, özellikle Rusya'nın benzin ve gıda fiyatlarını artıran Ukrayna'yı işgali gibi dış olaylar tarafından körükleniyor. Fakat değişken fiyatlar hariç tutulsa bile 'çekirdek enflasyon' halen yıllık yüzde 4.8 oranında seyrediyor ve son zamanlarda artış gösteriyor. Ayrıca, kırpılmış, ortalama, medyan, hizmetler ve döngüsel olarak hassas enflasyon gibi fiyat endeksinin değişken bileşenlerini ortadan kaldıran diğer önlemlerin hepsi birden arttı. Bazılarının ortalaması ise çekirdek enflasyondan bile fazla.

Rusya'nın Ukrayna'ya karşı savaşı petrol ve gıda fiyatlarını yükseltirken, bunların çekirdek enflasyon üzerinde yalnızca küçük bir doğrudan geçiş etkisi var ve bu da tüketicilerin daha yüksek benzin ve gıda maliyetlerini hesaba katmak için kısmaları nedeniyle davranış değişiklikleriyle kısmen dengeleniyor. Dolayısıyla biz hangi enflasyondan söz ediyoruz? Fiyatları şişiren düşler tiyatrosundaki zihniyet, gelişmekte olan ekonomilerle aradaki makasın açılmasını istediği için durgunluğu körükleyen bir yaklaşım her çeyrek asırda bir kapımıza geliyor olabilir mi?

ÇELİŞKİLER YUMAĞINA BAKMAYA HAZIR MISIN?

Bırakın bu enflasyonun her an kendiliğinden ortadan kalkacağı inancını haklı çıkaracak mazeretler bir yana, kendisine mazeret bulmak bile zor.

Rusya'nın Ukrayna'ya karşı savaşı petrol ve gıda fiyatlarını yükseltirken, bunların çekirdek enflasyon üzerinde yalnızca küçük bir doğrudan geçiş etkisi var ve bu da



tüketicilerin daha yüksek benzin ve gıda maliyetlerini hesaba katmak için kısmaları nedeniyle davranış değişiklikleriyle kısmen dengeleniyor. Dolayısıyla biz hangi enflasyondan söz ediyoruz? Fiyatları şişiren düşler tiyatrosundaki zihniyet, gelişmekte olan ekonomilerle aradaki makasın açılmasını istediği için durgunluğu körükleyen bir yaklaşım her çeyrek asırda bir kapımıza geliyor olabilir mi?

Biraz daha geriye gidelim. COVID-19 mu nedendi? COVID-19, ABD ekonomisi üzerinde Şubat 2020'den bu yana herhangi bir zamandan daha küçük bir etkiye sahipti. Hastalık yayıldığı süreçte muhtemelen enflasyonu artırmaktan çok düşürüyordu. Pek çok yorumcu, mal fiyatları enflasyonunu artırmak için tedarik zinciri karmaşasını suçladı, ancak bu önlem aslında düştü ve yerini çok daha durağan olan bir hizmet enflasyonu aldı. Pandemi dönemi mali destek politikalarından vazgeçmenin enflasyonu düşürmesi gerekiyordu, ancak bu süreç çoğunlukla bir yıldan fazla bir süre önce sona erdi.

Hastalık yayıldığı süreçte muhtemelen enflasyonu artırmaktan çok düşürüyordu. Pek çok yorumcu, mal fiyatları enflasyonunu artırmak için tedarik zinciri karmaşasını suçladı, ancak bu önlem aslında düştü ve yerini çok daha durağan olan bir hizmet enflasyonu aldı.

ÜCRET-FİYAT SARMALINA UYANMAK GEREKMİYOR MU?

Bu aşamada, enflasyon giderek artan bir şekilde fiyat artışına gömülü ve bu da ücret ve dolayısıyla fiyat artışını körüklüyor. Yani ortada bir "ücret-fiyat sarmalı" durumu söz konusu. Bu endişe verici süreç, belirgin şekilde artan kısa vadeli enflasyon beklentileri tarafından garanti altına alınıyor. Son veriler, özel ücret ve maaşların bu yılın ilk yarısında yıllık yüzde 5.7 oranında arttığını ve bu da pandemi öncesindeki büyüme hızından yaklaşık 2.5 puan daha hızlı olduğunu gösteriyor. Tümü, COVID öncesi enflasyon oranına 2.5 puan eklenmesi, yüzde 4.5'lik bir temel enflasyon oranına işaret ediyor. Ayrıca, Harvard Kennedy Okulu'ndan Alex Domash'ın tahminlerine göre, bir dizi alternatif ücret artışı ölçüsü, aynı veya daha yüksek enflasyonla tutarlı. Her işsiz kişi için yaklaşık iki iş ilanı bulunmasının kanıtladığı gibi ABD'de işgücü piyasalarının rekora yakın sıkılıkta kaldığı göz önüne alındığında, hızlı nominal ücret artışı şaşırtıcı değil.

İşletmelerin kârlarının bir kısmını ekstra ücret maliyetlerini karşılamak için kullanması ise pek olası görünmüyor. Çünkü istekleri tahminlerle karşılamanın ötesinde çok daha etkili bir yöntem söz konusu. Verimlilik nispeten zayıf göründüğünden,

Harvard Kennedy Okulu'ndan Alex Domash'ın tahminlerine göre, bir dizi alternatif ücret artışı ölçüsü, aynı veya daha yüksek enflasyonla tutarlı. Her işsiz kişi için yaklaşık iki iş ilanı bulunmasının kanıtladığı gibi ABD'de işgücü piyasalarının rekora yakın sıkılıkta kaldığı göz önüne alındığında, hızlı nominal ücret artışı şaşırtıcı değil.

işletmeler büyük olasılıkla daha yüksek ücretlerin maliyetlerini daha yüksek fiyatlar şeklinde tüketicilere aktarmaya devam edecek. Pek tabi daha yüksek fiyatlar daha yüksek ücretlere yol açar. Bu dinamik, yaşam maliyeti ayarlamaları olan sözleşmeler gerektirmez. Ürünlerini daha yüksek fiyatlara satabilen işletmeler daha fazla işçi kiralamak isteyecek ancak yeni çalışanları çekmek için daha yüksek ücretler ödeyecek. Çünkü aksi bir durumda daha yüksek fiyatlarla karşılaşan işçiler başka yerlere bakacak. Adeta kendi labirentimizi inşa ediyor gibiyiz.

TALEBİ SINIRLAMAK İÇİN ŞUURSUZ TÜKETİM BİTMELİ

Gıda ve enerji fiyatlarındaki artışların yanı sıra, enflasyonun büyük kısmı başlangıçta talepten kaynaklandı. Mevcut du-



rumda arz sorunları daha fazla suçlanacak olsa bile, ücret ve fiyat artışlarının birbirini beslediği günlük sarmal meselenin aynı yerde kalmasına neden olur. Ne yazık ki ücret-fiyat sürekliliğinin tek çözümü talebi sınırlamaktan geçiyor. Biraz talep azalması, enflasyonu dizginlemede ve işsizliğin nispeten düşük kalmasına izin vermede uzun bir yol kat edebilir.

Şimdi ise gelişmiş ekonomilerin durgunluk ve kriz dönemlerinde ortaya çıkardığı bir imdat çekicinden söz edelim. Bu kavramı gelişmekte olan herhangi bir ekonomide asla duyamazsınız. Enflasyonu yüzde 1 düşürmek için yıllık işsizlik oranının en az yüzde 5 artması gerekiyor. İşte bu yaklaşım literatüre 'Fedakarlık Endeksi' ibaresiyle geçiyor. Bu durumda ABD'deki yüzde 5'e yaklaşan enflasyonu yüzde 2'ye düşürmeyi hedefleyen Fed için işsizliğin yüzde 15 artması gibi bir durum söz konusu. Farklı bir ifadeyle işsizler ordusu için önümüzdeki yıllarda da kurtarma paketi açıklayan ABD Başkanlarından yine söz edeceğiz. Her kurtarma paketi ise yeniden para basmak anlamına gelecek. Dolayısıyla sürekli kendini tekrar eden bir döngünün içine küresel ekonominin geri kalanın itileceğini söylemek oldukça mantıklı duruyor. Şimdi harekete geçmek ne kadar acı verici olsa da gecikme muhtemelen enflasyonun düşmesini çok daha maliyetli hale getirecek. Enflasyon ne kadar uzun süre devam ederse ve yerleşik hale gelirse, fedakarlık oranı o kadar büyük olacak.

Şimdi ise gelişmiş ekonomilerin durgunluk ve kriz dönemlerinde ortaya çıkardığı bir imdat çekicinden söz edelim. Bu kavramı gelişmekte olan herhangi bir ekonomide asla duyamazsınız. Enflasyonu yüzde 1 düşürmek için yıllık işsizlik oranının en az yüzde 5 artması gerekiyor. İşte bu yaklaşım literatüre 'Fedakarlık Endeksi' ibaresiyle geçiyor. Bu durumda ABD'deki yüzde 5'e yaklaşan enflasyonu yüzde 2'ye düşürmeyi hedefleyen Fed için işsizliğin yüzde 15 artması gibi bir durum söz konusu. Farklı bir ifadeyle işsizler ordusu için önümüzdeki yıllarda da kurtarma paketi açıklayan ABD Başkanlarından yine söz edeceğiz. Her kurtarma paketi ise yeniden para basmak anlamına gelecek. Dolayısıyla sürekli kendini tekrar eden bir döngünün içine küresel ekonominin geri kalanın itileceğini söylemek oldukça mantıklı duruyor.

ABD'de kimi senato temsilcileri, Fed'in 1980'lerin başında faiz oranlarını yüzde 20'ye kadar yükselten Fed Başkanı Paul Volcker kadar agresif olması gerektiğine inanıyor. Bu tür rakamlar, anlaşılır bir şekilde, enflasyonu kontrol altına alma çabasının bir durgunluğa ve işsizlikte keskin bir artışa yol açacağı endişelerini artırıyor. Halbuki burada ABD'li politika yapıcılarına Peterson Uluslararası Ekonomi Enstitüsü'nün yakın tarihli bir politika özerini hatırlatmakta yarar var. Daraltıcı politikalar yoluyla tasarlanan iş açıklarındaki azalmalar ampirik (deneyimsel) olarak işsizlikteki artışlarla el ele gidiyor.

FAİZ ARTIŞLARI TEK BAŞINA ENFLASYONU DURDURAMAZ

Öte yandan arz yönlü kıtlığı talebi baskılayan para politikalarıyla tek başına düşürmek de doğru bir yaklaşım anlamına gelmiyor. Arz yönlü darboğazların elbette hafifletecek işgücünün yeniden kazanılması gerekiyor. Talebi frenlemek ve fiyat artışını dizginlemek için Federal Rezerv'in faiz oranlarını ne kadar yükseltmesi gerektiği ise ayrı bir tartışma konusu. ABD'de kimi senato temsilcileri, Fed'in 1980'lerin başında faiz oranlarını yüzde 20'ye kadar yükselten Fed Başkanı Paul Volcker kadar agresif olması gerektiğine inanıyor. Bu tür rakamlar, anlaşılır bir şekilde, enflasyonu kontrol altına alma çabasının bir durgunluğa ve işsizlikte keskin bir artışa yol açacağı endişelerini artırıyor. Halbuki burada ABD'li politika yapıcılarına Peterson Uluslararası Ekonomi Enstitüsü'nün yakın tarihli bir politika özerini hatırlatmakta yarar var. Daraltıcı politikalar yoluyla tasarlanan iş açıklarındaki azalmalar ampirik (deneyimsel) olarak işsizlikteki artışlarla el ele gidiyor.

ÇATIŞMALAR SON BULMALI

Daha da kötüsü, faiz oranlarındaki artışlar muhtemelen zaman içinde işsizliği artıracak olsa da kısa vadede enflasyonu dizginlemek için yetersiz kalacak. Son zamanlardaki fiyat artışları, pandemi sonrası olağanüstü yüksek talep tarafından tetiklenmiş olabilir fakat arz yönlü faktörler ele alınmadıkça enflasyon kontrol altına alınamaz. Durum, ek girişimlerin acilen devreye



Savaş devam ettiği sürece, enerji ve gıda fiyatları yüksek kalmaya devam edecek ve belirsizlik piyasaları sallamayı sürdürecek. Ticaret akışları, "dost olmayan" ülkelerden enerji ithalatını aşamalı olarak durdurmak için yeniden yönlendirilebilir fakat bu tür yeniden düzenlemeler, mevcut gıda ve enerji kıtlığını hafifletecek kadar hızlı olamaz.

alınmasını zorunlu kılıyor. İlk olarak, Ukrayna'daki çatışma artık son bulmalı. Savaş enflasyona neden olmasa da, daha önce COVID-19 kısıtlamalarının kaldırılmasıyla azalması beklenen kıtlıkları şiddetlendirerek fiyatların yükselmesine kesinlikle katkıda bulundu. Savaş devam ettiği sürece, enerji ve gıda fiyatları yüksek kalmaya devam edecek ve belirsizlik piyasaları sallamayı sürdürecek. Ticaret akışları, "dost olmayan"

Küresel ölçekte işgücüne katılım oranını COVID öncesi düzeyine geri döndürmek için acilen politikalara ihtiyaç var. Birçok yorumcu, mevcut ekonomik ortam ile stagflasyonist 1970'ler arasında paralellikler kuruyor. Ancak zamanımıza özgü bir özellik de 'Büyük İstifa' diye tabir edilen süreçle ilgili. Pandemi, insanları yorgun, morali bozuk ve daha yüksek bir iş tatmini standardını karşılamayan işleri kabul etmeye isteksiz bıraktı. İnsanlar artık yüksek maaş, sosyal haklar ve güvenceye sahip "nitelikli işler" talep ediyor.

ülkelerden enerji ithalatını aşamalı olarak durdurmak için yeniden yönlendirilebilir fakat bu tür yeniden düzenlemeler, mevcut gıda ve enerji kıtlığını hafifletecek kadar hızlı olamaz. Diplomasi hala çatışmayı hafifletebilirken (tüm tarafların bunu yapmak için güçlü teşvikleri olduğu göz önüne alındığında), zaman azalıyor. Her geçen hafta, durumu kurtaran bir çözüme ulaşmak zorlaşıyor.

İkincisi küresel ölçekte işgücüne katılım oranını COVID öncesi düzeyine geri döndürmek için acilen politikalara ihtiyaç var. Birçok yorumcu, mevcut ekonomik ortam ile stagflasyonist 1970'ler arasında paralellikler kuruyor. Ancak zamanımıza özgü bir özellik de 'Büyük İstifa' diye tabir edilen süreçle ilgili. Pandemi, insanları yorgun, morali bozuk ve daha yüksek bir iş tatmini standardını karşılamayan işleri kabul etmeye isteksiz bıraktı. İnsanlar artık yüksek maaş, sosyal haklar ve güvenceye sahip "nitelikli işler" talep ediyor. Ancak bunlar pek çok firmanın sunduğu türden işler değil. İster kamyonları veya konteyner gemilerini yüklemek ve boşaltmak, ister restoranlarda bulaşık yıkamak ve otobüs masaları yapmak, ister inşaatta veya ağır imalatta çalışmak olsun, çok sayıda temel iş ne özellikle kazançlı ne de tatmin edici. Sıkı bir iş piyasasında, daha fazla insanın tatsız olarak algıladıkları işe "hayır" demesi şaşırtıcı değil.

Öte yandan, faiz oranlarının hızla yükseldiği bir çağda, daha yüksek borç ödeme maliyetleri, kaçınılmaz olarak, çok ihtiyaç duyulan altyapı yatırımları da dahil olmak üzere mali harcama kesintilerine yol açacaktır. Politika yapıcılar vergi indirimleriyle göz boyayıp, insanların kısa vadeli acılarını hafifletmeye odaklandıkça, iklim değişikliğini ele almaya ve yeşil büyümeyi teşvik etmeye yönelik politikalar zaten terk ediliyor. Örneğin ABD'de Biden yönetimi ve Kongre Demokratları, bu yılki ara seçimler konusunda endişeleniyor. Dolayısıyla kendi evrensel sorunlarına çözüm bekleyen bir gezegende yaşamaya devam ediyoruz.

1970'LERDEKİ ENERJİ FİYATI ŞOKU VE AVRUPA'YA BAKMAK

Buraya kadar küresel ekonomiye durgunluğa itecek faktörleri anlatarak, süreci tetikleyen ülkelerden ABD'nin fotoğrafını çekerek, bunu mevcut dünya düzenine uyguladık. Aslına bakılırsa bu bir model ya da simülasyon değil. Tam tersine 1980'li yıllardan beri küresel ekonominin üzerine geçirdiği takım elbisenin kıvrımları hakkında fikir sahibi olmanız için sizlerle detaylı bilgiler verdik. Şimdi ise 1970'lerdeki enerji krizinin sebep olduğu yüksek volümlü enflasyon ve faiz kararlarını hatırlayıp, Avrupa Merkez Bankası'nın (ECB) Avrupa için tasarladığı yaklaşımları hatırlayacağız.

2022'de, 1970'lerde olduğu gibi, bir enerji fiyatı şoku, diğer birçok malın fiyatlarında sürekli bir artışa yol açtı. Değişken enerji ve gıda fiyatlarını çıkaran sözde çekirdek enflasyon oranı aylık bazda ABD'de yüzde 6'yı Euro Bölgesi'nde ise yüzde 4'ü geçti. İşte bu eğilimin 1970'lerdeki gibi kalacağı olacağına dair endişeler artmış gözüküyor. Elbette ki 1970'lerdeki kriz ortamıyla ayrışan bileşenler söz konusu. O dönemle bugün arasındaki önemli bir fark işgücü piyasalarında yatıyor. O zamanlar yaygın ücret endekslemesi, daha yüksek enerji ve diğer fiyatların otomatik olarak ücretlerde eşdeğer bir artışa yol açması anlamına geliyordu. Ücret endekslemesinin daha az önemli olduğu yerlerde, sendikalar, üyelerinin yaşam standartlarında herhangi bir bozulmayı kabul etmeyi reddettikleri için aynı sonucu elde ettiler. Bugün durum böyle değil, en azından Avrupa'da. ECB verilerine göre Euro Bölgesi ücretleri şu ana kadar yalnızca yüzde 3 arttı. Yani Haziran



Avrupalı üreticilerin enerji maliyetlerindeki artışın önemli bir bölümünü dengelemek için fiyatlarını yeterince artırabilmeleriyle ilgili. Haziran 2022 fiyatlarına göre, Euro Bölgesi'nin nerji ithalatı faturasının bu yıl GSYİH'nın yüzde 4'ünden fazla artması bekleniyor. Geçen yıl boyunca, yükselen enerji fiyatları, on yılı aşkın bir istikrarın ardından Avrupa Birliği'nin ithalat fiyatlarında yüzde 24'lük bir artışa neden olmuştu. Ancak AB ihracatçıları tarafından talep edilen fiyatlar da yüzde 12'nin üzerinde arttı ve AB, ithal ettiğinden daha fazlasını ihraç ediyor. Avrupalı üreticiler böylece yüksek enerji fiyatlarından kaynaklanan gelir kaybının yarısından biraz fazlasını dengeleyerek GSYİH'nın yüzde 2'sinin biraz altında tutabildiler. Bu, ödenmesi gereken ağır bir bedel olmakla birlikte aynı zamanda yönetilebilir bir bedel olarak dikkatle izlenmeli.

ayında kaydedilen yüzde 8.6'lık enflasyondan çok daha az bir ücret artışı söz konusu. Diğer bir deyişle, 1970'lerin ücret-fiyat sarmalına dair herhangi bir işaret Avrupa'da gözükmezken, gelişmekte olan ekonomiler için tersine bir durum söz konusu.

1970'lerdeki krizle Avrupa arasındaki bir başka farklılık ise Avrupalı üreticilerin enerji maliyetlerindeki artışın önemli bir bölümünü dengelemek için fiyatlarını yeterince artırabilmeleriyle ilgili. Haziran 2022 fiyatlarına göre, Euro Bölgesi'nin nerji ithalatı faturasının bu yıl GSYİH'nın yüzde 4'ünden fazla artması bekleniyor. Geçen yıl boyunca, yükselen enerji fiyatları, on yılı aşkın bir istikrarın ardından Avrupa Birliği'nin ithalat fiyatlarında yüzde 24'lük bir artışa neden olmuştu. Ancak AB ihracatçıları tarafından talep edilen fiyatlar da yüzde 12'nin üzerinde arttı ve AB, ithal ettiğinden daha fazlasını ihraç ediyor. Avrupalı üreticiler böylece yüksek enerji fiyatlarından kaynaklanan gelir kaybının yarısından biraz fazlasını dengeleyerek GSYİH'nın yüzde 2'sinin biraz altında tutabildiler. Bu, ödenmesi gereken ağır bir bedel olmakla birlikte aynı zamanda yönetilebilir bir bedel olarak dikkatle izlenmeli.

AB'DE KÂR ENFLASYONU VAR

Reel ücretlerin yaklaşık yüzde 5 düşmesiyle , Avrupalı işçiler şimdiye kadar enflasyonun tüm maliyetlerini üstlendi. Euro Bölgesi'ndeki ücret payının GSYİH'nın yaklaşık yüzde 62'si olduğu göz önüne alındığında, reel ücretlerdeki yüzde 5'lik bir düşüş, diğer sektörlere GSYİH'nın yaklaşık yüzde 3.1'ini, yani yüzde 2'lik gelir kaybından daha fazlasını sağlayarak, kârların artmasına izin verecek. Bu, şimdiye kadar yaşanan ticaret haddi kayıplarını dengelemek için fazlasıyla yeterli bir oran olarak karşımızda duruyor. Peki Avrupa'nın ücret ılımlılığı ne kadar güvenilir? Mevcut haliyle AB, genel gelir kaybına rağmen, kârlarda ücretlerden daha fazla enflasyon yaşıyor. Kâr yükselirken düşen reel ücretleri kabul etmek ise zorlaşıyor. Bu yüzden Avrupa'daki metal sendikalarında işçe ücretlerinin iyileştirilmesine dair yüzde 8'lik bir talep şimdiden oluşmuş durumda. Sosyal barışı korumak için Almanya dahil birçok ülke asgari ücretlerde çift haneli artışlar getirdi .

Bununla birlikte, ECB'ye göre, müzakere



edilen ücret artışları şimdiye kadar yaklaşık yüzde 4 ile mütevazi kaldı. Kıtlık yaşayan sektörlerdeki işverenler, işçilere prim ödemeye değer olduğuna karar verdiğinden, fiili ücretler daha da yükselebilir. Yine de, ücretlerin yakın zamanda enflasyonu yakalayabileceğine dair çok az gösterge var. Bunun ana nedeni, tüm Avrupa'daki hükümetlerin, daha yüksek enerji maliyetlerini dengelemek için hanelere doğrudan transfer sağlaması. Örneğin, Almanya hükümeti, çalışanlar için toplu ödeme ve konut yardımlarında haneler için bir ısıtma maliyeti sübvansiyonu içeren bir yardım paketini açıkladı.

İspanyol hükümeti, kendi adına, elektrik üreticileri için doğal gaz maliyetini sübvanse ediyor. Elektrik fiyatlarını düşürmeye yönelik bu yaklaşım, Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in arzı kesmekle tehdit ettiği bir zamanda gaz kullanımını teşvik ettiği için kusurlu bulunmuştu. Yine de bu tür planlar, Avrupa'da ortaya çıkan yeni bir sosyal sözleşmeyi yansıtıyor: hükümetler, ücret taleplerini hafifleten işçiler karşılığında, işçileri yüksek enerji maliyetlerinin büyük bir kısmından koruyor. 2008 küresel mali krizinin ardından, Euro Bölgesi çerçevesine yönelik yinelenen bir eleştiri, mali bir otoritenin olmaması nedeniyle bölgedeki tek kurtarıcı misyonunu ECB üstlenmişti. Ancak bu sefer durum biraz farklı görünüyor. Hükümetler, gelir desteği sağlamak için devreye girerek 1970'ler tarzı bir ücret-fiyat sarmalını önlemeye yardımcı oluyor ve ECB'nin işini çok daha kolaylaştırıyor.

GÜÇLÜ ENFLASYONDAN ÇİN NEDEN KAÇINABİLİR?

Derlememizin bu bölümünde biraz da doğuya uzanarak, oradaki gelişmeleri inceleyeceğiz. Çin'de Haziran ayında 16-24 yaşındakilerin işsizlik oranının yıllık bazda 4 puan artmasıyla birlikte, acilen ekonomik teşvike ihtiyaç duyulduğu dile getirildi. Yüksek düzeyde sermaye yatırımı harcamaları 1991'den 2011'e kadar Çin enflasyonunda sürekli bir artışı tetiklediğinde, yetkililer durumu hızla kontrol altına aldı ve son on yılda TÜFE, 2011'deki yüzde 5.4'e kıyasla nadiren yüzde 2'yi aştı. Çoğu büyük ekonomideki politika yapıcılar fiyat istikrarı üzerindeki kontrolünü kaybederken, Çin bu yıl ve gelecek yıl enflasyonu kontrol altında tutmaya devam edebilir mi?

Bu soruyu cevaplamak için, Çin'in son 10 yılda enflasyonu düşürmeyi nasıl başardığını düşünmeye değer. Özellikle, hükümet yeni büyük mali ve parasal teşvik turlarından kaçındı ve merkez bankasının artan özerkliği sayesinde, para yaratma ve kredi büyümesi pasif bir şekilde aşağıdan yatırım projelerine hizmet etmeyi bıraktı. 2015'ten sonra, Çin Merkez Bankası ihtiyatlı bir tavır benimsedi ve aşırı borç oranlarına sahip sektörleri desteklemek için kredi tahsisini ayarladı. Her ikisi de geçmişte hızlı GSYİH büyümesine neden olan son derece kirletici endüstriler ve emlak sektörü finansal baskıyla karşı karşıya kaldı. Aynı zamanda, merkezi hükümet, istikrarlı istihdam artışına uyum sağlayabilecek asgari büyüme oranlarını tolere etti.

Yüksek düzeyde sermaye yatırımı harcamaları 1991'den 2011'e kadar Çin enflasyonunda sürekli bir artışı tetiklediğinde, yetkililer durumu hızla kontrol altına aldı ve son on yılda TÜFE, 2011'deki yüzde 5.4'e kıyasla nadiren yüzde 2'yi aştı. Çoğu büyük ekonomideki politika yapıcılar fiyat istikrarı üzerindeki kontrolünü kaybederken, Çin bu yıl ve gelecek yıl enflasyonu kontrol altında tutmaya devam edebilir mi?



Çin bu yılki yüzde 5.5'lik ekonomik büyüme resmi tahminlerine ulaşılamayacak. Çünkü bu yılın ikinci çeyreğinde ülkenin büyümesi zar zor pozitifti. GSYİH, 2022'nin ilk yarısında hala yıllık yüzde 2.5 büyümesine rağmen, nispeten güçlü ihracat sayesinde, 2022 için yüzde 5.5 hedefine ulaşmak adına reel GSYİH büyümesinin yılın ikinci yarısında en az yüzde 8'e ulaşması gerekecek ki bunun gerçekleşmesi elbette mümkün değil.

TOLERANS TEST EDİLİYOR

Bugün, bu tolerans test ediliyor. Özellikle Shenzhen ve Şanghay'daki pandemi kilitlenmeleri Çin ekonomisine ağır bir zarar verdi. 2022'nin ikinci çeyreğinde, Şanghay'ın GSYİH'si neredeyse yüzde 14 düştü. Bu arada, geleneksel olarak toplam talebe önemli bir katkıda bulunan emlak sektörü, ekonomi üzerinde bir yük haline geliyor. 2020'de Çin hükümeti, sektörün krediye erişimini kısıtlamak için "üç kırmızı çizgi " getirdi. Bunlar, geliştiricilerin yükümlülükleri varlıkların yüzde 70'ini geçmemeli, net borçları özkaynakları aşmamalı ve nakit varlıkları kısa vadeli borçlanmaya eşit olmalı şeklindeydi. Yeni borç ölçütleri, COVID-19 pandemisi ile birlikte sektör üzerinde yoğun bir baskı oluşturdu. Bir zamanlar başarılı olan geliştiriciler şimdi ciddi borç krizleriyle karşı karşıya. Bazı konut projelerinin ertelenmesi veya durdurulması nedeniyle, birçok şehirde ev alıcıları geçen yılın ikinci yarısından bu yana aylık ipotek ödemelerini durdurmak zorunda kaldı.

İyi haber şu ki Çin gerçekten de enflasyonu kontrol altında tuttu. Yılın ilk yarısında TÜFE yüzde 1.7 arttı ve hükümetin 2022 için enflasyon tahmini yüzde 3 civarında. Kötü haber şu ki Çin ekonomisi aşırı ısınmadan kurtulmuş olsa da bu açıkça GSYİH büyümesinde sürekli bir yavaşlama ve hatta bazı bölgelerde durgunluk pahasına geldi.

BÜYÜME HEDEFİ ZORDA YENİ TEŞVİK TURU KAPIDA

Bu göz önüne alındığında, bu yılki yüzde 5.5'lik ekonomik büyüme resmi tahminlerine ulaşılamayacak. Bu yılın ikinci çeyreğinde Çin'in büyümesi zar zor pozitifti. GSYİH, 2022'nin ilk yarısında hala yıllık yüzde 2.5 büyümesine rağmen, nispeten güçlü ihracat sayesinde, 2022 için yüzde 5.5 hedefine ulaşmak adına reel GSYİH büyümesinin yılın ikinci yarısında en az yüzde 8'e ulaşması gerekecek ki bunun gerçekleşmesi elbette mümkün değil. Bu nedenle, merkezi hükümetin büyük olasılıkla Temmuz-Aralık dönemi için büyüme tahmininin alt sınırını yüzde 8 yerine yüzde 6'ya düşürmesi gerekecek ve bu da tüm yıl için yıllık yüzde 4-4.5'lik bir büyüme oranı anlamına geliyor.

Çin hükümeti yılın geri kalanını kurtarmak için yeni bir teşvik turu başlatıyor. İşsizliğin artmasıyla birlikte 16-24 yaş grubunda işsizlik yüzde 19.3'e çıktı. Geçmişte, teşvik aşırı altyapı yatırımı şeklini aldı. Ancak Çin'in artık sınırlı bir manevra alanı var. Kilit kısıtlamalardan biri, 2009-11'deki devasa teşvik turundan kaynaklanan ve finansal sistem için ciddi bir risk oluşturan devasa borç artışıydı. Ek altyapı projelerine yatırım yapmak için kullanılabilecek likiditenin çoğu, yine de yerel finansman araçları ve yerel devlet tahvilleri tarafından finanse edilmek zorunda kalacak. Yetkililer kısa süre önce Çin'in politika ve kalkınma bankalarından altyapı projelerini desteklemek için yeni kredi hatlarına toplam 1.1 trilyon

CN (163 milyar $) eklemelerini isterken, yeni bütçe harcamaları ve yeni borçlar halen Çin'e gerekecek.

İTHAL ENFLASYON TEHDİDİ

Teşvik üzerindeki bir diğer kısıtlama, ithal enflasyon tehdidi dir. Pandeminin etkileri, Ukrayna savaşının etkileriyle birlikte, tüketici fiyatlarında halihazırda hızlı artışlar yaşayan çoğu Batı ülkesinde enflasyon beklentilerini yükseltiyor. Hem ABD hem de Birleşik Krallık'ta TÜFE Haziran'da yüzde 9'u aştı, Euro Bölgesi'nde ise TÜFE yüzde 8'i aştı. Aynı şekilde, Asya'da, Güney Kore'nin TÜFE'si Haziran'da yıllık yüzde 6 artarak, Kasım 1998'den bu yana en büyük artışı kaydetti. Japonya'nın TÜFE'sindeki artış eksi yüzde 2.4 ile merkez bankasının hedefini arka arkaya üçüncü ayda da aştı. İşte bu göstergelerin ışığında büyük bir enerji ve gıda ithalatçısı olarak Çin, kendisini küresel eğilimden yalıtmakta zorlanacak.

Çin'de TÜFE'nin neden henüz yükselmediğini iki faktör açıklıyor. Birincisi, Çin'in enerji ve gıda ithalatçılarının tümünde fiyatlandırma kararları sıkı bir şekilde düzenleniyor. Buradaki işletmelerin tamamı devlet kontrolünde. Dolayısıyla enflasyon beklentileri oluşana kadar ithalat maliyetlerindeki artış tüketicilere yansımıyor. Bu, yıllar içinde TÜFE'den daha az istikrarlı olan Çin'in üretici fiyat endeksine yansıyor. İkincisi, Çin birçok kritik mal ithal etse bile, TÜFE'ye dahil olanlar büyük ölçüde yurt içinden tedarik ediliyor. İthalatçılarda olduğu gibi Çin ekonomisinin üst kesimlerindeki devlete ait üreticiler tarafından uygulanan fiyatlar, hükümet kontrolleri nedeniyle maliyetlerindeki değişiklikleri tam olarak yansıtmıyor.

Çin'deki düzenlemeler dış arz şoklarını yumuşatmaya yardımcı olsa da gelirleri azaltmak veya sübvansiyonları artırmak, özellikle küresel enflasyon ortamında hükümetin mali yükünü artıracak. Halihazırda gergin olan yerel hükümet finansmanına ve sıfır COVID politikasını sürdürmenin devasa maliyetlerine eklendiğinde, hükümetin kamu sermaye harcamalarını genişletme ve finanse etme yeteneği ciddi şekilde sınırlı olacak. Bu bağlamda Çin hükümetinin mütevazi bir teşvik paketi benimsemesi anlaşılabilir bir durum. Deneyimlerin açıkça ortaya koyduğu gibi aşırı güçlü bir teşvik, neredeyse kaçınılmaz olarak aşırı parasal



genişlemeye yol açacak ve önümüzdeki yıllarda Çin ekonomisi için daha fazla zorluk yaratacak olan enflasyonda bir artışa yol açacak olması bakamından endişe verici bulunuyor.

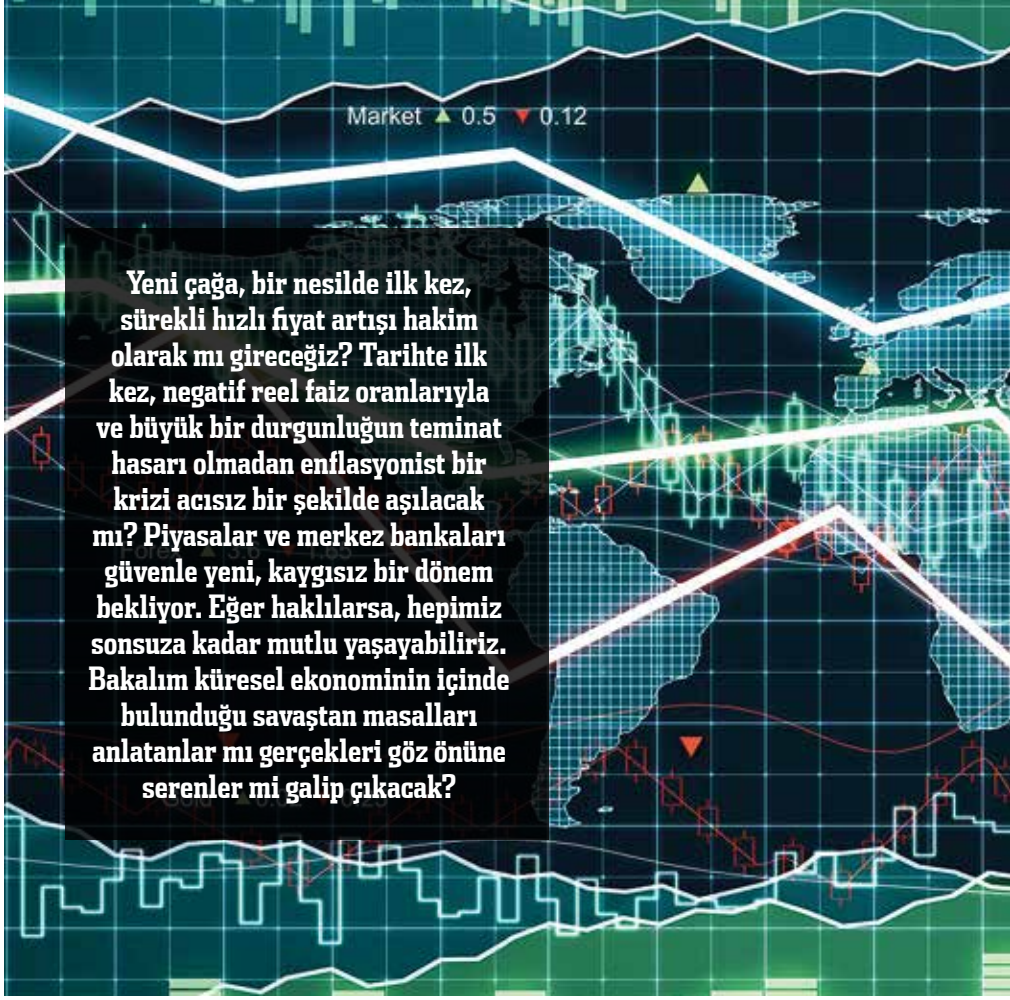
FİNANSAL PİYASALAR NEDEN BU KADAR RAHAT? GOLDILOCKS ÇAĞI GELDİ Mİ?

Gelelim finans piyasalarındaki rahatlığa. Hazırsanız arklı bir sunumla dikkat çeken birkaç çarpıklığı göz önüne sereceğiz. Piyasalar ve merkez bankaları, küresel ekonomi için herkesin sonsuza dek mutlu yaşamasını sağlayacak rahat ve yeni bir 'Goldilocks (19. yüzyıl İngiltere'sinde geçen bir peri masalı) çağını güvenle bekliyor. Ancak yatırımcıların iyimser görünümü, dört bilişsel önyargıya dayanıyor. Masallara inanır mısınız? Eğer öyleyse, muhtemelen bugünlerde bir finansal tüccar olarak iyi para kazanabilir veya bir merkez bankacısı olarak güç ve prestij kazanabilirsiniz.

ABD, Euro Bölgesi ve Birleşik Krallık'ta yıllık enflasyon 40 yılın en yüksek seviyelerine yükselirken ve muhtemelen yazdan sonra çift haneli rakamlara ulaşacak olsa da finans piyasaları ve merkez bankaları, yükselen fiyatlara karşı savaşın Noel'e kadar biteceğinden emin görünüyorlar. Faiz oranları önümüzdeki baharda düşmeye başlayacak. Bu gerçekleşirse, dünya ekonomisi çok geçmeden, yatırımcıları son 10 yıldır büyüleyen 'Goldilocks masalının' mali açıdan mükemmel koşullarına geri dönecek: ne çok sıcak ne çok soğuk ve her zaman kâr için doğru.

VARSAYIMLARIN ÖTELEDİĞİ SORUNLAR GÖRÜLMÜYOR

Yatırımcıların iyimserliği, yakın zamanda birbiriyle yakından ilişkili üç piyasa bahisine yatırılan trilyonlarca dolarda görülebilir. Para piyasaları şimdi ABD faiz oranlarının Ocak 2023'te yüzde 3.5'in altında zirve yapacağını ve ardından gelecek Nisan'dan başlayarak 2024'ün başlarında yaklaşık yüzde 2.5'e düşeceğini tahmin ediyor. Tahvil piyasaları, ABD enflasyonunun bugün yüzde 9.1'den sadece yüzde 2.8'e düşmesi için fiyatlandırılıyor. Hisse senedi piyasaları, bu benzeri görülmemiş dezenflasyona neden olan ekonomik yavaşlamanın, ABD şirket kârlarının 2023'te bu yılın rekor seviyelerinden yüzde 9 artması için yeterince hafif olacağını varsayıyor.



Yeni çağa, bir nesilde ilk kez, sürekli hızlı fiyat artışı hakim olarak mı gireceğiz? Tarihte ilk kez, negatif reel faiz oranlarıyla ve büyük bir durgunluğun teminat hasarı olmadan enflasyonist bir krizi acısız bir şekilde aşılacak mı? Piyasalar ve merkez bankaları güvenle yeni, kaygısız bir dönem bekliyor. Eğer haklılarsa, hepimiz sonsuza kadar mutlu yaşayabiliriz. Bakalım küresel ekonominin içinde bulunduğu savaştan masalları anlatanlar mı gerçekleri göz önüne serenler mi galip çıkacak?

Merkez bankacıları, yatırımcılardan daha gergin, ancak "2008 küresel mali krizinde çok sefil bir şekilde başarısız olan "rasyonel beklentiler hipotezinin" güncellenmiş versiyonlarına dayanan ekonomik modelleri tarafından güveniliyorlar. Bu modeller, düşük enflasyon beklentilerinin fiyat istikrarını korumanın anahtarı olduğunu varsayıyor. Bu nedenle merkez bankacıları , politikalarının işe yaradığının kanıtı olarak 'sağlam sabitlenmiş' enflasyon beklentilerini görüyorlar. Merkez bankacıları ve piyasalar birbirini takip ettiğinde, her ikisinin de yoldan çıkması muhtemel. Yüzlerce profesyonel yatırımcıyla, finansal piyasaların geleceği hakkında 10 yıllık Panglossçu (İnsanlara göndermelerde bulunan hayali bir karakter) iyimserlikten sonra neden açık bir şekilde düşüş eğilimi yaşanacağını dünyaya bakarak irdelemek pekala mümkün. Çünkü dört bilişsel önyargı yatırımcı güvenini tutuyor.

DÖRT BİLİŞSEL ÖNYARGI:

- **KÜÇÜMSENEN JEOPOLİTİK**

İlk bilişsel önyargı, jeopolitiği küçümsemek ve meydan okumakla ilgili. Nathan Rothschild'in Napolyon Savaşları'ndaki efsanevi "topların sesini satın alın" talimatıyla özetlenen bir görüş. Profesyonel yatırımcılar, savaşlar nedeniyle varlıklarını satan panik halindeki perakende yatırımcılara karşı ticaret yapmaktan gurur duyarlar. Bu karşıt yaklaşım, göze batan bir istisna dışında, çoğu zaman haklı çıktı. Ekim 1973'te İsrail ile Mısır ve Suriye liderliğindeki bir Arap devletleri koalisyonu arasındaki savaş, dünya ekonomisini kendine aşırı güvenen bir nesil yatırımcıyı mahvedecek şekilde kalıcı olarak dönüştürdü. Günümüzü ürkütücü bir şekilde hatırlatan olayları küçümsediler. Bir enerji şoku, uzun bir parasal ve mali genişleme döneminden sonra enflasyonda bir artış ve aynı anda yüksek enflasyon ve artan işsizlikle karşı karşıya kalan politika yapıcılar arasındaki şaşkınlık.

Dünyanın en büyük enerji ve birçok emtia üreticilerinden biri olan Rusya'nın küresel piyasalardan çekilmesi, en az 1973-74 Arap petrol ambargosu kadar ciddi ve yıllarca sürecek bir arz şokunu tetikledi. Bu nedenle, fiyat istikrarını yeniden sağlamak, artık, emtia arzındaki azalmayı karşılayacak kadar güçlü, uzun vadeli bir talep kısıtlaması gerektirecektir. Bu, yatırımcıların ve merkez bankalarının şu anda varsaydığı yüzde 3.4 zirvesi yerine ABD faiz oranlarında yüzde 5, yüzde 6 veya yüzde 7'ye bir artış anlamına geliyor.

- **PAVLOVCU REFLEKS**

Yatırımcıların Pavlovcu (Her olaya benzer tepkiyi verip, deneyimsiz deneyimsiz koşullanma hali) refleksi, jeopolitiği unutturup, ABD para politikasındaki küçük ayarlamalara odaklandı. Bu duruş enflasyon, işsizlik veya faiz oranları gibi piyasada hareket eden ekonomik göstergelerdeki değişikliklerin her şeyden önemli olduğunu ima eden yatırımcı özdeyişini beraberinde getirdi. Dolayısıyla birçok yatırımcı, faiz oranları ile yapılan sıkılaştırma hamleleri nedeniyle parasal koşulların çok zor hale geldiğine inanıyor. Halbuki geçmişteki 0.25'lik faiz oranları da sıkılaştırma demekti.

- **RAHATSIZ OLMAMA:**

Benzer şekilde yatırımcılar enflasyonun Aralık ayına kadar sadece yüzde 7'ye düşmesini bekledikleri için yüzde 9'un üzerine çıkan enflasyondan rahatsız görünmüyorlar. Ancak reel ekonomideki işletmeler ve işçiler, fiyatların on yıllardır en hızlı şekilde arttığını görmeye devam edecek ve bu da 2023 için kurumsal fiyatlandırma stratejilerini ve ödeme müzakerelerini yönlendirecek. Üçüncü bir bilişsel önyargıya maruz kalan

Çoğu insan, yaşamları boyunca hiç yaşanmamış olayları hayal etmekte zorlanır. Birçok yatırımcı ve politika yapıcı için inatla yüksek enflasyon bu kategoriye girer. Piyasa bilgeliği bu önyargıyı "yeni çağ yok" atasözüyle ifade eder. Ancak 1973'te dünyanın acı bir şekilde öğrendiği gibi yeni dönemler yaşanıyor. Ve bugün Rusya ve COVID-19'un parasal ve mali genişleme ile etkileşimi, önümüzdeki dönemin son 40 yıldan çok farklı olacağını garanti eden benzeri görülmemiş negatif koşullar yarattı.



finansal tüccarlar dışında: "Fed ile savaşmayın." Bu sevilen piyasa sözü, ABD merkez bankasının enflasyon hedefi gibi bir hedefe ulaşma konusunda ciddileştiğinde, yatırımcıların her zaman kendi yolunu bulacağını varsaymaması gerektiğini iddia ediyor.

Bu, Fed'in, örneğin işsizlik, hisse senedi piyasaları ve borç ödeme maliyetleri üzerindeki etkisinden bağımsız olarak açıkça düşük enflasyonu takip ederek, hedeflerine ulaşmak için ne gerekiyorsa yapmaya gerçekten hazır olduğunda anlamlıdır. Ancak bugünün Fed, "sağlam sabitlenmiş" enflasyon beklentilerine o kadar odaklanmış ki fiyatların çoğu işletme ve işçinin şimdiye kadar gördüğünden çok daha hızlı yükseldiğini gösteren "geriye dönük" veriler konusu unutuluyor.

- **HİÇ YAŞAMADIĞIN BİR OLAYI HAYAL EDEMEZSİN**

Çoğu insan, yaşamları boyunca hiç yaşanmamış olayları hayal etmekte zorlanır. Birçok yatırımcı ve politika yapıcı için inatla yüksek enflasyon bu kategoriye girer. Piyasa bilgeliği bu önyargıyı "yeni çağ yok" atasözüyle ifade eder. Ancak 1973'te dünyanın acı bir şekilde öğrendiği gibi yeni dönemler yaşanıyor. Ve bugün Rusya ve COVID-19'un parasal ve mali genişleme ile etkileşimi, önümüzdeki dönemin son 40 yıldan çok farklı olacağını garanti eden benzeri görülmemiş negatif koşullar yarattı.

Soru şu ki yeni çağa, bir nesilde ilk kez, sürekli hızlı fiyat artışı hakim olarak mı gireceğiz? Tarihte ilk kez, negatif reel faiz oranlarıyla ve büyük bir durgunluğun teminat hasarı olmadan enflasyonist bir krizi acısız bir şekilde aşılacak mı? Piyasalar ve merkez bankaları güvenle yeni, kaygısız bir dönem bekliyor. Eğer haklılarsa, hepimiz sonsuza kadar mutlu yaşayabiliriz. Bakalım küresel ekonominin içinde bulunduğu savaştan masalları anlatanlar mı gerçekleri göz önüne serenler mi galip çıkacak?

YILIN İLK YARISINDA ENFLASYONUN EN YÜKSEK OLDUĞU 50 ÜLKE

SIRA	ÜLKE ADI	TÜFE (%)
1	Venezuela	5000.0
2	Lübnan	224.0
3	Sudan	195.0
4	Zimbabve	92.0
5	Türkiye	73.5
6	Surinam	54.0
7	Arjantin	50.0
8	Yemen	40.0
9	İran	39.0
10	Etiyopya	25.0
11	Angola	24.0
12	Güney Sudan	23.0
13	Zambiya	22.0
14	Libya	21.0
15	Nijerya	16.0
16	Haiti	16.0
17	Litvanya	15.6
18	Estonya	14.8
19	Kırgızistan	12.6
20	Türkmenistan	12.5
21	Polonya	12.4
22	Çek Cumhuriyeti	11.9
23	Hollanda	11.7
24	Gine	11.6
25	Letonya	11.5
26	Sierra Leone	11.3
27	Özbekistan	10.9
28	Bulgaristan	10.5
29	Brezilya	10.0
30	Seyşeller	9.9
31	İspanya	9.8
32	Romanya	9.6
33	Slovakya	9.6
34	Ukrayna	9.5
35	Malawi	9.4
36	Demokratik Kongo C.	9.3
37	Belçika	9.3
38	Gana	9.2
39	Gürcistan	9.2
40	Belarus	9.2
41	Pakistan	8.9
42	Macaristan	8.6
43	Sao Tome ve Principle C.	8.3
44	Yunanistan	8.0
45	Tacikistan	7.9
46	Lüksemburg	7.9
47	Dominik C.	7.9
48	Almanya	7.6
49	Kazakistan	7.5
50	Uruguay	7.5



"En çok övündüğüm projem, TOBB ETÜ"

TOBB Başkanı ve TOBB ETÜ Mütevelli Heyet Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB ETÜ 2022-2023 eğitim öğretim yılı açılışında, 'Girişimcilik ve Liderlik' dersinde öğrencilerle bir araya geldi. Hisarcıklıoğlu, TOBB Başkanı olarak, en çok övündüğü projesinin TOBB ETÜ olduğunu vurguladı.

ANKARA

Son bir senedeki başarılardan örnekler veren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TUS birincisinin bu yıl TOBB ETÜ'den çıktığını hatırlattı. KPSS'de ve ALES'te TOBB ETÜ mezunlarının ilk sıraları kimselere kaptırmadığını dile getiren Hisarcıklıoğlu, Georgia Tech, University of Southern California gibi dünyanın en iyi üniversitelerinden burslu doktoraya kabul alan mezunlar olduğuna dikkat çekti. Yine TOBB ETÜ mezunlarından Simay Tunçkılıç'ın Avrupa Konseyi'nde umut dolu, muhteşem bir konuşma yaptığını anlatan Hisarcıklıoğlu, "Birkaç hafta önce TeknoFest'te TOBB ETÜ Kasırga Takımı çip tasarımıyla birinci oldu. Bir de ikinci olan takımımız var. Phantom Takımı burada. İşte tüm bunları çok çalışarak elde ettik. Geleceğimiz burada. Bugün geldiğimiz noktada TOBB ETÜ'nün başarılarıyla hepimiz gurur duymalıyız" dedi.

"Sermaye artık garaj ve bilgisayar"

Girişimciliğin önemine değinen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, zenginleşmenin ve işsizliğin çözümünün girişimcilikten geçtiğini, dünyanın en büyük 10 ekonomisinin, en girişimci 10 ülke olduğunu belirtti. Türkiye'de müthiş bir girişimci potansiyelin olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, dünyada yaklaşık 600 milyon girişimci olduğunu, her yıl yaklaşık 100 milyon startup doğduğunu ifade etti. Bu startup'ların, yüzde 60'ının sıfır sermaye ile kurulduğunu, sermayenin artık bir garaj bir de bilgisayar olduğunu söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Eskiden tek fikir, tek bilgisayar yetiyordu. Şimdi size bir sorum var: Dünyanın en değerli arazisi neresidir? En değerli arazi



işte hepimizin elinin altında. Cep telefonu. İşte bu ekran. Elinizin altındaki bu fırsatı değerlendirin" ifadelerini kullandı.

"Bu devirde kazanmak istiyorsanız marka olacaksınız"

TOBB ETÜ mezunlarından 940 öğrencinin kendi işini kurduğunu aktaran M. Rifat Hisarcıklıoğlu, buradaki girişimci potansiyeline dikkat çekti. Zenginliğin anahtarının burada olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, bu devirde asıl sermayenin para olmadığını vurguladı. Her şeyin hayalle başladığını, sınırın olmadığı tek yerin orası olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, en özgür olunan alanın orası olduğunu belirtti. Forbes'un 2022 milyarderler listesinde 30 yaşının altında 12 kişi olduğunun altını çizerek, "Yeter ki hayal kurun, hedef koyun ve çalışın! İkincisi marka olmak lazım. Marka olmak için yola çıkacaksınız! Marka olduğunuzda hem itibarınız hem de kazancınız artar. Bu devirde kazanmak istiyorsak ürününüzü, şehrinizi, ülkenizi marka yapacaksınız!" dedi. Andrew Carnegie'nin mezarında "Burada kendisinden daha akıllı insanları çalıştıran birisi yatıyor" yazdığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, iyi bir takım kurmanın önemine değindi.

"Her işin içine teknolojiyi sokmalısınız"

Öğrencilerden ortaklık kültürünü benimsemelerini isteyen M. Rifat Hisarcıklıoğlu, paylaşmasını bilmeyenin hiçbir şeyin sahibi olamayacağını, birlikte rahmet ve bereket olduğunu söyledi. Yenilikçi olmanın bir gereklilik olduğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu, "İcat çıkarma diye yetiştirildik. Devir icat çıkarma devri. Eski köye yeni adet getirin. Devir teknoloji devri. Her işin içine teknolojiyi sokmalısınız" şeklinde konuştu. Mckinsey'nin Türkiye'de 2030 yılına kadar 7.3 milyon kişinin işinin ortadan kalkacağını söylediğini aktaran Hisarcıklıoğlu, her 4 çalışandan birinin önümüzdeki yıllarda işsiz kalacağına, yapay zekanın en büyük rakip olacağına dikkat çekti. Yüksek teknoloji devrini yaşadığımızı dile getirerek, dünyanın en değerli 10 şirketinin 7'sinin teknoloji şirketi olduğunu belirtti. Hisarcıklıoğlu, öğrencilere kendine düstur edindiği, "İşten artmaz, dişten artar", "İşin hilesi dürüstlüktür", "Önce kontrol, sonra itimat", "Hafızasına güvenen daima yanılır" ve "İşte idare olmaz" ilkelerini aktardı.

"Güçlünün haklı olduğu değil, haklının güçlü olduğu bir dünya için çalışın"

Öğrencilere tavsiyelerde bulunan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, konfor alanlarından çıkmaları gerektiğini, yaptıkları her işte, bulundukları her ortamda vicdanlı ve adaletli olmalarını söyledi. Güçlünün haklı olduğu değil, haklının güçlü olduğu bir dünya için çalışmalarının önemli olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Sakın ha hayatı ıskalamayın. Seyahat edin, yeni kültürler öğrenin. Okumaktan, araştırmaktan hiç vazgeçmeyin. Başkasının değil, kendi hikâyenizin kahramanı olun" diye konuştu. En önemli olanın dilinden, dininden, kimliğinden, görüşünden, etnik kökeninden dolayı kimseyi ötekileştirmemek olduğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu, "Minnettar olduğumuz önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün dediği gibi; 'Büyük başarılar, değerli anaların yetiştirdikleri başarılı gençlerle meydana gelir'. İşte onlar sizlersiniz. Sizlere güveniyoruz, inanıyoruz" dedi.





“Otomotiv sektöründe teknoloji ve tasarım üssü olmayı hedefliyoruz”

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 5’inci Uluslararası Otomotiv Sektörünün Geleceği Konferansı Ödül Töreni'nde (OSEG 2022) yaptığı konuşmada, otomotiv sektöründe bir üretim üssü haline gelen Türkiye’nin, teknoloji ve tasarım üssü haline gelmesini hedeflediklerini dile getirdi.

KONYA

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, imalat sanayinde sıçrama yapabilmek için yerli, yenilikçi ve yeşil üretime odaklanmanın şart olduğunu vurguladı. Türkiye’nin ilk kümelerinden birisini otomotiv yan sanayinde başlatan, sektörün ilk Ur-Ge Projesini hayata geçiren Konya Sanayi Odası ile iftihar ettiğini belirten Hisarcıklıoğlu, “Başta Başkan Memiş Kütükçü olmak üzere yönetimini, meclisini, genel sekreterini ve çalışma arkadaşlarını yürekten kutluyorum. Sizler sadece sektörel bir iş yapmanın ötesinde, milli bir mücadele de veriyorsunuz” dedi.

Konya Sanayi Odası Başkanı Memiş Kütükçü’nün ev sahipliğinde yapılan OSEG 2022 Konferansı Ödül Töreni'ne TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu’nun yanı sıra Konya Valisi Vahdettin Özkan, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay, TSE Başkanı Mahmut Sami Şahin, Konya Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Selçuk Öztürk, Milletvekilleri ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu konuşmasında ödül almayı hak eden sanayicileri kutlayarak başarılarının devamını diledi.

“Otomotiv, Türkiye’nin bir numaralı ihracatçı sektörü oldu”

İçinde bulunduğumuz çağda, güçlü ülke olmanın yolunun bilimde, sanayide ve teknolojide güçlü olmaktan geçtiğinin altını çizen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bugün dünyada etkili olan ülkelerin hepsinin, bu alanda öne çıkmış ülkeler



olduğunu ifade ederek, imalat sanayinin kıymetini artık herkes anladığını söyledi. Zamanında hem yerli otomobil hem de yerli uçak konusunda kendi ayağımıza çelme taktığımızı bildiren Hisarcıklıoğlu, "Bugün hem kamuda hem özel sektörde daha bilinçli, daha özgüvenli yöneticilerimiz var. Biz bunu yapamayız diyen o eski zihniyetin yerini yapabiliriz, daha da iyisini üretiriz diyen kendine güvenen bir iş yapma kültürü aldı" diye konuştu. Otomotivin Türkiye'nin bir numaralı ihracatçı sektörü haline geldiğine dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, ihracat şampiyonlarının otomotiv sektöründen çıktığını ifade ederek, otomotiv sanayimizin, ihracatının çok büyük kısmını Avrupa'ya yapmaya başladığını kaydetti. Avrupa'nın en önemli otomotiv tedarikçisi konumuna yükseldiğimizin altını çizen Hisarcıklıoğlu, "Bu durum, sektörümüzün yüksek kalitede üretimini de gösteriyor. Otomotiv sektöründe bir üretim üssü haline gelen Türkiye'nin, teknoloji ve tasarım üssü haline gelmesini de hedefliyoruz. Türkiye'nin Otomobili projesi TOGG'a da bu vizyonla başladık" şeklinde konuştu.



"Beyin göçünü tersine çevirmeyi, beşeri sermayeyi artırmayı amaçladık"

Otomotiv endüstrisinin büyük bir hızla mobilite ekosistemine dönüşerek, oyunun kurallarını değiştirdiğini dile getiren M. Rifat Hisarcıklıoğlu, geçmişte telefonda yaşanan dönüşümün bugün otomotivde yaşandığını, arabaların yeni nesil akıllı cihaza dönüştüğünü ifade etti. Otomotiv sektörünün kabuk değiştirirken, Türkiye için yeni bir fırsat penceresi olduğunu anladıklarını söyleyen Hisarcıklıoğlu, "1960'larda bu fırsatı kaçırmış, Devrim Arabasına sahip çıkamamıştık. Bugüne kadar çok denemiş, çok konuşmuş ama başaramamıştık. Markası bizim olan, lisansı ve patenti bizim olan, tasarımı bizim olan bir otomobil hedefledik" dedi.

Beyin göçünü tersine çevirmeyi, beşeri sermayeyi artırmayı amaçladıklarını belirten Hisarcıklıoğlu, 5 senelik yoğun çalışmalar neticesinde 29 Ekim'de Gemlik'teki üretim üssünün resmi açılışını yaparak, seri üretime hazır hale gelineceğini aktardı. 2023 Mart ayından itibaren de araçların yollara çıkacağını dile getirerek, bundan 1 buçuk yıl sonra ihracata başlayacaklarından söz etti. 300 ve 500 kilometre olmak üzere iki farklı menzil seçeneğiyle satılacak olan TOGG SUV'un, 200 ve 400 beygir güç sunacağını, bataryasının hızlı şarjla 25 dakikada dolacağı bilgisini veren Hisarcıklıoğlu, şarj alt yapısını güçlendirmek üzere de bir şirket kurduklarını, ülke çapında bin 500 adet hızlı şarj istasyonu kurmak üzere çalışmalara başladıklarını duyurdu.





İZMİR

“Lisanslı depo kapasitesi 8.5 milyon tonu geçti”

Ege Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk AŞ'nin (ELİDAŞ) kapasite artırımı ve ek tesislerinin açılış töreni, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılmıyla gerçekleştirildi. Lisanslı depoculuğun TOBB'un girişimiyle başladığını anımsatarak, Türkiye'de faaliyette olan lisanslı depo kapasitesinin 8.5 milyon tonu geçtiğini ifade etti.



İzmir'in Selçuk ilçesindeki tesislerde gerçekleştirilen törende konuşan M. Rifat Hisarcıklıoğlu hem üreticinin kazancını artıran ve hem de sanayiciye kolaylık sağlayan lisanslı depoculuk sisteminin temelini oluşturan kanunun 2005 yılında, TOBB'un katkılarıyla hazırlandığını anımsattı. Özel sektörün lisans depoculuk yatırımını teşvik etmek üzere, 2010 yılında TMO ile birlikte TMO-TOBB Lidaş'ın kurulduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, lisanslı depoları geliştiren bu adımları sayesinde, özel sektörün de bu alana yöneldiğini ifade etti. Ticaret Borsalarının da ellerini taşın altına koyduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, “Elektronik satış salonları, akredite laboratuvarları, canlı hayvan borsaları ve lisanslı depolarıyla, ticaret borsalarımız, tarım ve hayvancılık sektörünün sağlıklı işlemesini sağladı. Lisanslı depoculuk sisteminde ürün kalitesinin analizinde belirleyici olan 27 yetkili sınıflandırıcı laboratuvarın 20'si de, yine Ticaret Borsalarımıza aittir” ifadelerini kullandı.

“Ticaret Borsaları arasında birinci Lisanslı Depo ELİDAŞ”

Bu alanda öncü kurumlardan birinin de İzmir Ticaret Borsası olduğuna dikkat çeken TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 130 yıllık köklü geçmişiyle, Türkiye'nin en eski ve köklü borsası olduğunu, Lisanslı Depo sistemi hayata geçince, en hızlı şekilde aksiyon alan Ticaret Borsası olduğunu aktardı. Türkiye'de faaliyete geçen üçüncü, tüm Ticaret Borsaları arasındaysa birinci Lisanslı Depo'nun, İzmir Ticaret Borsası'nın liderliğinde ve 8 Ticaret Borsası tarafından kurulan ELİDAŞ olduğunu belirtti. 2013'te faaliyete geçen ELİDAŞ'ın elde ettiği başarı sonrasında, yeni yatırımlarla kapasitesini artırdığını, bu yeni tesisi de İzmir'e kazandırdığını dile getirdi.

Hisarcıklıoğlu, TÜRİB'in kurucu ortağı olan İzmir Ticaret Borsası'nın proje fabrikası gibi çalışarak, hayata geçirdiği projeleri iftiharla takip ettiğini söyledi.

İzmir Ticaret Borsası'nın akredite borsa olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, Borsanın üyesine uluslararası standartlarda, 5 yıldızlı hizmet sunduğunu ifade etti. Işınsu Kestelli ile TOBB'da da birlikte çalıştıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, Kestelli'nin Ticaret Borsaları



Konseyi'nde ve Genel İdare Kurulu'nda görev üstlendiğini, tarımsal politikaları birlikte belirlediklerini anlattı. Ayrıca Meclis Başkanı Barış Kocagöz'ün de, TOBB'un Yüksek Koordinasyon Kurulu Üyesi olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Hem İzmir'e büyük hizmetler veren hem de hayata geçirdiği projelerle, Türkiye tarımına değer katan, Işınsu Başkana, Yönetimine, Meclis Başkanı ve Üyelerine, Genel Sekretere çok teşekkür ediyorum" dedi.

"Hedefimiz, tarım piyasalarının etkinliğini artırarak, gelişmiş bir tarım piyasasına sahip olmak"

M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İzmir Ticaret Borsası'nın da kurucu ortaklığıyla 2019'da açılan TÜRİB ile fiziki yer değiştirme gerekmeksizin, elektronik ortamda ve tek bir platformda, ürün ticaretinin yapılmasının mümkün kılındığını belirtti. Üreticilerin buradan temin ettikleri Elektronik Ürün Senetlerini teminat vererek, Ziraat Bankası ve Tarım Kredi Kooperatiflerinden, finansman temin edebildiğini dile getiren Hisarcıklıoğlu, TÜRİB'in 3 yıllık faaliyet döneminde işlem hacminin 55 milyar lirayı, işlem miktarının 20 milyon tonu aşarken, yatırımcı sayısının 135 bine ulaştığını ifade etti.

Lisanslı depoculuk ve TÜRİB sayesinde, tarımsal ürünlerin fiyatlarının 3-5 kişi tarafından spekülle edilemeyeceğini belirten Hisarcıklıoğlu, tarımsal ürünlerin fiyatlarının, daha şeffaf bir şekilde belirleneceğinin altını çizdi. TOBB camiası ve Ticaret Borsalarının, Türkiye'de lisanslı depoculuğun ve ürün senedine bağlı tarımsal ürün ticaretinin gelişmesi için önemli misyon üstlendiğine dikkat çekerek, "Hedefimiz, tarım piyasalarının etkinliğini artırarak, gelişmiş bir tarım piyasasına sahip olmak. Tarım ve gıdanın öneminin arttığı bu zamanda, gelişmiş bir tarım piyasasıyla Türkiye, coğrafi konum avantajını kullanarak, tarımda merkez üssü haline gelebilecek" şeklinde konuştu.

"ELİDAŞ, ürün senetlerinin elektronik oluşturulduğu ilk lisanslı depo şirketi"

İZTB Yönetim Kurulu Başkanı Işınsu Kestelli de ELİDAŞ'ın son 5-6 yıldır hep yüzde 100 doluluk oranıyla çalıştığını, ek yatırımla kapasitesini yüzde 100'den fazla artırdığını belirterek, "ELİDAŞ, Türkiye'de pamuk depolaması konusunda faaliyet gösteren, ürün senetlerinin elektronik olarak oluşturulduğu ilk lisanslı depo şirketi olarak sektörde büyük fark yarattı" dedi. Türkiye'nin dünya tarım ürünleri piyasasında güçlü bir konum elde edebilmesinin, tarımda etkin bir pazarlama sisteminin oluşmasına bağlı olduğunun altını çizen Kestelli, bunu başarabilmek için depolanabilir ürünlerde lisanslı depoculuk faaliyetlerini yaygınlaştırmanın ve Ürün İhtisas Borsacılığının çok önemli bir araç niteliği taşıdığını anlattı. ELİDAŞ'ın bunun en iyi örneklerinden birisi olduğunu ifade eden Kestelli, pamukta verimliliğin ve üretimin artırılması gerektiğine dikkat çekti.

İzmir Ticaret Borsası olarak bir süredir üzerinde çalıştıkları, kuruluş aşamasında sona yaklaştıkları ve Türk tarımının Silikon



Vadisi olma hedefini koydukları İzmir Tarım Teknoloji Merkezi'nin bu konuda da fark yaratacağını vurguladı. İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkanı ve ELİDAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Barış Kocagöz ise 17 bin ton kapasite ile yola çıkan ELİDAŞ'ın yoluna artık 35 bin ton kapasite ile devam edeceğini belirtti. Açılışa AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı, CHP İzmir Milletvekili Bedri Serter, Vali Yardımcısı Hulusi Doğan, İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Mustafa Özuslu, Tarım ve Orman İl Müdürü Mustafa Özen, Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir Ticaret Odası Başkanı Mahmut Özgener ile Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi de katıldı.



ANKARA

Akreditasyon denetiminden geçen Oda Borsalar sertifikalarını aldı

Akreditasyon sistemi denetiminden geçen Oda Borsalar, sertifikalarını, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun elinden aldılar. Hisarcıklıoğlu, söz konusu sertifikanın Oda ve Borsaların verdiği hizmetin bir belgesi olduğunu söyledi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde, TOBB Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen törene; Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak ile Oda Borsa Başkanları ve üst düzey çalışanları katıldı. Hisarcıklıoğlu, akreditasyon denetim sürecini başarıyla tamamlayan 150 Oda ve Borsanın akreditasyon sertifikalarını alacağını ifade ederek, Oda ve Borsa temsilcilerinden bu belgelerini asmalarını rica etti. Dünyanın bir değişim ve dönüşümden geçtiğini belirten Hisarcıklıoğlu, TOBB ve Oda-Borsa camiası olarak bu değişim ve dönüşümün öncüsü olmak zorunda olduklarını kaydetti. Türk iş dünyasının başkanı olarak, Avrupa'da, Asya Pasifik'te, İslam ülkelerinde ve Türk Cumhuriyetleri'nde Oda Başkanlığı ya da Yönetim Kurulu Üyeliği yaptığını anımsatan Hisarcıklıoğlu, salgın dönemini dünyaya kıyasla Türk iş dünyasının en az etkiyle atlattığını aktardı..

"Yeni akreditasyon standardını belirledik"

Akreditasyon sistemi sayesinde Oda ve Borsaların kendilerini geliştirdiğini anlatan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, akredite Oda ve Borsaların 30'dan fazla ülkenin Odaları ile proje yürüttüğünü belirtti. Oda ve Borsaların girişimcilere en iyi şekilde hizmet üreten ve sunan merkezler haline geldiğini kaydeden Hisarcıklıoğlu, Oda ve Borsaların hizmet kalitesi anlamında, Londra, Paris, Berlin'deki Oda-Borsa seviyesine ulaştığını vurguladı. Tüm dünyaya sistemi ihraç edecek konuma geldiklerini ifade eden Hisarcıklıoğlu, şu anda 365 Oda ve Borsadan 278'inin akredite edildiğini,



35'inin de sürecinin devam ettiğini belirterek, tüm Oda ve Borsaların akredite olmasını hedeflediklerini söyledi. Talep ve görüşler doğrultusunda yeni hedeflere uygun, yeni bir akreditasyon standardı belirledikleri bilgisini verdi.

"A sınıfı akredite olanlar, 7 yıldızlı Oda-Borsa haline gelmiş olacak"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, ticaret, e-ticaret ve dış ticaret, sanayi-üretim,





tedarik zinciri ve Ar-Ge faaliyetleri, sosyal sorumluluk, turizm ve coğrafi işaret gibi yerel değerlerin tanıtımı, istihdam ve mesleki eğitim gibi konuların da artık standardın yeni dönemde bir parçası haline geldiğini ifade etti. Akreditasyon sisteminde önceden tam puanın 65 olduğunu, şimdi ise tam puanı 100'e çıkardıklarını dile getiren Hisarcıklıoğlu, "Geçmişte puanlarınıza göre A, B, C olarak sınıflanıyordunuz. Artık puanlarınıza göre 5, 6 ve 7 yıldızla sınıflanacaksınız. Yani A sınıfı akredite olanlar, bundan sonra 7 yıldızlı Oda-Borsa haline gelmiş olacak" diye konuştu. Odaların ve Borsaların akreditasyon sistemlerini birbirinden ayırdıklarını aktaran Hisarcıklıoğlu, Borsaların, artık kendilerine özgü bir standartta, asli borsacılık hizmetleri bazında denetleneceklerini belirtti.

"Oda ve Borsaları bir üst lige daha çıkarmayı amaçlıyoruz"

Yapılan değişikliklerle daha kaliteli kurumsal hizmet sunmayı hedeflediklerini söyleyen Başkan M. Rİfat Hisarcıklıoğlu, kriterleri zorlaştırarak, Oda-Borsalara yeni ve daha yüksek bir hedef verdiklerini ifade etti. Akreditasyon sisteminin 20'nci yılında Oda ve Borsaları bir üst lige daha çıkarmayı amaçladıklarına vurgu yaptı. Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak ise konuşmasında, hizmet kalitesinin belirli bir standarda bağlandığını gösteren akreditasyon töreninde bulunmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Oda ve Borsaların gümrükler ve Bakanlıkla yakından ilgili olduğunu ifade eden Uçarmak, Oda ve Borsalarda verilen akreditasyonun, hizmet kalitesini belirli bir noktaya getirmesiyle ticari hayatı kolaylaştıracağını, Oda ve Borsalara disiplin kazandıracağını bildirdi.

Aliağa Ticaret Odası'nda Meclis Üyelerini dinledi



İZMİR

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Aliağa Ticaret Odası'nı ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile sohbet etti. Meclis Üyelerinin sorun ve çözüm önerilerini dinleyen Hisarcıklıoğlu, görevlerinin üyelerin sesini duyurmak olduğunu vurguladı.



"TOBB olarak eğitime yaptığımız yatırım 3.6 milyar liraya ulaştı"

İZMİR

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Aliağa TOBB ALOSBİ Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Açılış Töreni'ne katıldı. Hisarcıklıoğlu, burada yaptığı konuşmada, TOBB olarak eğitime yaptıkları yatırım ve desteklerin toplam hacminin 3.6 milyar liraya ulaştığını ifade etti.



Bugüne kadar 153 eğitim tesisini Türkiye'ye ve gençlere kazandırdıkları bilgisini veren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bununla da yetinmediklerini, her sene ihtiyaç sahibi öğrencilere destek olduklarını aktardı. 2002 yılından bu yana 81 ilde, 200 bin öğrenciye, Oda ve Borsalar aracılığıyla eğitim yardımında bulunduklarını, bulunmaya da devam ettiklerini dile getirdi. Pandemi döneminde, uzaktan eğitimde fırsat eşitliği sağlamak üzere, Oda ve Borsaların da desteğiyle, 30



bin tablet bilgisayar dağıttıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, "Yükseköğretimde de aynı sorumluluk bilinciyle hareket ettik ve elimizi taşın altına koyduk. Ülkemizi ve iş dünyamızı geleceğe taşımak üzere, 2003 yılında TOBB ETÜ'yü kurduk. Genç yaşına rağmen, bugün ülkemizin lider üniversiteleri arasında yerini aldı" dedi.

"İzmir'e 8 okul daha yapacağız"

TOBB olarak memleketin öncelikli meselesinin eğitim olduğuna inandıklarını ve bu vizyonla hareket ettiklerini söyleyen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, burada durmadıklarını, yeni ve daha büyük bir işe giriştiklerini açıkladı. TOBB olarak Oda ve Borsaların bulunduğu 154 ilçede 154 yeni okul için harekete geçtiklerini belirten Hisarcıklıoğlu, bu kapsamda İzmir-Merkez, Bayındır, Bergama, Menemen, Ödemiş, Selçuk, Tire ve Torbalı'da 8 okul daha yapacaklarının müjdesini verdi. İzmir Aliağa OSB Meslek Lisesi'nin 24 dersliği, öğrenci yurdu ve spor salonuyla, bugüne kadar en büyük okul yatırımlarından biri ve tam bir mesleki eğitim kompleksi olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, "Gençlerimiz burada nitelikli eğitim alacak. Böylelikle de iş dünyası da ihtiyaç duyduğu nitelikli insan kaynağına kavuşacak" şeklinde konuştu.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Başkanı Ender Yorgancılar'ın İzmir'in ve sanayinin gelişmesi ve zenginleşmesi için çalıştığını anlatan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, kendisinin de hem de İzmir'de hem de Ankara'da buna şahit olduğunu aktardı. Ender Yorgancılar ile Ankara'da da, TOBB'un Genel İdare Kurulu'nda ve Türkiye'nin en büyük düşünce kuruluşu TEPAV'ın yönetiminde de birlikte çalıştıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, kendisinin aynı zamanda uluslararası yatırım şirketi Tobtim'in ve Türkiye'de barkod sistemini yürüten Global Standartlar Kurumu'nun da Başkanlığını üstlendiğini ifade etti. Ender Yorgancılar'ın bilgisiyle ve tecrübesiyle, üyelerini Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini, üyelerinin her sıkıntısını Ankara'ya getirip, çözüm aradığını belirten Hisarcıklıoğlu, "EBSO'yu da Sanayi Odaları içinde, en yüksek akreditasyon seviyesiyle Türkiye birincisi yaptı. Ben Ender Başkanla birlikte çalışmaktan çok memnunum" ifadelerini kullandı.

"Mesleki Eğitimde İş Birliği Protokolüyle, mesleki eğitimde reform hareketi başlattık"

Mesleki eğitimin geleceğimiz olduğuna vurgu yapan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bunu daha cazip hale getirmek üzere, bir ilki daha hayat geçirdiklerinden söz etti. Eğitim Bakanlığı ile birlikte hazırladıkları Mesleki Eğitimde İş Birliği Protokolüyle, mesleki eğitimde reform hareketini başlattıklarını ifade etti. Hep bunun hayalini kurduklarını söyleyen Hisarcıkloğlu, ilk defa özel sektörün, Odalar ve Borsalar kanalıyla mesleki eğitimde söz sahibi olduğuna dikkat çekti. 81 ildeki 117 Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesini, gençler için umut ve uzmanlık kapısı haline getirdiklerinin altını çizen Hisarcıklıoğlu, LGS'de Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü kapsamındaki okullarda doluluk oranının yüzde 97 olduğuna vurgu yaptı. Bu oranın, okulların tercih edilme anlamındaki başarısını gösterdiğinden söz ederek, TOBB'un eğitime yapılan yatırımdan asla zarar edilmeyeceği bilinciyle çalıştığını dile getirdi. Gençleri geleceğe hazırladıklarını, Türkiye'nin girişimci gücü olarak, ülkenin geleceğine yatırım yapmaya devam edeceklerini aktaran Hisarcıklıoğlu, "Ülkemizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ün vurguladığı gibi; "Okul sayesinde, okulun vereceği ilim ve fen sayesindedir ki, Türk milletinin sanatı, iktisadı ve edebiyatı gelişecektir'" değerlendirmesinde bulundu.





AFYONKARAHİSAR

Afyonkarahisar TSO TOBB Uyum ve Arabuluculuk Merkezi açıldı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Afyonkarahisar TSO'da TOBB Uyum ve Arabuluculuk Merkezi açılış törenine katıldı. Törende konuşan Hisarcıklıoğlu, "Kurtuluşun, dirilişin ve zaferin kenti Batı Anadolu'nun kavşak merkezi, Afyonkarahisar'da bulunmaktan şeref duyuyorum. Odamızın İscehisar temsilciliğini açtık. Şimdi de Arabuluculuk Merkezini faaliyete geçireceğiz" dedi.

Ticari davaların yıllar sürdüğünü anımsatan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Cemil Çiçek'in Adalet Bakanlığı döneminde bu işe al atarak, arabuluculuk sistemini getirdiğini belirtti. Bir davanın 4 senede biteceği yerde artık 3 ayda bittiğine dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, arabuluculuğa gelen başvuru sayısının ayda 100 bine ulaştığını, bunların yüzde 70'inin ise anlaşmayla sonuçlandığını ifade etti. Adalete erişimin hızlandığını vurgulayarak, en önemli noktanın tarafların helalleşerek ayrılması olduğunu dile getirdi. Afyonkarahisar TSO ve TB'nin akredite yani 5 yıldızlı Oda olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, son yapılan denetimlerde aldığı puanla ülke genelindeki Ticaret ve Sanayi Odaları arasında Türkiye üçüncüsü olduğunu söyledi.

"Afyonkarahisar TSO, ilklere imza atıyor"

Kurulacak olan Sağlık Endüstri Bölgesi'ne TOBB olarak katkıları olacağını söyleyen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Afyonkarahisar TSO'nun, yerel değerlere sahip çıktığını dile getirdi. Afyon Mermeri, Sucuğu, Pastırması, Manda Yoğurdu ve Kaymağını, coğra-

fi işaretle koruma altına alındığını ifade eden Hisarcıklıoğlu, hamiliğini üstlendikleri Gazi Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin, döner sermaye bazında ülke çapında ilk 20 içine girdiğine dikkat çekti.

Oda hizmet binasının da, Yeşil Bina sertifikası almak suretiyle, bir başka ilke imza attığına vurgu yapan Hisarcıklıoğlu, dünya genelinde yapılan yarışmada birinci seçilerek, bu başarıyı taçlandırdıklarını aktardı. Yaptıkları tüm örnek çalışmalar ve Afyonkarahisar'a kazandırdıkları eserlerden dolayı, başta Başkan Hüsnü Serteser olmak üzere tüm yönetimi, Meclisi, genel sekreteri ve çalışanları kutladı.



"Çay, Dinar, Emirdağ ve Sandıklı ilçelerine de birer okul yapacağız"

TOBB olarak, merkezde ve Bolvadin'de iki lise yaptıklarını hatırlatan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Çay, Dinar, Emirdağ ve Sandıklı ilçelerine de birer okul yapma kararı aldıklarının müjdesini verdi. Pandemi döneminde 365 Oda/Borsa Başkanının, üyelerinin sıkıntılarını ve çözüm taleplerini kendisine ilettiğini anlatan Hisarcıklıoğlu, "Hep birlikte bunları, icra makamında olan hükümete ilettik. Bunların önemli bir kısmından da sonuç aldık. Pek çok destek ve düzenleme hayata geçti. Bizler üyelerimizin sesi ve tercümanlarıyız. İcraat yetkisi ve sorumluluğu hükümetimizin" dedi. Hisarcıklıoğlu, TOBB ve Oda/Borsaların en demokratik kurum olduğunu belirterek, Oda/Borsa seçimlerinin camiaya hayırlı olmasını diledi.





"Ahilik, camiamızın köküdür"

KIRŞEHİR



TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş, Kırşehir'de düzenlenen 35'inci Ahilik Haftası kutlamalarının resmi kapanış törenine katıldı. Delibaş, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun selamlarını ileterek, Ahiliğin camia olarak köklerini ifade ettiğini belirtti.

TOBB için Ahilik kültürünün yerinin çok farklı ve kıymetli olduğunu belirten TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş, dünyadaki ilk meslek örgütlenmesi olan Ahiliğin, bugün üyelerine verdikleri hizmetlerin birçoğunun, geçmişte Ahi Ocağı'nın yaptığı işlerin bugüne yansıması olduğunu dile getirdi. 900 yıl önce kethüdalar neyse, şimdi de Oda-Borsa Başkanlarının o olduğunun altını çizen Delibaş, "Ahiliğin kadınlar teşkilatı olan Anadolu Kadınlar Birliği, yani Bacıyan-ı Rum neyse, şimdi de TOBB Kadın Girişimciler Kurulu'muz odur" diye konuştu. Bugün dünyada özel sektörün çatısını oluşturan Oda sistemlerinin, kuruluş ve faaliyet esaslarının tarihteki Ahilik ve Lonca sisteminden alındığını aktaran Delibaş, bundan dolayı Ahilik kültürünü çok iyi anlamak ve bütün ülkelere tanıtmak gerektiğine, bu değerlerin her birinin, iş hayatında kalıcı başarı için vazgeçilmez olduğuna vurgu yaptı.

"Ahilik; dürüst ve güvenilir ticaretin merkezi olarak dünyaya nam saldı"

Ahiliğin, Anadolu halkını hem ekonomik hem de ahlaki yönden geliştiren, kâmil insanı temel alarak çalışma hayatını düzenleyen bir örgütlenme olduğunu söyleyen TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş, yabancıların, bugün bizlere öğretmek istediği iş dünyasındaki birçok kavramı aslında dünyaya öğreten, bu topraklardan doğan Ahilik kültürü olduğunun altını çizdi. Bugünün modern dünyasında ticaret ahlakı, müşteri memnuniyeti, kalite, standart, tüketici hakkı, sosyal dayanışma ve ara buluculuk gibi birçok kavramın, Anadolu'da yaklaşık 700 yıl önce Ahilik teşkilatı çatısı altında uygulandığından söz etti.

Ticaretle ahlakı bir araya getiren Ahiliğin; dürüst ve güvenilir ticaretin merkezi olarak dünyaya nam saldığına dikkat çeken Delibaş, "Bugün dünyada yaşanan sorunların temelinde ahlaki yozlaşma görülürken, Ahilikte hamd, şükür, kanaat ve paylaşma vardır. Ahi, kendisi siftah ettikten sonra, komşusunun da siftah etmesi için müşterisini ona yönlendiren kişidir" dedi. Ahiliğin; bu kutlu davayı, ticaret yolu ile hem içinde bulunduğu topluma hem de başka coğrafyalara taşıma aracı olduğunu belirten Delibaş, "Ahi Evran biliyordu ki; toplumların ahlakını şekillendiren ana unsur, ticaretin ve tüccarın ahlakı ve davranışıdır. İşte bizler camia olarak, Selçuklu'dan ve Osmanlı'dan aldığımız böyle büyük bir mirasın emanetçileriyiz" ifadelerini kullandı.

"Hedefimiz, Türkiye'nin kalkınmış bir ülke olarak, dünya üzerinde belirleyici ve söz sahibi olması"

TOBB'un, Ahi Evran Külliyesi'nin yapımına en büyük katkıyı veren kurum olduğunu anımsatan Cengiz Delibaş, kadim Ahilik teşkilatının günümüzdeki temsilcileri olduklarını dile getirdi. Ecdadın bizlere bıraktığı kutlu mirasın hakkını verebilmek için çaba gösterdiklerini söyleyen Delibaş, hedeflerinin Türkiye'nin kalkınmış bir ülke olarak dünya üzerinde belirleyici ve söz sahibi olması olduğunu ifade etti. Bunun yegâne yolunun da öncelikle değerlerimize sahip çıkarak, bir ve beraber olmaktan ve çalışmaktan geçtiğini belirten Delibaş, Ahilik kültürüne her zamankinden daha fazla sahip çıkarak, Ahi Evran'ın bizlere miras olarak bıraktığı Ahilik kültürünü genç nesillere sağlam bir şekilde aktarmak ve anlatmak gerektiğini vurguladı.



Hisarcıklıoğlu, Ünye TSO heyetini kabul etti

ORDU

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ünye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İrfan Akar ve beraberindeki heyeti kabul etti.



Artvin iş dünyası ile buluşma

ARTVİN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin TSO Başkanı Seçkin Kurt'un ev sahipliğinde gerçekleştirilen istişare toplantısına katıldı. Hisarcıklıoğlu, Artvin iş dünyası ile buluşarak, onları dinlemek sıkıntılarını ve önerilerini almak istediklerini belirtti.

Artvin Gençlik Merkezi'nde gerçekleşen toplantıda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, geçtiğimiz günlerde Azerbaycan'da bulunduğunu hatırlatarak, "Ermenistanla çatışmalarda 79 şehit verilen günün ertesinde sınırdaki Şuşa'ya gittik. 200 işadamıyla birlikte İş Forumu düzenledik. İşgalden kurtarılan Karabağ'ın yeniden imarına destek verdik. Daha sonra da Cumhurbaşkanı Aliyev'in şahsıma tevdi ettiği Devlet Nişanını almak üzere Bakü'ye geçtik. Bu kıymetli ödülü, camiamız ve sizlerin adına alarak döndük" diye konuştu. Pandemi döneminde de Oda ve Borsa Başkanlarıyla birlikte çalışarak, iş dünyasıa yönelik pek çok desteğin çıkmasını sağladıklarına değinen Hisarcıklıoğlu, yapılması gereken daha çok iş olduğunu belirtti. TOBB olarak var olan sıkıntıları dinleyerek, takip ettiklerini ve dile getirdiklerini söyledi.

"Kredi faizine olumlu yansımalar bekliyoruz"

Girdi maliyetlerimizdeki artışı, krediye erişimde sıkıntıları, yüksek enerji fiyatlarını, ilgili Bakanlara ilettiklerini anlatan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, enflasyon nedeniyle şirketlerin işletme sermayesi ihtiyacının da arttığına işaret etti. Şirketleri desteklemek üzere, yeni kredi ve KGF kefaletli kredi paketleri gerektiğini de hükümete ilettiklerini dile getirdi. Kredi faizleri ve limitlerinde, herkesin büyük sıkıntılar yaşadığını anlatan Hisarcıklıoğlu, "Önce Merkez Bankamızla, sonra kamu bankalarımızla, TOBB'da bir araya geldik. Sonrasında yeni düzenlemeler hayata geçti. Bunların özellikle kredi faizine olumlu yansımasını bekliyoruz" diye konuştu.

"Artvin daha zengin hale getireceğiz"

Artvin TSO Başkanı Seçkin Kurt'laTOBB'da da birlikte çalıştıklarını ifade eden M. Rifat Hisarcıklıoğlu, kendisinin, Mevzuat Komisyonu'nda görev üstlendiğini belirtti. Seçkin Kurt'un, Artvin'i Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini anlatan Hisarcıklıoğlu, Seçkin Başkanla çalışmaktan çok memnun olduğunu söyleyerek, kendisine teşekkürlerini iletti. Onun girişimiyle Artvin'e Arabuluculuk Merkezi kazandırdıklarını aktaran Hisarcıklıoğlu, tüm hukuki ihtilafları, burada hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözülebileceğini ifade etti. El birliğiyle Artvin'i daha zengin hale getireceklerine vurgu yapan Hisarcıklıoğlu, "Ben Artvin'in geleceğinin parlak olduğuna inanıyorum. İşte yıllardır hayali kurulan, Cankurtaran Tüneli açıldı. Türkiye'nin denizde inşa edilen ikinci havalimanı olan Rize-Artvin Havalimanı da faaliyete geçti, zaten dün gece oraya indik. Öte yandan TOBB olarak, Sarp Sınır Kapısı'nı modernize ettik" şeklinde konuştu.





Elazığ'a değer katanlar ödüllendirildi

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Elazığ TSO ile Elazığ TB tarafından düzenlenen Ekonomiye Değer Katanlar Ödül Töreni'ne katıldı. Kooperatiflerin standını ve Elazığ Coğrafi Ürünler Sergisi'ni gezen Hisarcıklıoğlu, Elazığ'a hayırlı işler için geldiklerini belirtti.

ELAZIĞ



Törende konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, önce Elazığ TB Başkanı Ali Dumandağ ile Kuran Kursu ve Camileri Yaşatma Vakfı'nı açtıklarını, ardından Elazığ TSO ile Elerji-Biyogaz Tesisinin açılışını gerçekleştirdiklerini, şimdi de pek çok güzel faaliyetin açılışında bir araya geldiklerini ifade etti. Elazığ TSO'nun e-ticaret portalıyla, üyelerine daha çok satış yapma ve kazanç elde etme imkânı sunduğunu anlatan Hisarcıklıoğlu, düzenlenen fuarla, Elazığ'ın yerel değerlerine sahip çıktığını dile getirdi. Elazığ TSO Akademisiyle, üyelerine kaliteli eğitim hizmeti sunduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, Elazığ Ticaret Borsası'nın da tarım ve hayvancılığı geliştirmek üzere Fırat Üniversite'siyle iş birliğine gittiğini aktardı. Bölge Borsalarının, Yeşil Mutabakat Bölgesel Eylem Planı hazırladığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Odamız ve Borsamız el birliği yaparak, hayvancılığa ve gıda sanayine büyük değer katacak Tarım İhtisas OSB'yi kuruyor" ifadelerini kullandı.

"365 Oda/Borsa Başkanı ile sıkıntılara çözüm arıyoruz"

Arabuluculuk Merkezi ile üyelerinin en hızlı şekilde hukuki ihtilaflarını çözmesine yardımcı olduğuna dikkat çeken TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, yıllar süren ticari davaların 3 ay gibi bir sürede çözüldüğünü söyledi. Elazığ Ticaret ve Sanayi Odası ile Ticaret Borsası'nın akredite Oda/Borsa olduğunu anımsatan Hisarcıklıoğlu, üyelerine 5 yıldızlı hizmet verdiğini ifade ederek, her iki Başkanla da Ankara'da birlikte çalıştıklarını anlattı.

Elazığ TSO ve Elazığ TB Başkanlarının üyelerini Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini, hem Elazığ'a değer katan çalışmalar yaptıklarını hem de üyelerinin sıkıntılarını Ankara'ya getirip, çözüm aradığını söyledi. Pandemi döneminde de 365 Oda/Borsa Başkanı ile sıkıntılara çözüm aradıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, "Hep birlikte bunları, icra makamında olan hükümete ilettik. Bunların önemli bir





kısmından da sonuç aldık. Pek çok destek ve düzenleme hayata geçti. Ama sıkıntılarımız bitmedi, sorunlar elbette var. Bunları da devamlı dile getiriyor, çözüm sağlamak için uğraşıyoruz" diye konuştu.

"Zengin olmanın yolu, ticaretten geçiyor"

Zengin olmanın yolunun ticaretten geçtiğini belirten M. Rifat Hisarcıklıoğlu, huzur olduğu zaman istihdamın ve üretimin başladığını, huzur olunca ticaretin ve zenginliğin olduğunu belirtti. Burada büyük bir yatırım iştahı olduğunun altını çizen Hisarcıklıoğlu, Türk insanın 120 yıllık hayali ve 60 yıl önce yarım kalan bir rüyası olduğunu ve Türkiye'nin otomobili TOGG'un bu görevi üstlendiğini dile getirdi. Türkiye'nin eseri TOGG'un fabrikasının 29 Ekim'de açılacağını anımsatan Hisarcıklıoğlu, "Mart ayında da Elazığ'da TOGG arabalarını caddelerde gezerken görebileceksiniz. Biz Elazığ'ın her zaman yanında olduk. Her türlü sıkıntılı gününde de buradaydık. Elimizden ne geliyorsa yapmaya çalıştık" dedi.

Ödüller, sahiplerini buldu

Birlik ve beraberliğin önemine dikkat çeken M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Birbirinizi ötekileştirmeyin. Farklılığımız zenginliğimiz bizim. Bir kişi farklı düşünüyor diye ötekileştirmeyin. Farklı fikirlerden ortak akıl oluşacak. Ortak akılla hareket edelim" şeklinde konuştu.

Elazığ TB-Fırat Üniversitesi TAHAM İşbirliği Protokolü ve Elazığ TB, Tunceli TSO, Bingöl TSO, Muş TSO Yeşil Mutabakat Bölgesel Eylem Planı'nın imzalandığı törende, Elazığ TSO Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi Açılışı, Elazığ TSO elazıgburada.co.tr E-Ticaret Ofisi Açılışı, Türk Patent ve Marka Kurumu Bilgilendirme Merkezi Açılışı, DAİB Elazığ Şubesi Açılışı, Elazığ TSO Akademi Açılışı gerçekleştirildi. Daha sonra, Elazığ TB'de 30'uncu Yılını Dolduran Üyeler, Elazığ TB Borsa Tescili Üstün Başarı Ödülü, En Fazla İhracat Yapan Üyeler, En Fazla İstihdam Sağlayan Üyeler, En Fazla Vergi Ödeyen Üyeler, Ekonomiye Değer Katanlar ve Elazığ TSO'da 50'nci Yılını Dolduran Üyeler ödüllerini aldı.

Elerji A.Ş. Biyogaz Tesisi'nin açılışını yaptı

ELAZIĞ

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Elazığ Ticaret ve Sanayi Odası öncülüğünde kurulan Elerji A.Ş. Biyogaz Tesis Açılışı ve Besi TDİ OSB Tanıtım törenine katıldı.





Hisarcıklıoğlu, Konya'ya 9 okul müjdesi verdi

KONYA

Konya Ticaret Odası, Konya Sanayi Odası ve Konya Ticaret Borsası'nın ortaklaşa düzenlediği müşterek meclis toplantısına katılan Başkan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB'un Konya'nın farklı ilçelerinde 9 okul açacaklarının müjdesini verdi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu müşterek toplantıda yaptığı konuşmada, pandemi döneminde de Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte çalışarak, üyelere yönelik pek çok desteğin çıkmasını sağladıklarını ifade etti. Ancak daha yapılması gereken çok iş bulunduğunu ve sıkıntıların tam anlamı ile bitmediğini belirten Hisarcıklıoğlu, bunları da takip edip, dile getirdiklerini aktardı. Hem Selçuk Öztürk hem Memiş Kütükçü hem de Hüseyin Çevik Başkanın tecrübe ve bilgi birikiminden Ankara'da da istifade ettiklerini belirten Hisarcıklıoğlu, üç başkanın da üyelerinin sıkıntılarını, beklentilerini en hızlı şekilde kendisine ve icra makamlarına ilettiklerini ifade etti. Ayrıca akredite olarak üyelerine beş yıldızlı hizmet veren Konya'daki Oda-Borsalara bu vizyonları ve çalışmaları için de teşekkür etti.

Eğitime tam destek

TOBB'un, Türkiye'nin önde gelen başarılı bir kurumu olmasında Konya'nın da payının çok büyük olduğunu söyleyen M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Böyle çalışkan, azimli, vizyoner başkanlar seçerek, camiamıza kazandıran, Konya'ya ve Türkiye'ye hizmet etmesini sağlayan, siz Konyalı kardeşlerime de yürekten teşekkür ediyorum" diye konuştu. Konya'da güzel bir işe daha başladıklarını söyleyen Hisarcıklıoğlu, TOBB olarak geçmişte Başkanların girişimi sonucunda bir Hukuk Fakültesi yaptıklarını, şimdi ise Konya'daki tüm Oda-Borsa Başkanlarının talebiyle, TOBB Yönetim Kurulu'nda yeni bir karar aldıklarını aktardı. Akşehir, Beyşehir, Cihanbeyli, Çumra, Doğanhisar, Ereğli, Ilgın, Karapınar ve Seydişehir ilçelerinde birer okul olmak üzere, Konya'da tam 9 okul daha yapacaklarının müjdesini verdi.



"Konya, önemli bir sanayi ve ticaret merkezi haline geldi"

Birlik ve beraberlik vurgusu yapan M. Rİfat Hisarcıklıoğlu, "Kimseyi, fikrinden, inancından, görüşünden dolayı dışlamayalım. Ortak akıl ve diyalogla her sorunu aşabileceğimizi bilelim. O zaman, ülkemizi hep birlikte daha ileriye taşıyacağız" ifadelerini kullandı. Toplantıda birer konuşma yapan Konya Sanayi Odası Başkanı Memiş Kütükçü, Konya Ticaret Borsası Başkanı Hüseyin Çevik ve Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk de kendi faaliyetlerine, sorunlarına ve beklentilerine ilişkin bilgi verirken, Konya'nın Türkiye'nin en önemli sanayi ve ticaret merkezlerinden birisi haline geldiğinin altını çizdiler.





Konya Sanayi Odası Başkanı Kütükcü ile sorunları görüştü

KONYA

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte, Konya Sanayi Odası Başkanı Memiş Kütükcü ve Meclis Üyelerini ziyaret etti. Meclis Üyeleri ile beklentilerini ve sorunlarını istişare ederken, günün anısına karşılıklı olarak hediye takdimi gerçekleştirildi.



Rifat Hisarcıklıoğlu, Konya TB'de

KONYA

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Konya Ticaret Borsası'nı ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile bir araya geldi. Konya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Çevik'in ev sahipliğindeki görüşmede, üyelerin sorunlarını ve çözüm önerilerini dinleyen Hisarcıklıoğlu, Konya'nın tarım ve hayvancılığın merkezi olduğunu dile getirdi. Konya TB'nin Türkiye'de tarım ticaretinin gelişmesi için büyük bir çaba içerisinde olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, "Bugün itibariyle 5 yıldızlı hizmet veren akredite bir Oda. Bütün bunlar için kendilerini kutluyorum. Hüseyin Başkan, aynı zamanda 113 Borsanın da Başkanı. Konya Ticaret Borsası'nın lisanslı depoculukta geldiği nokta çok önemli" diye konuştu. Pandemi döneminin tarım ve hayvancılığın önemini bir kez daha gösterdiğini ifade ederek, "Gelecekte dünyayı besleyen ülke, dünyanın lideri olacak. Unutmayın gelecek bu sektörde" dedi.



İzmir TO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışına iştirak edildi

İZMİR

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İzmir Ticaret Odası Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdi. Hisarcıklıoğlu, açılış konuşmasında İzmir'de iş dünyası için önemli bir adım attıklarını vurguladı.

Aşırı dosya yükü sebebiyle, yargı sisteminin yavaş işlemesinin, her zaman şikayet konusu olduğunu söyleyen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, ortalama bir davanın, 2 yıl ilk derece mahkemede sürdüğünü, sonra 1-2 yıl kadar daha da ikinci derece mahkemede devam ettiğini, bu noktada artık alternatif çözümlerin devreye girmek zorunda olduğunu aktardı. Oda-Borsa camiasının temelini oluşturan Ahilikte, ticari ihtilafları Ahilerin çözdüğünü anımsatan Hisarcıklıoğlu, kültürümüzde de kolaylaştırınız, zorlaştırmayınız mantığının yer aldığını söyledi. Avrupa'nın bizden bu kültürü alıp geliştirdiğini dile getiren Hisarcıklıoğlu, "Cemil Çiçek, Adalet Bakanlığı döneminde bu işe al attı ve arabuluculuk sistemini getirdi. İşçi-işveren, ticari ve tüketici uyuşmazlıklarında, arabuluculuk zorunlu hale getirildi. Biz de TOBB bünyesinde, UYUM Arabuluculuk ve Uyuşmazlık Çözüm Merkezi kurduk. Başkanlığını, Meclis Başkanı Cemil Çiçek üstlendi. Ve onun yönetiminde hızla gelişme gösterdi" dedi.

"Adalete erişim hızlandı"

Odaların da bu konuyu sahiplendiğini belirten TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, kendi bünyelerinde merkezler açarak yaygınlaşmasını sağladıklarını ve böylece bu sistemin kullanımının her geçen gün arttığını söyledi. Türkiye genelinde arabuluculuğa gelen başvuru sayısının ayda 100 bine ulaştığı bilgisini veren Hisarcıklıoğlu, bunların yüzde 70'inin, anlaşmayla sonuçlandığını, eskiden yıllar süren davaların bu sayede günler, haftalar içinde bittiğini ifade etti. Adalete erişimin hızlandığını, en önemlisinin de tarafların helalleşerek ayrıldığını söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Artık tüm ticari ihtilaflarınızı burada, hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözebileceksiniz. Aylar ve hatta yıllar süren davaların, burada birkaç hafta içinde sonuca ulaştığını görebileceksiniz. Odamızın sizlere sunduğu bu imkânı muhakkak kullanın" şeklinde konuştu. Ticari hayatta zamanın en önemli sermaye olduğunun altını çizerek, ticareti kolaylaştıracak, ekonomiyi ve yargı sistemini güçlendirecek her düzenlemenin, kendileri için önemli ve değerli olduğunu da ekledi.

İzmir'e bu merkezi kazandıran vizyonundan dolayı İzmir TO Başkanı Mahmut Özgener'i kutlayan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Mahmut Başkanın TOBB yönetiminde mesai arkadaşı olduğunu anlattı. Kendisinin üyelerini Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini dile getiren Hisarcıklıoğlu, TOBB'un bugün ulaştığı seviyede, hizmet kapasitesinde, kendisinin de büyük emeği ve katkısı olduğunu ifade etti. Özgener'in aynı zamanda, Türkiye'nin en büyük düşünce kuruluşu TEPAV'ın da yönetiminde olduğunu aktaran Hisarcıklıoğlu, burada hem özel sektöre, hem de kamu sektörüne danışmanlık yaparak, yol haritası çizdiklerini belirtti. Özgener ile birlikte çalışmaktan ve yol arkadaşı olmasından dolayı çok mutlu olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Zaten İzmir TO'yu da Ticaret Odaları içinde en yüksek akreditasyon seviyesiyle Türkiye birincisi yaptı. İzmir'e en iyi şekilde hizmet vermek için azimle çalışan Mahmut Özgener'e teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

"Milli bir otomobil üretme rüyası, 1 ay sonra gerçeğe dönüşecek"

Haftasonu Azerbaycan'da olduğunu aktaran M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Şuşa kentinde 200 işadamıyla birlikte İş Forumu düzenlediklerini ve işgalden kurtarılan Şuşa ve Karabağ'ın yeniden imarına destek

verdiklerini söyledi. Daha sonra da Cumhurbaşkanı Aliyev'in kendisine tevdi ettiği Devlet Nişanını almak üzere Bakü'ye geçtiklerini anlatan Hisarcıklıoğlu, "Bu kıymetli ödülü, camiamız ve sizlerin adına alarak yurda döndük. Bu gurur hepimizindir ve dolayısıyla bunun mutluluğunu burada da birlikte yaşamak istedim" diye konuştu. TOGG fabrikasının 29 Ekim'de açılacağını bildiren Hisarcıklıoğlu, 60 sene önce yarım kalan milli bir otomobil üretme rüyasının 1 ay sonra gerçeğe dönüşeceğinden söz etti. 2023'ün Mart ayından itibaren de İzmir'in yollarında TOGG'un görülmeye başlanacağını söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Oda ve Borsa camiamızın kurucu ortağı olduğu bu girişimi başarıya ulaştırmış olmak da hepimiz için ayrı bir gurur ve iftihar kaynağıdır" dedi.





Rifat Hisarcıklıoğlu, Selçuk Ticaret Odası'nda

İZMİR

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Selçuk Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Meclis Üyelerinin sıkıntılarını ve çözüm önerilerini dinledi.





Hisarcıklıoğlu, Isparta'da açılışlar yaptı ve iş dünyası ile buluştu

ISPARTA

Isparta Ticaret ve Sanayi Odası hizmet binası, Ticaret Borsası hizmet binası ile TOBB Arabuluculuk ve Uyuşmazlık Çözüm Merkezi, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımı ile hizmete açıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, açılışların ardından Isparta TSO Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Tutar ve Isparta TB Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Adar'ı makamlarında ziyaret etti. Daha sonra Isparta İl/ilçe Meclis Üyeleri İstişare toplantısına katıldı. Toplantının açılışında konuşan Hisarcıklıoğlu, Isparta'nın gülün ve elmanın başkenti olduğunu ve Isparta'da olmaktan dolayı son derece mutlu olduğunu söyledi. Görevlerinin iş dünyasının taleplerini icra makamlarına iletmek olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, pandemi döneminde Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte çalışarak, üyelere yönelik pek çok desteğin çıkmasını sağladıklarını ifade etti. Ancak daha yapılması gereken çok iş bulunduğunu ve sıkıntıların tam anlamı ile bitmediğini belirten Hisarcıklıoğlu, bunları da takip edip, dile getirdiklerini söyledi.

"Arabuluculuk, toplumsal uzlaşmayı sağlamayı sağlıyor"

Arabuluculuğun iş dünyasındaki anlaşmazlıkların çözümü konusundaki katkısına değinen M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bunun iş dünyasında anlaşmazlıkların çözümü noktasında müthiş bir gelişme olduğunu vurguladı. Arabuluculuğun, toplumsal uzlaşmayı sağlamaya giden en taraf olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, bu sayede iki tarafın da helalleşerek işlerini bitirdiklerini, toplumun arasındaki çatışmanın da sonlandığını belirtti. Oda/Borsaların iyi çalışıp çalışmadığını ölçen mekanizmanın, akreditasyon olduğunu söyleyen Hisarcıklıoğlu, verdiği hizmetleri ölçen uluslararası ve bağımsız bir akreditasyon kurumu bulunduğunu ifade etti. Özellikle Batılı ülkeler ve ABD'de olmak üzere bütün Oda ve Borsaları bunların denetleyip yıldız verdiğini, Isparta



TSO, Isparta TB ve Yalvaç TSO'nun da akredite Oda/Borsa olduğunu aktardı.

"Farklılıklarımız, bizim zenginliğimiz"

M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bir müjde vermek istediğini vurgulayarak, Türk insanının





120 yıllık rüyasının, hayalinin Türkiye'nin otomobilinin, 2017 yılında görevini üstlendiklerini, 5 yıllık sürede dünyayla rekabet edebilecek bütün hakları Türkiye'nin olmak şartıyla, TOGG fabrikasının 29 Ekim'de açılışını yapacaklarını dile getirdi. Mart ayında Isparta'da TOGG arabasının görüleceğini ekledi. Birlik ve beraberlik çağrısında bulunan Hisarcıklıoğlu, kimsenin başkasını ötekileştirmemesi gerektiğinin altını çizdi. Farklılıkların bizim zenginliğimiz olduğunu söyleyerek, ülkenin başına sıkıntı geldiği zaman milletin birlik ve beraberliğini ortaya koyduğunu belirtti. Hisarcıklıoğlu ayrıca Isparta Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Adar'a babasının, Meclis Başkanı Mehmet Ali Doğan'a da oğlunun vefatı nedeniyle taziyelerini iletti.





SİİRT

Siirt TOBB Atatürk Anadolu Lisesi için açılış kurdelesi kesildi

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Siirt TOBB Atatürk Anadolu Lisesi'nin açılış törenine katıldı. Törende Siirt TSO Başkanı Güven Kuzu ve Siirt TSO Meclis Başkanı Nihat Özdemir'in yanı sıra Siirt Valisi ve Belediye Başkan Vekili Osman Hacıbektaşoğlu, TBMM Eski Başkanı Cemil Çiçek ve Yargıtay Başkanı Mehmet Akarca da bulundu. Hisarcıklıoğlu, okul açılışına ilişkin mesajlarını Siirt TSO'da yapılan istişare toplantısında, "TOBB Atatürk Anadolu Lisesi'nin resmi açılışını gerçekleştirdik. Başkanlarımın talebiyle 2017'de temelini atmıştık. 16 Dersliği, 3 Laboratuvarı, Kütüphanesi ve Spor Salonuyla, Siirt'e ve gençlerimize bu güzel eseri kazandırmış olmanın gururunu hep birlikte yaşadık" dedi. Hisarcıklıoğlu, eğitime yapılan yatırımın önemine vurgu yaparken, zarar etmeyen tek yatırımın eğitim alanında olduğunu ifade etti. TOBB olarak bugüne kadar çok sayıda okul yaptırdıklarını ve bu yatırımlara bundan sonra da devam edeceklerini söyleyen Hisarcıklıoğlu, öğrencilerle sohbet edip, kitap hediye ederek günün anısına öğrencilerle bir de fotoğraf çektirdi.



Hisarcıklıoğlu, Fethiye iş dünyası ile bir araya geldi

MUĞLA

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Fethiye TSO'yu ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile düzenlenen istişare toplantısına katıldı. Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdi. Hisarcıklıoğlu, Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin önemine değindi.



Fethiye TSO Yönetim Kurulu Başkanı Osman Çıralı'nın ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, davaların yıllarca sürdüğüne dikkat çekerek, arabuluculuk sayesinde aylar ve hatta yıllar süren davaların, birkaç hafta içinde sonuca ulaştığının altını çizdi. Artık tüm ticari ihtilafların burada hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözebileceğine vurgu yapan Hisarcıklıoğlu, "Sizler de, Odamızın ayağınıza getirdiği bu imkânı muhakkak kullanın" dedi. Özel sektörün ilk defa, Odalar vasıtasıyla mesleki eğitimin içinde yer almasını sağladıklarını ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Bu meslek lisemizin hamiliğini Fethiye Odamız üstlendi. Bu sayede gençlerimiz, sizlerin ihtiyaç duyduğu becerileri edinerek yetişecek, ara eleman değil aranan elemanlar olacaklar. Nitelikli çalışan bulma sıkıntınıza da çözüm getirecekler" şeklinde konuştu.

"Gemi yapım atölyesiyle gençler meslek sahibi olacak, ihracat geliri artacak"

Fethiye TSO'nun, gemi inşa sektörünün talebi doğrultusunda okul bünyesinde bir de gemi yapım atölyesi projesi başlattıklarından söz eden M. Rifat Hisarcıklıoğlu, hem gençleri meslek sahibi yapacak, hem de ihracat gelirini artıracak bu girişimi çok değerli bulduğunu ifade etti. Fethiye Ticaret Odası'nın yerel değerlere de sahip çıktığını bildiren Hisarcıklıoğlu, markalaşmanın ancak böyle sağlanacağını vurguladı. Bu kapsamda, Fethiye Kaya İnciri'ni, Fethiye Tahini'ni, Seydiler Kilimi'ni coğrafi işaretle tescil ettirerek, koruma altına aldıklarını belirterek, Seydikemer Tarım OSB projesiyle, hayvan yetiştiriciliğini destekleyip, geliştirmeyi hedeflediklerini de belirtti.

Bölgede ivme kaybeden dalış turizmini yeniden canlandırmak amacıyla Fethiye Sualtı Tarih Parkı projesini hazırladıklarına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, "Esasında tüm bu hizmetler ve projeler, bir vizyonun göstergesidir. Üyesine en iyi şekilde hizmet sunmayı ve şehrini zenginleştirmeyi hedefleyen, çağdaş bir yönetim anlayışının eseridir. Odamızın Fethiye'ye en iyi, en kaliteli hizmeti vermeyi amaçlayan, projeleriyle gurur duydum. Başkan Osman Çıralı'yı, Yönetim Kurulunu ve Meclisini yürekten tebrik ediyorum" ifadelerini kullandı.

Fethiye TSO'dan beş yıldızlı hizmet

Fethiye TSO'nun akredite bir oda oldu-





ğunu hatırlatan M Rifat Hisarcıklıoğlu, Fethiye TSO'nun üyelerine beş yıldızlı hizmet sunduğunu ifade etti. Hisarcıklıoğlu, Osman Çıralı ile Ankara'da, TOBB'da da birlikte çalıştıklarını, kendisinin TSO Konseyi'nde görev üstlendiğini anlattı. Çıralı'nın, üyelerini Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini söyleyen Hisarcıklıoğlu, hem Fethiye'ye değer katan çalışmalar yapmak, hem de üyelerin her sıkıntısını Ankara'ya getirip, çözüm aradığını dile getirdi.

Geçen ay, TOBB'da düzenledikleri Finansmana Erişim İstişare Toplantısında, Osman Çıralı ile üyelerin krediye ulaşmakta yaşadığı sorunları, üç kamu bankasının genel müdürlerine ilettiklerini belirten Hisarcıklıoğlu, "Pandemi döneminde de, dertlerinize tercüman oldu. Sıkıntılarınızı ve taleplerinizi topladı. Hep birlikte bunları, icra makamında olan hükümete ilettik. Bunların önemli bir kısmından da sonuç aldık. Pek çok destek ve düzenleme hayata geçti. Ama sıkıntılarımız bitmedi, sorunlar elbette var. Bunları da devamlı dile getiriyor, ilgili Bakanlara aktarıyor, çözüm sağlamak için uğraşıyoruz" değerlenmesinde bulundu.

"Turizm sektörü için yeni pazarlar kritik hale geldi"

Konuşmasının sonunda birlik ve beraberliğin önemi üzerinde duran M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Bir ve beraber olunca, ortak akıl ve diyalogla her sorunu aşabileceğimizi bilelim. Yeter ki birbirimizi ötekileştirmeyelim" diye konuştu. Fethiye TSO Başkanı Osman Çıralı'nın talebiyle Fethiye'de de bir okul yapma kararı aldıklarının müjdesini veren Hisarcıklıoğlu, ikinci müjde olarak da TOGG otomobil fabrikasının 29 Ekimde açılacağını açıkladı. Fethiye TSO Başkanı Osman Çıralı da Hisarcıklıoğlu'na ziyareti için teşekkür ederken, ilçenin beklentilerini ve sıkıntılarını detaylı olarak anlattı. Çıralı, bölge için turizm sektörünün çok önemli olduğuna işaret ederken, ülke ekonomisine ciddi döviz kazandıran sektör için yeni pazarların kritik hale geldiğini ifade etti.

Hisarcıklıoğlu, Karaman TSO'daki açılışlara katıldı





KARAMAN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Karaman Ticaret ve Sanayi Odası İhracat Destek Ofisi ile Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışını yaptı. Hisarcıklıoğlu daha sonra, Karaman Ticaret ve Sanayi Odası Komite Üyeleri ile bir araya geldi. Komite üyeleri ile sohbet eden Hisarcıklıoğlu, sorunları ve çözüm önerilerini dinledi.



SİİRT

Hisarcıklıoğlu, Siirt'te iş dünyasıyla buluştu

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Siirt TSO Yönetim Kurulu Başkanı Güven Kuzu'nun ev sahipliğinde Meclis Üyeleri ile düzenlenen istişare toplantısına katıldı. Hisarcıklıoğlu, kentin iş dünyasının görüş ve önerilerini dinlerken, Siirt'e hayırlı işler için geldiklerini ifade etti.

Toplantıda Siirt Valisi ve Belediye Başkan Vekili Osman Hacıbektaşoğlu, TBMM Eski Başkanı Cemil Çiçek, Yargıtay Başkanı Mehmet Akarca ve Yargıtay Cumhuriyet Başsevcısı Bekir Şahin de yer aldı. Törende konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, TOBB Atatürk Anadolu Lisesi'nin ve Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdiklerini aktardı.

Siirt TSO'nun akredite, 5 yıldızlı bir Oda olduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, bu vizyonundan dolayı Siirt TSO'yu ve Başkan Güven Kuzu'yu kutladı. Güven Kuzu ile Ankara'da da birlikte çalıştıklarından söz eden Hisarcıklıoğlu, Kuzu'nun Milletlerarası Ticaret Odası Türkiye Milli Komitesi'nin yönetiminde olduğunu, üyelerini Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini söyledi. Siirt'in bir şansının da Türkiye'nin önde gelen iş adamı Nihat Özdemir'in, Siirt TSO'nun Meclis Başkanı olması olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, Nihat Özdemir ile de TOBB Genel İdare Kurulu'nda bir arada olduklarını, her iki Başkanla birlikte çalışmaktan ve yol arkadaşlığı yapmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi.

"Üyelerin taleplerini aktarıyoruz"

Siirt'te en iyi şekilde hizmet vermek için azimle çalışan Güven Kuzu ve Nihat Özdemir'e teşekkür eden M. Rifat Hisarcıklıoğlu, hem Siirt'e değer katan çalışmalar yaptıklarını hem de üyelerin her sıkıntısını Ankara'ya getirip, çözüm aradıklarını kaydetti. Pandemi döneminde de üyelerinin dertlerine tercüman olduklarını, yaşadıkları sorunları ve çözüm önerilerini topladıklarını aktardı. TOBB olarak bunların hepsini icra makamında olan hükümete ilettiklerini ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Bunların önemli bir kısmından da sonuç aldık. Pek çok destek ve düzenleme hayata geçti. Ama sıkıntılarımız bitmedi, sorunlar elbette var. Bunları da devamlı dile getiriyor, çözüm sağlamak için uğraşıyoruz" ifadelerini kullandı. Girdi maliyetlerindeki artışı, krediye erişimdeki sıkıntıları, yüksek enerji fiyatlarını, ilgili Bakanlara ilettiklerini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, tarımda gübre ve yem gibi girdi fiyatlarındaki yükselişin yanı sıra kuraklığın da büyük bir soruna dönüştüğüne dikkat çekti.



"Yeni KGF paketi için çalışmalar başladı"

Yüksek enflasyonun, işletme sermayesi ihtiyacını artırdığını belirten M. Rifat Hisarcıklıoğlu, yeni kredi ve KGF kefaletli kredi paketleri gerektiğini de hükümete ilettiklerini belirtti. Kredi faizleri ve limitlerinde herkesin büyük sıkıntılar yaşadığını, bunun için Merkez Bankası ve kamu bankalarıyla TOBB'da bir araya geldiklerini, sonrasında yeni düzenlemelerin hayata geçtiğini aktardı. Özellikle bu düzenlemelerin, kredi faizine olumlu yansımasını beklediklerini söyleyen Hisarcıklıoğlu, yeni bir KGF paketi için de çalışmalar başladığını dile getirdi.

Ayrıca Haziran ayında düzenledikleri TOBB Ekonomi Şurası'na, Cumhurbaşkanı Yardımcısı, Maliye, Sanayi, Ticaret ve Enerji Bakanlarının katıldığını, yaşanan sorunları ve talepleri hepsine anlattıklarını söyledi. Bir ve beraber olunca, daha güçlü olunacağının altını çizen Hisarcıklıoğlu, "Yeter ki birbirimizi ötekileştirmeyelim. Kimseyi fikrinden, inancından, görüşünden dolayı dışlamayalım. Huzur olsun ki, ticaret artsın, artan ticaretle de zenginlik gelsin" diye konuştu.



Siirt TSO Arabuluculuk ve Uyum Merkezi hizmete girdi

SİİRT

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Siirt TSO ve Arabuluculuk ve Uyum Merkezi'nin açılış törenine katıldı. Hisarcıklıoğlu, açılışa ilişkin mesajında arabuluculuk sisteminin önemine ve faydalarına işaret etti.



Siirt TSO Yönetim Kurulu Başkanı Güven Kuzu ile Siirt TSO Meclis Başkanı Nihat Özdemir'in ev sahipliğinde, Siirt Valisi ve Belediye Başkan Vekili Osman Hacıbektaşoğlu, TBMM Eski Başkanı Cemil Çiçek, Yargıtay Başkanı Mehmet Akarca ve Yargıtay Cumhuriyet Başsevcısı Bekir Şahin de törende yer aldı. Açılış sonrası istişare toplantısında konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, aşırı dosya yükü sebebiyle yargı sisteminin yavaş işlemesinin hep şikâyet konusu olduğundan söz etti. Ortalama bir davanın, 2 yıl ilk derece mahkemede, sonra bir 2 yıl daha ikinci derece mahkemede devam ederek uzun sürdüğünü anlattı.

Bu noktada, alternatif çözümlerin devreye girmek zorunda olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, millet olarak, bu konuya yabancı olmadığımızı, asırlar önce ecdadımızın, bunu uygulamaya başladığını hatırlattı. Oda-Borsa camiasının temelini oluşturan Ahilikte, ticari ihtilafları Ahilerin çözdüğünü aktaran M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Zaten kültürümüzde de ne diyor; kolaylaştırınız, zorlaştırmayınız. Sonra biz bunu unuttuk, Avrupa bizden alıp geliştirdi. Cemil Çiçek, Adalet Bakanlığı döneminde bu işe al attı ve arabuluculuk sistemini getirdi" dedi.

"Ticari ihtilaflar, hem daha hızlı hem de daha ucuza çözülecek"

İşçi-işveren, ticari ve tüketici uyuşmazlıklarında, arabuluculuğun zorunlu hale getirildiğini ifade eden Hisarcıklıoğlu, TOBB bünyesinde, UYUM Arabuluculuk ve Uyuşmazlık Çözüm Merkezi'ni kurduklarını, Başkanlığını, Meclis Başkanı Cemil Çiçek'in üstlendiğini, onun yönetiminde, hızla gelişme gösterdiğini kaydetti. Odaların da bu konuyu sahiplendiklerini ve kendi bünyelerinde merkezler açarak yaygınlaşmasını sağladıklarını belirterek, bu sistemin kullanımının her geçen gün arttığına dikkat çekti.

Arabuluculuğa gelen başvuru sayısının ayda 100 bine ulaştığına dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, bunların yüzde 70'inin de anlaşmayla sonuçlandığını söyledi. Eskiden yıllar süren davaların, günler-haftalar içinde biter hale geldiğini anlatan Hisarcıklıoğlu, "Adalete erişim hızlandı. En önemlisi de, taraflar helalleşerek ayrıldı. Artık tüm ticari ihtilaflarınızı burada, hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözebileceksiniz. Aylar ve hatta yıllar süren davaların, burada birkaç hafta içinde sonuca ulaştığını görebileceksiniz. Odamızın sizlere sunduğu bu imkânı muhakkak kullanın" diye konuştu.



Hisarcıklıoğlu, Kocaeli Sanayi Odası Meclis Üyeleri ile buluştu

Kocaeli Sanayi Odası Meclis Toplantısı'na katılan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kocaeli'nin ticaret, sanayi, tarım ve liman şehri olduğunu ve OSB'lerde, ihracatta, Ar-Ge ve yüksek teknolojide, ödenen vergide, mesleki eğitimde ve istihdamda Türkiye'nin göz bebeği olduğunu söyledi.

KOCAELİ

Kocaeli Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde gerçekleştirilen toplantıda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kocaeli'nin otomotiv, kimya ve metal başta olmak üzere pek çok sanayi sektöründe lider olduğunu belirterek, "Türkiye'de üretimi olan 4 bin üründen 788'inde iller arasında en çok üretimde ilk 3'te, 268 üründe birinci sırada. Sizlerin tüm bu başarılarıyla gurur duyuyoruz" dedi. Haftasonu Azerbaycan'da olduğunu anlatan Hisarcıklıoğlu, Şuşa kentinde 200 işadamıyla birlikte İş Forumu düzenlediklerini ve daha sonra Cumhurbaşkanı Aliyev'in şahsına tevdi ettiği Devlet Nişanını almak üzere Bakü'ye geçtiğini söyledi. Hisarcıklıoğlu, "Bu kıymetli ödülü, camiamız ve sizlerin adına alarak yurda döndük. Bu gurur hepimizindir ve dolayısıyla bunun mutluluğunu burada da birlikte yaşamak istedim" şeklinde konuştu.

"Kocaeli Sanayi Odası, 365 Oda/Borsa arasında hizmet kalitesiyle tam puan aldı"

TOGG fabrikasının 29 Ekim'de açılacağını ifade eden TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 2023'ün Mart ayından itibaren Kocaeli'nin yollarında TOGG'un görülmeye başlanacağının müjdesini verdi. Oda ve Borsa camiasının kurucu ortağı olduğu bu girişimi başarıya ulaştırmış olmanın herkes için ayrı bir gurur ve iftihar kaynağı olduğunu dile getirdi. TOGG'un en önemli tedarikçilerinden birinin de Kocaeli olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, burada 35 tedarikçinin bulunduğunu belirtti.

Kocaeli Sanayi Odası'nın akredite yani 5 yıldızlı oda olduğunu, 365 Oda/Borsa arasında hizmet kalitesiyle tam puan aldığını aktardı. Kocaeli Sanayi Odası'nın kaliteli hizmet anlayışıyla, devamlı geliştirdiği ve artırdığı faaliyetleriyle, kurumsal kapasitesiyle, sanayicinin hep yanında olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Sadece sorunları tespit edip, dile getirmekle yetinmiyor. Bunlara çözümler de öneriyor ve hayata geçmesini sağlıyor" şeklinde konuştu.



"Örnek proje: Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni hayata geçirdiler"

Sosyal sorumluluk alanında da Kocaeli Sanayi Odası'nın gayet aktif olduğuna dikkat çeken M. Rifat Hisarcıklıoğlu, örnek bir proje olan Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni hayata geçirdikleri için kendileriyle gurur duyduğunu ifade etti. Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun, Türkiye sanayisinin lider şehrine ve o şehrin sanayi odasına yakışan, aktif ve vizyoner biri olduğunu dile getirdi. Zeytinoğlu ile TOBB Yönetim Kurulu'nda ve İKV'de birlikte çalıştıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, kendisinin bilgisinden ve tecrübesinden istifade ettiğini belirtti.

Üyelerini de Ankara'da en iyi şekilde temsil ettiğini ifade eden Hisarcıklıoğlu, TOBB'un bugün ulaştığı seviyede, hizmet kapasitesinde, Zeytinoğlu'nun da büyük emeği ve katkısı olduğunun altını çizdi. Zeytinoğlu'nun aynı zamanda, Türkiye'nin en büyük düşünce kuruluşu TEPAV'ın da yönetiminde olduğunu söyleyen Hisarcıklıoğlu, "Burada hem özel sektöre, hem de kamu sektörüne danışmanlık yapıyor, yol haritası çiziyoruz. Biliyorsunuz, pandemi döneminde de, Başkanlarla birlikte çalışarak, sizlere yönelik pek çok desteğin çıkmasını sağladık. Elbette yapılması gereken daha çok iş var. TOBB olarak bunları da takip ediyor ve dile getiriyoruz" ifadelerini kullandı.



“En kaliteli durum buğdayı Karaman’dan çıkıyor”

KARAMAN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Karaman Ticaret Borsası Lisanslı Depo Açılışı ve Tescil Rekortmenleri Ödül Töreni’ne katıldı. Törenin açılışında konuşan Hisarcıklıoğlu, Karaman’a hayırlı işler için geldiklerini belirterek, “Önce Karaman Ticaret Borsamızın Lisanslı Deposunu açacağız. Ardından, Karaman’a değer katan, tescil rekortmenlerimize, fazlasıyla hak ettiklerini ödüllerini tevdi edeceğiz. Sonra da, Odamız bünyesinde faaliyete geçecek, İhracat Destek Ofisi ile Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi’nin açılışlarını gerçekleştireceğiz. Tüm bu güzel işleri hayata geçiren Ticaret Borsamızı ve Ticaret ve Sanayi Odamızı yürekten kutluyorum” dedi. Bu toprakların, gıda üretiminin doğduğu yer olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, Çatalhöyük’te 10 bin yıl önce insanoğlunun, ilk kez tarım yapmaya burada başladığını hatırlattı. Bugün de en kaliteli durum buğdayının Karaman’dan çıktığına dikkat çekerek, Karamanlı girişimciler sayesinde Türkiye’nin bisküvi sektörünün de buradan doğduğunu ve 160 ülkeye bisküvi satar hale gelindiğini belirtti.

“Sertifikalı elma ağacında ve bulgurda da lidersiniz”

Ayrıca Karaman’ın sertifikalı elma ağacında ve bulgurda da lider olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, gıdanın yıldız şehri Karaman’a yakışır şekilde, Ticaret Borsasının da, Türkiye’nin örnek borsalarından biri haline geldiğini dile getirdi. Tarım sektörüne yeni bir ivme katan Türkiye Ürün İhtisas Borsası TÜRİB’in de kurucu ortağı olarak, vizyonunu gösterdiğini ifade etti. Karaman Ticaret Borsası’nın akredite borsa olduğunu anımsatan Hisarcıklıoğlu, Borsanın üyelerine 5 yıldızlı hizmet sunduğunu söyledi. Karaman TB Başkanı Ekrem Çavaş ile Ankara’da da birlikte çalıştıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, “Kendisi, TOBB’un sosyal politikalar kurulunda görev üstlendi. Sizleri de Ankara’da en iyi şekilde temsil ediyor. Ekrem Başkanla birlikte çalışmaktan çok memnunum. Karaman’a en iyi şekilde hizmet vermek için çalışan Ekrem Başkana teşekkür ediyorum” dedi. Hisarcıklıoğlu, yerli ve milli, bütün hakları Türk olan TOGG otomobil fabrikasının 29 Ekim’de açılışını gerçekleştireceklerini söyledi.





Hisarcıklıoğlu, Kocaeli iş dünyası ile istişarede bulundu

KOCAELİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kocaeli Ticaret Odası'nda düzenlenen istişare toplantısına katılarak, üyelerin sorunlarını dinledi.





Hisarcıklıoğlu, hafta sonu Azerbaycan'da olduklarını, Şuşa kentinde 200 iş adamıyla İş Forumu düzenlediklerini söyledi. Daha sonra Cumhurbaşkanı İlham Aliyev'in şahsına tevdi ettiği devlet nişanını almak üzere Bakü'ye geçtiklerini anlatan Hisarcıklıoğlu, bu kıymetli ödülü, camiaları adına alarak, yurda döndüklerini kaydetti. 60 sene önce yarım kalan milli bir otomobil üretme rüyasının 1 ay sonra gerçeğe dönüşeceğine işaret ederek, "29 Ekim'de TOGG fabrikamızı açıyoruz. 2023'ün Mart ayından itibaren de Kocaeli'nin yollarında arabamızı göreceğiz" diye konuştu. Pandemi döneminde 365 Oda/Borsa Başkanıyla birlikte çalışarak, iş dünyasına yönelik pek çok desteğin çıkmasını sağladıklarını anlatan Hisarcıklıoğlu, bu dönemde üyelerden gelen 220'ye yakın sorunu yetkililere ilettiklerini, bunların yüzde 97'sinin çözüldüğünü ifade etti.

"Bir ve beraber olursak, bileğimizi kimse bükemez"

Pandemi dönemini iş dünyası olarak en az hasarla atlatan ülkenin Türkiye olduğunu hatırlatan M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bunun Oda Borsa Başkanları sayesinde olduğunu belirtti. Kendi görevlerinin, Üyelerinin sesini duyurmak olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, kimsenin başkasını ötekileştirmemesi gerektiğinin altını çizdi. Farklılıkların zenginlik olduğunu kaydeden Hisarcıklıoğlu, ülkenin başına sıkıntı geldiği zaman milletin birlik ve beraberliğini ortaya koyduğunu belirtti. 17 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nde bu birlik ve beraberliği Kocaelililerin yaşadığına işaret eden Hisarcıklıoğlu, o dönem 75 yaşındaki bir dede ile eşinin İzmir'den buraya yardım malzemesi getirdiğine şahit olduğunu söyledi. "Bir ve beraber olursak, bileğimizi dünyada kimse bükemez" diyen Hisarcıklıoğlu, "Buna bizzat şahit olan biri olarak söylüyorum. İşinizde, gücünüzde, birbirinize, ortağınıza sarılın. Bunu yapan kazanır" ifadelerini kullandı.



Hisarcıklıoğlu, Gebze Darıca Hizmet Kompleksi açılışında

KOCAELİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Gebze Ticaret Odası ve Darıca Belediyesi tarafından yaptırılan Darıca Hizmet Kompleksi'nin açılış törenine katıldı.



Hisarcıklıoğlu konuşmasında, Gebze Ticaret Odası'nın, vizyonuyla, faaliyetleriyle devamlı öne çıkan, başarılı bir Oda olduğunu dile getirdi. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Gebze Ticaret Odası'nın kalitesiyle, çalışmalarıyla, Oda camiasının iftihar ettiği örnek bir kurum olduğunu ifade etti. Mesleki eğitimden toplum hizmetlerine, teknolojiden sağlık desteklerine kadar çok geniş bir çerçevede üyelerine hizmet verdiklerini anlattı. Gebze Ticaret Odası'nın akredite bir Oda olduğunu anımsatan Hisarcıklıoğlu, Üyelerine 5 yıldızlı hizmet verdiğini, Paris, Berlin, Londra'daki Odalar hangi seviyedeyse, onlarla eş düzeyde olduğunu ispatladığını söyledi.

"Gebze TO gibi aktif bir Odaya sahip olmak Gebze için bir şans"

Sosyal sorumluluk konusunda ve her milli meselede de aktif olarak kendini gösterdiklerini vurgulayan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Elazığ-Malatya ve Erciş depremi, Soma maden faciası ve Hopa sel felaketinde hemen yardıma koştu. Muğla'daki orman yangınında daha ilk günden hızla seferber oldu. Nail Başkan hemen bölgeye intikal etti. Canla başla çalıştı, sahada ihtiyaç duyulan her ürünü temin edip gönderdi. Yangında zarar gören vatandaşların ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla muazzam çalışmalar yaptı" dedi. Böyle aktif bir Odaya sahip olmanın da, Gebze için ayrı bir şans, fırsat ve gurur kaynağı olduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, Odanın tüm başarılı icraatlarının, kendileri için iftihar kaynağı olduğunu belirtti. Başkan Nail Çiler'in, Gebze'nin gelişmesi ve zenginleşmesi için elini taşın altına koyduğundan söz eden Hisarcıklıoğlu, "Sizlerin her sıkıntısını Ankara'ya getirip, çözüm arıyor. Nail Başkanla birlikte çalışmaktan çok memnunum. Allah emeklerinden razı olsun diyorum" diye konuştu. TOBB olarak 81 İle 81 Okul projesi kapsamında, Kocaeli-Çayırova'da 24 derslikli bir lise yaptıklarını anımsatan Hisarcıklıoğlu, Gebze'de de bir okul yapacaklarını açıkladı.



ARTVİN

Artvin Valisi Yılmaz Doruk ile görüştü

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin Valisi Yılmaz Doruk'u makamında ziyaret etti. Artvin'deki bir takım açılış ve ziyaret programı için şehre gelen Hisarcıklıoğlu, beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları eşliğinde Vali Doruk ile kentin iş hayatına ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Hisarcıklıoğlu, Karaman Valisi Akkoyun ile bir araya geldi



KARAMAN

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Karaman Valisi Tuncay Akkoyun'u makamında ziyaret etti. Vali Akkoyun'a yeni görevinde başarılar dileyen Hisarcıklıoğlu, TOBB tarafından bastırılan 1. Cihan Harbinde Türkler kitabını hediye etti.

Afyonkarahisar Valisi Yiğitbaşı ile görüşme

AFYONKARAHİSAR

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Afyonkarahisar Valisi Doç. Dr. Kübra Güran Yiğitbaşı'nı makamında ziyaret etti.





SİİRT

Hisarcıklıoğlu, Siirt Valisi Hacıbektaşoğlu ile görüş alışverişinde bulunuldu

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Siirt programı kapsamında beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte, İlin Valisi ve Belediye Başkan Vekili Osman Hacıbektaşoğlu'nu makamında ziyaret etti. Hacıbektaşoğlu'na günün anısına Cihan Harbinde Türkler isimli kitabı hediye eden Hisarcıklıoğlu, Siirt'teki girişimcilik iklimine ilişkin görüş alışverişinde bulundu.

Hisarcıklıoğlu'ndan Konya Valisi Özkan'a ziyaret

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte, Konya programı kapsamında Vali Vahdettin Özkan'ı makamında ziyaret etti. Nezaket ziyaretinde Hisarcıklıoğlu, Vali Özkan'a günün anısına Cihan Harbinde Türkler isimli kitabı hediye etti.

KONYA





ELAZIĞ

Elazığ Valisi Toraman'ı makamında ziyaret etti

Çeşitli temaslarda bulunmak üzere Elazığ'a gelen TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Elazığ Valisi Dr. Ömer Toraman'ı makamında ziyaret etti. Hisarcıklıoğlu, Vali Toraman'a TOBB tarafından bastırılan 1. Cihan Harbinde Türkler kitabını hediye etti.



Karaman Belediye Başkanı Kalaycı ile istişarede bulundu

KARAMAN

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Karaman Belediye Başkanı Savaş Kalaycı'yı makamında ziyaret etti. Hisarcıklıoğlu, Kalaycı'ya TOBB tarafından bastırılan 1. Cihan Harbinde Türkler kitabını hediye etti.



Bartın Belediye Başkanı Cemal Akın'a ziyaret

BARTIN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Bartın Belediye Başkanı Cemal Akın'ı makamında ziyaret etti. Beraberindeki Oda Borsa Başkanları ile birlikte Belediye Başkanı Akın ile istişarede bulunan Hisarcıklıoğlu, günün anısına bir de kitap hediye etti. Akın da TOBB Başkanı'na bir tablo takdim etti.



Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Altay ile bir araya geldi

KONYA

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Konya programı kapsamında Büyükşehir Belediye Başkanı Uğur İbrahim Altay'ı makamında ziyaret etti. Beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte Altay ile şehrin iş dünyasına ilişkin görüş alışverişinde bulunan Hisarcıklıoğlu, günün anısına Cihan Harbinde Türkler kitabını hediye etti.



Elazığ Belediye Başkanı Şerifoğulları ile görüştü

ELAZIĞ

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Elazığ programı kapsamında Elazığ Belediye Başkanı Şahin Şerifoğulları'nı makamında ziyaret etti.



Artvin Belediye Başkanı Demirhan Elçin'e ziyaret

ARTVİN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, beraberindeki Oda ve Borsa Başkanları ile birlikte Artvin Belediye Başkanı Demirhan Elçin'i makamında ziyaret etti. Nezaket ziyaretinde, kentin iş dünyasının gündemindeki konular ele alındı. Hisarcıklıoğlu, Belediye Başkanı Elçin'i ziyaretinin ardından esnafla sohbet ederek, sektörel değerlendirmelerini dinledi.





Başkan Hisarcıklıoğlu, İTO'nun 40. Yıl Özel Ödül Töreni'ne katıldı

İSTANBUL

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımı ile Haliç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen, İstanbul Ticaret Odası 140'ncı Yıl Özel Ödülleri programına iştirak etti.



BARTIN

Rifat Hisarcıklıoğlu, Bartın TSO'da iş dünyası ile buluştu

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Bartın TSO'yu ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile kadın ve girişimcilerle bir araya geldi. Bartın TSO Yönetim Kurulu Başkanı Halil Balık'ın ev sahipliğindeki toplantıda konuşan Hisarcıklıoğlu, iş dünyasını dinlemek, sıkıntılarını öğrenip önerilerini duymak için geldiklerini ifade etti. Pandemi döneminde de, Oda Borsa Başkanları ile birlikte çalışarak, iş insanları için pek çok desteğin çıkmasını sağladıklarını ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Elbette yapılması gereken daha çok iş var. TOBB olarak bunları da takip ediyor ve dile getiriyoruz" dedi.

Kredi faizleri ve limitlerinde, yaşadıkları sıkıntıları hatırlatan Hisarcıklıoğlu, bu konunun çözümü için önce Merkez Bankası, sonra kamu bankaları ile TOBB'da bir araya geldiklerini söyledi. Sonrasında yeni düzenlemelerin hayata geçtiğini bildiren Hisarcıklıoğlu, "Haziran ayında, TOBB Türkiye Ekonomi Şurası'na, Cumhurbaşkanı Yardımcımız, Maliye, Sanayi, Ticaret ve Enerji Bakanlarımız katıldı. Halil Başkanımla birlikte, piyasada yaşanan tüm sorunları, dertlerinizi ve taleplerinizi bakanlara anlattık" diye konuştu. Bartın TSO Başkanı Halil Balık ile Ankara'da da birlikte çalıştıklarını ifade eden Hisarcıklıoğlu, Halil Balık ve ekibini Akredite Oda olarak üyelerine 5 yıldızlı hizmet verdikleri için de kutladı.

Bartın TSO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi açıldı

BARTIN



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Bartın TSO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılışına katıldı. Bartın TSO Başkanı Halil Balık'ın ev sahipliğindeki açılışa, Bartın Belediye Başkanı Cemal Akın ile çok sayıda iş insanı da katıldı. Hisarcıklıoğlu, "Odamız bünyesinde Bartın'a Arabuluculuk Merkezi kazandırıyoruz. Artık tüm hukuki ihtilaflarınızı, burada hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözebileceksiniz" ifadesini kullandı.



Hisarcıklıoğlu, Dumandağ Vakfı Açılış Töreni'ne katıldı

ELAZIĞ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Elazığ Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Ali Dumandağ ve ailesinin kurucusu olduğu Dumandağ Vakfı Açılış Töreni'ne katıldı.

"Havaalanı, Pazar için büyük bir fırsat"

RİZE



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Rize'nin Pazar ilçesinde Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile istişarede bulundu. Pazar TSO Başkanı Neşet Çakır'ın ev sahipliğinde, kentin iş dünyasının sorun ve çözüm önerilerini dinleyen Hisarcıklıoğlu, Pazar'ın Rize için çok önemli bir ticaret merkezi olduğunu ifade etti. Bölgede tarımdan balıkçılığa ve hayvancılığa kadar önemli imkânlar bulunduğunu dile getiren Hisarcıklıoğlu, özellikle Pazar'a çok yakın bulunan havaalanının büyük bir fırsat olduğunu vurguladı. Pandemi döneminde Pazar TSO ile birlikte tüm Oda ve Borsaların önemli bir sınav verdiğini bildiren TOBB Başkanı, "Sıkıntılarımız var mı var. Onları da iletiyoruz. Bizim anayasal olarak görevimiz bu. Üyelerimizin sorunlarını beklentilerini icra makamlarına iletmek. Bizim görevimizin başladığı ve bittiği yer bellidir" diye konuştu. Türkiye'de en çok okul yaptıkları ilin Rize olduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, Pazar ilçesi için de okul sözü verdi. Önümüzdeki dönemde tüm Oda ve Borsalarda seçimler yapılacağını hatırlatan Hisarcıklıoğlu, "Türkiye'nin en demokratik kurumu biziz. Seçimlerimizin hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

Artvin TOBB MTAL'in açılış töreni gerçekleştirildi



ARTVİN

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin TOBB Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin açılış törenine katıldı. Artvin TSO Yönetim Kurulu Başkanı Seçkin Kurt'un ev sahipliğindeki programa, çevre il ve ilçelerden gelen Oda ve Borsa Başkanları da iştirak etti. Hisarcıklıoğlu, öğrencilerle sohbet ederek, kitap hediye etti. Hisarcıklıoğlu burada yaptığı konuşmada eğitimin önemine işaret ederken, eğitime yapılan yatırımdan asla zarar edilmeyeceğinin altını çizdi. 81 ile 81 okul projelerinin devamı olarak, öncelikle Oda ve Borsaların bulunduğu ilçelere de okul yapmak niyetinde olduklarını vurgulayan Hisarcıklıoğlu, eğitime katkı projeleri kapsamında en fazla okul yaptıkları ilin de Rize olduğunu söyledi.



ARTVİN

Artvin TSO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi açıldı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin TSO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılına katıldı. Hisarcıklıoğlu, şehre kazandırılan Arabuluculuk Merkezi ile iş dünyasının artık tüm hukuki ihtilaflarını hem daha hızlı, hem de daha ucuza çözebileceğini vurguladı. Merkez'in Artvin'e hayırlı uğurlu olmasını diledi.



ARTVİN

Rifat Hisarcıklıoğlu, Arhavi TSO'da istişarelerde bulundu

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin programı kapsamında Arhavi TSO'yu ziyaret ederek, Meclis Üyeleri ile görüştü. Arhavi TSO Başkanı Atıf Kesim'in ev sahipliğinde, ilçe iş dünyası ile dertleri ve çözüm önerileri üzerine görüş alışverişinde bulunan Hisarcıklıoğlu, kendisine iletilen mesajları icra makamları ile paylaşacağını ifade etti.



ARTVİN

Borçka TSO'da Meclis Üyeleri ile görüştü

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Artvin programı kapsamında Borçka TSO'yu ziyaret ederek, Meclis Üyeleriyle istişarede bulundu. Borçka TSO Yönetim Kurulu Başkanı Eşref Merttürk'ün ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda üyelerin sorun ve çözüm önerilerini dinleyen Hisarcıklıoğlu, kendilerinin görevlerinin üyelerinin sesini duyurmak olduğunu vurguladı.

Hopa TSO Uyum ve Arabuluculuk Merkezi açıldı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Hopa TSO'yu ziyaret ederek, Uyum ve Arabuluculuk Merkezi'nin açılış törenine katıldı. Hopa TSO Yönetim Kurulu Başkanı Osman Akyürek'in ev sahipliğindeki istişare toplantısında Hopa iş dünyasının temsilcileri, sıkıntılarını ve çözüm önerilerini Hisarcıklıoğlu ile paylaştı. Görüş ve önerileri dinleyen Hisarcıklıoğlu da bunları icra makamları ile paylaşacağını dile getirdi. Hisarcıklıoğlu konuşmasında, kamu yöneticilerinin girişimcilere destek vermesinin şehrin birlik ve beraberlik içerisinde olmasının önemine işaret etti. "Hopa zengin olursa Artvin zengin olur. Artvin büyürse de Türkiye büyür" ifadesini kullanan Hisarcıklıoğlu, pandemi döneminde özveriyle çalışan ve üyelerinin sıkıntılarını icra makamlarına anında aktaran Oda ve Borsa Başkanlarına da teşekkür etti.



ARTVİN

"Kredi ve KGF kefaletli kredi paketleri gerektiğini ilettik"

Yurt dışında da çok sayıda iş örgütünün ya yönetiminde yer aldığını bildiren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Orada bana hep sordular. Pandemi dönemini nasıl az hasarla atlattınız. İşte sizlerin özverili çalışmaları ile atlattık" dedi. Tarımda, gübre ve yem gibi girdi fiyatlarındaki yükselişin yanı sıra kuraklığın da ayrıca çok büyük bir soruna dönüşebildiğine dikkat çekti. Yüksek enflasyon nedeniyle şirketlerin işletme sermayesi ihtiyacının da arttığına işaret eden Hisarcıklıoğlu, şirketleri desteklemek üzere, yeni kredi ve KGF kefaletli kredi paketleri gerektiğini de hükümete ilettiklerini belirtti. Kredi faizleri ve limitlerinde herkesin büyük sıkıntılar yaşadığından söz ederek, "Önce Merkez Bankamızla, sonra kamu bankalarımızla, TOBB'da bir araya geldik. Sonrasında yeni düzenlemeler hayata geçti. Özellikle bu düzenlemelerin, kredi faizine olumlu yansımasını bekliyoruz" diye konuştu. Hopa'ya bir okul yapacaklarının da müjdesini de verdi.

Ardeşen'de, iş dünyası ile görüş alışverişinde bulundu



RİZE

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Rize'nin Ardeşen ilçesinde Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, Meclis Üyelerinin sorun ve beklentilerini dinledi, çözüm önerilerini istişare etti. Ardeşen TSO Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Kuyumcu, Hisarcıklıoğlu'na kentin sorunlarını ve çözüm önerilerini anlattı. Hisarcıklıoğlu da Karadeniz insanının müthiş bir girişimci ruha sahip olduğuna dikkat çekerek, kendi görevinin de iş dünyasının önünü açacak adımlara katkı sağlamak olduğunu bildirdi.

Rize ve Ardeşen'de çok sayıda bereketli ürün bulunduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, bunların en önemlisinin ve esas marka olanının çay olduğunu dile getirdi. Ardeşen TSO'yu kadın ve genç girişimciler başta olmak üzere tüm üyelere verdikleri hizmetler için tebrik eden Hisarcıklıoğlu, OSB'nin yatırım programına alınması talebi için de elinden gelen desteği vermeye hazır olduğunu söyledi. Hisarcıklıoğlu, Ardeşen'i akredite oda olmasından dolayı da kutladı. Ardeşen'e de bir okul yapmaya karar verdiklerini açıklayarak, iş dünyasının en büyük sıkıntılarından birisinin işletme kredileri olduğuna ve bunun için de kredi limitlerinin artırılması gerektiğine işaret etti.



Hisarcıklıoğlu'na Azerbaycan 'Dostluk Nişanı' takdim edildi

TOBB ve Türk Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Azerbaycan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı İlham Aliyev tarafından 'Dostluk Nişanı' ile ödüllendirildi.

Nişanı, Azerbaycan Ekonomi Bakanı Mikayıl Cabbarov düzenlenen törenle takdim etti. Azerbaycan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Aliyev'in 25 Nisan 2022 kararıyla, Türkiye-Azerbaycan ekonomik ilişkilerinin geliştirilmesi için yaptığı faaliyetler, Azerbaycan Cumhuriyeti'nin ekonomik kalkınmasına katkıları ve girişimcilik alanındaki çalışmalarından dolayı TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'na 'Dostluk Nişanı' verildi. Dostluk Nişanı, Türkiye Cumhuriyeti Bakü Büyükelçisi Cahit Bağcı ve iş insanlarının katılımıyla Azerbaycan Ekonomi Bakanı Mikayıl Cabbarov tarafından Bakü'de dün takdim edildi. Türkiye ve Azerbaycan'ın tek millet iki devlet olduğunu vurgulayan Hisarcıklıoğlu, şahsına verilen 'Dostluk Nişanı' için Cumhurbaşkanı İlham Aliyev'e ve Ekonomi Bakanı Mikayıl Cabbarov'a Türk iş dünyası adına teşekkürlerini sundu.



"Bütün imkanlarımızla Azerbaycan'ın yanındayız"

Azerbaycan'ın şanlı zaferini kutlayan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bu zaferin herkesi gururlandırarak, büyük bir haksızlığı sona erdirdiğini dile getirdi. Büyük bir liderlik göstererek, Karabağ'ı işgalden kurtaran, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev 'i, Türk iş dünyası olarak bir kez daha tebrik eden Hisarcıklıoğlu, iş dünyası olarak bütün imkânlarıyla Azerbaycan'ın yanında olduklarını vurguladı. Türk Ticaret ve Sanayi Odası'na üye ülkelerin iş insanları olarak Karabağ'ın imarı için Şuşa'da buluştuklarını belirten Hisarcıklıoğlu, "Bölgenin gelişmesi, huzurun kökleşmesi için üzerimize düşenleri yapmaya hazırız. İş birliği ve destek mesajımız için Karabağ sembol şehri Şuşa'daydık" ifadelerini kullandı.



"Karabağ'ı çekim merkezi yapmalıyız"

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ermenistan'ın işgalinden kurtarılan bölgelerin imarı ve yeniden yapılandırılması için Türk Ticaret ve Sanayi Odası olarak Türk dünyasından iş insanlarının katılımıyla forum düzenlendiklerini ifade etti. Türkiye, Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Macaristan'dan yaklaşık 200 iş insanının yer aldığı forumda, Karabağ'ı ve Şuşa'yı da Bakü ve diğer Azerbaycan şehirleri gibi parlayan bir yıldız yapmanın elimizde olduğuna dikkat çekti. Karabağ'ın tekrar eski ihtişamına ve öz kimliğine kavuşacağını belirten Hisarcıklıoğlu, işgalden kurtarılan bölgelerde yapılan yeni yolların lojistik imkanlarını genişleteceğini aktardı. Tarımdan, turizme, gıdaya, sanayi ve bilişime kadar Karabağ'ı bir çekim merkezi yapmak gerektiğinin altını çizdi.



Bakü Büyükelçisi Bağcı ile istişarede bulundu



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Azerbaycan temasları kapsamında, beraberindeki heyetle birlikte Türkiye'nin Bakü Büyükelçisi Cahit Bağcı'yı Büyükelçilik konutunda ziyaret etti.



Türk iş dünyası, Karabağ'ın imarı için Şuşa'da buluştu

TOBB ve Türk Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye, Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan Özbekistan ve Macaristan'dan iş insanlarının yer aldığı Türk İş Dünyası Forumu'nda, ekonomisi hızla gelişen Azerbaycan'ın cazip iş ve yatırım imkânları sunduğunu ifade etti.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, 2. Karabağ Savaşı'ndan sonra bölgede kalıcı barış ve huzur için büyük bir fırsat doğduğunu belirtti. Azerbaycan'la birlikte Türk dünyası olarak bölgenin gelişmesi, huzurun kökleşmesi için üzerlerine düşenleri yapmaya hazır olduklarını dile getirdi. İş birliği ve destek mesajı için bir kez daha burada olduklarını ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Şimdi Karabağ'ı ve Şuşa'yı da Bakü ve diğer Azerbaycan şehirleri gibi parlayan bir yıldız yapmak bizim elimizde" dedi. Tarımdan turizme, gıdaya, sanayiden bilişime kadar Karabağ'ın çekim merkezi yapılması gerektiğini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, Nahçıvan'la Bakü'yü birbirine bağlayacak Zengezur Koridoru'nun ticaretinin gelişmesine büyük katkılar sağlayacağını kaydetti. Türk dünyası olarak, 1.1 trilyon dolarlık ekonomik büyüklüğe, 560 milyar dolarlık dış ticaret hacmine ve 160 milyonluk nüfusa sahip olduklarını hatırlatan Hisarcıklıoğlu, "Sadece bu rakamlar bile bir araya geldiğimizde nasıl büyük bir küresel güce dönüşebileceğimizi gösteriyor. Bu gücü harekete geçirmek için önce aramızdaki iktisadi entegrasyonu artırmalıyız. Bu da daha fazla ticaretle mümkün olacaktır" ifadelerini kullandı.

"Uluslararası standartta bir tahkim imkânı sağlanmalı"

Azerbaycan'ın şanlı zaferini kutlayan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, bu zaferin herkesi gururlandırarak, büyük bir haksızlığı sona erdirdiğini dile getirdi. Büyük bir liderlik göstererek, Karabağ'ı işgalden kurtaran, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev 'i, Türk iş dünyası olarak bir kez daha tebrik eden Hisarcıklıoğlu, iş dünyası olarak bütün imkânlarıyla Azerbaycan'ın yanında olduklarını vurguladı. Türk Ticaret ve Sanayi Odası'na üye ülkelerin iş insanları olarak Karabağ'ın imarı için Şuşa'da buluştuklarını belirten Hisarcıklıoğlu, "Bölgenin gelişmesi, huzurun kökleşmesi için üzerimize düşenleri yapmaya hazırız. İş birliği ve destek mesajımız için Karabağ sembol şehri Şuşa'daydık" ifadelerini kullandı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, ticaretin artırılması için ülkeler arasında tercihli ve serbest ticaret anlaşmaların imzalanması, yatırımcıları çekilmesi için uluslararası standartta bir tahkim imkânı sağlanması ve gümrükte geçişlerin hızlandırılması gerektiğini söyledi. Hazar Denizi gibi çok önemli bir geçiş noktasını, daha aktif ve daha az maliyetli şekilde kullanmak gerektiğinin altını çizen Hisarcıklıoğlu, Trans Hazar Doğal Gaz Boru Hattı'nın inşasına bir an önce başlanması gerektiğini aktardı. Ülkeler arasındaki geçiş kotalarını da kaldırmak gerektiğinden söz ederek, "Kardeşler birbirine kota koymaz. Daha fazla ticaret, daha fazla girişimciyle ve daha güçlü özel sektörle sağlanır. Ülkelerimizdeki girişimciliği ve özel sektörü geliştirmek için de güçlü Odalara ihtiyacımız var" şeklinde konuştu. Türkiye'nin bu konuda önemli başarılara



ve tecrübeye sahip olduğuna dikkat çeken Hisarcıklıoğlu, bunları da paylaşmaya hazır olduklarını, Oda reformu çalışmalarını bir koordinasyon içinde yapmak istediklerini, TOBB'un bu konuda tüm olanaklarını seferber etmeye hazır olduğunu kaydetti.

Kerimov, Karabağ ve Doğu Zengezur bölgesine yatırım çağrısı

Azerbaycan Tarım Bakanı İnam Kerimov da işgalden kurtarılan bölgelerde yapılan yeni yolların Azerbaycan'ın lojistik olanaklarını genişleteceğini, dost ve kardeş ülkelerin de bu olanaklardan faydalanacağını belirtti. Kerimov, Karabağ ve Doğu Zengezur bölgesinin tarım ve yatırım olanaklarına işaret ederek, "Yabancı yatırımcılarla iş birliği olanakları geniştir. İş insanlarına reel yatırım olanaklarını değerlendirme çağrısında bulunuyorum" dedi.

Türk Devletleri Teşkilatı (TDT) Genel Sekreteri Baghdad Amreyev ise 30 yıl boyunca işgal altında bulunan ve yıkıma uğrayan Karabağ'ın imarında Türk devletlerinin iş birliği yapacağından emin olduğunu söyledi. Amreyev, bölgenin büyük potansiyele sahip olduğunu, Zengezur Koridoru açıldıktan sonra bu güzergâhın TDT üyesi ülkelerince de kullanılabileceğini belirterek, "Bugün Karabağ'ın imar ve yeniden yapılandırılmasında yer alacağımı göstermek için Şuşa'da bir aradayız" ifadelerini kullandı.

"Bin 300 şirket yatırım başvurusunda bulundu"

Azerbaycan Ekonomi Bakan Yardımcısı Sahib Memmedov da işgalden kurtarılan bölgelerin sanayi potansiyelinden ve burada kurulan sanayi parklarına değinerek iş insanlarına yatırım çağrısında bulundu. Azerbaycan Ulusal Girişimciler Konfederasyonu (ASK) Başkanı Memmed Musayev, Azerbaycanlı iş insanları adından Karabağ'ın imarında irade sergileyen kardeş ülkelerin iş insanlarına teşekkür etti.

Küçük ve Orta Ölçekli Girişimciliğin Desteklenmesi Ajansı (KOBİA) Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Memmedov da işgalden kurtarılan bölgelerde hem yerli hem de yabancı iş insanları için verimli yatırım olanağı sağlandığını belirtti. Memmedov, işgalden kurtarılan bölgelere yatırım için bin 300 şirketin başvuruda bulunduğunu, bunlardan 460'ının yaklaşık 40 farklı ülkeden yabancı şirketler olduğunu bildirdi. Forum, açılış konuşmalarının ardından 'Karabağ ve Doğu Ekonomik Bölgesinde Yatırım İmkânları' başlıklı panel ve ikili iş görüşmeleriyle devam etti.



DIHK Başkanı Adrian TOBB'da

Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği (DIHK) Başkanı Peter Adrian ve beraberindeki DIHK CEO'su Dr. Martin Wansleben, AHK Türkiye Genel Sekreteri Dr. Thilo Pahl ve DIHK Direktörü Elisabeth Strahl, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde TOBB'da düzenlenen çalışma yemeğine katıldı. Türkiye-Almanya ekonomik ilişkilerinin konuşulduğu toplantıda, heyete TOBB'un çalışmaları hakkında sunum yapıldı.



DIHK heyeti, Nevşehir ve Kayseri'yi ziyaret etti





Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin davetlisi olarak Türkiye'ye gelen Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği (DIHK) Başkanı Peter Adrian ve beraberindeki DIHK CEO'su Dr. Martin Wansleben, AHK Türkiye Genel Sekreteri Dr. Thilo Pahl ve DIHK Direktörü Elisabeth Strahl, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ile birlikte Nevşehir ve Kayseri'de çeşitli ziyaretlerde bulundu.

Hisarcıklıoğlu ve DIHK heyeti, Bakan Nebati'yi ziyaret etti

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği (DIHK) Başkanı Peter Adrian, DIHK CEO'su Dr. Martin Wansleben, AHK Türkiye Genel Sekreteri Dr. Thilo Pahl ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu ile birlikte, Hazine ve Maliye Bakanı Nureddin Nebati'yi makamında ziyaret etti.



EUROCHAMBRES Ortak Üyeler Komitesi toplantısı gerçekleştirildi



TOBB Başkanı ve Avrupa Ticaret ve Sanayi Odası (EUROCHAMBRES) Başkan Vekili M. Rifat Hisarcıklıoğlu, EUROCHAMBRES'ta başkanlığını yürüttüğü AB üyesi olmayan Ortak Üyeler Komitesi yıllık toplantısına katıldı. Dışişleri Bakan Yardımcısı Büyükelçi Faruk Kaymakcı ve EUROCHAMBRES Başkanı Luc Frieden'in katılımıyla hibrit olarak İstanbul'da gerçekleştirilen toplantıda, COVID-19 sonrası Ukrayna-Rusya savaşının Avrupa ekonomisine etkileri değerlendirildi. Toplantıya, Arnavutluk, Azerbaycan, Bosna Hersek, Gürcistan, İsrail, Karadağ, Sırbistan, Moldova ve Ukrayna Odalar Birliği ile Adriyatik, İyonya, İnsular Ticaret Odası yetkilileri katıldı.

EUROCHAMBRES Başkanlık Divanı toplantısına katılım



TOBB Başkanı ve Avrupa Ticaret ve Sanayi Odası (EUROCHAMBRES) Başkan Vekili M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Prag'da düzenlenen EUROCHAMBRES Başkanlık Divanı toplantısına katıldı. Toplantıda, Avrupa iş dünyasının da gündeminde olan yükselen enerji fiyatları, enflasyon ve enerji güvenliği konularını ele alındı. Hisarcıklıoğlu, EUROCHAMBRES Başkanlık Divanı toplantısı kapsamında, Çek Cumhuriyeti Avrupa Birliği Bakanı Mikulas Bek ile bir araya geldi.



Hisarcıklıoğlu, Ukrayna'da girişimcilerle bir araya geldi

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye-Ukrayna İş Forumu'na katılmak üzere Ukrayna'ya gitti. Lviv kentinde; Türkiye'nin Kiev Büyükelçisi Yağmur Ahmet Güldere, Lviv Valisi Maksym Kozytskyy, Ukrayna TSO Başkanı Gennadiy Chyzhykov, Türk-Ukrayna İşadamları Derneği Başkanı Burak Pehlivan, Ukrayna'da başarılı projelere imza atan Onur Çetinceviz ve girişimcilerle bir araya geldi.



Hisarcıklıoğlu, Türkiye Ukrayna İş Forumu'na katıldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Lviv'de gerçekleştirilen Türkiye-Ukrayna İş Forumu'na katıldı. Ukrayna'da savaş dönemindeki ilk İş Forumu'na, Türk ve Ukraynalı iş insanları yoğun katılım gösterdi.

Türkiye-ABD Savunma ve Havacılık Çalıştayı TOBB'da gerçekleştirildi



TOBB ve ABD Ticaret Odası arasında var olan Mutabakat Zaptı kapsamında 'Türkiye-ABD Savunma ve Havacılık Çalıştayı' gerçekleştirildi. Çalıştaya, Milli Savunma Bakanlığı Teknik Hizmetler Genel Müdürü Tümgeneral Hüseyin Duman, ABD Ticaret Odası Türkiye ve Ortadoğu Bölümü Kıdemli Başkan Yardımcısı Khush Choksy, TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Ali Emre Yurdakul ve TOBB Türkiye Savunma Sanayi Meclisi Başkan Yardımcısı Yılmaz Güldoğan ile Türk ve ABD'li firmalar katıldı. Çalıştayda, Türkiye ve ABD arasında savunma ve havacılık alanlarındaki karşılıklı ticaret ve yatırım imkanları ele alındı.



Rifat Hisarcıklıoğlu, Şuşa'da

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, beraberindeki heyet ile birlikte, Türk İş Forumu'na katılmak için Karabağ'ın Şuşa kentine gitti. Hisarcıklıoğlu sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımda, "Gün, bugündür. Türk İş Forumu için Azerbaycan'ın kültür başkenti Karabağ'ın kadim şehri Şuşa'dayız. Karabağ'ın ekonomik kalkınması için Azerbaycan'ın yanındayız. Kardeş Azerbaycan'ın şehit askerlerine Allah'tan rahmet diliyorum. Ruhları şad, mekanları cennet olsun" dedi.



Hisarcıklıoğlu, B20 Endonezya Başkanı Kamdani ile görüştü

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, B20 Endonezya Başkanı Shinta Kamdani ile İstanbul'da bir araya geldi. Görüşmede, Kasım ayında yapılacak B20 zirvesi gündemi ele alındı.

MİNERAL DOLU ŞİŞE

BÜYÜDÜ



Beypazarı şimdi *Premium*'da.

Ciro yerine akşam cebinde kalan paraya bak



Özcan KADIOĞLU ozcankadioglu@hotmail.com
Dünya Gazetesi Yazarı



Her ayın ilk günü heyecanla ihracat rakamlarının açıklanmasını bekliyoruz. Çünkü katma değerli üretim yani teknolojiye dayalı ürünler noktasında eksiğiz. Bunu sağlamak için öncelikle sağlıklı hesaplama yöntemeleri geliştirmeliyiz.

Eğer ülkemizin, çocuklarımızın geleceğini daha fazla düşünmüş olsaydık ihracatın ne kadarının yüksek teknoloji olduğunu ne kadar katma değer zinciri oluşturduğunu konuşup tartışacaktık. Bu kısır döngüyü kırmak için gelin kahvede yapılacak tartışmaları bırakalım, neler yapmalıyız bunları konuşalım. İhracatta katma değer artışını sağlayabilmemiz için önce sağlıklı, güvenilir veri ve hesaplamalara dayalı bütüncül bir tespit yapılması yararlı olacaktır. Böylece ülkemizin potansiyelleri doğru belirlenmiş, ona uygun teşvik programları yerinde uygulanmış olacaktır. Ülke coğrafyası, üretim kabiliyetleri tek bir fotoğraf üzerinde derlenebilirse, karar süreci sağlıklı bir şekilde ilerleyebilecektir. Kamu öncülüğünde doğru teşvikler verilerek firmalar için bir değer muhasebesine ihtiyacımız var.

Marka değeri nedir?

Türkiye, sahip olduğu potansiyel ve barındırdığı varlıklar nedeniyle, değer üretme kabiliyeti oldukça yüksek bir ülke. Ürettiği ürün ve hizmetler kadar sahip olduğu coğrafi kıymetler Türkiye için büyük fırsatlar sunuyor. Değer yaratma fırsatlarını harekete geçirebildiği oranda doğal ve sınaî ürünlerini, coğrafyasını kıymetlendirecek, refah düzeyini arttıracaktır. Bunun için teknolojik gelişim ile birlikte markalaşmanın bir memleket meselesi olarak ele alınması, buna uygun strateji ve politikalar geliştirilip, yaygınlaşması gerekecektir. Üretimde marka değeri kavramı 1980'li yıllarda ortaya çıkmış ve gerek araştırmacıların ve gerekse uygulamacıların dikkatini üzerine çeken pazarlama kavramlarından birisi olmuştur. Marka değeri; yatırımcılar, üreticiler, perakendeciler ve tüketiciler gibi ekonomide yer alan farklı gruplar açısından değerlendirilebilir.

Marka isminin ürünlere eklediği ilave değer olarak tanımlanan marka değeri, ekonomide yer alan farklı gruplara değer sunuyor. Birçok yatırımcı, finansal açıdan markanın değeri ile ilgilenirken, diğer taraftan üretici işletmeler ve perakendeciler ise stratejik açıdan marka değeri ile ilgileniyorlar. Marka değeri, üretici işletmelere daha yüksek satış ve kar marjı yaratmalarına imkân sağlayarak, farklılaşma avantajı sunuyor. İlave olarak, marka değeri üretici işletmelere, yeni ürün geliştirme ve pazarlara sunma ve markayı rakip işletmelerin saldırılarından koruma imkânı veriyor. (Lassar 1995,11) Dağıtım kanalı üyeleri açısından konuya

bakıldığında ise marka değeri, perakende satış noktalarının genel imajına olumlu yönde katkıda bulunuyor. Marka değeri; mağaza içi trafiğini ve mağazanın müşteri hacmi düzeyini artırıyor, mağazanın müşteri hacmi düzeyinin değişkenliğini ve perakendecinin satış raflarına tahsis edeceği ürünlere bağlı katlanacağı riski azaltıyor. (Walgren, 1995,26).

Ekonomisi gelişmiş, kalkınmış ülkeler bu güçlerini neye borçlu?

Ekonomisi gelişmiş, kalkınmış ülkeler güçlerini neye borçlu? Türkiye'den, Azerbaycan'dan, İran'dan, Güney Afrika'dan ya da Brezilya'dan farklı ne yapıyor bu ülkeler? Hiç şüphesiz ki doğru cevap katma değerli teknolojik üretim ve ortaya çıkardıkları marka değerinden kaynaklanıyor. Bu ülkeler, çağın yüksek teknolojisini üretiyorlar ve bu ürünleri satabilmek için insanların peşinde koşmuyor veya kapı kapı gezmiyor, kimsenin evinin ziline ürün satmak için basmıyorlar. Sürümden kazanmaya, fiyat kırmaya çalışmıyorlar. Tam tersine bütün dünyada insanlar, bu katma değerli marka değeri yüksek ürünleri almak için aylar öncesinden sıraya giriyor. Alım gücü yüksek bireyler ürünlerin üzerindeki fiyat etiketine bakmaksızın satın alıyor. Ülkelerin gelişmiş ekonomiye sahip olmasının yolu buradan geçiyor.

Iphone pazarda oluşan karın yüzde 80'ini tek başına alıyor

Mesela Apple firmasının çıkarmış olduğu Iphone, akıllı telefon pazarının toplam satışlardaki payı yüzde 17-18 bandında gezerken toplam akıllı telefon pazarı satışı cirosunun yüzde 50'sine sahip ve akıllı telefon pazarındaki satış karının yüzde 80'ini tek başına kazanıyor. Yüksek katma değer, yüksek teknolojiden geçiyor. Teknolojik açıdan geri kalmış bir ülkenin, katma değerli ürünler üretip satması hayalden öteye gidemez. Yüksek teknoloji ise ülke için Ar-Ge çalışmaları sonucu elde edilebilecek bir yatırımdır. Ar-Ge faaliyetlerine yeteri miktarda kaynak ayrılmaz ve ayrılan kaynaklarda israf edilip konu önemsenmezse teknolojik gelişim sağlanamayacaktır.

Marka değeri yaratmak

Dünyada insanların markalara olan bakışı, onları sevmesi, benimsemesi ekonomi ve işletme bilimini bambaşka bir yere götürdü. Artık işletmelerin en nihai amacı, karını maksimize etmek değil marka değerini maksimize etmek oldu. Marka; üretilen ürünlerin satılmasına büyük katkı sağlıyor. Ama asıl katkısı ürünlerin yüksek fiyattan satılmasına kazandırdığı faydadır. Artık ülkeler ihracatını değil, ihraç ettiği malların birim kilogram başına düşen getirisini arttırmaya çalışıyor. Eğer güçlü gelişmiş ekonomiler arasına girmek istiyorsak, ülkece yapmamız gereken ihracatın kilogram fiyatını arttırmak için marka değeri yaratmak ve yüksek teknolojili üretim yapmak için yatırım yapmamız gerekiyor. Artık üreticiler uzun vadede daha çok gelir elde etmek için nihai amaç olarak karını artırmak yerine marka değerini maksimize etmeye çalışıyor. Gömleğin, tişörtün, pantolonun, ayakkabının muhtelif bir yerine bir marka simgesi yerleştirilmesi, o ürünün değerini yüzlerce lira yukarı çekebiliyor.



Ne yapmalıyız, nasıl yapmalıyız?

Ülke olarak kitlesel üretime yönelik sürümden kazanmaya çalışmak yerine kalite ile müşterinin talebine göre şekillendirilen tesisler, altyapı projeleri, akıllı makineler gibi projelere odaklanmalıyız. Bu koşullar altında ortaya çıkan üretim beğeni topladıkça, "Türk Malı" ibaresi de markalaşmaya, bir reklam ve pazarlama unsuru haline gelmeye başlayacaktır. Günümüzde nasıl Alman imalat sanayi özellikle de taşıt, makine, elektronik ve kimya sanayilerinde "Alman Malı" ibaresi kalite ve güvenin sembolü olarak kabul görülüyor ise bizim de gelecekte bunu sağlayabilmemiz için gerekli kamu kesimi teknolojik yatırımlarla sanayicilerimizi teşvik etmeli.

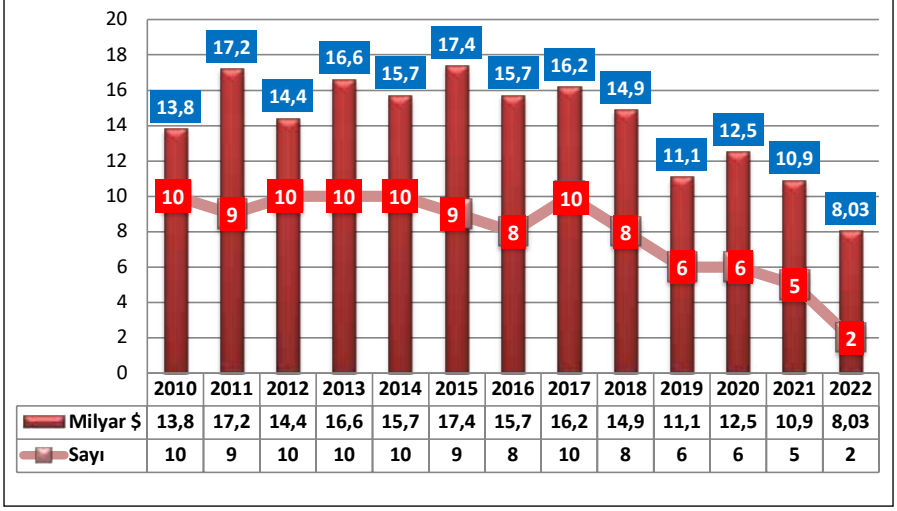
Mesela tüm ülkeler için örnek gösterilen Alman ihracat sanayisi elde ettiği kârı hiçbir zaman az gelişmiş ülkelerle yapılan ticaretten sağlamadı. Aksine, neredeyse hep yüzde 90 oranında, aynı kalkınma seviyesindeki eş değerdeki ülkelerle ticaretten kâr etti. Biz de kalkınma yolunda hızla yol kat edebilmek için ihracatımızı gelişmiş ülkelere yönelik yüksek teknoloji yoğunluklu ihracat artışını desteklemeli, teşvik vermeliyiz. Bu teşvikleri verirken etki analizini sık sık yapmalıyız. Bu sayede harcanan kıt kaynakların muhasebesi yapılmalı, kar zarar maliyeti ortaya çıkarılıp sürekli bilgiyi

güncellememiz gerekiyor. Şirketlerin kendi alanındaki güçlü yönlerine odaklanması için eğitimler verilmeli böylece tüm tarafların azami faydayı sağlayacağı ortamlar oluşturulmalıdır.

Grafiklere bakacak olursak;
İlk 10 markanın toplam marka değeri
(Grafik 1)

Grafik 1'de ülkemizin en değerli 10 markanın toplam değerinin 2015 yılında 17.4 milyar dolar ile zirve yaptığını görüyoruz. 2017 yılından itibaren istikrarli bir düşüş görülüyor. 2015 yılına göre marka değeri yüzde 50'nin üzerinde değer kaybettiğine şahit oluyoruz. İlk 10 markanın toplam değeri 1 milyar dolar üzerinde 10'a yakınken, 2022 yılında sadece iki tane kaldığını görüyoruz.

EN DEĞERLİ 10 MARKANIN TOPLAM DEĞERİ (Milyar $)

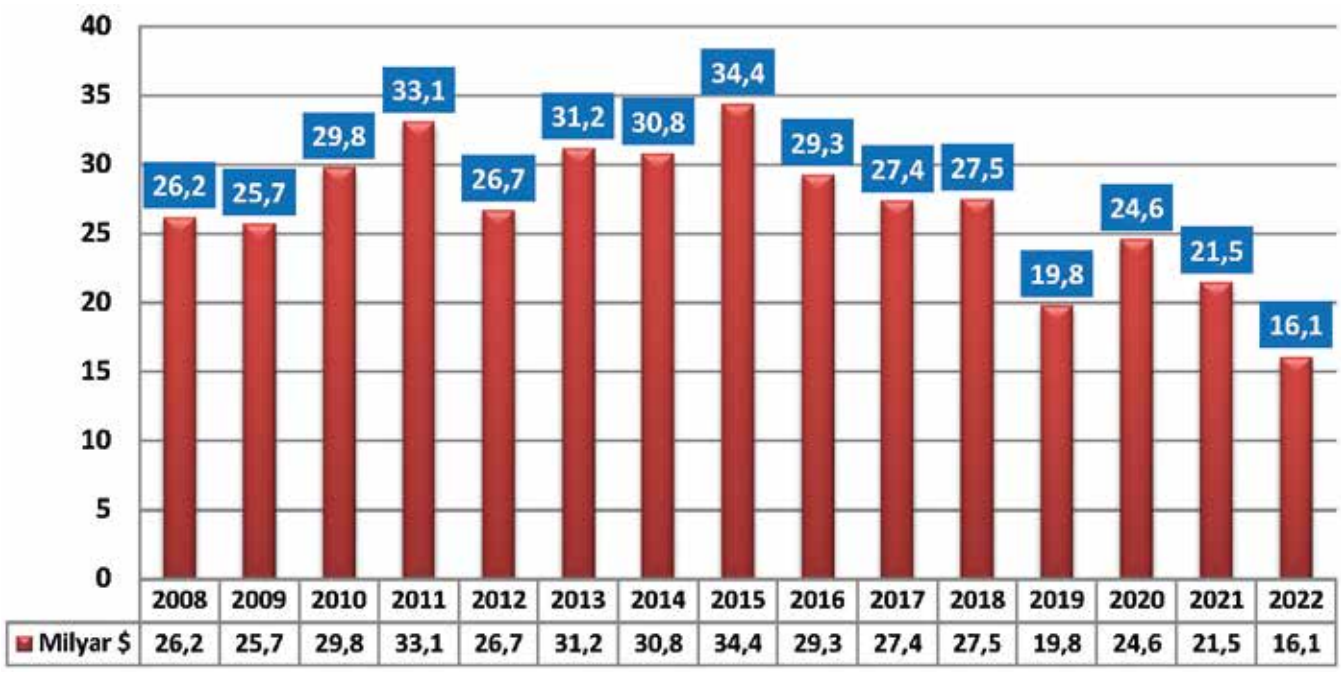


	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Milyar $	13,8	17,2	14,4	16,6	15,7	17,4	15,7	16,2	14,9	11,1	12,5	10,9	8,03
Sayı	10	9	10	10	10	9	8	10	8	6	6	5	2

Katma değer yoksa marka yok
(Grafik 2)

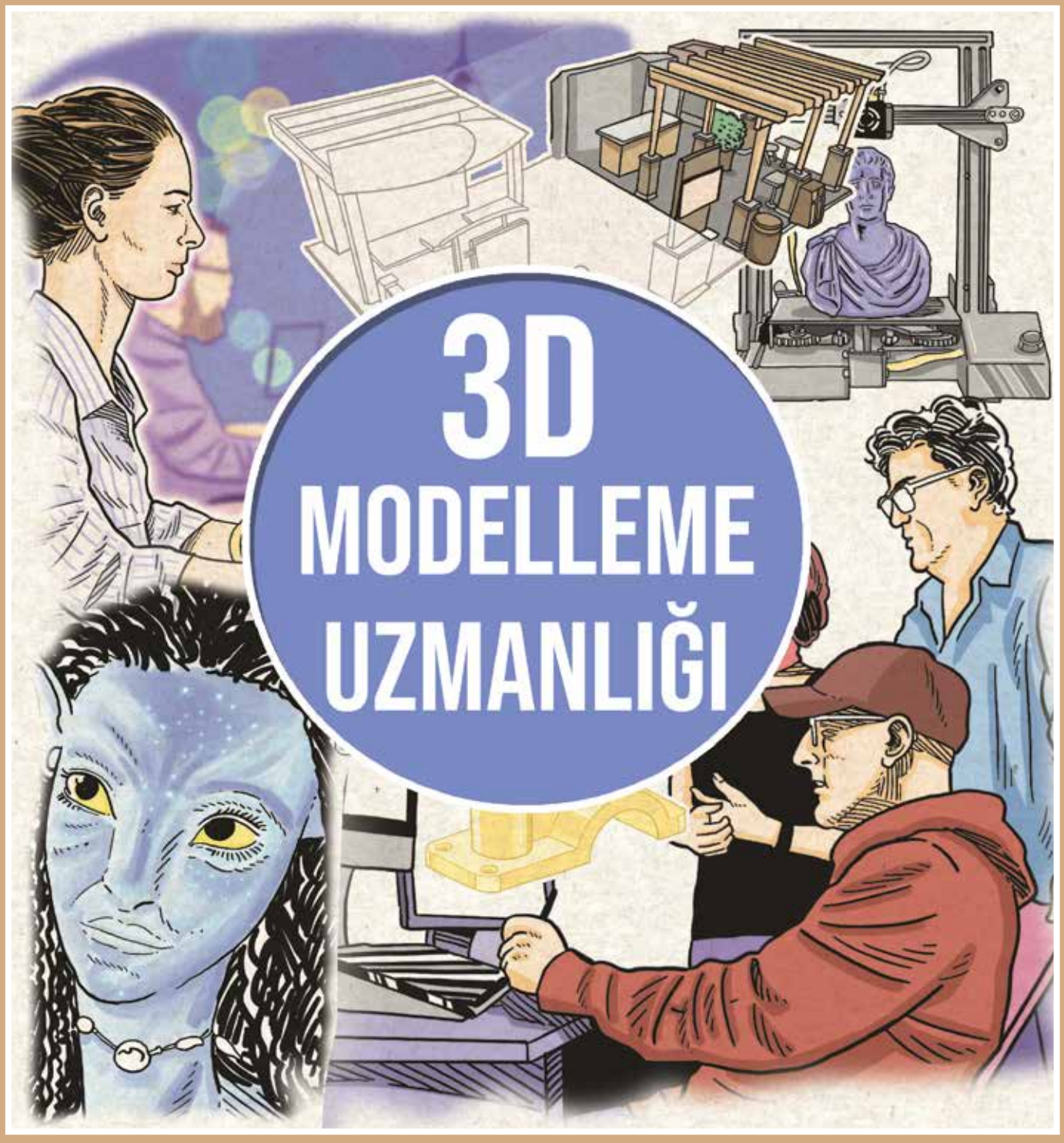
Grafik 2'de ülkemizdeki en değerli 100 markanın toplam değeri ifade ediliyor. Son 14 yıldır maalesef katma değer ortaya çıkaran ürünler üretemediğimiz için marka değerlerimiz de sürekli düşüyor. Marka değeri ile ülke ekonomisi arasında birebir bir korelasyon bulunuyor. Ülke ekonomisindeki daralma marka değerlerine de yansıyor. En yüksek marka değerine sahip şirketimiz, 1.6 milyar dolar ile Türk Hava Yolları, sadece 1 milyar doların üzerinde iki tane markamız var. En değerli 10 şirketimizin toplam marka değeri, 8 milyar dolar yapıyor. En değerli 10 marka içinde iki tane teknoloji (iletişim) firması bulunuyor. Dünya'nın en değerli 10 markasına baktığımızda, 8 tanesi teknoloji şirketlerinden oluşuyor.10 marka içinde bir tane perakende satış zinciri, bir tane de Çin kamu bankası yer alıyor. Maalesef hiçbir şirketimiz yıllardır ilk 500 şirket içersinde yer alamıyor. Son söz; katma değer yoksa marka yok, marka yoksa orta gelir tuzağından çıkış da yok.

EN DEĞERLİ 100 ŞİRKETİN TOPLAM MARKA DEĞERİ (Milyar $)

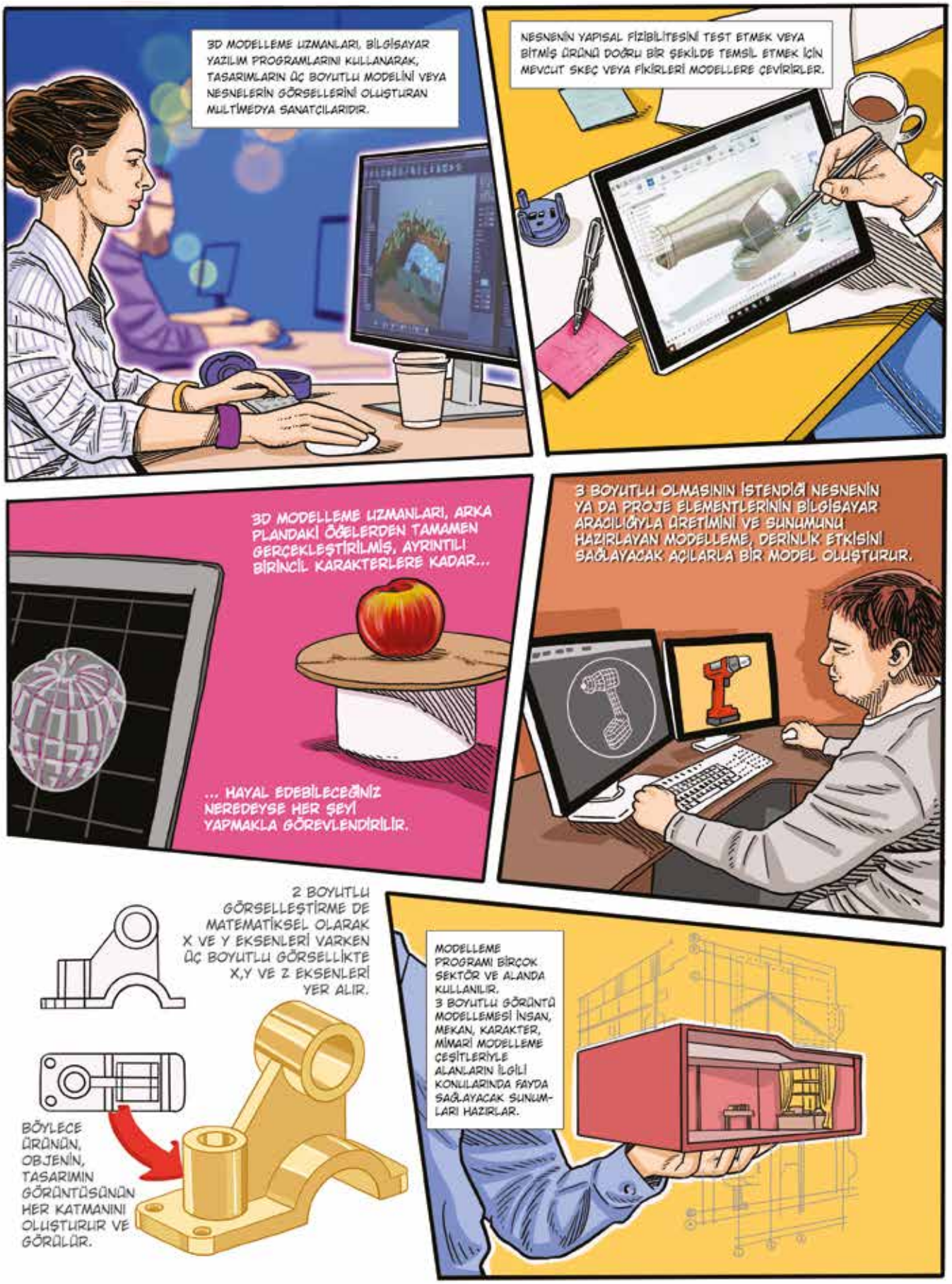


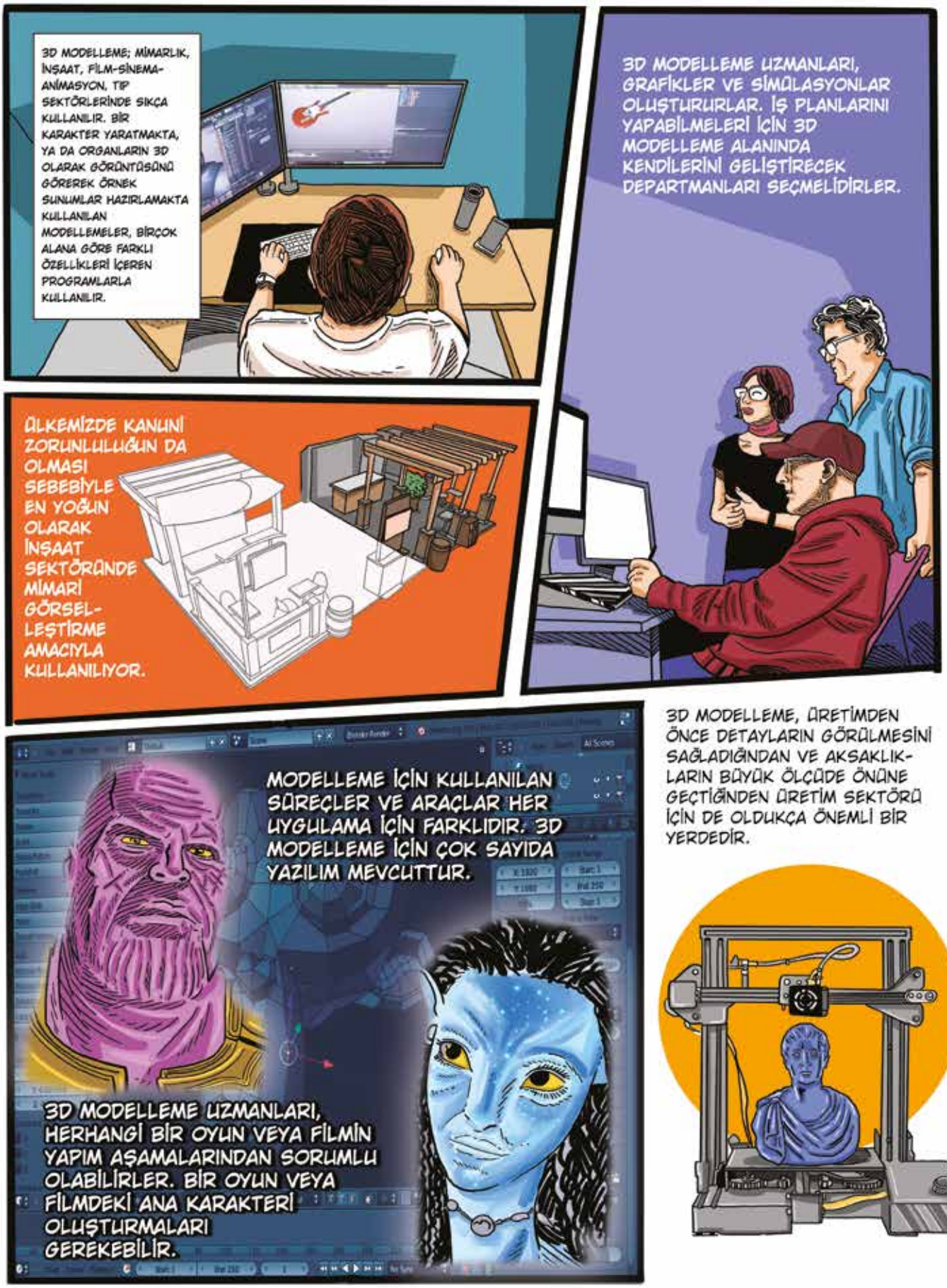
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Milyar $	26,2	25,7	29,8	33,1	26,7	31,2	30,8	34,4	29,3	27,4	27,5	19,8	24,6	21,5	16,1

Kaynaklar: Grafik verileri Brandfinans'tan alınmıştır.



Bilgisayar yazılım programlarını kullanarak, tasarımların üç boyutlu modelini veya nesnelerin görsellerini oluşturan multimedya sanatçıları 3D Modelleme Uzmanlarının iş süreçlerini, Güven Bilge çizgileriyle sizler için derledi.


3D MODELLEME UZMANLARI, BİLGİSAYAR YAZILIM PROGRAMLARINI KULLANARAK, TASARIMLARIN ÜÇ BOYUTLU MODELİNİ VEYA NESNELERİN GÖRSELLERİNİ OLUŞTURAN MULTİMEDYA SANATÇILARIDIR.
NESNENİN YAPISAL FİZİBİLİTESİNİ TEST ETMEK VEYA BİTMİŞ ÜRÜNÜ DOĞRU BİR ŞEKİLDE TEMSİL ETMEK İÇİN MEVCUT SKEÇ VEYA FİKİRLERİ MODELLERE ÇEVİRİRLER.
3D MODELLEME UZMANLARI, ARKA PLANDAKİ ÖĞELERDEN TAMAMEN GERÇEKLEŞTİRİLMİŞ, AYRINTILI BİRİNCİL KARAKTERLERE KADAR...
... HAYAL EDEBİLECEĞİNİZ NEREDEYSE HER ŞEYİ YAPMAKLA GÖREVLENDİRİLİR.
3 BOYUTLU OLMASININ İSTENDİĞİ NESNENİN YA DA PROJE ELEMENTLERİNİN BİLGİSAYAR ARACILIĞIYLA ÜRETİMİNİ VE SUNUMUNU HAZIRLAYAN MODELLEME, DERİNLİK ETKİSİNİ SAĞLAYACAK AÇILARLA BİR MODEL OLUŞTURUR.
2 BOYUTLU GÖRSELLEŞTİRME DE MATEMATİKSEL OLARAK X VE Y EKSENLERİ VARKEN ÜÇ BOYUTLU GÖRSELLİKTE X,Y VE Z EKSENLERİ YER ALIR.
BÖYLECE ÜRÜNÜN, OBJENİN, TASARIMIN GÖRÜNTÜSÜNÜN HER KATMANINI OLUŞTURUR VE GÖRÜLÜR.
MODELLEME PROGRAMI BİRÇOK SEKTÖR VE ALANDA KULLANILIR. 3 BOYUTLU GÖRÜNTÜ MODELLEMESİ İNSAN, MEKAN, KARAKTER, MİMARİ MODELLEME ÇEŞİTLERİYLE ALANLARIN İLGİLİ KONULARINDA FAYDA SAĞLAYACAK SUNUMLARI HAZIRLAR.


3D MODELLEME; MİMARLIK, İNŞAAT, FİLM-SİNEMA-ANİMASYON, TIP SEKTÖRLERİNDE SIKÇA KULLANILIR. BİR KARAKTER YARATMAKTA, YA DA ORGANLARIN 3D OLARAK GÖRÜNTÜSÜNÜ GÖREREK ÖRNEK SUNUMLAR HAZIRLAMAKTA KULLANILAN MODELLEMELER, BİRÇOK ALANA GÖRE FARKLI ÖZELLİKLERİ İÇEREN PROGRAMLARLA KULLANILIR.
3D MODELLEME UZMANLARI, GRAFİKLER VE SİMÜLASYONLAR OLUŞTURURLAR. İŞ PLANLARINI YAPABİLMELERİ İÇİN 3D MODELLEME ALANINDA KENDİLERİNİ GELİŞTİRECEK DEPARTMANLARI SEÇMELİDİRLER.
ÜLKEMİZDE KANUNİ ZORUNLULUĞUN DA OLMASI SEBEBİYLE EN YOĞUN OLARAK İNŞAAT SEKTÖRÜNDE MİMARİ GÖRSEL-LEŞTİRME AMACIYLA KULLANILIYOR.
MODELLEME İÇİN KULLANILAN SÜREÇLER VE ARAÇLAR HER UYGULAMA İÇİN FARKLIDIR. 3D MODELLEME İÇİN ÇOK SAYIDA YAZILIM MEVCUTTUR.
3D MODELLEME UZMANLARI, HERHANGİ BİR OYUN VEYA FİLMİN YAPIM AŞAMALARINDAN SORUMLU OLABİLİRLER. BİR OYUN VEYA FİLMDEKİ ANA KARAKTERİ OLUŞTURMALARI GEREKEBİLİR.
3D MODELLEME, ÜRETİMDEN ÖNCE DETAYLARIN GÖRÜLMESİNİ SAĞLADIĞINDAN VE AKSAKLIK-LARIN BÜYÜK ÖLÇÜDE ÖNÜNE GEÇTİĞİNDEN ÜRETİM SEKTÖRÜ İÇİN DE OLDUKÇA ÖNEMLİ BİR YERDEDİR.



ISI YALITIMININ ENERJİ EKONOMİSİNE VE KARBON SALIMINA ETKİSİ

Günümüzde insan nüfusu ve enerji tüketimi hızla çoğalıyor. Buna paralel olarak da enerji ihtiyacı her geçen gün artıyor. Hızla tükenen fosil yakıtların yerine bir yandan alternatif enerji kaynakları aranırken, diğer yandan mevcut kaynakların etkin biçimde değerlendirilmesi önem kazanıyor.



Enerji üretiminin yanında üretilen enerjinin doğru bir şekilde kullanılması daha da önem kazanıyor. Dünya genelinde toplam enerji tüketiminin büyük bir kısmı konutların ısıtılması ve soğutulması için kullanılıyor. Bu nedenle her alanda olduğu gibi konutların ısıtılması ve soğutulmasında da enerji tasarrufu sağlamak maksadıyla bir takım politikaların geliştirilmesi zorunlu hale gelmiş oldu. Enerji ve Tabi Kaynaklar Bakanlığı Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü tarafından 2018 yılında hazırlanan Türkiye Enerji Verimliliği Gelişim Raporu'na göre Türkiye'de enerjinin yaklaşık yüzde 20'si, toplam elektrik tüketiminin ise yaklaşık yüzde 22'si konutlarda kullanılıyor. Bu tüketilen enerjinin ise yüzde 60'ı binalarda ısıtma amacıyla harcanıyor. AB ülkeleriyle karşılaştırıldığı zaman Türkiye'deki konutlarda kullanılan enerji oranı oldukça yüksek. Doğru bir ısı yalıtımı ile binalarda kullanılan enerji miktarını AB ülkeleri seviyesine indirmemiz durumunda, ortalama yüzde 30-40 oranında tasarruf edilebilecek. Bu tasarrufun çevre korumasına ve sürdürülebilir kalkınmaya olduğu kadar, ülke ekonomisine yapacağı katkı da kayda değer miktarda olacaktır.

Isı yalıtımı, hem ısıtma hem de soğutma dikkate alınarak tayin edilmeli

Binalarda enerji tasarrufuna yönelik çalışmalar, enerji kaynaklarının etkin kullanımı açısından önemlidir. Konutların ısıtılması ve soğutulması için harcanan enerjiyi en aza indirmek adına yapılması gereken en önemli uygulamalardan biri ısı yalıtımıdır. Konutlarda ısıtma ve soğutma için kullanılan enerjinin büyük bir kısmı, hatalı yalıtım kalınlığı uygulaması nedeniyle kaybediliyor. İklim tipine uygun yakıt ve yalıtım malzemesinin seçimi ile yalıtım malzemesinin kalınlığının belirlenmesi, yalıtım maliyetinin

Zeki
POYRAZ

TOBB Türkiye İklimlendirme Meclisi Başkanı

ve geri ödeme sürelerinin düşürülmesinde önemli rol oynuyor. Ülkemizde son yıllarda, binalarda ısı yalıtımının artırılmasına yönelik mevzuat düzenlemeleri güncelleniyor. Binalarda uygulanacak ısı yalıtımının, hem ısıtma hem de soğutma dikkate alınarak tayin edilmesi, enerji ihtiyacının azalması ve yakıt tasarrufunun artması ile sonuçlanacaktır. Isı yalıtımının sağladığı fayda, sadece enerji tasarrufu ile sınırlı olmamakla birlikte, karbon salımı ve küresel ısınmanın azalması sonucu doğanın korunmasına da katkı sağlayacaktır.

Bina geçirgenlik U-değerleri, AB standartlarına uyumlu hale getirilmeli

Türkiye'de binaları ısıtmak için harcanan birim hacim başına düşen enerji, AB ülkelerine göre yüzde 30-40 daha fazladır. Türkiye'de konutlarda tüketilen enerjinin büyük bir kısmı ısıtma amacıyla kullanılır. Ancak son yıllarda teknolojinin gelişmesiyle, soğutma sistemlerinin fiyatları ve kullanım maliyetleri azalıyor. Bu gelişmelerle birlikte küresel ısınmanın sonucu olarak konutlarda soğutma için harcanan enerji miktarı her geçen gün artıyor. Geçmişte, soğutma sistemleri genellikle ülkemizin en sıcak bölgesi olan birinci bölgede kullanılırken, günümüzde ılıman iklime sahip ikinci ve üçüncü bölgelerde de kullanımı hızla artıyor. Bu nedenle, ısıtmanın yanı sıra soğutmanın da yalıtım hesaplarına katılması gereksinimi, sadece ısıtma ile ilgili yalıtım kurallarının yer aldığı TS 825 standardının revizyonunu gündeme getirmiştir.

Gelişmiş ülkelerde, binalarda enerji verimliliğine yönelik birçok adım atılarak enerji limitleri düşürülüyor. AB, 2019 yılından bu yana yeni kamu binalarını, 2020 yılından itibaren ise yeni binaların tamamını neredeyse sıfır enerjili olarak inşa ediyor. Birçok gelişmiş ülkede binalar, ısıtma ve soğutmaya yönelik birim metrekaredeki yıllık enerji tüketimi 30-50 kilovat aralığında olacak şekilde yalıtımlı olarak tasarlanıyor ve inşa ediliyor. Bu değer ülkemizde; 120-150 kilowatt aralığında. Türkiye'deki binaların daha az enerji harcayan, çevre dostu bir yapıya kavuşması hedefine ulaşmak için enerji verimliliğinde gelişmiş ülkelerle aramızdaki mesafeyi kapatacak esaslı adımların atılmalı. TS 825'in tekrar yürürlüğe alınması ve birim metrekaredeki yıllık enerji tüketimini azaltacak şekilde revize edilmesi elzemdir. Önerimiz, bina ısıl performansının göstergesi olan bina geçirgenlik U-değerlerinin AB standartlarına uyumlu hale getirilmesidir.

Isı yalıtım malzemelerinden alınan KDV oranının yüzde 1'e düşürülmesi teşvik edici olacak

Diğer yandan mevcut bina stokumuzun yalıtımsız olması ve yalıtımı olanların ise yalıtım miktarlarının yetersiz oluşu; enerji verimliliğinin artırılması ve karbon salımının azaltılması açısından büyük bir potansiyel olduğunu gösteriyor. Bu potansiyelin değerlendirilmesine yönelik olarak, TOBB İklimlendirme Meclisinin de girişimleri sonucunda Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından bir fon oluşturularak, binaların yalıtımına ve enerji tasarrufuna yönelik düşük faizli uzun vadeli kredi imkânı sağlayan 'Konutlarda Isı Yalıtım Kredi Paketi' uygulanmaya başlanmıştır. Bu kapsamda, ısı yalıtım malzemelerinden alınan KDV oranının yüzde 1'e düşürülmesinin binalarda ısı yalıtımının yaygınlaşması yönünde teşvik edici etkisi olacaktır. Kamu nezdinde dile getirdiğimiz önerilerimizi de burada paylaşmak isterim.

Mevcut iklimlendirme cihazlarının verimsiz olması ve yüksek verimli cihazların imalatına yönelik teşvik sistemi ve devlet desteğinin bulunmayışı, enerji verimliliğini artırmaya yönelik yapılacak yatırımların öncelikli olarak; geri ödeme süresi 5 sene civarında olan yalıtım alanları üzerine olması gerektiğini işaret ediyor. Bununla birlikte, karbon salımının azaltılmasına yönelik düşük sıcaklık uygulamaları ile birlikte ısı pompasının yenilenebilir enerjilerle birlikte kullanımının da teşvik edilmesi gerekli. Yoğuşmalı kazanlar ve yeni nesil enerji verimli cihazların kullanımının zorunlu tutulması ve devlet tarafından teşvik edilmesi, karbondioksit emisyon değerlerini baz alan bina vergi sisteminin geliştirilmesi, net sıfır enerjili binaların desteklenmesi, kamuoyunda enerji tasarruf bilincini artıracak kamu spotlarının yayınlanması bu öneriler arasında bulunuyor.



VİZE GÖLGESİNDE TİCARET VE YAŞAM



Küreselleşmenin bölgeselleşmeye kaydığı yeni dünyada artık piyasa ekonomisinden ziyade üretken ekonomi paradigmalarının tabana yerleştirilmeye çalışıldığı bir dönemden geçiyoruz. İşte bu noktada küresel ticaret ve yaşam ülkelerin korumacılık politikalarının da bir yansıması olarak her geçen gün zorlaşıyor. Peki vize almak istediğimiz ülkelerin prosedürleri hakkında ne kadar bilgi sahibiyiz?

Türkiye Cumhuriyeti Devleti'nin uluslararası ticaret ve politika sahnesinde daha fazla görünür olduğu ve yapıcı rol aldığı bu günlerde, Avrupa Birliği ülkeleri ve Amerika Birleşik Devletleri nezdinde iş insanlarımızın ve vatandaşlarımızın yaşadığı vize sıkıntısı gündemdeki yerini koruyor. Yaşananların tam olarak anlaşılması adına öncelikle Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarının vize sürecinde sıkıntı yaşadığı ülke ve bölgeler ile ilgili genel bilgiler ile başlayalım isterim.

SCHENGEN BÖLGESİ

1995 yılında yürürlüğe giren Schengen Sözleşmesi ile bu sözleşmeye taraf ülkeler aralarındaki sınır kontrollerini kaldırmıştır. Schengen'e üye ülkeler olan Almanya, Avusturya, Belçika, Çek Cumhuriyeti, Danimarka, Estonya, Finlandiya, Fransa, Hollanda, İspanya, İsveç, İtalya, Letonya, Litvanya, Lüksemburg, Macaristan, Malta, Polonya, Portekiz, Slovakya, Slovenya, Yunanistan kendi aralarında serbest dolaşım gerçekleştirebilmekte ve herhangi bir sınır veya vize sorunu yaşamamaktadır. Ayrıca İsviçre, İzlanda, Norveç ve Lichtenstein da Avrupa Birliği üyesi olmamalarına rağmen Schengen bölgesine dahildir.

Schengen bölgesinde tüm veriler System-SIS adında bir veri tabanında tutularak karşılıklı kullanılır. Bu nedenle herhangi bir Schengen ülkesi için alınan bir vizenin uygulamasındaki en dikkat çekici konu Schengen bölgesine ilk girişin vizenin alındığı ülke sınırlarından olması zorunluluğudur. Bu kurala uyulmaması sınır kapısından geri dönülmesine ve devamında vize sınırlamalarına maruz kalınmasına sebep olabilir. Mutlaka kuralın daha gevşek olarak uygulandığı ülkeler vardır ancak bu kuralın varlığı gerçeğini değiştirmemektedir.

AMERİKA BİRLEŞİK DEVLETLERİ

ABD, vize muafiyet programı kapsamında olmayan ülkelere vize zorunluluğu getirmiş bir ülkedir. Vizelerin yaklaşık 185 farklı türü olmakla birlikte, temel olarak ABD vizeleri iki ana kategoride toplanır. Turizm, iş veya eğitim amaçlı kullanılan veya geçici ziyaretler için kullanılan vizeler yani göçmen olmayan vizeler ve göç veya yerleşme maksadı ile ABD ye gelmek iste-

ALPER KESRİKLİOĞLU

Antroya Danışmanlık ve Hukuk Bürosu Kurucu Ortağı

http://www.linkedin.com/in/alper-kesriklio%C4%9Flu-8b27a716

yenler için uygulanan Göçmen vizeleri. Vize Muafiyet Programı (Visa Waiver Program) belirli ülkelerin vatandaşlarını vize almak zorunda kalmadan 90 güne kadar turizm veya iş için Amerika Birleşik Devletleri'ne seyahatlerine imkân sağlayan bir hükümet programıdır. Şu an itibariyle 39 ülke bu program kapsamında muafiyetten faydalanabilmektedir.

Vize sorununun teknik detaylarına bakalım

Umuma mahsus pasaport sahibi Türk vatandaşları, toplam 111 ülkeye vizesiz ya da kapıda vize alarak seyahat edebilmektedirler. 147 ülke ise hususi pasaport ve Hizmet Pasaportu sahiplerine vize uygulamazken 9 ülke kapıda vize vermektedir.

Türkiye'nin Schengen ülkeleri kapsamındaki vize uygulamaları Ankara Anlaşması ve AB Adalet Divanı (ABAD) kararları çerçevesinde şekillenir. 1963 yılında Almanya, Fransa ve Benelüks ülkeleri ile Türkiye arasında Ankara'da imzalanan Ankara Anlaşması vize uygulamaları ile ilgili temel düzenlemeler getirilmiştir.

Bu sebeple Hususi Pasaport ve Hizmet Pasaportu sahipleri toplamda 156 ülkeye seyahat edebilmektedirler. Diplomatik Pasaporta ise 165 ülke vize uygulamamakta, 9 ülke kapıda vize vermektedir. Bahsi geçen ülkeler arasında ABD ve Schengen ülkeleri bulunmamaktadır.

Türkiye'nin Schengen ülkeleri kapsamındaki vize uygulamaları Ankara Anlaşması ve AB Adalet Divanı (ABAD) kararları çerçevesinde şekillenir. 1963 yılında Almanya, Fransa ve Benelüks ülkeleri ile Türkiye arasında Ankara'da imzalanan Ankara Anlaşması vize uygulamaları ile ilgili temel düzenlemeler getirilmiştir. Hatta bu anlaşma metnine ile taraf ülkelere imza tarihinde var olan kanun, yönetmelik ve uygulamaların ilerleyen yıllarda anlaşmaya imza atan ülkelerin vatandaşları için geçerli olmasını öngören bir ifade de konmuştur. Bu sayede genişleyen Schengen bölgesinin tamamı için halihazırda geçerliliğini koruyan bir anlaşmadır.

2013 yılında ise "Türkiye ile AB Arasında İzinsiz İkamet Eden Kişilerin Geri Kabulüne İlişkin Anlaşma" imzalanmış ve vizesiz seyahat koşulları geri kabul anlaşmasının uygulamasına bağlanmıştır. Aslında bu anlaşma metni daha evvel olan vize uygulamaları ve Ankara Anlaşması hükümlerine bağlı kalınacağının altını çizmiş olsa da bu tarihten sonra tüm vize muafiyet görüşmeleri bu anlaşmanın gölgesi altında gelişmiş ve gelişmektedir.

Geri kabul anlaşması ile vize uygulamaları Schengen ülkeleri için ziyaret, göç ve/veya yasadışı göç olgusuna bağlanmıştır. Türkiye Cumhuriyeti Devleti vatandaşlarının Ankara anlaşması ve Avrupa Birliği Adalet Divanı kararları ile kazanmış olduğu vize muafiyeti ve ayrıcalıkları bu anlaşma ile gölgelenmek istenmiş ve maalesef alınacak tedbirlerdeki gecikmeler ve Avrupa Birliği kurumları kapsamındaki girişimlerde alınan olumsuz sonuçlar nedeni ile bu ihlaller kapsamında süreç Türkiye'ye vize muafiyeti tanımak istemeyen ülkeler açısından başarı ile sonuçlanmıştır.

Halihazırda yaşanan Schengen vizelerindeki gecikmenin yasal dayanağını bu anlaşmayı baz alarak açıklayan Avrupa Birliği kurumları, Ankara Anlaşması kapsa-

Halihazırda yaşanan Schengen vizelerindeki gecikmenin yasal dayanağını bu anlaşmayı baz alarak açıklayan Avrupa Birliği kurumları, Ankara Anlaşması kapsamında özellikle İngiltere'de bulunan vatandaşlarımızın kazandıkları haklarını dahi belirli uygulamalar ile ihlal etmekte, Türkiye Cumhuriyeti Devleti vatandaşlarına ek vize şartları getirmektedir.

mında özellikle İngiltere'de bulunan vatandaşlarımızın kazandıkları haklarını dahi belirli uygulamalar ile ihlal etmekte, Türkiye Cumhuriyeti Devleti vatandaşlarına ek vize şartları getirmektedir.

ABD Vize Muafiyet programı ise halihazırda ABD nin kendi ulusal çıkarları doğrultusunda şekillendirdiği ve temel kurallara bağlı gibi gözükse de tamamı ile hükümet programları ile şekillenen bir programdır. Nitekim programa dahil olan ülkelerin belirli bir süre sonra programdan çıkarıldığı veya programdan bir sebeple çıkarılan ülkelerin başka bir sebeple tekrar programa dahil olduğu tamamı ile gri bir zemindir. Türkiye programa dahil olmak adına girişimlerde bulunmuş ancak kendisi gibi yaklaşık 9 ülke ile birlikte sonucu bekleyen ülke konumundadır. Programın işleyişi ile ilgili olarak sürecin bir süre sınırı veya kesin geçerli kuralı yoktur. Dolayısı ile Türkiye'nin hangi koşulları sağlaması halinde programa dahil olabileceği ise yine gri bir saha olarak karşımıza çıkmaktadır.

Son dönemde ABD ulusal çıkarları çerçevesinde Türk vatandaşlarının vize programlarına dahil olması zaman almakta ve çoğu vize başvurusu olumsuz sonuçlanmaktadır.

Vize sorunu ve derin darbe

Türkiye Cumhuriyeti Devleti, özellikle son dönemde gerek uluslararası politika ve ticaret sahnesinde lider pozisyonda yer alan ve almaya devam edeceği bugünden belli olan bir ülke konumuna gelmiştir. Tarih boyunca bu vizyona sahip Türkiye, değişen konjonktürün de etkisi ile şimdilerde daha fazla inisiyatif almakta ve takip eden değil takip edilen, yönetilen değil yöneten ülke konumuna yerleşmektedir. Bu konumlanmanın dış politika anlamında birçok dengeyi değiştirdiği de aşikardır. Özellikle küresel gıda güvenliği noktasında Türkiye'nin aldığı kararlar ve arabuluculuk pozisyonu birçok ülke için memnuniyet verici olsa da bu konumun kalıcı olmasını arzu etmeyen ülkeler için ise rahatsızlık verici olmuştur.

Çin ile dünya ülkeleri arasında tedarik zincirindeki aksaklıklar ve pandeminin yarattığı hammadde stoğundaki azalmanın etkisi, bölgede kaliteli üretim anlamında Türkiye'nin aldığı rol ile azalmıştır. Türkiye gerek bölgesinde gerekse dünya ölçeğinde ucuz ama kaliteli ürünün adresi olmuş ve özellikle lojistik merkez olma özelliğini daha da üst bir seviyeye taşıyarak perçinlemiştir.

Tüm bu olumlu ve lider rol Türkiye'nin cazibesini arttırdığı gibi, birçok ülke içinde tedirgin edici olmuştur. Bu devletler kendi ulusal çıkarları gereği tedbir alma yoluna gitmişlerdir. Bunun en kolay yolu ise Türk iş insanlarının, Türk vatandaşlarının daha rahat vize uygulamaları ile dünya ölçeğinde serbest dolaşımı önüne bir engel koymaktır ki şu an yürürlüğe alınan uygulamalar ve konulan ek şartlar tamamı ile bu amaca ulaşmak içindir.

Tüm bu olumlu ve lider rol Türkiye'nin cazibesini arttırdığı gibi, birçok ülke içinde tedirgin edici olmuştur. Bu devletler kendi ulusal çıkarları gereği tedbir alma yoluna gitmişlerdir. Bunun en kolay yolu ise Türk iş insanlarının, Türk vatandaşlarının daha rahat vize uygulamaları ile dünya ölçeğinde serbest dolaşımı önüne bir engel koymaktır ki şu an yürürlüğe alınan uygulamalar ve konulan ek şartlar tamamı ile bu amaca ulaşmak içindir.

Teknik olarak Türkiye Cumhuriyeti Devleti vatandaşları için değişen hiçbir durum, yasal statü yokken vize uygulamalarının sıkılaştırılarak vizeyi bırakın vize randevusu vermeme yaklaşımı tüm bu yaklaşımın bir tezahürüdür. Uluslararası alanda yanlış olarak yapılan değerlendirmelerde Türkiye'nin iç politikasındaki kimilerine göre " belirsizlik" ortamının, Türkiye'nin dış politikası ve ticari hayatına olumsuz yansıyacağı düşünülse de gerçekte durum böyle olmamış aksine daha güçlü bir güç olan üretim ve genç beyin kapasitesi ile Türkiye bu ortamda lider ülke olarak konumlanmıştır.

KİTLESEL HAK ARAMA

Peki tüm bu soruna yaklaşım ne olmalıdır? Türkiye Cumhuriyeti Devleti uluslararası anlaşmalar ve mütekabiliyet ile kazanmış olduğu haklarını masa oyunları ile kaybetmemelidir. Özellikle adil yerel ve uluslararası mahkemelerin bu sorunların çözüm yeri olduğu çok açıktır. Vize uygulamaları ile haksız şekilde mağdur edilen tüm iş insanlarının ve vatandaşların mutlaka haklarını ulusal ve uluslararası mahkemelerde aramaları şarttır. Normal şartlar altında tüm vizelerin verilme şekli ve değerlendirme süreçleri şeffaf ve adil kurallara bağlıdır. Adil yargılanma, eşit muamele, ayrımcılık yapılmama gibi temel haklar gerek ulusal gerekse uluslararası anlaşmalar ile koruma altındadır.

Schengen ülkelerinde vize uygulaması bağlamında devletlerin yaptıkları haksız uygulamalar nedeni ile hak ihlaline uğradığını düşünen tüm vatandaşlarımız kapsamında Avrupa Birliği Adalet Divanı nezdinde başvuruda bulunabilir ve hak arama yoluna gidebilirler. ABD nezdinde ise yetkilendirecekleri bir avukat vasıtası ile tüm mahkemelere başvurabilir ve vize red kararlarına karşı hak arama yoluna gidebilirler. Unutulmamalıdır ki mahkemeler tüm unsurları ile konuyu değerlendirecek ve mutlaka karara bağlayacaktır.

Buradaki temel amacın kitlesel olarak bu haksızlığa karşı durmak olduğu unutulmamalıdır. Mevcut hali ile hukuki örtü altındaki bu hukuksuzluğa karşı koymamak beraberinde uluslararası alanda kazanılmış tüm haklara el uzatılabileceği anlamına gelecektir ki bu kabul edilemez bir durumdur. Türkiye Cumhuriyeti Devleti ve vatandaşlarının hukuk devleti düsturundan hareketle ulusal çıkarları doğrultusunda haklarından taviz vermesinin mümkün olmadığının tüm dünya tarafından bilinmesi adına bu önemli bir adım olacaktır.

Vize uygulamaları ile haksız şekilde mağdur edilen tüm iş insanlarının ve vatandaşların mutlaka haklarını ulusal ve uluslararası mahkemelerde aramaları şarttır.

Odalar ve Borsalar

- Sakarya'nın en büyük projesinde imzalar atıldı
- Ege İhracat Buluşmaları Toplantısı Afyonkarahisar TSO'da düzenlendi
- 'Esnaf Seninle' yerel esnafı dijital platforma taşıyor
- İlk 'TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi' alan Oda, Malatya TSO oldu
- Manisa TSO'dan Kuzey Makedonya'ya ziyaret
- İş dünyasının sorunları Erzurum TSO'da görüşüldü
- ETSO, iş dünyası ile destek veren devlet kurumlarını bir araya getirdi
- Görele OSB yatırım arazisi resmi kayda girdi

Fotoğraflar: *TOBB Fotoğraf Servisi*



Sakarya'nın en büyük projesinde imzalar atıldı



Sakarya TSO ile Sakarya Büyükşehir Belediyesi iş birliğinde, Sakarya'da kurulmuş ve de kurulma aşamasında olan 7 Organize Sanayi Bölgesi'nin paydaşlığında yapılması planlanan, 'Darıçayırı Barajı ve İsale Hattı' projesi protokolü imzalandı.

Maliyeti toplam 3 Milyar Türk Lirasını bulacak ve kendisini 3-4 yılda amorti etmesi planlanan baraj projesiyle, Kuzey bölgesinde kurulacak OSB'ler ve bölgedeki yerleşim alanlarının su, elektrik ihtiyaçlarının uzun yıllar karşılanması hedefleniyor. Baraj projesinin yanında HES ve arıtma tesisleri, isale hatları, karayollarını kapsayan tarihi projenin iş dünyası ve yerel yönetim ortaklığının, birçok ilde örnek olması da bekleniyor. Sakarya Büyükşehir Belediyesi Sosyal Gelişim Merkezi'nde Başkan Ekrem Yüce ev sahipliğinde gerçekleştirilen protokol törenine, SATSO Meclis Başkanı ve aynı zamanda Sakarya Otomotiv Metal İhtisas OSB Başkanı Talip Kuriş, SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, OSB Başkanları ve yönetim kurulu üyeleri, SUBÜ Rektörü Prof. Dr. Mehmet Sarıbıyık, SESOB Başkanı Hasan Alişan, MÜSİAD Sakarya Şube Başkanı İsmail Filizfidanoğlu, Orman Bölge Müdürü Ziya Polat, Tarım İl Müdürü Ali Ulvi Özerdem, SASKİ Genel Müdürü Yiğit Turan, İlçe Belediye Başkanları, Muhtarlar Federasyonu Başkanı Erdal Erdem, muhtarlar, Büyükşehir ve SASKİ bürokratları ile basın mensupları yer aldı.

"Kazanan, Sakarya olacak"

Protokol töreninde konuşan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı A. Akgün Altuğ, Sakarya'nın; üretimi, ticareti, tarımı, turizmi ve jeopolitik konumu açısından dünyada ender rastlanan bölgelerden biri olduğunu ve potansiyeli birçok avantajı da beraberinde getirdiğini ifade etti. Şehrin yatırımcılar için önemli tercih noktası durumunda olduğunu söyleyen Altuğ, bunun da büyüme, gelişme ve artan nüfus demek olduğunu belirtti. Söz konusu gelişimenin koordine olmak, büyüyen kentleşme üretim merkezleri ve artan nüfusa hazırlık yapmak amacıyla 2020 yılında Sakarya Stratejik Planı'nı hep birlikte hazırladıklarını, geçen yıl da Endüstri Master Planı ile sahip oldukları avantajları, planlı ve düzenli üretim bölgeleri oluşturarak tarım dışı alanlarda OSB'lerle değerlendirmeyi hedeflediklerini dile getirdi.

Bu açıdan geleceğe yönelik projelerin bir master plan ile devam etmesi konusunda Büyükşehir Belediyesiyle başarılı ve güzel bir iş birliği içinde ilerlediklerini kaydeden Altuğ, "Bugün de Darıçayırı Barajı ve İsale Hattı Projesi için Büyükşehir Belediyemiz, Odamız ve 7 OSB'miz ile bir aradayız. Daha önce söylediğim gibi bu proje Türkiye'ye örnek teşkil edecek nitelik bir çalışmadır. Bu sinerji ve ortak akıldan daima Sakarya kazançlı çıkacak. Böyle güzel bir çalışmada yer almak SATSO adına bizleri de memnun ediyor" şeklinde konuştu. Projeye hamilik eden Büyükşehir Belediye Başkanı başta olmak üzere hazırlık sürecinde koordineli bir şekilde çalışarak, ilerlemesine katkı sunan başta SASKİ Genel Müdürü ve ekibine teşekkürleri iletti.

"4 yılda kendini amorti edecek"

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce ise Sakarya'nın doğası, kültürü, sanayisi ve tarım potansiyeli ile Türkiye'nin en yaşanabilir kentlerinden birisi olduğu-





nu ifade etti. Artan nüfus sebebiyle bu gelişime ve büyümeye hazırlıklı olmak için ciddi çalışmalar yapmak zorunda olduklarını dile getiren Yüce, Sakarya Büyükşehir Belediyesi olarak Sakaryalıların bugünkü ihtiyaçlarını karşılamak için proje ürettikleri gibi; ilerleyen yıllarda ortaya çıkabilecek ihtiyaçların da bugünden düşünüldüğünü ve projeleri hayata geçirdiklerini belirtti. Günümüz dünyasında enerjinin çok önemli yer tuttuğunu, ülkelerin kalkınmasında en önemli unsuru oluşturduğunu vurgulayan Yüce, bu sebeple; yenilenebilir enerji kaynaklarına rağbetin her geçen gün arttığının altını çizdi. Sakarya'nın kuzey bölgesinde sürdürülebilir su yönetimi sağlamak için Karasu'da yer alan Darıçayırı deresi üzerine temelden 70 metre yüksekliğinde planlanan baraj sayesinde saniyede bin 200 litre su temin edeceklerini aktaran Yüce, "Temin edilen bu suyun hemşerilerimize ve sanayi tesislerine uluslararası içmesuyu standartlarında arıtılarak, iletilmesini sağlayacak olan İçmesuyu Arıtma Tesisi inşa edeceğiz" dedi.

Suyun hidrolik gücünden yararlanarak, tüketilen elektriği üretmek maksadıyla yılda 6 milyon kilovat enerji üretecek Hidroelektrik Enerji Santrali de kuracaklarını dile getiren Yüce, Karasu, Ferizli, Söğütlü ve Kaynarca İlçe sınırları içerisinden geçen toplam 62 kilometre uzunluğunda inşa edecekleri İsale Hatları sayesinde bölgedeki yerleşimler ile mevcut ve kurulması planlanan sanayi yatırımlarının içme ve kullanma suyu ihtiyaçlarının karşılayacağını anlattı. Küresel iklim değişikliği neticesinde taşkın, sel gibi afetlerin tehlikesinin daha da arttığı günümüzde, inşa edilecek bu baraj ile havzadaki yerleşimlerin taşkından korunmasının da sağlanacağını ifade etti. Toplam maliyetini 4 yılda amorti edecek olan bu büyük yatırım ile Sakaryalılara ve sanayi tesislerine sürdürülebilir, kesintisiz ve kaliteli içme suyu ve kullanma suyu temin edileceğini söyleyerek, Sakarya tarihinin devasa bir projesi olan Darıçayırı Barajı Projesi'nin Sakarya'ya hayırlı uğurlu olmasını diledi. Konuşmaların ardından SBB Başkanı, SATSO Başkanı ve 7 OSB'nin Yönetim Kurulu tarafından imzalanan protokol ile Darıçayırı Barajı ve İsale Hattı projesinin yapım sürecine resmi olarak başlandı.





Ege İhracat Buluşmaları Toplantısı Afyonkarahisar TSO'da düzenlendi

Ege İhracatçı Birlikleri ve Dünya Gazetesi iş birliğinde, Afyonkarahisar TSO'da 'Ege İhracat Buluşmaları-Afyonkarahisar' toplantısı düzenlendi. Afyonkarahisar TSO Yönetim Kurulu Başkanı Hüsnü Serteser, "İlimizde mermer sektörünün daha da ileri gitmesi için üyelerimizden gelen görüş ve önerileri önemsiyor; lobi faaliyetlerimizde de üyelerimizin taleplerine yer veriyoruz" dedi.

Toplantının açılış konuşmasını Afyonkarahisar TSO Yönetim Kurulu Başkanı Hüsnü Serteser, Ege İhracatçı Birlikleri ile Dünya Gazetesi'nin iş birliğinde düzenlenen Ege İhracat Buluşmaları'na, dünyanın en yeşil binası seçilen Afyon TSO'da ev sahipliği yapmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi. Geçen yıl Haziran ayında Dünya Gazetesi heyetini ağırladıklarını, ekonomi üzerine istişarelerde bulunduklarını hatırlattı. O günden sonra ekonomilerinde daha farklı şartlar meydana geldiğini aktaran Serteser, bazı alanlardaki zorlukların derecelerinin arttığını ifade etti. Yeraltı ve yer üstü pek çok zenginliği ile öne çıkanAfyon'un, çoğunluğunun doğaltaş ve mermer olan maden sektöründe de öncü konumda olduğunun altını çizen Serteser, "Özellikle İscehisar ilçemizde bulunan zengin ve kaliteli mermer ocaklarının işletilmesi ile sektör ivme kazanıyor. Sektörde; işçi, ustabaşı, mühendis, teknisyen ve idari personel olmak üzere çok sayıda kişi istihdam ediliyor. Dünya tarihinde iz bırakan pek çok eserde Afyon Mermeri'nin kullanıldığını görebiliyoruz" şeklinde konuştu.

"İhracatımız 380 milyon dolarla kendi rekorunu kırdı"

Afyonkarahisar TSO Yönetim Kurulu Başkanı Hüsnü Serteser, son dönemde Orman Kanunu'ndan kaynaklanan sıkıntıların çözülmesi ve madencilik sektörüne kolaylık sağlanması, 2020 ve 2021 yıllarının küresel salgın dolayısıyla maden sektöründe geçici tatil ilan edilmesi, Mesleki Yeterlilik Belgesi Sınavı'nda sektör temsilcilerinin görüşlerine başvurulması ve İtalya'da düzenlenen Uluslararası Marmomac Mermer Fuarı'nın destek listesine alınması gibi pek çok konuyu TOBB vasıtası ile ilgili makam ve mercilere ilettiklerini belirtti. Afyonkarahisar'ın lokomotifi olan mermerin yanı sıra pek çok sektörde üretimin ve istihdamın büyük bir gayretle sürdürüldüğünü ifade eden Serteser, yumurtacılık, et entegre tesisleri, toprak sanayi, konveyör bant, maden suyu, mermer ve tarım makineleri, emaye gibi pek çok farklı alanda önemli yatırımlar yapan firmaların bulunduğuna dikkat çekti. Afyonkarahisar'ın tarımsal üretimde de öne çıktığına değinerek, haşhaş, vişnenin yanı sıra kornişon salatalık üretiminde ve teknolojik sera mamulü domateste Türkiye birincisi olan Afyonkarahisar'ın, patates üretiminde ise üçüncü sırada yer aldığını dile getirdi. Afyonkarahisar'ın güçlü üretim potansiyelinin, ihracat rakamlarına da yansıdığını söyleyen Serteser, "2020 yılında 323 milyon 380 bin dolar olan ihracatımız, 2021 yılında 380 milyon 795 bin dolara çıktı. Bu rakam, ilimizde Cumhuriyet tarihinin rekoru olarak kayıtlara geçti" ifadelerini kullandı.

"Afyonkarahisar, cari fazla veriyor"

İhracatlarının yükseliş eğiliminin 2022'de de devam ettiğini söyleyen Afyonkarahisar TSO Başkanı Hüsnü Serteser, bu yılın ilk 8 ayında 277 milyon 962 bin dolarlık ihracata ulaştıklarını, geçen yılın aynı dönemine göre 20 milyon dolar daha fazla olduğuna dikkat çekti. İhracat rekorunu tazeleyeceklerinin müjdesini veren Serteser, ihraç kayıtlı satışların, üretimin yapıldığı ile yazılması konusuna da dikkat çekmek gerektiğini belirtti. İhraç kayıtlı dışsatım yapan şirketin temsilcilerinin, ihracatçılara yönelik bütün avantajlardan yararlanmalarını; ancak yapılan ihracat miktarının, mamulün üretildiği şehre yazılmalarını istediğini aktardı. Böylelikle, Anadolu şehirlerinin ihracattaki asıl konumunun ortaya çıkacağını kaydetti. Afyonkarahisar'ın ithalat-ihracat dengesinde, cari fazla verdiğini dile getiren Serteser, Afyonkarahisar'ın, ihracatın ithalatı karşılama oranında Türkiye'de 81 il içinde 13'üncü sırada yer aldığını vurguladı.

Afyonkarahisar'ın 2021 yılında 380 milyon 795 bin dolar ihracat, 81 milyon 627 bin dolar ithalat gerçekleştirerek, 299 milyon 168 bin dolar dış ticaret fazlası verdiğinin altını çizen Serteser, 2021 yılında ihracatın ithalatı karşılama oranının yüzde

466.51 olduğunu ifade etti. 2018 yılından bu yana ATSO KOBİ Akademisi ismiyle başlattıkları düzenli eğitimlerde, ihracat konusuna özellikle eğildiklerini, üyelerin ihracat ve ithalat kavramları ile bilgilerini güncellemesini sağladıklarını kaydetti. Aynı zamanda Ticaret Bakanlığı'nın UR-GE projeleri desteklerinden yararlandıklarından da söz eden Serteser, "İlimiz, 6 UR-GE projesini hayata geçirerek Ege Bölgesi'nde 3'üncü oldu. 6 projenin 3'ünde Odamız'ın imzası bulunuyor. Bu 3 projenin 2'si mermer ve doğaltaş sektöründeydi, başarıyla sonuçlandı. 1 adet UR-GE projemiz de makine sektöründe devam ediyor. Önümüzdeki günlerde, farklı sektörlerde de UR-GE projelerine imza atmayı planlıyoruz" şeklinde konuştu.

"Madencilik sektöründe önemli bir il"

Afyonkarahisar TSO Meclis Başkanı Dr. Mehmet Sıtkı Merdivenci de mermer sektörü hakkında bilgi verdi. Mermerciliğin, Afyonkarahisar ve İscehisar'da vazgeçilmez bir meslek olduğunu söyleyen Merdivenci, bu sektörün yaklaşık 10 bin kişilik istihdam ile il ve ülke ekonomisine büyük katkılar sağladığını dile getirdi. 2021'de ülkede toplam 18 milyon 251 bin ton mermer üretimi gerçekleştiğini kaydeden Merdivenci, Afyon'un yüzde 9.3 pay aldığını ve 1 milyon 721 bin 289 ton üretim yapıldığını belirtti. Afyon'da çıkarılan mermer ve doğal taşlar arasında Afyonkarahisar Şeker, Kaplan Postu, Afyonkarahisar Gri, Afyonkarahisar Violet, Afyon Beyaz, Silver Traverten bulunduğunu ifade ederek, mermer ve doğaltaş ihracatında da Türkiye'nin önemli illeri arasında yer aldıklarının altını çizdi. 2021 yılında 245 milyon dolarlık ihracatla Türkiye'nin mermer ve doğal taş dışsatımının yüzde 11.74'ünü karşıladıklarını ve ülke genelinde bu alanda üçüncü olduklarını aktardı. Afyon TSO'nun, mermercilik alanında Avrupa Birliği projesine imza attığını belirten Merdivenci, 'Mermer Sektöründe İş Sağlığı Güvenliğinin Geliştirilmesi Projesi' adını taşıyan proje kapsamında iş güvenliği hakkında önemli bir farkındalık oluşturduklarını; bu kavramın yaygınlaşmasını sağladıklarını dile getirdi.

"381 milyon dolarlık ihracatın yüzde 65'ini doğal taş sağlıyor"

Ege Maden İhracatçıları Birliği'nin bin 121 üyesi olduğunu, bu firmaların 375 tanesinin Afyonlu olduğunu ifade eden Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Alimoğlu, EMİB üyeleri arasında Afyonlu ihracatçıların birinci sırada yer aldığını kaydetti. Afyon'un 2021 yılında gerçekleştirdiği 381 milyon dolarlık ihracatın yüzde 65'inin doğal taş olduğunu vurgulayan Alimoğlu, "Afyon'dan yapılan ihracat 2022 yılının Ocak-Ağustos döneminde 278 milyon dolar olurken, maden sektörü olarak 160 milyon dolar ihracata imza attık. 2021 yılında Afyon'un ihracat şampiyonlarının hepsi doğal taş sektörümüzden oldu. Afyon'un toplam doğal taş ihracatında işlenmiş ürünlerin payı yüzde 84'e ulaştı" dedi. Türkiye'nin doğal taş ihracatında işlenmiş ürünlerin payının yüzde 69 olduğu düşünüldüğünde Afyon'un çok daha katma değerli doğal taş ihraç ettiğinin ortaya çıktığını belirtti. En büyük ihraç pazarlarından biri olan Çin'deki daralmaya rağmen bu başarıyı sağlayan 375 üyenin her birini kutlayan Alimoğlu, madenlerin hayattaki önemini ortaya koymak, yeşile duyarlı üretim yaptıklarını kamuoyu ile paylaşmak amacıyla İstanbul Maden İhracatçıları Birliği ile dönüşümlü olarak düzenledikleri 'Hayatımız Maden Çalıştayı'nın 5'incisini Afyon'da düzenleme kararı aldıklarını ifade etti.

"Afyon ihracatı, orta vadede 1 milyar doları geçecek potansiyele sahip"

Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi de Afyonlu ihracatçıların 2021 yılında ihracatlarını yüzde 18'lik artışla 323 milyon dolardan 381 milyon dolara taşıdıklarına dikkat çekti. Madencilik sektörünün 247 milyon dolarlık ihracatla Afyon ihracatının yüzde 65'ini gerçekleştirdiğini söyleyen Eskinazi, 27 milyon dolarlık tutarla yumurta sektörünün ikinci, çimento seramik ve toprak ürünleri sektörlerinin 21 milyon dolarlık ihracata imza attığını aktardı. Afyon'un ihracatının ilk etapta 500 milyon doları, orta vadede 1 milyar doları geçecek potansiyele sahip olduğuna inandığını kaydetti. Açılış konuşmalarının ardından Afyonkarahisar'da ihracatta ilk 5'e giren firmalara plaketleri takdim edildi.

Toplantının ikinci kısmında Dünya Gazetesi İstihbarat Şefi Aysel Yücel'in moderatörlük yaptığı toplantıda, Dünya Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Güldağ, Dünya Gazetesi Genel Yayın Koordinatörü Vahap Munyar ve Dünya Gazetesi Yayın Kurulu Başkanı Şeref Oğuz, dünya ve Türkiye ekonomisindeki güncel gelişmelerle ilgili görüşlerini paylaştı.

Toplantıya kimler katıldı?

ATSO Meclis Başkanı Dr. Mehmet Sıtkı Merdivenci ile Yönetim Kurulu Başkanı Hüsnü Serteser'in ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıya Afyonkarahisar Vali Yardımcısı Nurullah Kaya, Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, EİB'e bağlı Birlik Başkanları, Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Alimoğlu, Dünya Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Güldağ, Dünya Gazetesi Genel Yayın Koordinatörü Vahap Munyar ve Dünya Gazetesi Yayın Kurulu Başkanı Şeref Oğuz, TOBB Afyonkarahisar Genç Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Başkanı Mustafa Özkan, ATSO Yönetim Kurulu, Meclis, Disiplin Kurulu ve Meslek Komiteleri Üyeleri ile iş insanları katıldı.





‘Esnaf Seninle’ yerel esnafı dijital platforma taşıyor

Yerel esnafı tüketici ile online platformda buluşturacak ‘Esnaf Seninle’ uygulaması hayata geçirildi. Mersin TSO ile Mersin Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği iş birliği, Mersin Büyükşehir Belediyesi desteğiyle hazırlanan ‘Esnaf Seninle’ Projesi Lansmanı düzenlendi.



Telefonlara indirilecek, ‘Esnaf Seninle’ uygulaması ile sağlanacak sipariş kolaylığı uluslararası şirketlerin hayata geçirdiği e-ticaret yarışında bir adım geri düşen yerel esnafa rekabet imkanı sağlayacak. Sistem, ücretsiz üyelik ve yüksek komisyon oranlarından arındırılması ile benzer uygulamalara göre esnafa önemli ayrıcalıklar sunuyor. Lansmana; Mersin Vali Vekili İbrahim Küçük, Mersin Milletvekili Hacı Özkan, Büyükşehir Belediye Başkanı Vahap Seçer, MTSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan ve Mersin ESOB Yönetim Kurulu Başkanı Talat Dinçer’in yanı sıra iş dünyası temsilcileri ve esnaf katıldı. Yerel esnafı mobil uygulama üzerinden halk ile buluşturan projenin tanıtımını, ‘Esnaf Seninle’ Uygulaması Teknoloji Çözüm Ortağı Skor Yazılım Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karakaya, ekrana yansıttığı uygulamanın ara yüzü üzerinden uygulamalı olarak gerçekleştirdi. Mersin Teknopark’ta geliştirilen, tamamen yerli yazılım olma özelliği ile öne çıkan, yerel esnafa ve yerel kullanıcılara hitap eden uygulama, kentte e-ticaretin canlanması, esnafın rekabetçi yapısını güçlendirmesi adına önemli fırsatlar sunuyor.

“Türkiye çapında bir uygulama olacak”

MTSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan lansmandaki konuşmasına, kurumlar arası birlik ve beraberlik sağlanması durumunda nasıl önemli başarılara imza atılabileceğinin görüldüğünü ifade ederek başladı. Mersin Teknopark firması tarafında geliştirilen bir yazılımla uygulamanın hayata geçtiğini hatırlatan Kızıltan, “Esnaf Seninle uygulamasının yazılımının mimarı Serkan Karakaya iki yıldır uğraşıyor. Kendisini ve emeği geçenleri kutluyorum. Bunun Türkiye çapında bir uygulama olacağına inanıyorum” dedi. TOBB bünyesinde düzenlenen İç Ticaret Kanunu’na yönelik bir toplantıya katıldığını da hatırlatan Kızıltan, devletin de artık sermayenin küçük firmaları ezdiğinin farkına vardığını belirtti. Yerel firmaları, bu sermayelerin boyunduruğundan kurtarmak için nasıl bir İç Ticaret Kanunu düzenleyebiliriz diye uzun süre



toplantı yaptıklarını anlatan Kızıltan, "Onlarla da görüşeceğiz. Türkiye, yerel esnafın, işletmelerin kalkınması için seferber olmuş durumda. Yerel firmalarımız güçlü olacak ki Türkiye güçlü olacak. Hem esnafımızı hem de halkımızı uygulamayı kullanmaya davet ediyorum" şeklinde konuştu.

"Uygulamada ek ödeme ve komisyon yok"

Mersin ESOB Başkanı Talat Dinçer, uzun süredir bu proje üzerinde çalıştıklarını dile getirdi. Uygulamanın, tamamen yerel kaynaklar ve şehir insanının katkılarıyla yapıldığına dikkat çeken Dinçer, Odaların iş birliği ile hayata geçen bu sistemle Türkiye'de ilk olacaklarına dikkat çekti. Diğer illerin de şimdiden merak edip sormaya başladığını aktaran Dinçer, bu sistemin benzeri birçok firmanın yüzde 30 komisyonla esnafın kanını emdiğinin, bu uygulamada ise komisyon olmadığının altını çizdi. Sermayenin artık küçük firmaları zorladığını, yerel firmaları ezdiğini kaydeden Dinçer, halkı uygulamadan yararlanmaya davet etti.

Esnaf adına çok değerli ve önemli bir çalışmanın lansmanının gerçekleştirildiğini kaydeden Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Vahap Seçer ise yapılan çalışmada her şeyin tepeden tırnağa yerli ve milli olduğuna dikkat çekti. Yazılımı yapanın da bundan faydalanacak olan da yerli olduğunu aktaran Seçer, e-ticaretin aslında uzun süredir var olduğunu, gelişmiş ülkelerde bizden daha önce kullanıldığını ifade etti. Sonrasında Türkiye'de de kullanıldığını ancak pandemide öneminin arttığını dile getirdi. Mersin esnafının da çağa ayak uydurması adına çok önemli bir proje olduğunu vurgulayan Seçer, "Uygulamada ek ödeme yok, komisyon yok. Esnafa önemli fırsatlar sunuyor. Mesleğinize göre kendinizi mutlaka güncelleyin ve bu tür dijital platformlardaki yerinizi alın" ifadelerini kullandı. Mersin Vali Vekili İbrahim Küçük ile Mersin Milletvekili Hacı Özkan da uygulamanın önemine dikkat çekerek, emeği geçenleri tebrik etti.

'Esnaf Seninle' hangi fırsatları sunuyor?

Uygulamanın sunduğu fırsatları, kullanıcı dostu olup kolay kullanım imkanı sunması, esnafın kendi sanal postu üzerinden kendi adına tahsilat yapabilmesine olanak tanıması, yüksek komisyon oranlarına karşı geliştirdiği minimal maliyeti benimsemesi, esnafın cep telefonundan tüm sipariş ve ürünleri yönetebilmesi sayesinde donanım yatırımından kurtulması olarak sıralamak mümkün.
Ayrıca sistemin kullandığı kasa entegrasyonu sayesinde fiyat ve envanter güncellemesinin kasa ile eş zamanlı sağlanması da sistemin fark yaratan özellikleri arasında yer alıyor. Sistem kullanıcıya ise siparişini yaşadığı semtteki esnaftan bulunduğu yerden verebilmesine, istediği saatte bulunduğu yerden teslim alabilmesine olanak sağlıyor. Esnaftan yoğun ilgi gören lansmanda ilk sipariş, Mersin Vali Vekili İbrahim Küçük, Mersin Milletvekili Hacı Özkan, Büyükşehir Belediye Başkanı Vahap Seçer, MTSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Kızıltan ve Mersin ESOB Yönetim Kurulu Başkanı Talat Dinçer tarafından verildi. Kısa sürede salona gelen siparişler, izleyenlerden tam not aldı.





İlk 'TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi' alan Oda, Malatya TSO oldu





Malatya Ticaret ve Sanayi Odası, Türkiye'de ilk kez 'TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi' alan Ticaret Ve Sanayi Odası oldu. Belge, düzenlenen bir program ile Malatya TSO Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu'na teslim edildi.

Malatya TSO'da düzenlenen bir program ile TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi TSE Malatya Belgelendirme Müdürü Eraslan Yılmaz tarafından Malatya TSO Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu'na teslim edildi. 'TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi' alan ilk Odanın Malatya TSO olmasının memnuniyet verici olduğunu kaydeden Malatya TSO Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu, göreve geldikleri günden bugüne, üyeleri merkeze alarak, attıkları her adımda hep daha iyiye odaklandıklarını dile getirdi. Malatya TSO'yu belge odacılığından bilgi odacılığına taşımak için güçlü adımlar attıklarını, atmaya da devam ettiklerini vurguladı. 96 yıllık tarihinde 6 bin 600 olan Odanın üye sayısını yaptıkları etkili çalışmalarla yüzde 50 arttırarak, 99'uncu yılında 9 bin 600'e çıkardıklarına ve üyelerine daha hızlı hizmet vermek adına web sitelerini "Dijital Oda" statüsüne kavuşturduklarına dikkat çekti. Hizmet kalitesinin yükselmesi ve üyelerin işlemlerinin daha hızlı bir şekilde yürütülmesi için Malatya TSO'nun hizmet katını baştan aşağı yenileyerek, daha modern bir yapıya kavuşturduklarını aktardı.

"İlk Üye Dostu Kuruluş Belgesi alan Oda olacağız"

TOBB akreditasyonunda 13 yıldır C kategorisinde olan Malatya TSO'yu uluslararası bağımsız denetçilerin denetimi sonrası 1 yıl gibi kısa sürede B kategorisine yükselttiklerini söyleyen Malatya TSO Başkanı Oğuzhan Ata Sadıkoğlu, hedeflerinin A sınıfına yükselmek olduğunu ifade etti. Bölgenin en güçlü Odası konumunda olan Malatya TSO'nun, TOBB Akreditasyonundaki A sınıfının hem üyelerine hem de Mersin'e yakışacağını ve hak ettiklerini düşündüğünü belirtti. Türkiye'de "TSE Üye Dostu Kuruluş Belgesi" alan ilk TSO olacaklarının da altını çizen Sadıkoğlu, "Üyelerimize daha kaliteli hizmet vermek adına TSE belgelerini önemsiyoruz. Bu kapsamda üyelerimize verdiğimiz hizmet kalitesinin uluslararası standartlara uygun olduğu TSE tarafından tescil edildi" ifadelerini kullandı.

Uzun zamandır yürüttüğü çalışmalar neticesinde Mersin TSO'nun "TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi" almaya hak kazandığını söyleyen Sadıkoğlu, "Türkiye'de ilk kez "Hizmet Yeterlilik Belgesi" alan TSO'nun Malatya TSO olduğunu da belirtmek isterim. Bu da bizler için ayrı bir memnuniyet veriyor. Sadece bununla da kalmıyoruz. TSE'nin akredite belgeleri süreçlerimiz devam ediyor. Önümüzdeki günlerde yeni belgeler Odamıza takdim edilecek. Bugün ve sonrasında alacağımız tüm belgelerin Üyelerimize ve Odamıza hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

"Üyelere verilen hizmet standartlara uygun"

TSE Malatya Belgelendirme Müdürü Eraslan Yılmaz da Malatya TSO'nun üyelerine verdiği hizmetin standartlara uygun olduğunun tespitleri sonrasında Hizmet Yeterlilik Belgesi verilmesi kararlaştırıldığını aktardı. Aslında Malatya TSO'nun, 'Üye Dostu Kuruluş Belgesi' almaya başvuruda bulunduğunu, bugünkü belgenin de bu sürecin ilk adımı olduğunu belirtti. Tüm süreç tamamlandığında Malatya TSO'nun Türkiye'nin ilk "TSE Üye Dostu Kuruluş Belgesi" alan TSO'su olacağını dile getiren Yılmaz, "Başta Başkanımız olmak üzere emeği geçenlere teşekkür ediyorum" dedi. Belge teslim programında Malatya TSO Yönetim Kurulu Üyesi Mesut Özdemir, Genel Sekreter Vekili İbrahim Gökhan ve Akreditasyon Sorumlusu Bahar Gür de yer aldı.





Manisa TSO'dan Kuzey Makedonya'ya ziyaret

Manisa TSO Meclis Başkanı Ümit Türek'in Başkanlığında, Meclis Üyelerinden oluşan heyet Kuzey Makedonya'da bir dizi ziyarette bulundu. 14 kişilik heyet, yaptığı görüşmeler ile Kuzey Makedonya'ya yatırım imkânları hakkında bilgi sahibi oldular.

Oldukça verimli geçen görüşmelerde, Türkiye ve Kuzey Makedonya ticari ilişkilerinin geliştirilmesi noktasında fikir alışverişinde bulunuldu. Manisa Ticaret ve Sanayi Odası'nın organizasyonu ile Kuzey Makedonya'ya iş ve inceleme gezisi yapan Manisalı İş Adamları, Kuzey -Batı Ekonomi Odası, Makedonya-Türkiye Ticaret Odası, Yabancı Yatırımlar ve İhracat Destek Ofisi ile görüşmeler yapıp Kuzey Makedonya'daki iş çevrelerini tanımaları ve ticari ilişkilerini geliştirmeleri amacıyla ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdiler. Manisa Ticaret ve Sanayi Odası heyeti, Kuzey Makedonya'daki temaslarına ilk olarak, Kuzey-Batı Ekonomi Odası'nı ziyaret ederek başladı. Manisa TSO heyetini Kuzey-Batı Ekonomi Odası Başkan Yardımcıları Vlora Ademi, Ejup Abdullahi ve Arsim Papraniku karşıladı.

"İki ülke arasındaki yatırım imkanları ve avantajları görüşüldü"

Oldukça samimi ortamda gerçekleşen toplantıda Başkan Yardımcısı Ejup Abdullahi'nin Türk ortaklarla yürüttüğü çalışmaları olduğu ve toptan gıda alımı ve farklı ortaklık mekanizmalarını görüşmek adına ileriki zamanlarda ziyaret edeceğini belirtti. Ziyaretin ikinci gününde ise Manisa TSO Heyeti Makedonya-Türkiye Ticaret Odası, Yabancı Yatırımlar ve İhracat Destek Ofisi yetkilileri ile bir araya geldiler. Ziyarette, Kuzey Makedonya ve Türkiye arasındaki yatırım imkânları ve avantajları konuşulurken, Heyet Başkanı Manisa Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Ümit Türek, Manisa'daki yatırım imkanları hakkında detaylı olarak bilgi verdi. Manisa Ticaret ve Sanayi Odası'nın Türkiye'nin en köklü odalarından biri olduğu vurgusunu yapan Türek, Makedonya-Türkiye Ticaret Odası Başkanı Aydoğan'a Manisa'ya has ürünlerden örnekler sunarken, görüşmeler toplu fotoğrafın çekilmesi ile sona erdi.

"Ticaret hacmimizi genişletmeyi hedefliyoruz"

Kuzey Makedonya'ya yapılan ziyaret ile ilgili konuşan Manisa TSO Meclis Başkanı Ümit Türek, üyelere yeni pazarlar sunmak adına bu ve benzeri iş gezilerini geçmişte olduğu yapmaya devam ettiklerini dile getirdi. Meclis Üyelerinden oluşan bir heyet ile Kuzey Makedonya'ya 2 günlük bir program ayarladıklarını aktaran Türek, çok iyi ağırlandıklarını ifade etti. Kuzey-Batı Ekonomi Odası, Makedonya-Türkiye Ticaret Odası ve Yabancı Yatırımlar ve İhracat Destek Ofisi ile çok verimli görüşmeler gerçekleştirdiklerini anlatan Türek, "Odamızın faaliyetleri hakkında bilgi verip, biz de yaptığımız projeleri paydaşlarımıza anlattık. İki taraf içinde olumlu görüşmeler gerçekleştirdiğimizi düşünüyorum. Özellikle turizm, tarım ve tarıma dayalı sanayi alanında üyelerimiz için yatırım imkânlarının olduğunu gördük. Edindiğimiz bilgileri, üyelerimiz ile paylaşıp, ticaret hacmimizi genişletmeyi hedefliyoruz" dedi.







İş dünyasının sorunları Erzurum TSO'da görüşüldü

TOBB ile Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası tarafından ortaklaşa düzenlenen ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirilen, 'Ekonomi İstişare Toplantısı'nda iş dünyasının sorunları masaya yatırıldı.

Erzurum TSO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıya; TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yanı sıra, TOBB Yönetim Kurulu Üyeleri; Faik Yavuz, Oğuzhan Ata Sadıkoğlu ve Engin Yeşil, KGF Yönetim Kurulu Başkanı Erdoğan Özegen, TOBB Gümrük ve Turizm İşletmeleri (GTİ) Yönetim Kurulu Başkanı Arif Parmaksız, Eski Tarım Bakanı ve TOBB Başkan Danışmanı Kutbettin Arzu ile çevre illerin Oda ve Borsa Yönetim Kurulu Başkanları ile iş insanları katıldı. Toplantının açılış konuşmasını Erzurum TSO Yönetim Kurulu Başkanı Lütfü Yücelik yaptı. Konuşmasında, Erzurum'un ekonomik profili hakkında bilgiler veren Yücelik, şehrin yıllar içerisinde ciddi anlamda göç verdiğini belirtti. Bunun ilin sosyo-ekonomik anlamda gelişmesini olumsuz yönde etkilediğini vurgulayan Yücelik, Erzurum'un Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'daki payının Türkiye ortalamasını çok altında olduğunu kaydetti. İlin dış ticaret rakamları, istihdam verileri ve BDDK'nın Erzurum özelindeki finansal verileriyle ilgili bilgiler veren Yücelik, Erzurum ve bölgede faaliyet gösteren işletmelerin yaşadığı sıkıntıları dile getirdi.

"Girdi maliyetlerindeki artışlar, firmaların belini büküyor"

Erzurum TSO Yönetim Kurulu Başkanı Lütfü Yücelik, enerji başta olmak üzere girdi maliyetlerindeki artışların, bölgenin zorlu şartlarında üretim yapan, istihdam sağlayan firmaların belini büktüğünü söyledi. Konuşmasında, bölgede GES yatırımı yapan firmaların yapılan son düzenlemelerden dolayı yaşayabileceği sıkıntıları gündeme getiren Yücelik, aynı şekilde ilden gerçekleştirilen uçak seferlerinin yetersizliğine dikkati çekerek, bunun çözüm bekleyen önemli bir sorun olduğuna işaret etti. Pandemi döneminin ardından işletmelerin yaşadığı finansman sıkıntılarının da bankaların ketum tutumu karşısında daha da arttığını vurgulayan Yücelik, üretim, yatırım, istihdam ve ihracatın artması için ihtiyaç duyulan finansmana erişimde yaşanan güçlüklerin iş insanlarının motivasyonunu olumsuz yönde etkilediğini, heveslerini kırdığını dile getirdi. Yücelik, "İşletmeler, finansmana ne kadar uygun şartlarda ve ne kadar kolay erişebilirse, üretime, yatırıma ve istihdama da aynı oranda destek verebilir. Bankalar bu dönemde daha yapıcı ve fedakâr davranmalı ve ülkenin ekonomisi için taşın altına elini koymalıdır" şeklinde konuştu.

"Sorunları ilk ağızdan dinliyoruz"

Toplantıda daha sonra konuşan TOBB Yönetim Kurulu Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ise, amaçlarının reel sektörün yaşadığı sıkıntıları ilk ağızdan dinlemek, sorunları Ankara'da ilgili yerlere ulaştırmak ve çözüm bulmak olduğunu söyledi. Basına kapalı devam eden toplantıda katılımcıların sıkıntılarını dinleyen Hisarcıklıoğlu, gündeme getirilen sorunlara çözüm bulmak için çaba göstereceklerini kaydetti. TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu toplantıda Başkan Yücelik'e, 'Cihan Harbinde Türkler' isimli bir kitap hediye etti. Yücelik de Hisarcıklıoğlu'na Erzurum'a özgü gümüş işlemeli Oltutaşı bir tespih takdim etti. Toplantı sonunda TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Genç ve Kadın Girişimciler Kurulu üyeleriyle hatıra fotoğrafı çektirdi.







ETSO, iş dünyası ile destek veren devlet kurumlarını bir araya getirdi



Elbistan Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) tarafından organize edilen program ile 2022 yılı devlet destekleri ve teşvikleri hakkında konunun uzmanları tarafından esnaf ve işletme sahiplerine detaylı bilgiler verildi.

ETSO, yatırım yapmak isteyen, işini büyütmek isteyenleri, hibe başta olmak üzere ciddi destekler sunan paydaş kurumları bir araya getirdi. Odanın konferans salonunda yapılan toplantıya, esnaf ve iş insanlarının yanı sıra meslek odalarının başkanları ve temsilcileri katıldı. 6 kurumun sağladığı devlet desteklerinin kalem kalem anlatıldığı destek programında sanayiden tarım ve hayvancılığa kadar bir alandaki büyük fırsatlar anlatıldı. Kurumların yetkili isimlerince gerçekleştirilen bilgilendirme toplantısında, bölgedeki yatırım fırsatlarına bir kez daha vurgu yapıldı. Toplantının açılış konuşmasını yapan ETSO Başkanı Mustafa Paksoy, devletin sunduğu destek ve teşviklerin, kentteki ekonomik girişim ve yatırımlar açısından büyük önem arz ettiğini söyledi.

"Şehrimizin sanayileşmede hak ettiği yere ulaşması için birçok teşvik ve destek var"

Sanayi yatırımları için mümkün olan en iyi koşullarda girişimcilere birçok alanda destek sağlandığını vurgulayan ETSO Başkanı Mustafa Paksoy, bu imkânlardan en üst seviyede istifade etmenin sonucunun üretim ve istihdamın artması olduğunu dile getirdi. Kentteki esnaf ve sanayiciler ile girişimcilerle tek vücut olmaya gayret ettiklerini ifade eden Paksoy, Kahramanmaraş'ın sanayileşme noktasında hak ettiği yere ulaşması ve atılım yapmasının önünü açacak birçok teşvik ve destek olduğunu aktardı. ETSO olarak sanayici, esnaf ve girişimcilerin yanında olduklarını söyleyen Paksoy, sanayide hedefini yüksek tutan, ihracatta, istihdamda, yatırımda ve gelirde büyüyen bir Elbistan'ın, bu hedefe ulaşmak için sunulan imkânların en iyi şekilde değerlendirirse istediği noktaya gelebileceğini kaydetti.

"Yatırım konusunda destek veren kurumların temsilcilerini, iş dünyasıyla buluşturuyoruz"

Teşviklerin, Elbistan esnafını ve sanayicisini kalkındıracak düzeyde olduğunu aktaran ETSO Başkanı Mustafa Paksoy, Ticaret ve Sanayi Odası olarak şehrin, devletin sunduğu tüm devlet desteklerinden, teşviklerinden en iyi şekilde yararlanabilmeleri için önlerini açmayı, onlara yol haritası çizerek, geleceklerine en iyi şekilde yön vermelerini amaçladıklarını ifade etti. Türkiye'nin yatırım konusunda önemli destekler veren kurumlarının temsilcilerini iş dünyasıyla buluşturduklarını anlatan Paksoy, "Sizlere, ne gibi imkânlar sunuluyor kalem kalem anlatacaklar. İş kurmak, yatırım yapmak ve işini büyütmek isteyen herkese yönelik teşvik ve destekler var. Önemli olan, hangi iş kolu veya sektörde ne gibi desteklerin olduğunun bilinmesi" değerlendirmelerini yaptı. Daha sonra, Kahramanmaraş Sanayi Teknoloji İl Müdürü Mehmet Yazgan, Teknokent Genel Müdür Yardımcısı Doç. Dr. Selim Eren, KOSGEB İl Müdürü Yasin Yüksek, DOĞAKA İl Temsilcisi Yusuf Köleli, Kırsal Kalkınma Müdür Yardımcısı Harun Resit Genç, İŞKUR Elbistan Şube Müdürü Savaş Kurt katılımcıları kendi kurumlarının sunduğu teşvik ve destekler hakkında bilgilendirdi.







Görele OSB yatırım arazisi resmi kayda girdi

Giresun TSO Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Çakırmelikoğlu, Giresun TSO tarafından Doğu Karadeniz Kalkınma Ajansı'na hazırlattırılan OSB yatırım saha analiz çalışmaları çerçevesinde uygunluk onayı alan iki bölgenin içinde bulunan Görele İlçesi OSB yatırım arazisini inceledi.

Giresun TSO Başkanı Hasan Çakırmelikoğlu, yörenin ihtiyacı olan OSB yatırımı için 2022 yılının kritik bir süreç içerdiğini ve paydaşlarla yatırım altyapısı kararına yönelik çalışmaların sürdüğünü ifade etti. Görele Belediye Başkanı Tolga Erener ve Görele İlçesi Çavuşlu Belde Belediye Başkanı Fatih Duzcu ile birlikte Görele Organize Sanayi Bölgesi yatırım sahasını Çakırmelikoğlu,"Talebin karşılanabilmesi adına bölge altyapı çalışmalarının ivedilikle başlatılma kararı alınmalı ve çalışmalar, Bulancak Organize Sanayi Bölgesi'nde ki ivedilik süreci gibi olmalıdır. Bu kapsamda OSB müteşebbis heyetinin kuruluş aşaması için Görele Belediyesi, Çavuşlu Belediyesi, Giresun ve Ticaret ve Sanayi Odası ile Giresun İl Özel İdaresi sorumluluklarını yerine getirmesi şarttır" dedi.

"Giresun TSO olarak öncü olmaya devam ediyoruz"

Espiye-Tirebolu Organize Sanayi Bölgesi Müteşebbis Heyeti kuruluşu aşamasındaki yaklaşımları gibi Görele OSB Müteşebbis Heyeti kuruluşunda da Giresun TSO olarak öncülüklerinin devam edeceğini söyleyen Giresun TSO Başkanı Hasan Çakırmelikoğlu, ilgili bakanlıktan sicil numarası ve yatırım altyapı kararları için çalışmaların ivedi hale dönüşmesinin şart olduğunu söyledi. İlk etapta 37 hektar alana kurulması için Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca yer tespiti onaylanan bölgenin, yörenin geleceği açısından stratejik bir yatırım alanı olacağını öngördüklerini de belirtti. Görele İlçe Belediye Başkanı Tolga Erener ise, Giresun Ticaret ve Sanayi Odası tarafından bölge genelinde avantajlı OSB sahaları üzerine yapılan analizler çerçevesinde Görele OSB yatırım sahasının resmi bir aşamaya büründüğünü dile getirdi. Kamu arazisi üstünde planlanan yatırım sahasının bölgenin en avantajlı OSB'si olacağını ifade eden Erener, "Bu süreçte yatırım sahasının tahsis sürecini yakından takip eden Giresun Valisi Enver Ünlü, Giresun Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Çakırmelikoğlu'na teşekkür ederiz" ifadelerini kullandı.

"Yatırım taleplerinde seçici olmayı hedefliyoruz"

Görele İlçe Belediye Başkanı Tolga Erener, bölgenin ihtiyacı Organize Sanayi Bölgesi için Sanayi Bakanlığı'nca yer tespitinin belirlenerek, onaylandığını müjdeledi. Bölge için yatırım taleplerinin gelmeye başladığını belirten Erener, taleplerin değerlendirmesinde seçici olmayı hedeflediklerini ifade etti. Görele İlçesi Çavuşlu Beldesi Belediye Başkanı Fatih Duzcu ise bölgenin makus talihini yenecek proje olarak gördükleri Görele İlçesi Çavuşlu Beldesi Organize Sanayi Bölgesi için yerel imkanları zorlayarak, her türlü maddi ve manevi katkıyı sunduklarını ve bu yönde sunmaya da devam edeceklerini aktardı. Bu yatırımın başlangıcından itibaren ilmek ilmek sürecin içinde yer alan Giresun Ticaret ve Sanayi Odası'na teşekkürlerini iletti.



Sektör Meclisleri

- Perakendecilik Meclisi, tedarikçi finansmanı sisteminde yaşanan sıkıntıları masaya yatırdı
- Türkiye Doğal Gaz Meclisi, 2022 yılı projeksiyonunu değerlendirdi
- Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi, 2023 yılı beklentilerini istişare etti
- Kreatif Endüstriler Meclisi, Azerbaycan heyeti ile görüştü
- Savunma Sanayi Meclisinde, Prof. Dr. Haluk Görgün Başkan seçildi
- Otomotiv Ticaret Meclisi, iş yeri açma yönetmeliğini görüştü
- Türkiye İlaç Sanayi Meclisi, biyoteknolojik ve biyobenzer ilaçların üretilmesini kararlaştırdı
- İlaç Sanayi Meclisi, Derici ile paralel ihracat ve ilaç kurunu görüştü
- Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi, Mevzuat Çalıştayı düzenledi
- Sağlık Hizmetleri Meclisi, alt komisyonları belirledi
- Türkiye Enerji Meclisi Başkan Yardımcısını seçti

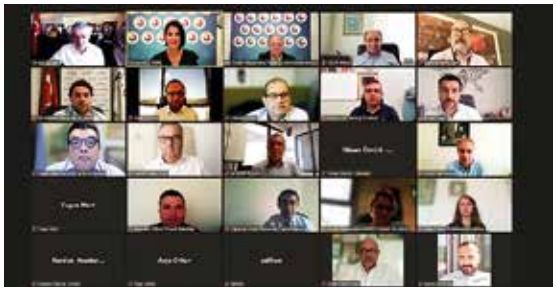






Fotoğraflar: TOBB Fotoğraf Servisi







Perakendecilik Meclisi, tedarikçi finansmanı sisteminde yaşanan sıkıntıları masaya yatırdı

TOBB Türkiye Perakendecilik Meclisi Toplantısı, özel sektör, sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin büyük ilgisi ve katılımı ile video konferans yöntemiyle gerçekleştirildi. Toplantıda, tedarikçi finansmanı sisteminde yaşanan sıkıntılar masaya yatırıldı.

Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay'ın katılımı ile Meclis Başkanı Alp Önder Özpamukçu başkanlığında gerçekleştirilen toplantıya, Hazine ve Maliye Bakanlığı Ekonomik Programlar ve Araştırmalar Genel Müdürlüğü Genel Müdür Yardımcısı İbrahim Gür, Ticaret Bakanlığı Perakende Ticaret Daire Başkanı Burak Kaplan, E-Ticaret ile Sebze ve Meyve Ticareti Dairesinden uzmanlar katıldı. Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay, yoğun bir yaz döneminin geride kaldığını belirterek, Meclisin gayretli çalışmaları için teşekkürlerini iletti. Meclis Başkanı Alp Önder Özpamukçu ise, son yapılan Meclis toplantısından bu yana yaşanan gelişmeleri paylaşarak, sektörün sorunlarının çözümü için kamu özel sektör iş birliğinde adımların atılacağını dile getirdi. Üyeler, Merkez Bankası Yabancı Para Yükümlülükler İçin Türk Lirası Cinsinden Menkul Kıymet Tesisi Hakkında Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğin Ağustos 2022'de yürürlüğe girdiğini, bu karara göre, bankaların verecekleri yeni kredilerde faiz oranlarına getirilen katsayıya bağlı olarak menkul kıymet tahsis etmek zorunda oldukları dile getirildi.

Gümrük ve ihracat ile ilgili problemler ele alındı

Yapılan düzenleme ile; tedarikçi kredilerinin durdurulduğu veya sunulan faize ilave olarak yüksek hizmet bedeli uygulamaları görüldüğü belirtilerek, bahse konu Kararın gözden geçirilmesinin önemine değinildi. Sektör için önem arz eden Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanunda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanununun alt mevzuatına yönelik çalışmaların devam ettiğini belirten Meclis Üyeleri, çalışmalara ilişkin görüşlerin hızlı bir şekilde hazırlanarak, Ticaret Bakanlığına iletilmesinin önemine değindi. Gümrük ve ihracat ile ilgili problemlere değinen Meclis Üyeleri, transit ticarette yabancı plakalı araçların kullanılmasının kısıtlanması, ithalat tırlarında tahliye aşamasında antrepo beyannamesi sorunu ve sınır kapılarındaki kuyruk konularını ele aldı.

Açık rıza ve ETK sürecine dair öneriler paylaşıldı

Sektör için önemli bir konu olan KVKK konusuna da değinen Üyeler, açık rıza ve ETK sürecine dair önerilerini kamu temsilcileri ile paylaştı. Hal Kanunu ile soğuk dolap zorunluluğunu ele alan sektör temsilcileri, bahse konu uygulamadaki erteleme ve esneklik taleplerinin Bakanlık yetkililerine ileterek, yapılacak çalışmalara katkı verilebileceği bilgisi paylaşıldı. Ayrıca Meclis Üyeleri; coğrafi veri izin belgesinin uygulamaya geçmesiyle sektörün büyük zorluk yaşayacağını, lisans zorunluluğunu perakendeyi kapsamayacak şekilde düzenlenmesinin elzem olduğunu hassasiyetle dile getirdi.



Türkiye Doğal Gaz Meclisi, 2022 yılı projeksiyonunu değerlendirdi

TOBB Türkiye Doğal Gaz Meclisi, 2022 yılının üçüncü toplantısını, Meclis Başkanı İbrahim Akbal'ın başkanlığında gerçekleştirdi. Meclis Başkanı İbrahim Akbal; dünyanın bir değişim içinde olduğunu ve sektör olarak bu değişime ayak uydurmaya çalışıldığını aktararak, Ukrayna'daki gelişmelerin uluslararası ölçekte tedarik sorunlarına neden olduğunu belirtti.

AB ülkelerinin karşılaştığı Rusya kaynaklı doğal gaz kesinti/kısıntı sorunlarını aşmak üzere yeni tedbirlere başvurduğunu belirten Meclis Başkanı İbrahim Akbal, aralarında enerji tasarrufu, aydınlatmanın kısılması, konfor ısısının düşürülmesi ve kış döneminin daha sıcak ülkelerde geçirilmesi gibi tedbirlerin bulunduğunu ancak en önemli tedbirlerin, sektörde tavan fiyat uygulaması dahil ekonomik tedbirler olacağını vurguladı. Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan, 2021 yılının ikinci yarısından itibaren başlayan zorlukların kamu nezdinde, özellikle BOTAŞ tarafından başarıyla göğüslendiğini ve kamunun önemli bir destek mekanizmasıyla sektörü desteklediğini ifade etti. 2022 yılının ilk altı ayı incelendiğinde, ikame yakıtların fiyatlarında görülen artışın da etkisiyle konutta doğal gaz tüketiminin artışını sürdürdüğünü belirten Arslan, endüstriyel tesisler için fuel-oil, LPG kullanımının gündemde olduğunu aktardı.

"Dağıtım şirketlerinin, LNG ile gaz dağıtımı yapmasının önü açıldı"

2022 yılı projeksiyonundan bahseden Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan; yılsonunda doğal gaz tüketiminin artacağını tahmin ettiklerini belirterek, dağıtım şirketlerinin LNG ile gaz dağıtımı yapmasının önünün açıldığını ifade etti. BOTAŞ Doğal Gaz İşletme ve Piyasa İşlemleri Bölge Müdürü Murat Önde, 2022 yılının ilk 8 ayındaki tüketimlere ilişkin değerlendirmelerin ardından, doğal gaz iletim sistemi ve şebeke gelişim süreçleri hakkında sunum yaparak, dönemi değerlendirdi. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu Dış İlişkiler Grup Başkanı Mehmet Kürkçü, yaptığı sunum ile uluslararası doğal gaz piyasaları, kısa vadeli öngörüler ve AB doğal gaz arz güvenliği hedefleri ve projelerine ilişkin bilgilendirmede bulundu.

Hidrojenin kullanımı anlatıldı

GAZBİR- GAZMER Proje ve Uluslararası İlişkiler Müdürü Mehmet Şerif Sarıkaya tarafından hidrojenin doğal gaz sistemlerinde kullanımına ilişkin sunum gerçekleştirildi. Sarıkaya; küresel hidrojen pazarı ve dünya genelinde hidrojene geçiş stratejileri hakkında bilgilendirme yaparak, Türkiye'nin hidrojen çalışmaları hakkında değerlendirmelerde bulundu. Türkiye Doğal Gaz Meclisi Danışmanı Erdinç Özen, uluslararası doğal gaz piyasasında yaşanan önemli gelişmeleri paylaşarak, dünya genelinde LNG piyasasındaki hareketliliği vurguladı.



Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi, 2023 yılı beklentilerini istişare etti

TOBB Türkiye Konfeksiyon ve Hazır Giyim Sanayi Meclisi toplantısı, Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç'ın katılımı ile Meclis Başkanı Şeref Fayat başkanlığında; sektörün güncel gelişmelerini değerlendirmek üzere gerçekleştirildi. Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç gerçekleştirdiği açılış konuşmasının ardından; son Meclis toplantısından bu yana sektörün güncel sorunlarına yönelik TOBB'un yaptığı çalışmalar ve kamu ile yapılan görüşmelere dair Meclis Üyelerini bilgilendirdi. Hazır giyim sektörünün 2022 yılı gelişmelerinin etraflıca değerlendirildiği toplantıda, Meclis Üyelerinin 2023 yılı beklentileri istişare edildi.

En büyük ihracat pazarı olan Avrupa ve ABD'de süregelen ekonomik sorunlar nedeniyle ihracat pazarlarında yaşanması muhtemel daralmaların 2023 ortasına kadar süreceğine dikkate çeken Meclis Üyeleri, ihracat rakamlarında düşüş öngördüklerini ve 2023 yılının sektör açısından zor geçeceğini dile getirdi. Finansmana erişim sıkıntılarının büyük ölçüde devam ettiği; enerji, işgücü, hammadde ve taşımacılık kaynaklı maliyet artışlarının da aynı ölçüde devam ettiği vurgulandı. Döviz kurları ve euro-dolar paritesinde yaşanan dalgalanmalar nedeni ile



rakiplere karşı fiyat avantajının kaybedilerek, sektörün pazar kaybetme tehlikesi ile karşı karşıya kalındığı belirtildi.

Kreatif Endüstriler Meclisi, Azerbaycan heyeti ile görüştü





TOBB Türkiye Kreatif Endüstriler Meclisi toplantısı; Meclis Başkanı Ata Kavame'nin başkanlığında, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Zeydan'ın katılımlarıyla TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi. Ata Kavame yaptığı açılış konuşmasında, Meclis Üyelerini temsilen katıldığı Azerbaycan Türk İş Forumu hakkında bilgi verdi. Toplantıya, Azerbaycan heyetinden Azerbaycan Kültür Bakanının Birinci Muavini Elnur Aliyev ve Yaratıcı Endüstriler Daire Başkanı Ramil Abbarikov katıldı. Azerbaycan heyetine Türkiye'de yaratıcı endüstriler alanında hizmet ihracatının geliştirilmesine yönelik çalışmalar hakkında bilgi verildi. Toplantıya Kültür ve Turizm Bakanlığı Telif Hakları Genel Müdürü Ziya Taşkent ile Ticaret Bakanlığı Uluslararası Hizmeti Ticaret Genel Müdürlüğü Kültürel Hizmetler ve Yaratıcı Endüstriler Daire Başkanı Duygu Çeçen Yaygır katılım sağladı. Toplantıda, sektör sorunları ile ilgili yapılan çalışmalar ve Meclis projeleri istişare edildi.



Savunma Sanayi Meclisinde, Prof. Dr. Haluk Görgün Başkan seçildi

TOBB Türkiye Savunma Sanayi Meclisi, TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş başkanlığında Meclis Başkanlık Divanını seçmek ve sektörün genel değerlendirmesini yapmak üzere bir araya geldi. TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş yaptığı açılış konuşmasında, Sektör Meclislerinin kuruluş amacı ve çalışma esaslarını anlatarak, Meclislerin kamu ile iş birliği içinde çalışan etkin bir mekanizma olduğunu söyledi. Delibaş ayrıca, savunma sanayi sektörünün Türkiye'nin en önemli sektörlerinin başında geldiğini belirterek, Meclisin önemine vurgu yaptı. TOBB Genel Sekreter Yardımcısı; savunma sanayisinin gösterdiği yerlileşme ve performans rakamlarımdan dolayı tüm sektörü tebrik etti.

Yapılan seçimde Meclis Başkanlığına Aselsan A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün, Meclis Başkan Yardımcılığına ise Alp Havacılık Genel Koordinatörü ve Alpteknik Havacılık Genel Müdürü A. Yılmaz Güldoğan oy birliği seçildi. Meclis Başkanı Görgün ve Başkan Yardımcısı Güldoğan, Üyelere teşekkür ederek, sektörü daha ileriye götürmek için yapılacak her çalışmaya katkı vereceklerini ifade etti. Sektörün genel değerlendirmesinin ve gelecek projeksiyonlarının istişare edildiği toplantı, ülke ve dünya gündeminde yaşanan son gelişmelerin değerlendirilmesiyle sona erdi.



Otomotiv Ticaret Meclisi, iş yeri açma yönetmeliğini görüştü

TOBB Türkiye Otomotiv Ticaret Meclis toplantısı, Meclis Başkanı Yüksel Mermer başkanlığında TOBB İstanbul Hizmet Binasında yapıldı. İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelik hakkında Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Yerel Yönetimler Genel Müdürü Turan Konak; İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik hakkında ise Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Özgür Karacaoğlu video konferans ile toplantıya katıldı. Toplantı Meclis Üyelerinin görüşlerinin alınması ile sonlandırıldı.

Türkiye İlaç Sanayi Meclisi, biyoteknolojik ve biyobenzer ilaçların üretilmesini kararlaştırdı



TOBB Türkiye İlaç Sanayi Meclisi toplantısı; TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Öztürk Oran'ın katılımıyla, Meclis Başkanı Nezih Barut başkanlığında gündemdeki konuları görüşmek üzere video konferans yöntemiyle gerçekleştirildi. Öztürk Oran yaptığı açılış konuşmasında, meclis faaliyetleri hakkında değerlendirmede bulundu. Oran, sektör meclislerinin sorunların çözümünde etkin rol aldığının altını çizerek, referans fiyat uygulaması, ithal ürünlerin ruhsatlandırma süreçlerindeki zorluklar gibi sektörün, birçok sorunla karşı karşıya kaldığının farkında olduklarını belirtti. Oran, bu sorunların çözümünde TOBB olarak her türlü desteği vermeye hazır olduklarını aktardı. Meclis Başkanı Nezih Barut, gündem maddeleri hakkında kısa değerlendirmelerde bulundu. Barut, sektöre ait yatırımların, ileri teknolojinin, artan Ar-Ge yetkinliğinin, üretim gücünün, nitelikli istihdamın ve teknoloji yoğun ihracatın ülkemize daha fazla değer katması için faaliyetlerin aralıksız sürdürüldüğünü belirtti.

İlaç Geri Ödeme Yönetmeliğinde yapılacak girişimler değerlendirildi

Nezih Barut, 2015 yılından bu yana sektörün kurdan dolayı üstlendiği ilave yükün yüzde 68 seviyesine çıktığını, bununla birlikte yardımcı maddeler, ambalaj malzemeleri, taşımacılık fiyatları ve işgücü maliyetlerindeki yüksek artışın, sektörü olumsuz etkilediğine dikkat çekti. Toplantıda Üyeler tarafından İlaç Fiyatlandırma mevzuatından kaynaklanan sorunlar ve İlaç Geri Ödeme Yönetmeliği değişikliği ele alınarak, yapılacak girişimler değerlendirildi. Ayrıca Üyeler, ruhsatlandırma sürecinde yaşanan gecikmeler sebebiyle çok büyük ihracat kayıplarına uğradıklarını, ilaçtaki dış ticaret açığının azaltılması ve dış pazarlarda Türk ilaç sektörünün payının arttırılması için ruhsat süreleri hakkında iyileştirme beklediklerini aktardı. Toplantıda ayrıca, TOBB Türkiye İlaç Sanayi Meclisi olarak ülkemizde biyoteknolojik ve biyobenzer ilaçların üretilmesi ve ihracatı için hangi strateji ve politikaların geliştirilmesi gerektiği konusunda detaylı bir çalışmanın yapılması ve gerekli girişimlerde bulunulması kararlaştırıldı.

İlaç Sanayi Meclisi, Derici ile paralel ihracat ve ilaç kurunu görüştü



TOBB Türkiye İlaç Sanayi Meclisi, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) Başkan Yardımcısı Mehmet Kürşat Derici'yi makamında ziyaret etti. Meclis Üyesi olan Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği, İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası ve Türkiye İlaç Sanayi Derneği genel sekreterlerinin katılımı ile gerçekleştirilen ziyarette; sektörde yaşanan paralel ihracat ve ilaç kuru gibi ana sorunlar ve bundan sonraki sürecin nasıl ilerleyeceğine ilişkin istişarede bulunuldu.



Türkiye Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Meclisi, KKDİK süreçlerini değerlendirdi

TOBB Türkiye Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Meclis toplantısı, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu'nun video-konferans yoluyla katılımı ile Meclis Başkanı Yavuz Eroğlu başkanlığında, TOBB İstanbul Hizmet Binasında yapıldı. Toplantıda açılış konuşmalarının ardından, plastik sektöründe Yangın Yönetmeliği Uygulaması hakkında değerlendirmelerde bulunuldu. Daha sonra Meclis Üyeleri tarafından sektörün önemli sorun ve çözüm önerileri görüşüldü. Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması (KKDİK) Süreçlerine İlişkin Sektörel Değerlendirme Toplantısı ile toplantı sonlandırıldı.

Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi, Mevzuat Çalıştayı düzenledi



Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ve TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi'nin düzenlediği Karayolu Taşımacılığı Mevzuat Çalıştayı; Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran'ın katılımlarıyla İstanbul Hizmet Binasında gerçekleştirildi. TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kıran; Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile TOBB olarak ortak yürütülen proje ve çalışmalardan bahsederek, sürece katkı sağlayan tüm Bakanlık bürokratlarına teşekkürlerini iletti. Çalıştayda; Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi ve ilgili Odalardan toplanan konu başlıkları Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı yetkililerine aktarıldı. Çalıştay, Bakanlığın aktarılan konu başlıklarına dair değerlendirmeleriyle son buldu.



Sağlık Hizmetleri Meclisi, alt komisyonları belirledi

Sağlık Hizmetleri Meclisi seçim sonrası ikinci toplantısını, Yönetim Kurulu Üyesi Öztürk Oran'ın başkanlığında gerçekleştirdi. Meclis alt komisyonları belirlendi.

TOBB bünyesinde faaliyet gösteren Türkiye Sağlık Hizmetleri Meclisi seçim sonrası ikinci toplantısını, Yönetim Kurulu Üyesi Öztürk Oran'ın başkanlığında; Sağlık Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Doç. Dr. Mehmet Gündüz ve Meclis Üyelerinin katkı ve katılımları ile gerçekleştirdi. Toplantı; 26 Nisan 2022 tarihinde gerçekleştirilen son meclis toplantısından 12 Eylül 2022 tarihine kadar "Meclis Başkanlık Divanının gerçekleştirdiği faaliyetlerin üyelere aktarılması", "Sağlık Hizmetleri Meclisi Alt Komitelerinin Oluşturulması" ana gündemiyle Ankara Birlik Merkezinde yapıldı. Öztürk Oran konuşmasına, TOBB Sağlık Meclisi Başkanlık Divanının sarf ettiği gayrete tanıklık ettiğini vurgulayarak başladı.

"TOBB olarak sağlık sektörünün yanındayız"

Meclisin bürokratlara olan yoğun ziyaretlerini, sektör sorunlarının ilgili mecralara doğru bir dille aktarıldığından duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Ülkemizin faydasına yapılacak her türlü iş için el birliği ile ortak akıl ile çalışılması gerektiğinin altını çizen Oran, "Sağlık sektörünün TOBB olarak yanındayız, her türlü desteği vermeye hazırız" dedi. Meclis Başkanı Banu Küçükel, Meclis Başkanlık divanının üç aylık sürede yaptığı faaliyetler ile KDK'da yaptığı sunumu Meclis Üyeleri ile paylaştı. Meclis Danışmanı Prof. Dr. Simten Malhan alt komitelerin çalışma ve usul esaslarını Meclisin görüşlerine sundu. Üyelerin talepleri doğrultusunda oluşturulan alt komiteler, oy birliği ile kabul edildi. Meclis Başkan Yardımcısı Mustafa Işık, Meclis adına son üç ayda hazırlanan Meclis görüşlerini yeniden üyelerle paylaştı.



Türkiye Enerji Meclisi Başkan Yardımcısını seçti

Enerji Meclisi toplantısı, Meclis Başkanı Zeki Konukoğlu başkanlığında yapıldı. Meclis Başkan Yardımcısı seçiminin yapıldığı toplantıda, Elektrik Üreticileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Cem Aşık seçildi.



TOBB Türkiye Enerji Meclisi toplantısı; TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç'ın katılımıyla, Meclis Başkanı Zeki Konukoğlu başkanlığında; kamu, sivil toplum kuruluşları ve özel sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Açılış konuşmalarında Meclis Başkanı Zeki Konukoğlu sektörün güncel problemlerinden bahsederek, sözü TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç'a bıraktı. Zeki Kıvanç, Meclis toplantısında gündeme getirilen sorunların kamu kurum ve kuruluşlarına iletileceğini dile getirdi. Meclis Başkan Yardımcısı seçiminin yapıldığı toplantıya, tek aday olarak giren Elektrik Üreticileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Cem Aşık seçildi.





"Elektrik dağıtım şirketlerinin yatırımları, 2023 yılı için 35 milyar TL olacak"

Başkan Yardımcısı seçiminden sonra; Meclis Komite Başkanlarının ve üyelerinin söz aldığı toplantıda, Üretim ve Yatırım Komitesi Başkanı ve Meclis Başkan Yardımcısı Cem Aşık "Meclis Başkanımızla beraber, TOBB bünyesinde enerji sektörümüzün sağlıklı gelişmesine katkı sağlayacak ve ülkemizin rekabet gücünü arttıracak çalışmalar yapmaya tüm gücümüzle devam edeceğiz" dedi. Dağıtım Komitesi Başkanı Özge Özden elektrik dağıtım şirketlerinin yatırımlarının öneminden bahsederek, 2023 yılı için bu tutarın 35 milyar TL olacağını ifade etti. Ticaret Komitesi Üyesi Serdar Dönmez, 2023 yılında elektrik ticaretinin canlanması amacıyla üretim şirketlerinin üretim kapasitelerinin belli bir kısmının azami uzlaştırma fiyatına tabii olmadan serbest piyasada satışının yapılabilmesine yönelik görüşüldüğünü ifade etti. Komite Başkanlarının açıklamalarından sonra Meclis Danışmanı Kemal Uslu, 2022 yılının ilk üç çeyreğinde elektrik piyasasında yaşananlara dair sunum yaptı.



Eğitim 4.0'la öğrenmek çok daha kolay olacak

Hayatın her alanında olduğu gibi eğitim de dijitalleşiyor. Öğrenciye yardımcı olacak en iyi öğrenme yolunu tasarlayan ve seviyesine, ilerlemesine uygun örnekler, sorular, içerikler sunan Eğitim 4.0'la öğrenmek artık çok daha kolay olacak.



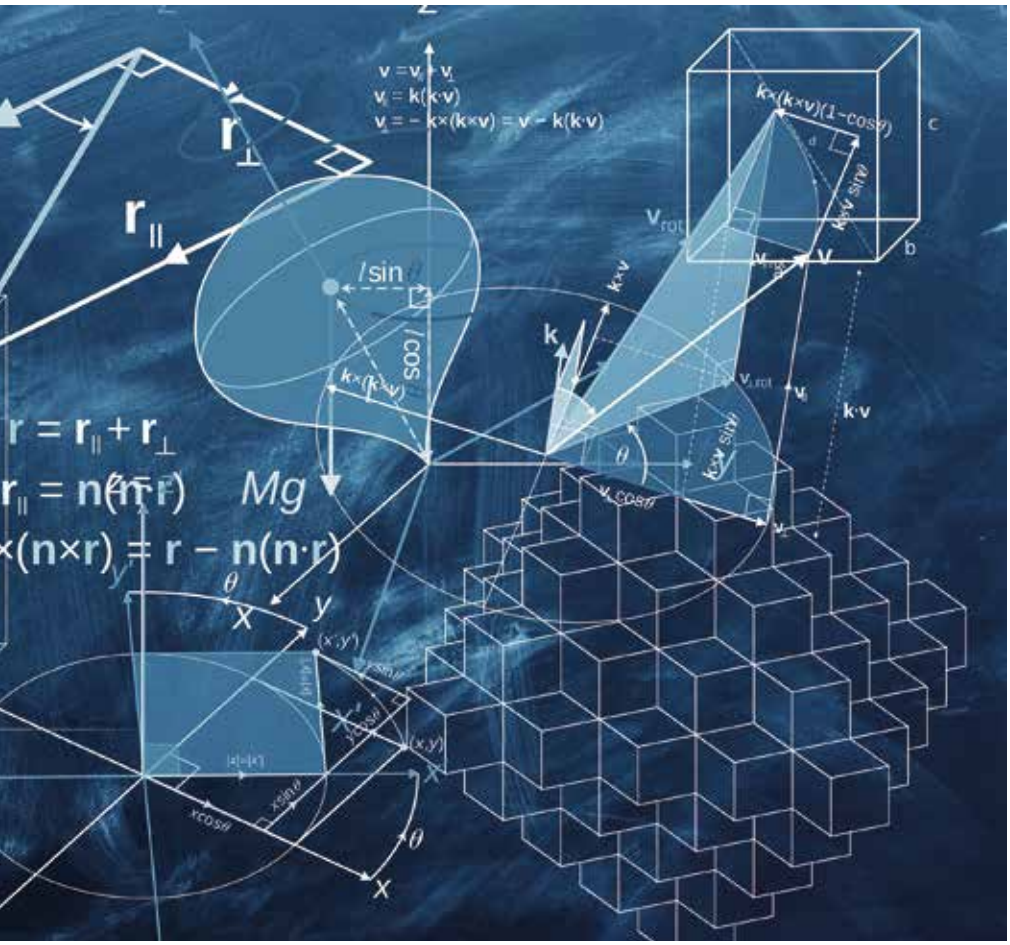


Sanal ve artırılmış gerçeklik, yapay zekâ, 3 boyutlu öğrenme ortamları, hologramlar, kişiye özel eğitim, bulut bilişim... Hayatın her alanında meydana gelen hızlı dijitalleşmenin eğitim ve öğretimde de değişime olan ihtiyacı arttırdığını belirten Akademisyen-Yazar Ecehan Ersöz, dijital dünyanın sunduğu imkânların aynı zamanda öğrenme deneyimini de farklılaştırdığını dile getirdi. Kaliteli, etkili ve kalıcı öğrenmelerin gerçekleşebilmesi için öğrenmeye, teknolojinin kullanılmasının katkı sağladığından söz etti. Diğer yandan bakıldığında iş dünyasının gündemine uzun zaman önce giren dijital dönüşüm ve Endüstri 4.0 konularının girdiğini söyleyen Ersöz, 4. Sanayi Devrimi yani Endüstri 4.0 olarak konuşulan kavramla birlikte aslında işletmelerin çalışanlarda ihtiyaç duyduğu beceri ve yetkinliklerde de değişikler gözlemlendiğini, bu aranan özelliklerin küresel vatandaşlık becerileri, yenilik ve yaratıcılık becerileri ve teknoloji becerileri olarak sıralanabileceğini ifade etti.

"Eğitim 4.0'la deneyim temelli bir eğitim sistemi hayata geçiriliyor"

Duygusal zekâ, empati, iş birliği, sosyal farkındalık, kültürel ve düşünce çeşitliliği gibi başlıkların öne çıktığına dikkat çeken Akademisyen-Yazar Ecehan Ersöz, eğitim sistemindeki yaklaşımların da kendini bu ihtiyaçlara göre uyarlaması gerektiğine değindi. Geleceğe iyi hazırlanmış nesiller için eğitimlerin Endüstri 4.0 ihtiyaçları doğrultusunda şekillenmesi ve şekillendirilmesi üzerine düşünülmesi gerektiğinin altını çizen Ersöz, "İşte bu eğitimdeki yeni süreç Eğitim 4.0 kavramı ile tanımlandı ve bu kapsamda hizmet verme üzerine de eğitim kurumları bir süredir çalışıyorlar. Çünkü işverenler artık klasik mezuniyetten ziyade kazanılmış becerileri önemsiyorlar ve ona göre değerlendirme yapıyorlar. Bu durumda, bu özelliklere, bu vasıflara sahip bireyler işletmeler için kârlılığa katkı sağlama, farklı fikirler üretme, inovasyon, müşteri memnuniyeti ve verimlilik noktasında büyük önem taşıyor" diye konuştu.

Bu bağlamda dünyanın içerisinde bulunduğu dijital değişim süreçlerinde üretken, tasarımcı ve çözüm üreten, teknolojik değişimlere hızlı uyum sağlayabilen, esnek bireylerin yetişmesinin de amaçladığını kaydeden Ersöz, Eğitim 4.0 uygulamalarında ezbere dayalı bir öğrenme sistemi yerine dijital teknolojilerin katkısı ile yeni dünyanın ihtiyaçlarına yanıt verebilecek, deneyim temelli bir eğitim sisteminin hayata geçirildiğini anlattı. Burada vurgulanması gereken bir diğer noktanın Eğitim 4.0'da neyin öne çıktığı olduğunu söyleyen Ersöz, "Hatırlama, ilişkilendirme, ayrıştırma, sorgulama, etkileşim ve yorumlamayı içeren bir süreç gerçekleşiyor. Katılımcı olma, bilgiyi işleme ve sunma gibi öğrenme süreci çıktılarının öğrencilerin aktif katılımı ile sağlanması amaçlanıyor" ifadelerini kullandı.



Yorumlama ve sorgulama gelişiyor

Yeni yüzyıl becerilerinin geliştirilmesini ele alan Eğitim 4.0'ın yapay zeka, arttırılmış ve sanal gerçeklik, bulut bilişim, 3D baskı gibi dijital teknolojilerin kullanımını da içerdiğini aktaran Ecehan Ersöz, Eğitim 4.0 ile dijital çağ insanının teknolojiyi kullanmasının yanında teknolojinin geliştirilmesi ve tasarlanmasına da katkı sağlamasının amaçlandığını ifade etti. Eğitimin tasarımı ve içeriklerinin öğrencileri aktif kılarak, yorumlamalarını, sorgulamalarını geliştirecek şekilde yapılandırıldığını aktardı. Peki, bu sürece yapay zekâ nasıl bir destek sağlıyor? Yapay zekanın öğrenme ve problem çözme gibi insan zihniyle ilişki kuran bir dijital teknoloji olduğu bilgisini veren Ersöz, Eğitim 4.0'ın, öğrencilerin bireysel ihtiyaçlarına uyum sağlayan, kişiselleştirilmiş öğrenmeyi mümkün kılan bir fayda sağladığını, bu sayede de kişiye uygun içerikler sunulabildiğini ve öğrenme yöntemi olarak interaktivite sağladığını dile getirdi.

Yine yapay zekâ yardımı ile eğitim teknolojilerinde kullanılan materyallerin öğrenene özgü olarak oluşturulma imkânı olduğunu söyleyen Ersöz, buna aslında uyarlanabilir öğrenme teknolojileri de denildiğini belirtti. Burada öğrenenin özelliklerine uygun öğrenme ortamı sağlanarak, seviye bazlı ilerlemenin mümkün olabildiğini, öğrenciye yardımcı olacak en iyi öğrenme yolunun tasarlandığını ve onun karşısına seviyesine, ilerlemesine uygun örnekler, sorular, içerikler çıkartılabildiğini anlattı. Eğitim 4.0 teknolojileri içerisinde yeni nesil öğrenme sistemlerinin de olduğunu aktaran Ersöz, onlar için de kişisel öğrenme ortamları ve açık öğrenme ağları gibi bulut tabanlı e-öğrenme modelleri denilebileceğini belirtti. Yine bu sistemlerle sosyal medya entegrasyonu sağlanarak, oyunlaştırma gibi yeni nesil öğrenmeye büyük katkı sağlayan yeniliklerin öğrenme motivasyonunu arttırıcı etkilerinin ortaya çıkartılabildiğini dile getiren Ersöz, "Yine



3D (3 boyutlu) baskı dediğimiz, öğrenenlerin dijital ortamlarda tasarladıkları modelleri 3D yazıcılar vasıtasıyla somut hale getirmeleri yaratıcılıklarını geliştirmelerine katkı sağlıyor" dedi. Öğretmenlerin derste anlatacakları konularla ilgili 3D baskı alarak, konunun daha kolay anlaşılmasını sağlayabildiğini söyleyen Ersöz, buna ilaveten de karma gerçeklik denilen arttırılmış ve sanal gerçekliğin bir arada kullanıldığı teknolojik yapıları gerçek dünyayla dijital unsurlarının bir araya getirebildiğini ifade etti.

"Google-classroom gibi platformlar, ortak çalışma alanı sağlıyor"

Karma gerçekliğin eğitimde kullanımı ile öğrenen kişinin hayal ettiklerini sanal bir ortamda yaratarak, bunları sanal ve gerçek dünyalar üzerinde deneyimleme imkânına sahip olduğunu dile getiren Ecehan Ersöz, 5G teknolojilerinin de giderek devreye girmesiyle sanal ve arttırılmış gerçekliğin gerçek potansiyeli doğrultusunda da kullanılabileceğini aktardı. Yine Google-classroom gibi birçok ortak paylaşım, ortak içerik üretme, bir araya gelerek bir şeyler tasarlama platformları olduğunu, bu platformların öğrencilere, velilere, öğretmenlere ortak bir çalışma alanı, tasarım yapma, proje geliştirme imkânı sağladığını dile getirdi. Ersöz, "Bu tarz öğrenme ortamlarının kullanıldığı okullarda, bunların öğrencilere iyi aktarılması, menülerinin, ara yüzlerinin iyi anlatılması ve öğrencilerin bu programlarda, bu teknolojilerde kaybolmadan etkili bir şekilde anlaması, kullanımının teşvik edilmesi gerekiyor. Hatta velilerin de bilgilendirilmesi, bilinçlendirilmesi ve desteklenmesi gerekiyor" şeklinde konuştu.

Metaverse, telekomünikasyon operatörleri için cazip büyüme ve gelir fırsatları barındırıyor

Uluslararası danışmanlık, denetim ve vergi şirketi EY, metaverse'ün telekom operatörleri için sunduğu büyüme ve gelir fırsatlarına dikkat çeken 'Telekom Operatörleri için Metaverse' adlı bir analiz hazırladı. Analiz, metaverse'ün sunduğu fırsatları değerlendirmek isteyen telekom şirketlerinin, geleneksel yaklaşımların ötesine geçen yeni yeteneklere ve hizmetlere yönelmesi gerektiğine işaret etti.





EY analizi, metaverse'ün kişilere ve işletmelere etkileşim, ticaret ve oyun alanlarında yepyeni bir ufuk açtığına ve fiziksel dünyanın kısıtlamalarını aşarken, yepyeni verimlilik ve üretkenlik seviyeleri sunduğuna dikkat çekti. Analize göre, metaverse tıpkı daha önceki devrim niteliğindeki diğer büyük teknoloji atılımları gibi, katılmakta geç kalanlar için geride kalma riski de taşıyor. EY Türkiye Telekomünikasyon, Medya ve Teknoloji (TMT) Sektör Lideri Emre Beşli, metaverse'ün gelişiminde, büyük teknoloji oyuncuları gibi telekom operatörlerinin de etkin ve önemli bir role sahip olduğundan söz etti. Bazı gelişmiş pazarlarda, metaverse'ü hayata geçirmek için farklı teknolojilerin en iyi şekilde nasıl bir arada kullanılabileceğine odaklanan araştırmalar sürdüğünü anlatan Beşli, bir platform olarak henüz başlangıç aşamasında olan metaverse'ün, telekom operatörlerine müşteri deneyimini daha da iyileştirmek, yenilikçi hizmetler aracılığıyla yatırımlardan gelir elde etmek ve operasyonel verimliliklerini artırmanın da aralarında olduğu birçok yeni fırsat sunduğunu ifade etti.

Telekom operatörlerinin metaverse'ü kendileri için fırsata çevirecek 7 yöntem

Telekom operatörlerinin bu alanda hem kendi geliştirebilecekleri hem de katılabilecekleri ekosistemlerde benzersiz konum ve avantajlara sahip olduğunu söyleyen EY Türkiye Telekomünikasyon, Medya ve Teknoloji (TMT) Sektör Lideri Emre Beşli, teknoloji devleri ve çevrimiçi oyun geliştiricilerin yanı sıra telekomünikasyon operatörleri, 5G, bulut, analitik ve yapay zekâ (AI) gibi yeni gelişen teknolojilerden yararlanarak, rollerini sadece şebeke altyapısı sağlayıcılığı ile kısıtlı olmaktan çıkartabileceğini dile getirdi. Beşli, telekomünikasyon sektöründeki şirketlere, metaverse'ün sunduğu fırsatlardan en iyi şekilde yararlanabilmeleri için değişimin temel boyutlarını keşfetmelerini ve yeni iş birliği fırsatlarını değerlendirmelerini önerdiklerini söyledi. Analiz, telekom operatörlerinin metaverse'ü kendileri için fırsata çevirecek 7 yöntemi ise şöyle sıralıyor:



1 İnsan arayüz donanımının gelişimine ve yayılmasına katkı sağlamak:
Kullanıcıların metaverse ile etkileşimi artırılmış gerçeklik (AR) ve sanal gerçeklik (VR) kulaklıkları, oyun konsolları ve akıllı telefonlar gibi cihazlar aracılığıyla gerçekleşecek. Dolayısıyla metaverse'e açılan birer kapı işlevi üstlenen bu cihazların gelişimi büyük önem taşıyor. Mevcut VR teknolojisinin gelişip yayılması ve ana akım haline getirilmesi için taşınabilirlik, çözünürlük, tepki süresi ve görüş alanı gibi birçok alanda iyileştirmelere ihtiyaç var. EY analizi, operatörlerin, tüketicilere VR cihazları



ve bağlantı hizmetleri satarak cihaz satıcılarıyla iş birliği yapmak için bu fırsatı değerlendirebileceklerini vurguluyor.

2 Lider bağlantı sağlayıcısı olmak:
Metaverse'ün gelişimi ve yayılması altyapı ve bağlantı ile doğrudan ilişkili. 5G hizmetleri, çok daha yüksek veri hızları, ultra düşük gecikme süreleri, daha fazla güvenilirlik ve standart bir deneyim sunmayı amaçlıyor. Hâlihazırda ticari olarak faal durumda olan 5G ağları, hem tüketicilerin hem de işletmelerin metaverse ortamına girmesini kolaylaştıracak. 2030 yılına doğru, telekomünikasyon sektörünün gündemine girecek olan 6G'nin veri aktarım hızları ve gecikme süreleri açısından 5G'den de çok daha yüksek performans sunacak olması bekleniyor. Tüm bunlar gelecekte metaverse'ün daha hızlı büyümesini sağlayacak.

3 Yenilikçi servisler sağlamak üzere konumlanmak:
Metaverse, yüksek bilgi işlem gücü, gerçek zamanlı işleme ve yapay zekâ yetenekleri gerektiriyor. Bilgi işlem ihtiyaçlarındaki artış göz önüne alındığında, uç bilgi işlem (edge computing), metaverse'ün en önemli yapı taşlarından biri olacak. Gelecekte, milyonlarca insan metaverse ortamında gerçek zamanlı deneyimler yaşarken, bu süreçteki tüm kaynakların merkezileştirilmesi ve depolanması için telekom operatörleri, uç hizmetlerin sunulmasında, veri aktarımının çok daha verimli olarak sağlanmasında, güvenliğin artırılmasında, ağ sorunlarının aşılmasında ve dolayısıyla gelir akışlarının çeşitlendirilmesinde benzersiz bir konuma sahip olacak. Operatörlerin bulut stratejilerini buna göre geliştirmeleri ve doğru iş ortaklıkları kurmaları önemli.



4 İleri düzey analitik ve yapay zekâ yetenekleri geliştirmek:
Metaverse, çok büyük miktarlarda veri toplanmasını gerektirecek ve bu verilerin toplanma, saklanma ve başka amaçla kullanım olanakları çok daha büyük bir önem kazanacak. Diğer sektörlerle kıyaslandığında, telekom şirketlerinin çağrılarla ilgili veri kayıtlarından iç görüler elde etmeye yönelik ihtiyaçları, onların büyük veri iç görülerine daha fazla erişim avantajına sahip olduğu anlamına da geliyor. Ürün, kullanıcı ve varlıklara ilişkin çok miktarda veri metaverse'te yer alırken, operatörlerin perakende ve dağıtım yetenekleri müşteri ve operasyonlarla ilgili değerli iç görüler sağlayacak.

5 Güvenlik, gizlilik ve güven, metaverse hizmetlerinin merkezinde olmalı:
Metaverse'e geçiş, çok büyük miktarda kritik verinin işlenmesi gereğini de beraberinde getirecek. Bu süreçte önceliğin güvenliğe verilmesi kritik önem taşıyor. Günümüzde dijital ayak izleri ve kişisel verilerinin bütünlüğü konusunda her zamankinden daha kaygılı olan tüketiciler, bu alanda telekom operatörlerine daha fazla güvenme eğilimindeler. Bu endişelerin giderilmesinde avantajlı konumda olan telekom operatörleri, metaverse'ün inşa sürecinde müşteri ilişkilerini doğru değerlendirmeli.

6 Metaverse için platformlar geliştirmek:
Günümüzde birçok şirket kendi metaverse platformlarını hayata geçirir-

ken bu alandaki başarının da ne kadar fazla abonenin çekilebileceğine bağlı olması bekleniyor. Burada ise, kullanıcıların daha fazla zaman geçirmesini sağlayacak ilginç, tematik deneyimler ve etkinliklerin yanı sıra işletmelere ve tüketicilere özel hizmetler sunmak başarı için kilit nokta olacak. Operatörler, metaverse'ün kademeli evrimsel gelişiminden yararlanmak için, gelişmekte olan metaverse platformlarına yatırım yapmaya hazırlıklı olmalı.

7 Ekosistemin düzenleyicileri arasında olmak: Telekom operatörleri, metaverse ile etkileşim kurmak için stratejilerini daha da geliştirdikçe, büyüme yolunda hızlanmak için yeni ortaklık çerçeveleri oluşturmalı. Bunun için ise metaverse ekosistemlerinde yer alan diğer paydaş ve katılımcılarla daha yakın ilişkiler ve iş birlikleri gerekecek. Cihaz üreticileri ve teknoloji platformu sağlayıcıları ile ilişkiler, sanal ve artırılmış gerçekliğin sağladığı uzun vadeli fırsatlara dönüştürülebilmeli. Yine politika yapıcılarla olan ilişkiler de operatörlerin kendilerini metaverse ekosisteminin düzenleyicileri olarak konumlandırmasına yardımcı olacak.

Küresel ekonomiye metaverse etkisi, 2030'a kadar 5 trilyon doları bulacak

Öte yandan McKinsey&Company de katlanarak büyüyen ve 2030 yılına kadar küresel ölçekte 5 trilyon dolarlık bir etki yaratması beklenen metaverse'de değer yaratmak isteyen iş liderlerine önerilerini paylaştığı bir rapor yayımladı. Küresel ölçekte 3 bin 400'den fazla tüketici ve 450 üst düzey liderle yapılan anket çalışmasının sonuçlarının değerlendirildiği, 'Metaverse'de Değer Yaratmak' raporu, McKinsey uzmanlarının sektörel bazda analizlerini ve öngörülerini içeriyor. Metaverse'deki bazı potansiyel uygulamaların neler olabileceği konusunda iş liderlerinin açık fikirli olmaları gerektiğini vurgulayan McKinsey&Company Ortağı Pınar Gökler Özsavaşçı, "Metaverse'de öncelikle değer yaratacak hedeflerinizi ve oynamak istediğiniz rolü tanımlayın" dedi.

İnternet gibi üzerinde çalışabileceğimiz, yaşayabileceğimiz, bağlantı kurabileceğimiz ve iş birliği yapabileceğimiz bir sonraki platform olan metaverse, katlanarak büyüyor. 2021'de küresel ölçekte 57 milyar dolarlık yatırımın yapıldığı metaverse teknolojilerinin ve altyapılarının, 2022'nin ilk 5 ayında 120 milyar dolardan fazla yatırım aldığı görülüyor. Raporda; 1978 yılında ilk çok oyunculu ve gerçek zamanlı sanal oyun olan MUD1'in ortaya çıkmasıyla başlatılan metaverse tarihinin önemli kilometre taşları ortaya konuyor. Sanal dünyada gerçek bir iş olarak tanımlanan metaverse'de değer yaratmak için dikkat edilmesi gerekenlerin paylaşıldığı raporda; tüketicileri, nelerin heyecanlandırdığının yanı sıra genel olarak şirketlerin başarılı uygulama alanları de ele alınıyor.

Şirketler de tüketiciler de ilk metaverse deneyimlerini yaşıyor

McKinsey uzmanları metaverse'ü raporda; farklı dünyaları ve toplulukları birbirine bağlayan sürükleyici bir sanal ortam olarak tanımladı. Alternatif para birimlerini kullanarak, ticaretin yapılabileceği, artırılmış gerçekliğin birçok alanda kullanılacağı metaverse'ün, daha birçok şeyi kapsayacağı ve çok büyük olacağı vurgulandı. Günümüzde şirketler de tüketiciler de ilk metaverse deneyimlerini yaşıyor. Sosyalleşmeden ticarete, spordan sanal öğrenmeye kadar her türlü günlük faaliyetini bu çoklu evrene taşıyabiliyor. McKinsey&Company'nin anketine katılan tüketicilerin üçte ikisi, özellikle insanlarla bağlantı kurma ve uzaktaki iş arkadaşlarıyla iş birliği yapma süreçlerinde metaverse'ü kullanmaktan heyecan duyduklarını belirtti. Anket sonuçları, metaverse'de aktif olan tüketicilerin yüzde 79'unun burada satın alma işlemi gerçekleştirdiğini gösterdi. Araştırma çerçevesinde görüşülen 450 üst düzey yöneticinin yüzde 95'i, metaverse'ün endüstrileri üzerinde olumlu bir





etkisi olacağını belirtti. Yaklaşık üçte birinin de endüstrilerinin işleyişinde önemli bir değişiklik yaratacağını düşündüğü görüldü. Önümüzdeki 5 yıl içinde kurumsal gelirin yüzde 15'inden fazlasının metaverse üzerinden geleceğine inananların oranının ise yüzde 25 olduğu açıklandı.

"Metaverse'de öncelikle değer yaratacak hedeflerinizi tanımlayın"

Metaverse'deki bazı potansiyel uygulamaların neler olabileceği konusunda iş liderlerinin açık fikirli olmaları gerektiğini vurgulayan McKinsey&Company Ortağı Pınar Gökler Özsavaşçı, yaşanan evrimsel bir sürecin ve metaverse'ün uzun vadeli bir yatırım planı olarak ele alınması gerektiğine vurgu yaptı. Fırsatları keşfetmenin en iyi yolunun ise, iş liderlerinin bizzat metaverse kullanıcısı olmasından geçtiğini belirtti. McKinsey olarak metaverse'de değer yaratmak isteyen iş liderlerine önerilerini 3 başlık altında toplayabileceklerini söyleyen Özsavaşçı, "Metaverse'de değeri yakalamak için ilk olarak; değer odaklı bir strateji geliştirin. Değer yaratacak hedeflerinizi ve oynamak istediğiniz rolü tanımlayın. İkinci adım olarak test ederek öğrenmeyi ve benimsemeyi ilke edinin" dedi.

Metaverse'de ilk faaliyetleri hızla başlatmak gerektiğini belirten Özsavaşçı, sonuçları izleyerek, yeniden düzenlemek gerektiğini ifade etti. Üçüncü ve son adımın ise işi ölçeklendirmeye odaklanmak olduğunu aktaran Özsavaşçı, metaverse konusunda ölçeklenmek için altyapıya ve şirketin teknik yetkinliğine yapılan yatırımlarla birlikte ekiplerin yeteneklerini geliştirmelerine de imkan yaratmak gerektiğini belirtti. Ölçeklenmek için, metaverse'ün iş stratejisi ve işletim modelinin bir parçası olması gerektiğinin altını çizerek, çalışanların bu konuda gelişiminin desteklenmesinin, uyum sağlayabilmeleri için kritik önem taşıdığını dile getirdi.



Metaverse, 4 ana başlık altında 10 katmandan oluşuyor

Son dönemde büyük ivme yakalayan metaverse, McKinsey uzmanları tarafından 4 ana başlık altında 10 katmana ayrıldı. Bu başlıklardan içerik ve deneyimin altında; içerik, uygulamalar ve sanal dünyalar katmanları yer aldı. Platformlar başlığında da 3D geliştirme platformlarıyla birlikte erişim ve keşif katmanları yer aldı. Metaverse için kullanılan tüm cihazlar, işletim sistemleri ve aksesuarlarla birlikte meta veri deposu için kullanılan bulut çözümleri başta olmak üzere, yarı iletkenler ve ağlar gibi altyapı sistemleri de altyapı ve donanım başlığı altına girdi. Son başlık olan kolaylaştırıcılar da güvenlik, kimlik ve veri yönetimi, gizlilik ve içerik denetleme platformları olarak sayıldı. Ayrıca dijital kimliği, avatarları ve sosyal grafikleri yöneten platformların yanı sıra ödemelerin yapıldığı platformlar da bu başlık altında onuncu katman olarak paylaşıldı.



“OEM, diğerlerinden bir adım önde olmamı sağlayan bir fırsattı”

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği’nin röportajlar köşesinin Ekim ayı konuğu, Endüstri Mühendisliği Bölümü 2019 mezunlarından Yaşam Aladağ. Şu anda kariyerine Çekya’da, Škoda Auto firmasında devam eden Aladağ, OEM’in diğerlerinden bir adım önde olmasını sağlayan bir fırsat olduğunu belirterek, “Edindiğim iş disiplini, şirketlerin yapısı ve departmanları hakkında bilgiler, ortak eğitimlerimde yaptığım projeler ve şirketlerden tanıdığım insanlar bana çok büyük bir altyapı sağladı” dedi.

Yaşam Aladağ, TOBB ETÜ tanıtım günlerinde Endüstri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Tahir Hanalioğlu ile tanışmasıyla TOBB ETÜ’yü tercih etmeye karar vermiş. Üniversite hayatını çok yönlü olarak deneyimlediğini anlatan Aladağ, akademik başarının yanı sıra sosyal olarak da aktif bir öğrenci olmuş. Her yıl farklı bir ülkeyi ziyaret ederek, yeni kültürler tanımaya çalışan Aladağ, aynı zamanda TOBB ETÜ Tiyatro Topluluğu’nda da 4 yıl boyunca yer almış. En güzel deneyimleri burada elde ettiğini dile getiren Aladağ, 2019 yılında Endüstri Mühendisliği Bölümünden mezun olmuş, ardından 2020 yılında PepsiCo’da Tedarik Zinciri Planlama Uzmanı olarak çalışmaya başlamış.

1 yıllık hızlı tüketim sektörü deneyimi sonrasında sağlık ve enerji sektöründe farklı pozisyonlarda çalışan Aladağ, SYNLAB Laboratuvarlarında Yalın Üretim Uzmanlığı, GAMA Enerji’de ise Stratejik Planlama Uzmanı olarak görev almış. Çalıştığı tüm farklı pozisyon ve şirketlerin, kendisine farklı bir bakış açısı ve tecrübe kattığını dile getiren Aladağ, 2022 yılı Mayıs ayında ise tüm hayatını değiştirerek, Çekya’daki Škoda Auto şirketinde Değer Analiz Uzmanı olarak yepyeni bir maceraya atılmış. Şimdi gelin, Yaşam Aladağ’ın başarılarla dolu hikâyesi bir de kendisinden dinleyelim.

Bize biraz kendinizden bahsedebilir misiniz?

Merhabalar, öncelikle TOBB ETÜ Mezunlar Derneği’ne bu güzel röportaj talebi için teşekkür ederim. Mezun olduktan sonra bu iletişimi korumak ve kendi deneyimlerimi TOBB ETÜ ailesi ile paylaşmak benim için mutluluk verici. Ben 1996 yılında Ankara’da doğdum. Lise ve üniversite eğitimimi de doğduğum şehirde tamamladım. 2019 yılında da TOBB ETÜ Endüstri Mühendisliği Bölümünden mezun oldum. Fazlasıyla dışa dönük, enerji dolu ve heyecanlı bir yapım vardır. Hayatın tadını çıkarmayı hedeflerken, bir yandan da başarılı olabilmek, her zaman hayat gayem olmuştur.

TOBB ETÜ’yle nasıl tanıştınız? TOBB ETÜ’deki eğitim-öğretim yıllarınız ile ilgili neler paylaşmak istersiniz?

TOBB ETÜ ile olan hikâyem, Endüstri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Tahir Hanalioğlu ile tanışmam ile başladı. Tercih döneminde hangi üniversiteyi tercih edeceğim konusunda kararsız kalmışken, TOBB ETÜ tanıtım günlerine gelmemle Endüstri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Tahir Hanalioğlu’nun okulu, bölümü ve akademik kadroyu anlatması kararsızlığıma son vermeme yardımcı oldu. İlk olarak, çok güzel ve dolu dolu bir üniversite dönemi

geçirdiğimi belirterek başlamak isterim. Üniversite hayatımda bölümde başarılı olmanın yanında, sosyal olarak da aktif olmayı hedefledim. Her yıl farklı bir ülkeyi ziyaret ederek, yeni kültürler tanımaya çalıştım.

Buna ek olarak üniversite sürecimin en güzel deneyimi, TOBB ETÜ Tiyatro Topluluğu oldu. TOBB ETÜ Tiyatro Topluluğu'nda 4 yıl boyunca aktif olarak rol alıp, son 2 yılımda yakın arkadaşım Behrat Bülbül ile başkanlığını yaptık. Ekip olmayı ve yönetmeyi, kriz çözmeyi ve kendimi ifade etmeyi bu toplulukta öğrendim. Farklı bölümlerden çok değerli insanlar tanıma şansına sahip oldum. Üniversite döneminden en değerli dostluklarımı kazanmama neden oldu. Bu sebeple TOBB ETÜ Tiyatro Topluluğu'nun benim için çok farklı bir yeri vardır. Okulumuzun zor ve yoğun temposu içerisinde elimden gelenin en iyisini yaparak, kendimi geliştirmeye çalıştım. Bunda bölümümdeki değerli hocalarımın çok önemli katkıları oldu. Bir TOBB ETÜ'lü olmaktan her zaman gurur duyuyorum.

Ortak Eğitim Modeli'nin iş hayatınıza yansımaları nasıl oldu? Öğrencilere bu dönemi verimli geçirmeleri için ne gibi tavsiyelerde bulunursunuz?

Ortak eğitim, benim için iş hayatına başladığımda diğerlerinden bir adım önde olmamı sağlayan bir fırsattı. Edindiğim iş disiplini, şirketlerin yapısı ve departmanları hakkında bilgiler, ortak eğitimlerimde yaptığım projeler ve şirketlerden tanıdığım insanlar bana çok büyük bir altyapı sağladı. Ortak eğitimi verimli geçirmenin sırrı, benim için soru sormaktan geçiyor. Ne kadar meraklı olup soru sorup üzerine giderseniz, o kadar bilgi ediniyorsunuz. Her ortak eğitimde olabildiğince bulundukları şirketin yapılarını ve diğer departmanlarını öğrenmek için soru sormalarını ve meraklı olmalarını öneririm.

İş hayatına başlama süreciniz nasıl oldu? Şu anki pozisyonuz ve görevleriniz ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Mezun olduktan sonra, 2020 Mayıs ayında PepsiCo'da Tedarik Zinciri Planlama Uzmanı olarak çalışmaya başladım. 1 yıllık hızlı tüketim sektörü deneyimi benim için tüm sınırlarımı zorladığım, hatalarımın üstüne gitmeyi, hızlı ve atik olmayı öğrendiğim bir okul gibiydi. Heyecanlı yapım, diğer sektörlere ve rollere olan merakım sebebiyle hızlı tüketim sektöründen sonra sağlık ve enerji sektöründe farklı rollerde çalıştım. Sağlık sektöründe, SYNLAB Laboratuvarlarında Yalın Üretim Uzmanı olarak 6 ay çalışmamın ardından, GAMA Enerji'de 9 ay Stratejik Planlama Uzmanı olarak rol aldım. Tüm bu farklı rol ve şirketler, bana farklı bir bakış açısı ve tecrübe kattı.

Aynı zamanda bu iki yıllık süreçte birçok firma ile mülakata girdim. Mülakat deneyiminin kendini tanımak, dışarıdaki farklı fırsatların farkında olmak adına çok değerli olduğunu düşünüyorum. Bu sebeple, yeni mezunlara sık sık mülakata girip, başarısız olmaktan korkmamalarını öneriyorum. 2022 yılı Mayıs ayında ise tüm hayatımı değiştirerek, Çekya'daki Škoda Auto şirketinde Değer Analiz Uzmanı olarak yepyeni bir maceraya adım attım. Buradaki rolüm tam olarak Endüstri Mühendisliği. Her bir parçanın optimum maliyetini hesaplıyoruz. Buna göre maliyet düşürebilecek fırsatlara odaklanarak, tedarikçilerle görüşmeler yapıyoruz.

Yurtdışında kariyer planlaması yapmak isteyen TOBB ETÜ öğrencilerine verebileceğiniz tavsiyeler nelerdir?

Mayıs 2022'den beri Çekya'da yaşıyorum. Yurtdışında kariyer planlamasında ilk sırada dil becerisi önem taşıyor. Ne kadar çok dil bilirseniz o kadar çok fırsatınız olacaktır. Bunun yanında analitik beceri ve bilginin yanında sosyal beceriler çok büyük önem taşıyor. Dışarıda birçok fırsat mevcut eğer gerçekten istiyorlarsa sürekli başvuru yapıp, bu fırsatları değerlendirmeliler. Benim Çekya'da çalışmaya başlamam, sadece bir gün merakım sebebiyle büyük şirketlerin sitelerin ilanlarını incelerken kendime uygun gördüğüm ilanlara başvurmam ile oldu. Bu sebeple meraklı olmalarını, kendilerine ve bilgilerine güvenmelerini, öğrenmeye açık olduklarını göstermelerini ve "sıradaki neden ben olmayayım?" diye düşünerek başvurmalarını öneriyorum.

Yorucu iş temponuzdan arta kalan zamanlarda, sosyal hayatınızda neler yaparsınız?

Sosyal hayat benim için çok büyük önem taşıyan bir kavram. Kendimi geliştirebilmek ve mental huzurumu sağlamak adına her zaman sosyal hayatıma çok önem



veren biriyim. Sosyal hayatta beni eğlenceli kişiliğimle tanırlar. Farklı arkadaş gruplarımla zaman geçirmeyi, gezmeyi ve dans etmeyi çok severim. Aynı zamanda yurt dışına gelmemle beraber, spor da hayatımın çok büyük bir parçasını oluşturmaya başladı. Burada çalışma saatlerinin daha kısa olması sebebiyle kendine vakit ayırmak o kadar zor olmuyor. Kendini geliştirmek, seyahat etmek, spor yapmak, dil öğrenmek için daha fazla zamanın oluyor.

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği hakkındaki düşünceleriniz, beklentileriniz nelerdir?

TOBB ETÜ Mezunlar Derneği'nin çalışmalarını yakından takip ediyorum ve destekliyorum. Bir okulun en büyük başarı göstergesinin mezunları olduğunu düşünüyorum. Bu sebeple daha çok iletişimde olup, birbirimizi desteklememiz gerektiğine inanıyorum. Sizlere de buna imkân sunduğunuz için teşekkür ederim.



SIK KARŞILAŞILAN BİR DİRSEK AĞRISI NEDENİ: TENİSÇİ DİRSEĞİ (LATERAL EPİKONDİLİT)

Lateral epikondilit veya tenisçi dirseği, dirsek ekleminin dış yüzünde ağrı, dokunma ile hassasiyet ve bazen ön kolda kuvvetsizlikle kendini gösteren dirseğin en sık karşılaşılan ağrılı durumlarından birisidir.



Hastalar genellikle kavrama, yazma, ön kolu döndürme ve özellikle avuç içi yere bakacak şekilde kaldırma aktiviteleri ile dirseğin dış tarafından ön kol sırtına bazen ele kadar yayılan ağrıdan yakınırlar. Hastalık belirtileri bazen o kadar ciddi olabilir ki el sıkma, kahve kupası tutma, kavanoz kapağı açma, saç kurutma veya bir tencereyi kaldırma gibi basit günlük yaşam aktiviteleri sırasında bile şiddetli ağrı hissedilebilir.

Nasıl meydana gelir?

Tendonlar, kasları kemiklere bağlayan kuvvetli doku bantlarıdır. Lateral epikondilit, ortak ekstansör tendon' olarak bilinen dirsek çevresindeki tendonlarla ilgili bir hastalıktır. Ekstensor tendonlar avuç içimiz yere bakarken el bileğimizi yukarı kaldırmaktan sorumlu olduğu için tenisçi dirseği genellikle tekrarlayıcı ve güç gerektiren el bileği-ön kol aktiviteleri sonrası ortaya çıkan bir aşırı kullanım yaralanması olarak kabul edilir. Tendonun aşırı kullanılması zamanla tendonda yaralanma, enflamasyon(iltihap), dejenerasyon(yapıda bozulma), yırtık (mikro yırtıklar, kısmi veya tam yırtıklar) ve hatta kalsifikasyona sebep olur. Tenisçi dirseği daha nadiren dirseğin dış yüzünde oluşan bir travma sonrası akut(ani) bir yaralanma olarakta ortaya çıkabilir. Enflamasyon ve ağrı, kasların ve tendonların kemiğe yapıştığı dirseğin dış kemik çıkıntısında ve çevresinde meydana gelir.

En sık kimlerde görülür?

Bu hastalık herhangi bir yaşta meydana gelebilirse de en sık 35-55 yaşları arasında görülmektedir. Cinsler arası bir farklılık gözlenmemiştir. En sık görülen dirsek ağrısı nedenlerinden biri olup toplumun %1-3'ü etkilenmektedir.

Tekrarlayıcı (günde en az iki saat süreyle) veya zorlu el bileği-ön kol aktiviteleri (20 kg'ın üstündeki ağır yüklerle) yapmak, tekrarlayan vibrasyona maruz kalmak, tenis gibi bazı spor aktivitelerinin hızlı ve güçlü tekrarlayıcı performansları, bilgisayar kullanımı, kavrama,

Prof. Dr. Belma Füsun KÖSEOĞLU

TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Tıp Fakültesi
Fiziksel Tıp Ve Rehabilitasyon ABD Öğretim Üyesi

ağır kaldırma, sıkma gibi mesleki, sportif aktiviteler veya günlük yaşam aktiviteleri bu hastalık için risk faktörü gibi görünmektedir. Ağır işlerde çalışanlarda hafif işlerde çalışanlara göre tedaviye dirençli lateral epikondilit hastalığı daha fazla gelişmektedir.

Hastalığın belirtileri nelerdir?

1 **Dirsek eklemi çevresinde ağrı:** Hastalar genellikle dirseğin dış yüzünden ön kola yayılan ağrıdan yakınırlar. Bu ağrı aşağıya doğru ele ve yukarıya doğru omuza yayılabilir. Ağrı kuvvetli sıkma –kavrama ile artar, bazen sıkma gücü azalmış bulunur. Ağrı genelde yavaş başlangıçlıdır. Dirsek dış yüzünde elle dokunulduğunda hissedilen hafif bir hassasiyetten şiddetli, sürekli ağrıya kadar değişik tipte ve şiddette ağrılar hissedilebilir.

2 **Kas kuvvetsizliği:** Sıkma ve kavrama sırasında ön kol kaslarında kuvvetsizlik hissedilebilir.

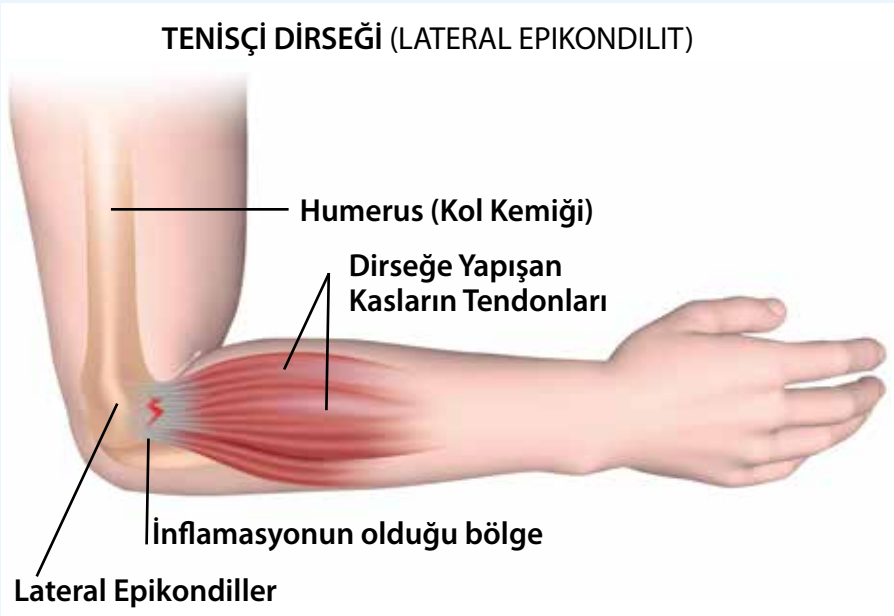
3 **Şişme:** Bazı hastalar dirsek çevresinde şişlik hissedebilirler.

Hastalığın teşhisi nasıl konulur?

Bu hastalığın teşhisi genellikle hastanın öyküsü ve hekimin muayenesi ile konulur. Ancak diğer hastalıkları dışlamak için radyolojik değerlendirme (röntgen, ultrasonografi veya MRI) gerekebilir.

Prognoz (hastalığın gidişi) nasıldır?

Vakaların çoğunda 8-12 ay içinde kendini sınırlayan bir durum olsa da bazı vakalar kronikleşebilir. Hiçbir tedavi uygulanmadan, hasta kolun hareket ettirilmemesi tek başına yeterli olmayıp iyileşme periyodu 6-24 ay kadar sürebilir.



Hastalığın tedavisi nasıl yapılır?

Tenisçi dirseği için bugüne kadar evrensel olarak kabul edilmiş optimum bir tedavi rejimi olmayıp, pek çoğu rutin olarak kullanılan çok sayıda tedavi tanımlanmıştır.

Tedavide amaç ağrı ve hassasiyeti ortadan kaldırmak ve fonksiyonları arttırmaktır. Mevcut hiçbir tedavinin diğerine üstünlüğü kanıtlanamamıştır.

Başlangıçta ağrı ve diğer semptomların giderilmesinde aktivite düzenlenmesi, lateral epikondilit bandı, ilaç kullanımı, fizik tedavi uygulamaları ve steroid enjeksiyonu gibi tedavi uygulamaları yapılabilir. İnatçı olgularda ve geç dönemlerde diğer tedavi uygulamalarından yararlanılabilir. Aşağıda bu tedaviler ele alınmaktadır.

İLAÇ DIŞI TEDAVİLER

1 **Hasta eğitimi ve aktivitelerin düzenlenmesi:**

Hastalığın ne olduğu ve hangi sebeplerle ortaya çıktığı, belirtileri, uygulanan tedavi seçenekleri, kaçınılması gereken aktiviteler ve hastalığın gidişi(prognozu) gibi bilgilerin hastaya verilmesidir. Belirtileri ortaya çıkaran ve ağrıyı arttıran aşırı



kullanım aktivitelerinin azaltılması veya hiç yapılmaması tavsiye edilir.

2 Ortezler:
Lateral epikondilit bandı; Yaralanmayı takip eden 6 hafta boyunca bu tür bir destek, önkol ekstansör kaslarının başlangıcında tendondaki gerilimi azaltarak ağrıyı hafifletebilir ve fonksiyonları iyileştirebilir. Bu ortezler, en hassas noktanın yaklaşık 3 ila 8 cm altında (lateral epikondilin aşağısında) önkol üzerine yerleştirilir.

El-el bileği istirahat ateli: Çok ciddi belirtiler olması durumunda el bileği hareketlerini tamamen ortadan kaldırmak amacıyla kullanılabilirler.

3 Fizik tedavi uygulamaları ve egzersizler:

Soğuk ve sıcak uygulamaları, iyontoforez, fonoforez, terapötik ultrason, lazer, elektroterapi uygulamaları, masaj, manipülasyon-mobilizasyon, teypleme gibi uygulamalar ve kuvvetlendirme ve germe gibi çok çeşitli egzersiz uygulamalarının değişen derecelerde etkin olduğu ağrıyı azalttığı ve fonksiyonları düzelttiği gösterilmiştir.

4 Extracorporeal shockwave therapy (ESWT , akupunktur ve radyofrekans uygulamaları:
Değişen derecelerde ağrıyı azalttığı ve fonksiyonları düzelttiği araştırmalarda gösterilmiştir.

İLAÇ TEDAVİLERİ;
Steroid (kortizon) olmayan inflamasyon azaltıcı ilaçlar: Bu ilaçlar kısa süreli (ortalama altı hafta) olarak ağrıyı azaltır ve fonksiyonları düzeltirler.
Eklem üzerine dışarıdan sürülen ilaçlar: Bu amaçla topikal NSAID ilaçlar(kremler, jeller vb.) ağrılı cilt üzerine kullanılabilir. Kısa süreli yararları gösterilmiştir. Bir başka uygulama olarak topikal nitroglycerin ile ağrı ve fonksiyonlarda kısa süreli klinik düzelme gösterilmiştir.
Enjeksiyonlar: Lokal anestezik ile karıştırılan tek bir steroid(kortizon) enjeksiyonunun kısa süreli(ortalama altı hafta) olarak ağrıyı azalttığı gösterilmiştir. Ancak birden fazla steroid (kortizon) enjeksiyonu tavsiye edilmemektedir.

PRP, otolog kan, proloterapi, botilinum enjeksiyonları ve kuru iğneleme uygulamaları semptomatik iyileşmeler sağladığı çeşitli araştırmalarda gösterilmiş diğer tedavilerdir.

Cerrahi tedavi uygulanır mı?

Bu hastalıkta nadiren cerrahi tedavi (ameliyat) gerekmektedir. Hastaların % 90'ından fazlası ameliyatsız olarak tedavi edilebilir. Uygulanan tüm tedavilere rağmen semptomları 6-12 aydan uzun süren hastalarda cerrahi tedavi düşünülebilir.

DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN;

1-Akın Ceyda, Öken Öznur, Köseoğlu Füsun. Short-term effectiveness of ultrasound treatment in patients with lateral epicondylitis: randomized, single-blind, placebo-controlled, prospective study. Turk J Rheumatol, 2010,volume 25, pages 50-55.

2-Masatoshi Amako , Takeshi Arai , Kousuke Iba et al. Japanese Orthopaedic Association (JOA) clinical practice guidelines on the management of lateral epicondylitis of the humerus – Secondary publication. Journal of Orthopaedic Science, 2022-05-01, Volume 27, Issue 3, Pages 514-532.

3-S Cutts, Shafat Gangoo, Nitin Modi et al. Tennis elbow: A clinical review article. Journal of Orthopaedics Volume 17, January–February 2020, Pages 203-207.

4-Neeru Jayanthi , Karl B Fields, Jonathan Grayzel, Elbow tendinopathy (tennis and golf elbow). https://www.uptodate.com/contents/elbow-tendinopathy-tennis-and-golf-elbow

TOBB2B

BİR TIKLA DÜNYA TİCARETİ





TİCARETTE BİRLİĞİN GÜCÜ

www.**tobb2b**.org.tr


Satış


Alım


İşbirliği


İhale ve Özelleştirmeler

TOBB2B - TÜRKİYE ODALAR ve BORSALAR BİRLİĞİ'NİN BÜNYESİNDE KURULAN BİR ULUSLARARASI TİCARET PLATFORMUDUR.

TOBB President M. Rifat Hisarcıklıoğlu:

Thanks to Micro export support there shall be more export enterprise



Micro export has been defined as an incentive for those engaging in small-scale export. The support that minimizes the cost of export as well as time and labour loss due to red tape is expected to encourage new graduates to become entrepreneurs thus help create new entrepreneur exporters.

New support incentives have been created to help companies enhance their competetiveness in the international markets and export opportunities. Thanks to Start-ups Project Preparation Support, new start-ups or developing exporters are aimed to be supported in order for them to raise their sustainable export growth; by giving them an edge to initiate market goals, financial and pricing strategies for international markets, marketing and sales channels strategies and action plans and budgets and all the reporting and consultancy support towards these.

International Brand Certificate Expenses

Support up to 750 bin TL reflects an extensive support for export incentives. Provided a company has a local brand certificate, in order to get an international one, companies will be incentivized 50% of their expenses or paid up to 750 bin TL. They shall be paid up to 200 bin TL or 50% of their expenses within consultancy and reporting support they will get within market release project preparations for market goals, international market finance and pricing strategy, marketing and channel strategy and action plans towards them as well as budgets to enable a sustainable export growth. Besides, the support to be given companies that apply to attend international fairs will be 150 bin TL for those that are for general purposes, 250 bin TL that are sectoral and 750 bin TL that are prestigious international fairs endorsed by Export General Office. For a local fair to be supported within this incentive, it has to be; among the fair calendar endorsed by the Union of Chambers and Commodity Exchanges and listed in Turkish Trade Certificate Gazette; and in the last local fair and min 2 of the last 3; the no of foreign visitors has to be min. 1500 and the ratio of foreign visitors to total no of visitors to be above 10%, for total no of visitors to be 400, the dedicated total fair area to be min 10K m² and the space for foreign visitors to be min 300 m².

The stand expenses of local fair attendees shall be paid up to 80 bin TL

The first-time fairs will not be among the support programme. The invoice expenses paid by the local fair attendees shall be covered by a 50% and up to 80 bin TL. In addition to that, fiscal and legal consultancy expenses paid to buy international brand and companies is to be covered by a 50% and up to 3 mil. TL. If the foreign company is high-tech and/or facilitative of major tech transformation, the same limit shall be up to 7,5 mil. The 5 points of the TL credit interest expense towards purchase of a foreign company brand and 2 points of foreign currency credits and up to 30 mil shall be covered. Rent expenses and shared office membership fees of company departments that export Turkish produce are to be covered by a 50% and up to 2 mil. There shall be a clause to encourage fully fledged real tax payer that engages in export activities to be exempt partially from their reported yearly income tax. In the customs law, there shall be a new clause that export transactions of small businesses up to 300 kg and 15K Euro of parcels are to be collected directly from the exporting company and for them to report an export transaction. Half of the income a fully fledged real taxpayer has registered during their export transactions via electronic trade customs statement shall be exempt from taxation within a new clause added to the Income Tax Law from 2021. In order to enjoy this scheme, one must be a real fully fledged real tax payer, the export amount shall not exceed 300 kg and 15K Euro, done with

min stipulated no of employees and their exchange collections to be converted in to TL; for one to enjoy this scheme, it does not necessarily have to be a micro export initiative.

Export enterprise is to grow with the help of micro export

Micro export is defined as an incentive for small scale exporters. This is a way of export that is free from time and labour loss due to red tape and cost problems experienced due to customs officer prepared customs declarations, customs agreements, membership and regular exporters unions fees. It is an incentivizing feature of export for small-scale businesses in which fast and reliable shipment of samples and models to international recipients is of utmost importance and following which cost and red tape reduction is reduced and sustainable growth is ensured. This way both export shall be eased and a great taxation advantage through partial income tax exemption by a half is reached. By supporting and developing micro export, university graduates are targeted to engage in export and for many more export enterprises to rise.



THE WAR BETWEEN THOSE THAT WANT TO GROW AND THOSE THAT WANT TO HINDER GROWTH

The agenda of global stagnation

As the impact of the pandemic on global economy wanes, the current year saw the headline of GDP growth decline in all developed nations; in some registered even a negative outlook, seeing in many a double digit inflation rate. On the other hand, in developing nations, thanks to disruption in supply chain as well as energy and material crises led them to also see double-digit inflation rates. In addition to that all, due to developed nations' cruel monetary policies, as seen in Italy example, so many other nations have drifted towards the edge of extremism and social melt-down. So in a chaotic outlook as such, how is global growth going to be delivered? Is it possible to end this spiraling crisis?

The answers to these questions will mean a safe passage for economies from stormy weather to fine days. First of all, the inflation that is fostered in USA and that whirls developing countries in to a bear trap needs analyzing from the perspectives of Europe, China and USA separately. In addition to that, despite the stinging inflation, it needs also analyzing why the financial markets are ever so relaxed. Could that be because of a plan orchestrated a long before?

The question we now are to poise can easily be answered by anyone with baseline economic background. However, instead of that, we must evaluate the whole of the essay. It is a very simple question. "Can global stagnation be resolved?" In fact, it is very easy to address this question. "Yes, it can but how?" Let's share some insight here by exploring the near past. Not only did the Russian-Ukranian war trigger an energy crisis, it is perfectly okay to state the region that will be impacted by the scarcity of Russian natural gas shall be European economy most for sure. That aside, we can as well say that the current negative outlook of the Chinese economy further shaken by the extra pandemic lock-downs in the 2nd quarter might lead indebted developing countries to further decline in growth. Also, we can add to these all the harsh decisions given by FED and its impact on global economy. One can easily say that this is normal for an economy like US to recklessly mint money and urge its public to overspend.

ANTROYA
Danışmanlık ve Hukuk Bürosu

VİZE İŞLEMLERİNİZ İÇİN PROFESYONEL ÇÖZÜMLER

VİZE BAŞVURULARINDA GÜNCEL EĞİLİMLER VE TERCİHLER NELERDİR ?

An itibariyle, dünyanın önde gelen gelişmiş ülkeleri, işgücü ihtiyaçlarını karşılamak adına genç ve girişimci karaktere sahip insanlara kendi ülkelerinde fırsatlar sunmaktadır. Bu kapsamda, genellikle yatırım veyahut çalışma amaçlı alınan vizeler revaçtadır ve bu tür vizeler için dünya çapında çok sayıda başvuru olmaktadır.

Diğer ülkelere bakınca açık bir şekilde görüyoruz ki, ülkemiz oldukça genç bir nüfusa ve üretken insanlara sahip, bu sebeple birçok gelişmiş ülkenin odağındadır. Vatandaşlarımızdan kimisi yeni iş imkanları kimisi de yatırım fırsatlarından faydalanmak için başta Amerika Birleşik Devletleri ve Avrupa Birliği ülkeleri olmak üzere çeşitli ülkelere başvuru yapmaktadır. Bu alandaki sayısız tecrübemize dayanarak söyleyebilirim ki, özellikle Amerika Birleşik Devletleri'ne ülkemizden yapılan göçmen ve göçmen olmayan vize başvuruları dikkatlice ele alınmalı ve sonuçlandırmalıdır.



Avukat
Alper KESRİKLİOĞLU
Antroya Danışmanlık
ve
Hukuk Bürosu
Kurucu Ortağı

VİZE SÜREÇLERİNDE PROFESYONEL DESTEK ALMAK ŞART MI ?

Küresel konjonktüre göz attığımızda, özellikle Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları için gerek göçmen gerekse göçmen olmayan vize başvurularında karşılaşılan zorlukların sıklaştığını görmekteyiz. Ne yazık ki, yapılan başvurularda başarı yüzdesi geçmiş yıllara kıyasla gittikçe azalmıştır. Ayrıca, daha önceden yapmış olduğunuz bir başvurunun reddedilmiş olması daha sonraki başvurularınızda da önünüze bir ret sebebi olarak çıkmaktadır. Bu sebeple cevabımız açık ve net bir şekilde EVET olacaktır.

Göçmenlik ve vize işlemleri dünyanın her yerinde rağbet gören popüler bir alan, bu alanda gerçekten uzman olan profesyonel kişilerden destek almakta fayda vardır. Bu alanda, yıllara dayanan tecrübemiz ve uzman kadromuz ile şimdiye kadar oldukça yüksek bir başarı sağlayıp, bize başvuran herkese vize başvuru ve müracaatlarında gereken desteği verdik.

PEKİ DESTEK ALACAĞIMIZ KİŞİYİ NASIL SEÇMELİYİZ ?

Amerika Birleşik Devletleri'nde ve Hollanda'da bulunan ofisimiz ile sayısız vize başvuru sürecini yönetirken şunu fark ettik; desteğini istediğiniz kişinin, başvuru yapılacak yer ile bağlantısının olması kesinlikle çok önemli. Eğer başvuru yapmak istediğiniz ülkede halihazırda bulunan birinden destek alırsanız süreç sizin için çok daha sağlıklı işleyecektir.

Başvurduğunuz kişinin bu alanda tecrübesi olması çok önemli. Vize süreçleri oldukça detaylı ve zor olabilir. Herhangi bir eksik veya yanlış, başvurunuzun reddedilmesine sebep olabilir.





Preferred partner of
eOs

BU BİR İLANDIR.

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarından biriyiz. Bir asrı aşan başarılı geçmişimizle geleceğe güvenle bakmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Farklı sektörlerde, binlerce çalışanımızla her adımda daha güzel bir dünya hedefi ile ilerliyoruz.



SANKO
118. yıl

www.sanko.com.tr

HAVADA, KARADA, AÇIK DENİZLERDE

"DÜNYANIN REDÜKTÖRÜ"

"A World of Gearboxes"
for the universe from "YILMAZ"



> Dünyanın tercih ettiği redüktörlerden "Dünya Kadar" üretiyor ve tüm dünyanın kullanımına sunuyoruz. Avrupa'dan Asya'ya, Amerika'dan Afrika'ya tüm dünyada 100'den fazla ülkeye yaptığımız ihracatla "YILMAZ REDÜKTÖR" adını gururla tanıtıyor, ekonomiye değer katıyoruz.

> By producing whole lots of gearboxes as "YILMAZ" and exporting to more than 100 countries all over the world from Europe to Asia, from America to Africa, we are proud of serving the universe and adding value to the economy.

YILMAZ
REDÜKTÖR

Yılmaz Redüktör San. Tic. A.Ş,
Atatürk, Lozan Cd. No:17, 34522 Esenyurt/İstanbul
Tel : +90 212 886 90 00
E-Posta yılmaz@yr.com.tr

wwww.**yr**.com.tr